# 校园创业实践基地工作总结(推荐20篇)

来源：网络 作者：落日斜阳 更新时间：2025-04-05

*校园创业实践基地工作总结1我们在讨论是否实行及如何实行网络营销之前，必须对目前基本现状有一个清醒的认识，这是我们工作的前提。1、公司实行网上营销有一定优势，主要体现在：（1）公司产品为高技术产品。（2）潜在用户主要为技术人员，其网络应用程度...*

**校园创业实践基地工作总结1**

我们在讨论是否实行及如何实行网络营销之前，必须对目前基本现状有一个清醒的认识，这是我们工作的前提。

1、公司实行网上营销有一定优势，主要体现在：

（1）公司产品为高技术产品。

（2）潜在用户主要为技术人员，其网络应用程度较高。

（3）产品销售范围广，\*\*市场乃至国际市场。

（4）同行业网络营销运用仍处初期，较强的网上竞争对手还未出现。

（5）本公司员工计算机及网络应用已具备良好水\*。

另外，开展网络客户服务也有相当优势，理由：

（1）客户服务对公司至关重要，但服务地域广，任务重，成本高。

（2）客户服务属技术指导性质，如充分沟通可远距离完成。

2、 目前可能存在的不足：

（1）对网络营销认识程度还较低。未进行深入系统的研究，其应用对本公司及所在行业发展可能带来的影响还缺乏评估。

（2）尚未形成明确的网络营销工作思路，没有专业部门或专职经理负责整体实施。

（3）虽已建立起企业网站但由于其在表现形式、内容及信息含量、网站功能、网站推广等方面有所不足，尚未发挥其应有的作用。

（4）现有的网站管理模式尚不完善，难以适应开展网络营销的要求。如：网站维护、更新方式，isp提供的服务等等。

（5）现行的网上反馈信息管理是否高效应重新评估

3、结论：

1、 初步认为网络营销在公司具备可行性，有着良好的发展前景，运用得当可能为公司带来重大贡献，存在由此引发公司经营方式重大变革的可能。

2、本公司网络运用水\*虽强于一般企业或同行，但领先程度有限，网络营销还处于准备阶段，还未正式起步。

保持清醒认识将有利于我们明确目标，改进不足，制定措施，快速推进。

**校园创业实践基地工作总结2**

这次活动紧扣着提高大学生创新创业意识的主要任务，坚持理论联系实际，提高创新创业的针对性、时效性、吸引力和感染力，充分调动了各方面的积极性，使同学们通过参加科技文化创新活动，培养创新创业精神，丰富课余生活。

从初期活动内容的确定到联系相关部门、宣传\*\*同学，一直到工作的全面开展及完成，后期总结讨论，部门里的每个人都很尽心尽力。更重要的是提高了同学们在创新创业上的思想认识。虽然此次活动圆满举行，但是我们部门也暴露出了很多不足之处。由于实际活动安排不足，场面有点混乱。活动虽然经过具体分工，但在实际过程中由于人数较多，场面有点难以\*\*。希望以后部门成员的合作会越来越默契。

成为中组部选聘的首批生村干部，我感到光荣和自豪，。到今天为止整整一年了，在市、组织部、村建办的重视关怀，悉心教导下;在镇、村领导的言传身教，精心培养下，我学到了很多知识，提高了;在接触工作，熟悉工作，干工作的过程中，熟悉了本村村情;在磨合中适应了工作，在接触中融入了沙洲坝村委会这个集体。这是我一年来最大的收获，这不仅有助于顺利开展工作，也为日后新的工作奠定了基础。

我村“两委”继承和发扬革命优良传统，连续十六年的瑞金市红旗党支部，有很强的凝聚力和向心力，是个力很强的班子。XX年8月x\_、XX年10月13日xx同\_临我村视察，对我村的工作了充分的肯定。我村干部有着对工作认真负责的态度和踏踏实实，勇于创新的干劲，能到这样光荣的集体工作，更加坚定了我必须要干工作，必须干好工作的决心，干不好工作实在对不起自己。依然清晰的记得去年9月12日参加瑞金市委组织部组织的村干部见面会上，组织部周建部长要求我们：“你们要勤于、勤于工作、勤于思考，不断地充实自己、锤炼自己、提升自己。”作为大学生村干部，我深知基层锻炼的重要性，肩负上级领导对我们的殷切期望，在这一年的学习、工作、中，我正在努力践行领导的要求。

一、 勤于学习，不断充实自己

勤于学习，长才干，尽快进入工作角色。虽然在学到一些文化知识，但是到工作后，那些知识就显得不够用了，要尽快进入工作角色，最好的办法就是学习。一是向书本学习。学习政治理论、法律、党的各项方针政策及多方面的农业科技知识。参加工作一年以来，我从没放松过学习，每天挤出一定的不断充实自己，《》()。为了搞好领导交给我的各项工作，我学习了许多农村工作知识，在完成任务的同时也丰富了自己的知识。二是向周围的同志学习。刚参加工作，很多问题不知道如何下手，最有效的办法就是向领导、同事、群众学习。主动向他们请教。三是向学习。向实践学习就是要把所学的知识运用到实际工作中，以农村工作实绩赢得组织的，实现为人民服务的目的。正如x\_对大学生村干部提出的殷切期望和要求：“做过‘’，就知道什么是群众，懂得怎样尊重群众，如何走群众线，树立群众观念;知道什么是实事求是，懂得做任何事情都不会轻而易举”。

二、勤于工作，不断锤炼自己

基层一个大舞台，是我们施展才华的广阔天地，大学就有这样难得的机会来锻炼自己是很庆幸的。一年以来我参加或承担了包组联户、工作、农民网校、农民学校、网络信息系统、农村干部现代教育、引种葡萄示范园„„农村工作任务重，千头万绪，事情繁琐。工作一年我深深的到农村工作非常需要讲究方式。农村工作很重要，都是民生工程。不做好协调纠纷，农民就不能安心生产，就不和谐;不做好政策宣传， 不抓好计划生育工作，不仅农民难以从根本上摆脱，还将影响新农村建设的进程。所以，只有踏实做好每项工作，认真，现在的机会，不断锤炼自己，提高自己的实践工作平，才能更好地为农民群众服务。

在招生就业处的指导下，由青年家\*会主办，援手创业俱乐部承办的“爱心募捐”活动于20xx年11月2~3号在旧图书馆门口进行，取得圆满成功。

此次活动在于调动全校同学关注聋哑学生、关爱生命，为那些身体不健全的孩子送去光明、送\*\*暖。为了举办此次活动我们精心策划，尽职尽责，去奉行我们的使命，开展这次“播种爱心，温暖春天”的募捐活动。

**校园创业实践基地工作总结3**

1、门面装修要求显眼，突出特色，不夸张，简练，能体现其消费水\*

2、大厅说明：

A、桌凳使用原木色的大小八仙桌和长条板凳，或是使用外观上比较结实的大小圆桌，大小圆桌上覆上比较好的米黄色桌布；

B、墙面和厅中原有柱子的1M2左右以下以深色瓷砖，厅中为了装修目的自立柱子均以深色为主，天华板不进行完全装修，使用射灯，射灯以上的天华板喷为黑色，大厅灯光要求柔和，但桌面上的灯光要求明亮。（这里只我的想法，实际以最终的设计为准）

3、包厢装修与大厅一样

4、其他无特别要求

**校园创业实践基地工作总结4**

1、产品：同一

2、价格：

Breakfast

麦芬(巧克力、蓝莓、香草、蔓越没)7-8元

丹麦类面包5-8元

Lunch

蔬菜派8元

法式三明治(吞拿鱼、熏鸡)15元

三明治(吞拿鱼、土豆、恺撒)10-12元

沙拉(土豆、吞拿鱼、恺撒)15-19元

餐盒(叉烧、黑椒牛肉)19元

Teatime

芝士条、面包棒6元

小饼干6-8元

提拉米苏10元

水果杯6元

维也纳黑森林蛋糕8元

芝士蛋糕10元

蓝莓芝士蛋糕12元

3、促销方式：

①建立会员卡\*\*：卡上印制会员的名字。会员卡的优惠率并不高，如折。一方面，这能够给消费者受尊重感，另一方面，也便于服务员对于消费者的称呼。异常是如果消费者和别人在一齐，而服务员又能当众称他(她)为生、\*\*，他们会觉得很受尊重。

②个性化服务：在桌上放一些宣传品，资料是关于咖啡的知识、故事等，一方面能够提升品位，烘托气氛，也增加消费者对品牌好感。为多位一齐来的消费者配备专门的讲解人员。如果他们感兴趣，能够向他们介绍各种咖啡的名称、来历等相关知识。也能够让其参与咖啡的制作过程

4、地点：

(1)选址细节：

(2)选择该地址的主要原因：

(3)销售方式：最终消费者

(4)选择该销售方式的原因：服务行业，不适合批发零售

**校园创业实践基地工作总结5**

一个学期快要结束了，创业基础课程也即将结束。创业是每个人都想做的美丽的梦。但这个梦并不是那么容易实现的。基于这门课程我也有自己的一些想法。

我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业基础课程心得

大学生创业能够将自己在大学所学到的知识应用到实际的活动中，从事自己擅长的方面，会充分的将自己的专业知识应用其中，做起来也会顺利一些，但是大学生是也是一个弱势群体，首先，大学生缺乏社会实践经验，对社会的认识还处在一个初步的阶段，大学生还没有真正的接触社会，没有真正的意识到社会上的竞争，大学生进行自主创业，缺乏必要的经验，会有很多很多的弯路要走，所以需要全社会的关注和帮助，大学生创业逐渐被社会所承认和接受，同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等历史使命。

创业精神是一种理念，这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中，培养学生的创新意识、创造精神和创业能力，使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育，包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育，另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础，创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成，目的是为了让受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育，关键一点就是创业意识的培养，使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，也要支持学生敢于自主创业，学会自我发展，培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

我对大学生创业这种事情是非常赞同的，因为现代生活是一个快节奏，充满挑战与机遇，成功与失败并存的生活，大学生创业，不仅能够创出自己的一片天地，还能够丰富自己的实践经验，大学生是一个具备高等教育水平，极高修养的综合体。

大学生创业能够将自己在大学所学到的知识应用到实际的活动中，从事自己擅长的方面，会充分的将自己的专业知识应用其中，做起来也会顺利一些，但是大学生是也是一个弱势群体，首先，大学生缺乏社会实践经验，对社会的认识还处在一个初步的阶段，大学生还没有真正的接触社会，没有真正的意识到社会上的竞争，大学生进行自主创业，缺乏必要的经验，会有很多很多的弯路要走，所以需要全社会的关注和帮助，大学生创业逐渐被社会所承认和接受，同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等历史使命。在高校扩招之后越来越多大学生走出校门的同时，大学生创业就成为了大学生就业之外的一个社会新问题。

我们大学生可以趁年轻去试一下，去闯一下，创业并不是那么遥不可及，勇敢迈出第一步，成功就在你眼前。

**校园创业实践基地工作总结6**

本餐厅经营解决了学校食堂饭菜口味单一等问题，也无流动小摊卫生没有保证的担忧，并且与食堂同样方便快捷，节约时间。另外，本餐厅采用自助选择方式，应该很容易受到顾客欢迎，并能节省部分人力资源。同时，非餐点还提供冷饮、冰粥、等，并提供免费茶水。简洁舒适的装修将是餐厅的一大特点，学生普遍喜欢在干净、服务态度好的餐馆就餐，因此令人满意的服务也将是本店的一大特色。此外，学校食堂有明确的就餐时限，而校外很少有餐馆出售早餐，因此在校外的本店则可以较容易地抓住这部分因时间差而导致丢失的市场份额，换句话说就是由在就餐点前后的一段时间要就餐的潜在客户群所产生的市场份额。

由于刚起步，快餐店的规模较小，如就餐的人力资源、服务项目等都比较有限。而校区内外的竞争也是比较激烈的，因此还存在着不小的劣势。另一方面，因为学校假期是固定的，寒暑假期间的客源会骤降，而寒假期间会比暑期更少，这将会是一个比较难以解决的问题。据我们的市场\*\*与分析，本店产品的市场需求是存在的，并具有一定的竞争力。而本人正是学生————这个最大客户群中的一员，所以更能了解顾客需要什么样的产品和服务，从这些方面来看，是应该是很有机会挤入该餐饮市场的。

**校园创业实践基地工作总结7**

1、前期投入

按目前行业的现状，开设一家一星的标准店（同行业规模在10-30\*方米），营业面积50\*方米，房租6000多元/月，按交三压一支付计24000多元，货架及装修等10000多元，货款加上流动资金为10万元。预计15万元。计划前期开设5家一星标准店，总投资约75万元。

2、融资方式

公司以3~6个股东融资在80万元，每股5000元，计160股。先期采取零负债的模式，到企业发展进一步加快时，可向银行申请一定的贷款，使公司得到滚动式的发展。

3、投资收益

按一家一星的标准店一个月期限来计算，营业收入为60000元，营业收入利润率为35%，营业利润为21000元。营业成本计12000元，其中房租6000元，各税费1000元，人员工资费用4000元（4人），包装费、礼品袋等费用1000元。月纯利润为9000元，即年纯利润为108000元。投资回收期为年。

**校园创业实践基地工作总结8**

1.根据校科创部的安排在官网、微博、微信等公众\*台上对科技文化节活动的背景、意义、时间以及具体内容的安排进行公示和宣传。

2.通知由\*\*部安排以“创新青年，创享青春”为主题的\*\*学习。

3.在创新创业文化街进行“百废待兴”决赛作品展示、投票评选，

并在创业基地展示本院科技文化、创新创业的展板及创业项目。

4.以班级为团体报名参加百科知识竞赛初赛，最终\*\*学院参加复赛。

5.闭幕式邀请学生及老师参加评比，选出此次大学生“科技创新之星”。

**校园创业实践基地工作总结9**

在招生就业处的指导下，由青年家政协会主办，援手创业俱乐部承办的“爱心募捐”活动于20xx年11月2~3号在旧图书馆门口进行，取得圆满成功。

此次活动在于调动全校同学关注聋哑学生、关爱生命，为那些身体不健全的孩子送去光明、送去温暖。为了举办此次活动我们精心策划，尽职尽责，去奉行我们的使命，开展这次“播种爱心，温暖春天”的募捐活动。

>一、积极准备，尽职尽责

天公不作美，在此次活动期间，天下着雨，烈风吹拂着我们皲裂的面孔。但为了那些需要帮助的孩子们，我们还是积极准备，做宣传、发传单、贴海报，想为他们尽这些微薄之力。

>二、大力宣传，拉动全校学生参与

停下你匆忙的脚步，花费你积分钟时间，看看我们的海报和宣传横幅，奉献你们的爱心，以我心，换你心，将爱放行，我们一起携手，共同托起那些残疾的孩子希望吧！

>三、奉献爱心，温暖你我

“把你的心我的心，串起来，串一个同心圆”去温暖他们，让那些默默承受痛苦的身躯得以缓解，为这些失去笑容的孩子做一点点努力，我们相信，即使我们无法改变他们的命运，但我们的关爱定能够让他们的世界世界充满阳光，因为我们缺少的不是爱心，而是能让我们奉献爱心的机会。

>四、硕果累累，无言的感激

由于我们社团对此项活动的宣传力度大，准备充分，广大同学们积极参与，慷慨解囊，伸出援手，奉献爱心，踊跃捐款捐物。此次募捐活动共捐的衣物50余件，书籍若干，表达了对他们无尽的关爱。

通过此次活动，让每一个参加本次活动的人认同了我们社团，肯定了我们社团，因为我们本着“让爱从我们出发，用爱温暖他人”的目的，去关心他人，帮助那些需要帮助的人。我相信，在今后的活动中，我社团将会有更加出色的表现，从而取得更加丰硕的成果。

**校园创业实践基地工作总结10**

我制药工程系为贯彻落实《河北省人民政府关于进一步加强我省高校毕业生就业工作的意见》、《关于举办河北省首届大学生创新创业大赛暨大学生创业高峰论坛的通知》精神，实施“高校大学生生创业行动”，增强大学生的创新意识与创业能力，鼓励大学生走自主创业之路，促进以创业带动就业，探索高等学校与科研院所、社会生产部门、大学生个体三方联动的创业发展机制，加快知识、技术向现实生产力的转化进程，响应学院的号召由我实践部积极的大学生创业规划大赛的制药工程系宣传和举办等一系列的工作，并取得了圆满的成功。

本次大学生创业规划大赛的举办得到了我系广大学生的积极响应和支持。在遵循“原创性、先进性、实用性”的原则及参赛者自主选题，独立设计完成；项目不限类别，创业者及其项目组的创新成果要具有独立知识产权，创业项目要具有可行性；项目要具有实用价值，有一定市场前景和商业开发潜力。众多的作品中我实践部经过层层的选拔最终选出六件作品递交到我院就业办公室。

在学院的举行的大学生创业规划大赛的决赛中，我们系的参赛作品获得了优异的成绩。我制药工程系实践部部长兼学生会常委高尚真的作品获的了三等奖的成绩以及获的了一等奖的不菲成绩。

本次创业大赛为我系的同学们提供一种全新的社会实践形式。通过创业大赛这一广阔的平台，让同学们在参赛的过程中进一步去挖掘自己的潜能，发挥自己的潜力，施展自己的才华，让自己的闪光点更加发扬光大。制订创业计划，更需要同学们加深专业学习，因为这是创业活动的根本源泉，是创业的基点所在，这将使同学们在课业学习和实践这两种课内与课外的学习中相得益彰。同时准备创业方案的同时，也是一个彼此学习团队精神、协作意识和加强对团队责任感的过程。

通过主办本次活动将有利于引导和解决我院部分大学生将来的就业、择业问题，同时通过本次活动将为促进石家庄大学生的创新、创业活动的开展，拓展素质教育，提高学生的综合素质，在校内形成良好的学习氛围，推动石家庄大学生社会实践活动的发展。而且本次创业大赛活动充分的调动我系学生对自主创业、就业的积极性，以及提高我系学生就业与自主创业的认识从而使的其在学院的学习中更加努力！

**校园创业实践基地工作总结11**

1、租金：两按一租，以300 M2计算，每M2预计50元，此应一次支付万元；如果面积有出入，无论如何不能超过5万

2、装修设计费用：800元

3、装修费用：

A、门面外部装潢能突出特色、显眼、但不夸张费用为x元；

B、内部大厅装修风格以突出农家风味为主，装修一般，但要求装修完不能有异味，费用为x元；

C、厨房面积为40M2，装修强调排污、通风，费用为x元；

D、厕所两个，男厕为，女厕为1M2，要求通风，其他无特别需求，装修x元。自己买材料，总共预计8万元

4、\*\*费用：要求有消防、环保、卫生许可和营业执照等，费用预计6万元

5、购买用具费用：

A、3台5P的空调，包厢4台小1P空调，共元（也可能使用中空调）；

B、十把吊扇或壁扇，共3000元，

C、两个冰箱，两个冰柜，一个消毒柜，其计1万元；

D、厨房用具，共万元；

E、桌凳，共5000元；

F、其他（请见清单），共计202\_元，

G、自动洗衣机1台，1000元

6、其他不可预计费用，202\_元

**校园创业实践基地工作总结12**

20xx年4月28日下午，陕西国际商贸学院第五届步长大学生论坛暨杨凌示范区大学生创新创业专场报告会在学术报告厅二楼举行。杨凌示范区创业中心副主任同德峰、创业工场（大学生企业孵化基地）管理办公室经理严东、国家人社部创业导师培训师、全国高校创业指导师温舸来校作专题报告。校团委副书记李东豪、创新创业学院副院长蒋浪、以及各二级学院团总支书记、学校孵化中心创业团队及300余位学生代表参与了活动。

报告会首先播放了《魅力杨凌》宣传片，随后同德峰主任对杨凌示范区创新创业环境暨大学生创新创业相关优惠政策进行讲解。他表示，杨凌示范区拥有全国领先的农业科技技术、良好的创业前景、创业环境和完备的服务体系以及大量的创业机遇，相信创业者会在政府相关政策的支持下，利用更好的平台，更加顺利的创业，他真诚地邀请广大有志青年学子前往杨凌示范区进行创新创业。

国家人社部创业导师培训师、全国高校创业指导师温舸与同学们进行了创业交流及培训。他从大学生的就业问题、当今创业时代、大学创业的四重含义、创业考量条件等方面进行了报告，并根据自己的创业史，鼓励学生们自主创新创业，他说道：“创业者要始终坚持不懈，不轻言放弃，才能取得成功，才能为自己创造一个美好的未来”。

会后，同主任和温老师对陕西国际商贸学院创业团队进行了“一对一”交流，为创业者答疑解惑，并邀请他们去杨凌创业服务中心学习交流。

此次步长大学生论坛邀请到杨凌示范区大学生创新创业中心，不但加强了双方的联系，更为陕西国际商贸学院广大学生提供更广泛的创新创业信息，为广大毕业生创造更多的就业创业机会。同时，有利于培养陕西国际商贸学院大学生对创业创新的兴趣和社会实践能力。

据悉，杨凌示范区高度重视大学生创新创业工作，积极推介杨凌示范区大学生创新创业环境和政策，专门出台了《进一步支持大学生创新创业的若干政策》。《政策》对大学生创新创业企业办公、住房、融资、社保、项目等方面给予大力度扶持，得到国家科技部、陕西省委省政府有关领导的充分肯定，赢得大学生创业者的积极响应。杨凌创业工场作为示范区大学生创业孵化基地，投用仅一年，聚集创业企业180余家，其中大学生创业企业近80家。

**校园创业实践基地工作总结13**

1.行业的基本特点

1）食品多样化：茶餐厅供应了中式及西式的食品，更有不少\*\*的饮食。一间小小的餐厅菜单内往往有数十种食物，选择繁多，顾客可以随意搭配，以选择合适的食品。

2）讲求效率：顾客光顾后自行到收银处付费，而且不需要等候，由点菜至结账都讲求速度。

3）食品价钱相宜：传统食肆售卖的食品价钱通常比较贵。茶餐厅里的一顿饭可能只需10多元，茶餐厅里的常餐、快餐会包含饮料，或免费提供清水或热茶。

2.可行性分析

1）南通的港式茶餐厅不多，而且价格较高，实惠优质的茶餐厅，正迎合大学生追求品质和低消费的特点。

2）虽然学校有食堂和很多摊点，早上忙于上课的学生，买早餐依然拥挤，所以快捷的茶点定会受学生亲睐。

3）大学生上课的时间不\*\*，所以吃饭的时间就不会集中。推出早午茶和下午茶正好满足大学生的这种需求。就算有些学生没到吃饭时间，也会想买些饮品和小点心。

4）茶餐厅的食物品种多，每次都可以换着搭配，每次都有不一样的口感，对于乐于尝试新鲜刺激的大学生，很有吸引力。

5）港式茶餐厅的店内环境时尚、优雅、舒适，适合大学生休闲聊天、约会，享受小资情调的休闲氛围，更能体验到人性化的服务和更具人文特色的文化氛围。

3.竞争状况

校园内有不少快餐店，比如快乐驿站、豪\*\*香鸡排和喔喔鸡排。更有不少饮品店，比如嘟可、舞茶道和七杯茶。这些商家在学生中形成很强的品牌意识。还有食堂、北街一些摊点价格非常便宜，比我们有价格优势。

4.未来发展趋势

虽然现在出现了个别连锁式茶餐厅，与一定数量港式茶餐厅，但根据市场\*\*资料显示，价格普遍偏高。再加上港式茶餐厅的特色食物和服务，以及时尚、舒适的环境，我们应该能有效地打入学生市场。在学生中树立好的口碑后，寻找投资者，可以在南通其他地方开分店。

优势：地处学生密集区，人流密集、商机无限，得天独厚的环境；全新的设备，宽敞明亮的就餐环境，高性价比的食品，有利于销售切入；经济型的人力构架，高级服务模式，环境舒适。

劣势：新开业，缺乏知名度，市场认知及接受有一个培植过程；

机会：在高校内，市场容量大；地理位置得天独厚，商业环境不可复制；新店、新员工经过系统培训，士气不言而喻；周边虽商家林立，但软体环境不同，竞争力有强有弱，已为客源分流埋下伏笔；

威胁：服务与产品质量的高低与经营成本又有直接和必然的联系，如此则产品价格必然不会比竞争对手低，虽然总体上价格并不会太高，但相比之下，学生的经济承受能力仍无法支撑一日三餐都在我们店消费。并且，成本与利润也是直接挂钩的，盈利的多少则又是能否在竞争中生存下去的一大决定因素。再者，各地风俗与饮食习惯的不同，又产生了另一个问题，是否大多数顾客都能对产品认可或满意呢，这也是需要接受考验的。

**校园创业实践基地工作总结14**

每季度一期的聚爱课堂知识讲座已经开始，第一期于8月9日在第五次肢残人日庆祝活动中成功举办，社会各界力量鼎力支持，残疾朋友现场学习手工制作，你若向阳，无畏悲伤，让我们一起为梦想护航。

聚爱助残创业中心——汇集专家、学者、爱心人士、大学生志愿者等社会各界力量，助人自助，合作共赢，聚爱课堂、梦想工场、聚爱小站、聚爱之家，为残障人士提供励志教育、心理疏导、信心树立、休闲娱乐等服务，打造一个技能培训、就业扶持、福利保障、休闲娱乐、互助交流一站式服务的平台。

现已开设聚爱课堂之远程教育在线视频教学项目，为无法进入校园的学龄段青少年中重度肢残群体在线网络授课，授课内容包括基础知识教育和励志教育、就业指导。精品课程我们将制作成光盘，寄送给更多的孩子们。

每季度一期的聚爱课堂知识讲座已经开始，第一期于8月9日在第五次肢残人日庆祝活动中成功举办，社会各界力量鼎力支持，残疾朋友现场学习手工制作，你若向阳，无畏悲伤，让我们一起为梦想护航。

8月9日聚爱助残创业中心励志微电影《聚爱阳光》首发，30多名残疾朋友现场观看，让我们一起用生命影响生命，聚爱心为爱前行。

聚爱课堂之“手工课堂进社区活动”8月19日将全面启动，与XX市环翠楼残疾人服务中心、XX市剪纸协会、XX市高区残联、XX市多名手工艺人合作，开展社区残疾朋友手工学习，在快乐学习中掌握一门谋生的技能、交流互动，为未来的就业创业打下基础。每周二下午2点—4点剪纸协会的张老师将带领朋友们一同走进剪纸的世界。

7月28日，聚爱之家项目组启动“暑期肢残群体教育、就业现状和需求走访活动”，7月28日—8月16日期间，成员们奔赴XX省威海、烟台、菏泽、临沂、济宁、枣庄、青岛等地，走访以成骨不全症患者为代表的残友们。为他们进行上门心理疏导、励志教育，送去爱心和鼓励，倾听他们的梦想。

**校园创业实践基地工作总结15**

1、初始阶段的成本主要是：场地租赁费用（3万），餐饮卫生许可等证件的申领费用，场地装修费用（5000），厨房用具购置费用，基本设施费用（5000）等

2、运营阶段的成本主要包括：员工工资，物料采购费用，场地租赁费用，税，水电燃料费，固定资本，折旧费，杂项开支等。

3、据计算可初步得出餐厅开业启动资金约需12600元（场地租赁费用5000元，餐饮卫生许可等证件的申领费用600元，场地装修费用2400元，厨房用具购置费用1000元，基本设施费用等2600元）。资金可有父母提供80%，自己积蓄20%。

4、每日经营财务预算及分析

据预算分析及\*\*，可初步确定市场容量，并大致估算出每日总营业额约1500元，收益率30%，毛利润500元。由此可计算出投资回收期约为一个月。

**校园创业实践基地工作总结16**

为进一步落实学校关于开展创新梦创业梦主题团日活动的要求，我班团支部结合自身实际情况，举办此次主题团日活动。一方面希望通过此次活动，使大家正确地认识到对我们而言何为创新创业，以及作为一名现代大学生，应该以什么样的实际行动为之而努力。另一方面使大家通过本次活动的学习，结合自身现状和所学专业，对今后的学习以此为基础作出相应的规划，将此次学习所得运用于实际生活中，深刻体会“创新创业”的精髓，做一名锐意进取的大学生。

班委会对全班同学进行有关“创新创业、锐意进取”的调查，了解大家对本次活动主题的认识。通过此次调查，知道了大家对“创新创业”的理解，以及大家的一些观点。并使大家从自身实际情况出发，综合分析了自身对“创新创业”的感悟，以及发现自己对这方面的一些疑问。从调查中也发现了一些问题，我班同学对“创新创业”的认识还存在一定的局限性，以及作为一名大学生，不能从自身出发为之做出应有的行动。通过这一阶段的调查和分析，为下一阶段的学习奠定了基础。

通过前一段时间的调查，我班邀请创业学长作空中交流，同学们认真听取了学长的话语，并做了相关记录，这使大家从根本上对“创新创业”有了一个正确地认识，并不像之前那样对其属于那种模糊地认识。以及我们作为一名大学生，对于“创新创业”我们该采取怎样的实际行动、具备怎样的素质是指对我们而言不是一句空话。使自己在大学期间得到很好的学习和提高，成为一名对社会有用的人才。 并根据前一阶段的调查和分析，与学长进行互动。同学们在前一阶段的疑问，通过与学长之间的精彩提问，得到了很好的解决，无论从认识上还是实际行动上比之前都有了很大的提高。同学们在提问中使自己在今后的学习中能从实际出发，提高自身的创新创业能力。

通过前面的学习，同学们在结合自身状况和我们的专业的前提下，对以后的学习和工作有了一定的规划，对怎样才能增强自己创新创业的能力?适应将来的就业环境?成为对国家、社会有用的人才等问题。全班同学分组做了相应的讨论。交流了自己在近期的学习感悟以及在自己的专业基础上我们该做些什么?在长达半个小时的讨论中，各组自由发表了自己的观点。同学们在这个阶段中，交流了自己的感悟，对此次活动的主题有了更清楚的认识和理解。

之后，进入了精彩的自由演讲阶段。同学们在接受前一段的学习后，从自身现状及所学专业出发，各组分别派出代表做了精彩地演讲。从同学们的演讲中，发现关于创新创业的新认识、新观点。以及从专业出发，把创新创业与自己的学习相结合，对自己做出了相应的调整以及合理的规划。

至此，我班主题团日活动获得圆满成功。同学们从根本上对“创新创业”有了全新的认识，并能从一个大学生出发，认真贯彻其精神，并结合所学专业，对自己以后的学习做出了合理的规划，努力将此次活动的精神融入学习和生活中，做一名锐意进取的现代大学生。将“创新创业”的青春气息带入到我们的学习生活中。

总的来说，我班的这次团日活动是相当成功的，达到了预期的目的，当然还有一些不足之处，我们会在以后的工作中做改进，也真诚希望组织能够批评和指导。

**校园创业实践基地工作总结17**

为了提高学生综合素质、动手能力和创新意识，激发学生参加课外科技活动的积极性、主动性和创造性，营造良好、浓郁的科学学术氛围，另外为了扩大我校大学生创新创业基地的品牌影响力、提高其知名度，校团委在20\_年12月举行了xx城市学院第六届科技文化节暨创新创业文化节。这次活动的主题是“创新青年，创享青春”。通过举行这次科技文化节暨创新创业文化节，开拓了大学生创业视野，增强了创业意识。此外，科技文化节能为我校大学生打造创业\*台，营造浓郁的科技氛围，掀起创新创业的热潮以及培养同学们的创新创业精神，丰富课余活动。这次文化节的开展对同学们创新思维、创业思维形成产生了深远的影响。

**校园创业实践基地工作总结18**

开小餐厅，做的是特色，一般人不想做而做不好的食品，着重的是地方口味，食品品位高，毛利润率才高.

在这一年中，项目组成员不仅通过调研，编制了商业计划书、开展了可行性研究，进行了模拟企业运行和参加企业实践。

在创业训练项目实施的这一年多的过程中，有痛苦有快乐，有付出也有成长。这一年，让我学会了承担，让我从一个对市场一无所知的菜鸟一步步摸索，通过分析与调研，带领队员探知未来再制造行业的巨大发展前景;这一年，让我学会了坚持，让我知道面对困难除了克服别无出路;这一年，让我知道了什么叫执行力，从闲散到充实，从做事拖拉到雷厉风行，我看到了自己在一步步成长;这一年，让我体会了什么叫团队，一起工作，一起熬夜，相互慰藉，相互鼓励，我感受到了一个团队真正的战斗力;这一年，让我知道了什么叫创新，创新不是天马星空的想象，创新是创造是改变，是为了满足社会需求获得一定有益效果而不断探索的精神。下面我将简要介绍下我的收获：

**校园创业实践基地工作总结19**

11月7日晚7：30，数学与计算科学学院在E1C-201举办了以“创新凝聚力量 创业成就梦想”为主题的团日活动，本次团日活动出席嘉宾有数计学院党总支书记唐志为、党总支副书记张芳、院辅导员刘志伟以及来自电气与信息工程学院的同学们。活动由史承坤、吴晓凤主持。

我们都有一个自己的梦想，而创业正是实现我们梦想的途径之一。无论前方有什么困难，我们都不会畏缩不前，不会改变方向，大学生创业靠的就是这股倔劲，15级二班的三个小伙子，他们用歌声唱出了自己的倔强，我们不仅仅是在学习中要发挥这种倔劲，更要在以后的就业、工作、事业上一往无前，坚持不懈，有所作为。紧接其后的是14级、15级各班带来的小品、歌唱、舞蹈等节目。15级四班独特新颖的小品“三国创”，将就业话题拓展到国外，体现了当代大学生就业难的普遍问题，也同时警醒大家要学会创新，积极创业。由15级三班话剧《怀化学院附属中学教师招聘大会》，以一种轻松愉悦的情境模拟了现实生活中的应聘现场，观众掌声连连。14级一班话剧《301先生》给人印象深刻，在只有3个人的寝室中，以理想为话题，在毕业party上幽默诙谐的畅谈自己的理想，流露出深厚的同学情、创业志，给我们描绘了一个贴近现实又充满理想的未来，洋溢着一种团结向上、轻松愉快的氛围。15级一班的小品形式多样的告诉了我们的创业路上要开拓创新，不懈努力。14级四班的大合唱，给平凡我们以鼓励与拼博的信念。

表演活动结束，唐志为对本次团日活动进行总结。他首先对集中班级、瞄准主题、多方面诠释团日活动主题表示肯定。对所有节目作了客观、全面的点评，表扬了在活动形式上的创新，在前期做了充足的准备。他谈到创新创业教育是加快高等教育综合改革的迫切需要，是推动创新驱动发展战略的突破点，是推动高校毕业生高质量毕业就业的重要举措，同时对“创新凝聚力量创业成就梦想”作了解析。最后，他祝愿所有同学在学习、工作和生活中都能取得新的更大进步。

“创新凝聚力量，创业成就梦想”团日活动完美落幕，在这个收获的季节，我们一起放飞梦想，努力创新，勤奋创业，共谱青春壮丽之歌。

**校园创业实践基地工作总结20**

在社区党工委、管委会的直接领导下，在市劳动就业局的具体指导下，按照全市就业服务工作总体思路的要求，以党的\_精神为指导，紧紧围绕贯彻落实《就业促进法》这个中心，以增加就业岗位为目标，以落实再就业政策为主线，以强化就业服务为手段，以加大资金投入为保障。以帮助困难群体再就业为重点;统筹做好城镇新增劳动力和“零就业”家庭成员就业及劳务输出等就业服务工作，使就业服务工作取得了初步成效，现将就业服务工作总结如下：

>一、大力宣传《就业促进法》和就业再就业相关政策。

一是组织工作人员实行集中宣传和分散宣传相结合的办法，通过在市劳动力市场设立专门宣传窗口和深入企业、街道、车站和就业困难人员家中走访，向广大求职者和援助对象介绍《就业促进法》和国家就业再就业的相关政策，对求职者和援助对象的疑难问题进行现场解答，免费发放政策宣传资料近3000份。

二是通过新闻、报刊等广泛宣传，做到宣传工作横到边，纵到底。利用各种会议、广播、电视新闻媒体及街头进行再就业优惠政策宣传，使下岗失业人员较全面地了解各项再就业的优惠政策。

>二、扎实开展“再就业援助月”、“春风行动”等专项活动，帮助困难人员再就业。

年初，社区扎实开展了以“实现就业，稳定就业，我们真情相助”为主题的“再就业援助月”活动。对尚未就业的困难人员，提供及时的公益型岗位援助，并落实各项扶持政策;走访、慰问下岗失业人员、零就业家庭等困难群众，为他们送温暖，解决他们实际困难;同时，对已经就业的，特别是在公益性岗位就业的就业困难人员，跟踪了解其就业状况，探索解决就业不稳定问题。

援助活动中，确定援助对象51人，走访下岗失业人员特困家庭26户，帮助就业困难人员实现再就业30余人，其中公益性岗位就业4人，组织60人就业困难人员参加了免费技能培训。

>三、搭建就业平台，帮扶青壮年快速就业。

长安社区充分利用工业园区这一区位优势，与园区企业加强合作，为社区居民搭建就业平台，为企业搭建服务平台实现了共赢的良好态势。如鸿基水泥和中建集团等这一批企业的到来为长安带来了生机和活力，同时也为社区就业提供了良好的渠道，在解决居民就业问题的同时，社区也是企业的好帮手，社区联防队积极配合企业做好安全工作，为企业发展解除后顾之忧。

>四、免费创业培训，帮助失业人员成功创业。

为进一步做好失业人员自主创业工作。使创业者在充满机遇与风险的市场中走出属于自己的成功之路，开创人生的新天地。6月15日，在市职业高级中学为来自社区的118名有创业愿望和具备一定创业条件的失业人员举办了免费创业培训，聘请专家和讲师为创业者传授经营管理、工商管理、税务知识和再就业政策，提高创业者的商业理念和自身的素质，鼓励引导失业人员自主创业。

并邀请创业成功人士面对面与学员进行交流，让他们从别人的成功或失败中获益，少走弯路，从而降低创业风险。同时，对学员实行跟踪服务，帮助创业者了解市场、筛选项目，解决创业过程中的困难，协调解决税收减免、申请小额担保贷款等问题，帮助失业人员成功创业。

通过一年来的努力，已初步形成社区创业就业服务的制度化、经常化，在今后的工作中，我们要及时总结经验、不断努力，积极探索创业就业服务的新途径、新方法，确保做好城镇新增劳动力和“零就业”家庭成员就业及劳务输出等就业服务工作。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！