# 生产实习过程工作总结（通用12篇）

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2023-12-25

*生产实习过程工作总结范文（通用12篇）总结是指对一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况进行分析研究，通过对过去工作的总结回顾，提升我们自己的工作能力，下面是小编整理的关于生产实习过程工作总结的内容，欢迎阅读借鉴！生产实习过程工作总结精选篇1...*

生产实习过程工作总结范文（通用12篇）

总结是指对一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况进行分析研究，通过对过去工作的总结回顾，提升我们自己的工作能力，下面是小编整理的关于生产实习过程工作总结的内容，欢迎阅读借鉴！

**生产实习过程工作总结精选篇1**

一、概况

临城二中是临城县的一所重点初中，无论是基础设施还是师资力量都是一流的。整个学校有两个校区。一、二年级在北校区，三年级毕业生在南校区。有100多名教职工，近\_\_名学生，现在有三个人在耳朵里工作，一个中文，两个英文。我们住在南校区，教学活动都在北校区。教师已安排在教学中。中文系单独上课，另外两个已经开始承担一些教学任务。生活的学生已经配备了生活设施，如电饭锅。在政治生活中，他们也坚持每周定期开会。小组成员相互交流经验，改善知识结构，提高教学技能。目前团支部还开展了一次征文活动和一次师范大学的社会调查任务。一切都在。

二、月考分析

教学成绩是衡量我们岗位的重要标准。9月底学校组织月考，我会根据考试成绩进行分析。我一个人在考七年级九班和十班的语文。在全年10个班的排名中，9班以73和56分排在第7位，分别落后第一名3和6分。10班平均分71和4，差5和6，排名第9。

其中前20名都是优秀学生，9班82分和3分，7班和10班83分和6分排名第四。从数据上看，9班和一年级差距不大，在正常水平范围内，而10班差距过大，超过5分。分析原因是9班中学生太少，多集中在70左右，75少。10班差生太多，共有11人不及格，极大影响了平均分；从前20名来看，9班的问题是优秀学生少，中学生基数大。

10级分布均匀。从考试后的分析和反馈来看，学校还是认可我这个刚教了半个月语文的人。

总的来说，9班的问题在于尖子生不足，但整体水平高，10班的问题在于差生太多，整体水平低。

我的导师和导师相比，两个班都是第一第二，和其他老师的差距很小，大部分都在3分左右，需要很大的努力。

**生产实习过程工作总结精选篇2**

为期一个月的实习即将结束。一个月前，根据学校的毕业实习要求，我来到了\_\_银行进行实习。虽然这只是短短的一个实习，但对我来说，是大学生涯中很重要的一部分积累，这在我以后的学习生活中都会发挥很重要的作用，异常是我的同事们和上司给我的榜样作用。

我在\_\_银行实习的岗位是\_\_，在这一个月的学习与工作中，我熟悉了金融机构的主要经济业务活动，系统地学习并较好掌握了银行\_\_X工作，理论水平和实际工作本事均得到了锻炼和提高。现将工作实习总结如下：

一、实习单位简介

中国\_\_银行是中国四大银行之一，最初成立于1951年，是新中国成立的第一家国有商业银行，也是中国金融体系的重要组成部分，总行设在北京，位列世界五百强企业之一，“世界银行1000强”排行第8位。20\_\_年，中国\_\_银行由国有独资商业银行整体改制为股份制商业银行，更名为“中国\_\_银行股份有限公司”，并在20\_\_年完成“A+H”两地上市，总市值排行位居全球上市银行第5名。

二、实习过程

此次实习的目的在于经过在\_\_银行的实习，掌握银行业务的基本技能，熟悉银行日常业务的操作流程以及工作制度等。实习过程主要包括以下资料：

(1)经过在中国\_\_银行实习，进一步了解和巩固在学校期间所学的各门金融学课程的基本理论和基础知识，学会理论联系实际，增强自我解决实际问题的本事;

(2)经过实习到达学校的社会实践要求，并在单位指导教师的指导、帮忙和教育下，熟悉中国\_\_银行的主要经济业务活动，较为系统地学习银行个人金融管理工作和日常业务的操作流程;

(3)学会如何更好的适应新的工作环境以及端正自我的学习及工作态度，为更好的走入社会打下坚定地基础;

(4)总结实习经过，并填写实习鉴定表，写实习报告。

三、实习资料

经过一个星期的学习和实习，我大体上把握了基本的业务流程。接下来便是学习储蓄业务。该分理处的储蓄业务实行的是柜员负责制，就是每个柜员都能够办理所有的储蓄业务，即开户、存取现金、挂失、解挂、大小钞兑换、受理中间业务等。对于每一笔业务，我都学习了其ABIS系统的交易代码和操作流程，业务主要可分为单折子系统和\_\_字系统两类。

(1)\_\_业务

\_\_按是否具有消费信贷(透支)功能分为\_\_与借计卡。\_\_又按持卡人是否向发卡银行交纳准备金分为贷计卡与准贷计卡。贷计卡是银行授予持卡人必须的信用额度，无需预先交纳准备金就可在这个额度内进行消费，银行每月会打印一张该客户本月消费的清单，客户就能够选择全部付清或支付部分，如果选择后者，则未付清部分作为银行的短期贷款以复利计。而准贷计卡则是交纳必须的准备金，然后银行再授予其必须的消费额度的一种\_\_。借计卡是没有透支功能的，但能够进行转帐结算，存取，消费的一种卡。\_\_还能够按使用对象分为单位卡与个人卡;按信用等级分为金卡与普通卡。

(2)信贷业务

由于目前的实际情景，中小企业融资难，尽管央行一再出台有关鼓励银行向中小企业贷款的方案，可是，在各个银行内部都有严格的控制。农行也是如此。所以，银行目前也投入了个人贷款领域。需要注意的是，银行的个人贷款业务并不是直接将款贷给个人，而是与商家签订必须的协议，其实是将款贷给商家，然后商家把商品卖给个人，个人再还款给银行。银行在与商家签订协议时，审查商家的证件是否齐全。而个人要向银行供给有关的收入证明，身份证明等。一般都是以购买的标的物作为抵押，最常见的就是动产抵押(如汽车贷款)和不动产抵押(如住房贷款)。信贷部门实行的是审贷分离制，就是进行贷款客户开发与具体发放贷款，审核贷款可能性的工作人员是各司其职的。

在银行实习，学习柜员间每一天交接工作时的对账是必不可少的，对账时除了要核对现金账实是否相符外，还要查看重要空白凭证是否缺失、传票是否连续等等。而柜员间对账也是很有程序的，一般先清点现金，然后再是清点重要空白凭证如存折、银行卡、存单等。虽然比较麻烦，可是这些都是必不可少的步骤，一个环节出错也会导致弥天大祸。

四、实习体会

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在短暂的实习过程中，我深深的感觉到自我所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏，刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到十分的难过。在学校总以为自我学的不错，一旦接触到实际，才发现自我明白的是多么少，这时才真正领悟到“学无止境”的含义。

从这次实习中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一齐，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的本事与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的真正目的。

在农行的实习对我将来走向社会起到了一个桥梁的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人礼貌交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。

实习过程中每一次细微的提高都离不开领导和同事给我的帮忙，在那里要感激他们，感激他们给我无微不至的关怀和帮忙，感激学校和农行给了我这次实习的机会让我锻炼自我，感激父母一向以来对我默默的支持。在将来的学习和工作中，我必须会扎实的学习基本功，始终坚持一颗进取的心态去看待问题，不辜负大家的教诲和期望。

**生产实习过程工作总结精选篇3**

一年的实习期已悄然而过，在实习的这一年当中，我尽量弥补自身知识的不足之处，熟悉掌握多元的专业业务知识，能够比较得心应手的开展各项工作，这些可以说都受益于各位领导的栽培和各位同事的赐教，下面我将这一年的工作总结如下：

一、虚心学习，努力进步

实习期间，我清醒的认识到自己在实际工作中的不足之处，缺少实践经验，井下现场经验匮乏，所以在日常工作中，我不断向领导和井下工人学习，加快补充自己的现场实践经验。而且坚持以以严谨的科学态度对待煤矿的每一项工作，争取不断进步，提高自己的专业技术能力。

在机电工区实习期间，开始总会遇到很多不懂的事都在队领导的悉心指导下慢慢掌握，在井下机电设备检修时，总会看见很多实际应用中才会有的技术问题，例如检修柴油单轨吊、维护皮带机时都是比较专业的技术知识，这些都是书本上学不到的，所以现场的工人师傅，跟班人员，他们便是我的指导老师，他们使我得到了很大的进步。

二、恪守本职，扎实工作

我深知煤矿技术工作的艰难与重要性，所以一开始就要求自己严格一点，来不得半点马虎、出不得半点差错，只有兢兢业业、扎扎实实，才能做到优质高效。为此，我把履行岗位职责、虚心学习作为自己的核心任务。

在安监队实习期间，天天下井到掘进工作面跟随作业人员一起进出井，现场观察、记录作业人员作业的过程，在领导的正确指引下，认真对施工辖区的设备和人员进行安全职能监督，在计划、布置、检查、总结、考核安全生产工作中，杜绝习惯性违章行为，坚决狠抓无证作业，坚决惩治其他安全违规行为，使自己能够掌握威胁安全生产的重大隐患与薄弱环节。

再与《作业规程》、措施等相比较，获得了许多重要的一线经验。也经常与同事、师兄们一起讨论《规程》、措施的编写依据和实际效果，这些都是不可多的经验和知识，为我以后的工作打下了坚实的基础，也使得自己能够更快的进入角色，干起工作来得心应手。

三、朴实诚恳，严格自律

作为一名煤矿的技术人员，我知道应该具有朴实平淡的本色，努力让自己做到朴实不虚妄，热情不虚假，处事不急躁。心中始终要有规章制度，能够准确严谨的处理每一项工作，特别是井下技术工作。

在工作方面，不怕困难，始终提醒自己要有顽强的拼搏精神，虽然煤矿的加班比较多，但我深知井下的煤矿工作更没有假期，所以我们不能有怨言。对于难度大的工作，要敢于迎难而上，以自己诚恳的态度和虚心的工作作风赢得了领导的好评。在生活方面，我积极参与公司组织的各项活动这些都使得我保持了比较健康的生活方式。

**生产实习过程工作总结精选篇4**

从20\_\_年x月份至x月份经过学校组织的这次实习。让我第一次与幼儿亲密接触，这次真枪实弹的练习，让我受益匪浅，让我逐渐爱上了幼儿教师这个光荣的职业，同时也亲自尝到了在一线奋战的幼儿教师们的辛苦。一、实习目的

能了解幼儿园教育与教学工作的特点，巩固和加深所学的工作理论知识，培养学生对幼儿进行教育、教学工作的初步本事，加深学生对专业的理解与热爱。

二、基本情景

1.实习的资料

观察幼儿园各年龄段教学班的半日教学活动资料，初步了解幼儿园的工作性质与过程。观察幼儿园的环境布置与建设，了解幼儿园环境布置的特点及环境对幼儿园教学的作用。

观摩幼儿教师是如何组织教学活动的，初步了解自我未来的主角与工作状况。观察保育员是如何进行保教工作的，初步了解保教工作的重要性。

了解当今幼儿园对幼儿教师素质与本事的要求，明确自我的专业特点与努力的方向。写出观察日记、见习报告、自我的感想和实习专题总结。

2.实习的收获

本次实习到达了实习目的，圆满、顺利地完成了实习的各项任务，使学生初步了解了幼儿园的工作性质、特点与过程，也了解了自我未来的去向与专业定位。学生能够遵守实习时间和实习纪律，在实习的过程中能够帮忙幼儿园做一些力所能及的事情，如拖地、打扫卫生和环境布置等。观摩了幼儿园最好的、最具有超前意识的活动课程教学，使学生对幼儿园的教学模式有了必须的感性认识。

每个实习学生都写出了见习报告和实习专题总结，都有不一样的体会与感想。

三、教学工作

因为我们所在的专业是数学教育，因而被分到大班担任班主任，指导教师x教师，x左右言谈爽利，是个十分有经验的优秀教师，她在教学上给了我很大的帮忙，帮我分析上课的每一个环节，她精益求精甚至每个细节都会给我更好的意见，如何更大程度的激发学生的思维，让他们更容易的发现教师的意图，理解新的知识等等。

我是从第一周的星期五开始上课的，x教师说这是练习课，她不打算去听，只是给个机会你去和学生接触，感受他们对知识的理解程度，为下周一的新教师上课做准备。

上课，除了传授新知识，让学生学得更好，不应是一节课得全部。激发他们对学习的热情和感受学习的欢乐，是更加重要的方面。

好动爱闹是幼儿的天性，集中教育活动时间不仅仅要有好的备课教案，更重要的是懂得如何控制课堂纪律，否则就是含破喉咙也无济于事，所以能让小朋友在上课时候安静的听讲，自我也会觉得很有成就感。第一个集中教育活动时，我既兴奋又紧张，很累。之后的每个集中教育活动我都认真备课：熟悉教学资料、结合幼儿年龄特点、精心准备各式各样的教具，尽我最大的努力去激发幼儿学习的兴趣，帮忙幼儿理解记忆，让她们能欢乐的学习知识。当然，在教学活动中我也穿插一些小游戏，以让到达幼儿在玩中学。

四、意见与提议

实习期间，我发现了自我的许许多多不足，主要归结为以下几点：

1.表达本事不强，综合概括本事仍欠缺。

2.语速、语调掌握还不够好，语言不够童化。

3.专业技能不扎实。

4.人际关系的处理有待提高。

5.与教师的交流显得有些少。

五、实习总结的体会与启发

本次认识实习到达了预先的实习目的，完成了实习任务，使学生对幼儿园和幼儿有了一个感性认识，对专业教育的开展和使学生构成稳定的专业思想起到了应有的作用。认识实习是学前教育专业一个不可缺少的实践教学环节，认真组织和高度重视实践教学是高职教育教学的办学特色和需要。仅有抓好各教学阶段的实习，才能提高高职学前教育专业学生的职业本事，才能为高职教育的进一步发展起到应有的促进作用。

实习让我第一次置身于社会活动中，与不一样的人打交道。和小朋友搞好关系，让她们对你又爱又怕。所谓爱就是让小朋友都喜欢你，喜欢你组织的活动，怕呢，就是让小朋友听你的要求，和你一齐活动。这次我也掌握了一些与幼儿相处的方法，这也是一笔难得的财富。

实习让我的思想逐渐成熟，行为收敛了许多，在今后的日子里，我将会继续努力，不断完善自我的不足，提高技能水平。这对我将来学习和就业有很大的启发与帮忙。

**生产实习过程工作总结精选篇5**

转眼间，从20小学年7月份参加工作至今已经有半年时间，经过这半年的努力工作和不断学习，我获益良多。以下就是我对这半年的工作总结以及感想。

一、工作回顾

在这半年中，我的实习内容主要分为以下几部分：

1、为期一个星期的军训和数天的企业文化培训与交流。

在这短短的一个星期的军训中，我们迅速的完成了从松散的大学生活到规律作息的工薪生活的转变。并在接下来的企业文化培训与交流中初步了解了青特集团的历史与发展历程。也初步确认了未来几年中，我们需要在这个公司中所要走的道路。

2、在特车备料工段中为期一个月的实习。

这是我毕业后的第一次工作，刚开始和工人师傅不太熟悉，不过几天以后就慢慢熟识了。我刚开始干的是折弯机上的工作，由于不熟悉工作过程，一开始我只是跟着师傅一起搬搬件，打打下手，慢慢就做一些小难度的折弯。说实话，折弯这项工作看着很简单，但是做着就不容易上手。一直到我在这里实习结束，我也只能做一些简单的折弯。

3、在军品车间扫路车工段实习一个月。

在扫路车工段，我的实习师傅姓纪，我叫他纪师傅。因为焊接的活我不会，所以整天都跟着纪师傅和其他几位师傅身边转，搭把手或帮忙做一些简单的装配。有时候围着车看扫路车的工作原理、油路、电路。不过电路始终没看懂，是得好好跟纪师傅学学。

4、在民品车间半挂车焊接工段实习一个月。

在半挂车焊接工段，我突然发现我在这里的作用不大，因为我不会焊接。所以，在这个工段我的主要工作是给半挂车清除焊渣以及清扫地面。在这段时间，我还跟师傅学会了焊接。可是仅仅是学会而已，焊的并不好。

5、在车间办公室当了两个月的办公室助理。

在焊接工段实习了一个月后，陈主任把我叫到了办公室。让我给他办一些办公室中一些比较琐碎的事情。就相当于一个办公室助理，帮忙跑跑腿、打个文件等。其实在办公室里，我受益良多。跟着陈主任学到了很多工作上的小常识与知识，还顺便学习了集团公司的很多规章制度和文件，真的是受益良多。

6、在民品车间搅拌罐工段实习了一个月。

在搅拌罐工段实习的这段时间，我学习见证了一个搅拌罐从原料到卷制、焊接罐体到完工的全过程。我认为，搅拌罐工人师傅，是这段时间里我见过的工人里最不容易的，尤其是在罐体里进行作业，真的是非常的辛苦。

二、收获与成长

在车间实习的这六个月里，我经历了数个不同的实习工作。我的收获很多，多的不只要从何说起，我大体上从以下几个方面来陈述。

1、思想上。

经过这几个月的实习工作，我基本改掉了以前那种得过且过的生活态度和懒慢的生活习惯。我已经完全适应了作为上班一族的规律的生活作息，和车间中那种“工作就踏踏实实工作，休息就干干脆脆休息”的良好的工作态度。

2、工作上。

在跟着工人师傅以及陈主任的数个月的实习中，我学会了基本的折弯、电焊。并能协助工人做一些装配以及安装液压油路的工作。还初步学会了如何当以一个车间主任办公室助理。

3、知识水平上

我懂得了在车间工作所要注意的一些安全管理问题，初步了解了本公司的企业文化，并初步了解了公司的一些规章制度，以及翻阅学习了一些半挂车、扫路车、搅拌罐的工作图纸。真的是获益良多。

三、建议与想法

1、在备料工段实习时，发现钻孔工位的一个钻床的冷却系统坏了，为防止影响工作质量，建议维修。

2、在备料实习期间，发现原料存储库是露天的，很多原料因此都生锈了，造成原料很大的浪费，并加重了原料加工的工作难度与强度，建议建一个封闭的原料存储库。

3、在扫路车工段工作时，发现如果钻头因工作原因断掉，时常因无库存原因不能及时换到新的钻头，影响工作效率，建议多储备一些常用工具。

4、在实习过程中发现，很多时候，工人想装配车辆，但是储存库中缺少相关的工件或零部件，以至无法进行生产，建议及时进回相应零部件。

5、在搅拌罐工段时，发现罐体内焊接时会有大量烟雾无法及时排出，影响工人健康，建议采取措施，给工人一个健康的工作环境。

四、对希望从事的工作进行描述以及见习期打算

我希望从事军品技术部里的技术员工作。听说军品技术部里的技术员会兼职开发和工艺两项工作，虽然工作会累一点，但是能比在其他部门学到更多的知识和技术。我希望能在军品技术部见习，并在见习期间能快速融入到新的工作环境中，并且能迅速学到相应的理论与知识，并将学到的付之实践，完全掌握一个正常员工所应当具备的工作能力与知识。

实习的半年，是我在以前的生活中过的最充实的一段时光。在这段时间里，我交到了很多朋友，学到了很多技术和知识，也发现了自己的不足与缺点。我希望能在以后的工作生活中，能够修正自己的不足，并且以更加积极的心态生活与工作。

**生产实习过程工作总结精选篇6**

一、实习目的

1.1实习单位简介

\_\_保税区\_\_合成制药有限公司是\_\_医药集团股份有限公司下属子公司，成立于\_\_年，固定资产投资1亿多元，占地面积5万多平方米，是依据gmp(已通过认证)标准建设的头孢菌素和半合成抗生素原料药生产企业。地址位于\_\_保税区内，\_\_年被市政府授予花园式企业称号。\_\_年兄弟公司\_\_保税区丽达医药有限公司成立并由\_\_合成制药有限公司治理、固定资产投资1亿多元，占地面积4.3万多平方米，一期工程枸橼酸铋钾生产车间现已落成。

500mt头孢新车间，中试车间、中心化验室等相继落成，\_\_合成及丽达将成为合成原料药生产及中试基地。公司现有员工近300人，主要产品为年产700吨的6-apa，600吨氨苄西林、阿莫西林，160吨头孢曲松钠，30吨头孢他啶及头孢呋辛钠，其工艺和经济技术指标均已达到国际水平，产品质量均符合国际最新药典标准。年产值和销售额均已近4亿元。

现已成为国内规模的青霉素三水酸原料药和头孢类无菌原料药生产基地之一。同时为了适应企业的持续发展，对原有品种扩展的同时开发头孢类原料药头孢匹胺、头孢尼西、头孢米诺等，心血管类药辛伐汀，消化系统药枸橼酸铋钾。本公司以市场为依托，以高新技术为动力，以现代治理为手段，以创、上规模为目标，以“超越自我，挑战极限”的企业理念，迎接新经济时代的到来。

1.2实习目的及意义

(1)了解药厂厂区布局，车间布局，熟悉相关原则;

(2)熟悉药品生产工艺流程(从原料到成品)，学习各车间物料流程，加强gmp知识和安全知识的学习，把理论与实践相结合;

(3)了解各部门日常工作，亲自体验，并自我总结;

(4)提高沟通及人际关系处理能力;

(5)体验上班族生活。丰富专业知识，积累工作经验，为以后走上工作岗位打基础;

(6)找到自身不足之处，早日弥补，增强自己适应社会能力。

二、实习内容

2.1公司生产部门介绍

合成部分：合成一车间，合成二车间，合成三车间，500mt车间，负责头孢粗品的合成，离心干燥。精制部分：精制一车间，精制二车间，精制三车间，精制四车间，负责对头孢类粗品进行精制加工无菌处理，得无菌粉，再送进包装车间包装就得到成品。

(1)合成部生产一车间合成生产一车间是\_\_合成有限公司四个合成车间中重要车间之一，该车间共有正式员工30人，车间主任1人，工站长1人，技术员2人，分四个班，车间的主要生产产品为头孢曲松钠粗品，年产量300mt，车间员工操作岗位分为：反应岗位和离心干燥岗位。

2.2岗位实习内容

(1)离心干燥岗位职责和工作制度;了解离心干燥岗位标准操作规程，熟悉产品和半成品的质量标准;把握该岗位主要设备的性能和使用注重事项

(2)熟悉车间布局和管线流向

(3)根据“上部料式离心机标准离心操作规程”，对头孢曲松钠粗品及中间体7-act进行放料，离心，洗涤操作，把握离心机速度的控制和放料阀门的切换

(4)把握设备的清洁保养技能(离心机双锥，粉碎机，出料车，滤包等清洁保养)

(5)使用摇摆式颗粒机进行产品的粉碎操作

(一)离心机工作原理：离心机是立式刮刀卸料自动过滤离心机，待分离的物料经进料管进入高速旋转的离心机转鼓内，在离心机力场的作用下，物料通过滤布(滤网)实现过滤，液相经液管排出，固相则截留在转鼓内，待转鼓内滤饼达到机器规定的装料量，停止装料，对滤饼进行洗涤，同时将洗涤液滤出，达到分离要求后，离心机低速运转，刮刀装置动作，将滤饼刮下，完成一次工作循环。

(二)摇摆式颗粒机工作原理：电动机直接针齿减速机，通过偏心凸轮带动齿条，驱动制粉轴往复旋转，使固体物料进入刮粉轴内仓，再由齿轮顶角将物料推出筛网成粒，粉型固体物。

(三)回转真空干燥机(双锥)回转真空干燥机(双锥)工作原理：

干燥设备通过对设备夹套的加热加温，内胆不停地翻滚搅和，同时对设备内胆进行真空抽湿，达到对物料的进一步干燥与混合的目的，本厂生产的干燥机广泛应用在化工，医药，染料，食品等行业。产品生产流程：7-氨基头孢三嗪(7-act)反应—→离心干燥—→7-氨基头孢三嗪湿料粉碎—→真空干燥—→7-氨基头孢三嗪干料粗品—→贴产品标签—→头孢曲松钠(ctr)反应—→离心干燥—→湿料粉碎—→真空干燥—→头孢曲松钠(ctr)粗品—→贴产品标签—→包装送进冷库头孢曲松钠的制备工艺属于化然后再加入钠成盐剂进行反应析出结晶而制得。

其特征在于溶媒是由烷的卤代烃，乙酸乙脂或丙酮与醇类溶剂和水组成的混合溶媒，在7-act和ae-活性脂的搅拌反应至澄清，再直接加入钠成盐剂进行成盐反应，待反应溶液变混浊时进行养晶处理，然后用头孢曲松钠的不溶性有机溶剂将结晶析出，最后经过常规的结晶洗涤、干燥后处理得头孢曲松钠成品。7-氨基头孢三嗪的合成工艺方法以7-氨基头孢烷酸(7-aca)为原料，经3-位三嗪环取代，先制得7-氨基头孢三嗪(7-act)。头孢曲松钠的生产工艺合成的制备技术领域，由氮气保护，在溶媒中，由7-act和ae-活性脂在胺类中间反应物的作用下进行反应。

三、实习结果

在为期几个月的实习里，像一个真正的员工一样拥有自己的工作卡，感觉自己已经不是一个学生了，和上班族一样上班，天天8：\_\_年\_\_月\_\_日)在\_\_集团集体宿舍门口等候公司专线车接送我们上下班，实习过程中我遵守公司的各项制度，做到了不睡岗，托岗，闯岗，不缺勤，没发生过重大事故，虚心向有经验的同事学习，认真的完成领导下达的工作任务，并把在大学里所学的专业知识运用到工作当中，下班休息之余扩充自己的专业知识，使自己在工作中更有竞争力，在实习过程中我顺利的通过了司级，车间级，班级的层层考核，获得了独立上岗操作的资格。

四、实习体会

实习是对一个应届大学毕业生来说非常重要的经历，实习是我们离接触社会的一个平台，最真实地感受社会的一个窗口。这次在\_\_合成制药有限公司为期的实习生活让我学到了很多东西，对我而言有着十分重要的意义。我更深刻的了解社会，更便捷的融入社会，它不仅使我在理论上对制药技术这个领域有了全新的熟悉，而且在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用，让我学到了许多书本上学不到的东西。

有效的锻炼了自己，长了见识，开拓了视野，实习是我们把学校学到的理论知识应用在实际中的一次尝试，是我们迈向社会的第一步，通过这次实习，我发现了不少问题，自己的缺点、不足，早该摒弃的陋习，逐渐被自己所认知，自己所学知识的肤浅，专业知识在实际运用中的匮乏让我明白我需要学习的太多，使我熟悉到必须让自己了解更多才能在当今竞争激烈的社会中拥有一席之地。

实习是步入社会前的预演，允许犯错而且给你足够的机会改正;但真正踏入社会后，没人会宽恕你，犯错的代价往往是失去工作。再次感谢每一为老师的宽容，感谢大家给予的经验和鼓励，我会将学到一切带到日后的工作中去，用勤劳和智慧在社会上立足。通过这次实习，学到了许多课堂上学不到的东西，增长了许多学识和见识，受益匪浅。

通过实践，深化了一些课本上的知识，获得了许多实践经验，另外也认识到了自己部分知识的缺乏和浅显，激励自己以后更好的学习，并把握好方向。总而言之，这次实习锻炼了自己，为自己人生的道路上增添了不少新鲜的活力!最后，感谢学校和老师为我们提供的这次宝贵的实习机会!3个月的实习虽然短暂，但我到的东西却不少，学好专业知识是很重要的，但到工作地点实践，学习并积累经验更为重要。

了解专业是必需的，但加强专业外的各种知识，技能的学习，认识社会也是不可乎视的。择业要根据自身的特点和社会的需要选择，作一个适应社会的综合性人才是我的目标。这次实习看到的和领悟到的都让我收获颇丰，为以后的实习和工作奠定了基础积累了经验。在取得不少收获的同时我也真诚的感谢各位领导和老师为我们精心安排的一切，感谢他们一直以来给予我们的关心和照顾以及对我们的付出!

**生产实习过程工作总结精选篇7**

一、实习目的：

锻炼自我人际交往能力及了解熟悉所在实习单位工作流程，学习必要的技能，了解企业的用人标准及找出自己的不足，利用在学校的时间充实自己，为以后的工作打下良好的基础。

我所在的公司是\_\_市\_\_建材有限公司，主要经营钢材、木材、水泥、建筑材料、五金交电、机电、化工等。是一所新办企业，成立于20\_\_年，经营状况良好，我自认为在房价日益高涨的今天，他还是比较有发展潜力的，他的最大股东是莱州市西由建筑安装有限公司的总经理，现此公司已有了一定的规模与一定的资产，虽然公司人员不多，但其收益还是相当可观的。我认为是有发展潜能的。

二、实习内容：

我被安排在一办公室里，帮着打打下手，因为毕竟没什么我一来就能上手的，这都是需要过程的，平日工作也不是很忙，只有到月底办公室才会比较忙，因为要给工人算工资，记账、结账、报账、对账，在这一时间段和月初是比较忙的，剩余时间，也就是中旬是比较闲的。

在工作期间，我对我所在部门的大体工作流程有了初步的了解，从进货到出货，大体过程了解的差不多了，就拿钢筋说吧，先是进货，需与厂家签订购销合同、授权委托书，然后我们给卖家汇款，卖家给我们发货，货到后，经过过磅等一些附加流程验收入库，等卖家的发票过来后，会计做账，然后等月底再一起统计。对于往外卖，因为我们要根据市场的情况而赚取差价，所以要算好期间的成本，再加上加工费以及别的水电费，人工费等一些费用。然后再往外销售。销售的大体过程和我们进货基本是一样的，无非是我们做了卖家，跟买家签订了合同后，他们汇给我们钱，然后我们出汇票给他们并发货。流程并不是很复杂，但作为工作人员必须要细心，每一笔账都错不得，因为会计跟现金还有保管三人手里每人一份数据，而到时对账的时候，其中任何一方错了，就对不起帐来，查错误的过程会很麻烦，也有可能会耽误事。如果你在每月的15号之前交不上表去，那税务局就会扣你的钱，那不用说，你的经理就会扣你的钱，所以，每一笔账都要好好核对，半点马虎不得。

在学校的东西到目前为止还没用上多少，学单证国贸的时候，用到了汇款，知道发票是怎么回事，学计算机的时候，知道怎么制表，再就是用到一些必要的数学知识，除此之外，还有很多在工作中涉及到的我不太会，细节问题我也掌握不好，所以还是需要学习的。但是有一点，拿专业知识来说，公司再利用电子这一方面还是差很多的，没有自己的网站，办公室里只有一台整天睡觉的电脑摆在那儿，无人问津。所以，在这一反面还是有上升潜力的，所以我觉得，如果我们的专业能够学好，说不定会起很大作用。

三、实习总结或体会：

这次实习活动收获颇多，对于我来说，收获最多的地方可能就是仔细了，我本就是一个比较粗心的人，但是这次我所在的岗位，对于一个粗心的人来说太有难度了，步骤不能错，数字不能错，一旦错了就是件很麻烦的事，所以，我以后要时刻注意这个问题，改正这个问题，涉及到金钱的总是要仔细的。对于这样的规模不大的单位尚且如此，如果以后想进好点的企业，细心更是不可或缺的。

**生产实习过程工作总结精选篇8**

国美电器、商贸职业技术学院给我们大一学生提供了一个实习的机会，希望我们能够通过实践学习到课本以外的知识，增长到见识。在国美实习的一个星期，虽然很累，但学会了很多东西，慢慢懂得如何去销售，去推销商品。这次实习是我第一次工作经历，虽然没干什么活，但觉得很值得，为以后提供了工作经验。在国美实习期间，我刚开始就去了解我的工作岗位所卖的商品美菱冰箱。想要推出自己的商品，首先必须了解美菱冰箱这个品牌，通过学习观察，我了解到美菱冰箱的标志，标语，不同型号，不同价位，不同款式，不同颜色，不同功能。对美菱冰箱这个产品有了大致的了解，并知道美菱是以生产冰箱起家，29年专业制冷，很节能，而且保鲜功能好，价格不高，是普通家庭可以消费的起的商品。而且，很多顾客都挺喜欢美菱这个品牌的，看来美菱是受消费者青睐的。作为学员我就跟着大姐后面一点点地学习，看着大姐如何推销美菱冰箱，知道每款冰箱的大概特点，价格，学会怎么与消费者沟通，怎么用语言技巧让顾客相信美菱这个品牌，学会看出哪些是潜在消费者，哪些是随便看看，不同的顾客不同对待。同时，遵守上班下班时间，懂得营销人员基本的礼貌问题，注重并不断改善自己服务态度，和顾客建立友好合作关系，让顾客感到舒服。通过向大姐的学习，以及询问一些知识，我从一开始的不知道到现在有了一定的了解，从一开始的不好意思地介绍到后来落落大方的讲解。这是成长的过程，在国美实习期间学最多的就是成长，是人生宝贵的一堂课。

当然，在这期间特遇到很多问题，顾客的不理睬、顾客的询问不会解答、甚至他们言语的打击，我知道现在我是个销售人员，顾客就是上帝，始终保持积极、乐观、热情的态度，不管是青年、中年、老年，都将自己知道的耐心地介绍。在这期间懂得很多道理，比如：尊重顾客的选择、给顾客提供建议、态度热情真诚、学习的过程就是成长的过程、扎实的产品知识是成功推销一个产品的关键等。六天在国美电器实习阶段，付出了辛苦，体验到工作者的不容易，也学习到很多知识，懂得一些道理。这次实习促进了我的成长，让我更好地学习营销与策划专业。很感谢国美与学校给我们提供这样一个平台，让我们锻炼了自己，积累了经验，学会了成长。

**生产实习过程工作总结精选篇9**

学习建筑装饰这个专业，而CAD作为专业课，那首先应该知道，什么是CAD?CAD即计算机辅助设计，其概念和内涵正在不断地发展中。1972年10月，国际信息处理联合会(IFIP)在荷兰召开的“关于CAD原理的工作会议”上给出如下定义：CAD是一种技术，其中人与计算机结合为一个问题求解组，紧密配合，发挥各自所长，从而使其工作优于每一方，并为应用多学科方法的综合性协作提供了可能。CAD是工程技术人员以计算机为工具，对产品和工程进行设计、绘图、分析和编写技术文档等设计活动的总称。

从我学习CAD半年来，我觉得，Autocad是一门应用广泛的技术性应用软件，在机械，建筑等行业尤为的重要，电脑辅助绘图相对于手工绘图有很多突出的优势在精度，准度，美观度方面它远超于手工画图。这次实习是非常有用的，它为我以后进入社会，进入工作奠定了坚固的基础，它的用途很多：纺织、建筑、机械、管道、服装、基本上所有的施工图纸都是用的CAD。它是平面的，全球用的最广的就是CAD了。

总之，如果要我用三个字来表达我对AUTOCAD的感觉，就是快、准、美!结合我自身的情况，我将继续练习使用AUTOCAD，做到能够把它运用得得心应手、挥洒自如，使它成为我今后学习和工作的助手。同时，也要培养良好的绘图习惯，保持严谨的态度，运用科学的学习方法，这样才能游刃有余!

**生产实习过程工作总结精选篇10**

开心辛苦的实习结束了。这学期我们成功完成了从学生到老师的角色转换。这几个月来，在教案的准备和编写、班级的安排、课时的掌握等方面都取得了很大的进步。一个学期，我感触良多。

实习情况总结如下：

第一，听课

实习两周后，开始听课。在讲课过程中，我发现每一个听课的老师都认真记笔记。作为一名实习生，我应该努力学习。听了一节课，认真听了老师讲的内容，认真思考和评价了老师讲课的每一个环节，写下了自己的收获和见解。虽然之前有听课的经历，但是没有认真分析。现在我发现，我们能从一堂课上学到那么多东西，无论是教材的处理，教学方法，与学生的交流等等。让我受益匪浅。从每节课，我都总结了我的经验，并将其转化为自己的知识。不管这门课是好是坏，都有值得学习的地方。

第二，阶级

相信第一节课大家都很紧张，我也不例外。上课前我一直看教材怕忘词，一直检查上课用的教学工具，反复实验。最后，我走上讲台，开始了我的第一堂课。刚开始的时候我的紧张让我失去了教学，但是同学们配合我，积极回答我的问题。我慢慢冷静下来，按照我的计划顺利地进行了上课。就这样，在愉快的气氛中，我成功的上完了第一节课。下课后，我立即请导师讨论。一开始老师肯定了我的教学方法，让我很开心。同时老师也给出了很多中肯的意见，指出了我在上课过程中的一些错误和不足，以及一些需要注意的地方。老师的意见和建议使我能够立即调整教学思路，及时修改教学计划，提高教学质量。每节课结束后，我都会反思自己做得好的地方和做得不好的地方，并一一记录下来，供以后的课参考。

**生产实习过程工作总结精选篇11**

时间过得真快！转眼间在会计部实习半年了。通常看到实习期满后有人离开，我已经麻木了，但面对离开，我的不情愿油然而生。在这里，我的导师对我有着深远的影响。实习之前，我挺粗心的，经常丢东西。在主管的指导和包容下，我不仅细心，还很有责任心。我要感谢我的主管凌姐姐和我的同事们。

20\_\_年1月28日开始实习，主要工作内容如下：

第一：外地办事处拿着交接收据到公司核对所有资料（银行单、银行对账单、支票抬头、专用票和普通票、收付单据、费用单等）。）的本月企业会计；

第二：填写凭证

第三：审核证明，在账目完成后，可以由主管进行检查和审核

第四：记账并结转期间损益以及结账和生成ufo报表

第五：地税上传财务报表

第六：进项发票扫描认证和企业增值税电子申报

第七：报税，主要做个税报盘

第八：打印并整理装订记账凭证、账簿和报表

纸上学得终觉浅，绝知此事要躬行。短短半年的实习，了解并学到很多知识。通过这次实习，我觉得会计理论对于会计实践而言相当重要，二者缺一不可！世上无难事，只怕有心人，愿每个同事都能心想事成，学到自己所想学的知识。

**生产实习过程工作总结精选篇12**

“年轻当勇，学以致用”在中石油昆仑燃气广西分公司经历四个月的工作实习结束时，我再次想到了这句话，而经过这四个月的学习我想把这一句话改一下：年轻当勇，勇而不失稳重，学以致用，用而不失总结。这两句话也许最能概括我实习这四个月的经验和收获。下面，我将实习四个月的工作总结如下：

一、感想和体会

1、态度决定一切。

无论在什么样的企业工作，态度始终是第一位的，尤其向我们这样的国企，态度更是极为重要，一个职员在公司的大部分时间都是在工作的，这就要求他在这段时间内一定要小心谨慎，一丝不苟，不能老是出错,有必要一定要检验自己的工作结果，以确保自己的万无一失。工作的时候我一直保持极大的工作热情，不仅顺利完成工作任务，工作之余还经常总结经验教训，不断提高工作效率，虽然工作中我也会犯一些错误，受到领导批评，但我认为这些错误和批评是能让我能在以后的工作中谨慎小心，提高工作效率。在和大家工作的这段时间里，他们严谨、认真的工作作风给我留下了很深刻的印象，我也从他们身上学到了很多自己缺少的东西。

2、勤于思考

孔子说过，学而不思则罔，思而不学则殆。在工作岗位上一定要勤于思考，不断改进工作方法，提高工作效率。市场营销的日常工作都会比较繁琐，而且几天下来也会比较枯燥，就是需要你多动脑筋，不断地想方设法改进自己的工作方法，提高工作效率，减少工作所需时间

3、不断学习

要不断的丰富自己的专业知识和专业技能。这会使你的工作更加得心应手。一个人在自己的职位上有所作为，一定要对自己职业的专业知识有所熟悉，对自己来说对于液化气的营销市场和策略方面应该有十分细致的学习和积累。

二、工作成果与收获

在这四个月里，我作为昆仑燃气的一名新员工，认真学习公司的管理制度，根据岗位职责的要求，主要有以下工作成果及收获：

1、迈开步子，坚定信念

7月13至16日，在昆仑燃气总部的组织下，我参加了在石油之城大庆举办的20\_\_届毕业生入职教育培训班。在为期一周的培训中，我深入了解了公司的基本情况，认真学习了公司人事管理政策、企业文化、HSE基本知识、公司安全制度等，还积极参与了读书讨论活动。同时，在培训中，我还聆听了老一辈石油人对艰苦创业历史的回顾和大庆精神铁人精神宣讲，参观了铁人纪念馆、大庆油田历史陈列馆，观看了影片《铁人》，深入学习和体会到大庆精神和铁人精神，并被这种精神力量深深地震撼和鼓舞着，坚定了我立足本职工作，为能源行业奉献清洁能源、服务和谐社会的信念。

2、挽起袖子，积极实践

新员工培训结束后，很有幸我被西南分公司安排至广西分公司参加实习工作。在实习的四个月中，我参与了营销调运部的日常工作、广西石化液化气首销前的各项营销准备工作、客户见面会议的筹备工作、营销调运部各项规章制度的编制工作、与中石油运输公司的车辆调运管理工作以及与广西石化的液化气购进工作。四个月的业务实习让我完成了从大学生到社会的基本转变，同时在实践中学到各种液化气营销方面的知识，极大的提高了我的业务素质和工作信心。

3、扑下身子，踏实学习

市场营销工作是一个特殊的岗位,它琐碎繁杂，同时要求永无止境地更新知识和提高素质。为达到这一要求,我十分注重学习和提高：一是向书本学。工作之余,我经常利用业余时间阅览燃气方面的报刊杂志，浏览集团总部网站和其他相关网站，通过各种渠道确保及时、准确地获取各种信息。二是向领导和同事们学。在营销调运部工作,与领导接触的机会相对较多。四个月来,我亲身感受了公司各位领导的人格魅力、领导风范和工作艺术,使我受益匪浅,收获颇丰。公司里每位同事都是我的老师,他们中有业务骨干,也有人际关系高手。正是不断地虚心向他们学习求教,把书本经验转化为实践经验，我自身的素质和能力才得以不断提高,工作才能基本胜任。工作四个月以来,在同事们的帮助下，我个人无论是在敬业精神、思想境界,还是在业务素质、工作能力上都有了很大的进步,较好的完成了本职工作，具备了从事正式岗位的基本条件。

三、认识个人能力不足。

1、目前在对于液化气这个行业的了解方面存在不足，只是对于基本的市场营销知识泛泛的有所了解，而涉及到深入的与液化气相关的知识则显得很是不足，为了让自己做一个更称职的营销调运人员，一定努力学习并克服各种不足。

2、在与别人打交道方面由于性格等原因，缺乏主动性，同时说话时不注重语气，容易引起别人的误会。

四、今后自己努力方向

1、学无止境，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种技术知识，并用于指导实践。对现今液化气行业来说，市场竞争越来越激烈了，这加速了行业企业的淘汰步伐，在这方面我要加强自我学习。

2、光说不做，不行。在以后的工作中不断学习知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项技能。从液化气购进，销售，价格，结算，购销存录入等各方面都需要一一掌握，这样才能不断的丰富自己，让自己不提前被这个竞争激烈的行业所淘汰。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力及沟通能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！