# 月度之星个人总结范文(热门42篇)

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-01-02

*月度之星个人总结范文1一个月时间就这样很快的结束了，回顾自我这月以来的工作，能够说是有很多的地方值得去回忆。作为一名行政助理，我要做的工作有很多，可是我始终觉得说起来也挺小事情的，这些小事都在我不断的工作中逐渐的去解决，自我的工作潜力也得到...*

**月度之星个人总结范文1**

一个月时间就这样很快的结束了，回顾自我这月以来的工作，能够说是有很多的地方值得去回忆。作为一名行政助理，我要做的工作有很多，可是我始终觉得说起来也挺小事情的，这些小事都在我不断的工作中逐渐的去解决，自我的工作潜力也得到了很大的提高。社会就是这样，有很多锻炼人的地方，我相信自我能够做好，可是这些都是需要自我一向不断的努力下去，我相信自我会做好的。在领导的关心支持和同事们的热情帮忙下，不断加强自身建设，努力提高自身修养，认真履行岗位职责，较好地完成了各项工作任务。总结起来，主要有以下六个方面：

一、严以律己，树立良好形象。严格遵守办公室的各项规章制度，时时处处以工作为先，大局为重，遇有紧急任务，加班加点，毫无怨言。领导下达了指令，会想方设法去完成。听从领导、服从分配，对于领导和办公室安排的每一份工作，不论大小，都高度重视，总是尽职尽责、认认真真地去完成，从不计较个人得失、打折扣、讲条件。经常自省自励，开展批评与自我批评，严格约束自我的一言一行、一举一动，树立起了办公室工作人员的良好形象。

三、用心工作，完成各项任务。九月份有个中秋节，对于我们服务行业来讲，凡是节假日对我们的营业都有极大的冲击力。所以在节日来临之前，务必把各项工作的相关事宜一切准备妥当。按照领导的安排，认真做好各类文件、通知、打印、校对以及传达工作;全方位为领导搞好服务，常请示、勤汇报，努力做好参谋助手，为整个办公室工作有条不紊的开展发挥了用心作用。同时，经常深入基层调查研究，了解员工思想动态，为领导科学决策带给了可靠依据。

四、人事管理方面。相对来讲，我们人事工作还存在很大需要改善的地方。这个月出现了一个严重的问题就是总公司已经下文要做好留人计划方案这项工作，即“与员工谈话”，可是还没落实好，有些部门做了，可是也没按要求做，由此可见这件事并未引起管理人员的高度重视，员工思想我们都没了解好，我们谈何留人。这几个月基本上是新进与离职的人员不相上下，本月是离职人数大于新进。从那里面能够看出做了解员工思想工作的重要性。其中这工作没完成有极大方面的原因是我没做好督查工作，这是我工作失职的表现。这件事体现了我的执行力不够强，在以后的工作中我要加强这方面的潜力。

五、加强注重细节工作态度，加强语言功底，消除紧张心理。文员工作，细心极其的关键。比如下一份文，我也会琢磨，可是会因为紧张让大脑产生短路，这种表现就像潘总说的一句话是缺乏运筹帷幄的处事潜力，急了就乱了。可是她说这种潜力也与经验有关，经历多了，自然也会有所提高的。

六、个人方面的事情。这个月我的活力感觉不是很高涨。领导吩咐做的事情，也做了，和同事们相处感觉也挺好的，觉得跟他们比以前都更熟了。可是我却发现自我在待人接物方面没有了刚开始的那种耐性，见面我也笑呵呵的，可是我自我觉得有点假了。我找过原因，可能真的是因为从学校出来工作这个过渡期做得不够好，产生了工作疲惫综合症。我总有自我还是个孩子的感觉，有很多事情是关乎到人情世故的东西，我觉得处理这些事情很累，也不懂得怎样样才能做好，真的很困惑，以致越来越没活力。

工作中虽然取得了必须成绩，但仍然存在着一些问题和不足，今后，我要一如既往地向领导们学习，发扬优点、克服不足，与时俱进，用心进取，力争使自我的专业素质和业务水平在较短的时间内再上新台阶，以适应现代社会飞速发展的需要，从而更好地完成领导安排的各项工作任务。下一步，重点搞好以下几方面工作：

一、强化服务意识，增强职责感、压力感，提高工作效率和服务质量。

二、抽出时间，深入调查研究，努力掌握第一手资料，为更好地为领导服务打下坚实基础。

三、进一步加强业务学习。坚持谦虚谨慎，不骄不躁的工作作风，发扬团结他人、谦虚学习的精神，虚心向领导学习，向办公室同事学习，不断提高自身素养。

在未来的时间里，我必须再接再励，甘为人梯，做好后勤工作，让领导和其它员工踏踏实实安安心心的奋斗在自我的岗位上。此刻我的工作对我来说，我自我感到还是十分的满意的，所以我会继续在我的工作上努力下去，我坚信自我能够做好。当然很多的现实状况下，我有很多的事情要做。可是忙碌的生活也是很正常的，我坚信在以后的道路上，我会走的更好!

**月度之星个人总结范文2**

这是20\_\_年的最终一个月，这个月是最忙碌而充实的一个月。既是小朋友难忘的一个月，又是小朋友收获的一个月。

十二月，小朋友学习了“动物，我们的朋友”和“开心一刻”等主题，在“动物，我们的朋友”主题中，幼儿了解了动物生灵千姿百态的外形、瑰丽多彩的神奇生活;感悟到了动物生灵和人类生活息息相关的朋友关系;激发了幼儿爱护动物、保护动物的情感。在“开心一刻”这个主题活动中，我们一齐吹牛，比谁吹的好笑，比谁吹得最牛。我们一齐把自我的吹牛画了下来，做成了“吹牛画”展示，这也成了我们饭后的“开心果”呢!

我班孩子在这个月不管在礼貌还是学习、日常常规方面都有提高了。在礼貌方面，孩子们不管看到教师还是叔叔、阿姨都会主动的打招呼。在日常生活方面，孩子们常规方面在这个月经过教师合理地安排和组织一日生活，幼儿的日常常规有很大的提高。如用餐、就寝、入厕等很多小的细节，这些活动虽然微不足道，但孩子也做得很认真，使我班的班级工作开展的井然有序。看到孩子们这么有礼貌，这么懂事听话，教师感到无比的欣慰。

在12月底，我班举行了“欢乐新年”家长半日活动。为了让幼儿和家长感受节日的氛围，我班组织户外活动、团体教学活动和游戏三个部分。在户外活动中，家长们和孩子一齐跳绳、玩袋鼠跳……充满童趣的游戏，让家长们仿佛又回到了童年。团体教学活动中，家长们看着孩子认真学习的样貌，感到无比的开心，也了解到孩子在园的学习情景。游戏活动中我们组织家长与孩子一齐包馄饨。孩子则是在爸爸、妈妈、爷爷、奶奶手把手的教导下，包出了馄饨。看着孩子包出的馄饨，大人们的脸上露出了骄傲的笑容，有的还用相机将孩子包的馄饨拍下来呢!在煮馄饨的时候，小朋友们为爸爸妈妈爷爷奶奶们献上了各自的节目，孩子们精彩的表演引得大人们掌声连连、笑声连连。

在品尝馄饨时，孩子们给家长送上了温馨的话：“多谢奶奶您照顾我”;“妈妈，您辛苦了，我会在幼儿园里好好学习”;“爷爷您辛苦了，我会听您的话”……听着孩子充满稚气但又满怀感恩的话语，吃着孩子亲手喂的馄饨，家长们都感动极了，有的家长甚至流下了感动又幸福的泪水。经过亲子活动不但培养了幼儿在语言、思维、动手本事、表演技能等方面得到了发展，同时也在活动中增强了孩子与家长之间的沟通和交流，增进了亲情，并促进了幼儿园教育和家庭教育的和-谐统一。

相信，孩子们在新的一年里更懂事，学习上会更提高。我们一齐加油吧!

**月度之星个人总结范文3**

这个月已是开学第三个月，天气也随着气温的升高而步入了夏天。这个学期各项活动随着学期的深入，全面展开，意味着我们的工作负担加重了，但在我们体育部众人的努力之下，各项工作完成得很好。以下是我们-月份的工作总结：

一、篮球队参加了中北大学“栋梁杯”篮球赛

-月七号开始比赛，一直贯穿-月份持续到-月。我们主要是负责抽签，领取秩序册，组织负责比赛的各项后勤准备等工作，替供水的供应，保障篮球队的赛事无后顾之忧。去年我院男篮突破历史，获得第四名，同时获得精神文明奖,女篮获得第二名的好成绩。在进行了艰苦的训练后，即使女篮方面有几员大将无法上场，但勤能补拙，我们有望续写往年的辉煌。

二、“冠军杯”足球队赛

“冠军杯”比赛持续时间长，从-月到-月底。希望在一个月的比赛后，我们能够创造佳绩，填补我院在足球方面的空白，为我院争光，本次比赛首战告捷，一改往日我院足球在塔园的形象。本次活动我们扮演着后勤人员的角色，努力为参赛人员营造一个良好的参赛环境。

三、运动会准备

这学期最大的活动----运动会，预计在-月底开始，可是大雪困住了我们的脚步，运动会改在-月。时间的推迟没有消磨我们的斗志，

在得到通知后我们又开始了井然有序的训练，运动会整体而言在-月中的任务比较重，计划请院内其他部门的来帮忙，保障运动会顺利结束。我们将秉着友谊第一，比赛第二的原则参赛，争取为我院书写光辉。

四、部内干事的培养

一项项活动的开展，一项项工作的结束，日子也一天天过去，这意味着本学年的工作逐步迈向尾声，为了我们部的后续发展，我们开始将活动分块由干事负责，让他们逐步了解一些大型活动的运行机制，促进干事们的发展，同时保证体育部的后续发展。

五、模赛准备

模赛作为我院传统特色的活动，大家都对其有着热烈的期盼，曼妙的身影吸引着大家的眼光。为了模赛的顺利开展，我们部将与其他部门通力合作，尽善尽美完成我们部的任务。

六、校园吉尼斯

校园吉尼斯是我校各院一同举办的一场趣味性比赛，作为经济与管理学院，我院负责本次点钞大赛，这也算是我院的特色项目。赛前我们准备了点钞卷，捆绳等一系列点钞工具。比赛采取数三捆，以准确率和时间作为评判标准。同时还请了我院的点钞能手为大家做示范。 点钞大赛虽然首次举办，但在全部上下的合作下，顺利的落下了帷幕。

七、组织训练太极拳比赛。

本次比赛是我校举办的第二次太极拳比赛，太极看似容易，但要求表演者刚柔并济，群体演出的协调性也很重要，我们勤加练习，选拔优秀的选手，争取在比赛中取得优异的成绩，为我院书写增光夺彩。

日子一天过去，回首过去，我们有欢笑，有汗水，也有不足之处，在面对需要改进的地方，我们部将努力改进，争取做得更好。

**月度之星个人总结范文4**

在即将过去的6月，我在公司领导和搭档的关怀协助下，顺利完成了相应的作业，现对6月做一个总结。

一、在实践中学习，尽力适应作业。

6月，我从事前台招待作业，招待人员是展示公司形象的第一人，在作业中，我严厉依照公司要求，热心对待每一位来访客户，并指引到相关办公室，为领导供给了便利，也为客户供给了便利。这是我结业之后的第一份作业，作为一个新人，刚参加公司，我对公司的运作形式和作业流程都很生疏，多亏了领导和搭档们的耐性辅导和协助，让我在较短的时刻内了解了前台的作业内容还有公司各个部门的功能地点。也让我很快的完成了从学生到职工的改变。

都说前台是公司对外形象的窗口，短短的两个月时刻也让我对这句话有了新的知道和领会。前台不是花瓶，一言一行都代表着公司，招待公司来访的客人要以礼相迎，接听和转接电话要情绪和蔼，对待不必要的电话和事物要学会回绝，处理公司的日常事务要仔细认真，对待搭档要谦善真挚。点点滴滴都要让我在作业中学习，在作业中行进，收获颇丰。

二、学习公司企业文明，提高自我。

参加到\_\_这个大集体中才真实领会到了天地人的精华，感触到了“战略驱动国际”的理念和“谋动全国”的标语的内在。我想这也是鼓励咱们每一位职工行进的动力，我从领导和搭档的敬业中感触到了这种文明，在这样好的作业气氛中，我也要以这样的标准来要求自己，以活跃的作业情绪投入到作业中，踏踏实实的做好自己的本职作业，及时发现作业中的缺乏，及时的和公司领导，搭档们进行交流，争夺把作业做好，做一个合格胜任的职工。这也是我今后作业尽力的方针。

三、拓宽自己的常识面，不断完善自己。

6月的作业也让我产生了危机意识。发现作业和校园中的学习是有很大收支的，在讲义中学到的在作业中能够正好用得上，还有更多更生疏的常识要面临。所以单靠我现在把握的和对公司的了解是彻底不行的，我想今后的作业过程中不断充电，作业之余，学习文稿的排版及规划，具体的事务项目等等。初入职场，难免会呈现一些小过失需求领导不断纠正，但前事之鉴，后事之师，这些阅历也让我不断老练，在处理各种问题时考虑得更全面，根绝相似事物的产生。

这段作业阅历让我学到了许多，感悟了许多，看到公司的成绩，我深感自豪，也会不断尽力提高自己的涵养和内在，补偿缺乏，在新的学习中总结经验，用谦善的情绪和丰满的热心做好我的本职作业，发挥自己的潜力更好的为公司的开展奉献自己的力气。

**月度之星个人总结范文5**

你六月份的工作已经结束，做销售经理的我非常感慨，这一阶段下来自己努力也进步了很多，汽车销售是一门技术，我也是一门需要会说的事情，来到这边工作三年的时间，现在成为一名销售经理，这非常的不容易，我对自己这一阶段的工作也是非常的认可，我相信在今后的工作当中，我会把这些，继续发挥下去，也就会认真的去执行好工作，生活当中的每一件事情，先总结一下。

是风是非常不错的一个月，我们取得的成绩还是非常可观的，汽车销售虽然说需要花很多的时间，但是我们团队还是比较认生，对自己的工作也有一个很好的方法，看到自己团队每个销售工作人人都那么认真，那么努力，我也是非常欣慰的，仿佛看到了当初的自己，也是那么的努力，那么认真去认真的做好销售工作，每卖出一台汽车，就是对自己的一个肯定，就是对工作的一个提升，想想之前自己也是这么过来的，现在作为销售经理的我，更多的是去想着怎么让，员工提高自己的能力，让更多的人掌握一定的销售技巧，工作上面更进一步，这是我现在在追求的事情，我也希望大家能够把销售工作做好，把自己身上的每一件事情落实到位，只要做到了这些事情，才能够说自己合格了，做汽车销售工作需要花更多的精力，更多的时间，这一阶段的工作不是证明自己所有，而是让自己有一定的经验，去做好接下来的事情。

六月份我们取得了不错的成绩，大家都得到了一定的提升，而我管理的团队也是比较有收获的，一直都在坚持，一直都在用心，我作为名销售经理，能够管理好一个团队是非常的不容易做汽车销售工作，需要耐心，需要进步，我也希望自己在下一阶段的工作当中得到提升，虽然作为你销售经理，但是我时时刻刻都希望能够让更多的人得到进步，而不是自己在工作当中有收获，回顾，四月份大家都是非常的努力，有过很多的拼搏，也有过很多的认真，努力实现对自己要求的同时更进一步，这是对工作的执着，也是对工作的一个认真，我相信我能够做好，能够把更多的时间跟精力投入进去，去证明自己是可以的，虽然说一个月来非常的短暂，但是这其中经历的每一件事情都让我受益匪浅，让我有了更多的经验，虽然不是很多事情都能够顺心顺意，可一定要让自己有信心，要学会接受做一名汽车销售经理，我需要有这样的心态，需要让自己稳定下来，五月份我肯定更加拼搏。

**月度之星个人总结范文6**

一、通过12月份日常工作和学习积累的一点认识。

在\_\_\_描述这个月的主要工作事情。这个月感觉业务素质和解决问题的能力还不够，以后要做到加强学习，更新观念。对待日常工作，不要总找借口，要从自身出发，不断加强学习更新观念，不断分析认识提高自己，改变不执行不作为的不良习惯，自动自发的做好本职工作。我们在执行某些任务时，总会遇到一些问题。而对待问题有两种选择：一种不怕问题，想方设法解决问题，千方百计消灭问题。结果是圆满完成任务，一种是面对问题，一筹莫展，不思进取，结果是问题依然存在，任务也不会完成，反思对待问题的两种选择和两个结果。我们会不由自主的问到，同是一项工作，为什么有的人能够做的很好，有的人却做不到呢?关键是一个思想观念认识的问题。

二、认真工作，使自己素养不断得到提高。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这一个月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，一个月用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《执行力》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、特别是让我明白了做一个有执行力的人对一个公司的发展和员工个人职业化的成长的重要性。一句话概括即为：个人执行力决定个人的成败，企业执行力决定企业的兴亡。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

三、认真学习加强提高工作能力。

这个月我的主要工作任务是(1)负责开拓铁合金、玻璃、化工(硫酸、炭黑、碳素)余热发电销售工作;(2)之前水泥跟踪过的客户工作;(3)河北钢铁集团发电信息搜集和一些临时工作。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的销售人员应当具有良好的语言表达能力、流畅的文字写作能力、较强的组织领导能力、灵活的处理问题能力、有效的对外联系能力、良好的执行能力。

四、不足和需改进方面。

我也希望领导今后多分配一些工作，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断提高业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力当好领导的参谋助手，把自己的工作创造性做好做扎实，为的发展贡献自己的力量。

五、几点建议。

公司正处于高速发展时期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下工夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理层要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导层定期学习和交流，这样可以开阔视野、学习管理理论。其次，公司要强化激励机制，加大奖金额度，提高提成比例。好的激励机制可以改变人的行为，好的激励机制可以激励员工，好的激励机制可以强化管理。只有充分运用激励机制，调动员工的积极性，使员工素质不断提高，业务不断熟练，从而保持旺盛的工作干劲，才能使企业能够健康、快速发展。

看了本月工作总结范文还看了：

**月度之星个人总结范文7**

岁月如梭，光阴似箭，又到一年金秋季节。一年时间对人类历史而言，只是一瞬，但对一个人的一生而言却不算短，特别是当年富力强的时侯，更具有十分重要的意义。过去的一年，是我走上新的领导岗位的第一年，更是我人生的一个转折点。

在厂行政领导分工中，xxx安排我分管经营工作，主管财务、劳动工资培训、公安、福利等科室。面对比较陌生的业务，我边学习边工作，边工作边学习，一年多的工作中，既有苦，也有乐；既有成绩，也有不尽人意之处。我非常重视组织给予的机会，竭尽全力，兢兢业业地工作，以回报组织和广大职工对我的信任。在全厂经营形势非常困难的情况下，也较好地完成了公司下达的经营指标。现就自己一年多来的学习、工作等情况做以总结和剖析，向在坐的各位领导和同志们做以汇报：

>第一部分主要工作成绩

一、财务管理

是企业管理的一部分，是有关资金的获得和使用的管理工作，关系到企业的生存和发展。所以，上任伊始，我就抓紧学习财务知识，寻找内部控制的薄弱环节，堵绝各种漏洞。先后多次带队对各车间的库存进行了盘查，摸清家底，进行目标成本管理，xx年1月，组织人员深人实际，收集资料，历经一月，编制了加工车间主要产品的目标成本，以此，对生产成本进行控制。

12月份，今年8月份两次带队对各单位帐务进行了检查，对存在的问题进行纠正，年初亲自起草制定了《xx关于现金管理的办法》，堵决了小金库的存在。严格执行差旅费、材料费用等的报销制度，堵决弄虚作假。今年6月份，安排xx重新对全厂的固定资产进行了认真核查，规范了管理。通过以上等方面的努力，使我厂的内部控制工作更加有效，财务核算工作更加合理、真实、可靠。

二、受xx委托，从xx年8月份开始，对xx“三项制度改革”进行调研。

先后带队考察了公司内外改革、改制多家单位，组织人员起草了《xx改革实施方案》。按照公司十届三次职代会精神，今年2、3月份与公司相关处室共同协商，完善了该方案，并获得批准。7月份率精心安排，周密布署，取得了较好的结果。

三、主持制定了《xx经营责任制实施办法》。

进一步完善了以经营责任制为中心，责、权、利相结合，按劳分配，绩效优先，兼顾公平的经营责任制考核体系，有效发挥了经营责任制的杠杆作用。

四、重视职工技能培训。

从xx年8月到今年8月，共组织举办了电工、管工、焊工、司炉工、锻工、泵工、化验工、铸造工等培训班，培训人员xx人，奖励xxxx人，降岗xx人，促进了技术工人技能的提高。而且我厂也荣获了xx职工培训先进单位称号。

五、在“xx”肆虐时期，按公司要求，及时组织抽调人员，设立检查站保护水源并经常检查督促此项工作，圆满完成了任务。

六、协助xx开展xx户搬迁和周转房、腾空房处置等工作，并负主要责任。

此项工作时间长，任务重，焦点多，矛盾大。为了搞好这项工作，近一年来，多次召开专题会议进行研究部署，经常深入车间、单身楼、家属区了解情况，解决问题，平息矛盾，克服了诸多困难，使我厂此项工作开展的比较顺利。

七、加强劳动纪律管理，从xx年7月份开始，全厂干部、职工实行挂牌上岗，并制定了《xx劳动纪律管理办法》，并不定期对各单位进行检查，极大地改变了干部、职工的工作作风。

>第二部分工作剖析和自身剖析

（一）工作剖析：

在一年的任职经历中，虽说尽心尽力，但也有许多不尽人意的地方值的我去反思，去不断地改进。

1、xx亏损xx，虽说是由原材料质量问题引起，但我在查库工作中没有及时发现，特别是去年的潜亏转移到今年，给今年的经营工作带来了很大的负面影响。我应负很大责任。

2、《经营责任制实施方案》由于考虑市场变化及其他不确定因素较少，因而造成一些车间的经营情况与预期的结果出人较大。

3、职工培训投入大，效果不很明显，投人与结果不对等。虽说与大环境有关系，但主要与培训缺乏创新，方法单一有关，需要下大力气进行改进。

4、xx改革后，没有及时抓劳动纪律，最近，全厂劳动纪律有所退步。

（二）自身剖析：

我分管经营工作，管钱、管人、管事。可以说利在手中，但我深知“贪欲一开始，就意味着要在牢狱中去终”。所以，我时刻严格要求自己，管住自己的手，管住自己的口，管住自己的腿。廉洁自律，秉公办事。自身不断加强学习，以提高管理能力，业务水平，能紧密联系群众。深入实际，大胆工作。但“金无赤金，人无完人”，我自身还有许多缺点，需要在以后的工作加以克服，不断提高自己的素质和能力，更加自如地干好本职工作，使xx的经营工作上台阶。

>第三部分建议、意见和今后工作努力的方向

1、建议、意见

在xx改革过程中，我们也听到了不同的声音，我认为这很正常，改革就是破旧立新，就是要改掉束缚生产力发展的生产关系，树必要打破旧的思想观念，旧的利益关系。市场经济日益趋于成熟，而我们的观念不改变，我们的机制、体制不创新，只能生存于一时，不能生存于长久。改革是大势所趋，时代所迫。为了机电修配厂的生存，发展，各项改革应稳步向前推进。

2、今后努力的方向

继续加强学习，提高自身素质，不断适应环境的变化。加强道德修养，拒腐防变。踏实干事，老实做人，努力做到让组织放心、职工满意、自己心中无愧。在其岗，谋其事。干好本职工作。谋求xxxxxx经营工作的健康，稳步，有效开展。

**月度之星个人总结范文8**

5月28日，我们使用金蝶的创业之星来做沙盘模拟对抗，我们分成10组进行对抗，模拟经营企业八个季度，最终我们获得了第一名。这是我们这个团队共同努力的结果是对我们团队合作精神的肯定。我们一组由四个角色组成，分别是CEO，销售总监，财务总监，市场总监。我在其中担任的是销售总监一角。在实训过程中，我们小组配合都很默契，在亏损时从来没有气馁也没有一点慌乱，我们通过全面细致地考虑重新制定战略规划，将我们的公司逐步扭亏为盈。

销售总监的主要工作内容是根据市场预测情况来分配每款产品的销售渠道，进行报价。只有这些因素都把握好的时候才能获取更多的定单，为公司盈利。考虑企业的生产能力可以使我在拿订单时确定销售量，最好达到企业零库存的目标，这样可以防止资金运转不灵活以及资金回笼不快的弊病。考虑企业的利润，因为盈利是企业存活的根本。最后考虑企业的资金情况是因为销售产品得到的是应收账款，如果账期过长，会使企业的货款因无法变现影响企业的运转。这三个因素是我再拿订单过程中始终综合考虑的。以下就我负责的销售业务进行介绍。

一、市场分析

(一)品牌设计

要使产品受消费者的欢迎，首先要根据消费者的需求偏好来设计一个能令消费者满意的产品品牌。公司可以针对一类消费者群体来设计一个或多个品牌，实施单品牌或多品牌战略，以最大限度的提升消费者的购买量，提升市场占有率。一款产品的品牌是靠广告来打的，广告投入越多品牌效益越高。

(二)市场营销

市场营销部分包括：围绕企业战略制订各阶段市场营销战略;新产品开发规划与产品组合策略;细分市场分析与产品定位。

(三)研究开发

研究开发有竞争力的产品，使企业获取市场竞争力的重要因素。在训练中涉及的内容包括：客户需求分析;如何根据用户需求完善产品设计;新产品研发策略，产品投入产出分析;如何根据竞争对手产品特性及市场表现改进企业的相关产品;产品生命周期分析;如何根据产品生命周期的变化调整企业经营策略。在第一季度我们设计了五款产品，别是S1,J1,J2,P1,P2。S1是实惠型的，当季研发，当季就能生产。S1,J1,P1都是使用中低端的材料，目的是降低成本，也没有研发周期，可以在第一季度投入生产，这样才能保证第一季度尽可能多的收回成本。而J2,P2则是高品质产品，采用高端的材料研发的，为以后使用高品质产品来占领市场做好准备，提高竞争力。到了第四季度因为市场已经全部开发，现有的五款产品已经不能满足市场需求，所以研发新产品实惠型S2。

(四)市场报告

主要包括市场占有率、细分市场表现、产品组合分析、产品设计分析、产品报价分析、广告投放分析、渠道建设分析等方面。市场报告帮助了解市场形势，分析竞争对手，从而制定更有效的市场营销策略，以打开销售局面，提升销售业绩。

二、营销策略

(一)我公司每个季度的广告投入分析如下：

1.第一季度：广告投入9503元。因为启动资金只有60万，所以能够用来投入广告的资金不多，所以只投入9503元;

2.第二季度：广告投入6505元;

3.第三季度：广告投入0元。因为资金不足没有投入广告，但结果表明这没有影响到产品销售，分配到的订单基本和报价所提交的上限一致;

**月度之星个人总结范文9**

各位尊敬的领导、家长朋友们：

早上好！（鞠躬）

我是中一班张老师，很荣幸今天的毕业典礼由我来为大家主持。感谢你们不辞辛劳，在百忙之中抽出宝贵的时间参加：明日之星“雏鹰展翅——志在未来”主题大班毕业典礼。我代表明日之星幼儿园全体教职员工，对你们的到来表示最衷心的感谢！（鞠躬）

今天是一个特别的日子。对于大班的孩子而言，他们的人生将要完成一次重要的跨越。我们怀着无比激动的心情，来共同见证这庄严的一刻。

今天参加毕业典礼的除了家长朋友们以外，我们有幸邀请到了一些尊贵的领导和嘉宾。他们是：XX市XX区教育局的领导XX老师，欢迎您！XX区XX小学的校长XX老师，欢迎您！同时，我们园领导也出席了本次活动，他们是园长XX老师、副园长XX老师，欢迎你们！列席会议的还有明日之星幼儿园家长委员会的代表们，他们分别是中一班XX小朋友的爸爸XX先生、小一班XX小朋友的妈妈XX女士！欢迎你们！

感谢各位领导和嘉宾对幼教事业的大力支持！感谢你们对孩子们的精心培育！感谢你们对明日之星幼儿园的关怀和帮助！让我们再次把热烈的掌声送给他们！

明日之星幼儿园在园幼儿共X名，共有毕业班X个，毕业X名幼儿。X个幼儿（毕业班生数），就是X只雏鹰。今天，我在这里就要放飞他们，放飞他们的梦想，放飞他们翱翔天际。他们在明日之星幼儿园渡过了三年的快乐时光，三年在人生的长河不算长，但对于孩子们来说，却是人生中最重要的三年。从进园之初什么都不懂、什么都不会、什么都要依靠家长、老师，到现在，他们已经拥有了基本的生活自理能力，掌握基本的生存能力、社交能力，具备了一定的知识贮备；从三年前对于真、善、美，对于爱一无所知，到现在懂得感恩、懂得关爱他人，懂得与人分享，孩子们的成长和进步让我们每一个人都充满了欣喜，看到了希望。

今天，与其说是毕业典礼，更像是明日之星幼儿园教育成果的一次大阅兵，更像是孩子们证明自己跨向人生新高度的实力展示，让我们满怀期待地见证他们令人惊叹的表现吧！

这次的毕业典礼，共由两个活动组成，一个是室内活动，一个是室外活动。为了活动顺利举行，也为了给孩子们树立良好的“身教”榜样，我来宣布一下活动纪律，请大家配合遵守：

1、请您把手机调成静音状态，活动期间不要接听电话，不要吸烟，以示对他人的尊重；

2、请您按照我们老师的要求和指令，配合活动各个环节，在活动结束前，请不要退场，孩子很需要你们完整的陪伴他们经历这一重要时刻。

今天的毕业典礼内容十分精彩，和您过往参加的所有活动都大不一样，下面我来宣布一下活动流程和内容：

室内活动，我们安排了以下环节：

1、毕业班学习成果汇报；

2、毕业班才艺展示；

3、领导致辞及重要讲话。

室外活动，我们安排了以下环节：

1、为毕业班孩子授成长礼；

2、家长陪同孩子一起放飞梦想。

好了，活动流程就简单介绍到这里。我宣布：明日之星大班毕业典礼正式正始！（热烈鼓掌）

（观看毕业班成长电子相册）

三年，每一天每一天，我们的孩子都在成长、都在进步，一张张照片把精彩定格，一张张照片是成长过程的完美印记。接下来，让我们一起观看毕业班小朋友成长相册。请工作人员关灯。

（诗歌朗诵——雏鹰展翅志在未来）

孩子的成长之路是如此漫长，这其间，倾注了爸爸、妈妈、老师无数的心血。但这心血不会白流，孩子们也带给我们太多的快乐、太多的期待，孩子们终于要飞了，要飞了？？接下来，请听诗歌朗诵——雏鹰展翅，志在远方！

（才艺展示——小小神童无所不能）

明日之星幼儿园从办园之初，就特别重视幼儿的全面发展，尤其对教育教学成果格外看重。因为，我们知道，只有为孩子打下良好的基础，才能在升入小学后不至于落后，能够游刃有余地适合新的生活、新的学习，才能让小学老师省心、放心。让我们一起看看大班的小朋友们有多少令人惊叹的才艺和本领，请观看——小小神童，无所不能！

（感动一刻）

小朋友们的表现真是太棒了！他们之所以能有今天，我们的老师无疑付出是最多的，她们既是老师，也是妈妈。从小班开始给他们把屎把尿，教他们穿衣吃饭，到中班、大班教他们做人做事，教他们知识能力，老师们付出太多了，让我们一起请上毕业班所有老师，向他们致敬！

大一班，XX老师（老师上台后，向台下深鞠躬）；

大二班，XX老师；

孩子们，向你们的老师致以最崇高的敬意吧！

（大班孩子代表奔向老师，给老师戴上花环，搂着老师，说：老师，我爱你！）

（老师先拥抱孩子，然后牵着孩子的手一字排开）

场面真是太感人了！我看到，老师们都流泪了。大家不要流泪，今天是高兴的日子，我们应该为孩子们感到高兴才对啊。

好，我想请两位老师代表发言，讲一讲此时此刻的心理感受。

（采访两名老师）

我看到，我们台下有家长想举手，似乎想要发言，好，我点一位。

（点一位提前打过招呼的家长）

（家长上台，给老师送锦旗，然后其他送锦旗的家长也自发上台，每个班都有至少一名家长给本班老师送锦旗）

这是我看到的最激动的一幕，家长们用这种方式表达对老师的敬意。对于一名老师而言，这比任何东西都要贵重。借此机会，我也采访两位家长代表，看看他们想对老师说点什么。

（采访两位家长）

太感动了！有了家长的认可和支持，我们老师就是再苦再累也值了。

（集体宣誓）

今天的主角是孩子，他们就要离开幼儿园了，就要步入更广阔的天地了。成长，意味着更多责任、更多责任；成长，也意味着承载了更多人的梦想和希望。我想，每一个人此时的心情都和我一样，想要迫切的听一听孩子们的心声吧？！请大班所有小朋友上台宣誓。

（园长发言）

孩子们真是长大了，懂事了。我想，看到这一幕，最激动的人恐怕就是园长了。每一年的迎来送往是自然规律，但每一届的毕业典礼，都是喜悦中夹杂着痛苦、饱含着依依不舍。有请明日之星幼儿园园长XX老师上台发言！

（小学校长发言）

谢谢X园长的发言，真是感人肺腑，情真意切。正因为有了这份浓浓的教育情结，有了这份对孩子的大爱，才能教育出这么好的孩子。

大家都知道，XX小学是XX区最好的小学之一，也是明日之星幼儿园重要的生源输出学校，今天参加毕业典礼的还有一位特别的嘉宾，他就是XX小学校长XX老师，掌声有请X校长发言！

（教育局领导发言）

明日之星幼儿园在近十年的发展过程中，离不开教育主管部门的大力扶持和指导，今天，我们特别有幸，也邀请到了XX区教育局的领导XX（带职务）对加我们的毕业典礼，让我们以最热烈的掌声有请XX上台讲话！

（授成长礼）

谢谢教育局领导的关怀，有了您的支持，明日之星幼儿园一定会越办越好，我们的孩子会更有希望！

接下来，将要进行最隆重的仪式，那就是为毕业班的小朋友授成长礼。请家长朋友们在各班老师的带领下在操场集合。

请大一班的X老师带领大一班的孩子和家长在操场集合；

请大二班的X老师带领大二班的孩子和家长在操场集合；

（每位家长牵着孩子在操场集合）

请各班老师集合本班的小朋友，站到前面来，一字排开。

（一个班一个班的授礼）

首先，请大一班的小朋友站到最前面。

（大一班小朋友一字排开）

请大一班X老师为大一班小朋友授礼！

（大一班老师首先给孩子颁发毕业证书，然后给孩子穿博士服、戴博士帽，每位孩子给老师深鞠躬）

大一班授礼完毕，请园长、大一班老师、小朋友们站好，合影留念。

请大一班暂时退场，请家长朋友们先不要退场，可以先给孩子们拍照，一会儿还要集合。（大一班家长、孩子在操场边照相，老师监控，不能让家长带孩子走）

请大二班的小朋友站到最前面。

（大二班小朋友一字排开）

请大二班X老师为大一班小朋友授礼！

（大二班老师首先给孩子颁发毕业证书，然后给孩子穿博士服、戴博士帽，每位孩子给老师深鞠躬）

大二班授礼完毕，请园长、大二班老师、小朋友们站好，合影留念。

请大二班暂时退场，请家长朋友们先不要退场，可以先给孩子们拍照，一会儿还要集合。（大二家长、孩子在操场边照相，老师监控，不能让家长带孩子走）

（放飞梦想）

请各班老师织组各班家长、孩子集合！

请各班家长带领小朋友到放飞台领取气球一个、笔一支、纸一张，写下孩子的梦想，绑到气球上。绑好后先不要放，音乐响起，听我口令大家集体放汽球，放飞孩子的梦想。大家听清楚了吗？

（集体：听清楚了！）

好，10分钟以后，大家原地集合，现在计时开始！

好，请工作人员播放音乐。请大家注意听我口令，我喊“放飞梦想，就在今天”，然后大家一起松手放飞，一起欢呼，好不好？

放飞梦想，就在今天，放！

（欢呼声）

**月度之星个人总结范文10**

记得在新员工培训的第一堂课上，我们五十多个质检新人在六楼会议室大厅挨个作自我介绍，我当时是用这么一句铿锵有力的话作收尾的：“生是质检人，死是质检鬼。”这句话立刻把在场的大家给逗乐了。的确，这话略带幽默色彩，但幽默的背后，也恰恰反映了我心中那份对质检事业的热情。

转眼之间，说出那句话距离现在已经有半年的日子了，在这半年的时间里，我从一个大学生蜕变为一个质检人，这其中在我的身上发生了许许多多的变化，这些变化得益于质检院“公平、科学、效率、价值”的核心价值观;得益于周围同事们手把手地经验传授;得益于平日里工作对自身的磨练……

进入这个大集体，我倍感欣喜，倘若能成为这个大集体的正式一员，>那更令我欢喜鼓舞。接下来，我就针对这半年来自己的方方面面做一个全面的总结，也算是给自己的工作、学习和生活做一个梳理。

一、在工作中锻炼自我

(一)文字工作考量我的实力

(二)管理工作考量我的毅力

我的管理工作分为样品管理和仪器管理两部分，这是日常工作的重点，就如两支主旋律一般贯穿在每天7个小时工作时间当中。

作为文科生，在来质检院之前我从没接触过理工类工作，以至于做样品管理员和仪器管理员时遇到不少困难。比如，我向检验员同事描述接收到的样品时说：“就是那个铁的，有很多洞的那种蜂窝煤。”金属室的同事被我搞得一头雾水，弄明白之后个个哈哈大笑，夸我很有想象力，后来我才知道那个样品的学名叫“锚具”。又比如，管理仪器之后我才知道原来游标卡尺还分很多种，有深度的、高度的、砖用的、板厚的等等，每一种卡尺都有相对应的使用范围。

我曾经自嘲自己像一只山鸡淹没在众鸵鸟之中，因为自己的知识领域和理科生几乎没有交集，我也倍感压力，生怕一个不小心影响了大家工作的顺利开展。所以，坚决不能做文科界的巨人，理科界的矮子。我开始向周围的“鸵鸟”看齐，勇于进取、积极向上地汲取一切和检验工作相关的理科类知识。这些知识的学习十分考量我的毅力，因为困难不可怕，可怕的是没有面对困难、克服困难的勇气，经过一系列的学习实践，不知不觉，我发现自己已经能驾驭管理这项工作了，相信凭借着我不甘人后的精神和虚心学习的态度，在不久的将来一定能够完全胜任这项工作。

就今后如何进一步提高自己，完善自己，我制定了一个大纲：

首先，不断地向前辈们学习。

向陈辉所长学习博览群书的求知精神，向李勇副所长学习井井有条的规范习惯，>向颜志成高工学习用心钻研的科学态度，向钱苏贤主任学习干脆利索的工作作风，向江源副主任学习无私奉献的工作修养……

其次，创新、完善自己的工作模式。

一、设计并动手制作《林雯婧日常工作表》，把日常的工作分类和明细列来将之压在办公桌的透明塑料膜下，时刻提醒自己有这些本职工作;

二、在台历上圈出每月的“5、xx、xx、20、25”日为自己的重点工作日，分别代表“仪器、财务、样品、财务、总结”五项内容。

三、将自己的纸制文件夹分门别类，做出自己专属的“一录两集三本四夹”将工作条理化、清晰化。“一录”是《工作备忘录》，两集是《样品集》、《仪器设备集》，“三本”是《工作日记本》、《钥匙借出登记本》、《百科知识本》，四夹是《样品登记夹》、《设备巡查夹》、《仪器.档案借夹》、《未完成夹》。

(三)后勤工作考量我的耐力

**月度之星个人总结范文11**

不知不觉中-月份就要结束了，回顾这一个月的时间，我们经历了许多也收获了许多，在滨海的每一天里，每一名团总支成员都怀着饱满的热情和执着的信念，对建设优秀团总支而不懈努力着。现将各部门工作总结如下：

组织部

1. 清明节期间，我院学生联合会组织开展“缅怀革命先烈，弘扬爱国教育”的主题宣讲活动，弘扬爱国主义精神，此外，我院学生联合会主席以及各部门负责人还组织了到黄岛油库扫墓活动，缅怀先烈。

2. --x-年度第二学期第二次团课。本次团课共分为团知识回顾、认识团、团干部职责、团支部科学管理、如何更好的践行核心价值观，此外，就、还明确了以团支书为主的团干部的职责。

3. “科技创造未来，文化滋润心灵”科技节主题活动，活动培养了学生的创新精神，提高了学生的科研实践能力，并促进我系学生关心课外学术科技活动的蓬勃发展。

4. 世界卫生日到来之际，我院开展了“丢掉的是素质，捡起的是道德”的弯腰行动，让人人都参与进来，积极践行，以身作则，不但增强同学们的主人翁意识，自觉爱护校园环境，共建平安、和谐、洁净的校园。

5. 我院成功举办了---学年第二学期第一次党课。本次党课由机电工程学院党支部组织委员、学生干事张炎晓老师主讲，我院学生党员、预备党员、入党积极分子共计一百余名同学参加了此次党课学习。

6. 为了鼓励同学们积极参与公益活动，用智慧与热情帮助别人，在公益实践中回报社会，传递爱心，我院组织部举办了“滨海心”支教队宣讲会。

7. 为引导同学正确使用手机，在发挥其优势的同时又不受其面影响，我院学联组织部举办了“玩的是手机，丢的是未来”展板宣传及签名活动，也受到了广大师生的一致好评。

8. 为了提高我院组织部12级本科新部员的工作能力和工作效率，机电工程学院学联组织部先后在嵩德楼A302开展了三场以“既定目标 高效实行”为主题的以老带新培训会。

宣传部

1. 我院宣传部以时时更新宣传栏的方式开展了一系列的宣传活动，及时更新团务活动、魅力机电、教室风采栏，达到及时、高效的宣传目的。

2. 机电工程学院宣传部在嵩德楼B423举行了以“传播正能量“放飞机电梦”为主题的PPT制作大赛，我院各班级同学积极参加了此次活动。让同学们意识到努力学习科学文化知识，提高自身素质的重要性。

3. 我院宣传部、学生联合会办公室联合举办的以“换发正能量 青年勇当先”为主题的羽毛球比赛，为我院羽毛球爱好者提供一个放松心情，展示自我的舞台。

社团联合会 1. 为激发同学们对科技节作品设计和制作的灵感，对同学们现有的创意进行指导修正，机电工程学院社团联合会在董兰老师的倡导下，举行了机电工程学院第一届“十佳科技创意论坛”。

2. 为响应学校科技文化艺术节，机电工程学院社团联合会举行创业计划大赛院级初赛。初赛以“我创业，我快乐”，接触社会，锻炼自我为目的。希望可以提高同学们的创业激情和勇气。

3. 由校青年志愿者协会主办，机电工程学院青年志愿者协会协办的“献爱心•援助贫困大学生”义卖报纸活动在世纪商城周边开展。

4. -年-月12日,为保持校园周围环境的整洁、增强大家环保意识，机电工程学院青年志愿者协会举办了“清除校园周边小广告”活动。

5. -年-月12日青岛滨海学院机电工程学院青年志愿者一行

24人到马豪公园进行志愿打扫公共卫生的公益活动。

以上就是团总支十月份的工作总结，回顾过去一个月团总支的进步，每个人的心中都充满了热情与干劲，十月的工作虽已结束，但我们不会懈怠，要更加的努力与付出，尽全力来履行自己职责与义务，服务广大学生，让团总支更加优秀。

**月度之星个人总结范文12**

我是来自四年级一班的袁欣萌，很高兴自己获得“校园之星”的荣誉称号。

在此，我要感谢我的所有老师给予我的教育。是老师让我找回了自信，是老师让我认识到自己的不足，是老师让我能不断完善充实自己，走向的更高目标。

当然，我还要感谢我的同学，是你们在我考试考好的时候分享我的喜悦，在我考试失败时鼓励我，让我不要灰心。

这次获奖，既是我个人的光荣，也是四一班这个集体的荣耀。作为“校园之星”的获得者，我一定会珍惜这份荣誉，做好自己的工作，总结自己的经验，为自己，为宝平路小学去创造辉煌的明天。

同时，请同学们记住，如果你选择对生活微笑，生活也必将还你一个微笑。只要你努力学习，勤于思考，一心去为四一班这个大集体增光添彩，下一届“校园之星”可能就是你，不要再犹豫，赶快行动吧!

>>>下一页更多精彩“校园之星个人介绍”

**月度之星个人总结范文13**

时间过得真快，转眼来到公司已经近一个月了。我的工作岗位是电子商务运营专员。试用期间我学到了很多东西，积极协助配合部门其他同事完成日常的工作。

在各位领导和同事的帮助下，我不断地学习和提升自己的工作能力，本着对工作认真负责精益求精的态度，认真地完成了自己所承担的各项工作，工作能力得到了提升，为今后更好的工作打下了基础，以下是对我个人工作的总结。

>1、了解公司概况。

从8月6日开始进入公司上班，因为我是刚参加社会工作不久来到公司上班的，所以在来到公司的第一步就是在部门同事的指导下了解公司概况，完成公司下发的学习任务，掌握办公所需的应知应会。通过学习系统里面的学习任务，对公司的发展及规划有了更加深入的了解。

>2、深刻认识电商运营。

第一次接触这个工作，公司所有的一切对于我来说，既新鲜也处处存在挑战。期间，工作体验并不轻松，前期感到手足无措，电商运营工作岗位上有些任务在实行的时候总会遇到一些问题，在工作过程也是边学习边实践，所以使得有些工作实行下来时间比较长、进度比较慢，这是我在工作中的主要不足之处，我会通过不断地请教和学习，尽快完成任务。

>3、统计数据。

统计每日线上销售数据，及时了解全区各分公司的销售进度，了解各公司、各品牌销售上升或下降的原因。

>4、同事相处。

同事关系相处的非常融洽，但是在工作中因为个人或是环境氛围的原因，除了主要工作的安排外与领导沟通的时间比较少，有时候工作实行也会受到影响，以后我会注意这方面的问题，增加相互的沟通。

从入职第一天起到公司已经有一个月的时间了，对于现在的岗位处境还是比较满意。刚进入公司的之前对电子商务了解比较少，所以来这里之后是在不断地充实自己的知识。

这一个月来对于运营水平有了一定的提高，能力得到进一步的提升。经过一个月自身的努力和同事们的帮助，我对工作有了较好的处理能力，熟悉各项工作的操作流程，希望能早日得到公司的认可。同时更加清楚自己工作的定位，公司环境和工作岗位适合我的职业规划方向。

看到公司迅速发展，我深感自豪，也更加迫切地希望以一名正式员工的身份在这里工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来，为实现苏宁梦献上自己的一份绵薄之力。

**月度之星个人总结范文14**

现在做销售，竞争激烈，不管你什么档次的，这行业都是感觉入门槛低，但是倒闭起来也快，曾经我注意到做的一些经验之谈写的这几句话，人无我有，人有我优，人优我变，人变我快简单的十六个字充分概括了的一个销售策略和方法，三分货，七分卖，每个环节都是显示的那么重要。就这一个月的销售工作做总结如下：

>一、人无我有

这句话不难理解，就是说做你的竞争对手没有的，在这个环节上，考验开店人员的拿货眼光和服装趋势的预判能力，这个需结合你开店的地理位置和环境，消费层次决定，你拿货的眼光决定了你和竞争对手的竞争，你所卖的是别人没有的同时又是适合你主要消费人群的货，这样，你做到人无我有，在货上面就可以抢的先机，就有了竞争的优势，在注重自己的销售经验总结的同时，留意你竞争对手的状况同样重要。

>二、人有我优

这句话的理解是在服装销售的过程中，出现和你竞争对手出现了同样的款和同样的货的时候，你就需要在你的经营策略上采取主动，不能变为被动，价格战是两败惧伤，在实际的经营过程中，衣服撞版和价格战是常有的事情，这个时候，我们销售衣服的时候必须以我为主，衣服相同，但是销售人的不同可以去改变你的被动局面，想办法在销售环境和氛围去创造一个优化的环境，从你的服务，售后，沟通，销售环境上去解决和处理，让顾客记得你的店，用真诚去销售，用心去交流，让顾客感觉你的店的实在，客人买的舒心，也就对你的店产生好的效应，在竞争中利于不败之地，这个，做好了的话。有时候感觉别人家的衣服便宜，但顾客还是用心的去买和用心的去帮衬你的生意。

>三、人优我变

同样，在你进行一个良好的氛围进行销售的同时，或许你的对手也在力求着改变和优化，这个时候，你必须在变字上下好功夫，变的方式和方法有很多，比如在你的服装款式和风格，销售策略的重新调整。

>四、人变我快

这点说明在服装经营上面对待所面临的问题要果断，快速，包括你的衣服，在货的流通与销售上要掌握快的原则，特别是女装，店的服装要出的快，换版快，这样，就会更加赢的顾客的进店率。

**月度之星个人总结范文15**

九月份的工作，在上级领导的指导和帮助下，在全组员工的共同努力下，我们组的工作很顺利的进行。本月的工作，虽然感觉到比较吃力，但是在上级领导的帮助和协调下，还是将每天的工作按质按量的完成。

一、日常工作

本月全组共完成复核工作量22000余品项，较上月相比有所上升，复核差异中数量差异出现的也比较多，与上月相比基本持平，由于每天工作量都相当大，所以还有部份差异尚未进行处理。质量差异方面控制得还基本可以。

二、规范操作

在规范操作方面，我们组较以前有明显的改善。特别是复核桌上的各种杂物明显的减少，每位员工都能自觉的配带工作装，工作证上岗。

三、工作效率

目前，我们组共有新员工三名，老员工三名，复核速度从日均工作量可以看出，老员工日均工作量基本上在202\_品项以上，新员工的工作员日均在1500以下，说明新员工的工作效率是远远不够的，这是我们组连续加班加点的原因之一。其次，就是工作量较目标考核的工作量远远的超额，也就说明了人员的相对不足。这是我们组经常加班的原因之一。就说早班吧，虽然有五个人，但是上级领导也经常参与我们组的工作，至少可以说是真正的有个老员工了吧，可是还是跟不上运输部的节奏，经常出现运输部前来催促的情况。

四、人员的稳定

我们组自新仓库搬迁以来，连续出现了人员流失的情况，这与我们管理不当有着不可推卸的责任，由于新仓库搬迁以来，我们连续的加班加点的工作，忽视了人员的管理与沟通。加之工作量较大，天天加班加点的工作，使各位员工出现了连续疲惫作战，产生了厌倦情绪，而我们又不能从根本上给予解决，这也是人员相对不稳定的原因之一。

五、我个人的工作感受

本年的工作已经将接近尾声，虽然说上半年我们都尽力的工作了，对于我自己而言，由于个人的一些事情，所以感到力不从心，也是导致我们组工作质量下滑的原因之一。自今年以来，感觉身体大不如前，坐的时间过长，经常觉的背痛难忍，虽然有时侯想努力的支持，怎奈岁月不饶人。当然，我们不是怕苦怕累之辈，只是有时侯觉得，身体是革命之本钱，我们这种职业，最伤的就是背部，显然这是个职业病，虽然我们可以偶尔的起来走动一下，但是这时间太长了，还是慢慢的会成为一种疾病。当然，我也会尽力的支持下来，古人说，行百里者半九十嘛，我相信我一定会支持下来的。

1、做好人员管理方面的工作;

2、差异的控制与处理;

3、做好规范操作方面的各项工作。

**月度之星个人总结范文16**

金秋十月，俗话说的好呀：“一场秋雨一场寒，十场秋雨要穿棉。”瑟瑟的秋风中透着丝丝凉意，转眼天气变凉了。所谓十月是收获的季节，我们在这十月的赞歌中诉说我们一年的果实。部门在管理处的领导下，按计划、有步骤的圆满完成上半年部门工作计划并认真完成中心领导及管理处领导所布置的各项任务，我们的员工在与各部门之间的合作愈加密切起来，充分发挥了我们团队合作精神。部门在新队员居多岗位值勤不熟悉的情况下，正是考验我们团队综合素质的时机。我们在不懈努力，根据工作实践，总结经验，制定相应的对策，使得工作顺利进行。

>一、加强培训和思想教育，提高专业知识和技能

部门始终坚持“安全第一、预防为主，常抓不懈”安全管理方针，创新安全管理举措。

1、抓安全意识，教育培训到位。

2、抓安全文化，贯彻宣传到位。

3、抓制度建设,组织领导到位。

4、抓责任落实、监督管理到位。

虽然在选择安保人员时，都是精挑细选，但安保人员对职业的适应能力和岗位要求、接受能力、思想方面上的不同等诸多因素，导致队伍个人素质有高低。为保证队伍能适应服务工作的需要，提高员工素质，部门花大力气对队伍开展一系列的培训与思想教育，使队员掌握专业的物业管理知识和服务技巧，减少工作中的失误，提高工作效率，保持积极的工作心态。由被动服从转为主动服务、优质服务。例如：加强职业道德培训，让其树立正确的人生观、价值观，培养敬

业精神；加强礼仪知识培训，增强员工的服务意识，树立良好的形象，建立文明服务“窗口”；加强物业知识、消防知识培训，提高业务知识和业务技能；加强法律知识的培训，使其知法、守法、懂法，能正确地维护好业主和公司利益的同时，也保护好自己。

>二、加强突发事件的预防与处理

应急突发事件，可分为突发事件、自然灾害、消防事故等。对于此事件我们积极做好各项预防工作，确保重大安全责任事故为零。主要工作是：

1、根据园区实际情况，制定了切实可行的各类突发事故的应急方案。如火灾应急方案、防偷盗应急方案等，并组织培训。

2、定期，不定期进行实地应急方案演习，使队员把学到的东西，应用到实际中去，以免真正出现事故时，打乱仗。

3、加强宣传，使我们的员工学会简单突发事件的处理。

如部门成立以安保人员为主的消防队，平时通过各种形式参加各类消防培训，加强训练，定期进行消防培训演练与及时检查园区消防设施设备，积极进行消防宣传，使业主做到“要我安全，我要安全”观念，同时使部门员工增强消防观念，树立消防意识，减少事故发生。

>三、建立秩序维护制度和完善岗位责任制

制度是安全的保障“没有规矩不成方圆”，制定完善的秩序维护制度不仅对今后的工作有指导意义，更重要是通过制度检查工作中存在的问题及漏洞，及时更改与完善。如值班长发现的部门问题我们也是认真的对待此类事件发生也在部门领班会议上明确杜绝事件的在此发生。现在已经接近年底治安事件频频发生，部门要求我们始终以抓安全，胜过抓一切工作的高度责任感，加强安全防范措施、落实安全管理制度，确保园区安全管理“隐患险于明火、防范胜于救灾、责任重于泰山”的警示，时刻牢记在心。对本月中心行政部领导的工作指示“抓安全就是抓成效”工作精神。部门认识到在安全工作管理上，不容懈怠，必须严肃认真狠抓落实。部门在以后的工作中将严格执行公司相关管理规章制度，落实安全责任制、切实的把安全防范工作落实到日常的工作管理中。在年底这段时间内我们中消控值班人员要充分利用现有视屏监控设备对中心园区楼层，重点区域、重点时段实行24小时实时监控，同时要求安保人员做到“事事有人做，人人有事做，做完有记录”，并完整保存，为日后判断公司内审时有没有履行安全保障义务提供重要依据。保安部对各岗位严格要求、严格管理，来促进制度的落实。如：每天进行一次岗位值勤检查，每月一次部门基层领导安全专题研讨活动，讨论安全隐患，制定防范措施，对出现差错的个人给予处罚，对出现的问题要认真分析发生的原因，总结改进。确保部门全体人员参与，把制度从“挂在口上，贴在墙上”变为“记在心里，落在行动上”。

>四、部门存在的问题

1、部门安全检查工作不够扎实，存在走形式现象，基层领导对发现的问题整改不彻底。

2、由于现有安保人员结构问题，导致工作被动，难以深入开展。

3、抓紧落实部门安保人员御寒的工作，加强与中心领导的沟通把部门员工工作中的问题反映上去。

**月度之星个人总结范文17**

X月进入金秋，是一个收获的月份，我在这个月里的工作也将进入尾声，在本月我有收获也有不足，但是总体上工作还是不错的.。因此就来对自己这X月份的工作进行如下的总结：

>一、全方面进行学习，提高自身能力

>二、尽本分做好本职工作

我作为普通的员工，我在公司负责的事情都是一些杂事，虽然这些工作不需要什么技术，但是每一件自己要去处理的工作，我都会尽到本分，去做好自己工作的本职，不在上班时做无关工作的事情，领导吩咐要做的工作，我就在规定的时间内完成，不随意敷衍了事，尽量做好，让领导认可本职的工作。我的工作即使在繁重，但是我都会尽力的去做，只为不给公司和领导添麻烦，让自己为领导们的工作分担一部。

>三、工作上的不足

X月份里工作上也还是有不足的地方的，做事偶尔会出现不细心的时候，偶尔还会有丢三落四的时候在，这也导致工作出现纰漏，工作不能及时的完成，就是因为在路上来回导致时间不够，所以这一大缺点，造成X月份的工作有很多不如意的结果，因此我会在之后的工作中改过来，让自己在工作上细心，注意自身的不足，并及时改正，以避免造成更多工作上的不便。

X月即将过去，我在本月的工作大部分是好的，也有收获，学习的东西也很多，同时自己工作能力有一点的提高，做事情更加的轻松，能够在接到通知之后有效做好工作，这是我X月份里让我觉得比较好的地方。以后我会在工作上下更多的功夫的，把工作做得更好一些。

**月度之星个人总结范文18**

大家好!我是选手XXX。很荣幸今日能站在这儿向大家学习。我常常这样想：一个人的成长离不开自我的亲人、同事朋友以及周围的环境，感激让我眷恋的这片神奇的土地。还有举办这次活动的新华的领导。在座的各位评委，同志们。因为有了这些，我今日才能站在那里。

做这项工作仅有短短的两个月，我有了几点感受，在那里向领导请教，和各位参评选手共勉。此时此刻，我想到更多的是我们要加倍珍惜来之不易的幸福生活!加倍珍惜时代给我们供给的机遇!加倍珍惜领导对我们的厚爱和重托!加倍珍惜同事和朋友对我们的信认和期望!更加更加在这个阳光明媚，春暖花开的季节，能够和大家一齐探讨“青春、活力与奉献”，我感到十分荣幸。青春是读不完的历史长卷，活力是忙碌的身影，奉献是心灵深处一曲人生新的交响，是忠于职守，是敬业，是拼搏，是热爱并献身自我从事的销售事业。

我在销售的这个岗位上虽然仅有短短的2个月时间，在这个平凡的岗位上使我得到了很多锻炼，学会了很多知识。我热爱这平凡的岗位，能够有机会把我在工作中的心得和大家交流，我感到十分荣幸。在漫漫的人生历程中，多数人都是在平凡的生活中度过的。然而，有的人在平凡的岗位上做出了许多不平凡的事;我们没有豪言壮语，仅有朴实无华的言行;没有光辉的事迹，仅有平凡普通的工作;没有英雄的形象，仅有忙碌的身影。但就是这朴实、平凡和忙碌中，充分说明了我们对事业的热爱和忠诚。我期望用我们的努力，用我们优质的服务，用我们的诚信，把那里打造成顾客的家园，顾客避风的港湾，顾客生命的加油站，把我们的企业经营得红红火火，让我们的明天更加辉煌!

微笑是服务行业的一把利剑，也是整个服务过程的一个棋子。世界上最伟大的推销员乔.吉拉德以往说过：当你微笑的时候，整个世界都在微笑。所以只要我们能利用好这把利剑，走好这颗棋子，那么我们的销售工作就成功了一半，我们的微笑会让顾客感到阳光般的温暖，有宾至如归的感觉。所以，伴随着朝阳，当早晨8点的钟声敲响的时候，我就微笑着开始一天的工作。记得有一句名言是这样说的：赠人玫瑰，手有余香，当我们微笑着给别人带来欢乐的同时，我自我的人生也得到了升华。一位名了这样说:人生如画，有了微笑的画卷更添了亮丽的色彩;人生如酒，有了微笑的美酒便漂着诱人的醇香;人生如歌，有了微笑的歌声便有了动人的旋律;人生如书，有了微笑的书籍便多了闪光的主题。只要我们的微笑像母亲对等儿女那样的真诚，像阳光那样的灿烂，像火山热海那样的热情，像杜鹃花那个的美丽，像呼吸那样的自然，还怕做不好销售工作，还怕顾客不满意吗?

作为一名新华的销售人员更不能没有梦想，有了梦想才有目标，有了目标才有动力，有了动力就要为目标的实现一步一步走下去，不能纸上谈兵，空中楼阁，我们要从此刻做起，从细节做起，走好自我的销售之路，过着这炫彩美丽的一生，这才是最重要的。

“一分耕耘，一分收获”。能被教师和队友们评选为”每日微笑服务之星“我感到很高兴，我的辛勤得到大家的认可，我的努力大家看在眼里。

能被评为微笑之星没什么秘诀，更不敢跟大家说什么经验，唯独能与大家分享的就是我个人对待自我的工作的心态的一些心得：

作为一名志愿者，我们秉着一颗奉献的心来参加亚运会的工作。即使工作再苦再累，我们都应当一种热情的进取的态度去对待我们的工作，完成我们的使命。虽然我的工作看似很简单，就是车辆的交通指引。每一天工作十几小时可能也就指挥几部车而已，大部分时间就是站着没事干。所以可能有人会认为我的岗位可有可无，但我却认为我的岗位很重要。如果缺少了交通指引，随时有可能造成交通堵塞或混乱，因而影响比赛的进行。我相信自我有个很重要的岗位，我也相信我能出色的完成我的使命。所以，我每次都是带着一种真诚的微笑去为他人服务。

以这样一种心态去看待你的岗位你的工作，我相信每个人都会变得更加信。而我们向世界展现的，也将会是我们发自内心的，更加美丽的微笑。

**月度之星个人总结范文19**

大家好。我是KAB俱乐部人事^v^的邵尉，本人十分荣幸在宿州学院KAB俱乐部新学期第一周的工作中获得“创业服务之星”的称号。在此，我要感激各位教师和同学对我的关怀和厚爱，多谢你们!

“山外青山楼外楼”，在我们KAB俱乐部，也许我并不是最优秀的，可是我必须是愿意付出最大努力的。在上个学期的俱乐部团体荣辱观学习当中，我也有幸获得了“优秀学员”的称号。诚然，这些荣誉是大家对我工作的认可，它将不断激励着我并且带给我无穷的工作热情。从今往后，在校团委和主席团的带领下，对待俱乐部的工作，我将继续本着勤勤恳恳、一丝不苟、进取主动的态度，紧紧围绕“推新创新、团结协作、实践育人”的核心发展理念，和俱乐部的各位同仁们一道更加努力地为我校创新创业工作献出力量，努力在前人的基础上不断将我校科技创业工作推向新的高度。

“一枝独秀不是春，百花齐放春满园”，我相信在以后的俱乐部工作当中，将会涌现出更多更优秀的的同仁。因为我坚信：宿州学院KAB俱乐部的未来将会更加辉煌!

曾几何时，我们怀着对大学生活的憧憬，携着对学习知识的渴望聚在青年学院。而今，我们却怀着对完美大学生活的留恋，装载着丰富的知识和岗位技能离开青年学院，去开创属于自我的未来。

荣幸，我想公司这次评优活动也再次向每位员工传达与说明了只要有付出，只要脚踏实地的做好了属于自我的那份工作，就会有回报。

季度项：在全场各单位中开展。包括现场管理和精神礼貌建设两项资料，每季度末由总场组织有关人员，按照《现场管理考核实施细则》和《精神礼貌建设检查考核办法》的要求，经过听汇报，看现场，查记录等形式，评出10个礼貌工区(车间)和20名礼貌职工。年底根据季度评选结果和全年实际工作情景，评出10个标杆工区(车间)和20名优秀班组长，在年终总结表彰会上与其它先进一并表彰奖励，每个标杆工区奖励100元，每名优秀班组长也奖励。

今日作为优秀员工站在那里，我的心境沉重及复杂，多谢大家对我工作的肯定。很感激我的同事们平日里在工作中给我的鼓励和协作，以及领导在工作中给我的指导和帮忙;公司给了我这个平台，让我有机会与大家一齐分享我的工作心得，我很荣幸、也很感激。

时光如水流逝，转眼间半年就快过去了。来到银嘉我感到我是幸运的，在这半年的时间里我学到了很多东西。不管是在为人处世还是其他方面，对我来说都是一个很好的学习和锻炼的机会，让我真正感受到了我是与银嘉一齐成长的。在此我要感激领导们给我供给这样一个学习的平台，感激所帮忙过我的同事们。

“微笑之星”名副其实也就是“服务之星”。IT行业实际上也是一个服务行业，为顾客供给优质的服务也是必要的。这也正贴合了银嘉“买在银嘉，服务在银嘉”的口号。做库管期间我也是本着服务的态度为公司的同事们供给便捷快速的服务，尽量做到让他们满意。当然这也是我和他们配合的结果，也仅有他们进取配合我的工作我才能把我的工作做好。

从去年十月份就开始评选微笑之星。而这也是我第二次获得“微笑之星”。多谢同事们对我工作的认可。我会把我的工作做得更好，“微笑”到底!今后的路还很长，在成长的路上我期望有银嘉的的陪伴，在银嘉这条路上走得更远。

第二个词是自豪。人们常说，一粒种子，仅有深深地植根于沃土，才能生机无限;而一名员工，仅有置身拼搏创业的氛围，才能蓬勃向上!我十分自豪在人生的韶华之年，来到单位这片沃土。在她的培养、造就下，在领导的信任和同志们的帮忙下，小小的我才得以成长，我人生的画屏上才涂下了一抹最绚烂的色彩。

做事要踏踏实实。让踏实成为一种习惯，你会在任何领域内找到自我的一片天地，甚至于踏实比做事本身更重要。

在那里多少次聆听着尊敬的师长们谆谆教导、使我开拓视野增长专业技能;在那里我以往与同窗好友一齐挑灯夜战、完成学习作业;在那里多少次帮忙技术遭遇困难的同学进行实训专业课程技能训练;在那里又多少次与室友促膝交流敞开心扉、将自我的人生感悟一道分享;在那里一次次理解党的洗礼、最终也光荣地站在鲜艳的党旗下举手宣誓;在那里以往用自我辛勤的汗水换来了一份份丰硕的果实……

20xx年是公司的成本年，也是R701项目组大步向前，提高工艺技术的一年。在这一年里R701全体员工鼓足干劲，克服了染菌、调整一次性补料时间、制定带放工艺等一个又一个难关，发酵水平最高到达\*\*\*\*\*rml。R701项目组的39位兄弟姐妹走到了一齐，共同组成了这个温暖而光荣的团体。我们是一个活力飞扬的团体，是一个活力四射的团体，是一个举手投足间都能流露出友爱的团体，是一个自强自信的团体。而我们仅仅是公司各个团队的缩影，由于名额有限，公司还有很多优秀的团队虽没有获奖，但和我们一样，求真务实、团结向上、进取进取、充满友爱。

她的回答很高妙，“做伟人的教师”给我的印象异常的深刻，谁敢说我们的学生以后不会成为伟人呢做教师真是一件让人自豪的事情!看了这则故事也给了我很大的启发：原先这么平凡的岗位也能够孕育出这么不平凡的人生，这就是教师职业的伟大。我能跟大家分享的唯一经验就是，每一天清晨想一想这个故事，带着培养伟人的心境来到学校，放平心态，你怎样能够不认真去对待每一个学生，每一堂课，每一个细节呢

**月度之星个人总结范文20**

不经意间，20\_\_年已悄然离去。时间的步伐带走了这一年的忙碌、烦恼、郁闷、挣扎、沉淀在心底的那份执着令我依然坚守岗位。20\_\_年项目业绩20\_\_年工作小结元月份忙于年度总结、年度报表的核算工作;

2月份接到公司新年度工作安排，做工作计划并准备9号楼的交房工作;3、4、5月份进行9号、12号楼的交房工作，并与策划部刘老师沟通项目尾房的销售方案，针对锦绣江南的尾房及未售出的车库、储藏间我也提出过自己的一些想法，在取得开发商同意后，6、7月份锦绣江南分别举办了“南昌县小学生书画比赛”和“南昌县中学生作文大赛”，

在县教育局的协助下，希望通过开展各项活动提高中磊房产的美誉度，充实锦绣江南的文化内涵，当然最终目的还是为销售起推波助澜的作用，遗憾的是在销售方面并没有实现预想中的效果，但值得欣慰的是活动本身还是受到了业主及社会各界的肯定。

\_\_年工作中存在的问题

1、锦绣江南一期产权证办理时间过长，延迟发放，致使业主不满;

2、二期虽已提前交付，但部分业主因房屋质量问题一直拖延至今，与工程部的协调虽然很好，可就是接受反映不解决问题;

3、年底的代理费拖欠情况严重;

4、销售人员培训(专业知识、销售技巧和现场应变)不够到位;

5、销售人员调动、更换过于频繁，对公司和销售人员双方都不利;在与开发商的沟通中存在不足，出现问题没能及时找开发商协商解决，尤其是与李总沟通较少，以致造成一度关系紧张。\_\_年工作计划新年的确有新的气象，公司在莲塘的商业项目——星云娱乐城，正在紧锣密鼓进行进场前的准备工作，我也在岁末年初之际接到了这个新的任务。因为前期一直是策划先行，而开发商也在先入为主的观点下更为信任策划师杨华;这在我介入该项目时遇到了些许的麻烦，不过我相信通过我的真诚沟通将会改善这种状况。

新年计划：

1、希望锦绣江南能顺利收盘并结清账目。

2、收集星云娱乐城的数据，为星云娱乐城培训销售人员，在新年期间做好星云娱乐城的客户积累、分析工作。

3、参与项目策划，在星云娱乐城这个项目打个漂亮的翻身仗。

4、争取能在今年通过经纪人执业资格考试。

**月度之星个人总结范文21**

师德之星个人事迹报告材料

黄海森老师从教23年，他本着“捧着一颗心来，不带半根草去”的精神，把爱的阳光洒向他的事业。他教书育人，为人师表，用平凡而崇高的师德之光，照亮了一片清纯的天地。在这三尺讲台边，他勤奋踏实地工作。“雷厉风行”是黄老师的工作作风；“精益求精”是他的工作特点；“和蔼可亲”是师生对他的评价；“妙趣横生”是他上课的风格。黄老师默默奉献教坛，用一颗爱心唤起孩子们的美好心灵和求知欲望，深受学生、家长、同事的赞誉。

师德的最高境界是“爱满天下”。“没有爱就没有教育，真正的教育其实是爱的教育”。黄老师一直把这句话作为自己的座右铭。为了教育的最高境界，为了学生的发展,黄老师以崇高师德，把一缕缕和煦的春风吹进校园，吹进同学们的心中。他多年担任毕业班班主任，哪个学生家庭有困难，他总会热心帮助；哪个学生在纪律上有不良表现，他总会耐心教育。对家庭贫困生、学习困难生、心理障碍生等在生活和学习上给予了一定的资助、引导和帮助，使这些学生的家长不仅解决了燃眉之急，而且他和家长、学生彼此之间的距离拉近了，感情加深了，学生的成绩也提高了。上学期，黄老师担任的六（2）班，有留守儿童六个，占学生总数的百分之十。黄老师首先调查了留守学生基本情况，建立档案资料，联系簿，全面了解学生的生活状况，心理状况，兴趣爱好等。他经常找这些学生谈心，排忧解难，帮助他们解决感情上的困惑、学习中的苦闷、生活中的烦恼。范伟男是学校有名的双差生，他父母长期在外打工，学生跟爷爷奶奶过，爷爷管教方法粗暴，动则打骂，孩子从小就情绪激亢，仇视一切，不服从管教。黄老师了解情况后，就经常找他谈心，处处关心、鼓励他，对他取得的一点点进步，都大力在班中表扬。在孩子发脾气的.时候，他像妈妈一样爱抚他，让他把心中的苦闷倾诉出来。他还主动与其父母取得联系，让他们最好与孩子经常保持联系，让孩子多听到父母的声音，逐步医治他的心病。一学年下来，范伟男的学习成绩上去了，也开始面带笑容的融入集体中了。

“教师不仅是知识的传递者，更是道德的引导者、思想的启迪者。”他尊重理解学生、信任关爱学生，深受学生的信任与喜爱。他注重学生的思想道德教育与个性发展的培养，更注重学生高尚人格与爱心的塑造。他善于抓住机会来教育，“润物细无声”，使学生成为充满自信、拥有爱心的人。点点滴滴的教育赢得了学生的信任与喜爱，他不愧为学生喜爱、欢迎的好老师。

“学高为师，身正为范”。如果说“德”为师之魂，那么“才”就是师之本。黄老师是个教学行家。他具有很强的业务能力，多年来一直担任着毕业班语文并兼任语文备课组长，成为学校语文骨干教师和学科带头人。平时，他总是以严谨的态度对待教学工作，课堂内外一丝不苟。他勇于探索，开拓进取，积极参加专业培训，始终站在课程改革的前沿，勇于创新。他主动承担“省级德育课题---感恩教育”的教研工作，在同行中发挥模范作用；他的课堂生动活泼又富有深度与个性，给青年教师作出了示范与表率。对“后进生”，他采取“下毛毛雨”的办法，首先鼓舞他们的信心，其次“排队”进行个别辅导，重点帮教，使学习差的学生能很快赶上全班同学，他所担任的毕业班语文成绩，名列前茅。

**月度之星个人总结范文22**

回顾过去的一个月，我抱着极大的热情投入到本职工作中，严格要求自己，时刻保持“谦虚”、“谨慎”、“律己”的态度，在领导的关心栽培和同事们的帮助支持下，始终勤奋学习、积极进取，努力提高自我，认真完成任务，得到了领导和同事们的肯定。现将九月来的学习、工作情况简要总结如下：

>一、尽心尽责，做好日常工作

公文管理。为提高写作能力，我细心揣摩，购买公文写作书籍用于学习参考，并请公司领导和部门经理帮忙把关，提出改进意见和建议，再经过反复推敲后定稿。一个月来，我起草各类通知和请示等公文共22份，会议纪要10份，简报5期，严格遵照公司办文制度，九月份共下发红头文25份，函件6份，会议纪要16份，简报5期，文件均准确无差错。

为确保收文发文管理不混乱，我以电子表格形式制作了收文登记薄，结合手工登记的《文件交接记录表》，在电子表格上详实登记文件的办文时限、要求、流转情况和办文结果，做到实时跟踪，确保领导阅办各类文件、传阅的时效性，并及时将领导批示及文件精神传达至有关部门，同时追踪文件执行进度及落实情况，及时向领导反馈办理结果，保障了政令畅通;手工登记的《文件交接记录表》，完善了文件交接手续，做到有据可查。

档案管理。将档案归集周期缩短为一周归集一次。实时更新电子索引档案目录，积极配合各部门的查询档案要求，无一例错漏遗失档案。

印章、证照管理。根据公司制度，严控印章使用程序，使用完毕均及时登记在《印章使用登记簿》上。根据不同证照的月检要求，及时准备月检资料，保证营业执照等证件均在有效期限范围内。

>二、精打细算，降低办公费用

节能减排，从小处着手。我在日常工作中，严格控制低值易耗品的耗用，例如打印机优先只补充碳粉不换硒鼓，签字笔只换笔芯不换笔，打印纸尽量双面打印以节约纸张,并就超范围文具申请与各部门积极沟通，使得各部门将文具申报控制在预算范围内，较好的控制了低值易耗品费用支出。

为降低办公话费支出，我随时关注通讯供应商的推出的各项优惠活动：与电信公司沟通，为公司的外线固定电话提供包月服务，外线电话的国内通话费用均按包月费用计算;在办文时尽量将文件扫描后以电子邮件的形式发文，以节约传真的话费开支，更保障了文件的传输质量。在多重举措下，\_月办公话费实际发生额仅占全月预算62%，办公话费控制成效明显。

>三、积极主动，做好办公设备维护

>四、协助各部门，完成领导交办的各项工作

完成固定资产盘点工作

九月，公司各部门及管理中心、路政大队共同对某某公司的固定资产进行了一次详细清查，此次固定资产清查盘点工作主要是核实固定资产实物、数量及使用状态，我也参与了此次清查工作。此次清查共涉及电子设备838件，办公家具317件，车辆14辆。为便于统计固定资产清查结果，提高清查效率，我编制了“盘点有哪些注意事项”发到各部门，规定了盘点清查范围，统一了各类

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！