# 电子厂工作心得体会总结

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2024-11-01

*电子厂工作心得体会总结7篇电子厂工作心得体会总结要怎样写呢？我们心里有一些收获后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样可以不断更新自己的想法。以下是小编精心收集整理的电子厂工作心得体会总结，下面小编就和大家分享，来欣赏一下吧。电子厂工作心...*

电子厂工作心得体会总结7篇

电子厂工作心得体会总结要怎样写呢？我们心里有一些收获后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样可以不断更新自己的想法。以下是小编精心收集整理的电子厂工作心得体会总结，下面小编就和大家分享，来欣赏一下吧。

**电子厂工作心得体会总结（篇1）**

在一开始的插件中，我的任务是插四个二极管和两个电阻（一块电板），开始的时候，我按照的是主观交给我的方法去插，不过，插着插着，我就发现了，这样插下去就有点跟不上其他同学的速度，我就跟身旁的同学商量了一下，因为她的工作和我的差不多，我来插八个二极管，她就负责插四个电阻，这样下来，我们就基本上可以跟上了，这是其中的一个方法吧。到第三天，我就和一位同学换了一下位置，感受一下不同的元件的插法，尝试去了解其中的技巧所在，找到一些方法来更快地插件方法，这可以使我在后来的实验中掌握到好的方法，提高插件速度，节省更多的时间来完成下面的工序。在全部完成之后，我就去焊电蚊拍的开关，当然了，我认为这是我应该最有价值的一种工作，因为这需要我拿起电烙铁去焊，这是因为我的焊接技术不怎么样的原因，虽然我在上个寒假的假期时有去做过寒假工，虽说也是电子厂，不过那是我拿电烙铁的时间和机会并不多，因为每个人的工种都不同的原因，我这个做测试的几乎没有拿过电烙铁去焊，在平时的时候又很少拿电烙铁来焊，所以这次的焊接工作我也觉得是蛮期待的。

但事与愿违，刚开始的时候觉得不怎么样，不过焊久了就觉得有点难了，怎么说呢，一来我很少拿烙铁来练习焊接，所以焊出来的效果就不敢恭维了，速度就相对其他的同学就慢了很多，虽然我并不是十分在意工资的多少，不过年轻人难免会有攀比的心理，所以相比之下就有些羞愧；二来就是工作环境的问题，因为作为一位学生，我们刚来报告，工厂的环境与学校的环境是完全的不同，这里的环境虽说不是很差的那一种，但也绝对不会比学校的好，在学校的时候，我们在进行焊接时，虽有些松香烟，但绝不会很糟糕，但在这，简直是漫天烟雾，也许会夸张，但这只是形容了一下我们的环境比较差，这就使我有点难以适应了，过多地吸进这松香的烟，令我有点头晕，也导致了我工作的速度。但是在焊接过程中我也认识到了焊接的基本方法之一，其基本操作“五步法”：准备施焊，加热焊件，熔化焊料，移开焊锡，移开烙铁（又“三步法”）看似容易，实则需要长时间练习才能掌握。

刚开始的焊点只能用“丑不忍睹”这四个字来形容，但焊接考核逼迫我们用仅仅一天的时间完成考核目标，可以说是必须要有质的飞跃。于是我耐下心思，戒骄戒躁，慢慢来。在不断挑战自我的过程中，我拿着烙铁的手不抖了，送焊锡的手基本能掌握用量了，焊接技术日趋成熟。当我终于能用最短时间完成一个合格焊点时，对焊接的恐惧早已消散，取而代之的是对自己动手能力的信心。在这一过程当中深深的感觉到，看似简单的，实际上可能并非如此。在对焊接实习的过程中我学到了许多以前我不知道的东西，。待电烙铁加热完全后，到底是先涂助焊剂还是先挂锡，我采用后者，有人采用前者。都焊出来了，但我在焊接的过程中经常出现焊不化的状况，而采用后者不是加快它的腐蚀并且减少空气污染吗，不明白。辛苦地渡过了几天的焊接工作，可能看到别的同学的工作好像很简单，就要求换了其他的岗位，进行电吹风的外壳组装，看起来容易，实际并不是这样的，这就是我做了一天组装后的感觉。

开始跟我的同伴做的时候好像就有点后悔，这是为什么呢，我们也难以叙说，组装的步骤比较多，既要用502胶水来沾电吹风的指示灯，又要装线、拍壳，打螺丝钉，这还要保证在表面看不到其上面的合装的缝隙，即使做完了，这还不算完工，把装好的电吹风拿起检测，要检测合格才算是我们做好的，如果检测到有问题的电吹风就是我们倒霉，不算我们的，可以说是白做了，这样下来，有一个感觉：1毛半组装一个电吹风，不好赚啊，这也导致了有一天我们只有3块9的工资，简直没面子啊。一直坚持，又把这工作做好了，我们又换到了一份看起了简单的工作，因为其他的同学合作，四个人一天可以做到7、8箱的份量，而我们三人合作一天只是做到4箱的份量，手脚慢，这是觉得不好意思啊，我们也只是放二极管，把电吹风马达的整流桥给焊好，却又有点慢，这能不惭话愧吗？可能也是那一句不做不知道，一做吓一跳啊！事实与愿望是两回事，通常美好的都会被现实所打败的一败涂地。不过，这也是应该的，社会事实就是这样，我们做的这样，也是比较好的了，起码主管没有太多地去责骂我们。

一直坚持，我们终于完成了12天的实习内容，在这12天中，我也了解到了工作的西辛苦，和赚钱的艰辛了。这次实习给同学们带来了很多难得的社会经验，提供了社会实践锻炼的大舞台，同时也给我提供了一个运用专业知识的机会；锻炼我的动手能力，也只有在在这一次我们在第一线上的实习，真的学会了很多的东西，起码我们都获得了动手实操的机会，不会是只是会说而不会做的花瓶吧，也知道了在底层工作的劳动者的种种酸甜苦辣，这对我们后来的学习有很大的启示。这次实习是按件数计劳动成果的，多劳多得，所以也大大的提升了我的办事效率。当然了，因为是按劳计算我们的工资，这又使我们更加地勤奋地工作，不过说句实话，其实这次的实习我们并不会赚到很多的钱，可能也有的同学会支出不均，支出大于收入，所以这又锻炼了我们的另一个能力，那就是管财，理财了，让我们这些在象牙塔里的雏鸟知道什么叫做社会生活，那并不是我们平时没有节制地去根据自己的喜好去花钱，一分一毫都来之不易，那都是我们父母的血汗来的，所以说，我们所赚的一两百块也都是我们的血汗所得，真的`是来之不易。我学会了勤俭节约的好习惯，理解到什么是“粒粒皆辛苦”，的名句，在工厂里看到员工们辛辛苦苦拼命的加班工作才得到那点血汗钱时，在我自己也到辛辛苦苦地工作，拿到用自己血汗挣回来的工资时，才真正的体会到“钱”是来之不易，日后用钱时不能不三思而后行。可以说这次实习给我上了一堂无形的思想道德课，让我受益匪浅，教育深刻。

当然了，我们作为当代的大学生，我们应该越早体会到这些，这能就越好地鞭策我们去自我增值，学好我们要学的，要了解的种种有用的知识，说句现实点的话吧，那也要我们起码不要在厂里的第一线工作吧，那我不是要鄙视底层劳动者的意思，那纯属是我自己的个人意见吧了，既然我们掌握一定的知识就能应该运用到适当的地方，第一线的生产，应该还是留给一些暂时只能胜任这岗位的工人吧。或许我们会在开始到社会工作时也会工作在第一线，但相信这会是短暂的，因为我们掌握了一定的知识，那当然也是我们学好知识之后的事，这就是我们要努力学习的最好选择了：第一线工人还是技术人员或者是其他更好的职位。

大业电子厂真正为我们提供了难得的锻炼机会，我们非常地感谢大业电子厂给我们的机会，也很感谢学校老师为我们做的铺垫和联系。这次实习为我们踏上就业的人生路上打下坚实的基础。

**电子厂工作心得体会总结（篇2）**

打工对于许多学生来说，有利有弊，至于利大于弊，还是弊大于利，我们都有自己的看法。但有一点，我认为很重要，那就是实践是检验真理的唯一标准，所以，我觉得只有你真正去体验过，才有更深刻的理解，才有发言权。

我是一名在校大学生，我有很多次打工经历，从餐厅服务员到促销礼仪，还有这次去电子厂，都让我有很多的感悟，今天我就跟大家分享一下，我在电子厂的生活和心得。跟大家很多人一样，在还没发假前，每天在打听关于这方面的消息，招工的人很多，但是没有一个心理有底的，怕是传销不敢去，所以每天心里好纠结，不知道是去还是不去？跟谁去？去了不好咋办？被人骗了咋办？只要是我能想的结果，我都想了，让我这个数学不好的人，推理能力都上了一个档次。不过经过千辛万苦，我还是去了苏州电子厂，是一个上市公司，至于情况到底如何，我会从下面几个方面来细说。

首先，我来说一下，大家最关心的工资问题。一般电子厂的工资，并不像有些招工的人说的那样，保证给你多少，这是不可能的，因为一般招我们学生去的，都是校园代理，他们是给中介招人，具体情况他们根本是不清楚的，他们说的都是中介给他们说的一面之词，而中介公司是跟很多家电子厂在合作的，所以，校园代理他们也不知道最后你们会进那个厂，更不要说给你承诺的工资标准，因为每个厂他们的底薪是不一样的，加班费也是不同的，而我们都知道，去电子厂打工，挣多少钱是与你的加班数密切相关的，这些中介他们是保证不了的，由你上班的部门来决定，一般都是班长，因为我们是寒假去打工，所以面临过年放假，过年放假越少你就能挣比较多的钱了，因为是双倍工资，但我很悲催，我们厂放了十天，这十天只有四百多块钱底薪啊﹗但总的来说，工资还是不错的，我总共是干了五十天，但过年放假十天，所以实际工总的也就是四十天，扣掉宿舍空调费、其他费用，我工资最后发了3700多，我也问过其他去打工的同学，有去苏州的、昆山的、上海的，基本他们都挣了四五千块钱，工作都还可以。

其次，就是我想告诉大家，一定要跟对人，出门在外有人照应是非常重要的，本来还想写很多，但是这两天考试就这样吧，文笔不好请见谅。

**电子厂工作心得体会总结（篇3）**

“努力不一定成功，放弃一定失败”我暑假在社会上漂泊后有深刻的认识。暑假我独自一个人来到外地的辛朋那找份工作挣取些钱，可开始的几天找工作让我带着失落的神态回到归宿地，一连几天找工作失败的经历让我灰心了，我想放弃这个暑假，但我不能放弃，既然我已出来了我不甘心放弃，虽然我是无经验无技术我做一名普通的员工难道社会不给我个机会吗？

我告诉自己，不能放弃，我要奋斗下去，最终我通过中介所找到了一份还算满意的工作。工作虽然是通过中介找到的，但对于我来说，从现在开始我要奋斗了，我未曾放弃理想，只是所达到目的渠道不同而已。我独自一个人在电子厂工作，电子厂中做那线路板对于我来说并不陌生，更别说是有压力了。也许我是刚刚从学校出来的，也许我是受外国工人工作态度多熏陶所致，而舍弃了中国那工作时漫不经心而一味的想到自己得到了多少而不曾想过今天自己做了多少事，守望时间工作的人又有几分心思在工作呢？那对于老员工来说是十分的普遍的，但线长只能数落新员工，每天受气的就属那新员工了，不过我还算幸运了未曾受气相反我们的线长对我还是比较的关照的。后来我也不知道我们线长看中我那点让我去修理那功能坏机，对于一名对全电路零件的布局都不熟悉，对于一个曾经未曾学过修理而无人来指导又怎能在短时间内做好那件事呢？但自己依旧勉强的答应下来了。

开始的那一两天看到这么多的功能坏机，再想想自己的无能，不知从何下手修理。看到它们我心浮气燥，为何要我来修理那些“垃圾”呢？那刻我无助了，我要放弃了。我向线长说明了我的无能，我不能修理那坏机了，希望有更好的安排。后来线长叫个技术员来指导我修理。一块一块线路板在我的手中修好了，让我感到成功的喜悦，成功的气息带走了先前的烦燥，带来了自己喜欢上了修理“垃圾”的事了。接下来的日子我就是做修理工作的事了。修理不仅仅让我学会了修机的技术，更重要的是让我认识了今后的生活中当自己面对陌生事情时，该沉住气，知道从那个角度来分析问题，来解决问题，来完成对陌生事物的探索，修机让我成熟了一点。让我体会到做事的过程是历练自己，认识了别人，对社会深层的把握，这些都不断让我成熟从容，这过程中在一点一点的削减我的书生气，在打磨我那些跟不上时代变化的书本知识，在剥离我原有的一些难以改变的观点，在工厂的嘈杂的声音中细细的体会这些过程是生活中极有意义的事情，这既是享受，也是折磨，更是一次历练。

暑假社会这一游不仅仅带给我的是金钱，更重要的是让我对人生有了新的认识，有了新的感悟。对社会我直接接触了消除了先前的一些偏见，又从社会上认识了自己在那些方面的不足自己还要努力的改进。先前我想从此挫学到社会上漂泊闯荡，至于社会的辛苦我早有耳闻了，但我想的是：“每年从各高校中走出一批又一批的学生但对于他们其中又有多少学习到东西呢？又有多少可以在社会上立足呢？带着梦想来到大学中最终自己的梦想也被弥腐的大学生活所吞噬，那与不来大学有何区别呢？社会不好生存，更别说是发展了，但我不会象那些自命为什么大学生的人而歧视职业的高低来过分的挑剔工作，我会从基层来做，从基层学习，辛苦对于我来说并不害怕。

面对每年高校生失业情况，让我不得不疑惑“知识改变命运”是否对于每个人来讲都是一条公平的起跑线，疑惑的是为什么中国那么多的博士生没有辉煌过；疑惑的是为什么每年有那么多的准博士生走上自杀之路；疑惑为什么大学生失业率依旧那么高知识也许只是改变我们人生条件之一，但对于每日在象牙塔里面渡过的学生来说他们又拥有社会社会对其经验、技术的需求吗？有多少人从大学走出来可以从事自己所学的专业工作呢？一脑的书本知识；一身的书生气质；一串的书本逻辑而未吸收社会实践的过滤；而未经历颠簸命运的冲洗，让别人看起来十分的幼稚而待成长。再展望与社会上有多少人是通过社会劳动实践来选择自己奋斗的目标，最终有所成就，此刻我更加感觉到我们大学生目对如此竞争激烈的社会生存的危机。

对于我们大学生来讲不应该过分的相信“知识改变命运”知识仅是其中的条件之一，沿着许多成功者足迹来勘察，我们可以看到成就梦想的路途知识可能是斩断路途中荆棘的刀但在前行的过程中更需要我们课堂上无法学习到的东西，也许我们从社会上吸取了这些知识才能真正改变我们的命运，才能羽翼丰满，让我们飞出藩篱飞向成功。

学校让人学习了那生硬的书本知识，让热血男儿变的更加弱小；社会让人学会了如何来生存与发展，让书生气的学者变的更加的疯狂。但无论是在学校还是在社会，我们依旧在学习，在学习中奋斗，至于奋斗的结局有谁预先知道呢？但我们要坚持“努力不一定成功，放弃一定失败”的心态来奋斗。

“努力不一定成功，放弃一定失败”是篮球运动员姚明在cctv2中由王俐芬主持的创业之路节目中对那创业者来讲的。对于创业方面来说在受邀的嘉宾中姚明根本无法同马云、牛根生相比，但对于篮球也许是他坚持了“努力不一定成功，放弃一定失败”的座右铭来奋斗，不计结局的奋斗，成就了今天的姚明。《在路上》那书上讲述了此次创业活动的全过程，对于里面有许多成功创业者的感言多半随自己翻阅书那一瞬间而被遗忘，此刻想想：人的一生中无论你是处于那个行业，无论你是干什么的，我们的生活总是有目标的有方向的。我们每天在为理想而奋斗。在奋斗者中对于一帆风顺的没有几个，其中总是要遇上各种挫折各种自己无法想象的灾难，在我的心中似乎每个奋斗都要经历灼烧他们心理承受力和人格尊严的故事，而对于其所达到的成绩就与他们内心所经受的煎熬的程度所成正比。生活中的奋斗者多，而至于有所成绩的奋斗者却十分的少，大部分人无法承受内心的煎熬而放弃了，最终无法成功。人生中既然选择了自己奋斗的目标而坚持“努力不一定成功，放弃一定失败”的心态来奋斗来努力，至于成功与失败在天意了，过分的计算结果只能让自己犹豫前，错失成功的机会。

**电子厂工作心得体会总结（篇4）**

这次是我人生中第1次走入社会，以前虽然到餐厅做过服务员，但没有像这样有深深的体会。

此次我们到同创电子厂见习，在报到的时候得到见习通知，自己非常的兴奋，心里充满着对工作的好奇和紧张。第1天上班，我5点钟就起来了，在家吃过饭后，就急忙坐车去学校了，此时外面的路灯还亮着，路上行人很少，到了车站，也没有什么人，一阵风吹过，有着一些无赖和孤独，望着路上的车子和行道树，是那样的没有半点活力。等了好长一段时间车子才来，上了车后，才发现车上只有几个乘客，原来白天那种车上全是人的景象，现在却看不到，心里有着些空虚，等到坐下后，自己想想工作跟上课是完全不一样的，在上学时，自己可以起迟点，最多就是迟到一下，给老师批评，并不会有什么事。可是到了上班，迟到就赶不到班车，迟到就要被扣钱。在自己学习时，有很多事，自己都可以安排，可以根据自己的想法去做。但是到单位后，就有着很严的制度，并不是自己想怎样就怎样的，要全部按着规定做事。

到了见习单位后，我们进去就看到里面的工作人员坐在那，认真的工作着，当我们坐下后便开始工作了，首先是用胶带贴板子，刚开始时觉的不好贴，而且速度很慢，到了后来，自己慢慢就体会到了方法，的确用那个方法后，速度提高了很多，下面开始正式的工作，插led灯管，当刚开始的时候，觉得还很好奇，可是到了下午，手开始酸了，也没有那么多的耐心，等到第1天下班时，板子没有插多少，还很疲惫，在回家的路上，就在那发呆，不知道是因为太累了，还是对自己今天的工作不满意。

到了见习的第2天早晨起床，腰酸背痛的，但还是起来，急急忙忙的赶车子，心里还想着工作好辛苦啊，我开始埋怨这样的工作学不到东西，没有什么技术含量，干的是傻子活，我瞧不起这项工作，但是当见习快结束的时候，我对这个想法感到无知，每项工作都有着技巧，掌握技巧才能干好工作。

这次见习虽然只有短短的1个星期，但却让我有了很多感受，在插板子的时候，我发现了自己不够细心，时间一长，就没有了耐心，开始烦躁，这是不成熟的表现，在以后的学习中，我会培养自己的耐心，在以后的学习中，我会想着这次见习中自己的不足，我将用自己的努力改掉这些习惯，更好的完善自己，只有这样，自己才能够不断的进步。

在这次见习后，让我有了很多感受，我不再那样的乱花钱，因为钱不好挣，除非自己有本事，为了让自己有本事，自己就要不断的学习，使自己的思维在不停的进步，所谓“活到老，学到老”，知识是不断的更新的，知识没有止境，自己可以学到很多的知识，所以自己要不断的努力学习。

原来总是说上学苦，上学无聊，当这次见习后，我发现工作更苦，并且有着更严格的纪律，所以要好好珍惜上学的时光，在学校里，要学好每门课，所谓“先苦后甜”，“苦尽甘来”，没有努力，自己是得不到进步的，更别说是成功，现在的社会是有本事人的社会，只有有了本事，才能找到好工作，所以要用知识不断的提高自己的价值，否则就会被淘汰。

在以后的学习中，我会把它们变成一种动力，努力学习，在上课时认真听，的确，在学校学习时，自己没听到的内容，可以下课问老师，弄懂，可是在见习中，工作人员只把操作步骤和注意事项说了1遍，如果没听到，在工作中就会出错，那就要被扣钱，返工，降低了自己的工作效率，所以在现在，上课时就要好好听，记牢老师说的每1个知识点，这样自己学习不仅能学的更好，还能养成好习惯。在做作业的时候要认真做，做好后，要认真的检查。这就跟插板子后，自己也要检查一样，不能有那么多的粗心。

**电子厂工作心得体会总结（篇5）**

首先我十分感谢厂里领导两个多月前让我加入\_\_电子厂这个大家庭，三个月的试用期现在已经快要结束了，能加入到这样一个强而有实力的电子厂，我十分的荣幸，在这里我能充分的发挥自己的个人能力，使自己的个人价值得到了充分的体现，在这近三个月的时间里，让我更加清楚的认识了我们电子厂，也程度的让我看到了自己的工作能力能有多强，在\_\_电子厂工作的这段时间，我感到无比的充实，现在我就对自己试用期的工作做一个总结：

一、自我认识

我的学历并不高，仅仅的初中文凭，但是能进入到\_\_电子厂当一名普工已是我莫大的幸运，我们厂是\_\_市前三强用人单位，是我们市的电子厂，员工规模极其庞大，光是普工人数就已经达到了近千人，\_\_电子厂也是我们市电子厂待遇的一个厂，平均薪资比其他电子厂要高很多，能成为这近千人里面的一员，我感到十分的自豪。我自认为自己的工作能力还是很不错的，一定能胜任电子厂普工这个职位，经过三个月的时间证明，我的想法是正确的，并没有夸大其词，我虽说现在仍是一名试用期员工，但是我现在为电子厂所做出的的贡献可一点也不比正式员工要少，在这里我的心性、能力、思想等等能得到极大的磨练和提高，我甚至在工作中看到了自己前所未有的能力。

二、回顾工作

每一个人都希望能在最适合自己的岗位上工作，都希望自己的个人价值得到体现，从而得到满足感，我运气很好，\_\_电子厂普工就是最契合我的工作。我的工作内容，就是给其他同事装配的手机进行质检，然后运送到仓库，在这短短的三个月里，经过我手质检的手机，从没出现过任何的差错，质检的速度也是杠杠的。厂主管前前后后夸奖了我们三次，时不时对我露出欣慰的笑容，让我加油好好干，还表示十分的看好我，让我再接再厉，你永远不知道自己工作成果得到自己领导的认可那是一件多么幸福的事啊。

三、对未来的机会

虽说我现在就是一名简单普通到不能再普通的普工，但是我对我自己要求放的很长远，目标很大，我决不允许自己稳求安逸，不思进取。我们学校电子厂还是非常人性化的，所有人都是看工作能力说话的，给每个人升职加薪的可能，我希望我能在下次的晋升名单上看到我的名字，首先我的第一步就是成为厂里的优秀员工，然后参加车间班长的竞选，到更加大的职位上展现自己的工作能力。

**电子厂工作心得体会总结（篇6）**

20\_\_年3月，我有幸来到电子厂工作。在这样一个有约舒适而又能充分发挥个人技能的环境中，不觉已经工作了将近四个月的时间。在这月个月的工作中我深切感受到的是领导无微不至的关怀、电子厂管理人员认真务实的工作作风、同事们团结奋发的干劲，这对刚刚走上工作岗位的我来说，谁受益匪浅的，同时也为我迈向正确的人生道路打下了良好的基础。现在我将试用期间的工作情况作以简单总结。

在思想上，我深刻地认识到，在工作中认真、负责，和团队的协作是提高自我和发展自我的主要因素，对我来说再这里是个良好的发展机遇，也是很好的锻炼和提升自己各方面能力的机会。在工作初期，我认真了解了电子厂的发展概况，学习了电子厂的规章制度，进行了解和学习。

在工作上，我主要下哦那个是的是，机装，在这一工作岗位上，必须认真负责，名对小小的工作器件，我强化了工作意识，注意加快工作节奏，提高工作效率，力求在焊接上不出现虚焊、漏焊以及器件焊反等等，以达到更好的焊接技术，刚进电子厂时，我从最基础的做起，首先是辅助同事工作，同时学习焊接，和了解个器件的型号，分类及作用，接着是做清洁，并检查产品是否有焊接上的失误，并且在工作不忙的时候，练习自己的焊接技术，力求更快的进入到工作状态。平时也对电子厂所需的工作软件，进行了解和学习。

四个月的时间转瞬即逝，我虽然做了一些工作，但仍然存在不少问题，主要表现在，刚刚毕业初到电子厂，实践能力弱，焊接技术不好，尽管如初，我在很多方面得到了电子厂领导正确的指导和帮助，所以我在较短的时间能适应了这份工作，作为一名刚刚踏入社会的大学生，身上缺乏青年人应有的朝气，学习新知识，掌握新东西不够，自身也存在眼高手低，懒于动手的毛病，不能专注于学习，很多东西虽然了解但不精。

在今后的工作中，我将努力改正自身缺点，以更大的热情投入到工作中去。首先，加强学习，主动学习，以严肃的态度，饱满的热情，严格的纪律，全身心的投入学习和工作，为我的工作积累必要的基础知识和基本技能。同时，我也将注重锻炼自己的动手能力、协调能力、沟通能力以及创造能力，同时对电子厂工作所需要工作软件进行学习和了解，不断在工作中学习、进取、完善自己，以便更好的完成自己的本职工作。

以上是我四个月来工作的总结，说的不多。但我认为用实际行动做出来更有说服力。“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”，在今后工作中我将努力奋斗克服自己的缺点，弥补不足，争取做得更好。

**电子厂工作心得体会总结（篇7）**

前段时间工作中不尽如人意，这段时间深刻反省，在这里既对自己前段时间工作批评，也是反省，总结如何做好自己的本职工作，亡羊补牢争取在日后的工作中能有好的表现。

以下是鄙人工作中总结的拙见，这里总结出来希望能对日后工作有所帮助。

一、树立全局观念，做好本职工作

不管从事什么工作，树立全局意识是首要的问题，现场技术服务也不例外。我认为售后服务工作的全局就是，“树立企业形象，使客户对公司产品的满意度和忠诚度最大化。”最大限度的保护客户的利益，是提高我们公司产品的核心竞争力的一个重要组成部分。做好售后服务工作，同时也是对公司产品的宣传，以及对公司产品性能的情报收集，以便作出及时改进，使产品更好的满足现场的使用要求。

二、善于沟通交流，强于协助协调

现场技术服务人员不仅要有较强的专业技术知识，还应该具备良好的沟通交流能力，一种产品很多时候是由于使用操作不当才出现了问题，而往往不是如客户反映的质量不行，所以这个时候就需要我们找出症结所在，和客户进行交流，规范操作，从而避免对产品的不信任乃至对企业形象的损害。在日常的工作中做做到较好跟客户的沟通，做到令客户满意就是对公司品牌形象的有力宣传。

三、精于专业技能，勤于现场观察

随着电子行业的不断发展，竞争不断强化，如何做好电脑销后服务，也是加强公司品牌竞争的强力底牌。作为一个技术服务人员，要在现场勤于观察、独立思考、多与同事交流, 努力不断提高自己的业务水平。每次优秀的售后服务，代表了客户对本公司产品进一步的信任。

四、技术知识水平与实际操作熟练

在过去的工作中得到了一些体会，在工作中心态很重要，工作要有激情，保持阳光的微笑，可以拉近人与人之间的距离，便于与客户的沟通。尤其是对售后服务的工作，积极的思想和平和的心态才能促进工作进步和工作的顺利，在售后工资中要有好的方法技术与判断力才能使工作顺利。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！