# 2024年年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位(13篇)

来源：网络 作者：紫云飞舞 更新时间：2025-03-14

*年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位一大区市场启动阶段一般有如下状态：省区/地区经销商部分或个别已开始合作，市场刚处于前期铺市阶段，下属人员暂时没有或刚招聘到位。一般三个月时间。这时招聘的下属人员主要是区域经理，主要专职负责指导、...*

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位一**

大区市场启动阶段一般有如下状态：省区/地区经销商部分或个别已开始合作，市场刚处于前期铺市阶段，下属人员暂时没有或刚招聘到位。一般三个月时间。

这时招聘的下属人员主要是区域经理，主要专职负责指导、督促某个区域经销商的铺市、分销工作，营销讲究“四度空间”，该阶段主要是做“宽度”，快消品行业的通路建设“宽度”是市场成败的重中之重，这时，大区经理对直属区域经理选择与管理工作要偏重以下方面：

成熟企业新品上市更看重各市场的布局和基础建设，等总部媒体和推广方案一旦启动，各大区就形成相互呼应，全面开花之势;而中小企业新品牌上市，由于经验、资源所限，其实更重短期直接利益，希望经销商开发出来后，第二个月起或多或少要有回款，有了回款就说明市场在正常推动，这时能超出总部预期的大区市场，往往容易获得总部支持，营养会更足些。这时大区经理能不能吃透总部政策和关注点，是大区市场能否健康成长的第一步。

有句老古话“上梁不正下梁歪”讲的很在理，很实用。有些大区经理喜欢玩“小九九”――经常欺下瞒上，包括对经销商，对下属一套要求，对自己又是另做一套，其实做销售的人都是“猴精”，对上司的心理是最喜欢研究的，所以往往“什么样的将就有什么样的兵”，个别看不惯大区经理作风的人往往选择离开。所以，大区经理希望下属是什么样的，对自己也要一样要求，而且必须是带头做好。所以大区经理工作风格可以有差异，但要做好市场，人品和职业道德必须要好，工作思路必须要清晰，团队管理要有手段。

区域市场通路建设要想尽快上路，首先必须找熟悉本行业、本区域(有熟悉的分销渠道、终端客情)、有思路的区域经理;其次，看重该人选的职业素质、工作作风。

往往大区经理选人过程中总喜欢找“自己人”――自己原来的老同事、老下属，因为好管理，“听话”，做市场放心。那又为什么“自己人”到了市场三五个月、甚至大半年，并没有理想的市场业绩?除了公司政策、市场对产品与品牌的认知度等因素外，其实主要问题在区域经理，区域经理对当地市场的熟悉程度、工作思路、与经销商的配合程度、工作责任心、投入市场的精力等都很关键，那么最关键的启动市场因素在哪?有经验的大区经理都知道――经销商配合不配合、配合的程度多大，才是最关键的，因为厂家人手少的情况下，往往前期必须借重经销商的网络、人力、车辆、库房等，那新产品上市为什么经销商跟你签合同，又并不是全力投入呢?

经销商接个新品往往是慎之又慎的，因为他吃不透这产品到底有多大市场，能不能推得出去，厂家政策到底力度多大，而这些都是看不见、摸不着的，让他有直接信心的人就是厂家驻地的人――“区域经理”，因为他知道大区经理往往签好合同，就会“拍屁股走人”，不会常呆着，所以区域经理熟不熟当地市场，有没有思路，工作务实不务实等，就会直接影响到经销商的人、财、物力的投入力度，一旦前期经销商投入“打折”太厉害，就会直接影响铺市，产品都没铺到位，终端形象(包括流通市场的档口)都没有体现出来，消费者都不知道有这么个产品在卖，又哪来的二次分销?哪来的\'经销商回款?

过程管理不可忽视。经常有大区经理将一个市场交给区域经理后，就急急忙忙到另一个市场去开发了，或者去“悠哉乐哉”了，或者认为“我既然选择他负责这市场了，就应该相信他，放手让他做”，甚至更有人认为“我的上司对我管的太严了，烦都烦死了，所以要让下属认可我，就应该放给他做”，公司规定的什么“月报、周报、报岗等过过场忽悠过去就行了”。往往，在新品上市阶段，基础工作是非常重要的，既费时又费力，而且前期见效慢，当过程管理不到位，你会发现，一个市场也许大半年了都还没几个分销点，谈何业绩?这时再换人，再加强管理来得及吗?也许你已经没有机会了，要么经销商要么厂家抛弃了你。

根据经验，这时的大区经理一定要学会统筹管理，白天可以忙你的新市场开发，晚上就可以每天排出时间跟踪进度，解决问题的，或者下属或者经销商的问题;考核一个大区经理专不专业、优不优秀其实就看他一段时间以来的工作有没有计划性、有没有轻重缓急、有没有合理分工、会不会管人。

管理重在把握一个“度”。经常发现很多大区经理走入两个极端。动不动就发火，动不动就对下属破口大骂，或者给“穿小鞋”，象仇家一样，搞得整个队伍怨声载道或者大家一团和气，却没有业绩。其实，“严制度，重人心”是大区经理管理团队的一付“良方”，公司管理制度如果用得好，甚至当公司管理制度有缺漏时，你在区域市场完善起来，你会发现，一开始团队就不会走偏，新人入职开始，就要很明确告诉每一个直接下属，公司管理制度是“法网”，不能触犯，而且都是为了市场做得更好提供保障;同时，当发现下属职业发展、个人生活、家庭等方面面临困难或困惑时，应积极帮助，做好人心工作。

市场思路和进度一定要牢牢把握。经常听到一些区域经理说“我的上司没思路”，这是一个危险信号，如果下属本身思路清晰，有责任心，那区域市场是能够起色的，但如果下属没思路，而大区经理也没思路或不给方向、方法指导，那市场非死不可，尤其是新品牌新市场。所以，所管辖的每个市场现在走到哪一步，下步怎么办，这是大区经理运作市场成败的节骨眼。必须对区域经理和经销商每步进度了如指掌，手把手辅导。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位二**

噼啪的鞭炮脆声振天，送走了x年忙碌的身影;冬雨将所有的灰尘洗净，迎来了x年轻快的脚步，走过人生的每一步，我们都不得不慨叹岁月流逝的疾速，同时我们也惊喜的发现，每一点一滴的付出，所得到的回报也是令自己骄傲的。

现对本学年工作小结如下：

以志存高远、爱岗敬业、为人师表、教书育人、严谨笃学、与时俱进来督导自己的言行，认真参加政治学习，自费订阅了《幼教博览》、《学前教育》等杂志，做好。在更新观念的基础上，时刻反思教育教学行为，认真参加园x课题《陶行知生活教育理论指导下的幼儿园生活体验学习的实践与研究》的专题研究。同时本人努力以良好的个人素质，带动全园教职员工共同进取。本学年有六位老师分别参加了镇教学新秀、能手的评比，有两位老师获本科学历。

了解孩子，才能更好的实施教育。我利用晨间接待的时间，充分与每位孩子沟通交流，了解他们的需要，及时给予帮助，孩子们都亲切的叫我missfu。为了推动0―6岁学前教育一体化发展的进程，我潜心钻研0―3岁婴幼儿活动安排和指导，并带动园内的一些青年教师共同学习，于4月份策划、组织了阳光宝贝亲子园开班活动，有将近五十位小宝宝及其家长来园参加活动，社会反响良好。6月，我设计并主持了我健康，我快乐，快乐六一亲子运动会，当天在会场运送狗宝宝、毛毛虫、赶小猪等游戏不仅让孩子们享受着节日的快乐，也把在场的家长们都带回了快乐的童年时光。11月，为了迎接省示范实验幼儿园视导组的视导工作，我指导排练的节目《腾飞!中国》参与了总部的视导展评活动，演出效果良好。给孩子一个微笑，他能还你一片晴空;给孩子一分耐心，他能给你一个惊喜。在悉心呵护培育下我的孩子们茁壮成长着，我带领的`小篮球队在x年惠山区幼儿小篮球教学游戏比赛中获得团体第七名的好成绩;在移动杯第二届无锡市十佳才艺之星、06无锡市儿童心算游戏、素质杯和星星杯幼儿书画大赛等各级各类比赛中屡获殊荣。

1、建立教师师德考评制度，学期末，对每位教师进行师德测评，对师德不合格的教师给予一票否决制。

2、开展教师适宜性语言讨论。总结在班级工作中对幼儿和家长最适宜性的语言。

春季是流行病的高发期，教师做好了幼儿的保育工作。班内定期消毒，流动水洗手，并向家长和幼儿宣传了卫生保健知识。

1、向家长宣传幼儿园的办园理念，争取家长的支持。

2、通过亲子活动，加强幼儿园与家长之间的联系。加强家长与教师之间、家长与幼儿之间的感情。

1、召开大班家长会，向家长宣传幼小衔接的知识，做好小学前的准备工作。

2、做好大班毕业典礼。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位三**

一年来，在县卫生局，镇医院的领导和支持下，我室遵守国家法律，法规，严格执行有关法律，法规和规章制度，依法开展有关执业活动，完美的完成了各项公共卫生服务，并能保障了群众的基本医疗需求，基本做到了小病不出村，获得了村民的认可，在各级领导的正确领导下圆满完成了各项工作，取得了一定的成绩，也存在不足的地方，为了扬长补短，更好的开展工作，现总结如下：

一、全年共计接待门诊病人20xx余人次，出诊150余人次，总计收入30000余元，人均15元/次。

二、对本村居民的家庭和成员的各种情况进行详细的记录和核对，为居民建立家庭健康档案和个人健康档案。并针对他们的家庭实际情况拟定了家庭指导计划，对新增以及流入流出人员的档案进行分类管理。

三、有合理的卫生室建设或规划，各项创建资料收集，整理，归档合理。

四、对本村60岁以上老人以及平时有各种疾病(包括高血压，糖尿病，精神病等)的居民进行上门免费健康体检和适当的治疗指导。实行35岁以上患者首诊测血压。

五、对本村所有的孕产妇和0~7岁儿童进行摸底上册，并按规定程序进行健康体检。对0~7岁儿童进行建卡和预防接种，争取接种率达到100%。

六、及时上报传染病报告表以及公共卫生的各种数据。

七、健康教育是公民素质教育的一大内容，也是公共卫生服务工作的\'一项基础性工作。我室大力开展健康教育，提高村民的健康形为，不定期地举办卫生知识讲座，提高村民对健康卫生的认识。多次向村民进行防病治病的宣传教育，发放健康知识资料200多份，使村民的防病意识得到提高，增加了村民的健康知识。

八、对本村食品，饮用水卫生安全进行监督协管，对职业病的预防和治疗进行咨询指导。并对非法行医的行为进行监督报告。

九、按时参加卫生院的各种会议，活动和培训，无缺席无早退的行为，并认真做好会议，培训记录。

在领导班子年度工作计划提出的工作目标，结合我科室工作人员少、任务繁重的实际情况，立足本职工作，认真完成院领导下达的各项工作任务，热情服务于全院各个部门，以确保我院医疗保健工作的顺利进行。现就一年来的工作总结如下：

总务室根据工作需要展开自我学习和完善，强化服务理念，提升工作素质。特别是制定每个人的岗位职责，明确了自己所从事工作职责范围，领导指导开展工作，员工各尽其职，工作努力，认真负责。大家在日常工作中，力争在管理有法，服务有情等方面发挥了积极的作用。

总务室工作存在量大面广的问题。为了更好完成日常维修、物资采购、水电管理、饮食卫生管理等各方面的工作，我总务室根据总务繁杂细琐、临时性强的特点，全面提高服务质量和服务水平，努力增强服务意识，力求使后勤服务落到实处。

1、热情服务，做好日常维修工作。我总务室本着勤俭节约的原则，在保证维修质量的前提下，力争节省开支。面对平时经常碰到的繁杂的种种维修项目，总务室都能及时保证质量，按时完工。对重点部位，组织人员每月检查和巡视，发现问题及时处理，为我院的医疗工作和职工的日常生活解除后顾之忧。

2、加强水电管理，做好水电使用和维修工作。实行每日巡查制度，及时发现问题，及时解决问题。确保我院使用水电的需要，有效地制止了长明灯、长流水、跑冒滴漏现象的发生。同时，每月各科室、各宿舍登记一次水电费用，逐月清算，得到院领导及职工的好评。

3、整治环境污染，为职工和病人创造一个更为洁净的生活环境。医疗废物如果不及时处理，容易造成二次污染，使我院的医疗环境受到极大的影响。因此，我们每日清理医疗废物，分类放置，集中销毁。同时，早晚各对医院的主要场所及道路清扫一次，让职工及病患在清洁、干净、卫生、舒适的环境中呼吸。

总务工作是医院工作中十分重要的一个环节，在今后的工作中，我总务室将扬长避短，更新观念，克服缺点，加强各项管理，增强创新意识。只有坚持以人为本培养职工的主人翁意识，有效地发挥职工的主观能动性、创造性，树立“以病人为中心”的服务意识，才能全面提高总务工作服务水平，为我院的快速健康发展做出应有的努力。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位四**

时间过得真快，不知不觉20xx年慢慢地离我们远去，20xx年迎面而来，面对眼前回想过去展望末来，有进步的喜悦，也有工作中不足的愧疚，用心思量总结工作当中的得失，在教训中成长，为明年的工作计划做好充分的准备，20xx年总结报告如下。

一：个人主要承担工作事项完成情况总结

我是一名五金储存的管理人员，仓管员我们的工作可用，收，管，发，三个字来概括，这三个字看起来简单，但正真要做到位也不是很容易的事。在工作中一定要保持清晰的头脑，认真仔细地看好每张单据上的数字，以及根据单据的准确核对好物料，避免发生差错。

自己在某些方面还是有一定的不足，比如知识，社会经验等;不过我相信这些都是可以通过自己努力的学习来提高的，我也正朝着这个方向努力!

盘点工作对于一个仓库管理员来说并不陌生，因为那是每个月都必定要完成的工作。另每个人都不能有大意的心态，因为关系到公司高层对公司资产的了解及新年能有更好的开始，也是对我的`一个肯定。为了降低仓库库存，尽量做到发料不出错，少发多次等等---。

盘点前，我像热锅上的一样，每天都为实物、卡、帐是否一致而忙碌着。如果平时工作做的不好，盘点前再急再忙也没有用。虽然这次盘店结束了，很多好的方面都是我要继续沿用下去的。 二：工作方法，经验总结及分享

1：每天物料盘储两种或以上；

2：每天检查收发货情况；

每年十二月份要进行物料盘点，为了使财务在核算时得到正确的数据信息，积极配合对储存的物料进行准确的盘点，做到正确无误。

三：个人成长进发展规划

我从刚进公司是的什么都不懂到现在已基本认识公司的部分产品，已熟悉公司的部分流程。 争取在新的一年里工作更进一步。

四：对部门及管理中的意见建议

1：在盘点过程中有少量物品已成为呆滞品，长期存放在仓库既占空间又不会领用，本人建议合理渗用或申请报废处理。

2：杭州仓库太小不好摆放与发货

五：下年度工作重点及计划

一，团结同事，维护公司利益，不利公司的话不说，不利公司的事不做。

二，多与同事沟通，吸取好的建议，虚心听取领导的点评，在新的一年里多学习，做到懂得更多做得更好。 三，争取在新的一年里工作失误全年十二个月少于一次，力争做到更完善。

感谢公司领导给我一次汇报的机会，感谢领导的关心和指教，感谢同事们对我的帮助和鼓励，祝公司在新的一年里更上一层楼，取得更大的成就！以上总结汇报望领导批评指正，谢谢！

报告人 高志清

时间20xx年1月2日

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位五**

时间过的可真快，转眼一年的时间过去了，园长领导下，各位老师的帮助下，通过自己的努力，使我在一年的见习生活里进步很大。

在踏入xxx幼儿园之前，我的脑海里的幼儿园，就是老师带领着小朋友一起做游戏，学习的简单的知识的场所。可当我真正踏入这工作当中实践时，我对它有了进一步的了解。

幼儿教育是基础教育的有机组成部分，是学校教育的基础阶段，也是人才成长的奠基阶段，幼儿园的工作是：实施保育与教育相结合的原则，对幼儿实施体、智、德、美诸方面的教育，促进其身心和谐发展。这是国家对幼儿园教育工作的要求，也是幼儿园全部的出发点和归宿。通过这个任务在活动中制定不同的目标，大大丰富和满足了幼儿身心的需要，真正使幼儿在活动中得到快乐，得到发展!

工作中，每天面对一群嘴里总有讲不完的话的可爱孩子们，使我爱上了这一行，不仅仅是他们的可爱，还掺杂着一股浓浓的人情味!

1、创设活动区学习环境。开学初，将活动室原传统的桌椅摆放形式改革为区域形式。充分利用班级结构特点、现有空间、设备、合理分割半隐蔽式的，相对独立又便于幼儿合作互动的区角，并和幼儿取了寓意于名、符合幼儿认知特点的区域名称，各区角提供的各种材料便于幼儿取放、使用。还将每周护旗手、环保小卫士、值日生的版面布置在与幼儿视线平齐的墙面上，幼儿一目了然、及时做好准备。在墙面上张贴名言：“以愉快的心情学得的会永远记住”，以帮助教师成为快乐制造者。

2、让幼儿成为环境创设真正的主人，使幼儿在与环境的互动中留下痕迹。环境创设前的规划，征求幼儿的意见，一切活动前的准备工作，如材料、资料的收集均有幼儿、家长、教师共同完成。

1、在一日活动中发现幼儿有不明确此时活动内容的现象，于是在全方面的互动中修订、细化、健全了各项活动常规，明确了规则，使幼儿一日活动更加合理、紧凑、有序，发挥了幼儿学习、生活的主动性。如将晨间活动(7：50―8：20)与餐后活动的内容统一，设计出活动安排图，让幼儿不用问老师自己就能看懂。

2、实行值日生、环保小卫士、护旗手轮流制。取消无法公平的评选制，给幼儿信任，调动幼儿的主动性，让幼儿以主人翁身份促使自己进步。

3、以”我和小花做朋友”的奖励形式，让幼儿把获得的各种”花”带回家张贴起来。让幼儿和自己的过去比较，看到自己的进步，增强自信心。

1、提供快乐的环境。环境潜移默化地影响儿童的性格，正所谓“近朱者赤，近墨者黑”。幼儿快乐的性格是在适宜的环境中熏陶感染形成的，是一次次快乐的情感经验浸润、积淀的结果。营造一个充满民主、平等、和谐、欢乐气氛的环境尤为重要。让幼儿时时处处感受到教师的尊重与爱意，体验到同伴的温情与友谊。正如《纲要》指出的“让幼儿在集体生活中感到温暖，心情愉快，形成安全感、信赖感。”我们十分关注幼儿在园的情绪、情感表现，通过谈话、家长问卷收集每次活动中致使幼儿产生快乐和不快乐情绪的因素，从中探寻规律，运用于实践工作中。加强使用能让幼儿产生有益快乐的方法，消除化解让幼儿不快乐的因素，以促进幼儿健康情绪的发展，保证各项教育教学工作的有效落实。

我发现，孩子们不快乐的原因多种多样。如，在大带小活动中，胆小的孩子担心自己交不到朋友;游戏活动中，孩子们不快乐是因为没有玩到自己想玩的游戏;英语活动中，有些孩子不快乐是因为”很难学”;午睡不敢小便是因为怕老师;集中教育活动中，孩子们的不快乐常常是因为”没轮到我”、”没请我回答”、”我还没玩呢”;有的不快乐是因为事情进展得不顺，收集到这些信息后，我竭力地反思，并将反思结果运用于实践，使用多关注多开导、手把手亲自教、增添游戏材料、分组活动形式、个别辅导、转变教育态度、采用适宜教育行为等各种方式消除让幼儿产生不良情绪的因素。一段时间以来，幼儿活泼开朗大胆大方多了，师生关系更融洽，互动更好了。

2、提供丰富的活动。我们设计各种健康丰富的活动，发展幼儿智能，激发广泛兴趣，在活动中确认幼儿的主体地位，让幼儿充分享受“当家作主”的快乐。改变以往较多采用的集体教学形式，根据主题活动进程、内容需要有机整合优化使用分组、区域、小组、社会实践、参观、调查、家长助教、大带小等多种教学组织形式，使之发挥出的教育功效，促进了幼儿各方面有效的发展，让幼儿获得学习的快乐，幼儿变得乐学、善学，爱提问喜思考，性格活泼开朗，大胆自信。

3、提供幼儿合作交往的.机会。合作交往是幼儿快乐的重要源泉，幼儿在合作交往中既享受快乐又创造快乐。让幼儿在一定的情境中扮演角色，感受互相关爱，使他们懂得关爱别人和被人关爱都是快乐，如两班之间的创游整合;展示活动、学习的成果，让大家互相欣赏，使他们懂得欣赏别人和被人欣赏都是快乐，如每个主题的幼儿作品展示;把心爱的物品带到幼儿园来，与大家共享快乐……孩子们在合作交往中获得这样的经验：献出的是爱心、善心，得到的是快乐!

经过了这几年的磨练，我在组织教育活动的时候，有一定的进步，经过园内的业务学习，我在理论方面也增加了许多知识。在观摩课上，也学到了许多经验，回头想想与自己刚来幼儿园的时候相比，确实提高了许多，在这里要感谢园内各位老师的细心帮助，使我很快的“成长”起来。家长工作方面我们注意在各种家园活动中渗透课改理念，以教师的实际行动带动家长工作，一段时间以后，家长们积极而主动，对我们的工作真诚肯定，孩子们在家园的配合下，得到有效的提高。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位六**

\*\*年对于中国来说，既悲又喜。南方遭遇雪灾、5.12四川大地震、北京奥运会的胜利召开、灾后重建工作取得阶段性胜利……中国在历经悲喜交加之后，以更倔强的姿态屹立东方。作为我，同样在跌宕起伏的心境中，度过了零八年。

时光弹指间把人类推到二零零九这个年轮，让我们领略并感受新的生活。我们需要有全新的心态、全面的思绪，对过去有深刻的感悟。在零九起跑之际，认真总结零八年留给我们的经验与教训，转化为行动力，在新的一年创造新的辉煌。

我于\*\*年10月底正式在合同备案科开始学习，主要负责旧网查询工作。旧网系统是一个不稳定的网络，但涉及房产1万多户，项目100多个。起初，我对工作有点生疏，但在领导同事的指导帮助下，很快熟悉了工作，但旧网查询工作责任重大、事关全局，必须细致，谨慎，我认真整理了旧网的些许项目，核对了房产数据，整理了原有合同，并录入捆绑成册；新建商品房在过户时，在旧网的数据，需要核对房产信息的真实性，在细心的同时，我更懂得了科室工作人员之间沟通的重要性；他项会签，涉及到抵押，这需要细中再细，整座楼盘抵押，在旧网查是否有备案记录，如有该楼盘的一户房产备案，不能抵押，如无，可以抵押。因系统自身客观因素，我往往得认真细致的查询四五遍，深刻领悟到了工作带来的使命感。

随着工作的深入开展，我又承担肩负起注销合同备案这项工作。注销合同备案在细心的同时，需要有清晰的辨别能力、扎实的业务专业知识。例如，老百姓买了一套五年的房产现在要注销，你要耐心细致地给其解释不能注销的理由，如何解释到老百姓理解国家政策并懂得此房产如已达到能交易的状态下是不能注销合同备案的，需要办理房产证后再进行交易。有些老百姓胡搅蛮缠，你得需要耐心解释。工作中，我深感业务知识欠缺，除有责任心、使命感、细心还不够，还需要有更大的耐心。

《房屋登记办法》实施之初，我的工作期间也接近多半个年头。因工作需要，我做了新网备案的最后一个环节的工作――记录并核对后，移交办公室盖章。虽工作简单且枯燥，但我深深明白了，这个工作对统计全市房产数据有着深远影响。

《房屋登记办法》的实施促使建立新房产数据网络系统。由于推出了预告登记，合同备案科需转移现有数据，录入捆绑成册，移交信息中心，建立全新的网络。我和科室的同事在领导的带领下，加班加点，把所有备案的开发公司、开发项目记录在案，为《房屋登记办法》的开展贡献自己的绵薄之力。

合同备案科的工作让我体会了很多，简单用“三心”总结――“虚心、耐心、细心”。工作闲暇之余，我认真学习业务知识和《房屋登记办法》、《物权法》和《合同法》等法律法规，努力做到融会贯通，联系实际，开阔视野，拓宽思路，丰富自己，努力适应新形势，新任务特别是单位每周组织的业务培训，准时参加，更让自己的.业务能力得到了很大提高。廉洁教育上，我认真学习868制度，做好868工作日记，加强效能建设，强化了自律观念，增强了遵纪守法、勤政廉洁意识，严格遵守各项规章制度。

因工作岗位调整，我于08年10月份赴市场管理科工作，主要负责监督维护交易大厅的的纪律、卫生等一系列工作，目的是为老百姓营造和谐、舒适的ban zheng环境，创建星级大厅。工作开展以来，我和科室同事携手奋进、共同努力，为大厅配备了完善的硬件设施，如桌子、椅子、饮水机等，让老百姓来了有椅子座，渴了有水喝。同时，我们严格履行新的纪律监察制度，使大厅工作人员的精神面貌焕然一新，各个方面都取得了可喜的改进。

工作中，我深知进入新的科室自己的不足：在工作中与领导沟通较少，今后要及时请教多交流；工作方式方法有时不够得当，工作中缺乏管理和协调经验；理论学习与实践结合不够；工作中不够细心，大厅内有些地方还是注意不到改进。

在领导的鼓励和帮助下，参加了单位组织的演讲比赛、文艺汇演、拓展训练等各项活动，通过这些活动，我和大家有了更多的交流，丰富了自己各方面的知识，使自己更加融入到这个大集体中。

在无限的激励下，我将继续前行，奉献我个人的一份力量，哪怕仅仅是为老百姓倒一杯水，给老百姓排一个号，我都会一如既往，兢兢业业。

岁月流逝留下的不仅是感叹，更是对以后工作的一种鞭策。新的起点，我会更加努力，积极学习，以更新的责任感和使命感，为房地产管理事业做出更大的贡献。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位七**

记得在我的孩提时代有着这样的记忆：因为生病，心急如焚的父母把我送进了医院，本来就对医院有恐惧感，刚一进医院大门，就一直哭嚷着要回家，医生还说需要打针，于是在爸爸妈妈软硬兼施的诱逼下，来到了打针的地方，就见有位阿姨穿立脚点白大褂，戴着白口罩，头上还戴着一顶白色的帽子，全身上下都是白色，一手举着针，一手拿着棉签，面无表情地来到了我的面前，我越发害怕，吓得一直往后退，虽然被父母强行按住身体，但还是不停地扭动，就这样，折腾了老半天，那阿姨急了，大嚷道：“你再动，再动就给你多打几针!”还边责令母亲将我按得动弹不得，现在想来，如果当时那个护士不是那么隐，而是微笑症鼓励我，也许我就不会那么害怕了吧！

前不久，有一位小男孩的一句话让我更坚信我这样做是对的。第一次给这个小男孩做治疗的时候，我就像平时一样面带微笑一样走进病房，他就总是盯着我看，到了第二年，他哭吵着奶奶要找我给他打针，听他奶奶说本来有护士准备给他打针的，可他硬是不肯，握着小拳头不让人碰，偏要找我。

于是我就去了，他看到我之后竟然不器了，只是乖乖地伸出两只小手由我挑选，我很诧异，为什么这个小男孩会有这样的举动，但当时没有问，只是在思考，接下来几天的治疗都由我为他进行的，可由于工作忙，打完了他的针，我便忙着我自己班上的事儿去了，好久没看到我，他就说打针的部位很痛，要奶奶找我去看他，我去了之后，边微笑着轻轻抚摸，边细声问道：还痛吗?他眨眨眼望着我说：不痛，其实一点都不痛。到了他出院的时候，我就问他，为什么每次打针都找我，而他说了句让我非常感动的话，阿姨，因为我想看见你对我笑。

“三分治疗，七分护理。”于是我越来越能够感觉出护理工作的重要必。曾经有人说过。“拉开人生帷幕的人是护士，拉上人生帷幕的人也是护士。”是啊，在人的一生当中有谁会不需要护士的细致关心和悉心照顾呢?“护理工作是一门精细的世术。“护士要有一颗同情的心，要有一双愿意工作的手。”新形象的护士是会用她们的爱心，耐心，细心和责任心解除病人的病痛，用无私的奉献支撑起无力的生命，重新扬起生的风帆，让痛苦的脸上重绽笑颜，让一个个家庭都重现欢声笑语。

“神话中天使的美丽在于她的圣洁与善良，而白衣天使的美丽在于温馨与微笑。”我们的各项工作都面临着新的环境，新的机遇和新的挑战。我想要塑造新时代护士的新形象就应该从心开始，从心做起!人们常说：“眼睛是人类心灵的窗户”，人类情绪中的喜怒误用东都可以从眼神中表现出来，而人们更希望看到的是医务工作者炽热的眼神和那张被蒙在白色口罩后面真诚的笑脸，要塑造一个城市的新形象，离不开各行各业的形象建设，更离不开一个个行业的新变化，卫生部门作为“窗口”行业影响和反映了一个地方的新形象，要塑造医务人员新形象，离不开医生护士的共同努力。

必须要以敏锐的洞察力和灵敏的观察力，并要有顽强的意志和坚忍不拔的毅力，脚踏实地，奋力拼搏，不断地完善自己，充实自己，解放思想，转变观念，善于学习，借鉴，取长补短，实践着护理模式由个案护理，小组护理到功能制护理，责任制护理及现在的系统化整体护理，不再是像以前那么单纯的头痛医头，脚痛医脚，而是将病当作一个整体的人来进行护理。这每一个新的工作方式都是在原有护理工作方式的继承，者是为了让病人得到更全面，更整体，更系统化的服务。

岁月荏苒，窗间过马，从刚进医院到现在已经差不多两年了，刚来医院的时候觉得时间很长，用也用不完。现在回过头去，两年的时间何其短暂。这一年的工作已经完美的落下了帷幕，迎接我的将会是接下来更加需要激情和热情的一年。在护士的这份工作上，我体验到了人生的酸甜苦辣，也感受到了这份事业给我带来的满足和充实。我愿意一直坚守下去，也愿意在这份事业上奉献自己的最大的.动力。

当初学这个护理专业的时候，我父亲是非常反对的。因为大家都知道护士是一份非常辛苦的工作，不仅要学好自己的专业，而且要在照顾病人方面花很大的精力。我爸爸当初认为我这个人吃不了这么大的苦，所以极力阻止我，但是我还是很固执的选择了这个专业。当我真正步入这个行业时，我发现这确实是一份需要勇气的工作。

我相信每个人小时候都有害怕过打针。由于我家是镇上的卫生室，所以我常常能够看见我爸爸给别人打针，所以我自己也就没有那么害怕了。但是当轮到自己给别人打针的时候，我是真的害怕了。但是时间总会将我们的害怕抹去，两年来，我一路成长，在各种挑战中生存了下来。这其中的辛酸不可言喻，但是作为护士的我们都心里非常明白，我们吃过的苦，经历过的坎坷，只有我们自己心里懂。所以有时候我们也只能自己独自消化。

这一路走来，我有过失望的时候，但不曾放弃，一直坚守在前线，也从未有过后悔选择了这样一条路。我知道自己现在可能水平还不是很高，但是我愿意一直学习下去，也愿意在自己的领域中做一些新的突破。新的一年已经到来，我也是该为自己接下来的工作做一次打算了。我想用自己的行动来证明身上的白袍，我也想用成绩来证明自己的理想。不管接下来会遇到怎样的困难，我都会勇敢面对，我也会在以后的每一寸时光中努力学习，艰苦奋斗。带着自己的热忱，带着自己的目标，一路往前。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位八**

1、推荐时要有信心，向顾客推荐服装时，营业员本身要有信心，才能让顾客对服装有信任感。

2、适合于顾客的推荐。对顾客提示商品和进行说明时，应根据顾客的实际客观条件，推荐适合的服装。

3、配合手势向顾客推荐。

4、配合商品的`特征。每类服装有不同的特征，如功能、设计、品质等方面的特征，向顾客推荐服装时，要着重强调服装的不同特征。

5、把话题集中在商品上。向顾客推荐服装时，要想方设法把话题引到服装上，同时注意观察顾客对服装的反映，以便适时地促成销售。

6、准确地说出各类服装的优点。对顾客进行服装的说明与推荐时，要比较各类服装的不同，准确地说出各类服装的优点。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位九**

岁月匆匆而逝，似乎只是弹指一瞬。回顾这一年来所经历的事，工作虽然很忙，但忙得很充实。“为了每一个孩子都有进步”，这是我为之不懈努力的动力。在一年中，我竭尽自己的努力，倾注的热情，踏实、勤奋地完成了一学期的工作。现将本学期的工作总结如下：

我热爱自己的工作岗位，能够做到：不迟到、不早退;尊敬领导、团结同事，遵守园内各项规章制度;积极参加园里组织的各项活动;履行教师职责，协助班里老师认真负责的做好班级工作,努力保证幼儿在幼儿园度过安全、快乐的一天。在教学中，我尊重幼儿，营造平等、和谐温暖的班级氛围。用眼睛关注每个幼儿，从幼儿身上汲取闪光点，去点亮他们自信自立的明灯，我帮助幼儿发现自己的优势智能，建立其自信和对集体的归属感。比如在课堂上讲故事时，我会利用各种生动形象的直观教具，用丰富的表情讲故事，激发儿童的兴趣。

按教学内容及幼儿的实际，设计课的类型，拟定采用的教学方法，认真写好教案。每一课都做到“有备而来”，每堂课都在课前做好充分的准备，并制作各种利于吸引学生注意力的有趣教玩具。

在工作中，自己努力增强上课技能，力求讲解清晰化、条理化、准确化、情感化、生动化，做到线索清晰，层次分明，深入浅出。在活动中特别注意调动幼儿的积极性，加强师幼交流，充分体现幼儿的主作用，让幼儿动静结合，寓学于玩，学得容易，学得轻松，学得愉快。

在教学上，有疑必问。教学中积极征求其他老师的意见，学习他们的方法，同时，多听老师的课，做到边听边讲，学习别人的优点，克服自己的不足,征求他们的意见，改进工作我爱幼教这一行，因为这个职业是纯真的、美好的。

孩子的茁壮成长需要幼儿园与家长共同的配合，因此沟通工作也就成为了一个重点工程。我主动亲切地与家长沟通。我充分利用了晨接和放学的时间跟家长交流，使家长了解自己孩子在园的情况。我及时把孩子在园的表现及出现的.问题反映给家长，积极与家长联系，及时反应出现的问题，使家长了解情况，以便双方配合辅导，配合帮助孩子更好的进步。努力做到让家长满意，让家长放心，把爱撒播向每一个孩子。有人这样说过，你尊重别人，别人尊重你，在与家长交流时，我真心把他们当成自己的朋友，但他们遇到困难时，我很热情的去帮助他们，为此，我想只要自己付出了，家长才能对我工作的肯定。

总之本学期非常忙也非常累，收获当然也不小。在工作中我享受到收获的喜悦，也在工作中发现一些存在的问题。在今后的工作中我应不断地学习新知识，努力提高思想及业务素质，大胆地创新教学方法，学习老教师的教学经验。对幼儿加强德育教育，加强幼儿常规教育，注重幼儿自身能力的培养。并与家长密切联系，实现家园同步。与配班教师团结协作，共同确定教育活动主题。选择符合幼儿年龄特点的活动形式和方法。在教学活动中因材施教，因人施教，针对个别幼儿进行个别教育。并努力提高自己的思想及业务素质，积极地进行专题研究，积极地参与各种竞赛学习活动，力求把日后的工作做得更好!

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位篇十**

1、负责淘宝店展、网站的美工设计，图片处理，要求对户外用品有一定敏感度，用简介文案表达产品的卖点;

2、熟习网页焦点理论，对网页布局有丰富经验;对色采敏感，处理各种视觉冲突;

3、负责每款商品的设计和美化，包括拍照及图片修改和制作、动画、动态广告条等的设计，商品展现模板设计，平常产品维护、调剂、美化;

4、独立完成淘宝店展的主页美化，制作促销、描写模板，根据公司产品的上架情况和促销信息自主制作促销广告位，对拍摄后的产品图进行校色、美化处理;

5、站在用户角度往思考，进步网站的可用性，优化设计;发掘消费者的阅读习惯和点击需求;

6、负责上级交办的其他设计工作;

作为下属，严格纪律，遵守公司制度，坚守工作岗位，以极高的工作热忱主动全身心肠投进到自己的工作当中往，不骄不躁，高质、高效的完本钱职工作。尽对服从领导的安排，向领导们学习，前仆后继，尽心尽力为公司的进步作出最大的努力。

转眼间，来xx公司的一年挥手向我告别了，在这20xx年即将来临之际，回顾这x个月来的工作，我在公司领导及同事的支持与帮助下，严格要求自己，努力工作，按照公司的要求，较好的完成了自己的本职工作。通过x月来的学习，工作模式上有了新的突破，创新思维也提升了不少，本人主要负责xx店铺的装修，海报设计和产品的上下架，还兼职了客服，以下是我这20xx年来的工作情况总结：

通过同事的积极配合我顺利的完成了两个店铺的装修，当然对于五钻店铺的装修，我自己也不是很满意，从手机店铺的装修过渡到手表店铺的装修，在创意上面实在欠缺，有很多东西我没有更加细致的去完成，加之时间上很紧迫，整个店铺的所有装修都由我一个来完成，可以说工作量是非常大的，一般的美工都不会负责上架的，而我做到了，因为我要做给所有人看我到底有没有那个能力，所以在装修五钻店铺的时候我从一点资料都没有，到自己去扎资，再整合到编辑设计，没有一个人帮我，我真的好累，我为了尽快的完成工作，在晚上回家后也会找资料，但是最终在时间上来说还是很紧迫，我也只能大体的装修一下，以便进入下一个店铺的装修!就这样我在xx的第一个月结束了。

紧接着是xx店铺的装修，这次我有了经验，在装修和设计的风格上有了很大的提升，相对于x店来说，我装修的更加大气唯美，关于宝贝页面也得到了很大的优化，这次我更加自信了，我相信自己的能力，所以我更加的卖力的去做设计，我希望大家看到我的.作品都说这个设计不错，有这样的意念支撑着我，我的工作热情更加的高涨了，所以皇冠店的装修没有用到一个月就完成了，当然还有细节需要我去完善!

总体来说我自己对这两个月的工作还是肯定的，因为我知道只有经历才能成长。世界上没有完美的事情，每个人都有缺点，一旦遇到工作比较多的时候，容易急噪、粗心。我在平时遇到设计上的问题及时与同事沟通，向他们请教，与他们取长补短，共同完成工作任务。在跟客户沟通时积极的听取他们的意见和建议;不断努力学习提高自己;及时了解客户的需求，不断根据客户的要求修改自己的设计作品。经过时间的洗礼，我的专业技能和发展会得到提升，相信在以后的工作中我会弥补这些不足，努力提高我的技能。

也许我的个人观念和老板的不同，因为我总是把设计放在第一位，我希望很好的完成我的视觉营销，只有我的作品出色了，我才会备受关注，我才会肯定自己的能力，其实对于一个店铺来说，不是一次装修好，就可以永远不变了，这样的想法是错误的，因为人都会有审美疲劳的时候，所以店铺的装修和风格需要不时地更换，这样才能更好的吸引顾客的眼球，提高购买率。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位篇十一**

新教师工作将近一年了，在这一年里我学到很多，收获很多，感谢学校领导和老师对我的帮助和关心，感谢学生对我的无比信任。现将我一年个人总结如下：

本职工作中，我认真学习新的教育理论，广泛涉猎各种知识，形成比较完整的知识结构，严格要求学生，尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，不断提高自己的教学水平和思想觉悟。

作为一名光荣的共产党员，我不仅认真学习党的知识、理论，而且还学习新的教育理论，及时更新教育理念。在吴宁一校积极参加新教师培训，并做了大量的听课笔记与教学感悟。新的教育形式要求我们老师必须具有先进的教育观念，才能适应教育现代化发展。这一年里我一直在认真学习，仔细体会怎样做好一名教师。我用八个字来概括：追根究底、止于至善。

提高教学质量的关键是上课。在平时的课堂中，我都积极备考。课前备好课。我认真钻研教材，对教材的基本思想、基本概念，每句话、每个字都弄清楚，了解教材的结构，重点与难点，掌握知识的逻辑，能运用自如，思考怎样才能把学生教好、教通。我会尽量了解学生原有的知识技能的质量，他们的兴趣、需要、方法、习惯，学习新知识可能会有哪些困难，然后采取相应的预防措施。考虑教法方面，我主要解决如何把已掌握的教材传授给学生，包括如何组织教材、如何安排每节课的活动。课堂教学方面，我则组织

好课堂教学，关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的有意注意，使其保持相对稳定性，同时，激发学生的情感，使他们产生愉悦的心境，创造良好的课堂气氛，课堂语言简洁明了，克服了以前重复的`毛病，课堂提问面向全体学生，注意引导学生学信息技术的兴趣，积极参与学校组织的听课、评课，虚心向同事学习教学方法，博采众长，提高教学水平。热爱学生，平等的对待每一个学生，让他们都感受到老师的关心，良好的师生关系促进了学生的学习。

我热爱自己的事业，严格遵守学校的规章制度，从不因小失大，并积极运用有效的工作时间做好自己分内的工作，协助教导处开展工作。

发表数篇校园通讯稿，，参加了学校党员组织的社区活动，为人民服务。

无论何时何地，我时刻严格要求自己，为人师表，在以后的教育教学工作中，我必将努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，为东阳教育美好的明天奉献自己的力量。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位篇十二**

x年的工作即将结束，回顾一年来，在思想政治、业务能力等方面都有很大的进步，当然也存在着不足。现将一年来德、能、勤、绩总结于后，为今后的工作开展奠定良好的基础。

我坚决拥护中国共产党的领导，积极参加时事政治学习，不断提高自己的政治思想素质，加强素质教育理论学习，更新自己的教育观念，树立育人为本的思想。同时加强教育法律法规的学习，提高依法从教的水平，刻苦钻研业务，认真履行岗位职责，关心、爱护每一位幼儿，严格遵守学校的规章制度。

(一)扎实抓好教育教学工作

工作中虚心向从事幼儿教育经验丰富的教师学习，观摩其他教师上课，积极参加园本教研活动，以新《纲要》为指导，贴近幼儿的生活和年龄特征来选择幼儿感兴趣的事物和问题，制定出切实可行的月计划、周计划，并认真组织好半日活动。在活动中，能恰当地选择和使用教具，重视教学内容的趣味性，增加幼儿的实践操作活动，以游戏为基本活动，使幼儿为被动学习转化为主动学习。在教学中，我还不断地对自己的教育实践进行反思，找出问题的症结，改进教育的方式、策略等，收到了一定的.效果。

一年以来，根据幼儿的年龄特点，将品德教育贯穿于教学活动中。围绕传统美德教育，开展了《快乐小帮手》、《有礼貌的猪宝宝》、《白米饭》、《别人的东西我不拿》、《我的一家》等多次主题活动，培养幼儿良好的行为习惯和文明礼仪，使孩子们从刚入园时的哭闹、害怕、乱扔果皮纸屑等，变成一个个活泼可爱、懂礼貌的乖宝宝，家长们都说我的孩子现在变得有礼貌了，愿意主动与人打招呼了。

(二)全身心的投入，保教结合，热爱尊重理解幼儿

本年度我担任小班副班主任，三位教师轮流当保育员。这个班有28个小朋友而且年龄还很小，还很不懂事。别说自理能力了，就连一点的纪律概念都没有。针对这一情况，我们三位教师共同协商，把班级纪律及自立能力一起抓、同时抓。经过努力，我们班小朋友可以说进步很快，家长反映也不错。

自立能力方面：我们坚持正面教育，对幼儿以表扬为主，强化他们的自我服务意识，改变他们的依赖思想。对幼儿好的行为或表现给予肯定，赞赏和鼓励，使幼儿能够更有信心，更积极地做好事情，完成任务。而我们老师做到适时帮助，以提高幼儿的自立能力，并及时与家长沟通，争取家长配合。

班级纪律方面：对少部分幼儿出现的不良行为，我采取的是及时分析原因，该批评的批评，并给予适度的教育，引导幼儿养成良好的行为习惯，慢慢的做到遵守纪律。

在我们的努力下，幼儿开始喜欢上幼儿园了，喜欢与小朋友一起上课、做游戏了，也结实了许多好朋友。他们还学会了不少礼貌用语，有了初步的生活自立能力。在教学方面，幼儿更是在原来的基础上有了不同程度的提高，特别是念儿歌、听故事、唱歌等方面，有了很好的成绩。幼儿在身心愉快的气氛中，生长也特别好，出勤率较高。

在保育方面，我能积极主动地配合班主任搞好工作，保证幼儿活动室、午睡室整洁、卫生，搞好幼儿毛巾、口杯、餐具的清洗和消毒。要求幼儿餐前便后洗手，并以主题活动等多种形式，培养幼儿良好的卫生习惯，爱护环境卫生，不乱吐乱扔，用我的爱心、耐心料理着孩子的日常生活。

(三)家园工作

家园联系是保证。在工作中，我经常与家长保持联系，了解幼儿家庭教育环境，通过家园联系表、家长会、晨间午间接待时的谈话，及时与家长交流孩子在园的学习和生活情况，反馈孩子在家的信息，使家长与教师之间互相沟通。并结合孩子存在的问题，与家长一道商讨符合幼儿特点的教育措施，共同促进孩子的成长。

作为一名教师不仅要管理好班级，有一颗爱孩子的心，还要有扎扎实实的业务水平和能力。为了提高自身素质，在工作之余，我经常翻阅一些有关幼教方面的书籍，看到好的信息及时摘录下来，不断为自己充电。同时向有经验的教师请教，干中学、学中干，不断积累经验，使自己在授课水平上有所提高。在幼儿园赛课活动中，荣获三等奖，得到了领导和同事们的肯定。在xx桥街道教办室举办的幼儿教师自制教具比赛中，荣获三等奖。

通过这一年的工作，我很幸运学到了不少东西，业务上也有所提高。但这还远远不够，在环境为教学的服务上还缺乏主动性。我将在新的一年里继续多学，多思、多试，努力把工作做得更好。

**年度个人工作总结结尾 年度个人工作总结事业单位篇十三**

一年来，我体会到，教师工作的辛苦，不仅担负着教书的工作，更担负着育人的重担。为促进我今后工作的进一步提高，现将本年度的工作做一个总结。

：

认真学习新的教育理论，及时更新教育理念。不但注重集体的政治理论学习，还注意从书本中汲取营养，认真学习仔细体会新形势下怎样做一名好教师。时刻牢记为学生服务的宗旨，认真学习相关业务知识，不断提高自己的理论水平和综合素质。

：

教学工作中，自己一贯坚持与时俱进，不断开拓创新，坚决顺应时代要求，更新自我，完善自我，以教师的职业道德严格要求自己，爱校爱教，爱岗爱生。踏踏实实工作，力争在平凡的岗位上做出不平凡的成绩。时刻提醒自己要有爱岗敬业的高尚师德，给同学们树立一名教师“传道、授业、解惑”的教书育人的良好形象。积极参加教研室组织的教研活动，在领导和各位同事的指导下研究最新的.教育教学理念和方法，虚心向同事老师学习、请教，领会精神实质，认真钻研教材，学习教学大纲。圆满完成了教学任务。

本人严格遵守学校的各项规章制度，不迟到、不早退、有事主动请假。在工作中，尊敬领导、团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系。平时，勤俭节约、任劳任怨、对人真诚、热爱学生、努力和大家处在一个和谐的生活氛围之中，毫不松懈地培养自己的综合素质和能力。

总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足，在今后的工作和生活中，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新台阶。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！