# 范思哲美容美发工作总结(合集33篇)

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2025-05-02

*范思哲美容美发工作总结1针对这次小美容美发行业整治这项新的工作任务，以及腾蛟镇的实际情况，在试点工作过程中，主要做到四个结合：1、调查建档和加强宣传相结合。在召开全县和腾蛟镇整治动员大会部署以后，局工作人员于八月十八日进驻腾蛟镇，开展整治试...*

**范思哲美容美发工作总结1**

针对这次小美容美发行业整治这项新的工作任务，以及腾蛟镇的实际情况，在试点工作过程中，主要做到四个结合：

1、调查建档和加强宣传相结合。在召开全县和腾蛟镇整治动员大会部署以后，局工作人员于八月十八日进驻腾蛟镇，开展整治试点工作。在镇政府的大力支持配合下，深入社区、街道、乡村，对各美容、美发店经营户，逐家逐户上门调查访问，按调查内容认真填写登记。在调查的同时，很多业主还不大理解，就一边反复向他们进行宣传、解释、说明，并希望得到他们的支持和配合。至八月二十日止，全部摸清了腾蛟镇美容美发行业现状情况，分析了存在的问题，提出了下步整治工作建议，整理汇总调查材料，录入电脑，建立了该行业基本情况管理档案。

2、帮助引导和检查整改相结合。针对调查过程中发现的问题，进行了梳理，再对照《浙江省小美容美发、足浴店服务质量安全基本规范（试行）》规定，制定了我县《基本规范（试行）》标准，召开业主整治学习培训会，印发行业规定宣传资料，使广大业主在思想上对整治工作有了更深的认识。然后，对全镇美容美发店再进行一次巡查，指出存在的问题，耐心帮助引导业主整改纠正。

3、督促落实和联合整治相结合。随着整治的不断推进和深入，组织了多次跟踪检查，尽管反复引导和纠正，但仍有一些业主不主动，不配合，对整改无动于衷。对此，于10月24日下午进行了一次整改复查，督促申办到证照的1家，纠正了12家，对仍存有问题的6家美容、美发店，当即发给《整改通知书》，限期整改。11月12日在县整治办的统一协调下，组织会同县卫生、工商、公安等执法部门，共十多人，对腾蛟试点镇的小美容美发行业整治进行联合执法行动，取缔了1家无证经营，2家按期整改办理了相关证照， 对3家整改没有到位的，再次给予引导，由卫生、工商部门执令限期办理证照。同时，检查了其他美容、美发店整治规范情况，对存在问题的一一给予纠正。联合执法行动取得了较好的效果。

4、建章立制和规范提高相结合。整治的目的在于规范和提高。在整治前，腾蛟镇的小美容美发店大部分不具备规范条件，有的证照随便扔放，缺乏服务、卫生、索票制度和质量安全意识。为此，我们整理制订了《门店服务监督管理制度》，包括卫生、安全、服务质量、操作规程等内容，设计了《商品进货台帐》、《收费价目表》样本，印制宣传材料，购置镜框，统一无偿发送给每家每户，并到现场帮助把证照挂上墙，指导做好台帐登记，严格按行业《基本标准》进行规范操作，不断提升服务水平，让消费者满意。11月26日，进行了复查，12月2日进行总评自查。从总体上看，腾蛟镇的小美容美发行业通过整治后，基本上能够符合整治规范要求，整体服务水平和质量安全有了较大的提升。

**范思哲美容美发工作总结2**

作为服务行业，服务质量是公司的关键之一。回顾即将过去的这一年，在公司领导的正确领导下，我们的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕公司提出的重点展开工作，紧跟公司各项工作部署。

告别成绩斐然的20xx，迎来了充满希望的20xx。来到这个大家庭已有半年时间了，过去的半年，有付出也有收获;有欢笑也有泪水。20xx年，在经理的正确领导下，在同事们的积极支持和大力帮助下，我能够严格要求自己，较好的完成工作任务，总结起来收获很多!

>一、回首前半年

1、我们正生活在服务经济时代。服务已渗透到生活中的诸多细节，每个人既是享受服务的“客户”，又是为“客户”提供服务的个体。正因如此，我的工作也应该更完善以为我们顾客服务为中心，来为顾客提供更快捷、高效、优质的服务。实实在在做人做事，是我们秉承的理念，尽我的全力去满足每一个服务细节的要求，给我一个机会还公司一份满意!我会一如既往，无微不至地做的更多更好。不足之处：对工作缺少激情和热情，不够主动，自信；

2、美发对于我来说是一个全新的领域，通过不断的学习和实践在工作中能够很好的配合同事及上级领导还有老师：每次活动期间我都能和老师或者老师一起分析自己的顾客，做到三进三出，及时的告诉老师在护理中顾客的突发状况。因此取得了不错的成绩；不足之处：对顾客的了解不够透彻；

3、能积极动的参加公司举办的各种活动以及培训：在培训时能主动回答老师的提问，顺利的通过每次培训课程的考核，取得护照。并能将其运用到工作中。不足之处：还是不能大胆的分享自己的感受及心得。以后一定要克服此问题；

4、会主动的向店长，店助，前台师姐们询问不懂的问题，专业知识：每次工作时遇到困难或者有凝问时会及时请教领导和同事，直到问题解决为止，时刻提醒自己要有良好的学习心态。不足之处：做销售时还不够大胆的和顾客开口，专业及业务水平还是欠缺，手法也要加强。

每天的工作中都有很多问题发生，我们有必要做到要善于发现问题，把握问题，并在第一时间去解决，来提升自身的业务能力。在我的经理(xx经理)，店长和店助还有我们家的xx及家人们的帮助关心和支持下，并且秉着公司的文化理念—没有完美的个人，只有完美的团队。我顺利的并且超额的完成了我的20xx年的年度目标。

>二、展望20xx

在恪守以往取得的成绩和好的工作方法外，争取在20xx年能改善去年的不足，使工作再上一个新的台阶，特在此列出如下的20xx年工作计划和工作目标：

1、首先给自己定下年度目标

(1)认真的把握好自己的目标顾客，做好xx教授为我们制作的三张表格，严格的做好十三步流程，感动服务每一位顾客。了解顾客的需求；

(2)认真做好美丽档案，并且很好的完善它，关注细节。

2、学习

(1)参加公司的各种培训，要学会公司的每一个手法，学好专业知识，提高业务水平，销售能力及技巧，把学到的东西灵活的运用到工作中去；

(2)学会感恩，学习别人的优点，还要学会化妆让自己美一点。真正的做到：开心工作!快乐成长!轻松赚钱!

(3)学会认清自己，好好的去体会xx教授予我们二十七式。学会接受和采纳。

来到公司时常想想真的很幸运，很感谢公司能给予我们这么好福利，相信我们的未来是美好的!总之，我的进步和成绩是离不开各位领导的悉心关怀和指导及各位同事的大力支持和配合的。更要感谢同事的帮助。在挥手昨天的时刻，我们将迎来新的一年，对过去取得的成绩，将不骄不躁，脚踏实地一步一个脚印走下去，对过去的不足，将不懈的努力争取做到，我将会用行动来证明我的努力，我更加清楚获取不是靠辉煌的方式，而是靠不断的努力。20xx年是全新的一年，也是自我挑战的一年，我将努力改正过去一年工作中的不足，把新一年的工作做的更好，为公司的发展前景尽一份力。

**范思哲美容美发工作总结3**

眼之间，20XX年即将结束，回顾这一年来的美发助理工作，感触很深，收获颇丰。这一年，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过我自身的不懈努力，我学到了人生难得的工作经验和社会见识。我将从以下几个方面为我美发助理工作这段时间做总结：

>一、努力学习，理论结合实践，不断提高自身工作能力

在美发助理工作的过程中，我始终把学习作为获得新知识、掌握方法、提高能力、解决问题的一条重要途径和方法，切实做到用理论武装头脑、指导实践、推动工作。思想上积极进取，积极的把自己现有的知识用于社会实践中，在实践中也才能检验知识的有用性。

在这一年工作中给我的感触就是：我们在学校学到了很多的理论知识，但很少用于社会实践中，这样理论和实践就大大的脱节了，以至于在以后的学习和生活中找不到方向，无法学以致用。同时，在工作中不断的.学习也是弥补自己的不足的有效方式。信息时代，瞬息万变，社会在变化，人也在变化，所以你一天不学习，你就会落伍。

通过这一年的工作，并结合美发助理岗位工作的实际情况，认真学习的美发助理岗位工作各项政策制度、管理制度和工作条例，使工作中的困难有了最有力地解决武器。通过这些工作条例的学习使我进一步加深了对各项工作的理解，可以求真务实的开展各项工作。

>二、围绕工作，突出重点，尽心尽力履行职责

在美发助理岗位工作中我都本着认真负责的态度去对待每项工作。虽然开始由于经验不足和认识不够，觉得在美发助理岗位工作中找不到事情做，不能得到锻炼的目的，但我迅速从自身出发寻找原因，和同事交流，认识到自己的不足，以至于迅速的转变自己的角色和工作定位。

为使自己尽快熟悉工作，进入角色，我一方面抓紧时间查看相关资料，熟悉自己的工作职责，另一方面我虚心向领导、同事请教使自己对美发助理岗位工作的情况有了一个比较系统、全面的认知和了解。根据美发助理工作的实际情况，结合自身的优势，把握工作的重点和难点，尽心尽力完成美发助理岗位工作的任务。工作以来，我经常得到了同事和客户的好评和领导的赞许。

>三、转变角色，以极大的热情投入到工作中

从大学校门跨入到美发助理岗位工作岗位，一开始我难以适应角色的转变，不能发现问题，从而解决问题，认为没有多少事情可以做，我就有一点失望，开始的热情有点消退，完全找不到方向。但我还是尽量保持当初的那份热情，想干有用的事的态度，不断的做好一些杂事，同时也勇于协助同事做好各项工作，慢慢的就找到了自己的角色，明白自己该干什么。

这就是一个热情的问题，只要我保持极大的热情，相信自己一定会得到认可，没有不会做，没有做不好，只有你愿不愿意做。转变自己的角色，从一位学生到一位工作人员的转变，不仅仅是角色的变化，更是思想观念的转变。

>四、发扬团队精神，在完成本职工作的同时协同其他同事

在工作间能得到领导的充分信任，并在按时完成上级分配给我的各项工作的同时，还能积极主动地协助其他同事处理一些内务工作。个人的能力只有融入团队，才能实现的价值。工作期间，让我充分认识到团队精神的重要性。

团队的精髓是共同进步。没有共同进步，相互合作，团队如同一盘散沙。相互合作，团队就会齐心协力，成为一个强有力的集体。很多人经常把团队和工作团体混为一谈，其实两者之间存在本质上的区别。

优秀的工作团体与团队一样，具有能够一起分享信息、观点和创意，共同决策以帮助每个成员能够更好地工作，同时强化个人工作标准的特点。但工作团体主要是把工作目标分解到个人，其本质上是注重个人目标和责任，工作团体目标只是个人目标的简单总和，工作团体的成员不会为超出自己义务范围的结果负责，也不会尝试那种因为多名成员共同工作而带来的增值效应。

>五、存在的问题

几个月来，我虽然努力做了一些工作，但距离领导的要求还有不小差距，如理论水平、工作能力上还有待进一步提高，对美发助理岗位工作岗位还不够熟悉等等，这些问题，我决心在今后的工作和学习中努力加以改进和解决，使自己更好地做好本职工作。

**范思哲美容美发工作总结4**

>1、基本情况

自工作以来，爱岗敬业，坚持不懈学习重型汽车修理方面专业知识，钻研新的技术，总结摸索实践技巧与技能，勇于进取、开拓，增强了观察、分析的能力。形成了较好的独立思考方式和解决问题的方法。在领导和同事们的帮助下，在政治思想、职业道德、业务技术和常识水平等方面有了很大提高，工作中也取得了一定的成绩，受到了领导和同事们的好评。善于思考，勤于动手，擅长车辆的故障排除，处理服务事件上的疑难杂症等。

>2、职业道德

汽车维修人员肩负着汽车维修品质保证的重任，所以我自觉遵守职业道德规范，恪尽职守，履行岗位职责，展示了汽车维修服务品质和企业形象。

树立“服务为本，用户至上”的思想，工作期间把用户的利益放在首位，事事为用户着想，处处为用户提供方便，遵守作息制度，服从生产指挥和调配，遵守工作时间制度，在维修车辆过程中，着装整洁，遵守工艺规范和操作规程，使用文明用语，并保持工具、设备、配件、车辆和工作场所的整洁卫生。

参加工作以来，在工作中各级肯干、好学、爱钻研，工作扎实努力，做事一贯认真负责，有高度的责任感，对待工作一丝不苟，从无推卸责任的心理，在实际工作中，注重理论和实践相结合，并虚拟请教，自己动手，从而积累了丰富的整车维修的经验。始终保持良好的精神风貌和敬业的工作态度，不断学习提高，并把自身的收获和大家共享。

>3、业务能力

本人自参加工作，从事汽车维修工作以来，全面系统学习汽车原理与汽车维修理论，虚心请教老师傅及工程师、技术员，掌握了技师应知的基础理论，在工作中学习，学以致用，积累了丰富的实际操作经验和处理能力。能处理各种维修工作中的难题。在平时的工作中，首先做好日常工作，我与车辆其他技术员既有分工也有合作，坚持经常性和其他技术员进行工作交流，充分发挥民主，杜绝独断专行，统一思想、统一步骤，从而圆满完成各项维修任务。

>4、工作业绩

较好地完成了本职工作，做到了在自己工作管辖区基本无大的失误，喜欢钻研，不断挑战自己，挑战技术难题，每次遇到别人不能解决的问题都不放弃，努力思考，向别人请教，给企业带来很大的利益。

5、总结

自己工作已经二十五年了，我深深地体会到专业理论的探索永无止境，技术上边力图精益求精，自己还有相当漫长的路要走，各方面都还有欠缺，所以更需要在以后的工作中不懈努力。在实际的工作中，我在工作上取得了很大的收获，操作水平也有一定提高。在新的技术领域里，我一定加倍努力，为厂、为自己争取更大的成绩而奋斗。

**范思哲美容美发工作总结5**

处理好店内的清扫工作并为顾客提供干净的环境，对于美发店的发展来说拥有干净整洁的环境是很重要的，因此我在以往的工作会定期对店内进行打扫，通过这项工作的完成确保店内的干净整洁，由于我做事比较注重细节的缘故往往能够将店内打扫得很干净，无论是地面残留的头发还是洗发台的水槽都能够清理得很干净，而且我在做好这项工作的同时也会学习其他岗位的工作技巧，这样的话也能够让我通过工作中的努力为美发店的经营贡献力量，所以我很重视工作技巧的学习并通过自身职责的完成积累了许多经验。

通过对美发店业务的宣传从而招揽更多的客户，想要提升美发店的营业额自然要想办法获得更多的人流量才行，所以店长也会经常性开展一些打折的活动来吸引顾客，作为美发店员工自然要参与到宣传工作中去才行，所以我在以往的工作中加强了与客户的交流从而宣传美发店的业务，通过对新客户的开发和对老客户的维护从而为美发店的发展积累了许多客源，而且我也很重视美发店声誉的维护从而在宣传工作中起到不错的效果，只不过由于宣传渠道过于单一的缘故需要强化这方面的工作能力。

负责店内物资的采购工作从而为美发店的经营提供保障，由于美发店每天都要消耗洗发水之类的\'物资从而需要经常进行进行采购，所以我会根据市场价格的对比从而挑选出性价比不错的商品，而且为了保证理发器的使用也会定期进行清理与维护，只不过在店内客户较多的时候也会因为自己的疏忽导致部分工作没能做好，所以我也会时常对已经完成的美发店工作进行反思从而加以改进，另外我也会向身边同事请教更多美发店工作中的技巧从而强化自身的能力。

通过对以往工作的总结让我体会到自己作为美发店员工的责任感，为了回报店长的栽培应该更加用心地完成自身的美发店工作才行，而且考虑到今后的职业发展也需要尽快建立自己在工作中的优势，至少我会努力完成美发店的各项工作从而实现自己的职业追求。

**范思哲美容美发工作总结6**

-----高一英语 本学期，本人担任高一（10）（11）班的英语教学。针对这学期的教学情况，我作如下几点总结：

>一、本学期初，我分析了学生的实际情况，学生英语基础差，底子薄。针对此情况，我采取“课前预习，课中一谚语、一听写、多问答、多鼓励、少批评，课后强化”的措施。我始终坚信，兴趣是最好的老师，因此，我在教学过程中，我认真备课，积极上课，多咨询青蓝工程师傅，极力提高学生学习英语的兴趣。当然了，由于每个学生的具体情况不一样，我还做了一个工作----培优辅差。有些学生连26个字母都不会读，甚至音标一塌糊涂，我找课余时间辅导这类差生。同时，基础稍微好点的，我培养他们的阅读能力和写作能力。

>二、在实际教学过程中，由于学生的课程压力很大，他们没有做好预习、复习的任务，我会发脾气，给他们说学习方法，学习时间的合理安排。我发现，学生非常抵触我的火爆脾气，经过课后的交流，我对学情有了更一步的了解。渐渐地，学生爱学习了，因为我基本上不发脾气，而是耐心地教育。

>三、针对备课，由于是新教师的缘故，备课缺乏全面，比如，针对知识点的高考衔接。课堂反应不灵活，没有对知识点做到游刃有余，举一反三。

>四、学生自学能力差，学生甚至没有工具书，遇到单词障碍

就放弃了。更不要说复杂的句子了。我经常鼓励学生购买工具书，鼓励学生补初中基础知识，通过活动如作文比赛、口语竞赛等方式激发学生的学习兴趣。

经过本学期的教学，我知道自己的不足，如知识掌握不全面，上课激情不够，培优辅差的质量不理想，学情了解得不透彻等等。但是，通过不断改进，以及听取老师的建议，我相信，我的教学会得到质地提高。

**范思哲美容美发工作总结7**

试点整治与规范工作已告段落，但仍有一些问题不尽人意，在今后一段时期还需要进一步完善和提高。

一是一些从业人员中（业主除外）还未能取得健康证，主要是流动性较大；

二是个别美容美发店环境卫生、用品消毒等需进一步加强，主要是消毒设施方面存在缺陷；

三是要提高广大消费者卫生健康意识，充分发挥行业协会作用，加强社会监督长效管理，促使、引导、提升全行业服务质量水平。

一转眼，20\_年的年末就过去了，在过去的一个月里，是美容院的旺季，顾客比较多，我也在忙碌之中不断的学习和锻炼自己，取得了一些成绩，开发了不少新顾客，业绩也跟上个月比有了大幅度的提升。当然，在这个月工作中我也有一些不足之处，例如对顾客的心理变化还是不够敏锐，没能及时满足顾客的需求。这个问题的根源还是我的经验不够丰富，在美容院接受的锻炼还比较少，对顾客的判断能力和处理突发性事件的能力还比较弱。

但是，我的优势就是我还年轻，我还是一个热爱学习的美容师。虽然每天的工作很忙，很多，但是我一定会及时发现问题，并且找出问题所在，及时解决问题。解决不了的我也愿意向同事和上级主管及时咨询，在这个过程中，我觉得自己的能力得到了提升和锻炼。当然，由于长时间在美容院，我难免会对工作产生懈怠情绪，工作激情不够高昂，没有积极主动的开发新顾客，平时做销售的时候自信心也不是很足，不能够谈大单和顾客沟通交流。感觉我的专业知识和职业素养还有待提升，尤其是我对美容院产品的理解和美容手法的掌握都不够熟练等。

这个月我基本完成工作目标，业绩也略有超标，对此我还是感觉很开心，也谢谢各位同时对我的帮助和支持。在接下来的工作中，我也会继续努力，不断给自己制定新的目标，不断超越自己，只有严格要求自己，才能成为一个合格的美容师。接下来，我会向各位经理多学习普丽缇莎产品知识、学习新的手法、对我们新的仪器也争取尽快掌握，一最好的姿态更自信的姿态去给我的每一个顾客做好服务。谢谢大家。

自信是永不枯竭的源泉，自信是奔腾不息的波涛，自信是急流奋进的渠道，自信是真正的成功之母。在这个美容时代里美导扮演着什么样角色呢？如果有勇气挑战这个职业，除了要有坚定的信心外还要充分具备以下条件：

**范思哲美容美发工作总结8**

时光荏苒，岁月如梭，转眼20xx年的工作即将接近尾声，我们又迎来了崭新而充满希望的20xx年，回顾过去的一年，在车间领导的关心和指导下，各项工作画上一个圆满的句号，现将本人的工作总结汇报如下：

>一、 思想学习方面

认真学习局、段下发的各种文件精神。积极参加班组每周组织的政治学习活动，学习各种规章制度，始终牢记“安全第一”的思想，在工作中，严格要求自己，努力上进，积极探索，不断给自己充电，提高技术水平，真正发挥技师在工作中的光和热，与班组同志团结协作，攻难克坚，为铁路事业默默无闻的做出自己的贡献。

>二、 主要工作内容方面

1、 在工作中能做到认真工作，不擅离工作岗位，爱岗不脱岗，不乱作为。提高安全意识，严格遵守安全操作规程，在设备维修操作中，严格按照操作规程作业。

2、 做好电气设备和线路维修保养，做到定期检查及时维修，保障电气设备的正常运行，认真完成必要的.巡检维修和各种计划修任务，使电气设备及线路保持良好的工作状态。

3、 作为一名倒班人员，能严格要求自己，有强烈的责任心，深感夜班工作的重要性，在工作中经常会遇到一些突发

设备故障。如：转车盘使用中突然断电，我及时排除故障，保障机车的正常运行。在工作中诸如此类的设备故障会经常遇到。再如，辅修库内吊车在使用过程中突然断电，导致吊车工作中断，无法使用，我迅速查找故障点，由于吊车工作中产生振动，滑线托与滑线分离，我及时将故障滑线托重新安装固定好，并检查其他滑线是否异常，重新试车后，无异常，恢复正常使用。

4、 积极发挥在工作中的榜样示范作用，身体力行，作为一名工人技师，帮助班组中年轻的新同志解决技术难题，提高他们的业务水平。

以上是我的工作汇报情况，我深知在工作中会有一些疏忽和不足之处，恳请各位领导不吝批评指正，在以后的工作中，我会取长补短，以百倍的信心千倍的热情投入到工作中去，努力学习，刻苦钻研，用知识武装自己，与时俱进、开拓创新，充分发挥工人技师在工作中的作用。

**范思哲美容美发工作总结9**

1、帮助发型师创造业绩

帮助发型师创造业绩是助理的天职，也是助理这名词的含义。

在国外的连锁发廊里，总会把秀的助理集中安排在该连锁的总店，因为总店的业绩高低代表着该连锁的强弱。每个总管理处都了解‘一家店要稳定，一定要有好的发型师当后盾；而一家店要强大火爆，则一定要有优秀的助理群当先锋！’由此可见助理在组织中所占的角色有多重要，因此每个助理在公司的行为举止、工作技能都要常常自问——我这样能帮助我店里的发型师创造业绩吗？

当一个助理每天睁开眼睛就想着如何帮助发型师创造业绩时，当然就会想到如何把发型师的顾客服务好、如何精准达成发型师交付的烫染工作、如何吹捧拉抬发型师的技术与经验…只要助理具备这些观念与技能，发型师的业绩自然就水涨船高扶摇直上。

2、努力学习技术迈向发型师之路

担任助理是在成为发型师之前的阶段性职务，就像念小学的目的是为了将来念大学或更高的学历。助理不是从事美发行业的终极目标，因为助理的工作‘付出与收入’是不成正比的，而一个好的发廊通常也提供了助理学习的机会与平台。

每个助理也应该把握这个机会努力学习，当哪天正式晋升成为一名发型师时，才会更有机会来为自己挣钱与回馈美发店培育之恩。

**范思哲美容美发工作总结10**

时间过的可真快啊!四个月的美容生活也将要结束了，我才更加的懂得，“转瞬即逝“含义7月在这要离别的日子，才真正的更加明白“回眸“的意义,感谢你，我的美容学习生活，是你给了我目标，使我更加能确定我人生的方向，是你让我看到了未来，看到了新的希望。

走过岁月，走过季节，走过我们美容学习的生涯，想想以前走过的路，想想现在走过的路，再想想未来的路，不能不说是自己的一个重新的新认识，“一分耕耘，一分收获\'把这句话送给关心的人，和我关心的人

四个月的学习中有好多的事，让我沥沥在目，还记得我刚来的时候，是你刘娟老师是你的真诚，你的热情，你那甜美的声音，灿烂的微笑，热情的介绍老师谢谢你，不是你我可能就错过了这么好的学校了，这么好的一个学习的机会，是你让我有了一个正确的决定，那就是留下来，真的谢谢你老师

在这里我还想真心的感谢一个人，那就是我的老师，xx，郑老师是你让我们的羽翼更加的丰满是你的耐心，让我们成长，是你不厌其烦的讲解，让我们全班同学专业知识及手法都是优秀的，老师谢谢你

郑老师你还记得吗?我开始来到你的班上的时候最起码的毛巾都包不好，连面膜，都敷不好，是你不厌其烦的讲解，手把手的教我，包括毛巾从哪里往哪边包，手应该怎么放，怎么转湾都是你亲手教我的，看到你那闲熟的动作，是那么的优美，我在心里说，老师你真的很优秀，还有敷膜要怎样，注意事项，以及那个面膜要怎样做，从哪里往哪里敷，那个面膜棒要怎样滑动你都是那么认真的和我们讲解，正是你的不放弃，(不放弃每个同学的认何一不规范的动作，任何一个小细节，正是有你这样的老师我们的方向才更加的明确，我们才更有自信出去面对每一次的工作挑战)

总之是你的耐心，使我，还有所有的`同学们都很受用，老师做你的学生真的是太幸福了，我真的好幸运谢谢你老师，学习上，你是从课上到课下，甚至到教我们如何整理笔记，您的每次课上课下以及对我们的课下辅导都是那么的认真耐心老师您不光是从学习上感到幸运，感到来xx是对的，更让我们觉得有您这样的老师是幸运的。

老师您还记得我拉肚子的那几天吗，您每次都问候，关心，还记得有一天早晨跳早操，由于没劲，我怕影响不好，我站在后边了，感觉好软，无力，这时您来了，您的慧眼看了我的无力，您当时笑着和我说，“玲玲，你别跳了，不舒服就坐那休息一会吧，”

老师，您知道吗?您当时这句话，让我感觉浑身充满了力量，一股暖流直往我心头窜，我在心里无数次的说着：“老师，谢谢您，”那时我想无论我是多么的不舒服，多么的想休息，老师就凭您的这份的关爱，我一定不能请假，不能离开，错过您的课堂，你知道你的每一堂课对我们来讲是多么的珍贵。

老师您就是我的目标，您知道吗，您就像一本好书，一本永远都翻不完的好书。

老师你对我们的点点滴滴都深深的印在我们每个人的心里，我，我的同学都会好好珍惜和你相处的这些日子，因为我感觉它是我以后生活中的一个重要组成部分。

老师，谢谢您。

**范思哲美容美发工作总结11**

转眼间20xx年已经接近尾声，这一年以来，在各级领导的关心和帮助下，和兄弟姐妹们的通力配合下，全体员工上下一心，心往一处想，力往一处使，我们美容院获得了业绩上的重大突破。我作为一名普通的发型师，我为我在这种富有凝聚力的团队中工作感到自豪。

从事美发行业这么多年，我深知一个发型师责任重大，我是从普通的发型师一步一步走到今天，这其中有过欢乐，也有过辛酸的泪水，有过顾客对我们的各种刁难，也有着顾客对我们鼓励的微笑。但是作为服务行业，我们必须要不断的尝试着成功和失败，只有这样，我们才能随着理发店一起成长和进步，最终成为美发行业秀的服务团队。

20xx年我们理发店取得的主要成绩有，我们创造业绩多万，平均每个月业绩将近万，同时我们派遣了多人次优秀发型师到加盟店给顾客提供帮助和服务，获得了广大加盟商的一致好评和认可。尤其是我们的美容导师无论何时何地出差，都永远是最积极的，除了给我们直营店创造了高额的业绩外，也帮助我们很多加盟商获得成功，在这里让我们把最热烈的掌声献给他。

无论过去多么辉煌都已经是过去了，未来还有很长的路需要我们共同扶持，一起前进。在20xx年即将来临之际，我希望各位姐妹能够继续保持20xx年的优良作风，继续发扬\"精益求精、止于至善\"的工作理念，给广大顾客和加盟商提供优质的服务。在20xx年，争取我们业绩获得更大的突破，我们的目标是突破万。

**范思哲美容美发工作总结12**

20xx年美容美发店整规阶段性工作总结在绍兴市商贸办的直接指导下，在我市“十小”整治领导小组的具体组织下，为贯彻落实省和绍兴市全面推进“十小”行业质量安全整治与规范工作电视电话会议精神，由我办牵头会同公安、卫生、工商、质监、环保、旅游、城管执法等部门协助配合，按照“全面铺开、有序推进、基本完成”的总体目标要求，并结合实际情况，具体做了以下工作：

>一、成立组织，制定方案。

按照市“十小”整治与规范工作计划安排的要求，成立了由商贸牵头，公安、卫生、工商、质监、环保、旅游、城管执法等部门配合的“小美容美发店整治”工作小组，并制定了《XX年嵊州市小美容美发店质量安全整治工作方案》，同时加强与配合单位和四个乡镇（街道）的联系与协调，要求各乡镇（街道）及时建立相应的组织机构，落实具体工作人员，确保各项工作落到实处。

>二、调查摸底，掌握新情况。

5月份以来，我办协同有关部门对全市的小美容美发店的情况展开了调查摸底工作，在去年摸底的基础上，进一步排查、了解新增加的数据统计，从现有统计情况看，全市经营小美容美发店共536家，已经整改规范的68家，准备整改规范的468家。力争到年底全市75%以上的小美容美发店按照《绍兴市小美容美发店服务质量安全标准规范》达标。

从初步统计看，主要四个乡镇（街道）黄泽镇11家、浦口街道5家、剡湖街道164家、崇仁镇23家。要求各乡镇（街道）认真调查摸底，实地走访，掌握实际的经营户分布情况，并要求及时上报。根据“以块为主、条块结合”的原则，与各乡镇（街道）签订了小美容美发店整规责任书，做到目标责任、机构人员、保障措施“三落实”。

>三、修改标准，落实要求。

按照绍兴市级标准，对去年的小美容美发店标准进行了修改、完善，形成本辖区内统一执行的标准规范。督促各乡镇（街道）选择可听、可看、可推广的小美容美发示范店，四个乡镇（街道）与相关店主反复征询意见，确定条件设施较好的小美容美发店为示范店，即黄泽镇科君理发店、黄泽镇哆唻咪理发店；浦口街道美丽先锋美容美发会所；剡湖街道亲亲宝贝美容生活馆、剡湖街道港名发艺创作中心、剡湖街道雕刻时光理发店、剡湖街道丽缘美容美体养生馆；崇仁镇韩风纤手烫染二店、崇仁镇维娜丝发廊作为示范店，以便及时总结和推广先进经验和做法。同时我们将开展小美容美发店整规工作的情况撰写成信息，迅速上报给有关部门，做到上下互通信息，了解、掌握新的情况。

>四、汇编制作小美容美发整顿规范工作指导手册。

>五、整理资料建档，加强服务和管理。

整理好上级下发的资料，并按要求抓好本行业的有关文件的拟发和整理工作，及时收集各乡镇（街道）小美容美发的相关资料和文件，按照不同内容分门别类整理建档。对照整治与规范的要求，我们召集有关乡镇（街道）工作人员和业主进行省、市各级部门关于小美容美发店整治文件的学习，以进一步提高认识小美容美发整治的重要意义，从而激发他们搞好此项工作的主动性和自觉性，教育业主信守职业道德、礼貌服务、共建和谐社会的良好环境。

组织实施阶段，是小美容美发整规能否取得实效的关键性阶段，我们将全力以赴会同其余7部门加大联合执法的力度，强化检查和指导，完善业主经营规范和服务水平，积极组织专项行动对重点场所开展集中整治和规范工作，全面清理各类违法违规事件。建立相应的监管制度和长效激励机制，形成企业自律、政府监管、市场引导、社会监督的格局。力争在大家的共同努力下，能够顺利地如期完成这次整规任务。

**范思哲美容美发工作总结13**

时间飞逝，如白驹过隙。转眼间到20xx年底，在即将过去的这一年里，从总体上看，我对自己的工作还是比较满意的，我清楚的明白自己的工作职责所在，按照店里的相关规定按时上下班，没有迟到或早退。在上班时间尽心尽力，做好本职工作，表现良好。再次，与同事相处和睦，关系融洽。另外，与顾客的关系也处理得当，既没有怠慢顾客，又把自己的工作做的得心应手。作为一名美发师，以下是我今年的工作总结。

>一、服务意识良好

微笑服务可以给对方良好的第一印象。通过微笑，你可以展示出你的个人魅力和亲和力，从而影响顾客的心情，给顾客创造一种轻松愉快的心情。美发师要时刻站在顾客的立场上，想顾客所想，尽可能的为她们排除内心的顾虑和疑问，给顾客一种宾至如归的感觉。尽量提供给顾客超值的服务，让其真正有物超所值的感觉。

>二、充分展示个人良好的品性

具有了良好的工作习惯，顾客就会很容易很快的接受你，认同你，继而她就会认同你的产品，接受你的服务。要具有正确的审美观，要懂得如何欣赏顾客，赞美顾客，让顾客满意、高兴地接受你和你的产品及服务。在工作时，要向顾客充分展现处你良好的精神面貌。把情绪带到工作中是的忌讳。干净、端庄、大方的打扮也是体现你良好精神面貌的一方面。

>三、理论修养的学习

要了解与本职工作有关的基础生理知识、营养学、化妆品常识和心理学知识;关注当今美发行业的发展新动向，以便准确无误的开展咨询服务，实事求是的回答顾客提出的各种问题，不断提高自己的鉴赏能力，以便高水平地为顾客服务。

>四、技艺修养的提升

美发是一门技术，也是一门艺术。美丽无暇的头发实际上是美发师进行构思，精心绘制的图画。因此，美发师不仅要有较深的艺术修养、正确的审美观，而且要掌握高超的美发、发型护理的技巧和数量准确的手法。这样，才能在美发服务中取得主动权。

>五、个人仪表方面

美发师的个人仪表必须与职业需要相符合。个人仪表可以让顾客对你有良好的第一印象，从而能够帮助你和顾客更好的沟通。无论坐、立、行、走，上下楼梯时，都要随时提醒自己，保持体态直立。这样可以给顾客以精神，向上的良好感觉。同时，女性拥有均衡挺直，灵活优雅的举止，往往会成为被羡慕的对象。素雅、大方的妆扮，能给人清新，自然的感觉，使顾客能用轻松的心情享受美发师带给她的服务。同时，也体现出了美发师独有的女性美。处事态度诚恳、乐观、充满自信。

>六、美发师的待客礼仪

学习专业的待客礼仪对美发师是尤为重要的。作为一名优秀的美发师，在面对顾客，与顾客交流时，必须要做到声音柔和，悦耳，吐字清晰，表达准确。柔和悦耳的声音，可以使顾客放松原本紧张，警惕的心情，能静下心来听你的叙述;清洗的吐字能让顾客很快的明白你所要表达的东西;而准确的表达则能很好的体现美发师的专业度，让顾客放心于你的服务。

作为一名合格的美发师，要学会做一名很好的聆听者。因为在现代的生活中很少人愿意听别人讲话，大家都急于发表自己的意见。所以当顾客到美发店来放松心情的时候，美发师一开始就能把听的工作做得很好，就将会给顾客非常好的感觉，她也会对你产生信赖感。但是聆听并不是只在别人说话的时候静静的听，而是需要有更多的及时的反馈。

20xx年即将结束，我们将迎来新的一年，希望下一年工作顺利，财源滚滚，也同时希望美发店能够越做越好。

**范思哲美容美发工作总结14**

作为服务行业，服务质量是公司的关键之一。回顾即将过去的这一年，在公司领导的正确领导下，我们的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕公司提出的重点展开工作，紧跟公司各项工作部署。

告别成绩斐然的20\_\_\_\_，迎来了充满希望的20\_\_\_。来到这个大家庭已有半年时间了，过去的半年，有付出也有收获；有欢笑也有泪水。20\_\_\_\_年，在经理的正确领导下，在同事们的积极支持和大力帮助下，我能够严格要求自己，较好的完成工作任务，总结起来收获很多！

>一、回首前半年

1、我们正生活在服务经济时代。服务已渗透到生活中的诸多细节，每个人既是享受服务的“客户”，又是为“客户”提供服务的个体。正因如此，我的工作也应该更完善以为我们顾客服务为中心，来为顾客提供更快捷、高效、优质的服务。实实在在做人做事，是我们秉承的理念，尽我的全力去满足每一个服务细节的要求，给我一个机会还公司一份满意！我会一如既往，无微不至地做的更多更好。

不足之处：对工作缺少激情和热情，不够主动，自信。

2、美发对于我来说是一个全新的领域，通过不断的学习和实践在工作中能够很好的配合同事及上级领导还有老师：每次活动期间我都能和老师或者老师一起分析自己的顾客，做到三进三出，及时的告诉老师在护理中顾客的突发状况。因此取得了不错的成绩。

不足之处：对顾客的了解不够透彻。

3、能积极动的参加公司举办的各种活动以及培训：在培训时能主动回答老师的提问，顺利的通过每次培训课程的考核，取得通关护照。并能将其运用到工作中。不足之处：还是不能大胆的分享自己的感受及心得。以后一定要克服此问题。

4、会主动的向店长，店助，前台师姐们询问不懂的问题，专业知识：每次工作时遇到困难或者有凝问时会及时请教领导和同事，直到问题解决为止，时刻提醒自己要有良好的学习心态。

不足之处：做销售时还不够大胆的和顾客开口，专业及业务水平还是欠缺，手法也要加强。

每天的工作中都有很多问题发生，我们有必要做到要善于发现问题，把握问题，并在第一时间去解决，来提升自身的业务能力。在我的经理（冰冰经理），店长和店助还有我们家的柳叶及家人们的帮助关心和支持下，并且秉着公司的文化理念—没有完美的个人，只有完美的团队。我顺利的并且超额的完成了我的20\_\_\_\_年的年度目标。

>二、展望20\_\_\_

在恪守以往取得的成绩和好的工作方法外，争取在20\_\_\_年能改善去年的不足，使工作再上一个新的台阶，特在此列出如下的20\_\_\_年工作计划和工作目标：

1、首先给自己定下年度目标

（1）认真的把握好自己的目标顾客，做好xx教授为我们制作的三张表格，严格的做好十三步流程，感动服务每一位顾客。了解顾客的需求。

（2）认真做好美丽档案，并且很好的完善它。关注细节。

2、学习

（1）参加公司的各种培训，要学会公司的每一个手法，学好专业知识，提高业务水平，销售能力及技巧，把学到的东西灵活的运用到工作中去。

（2）学会感恩，学习别人的优点，还要学会化妆让自己美一点。真正的做到：开心工作！快乐成长！轻松赚钱！

（3）学会认清自己，好好的去体会孙教授授予我们二十七式。学会接受和采纳。

来到公司时常想想真的很幸运，很感谢公司能给予我们这么好福利，相信我们的未来是美好的！总之，我的进步和成绩是离不开各位领导的悉心关怀和指导及各位同事的大力支持和配合的。更要感谢同事的帮助。在挥手昨天的时刻，我们将迎来新的一年，对过去取得的成绩，将不骄不躁，脚踏实地一步一个脚印走下去，对过去的不足，将不懈的努力争取做到最好，我将会用行动来证明我的努力，我更加清楚获取不是靠辉煌的方式，而是靠不断的努力。20\_\_\_年是全新的一年，也是自我挑战的一年，我将努力改正过去一年工作中的不足，把新一年的工作做的更好，为公司的发展前景尽一份力。

**范思哲美容美发工作总结15**

转眼之间，一年即将结束，回顾这一年来的美发助理工作，感触很深，收获颇丰。这一年，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过我自身的不懈努力，我学到了人生难得的工作经验和社会见识。我将从以下几个方面为我美发助理工作这段时间做总结：

>一、努力学习，理论结合实践，不断提高自身工作能力

在美发助理工作的过程中，我始终把学习作为获得新知识、掌握方法、提高能力、解决问题的一条重要途径和方法，切实做到用理论武装头脑、指导实践、推动工作。思想上积极进取，积极的把自己现有的知识用于社会实践中，在实践中也才能检验知识的有用性。

在这一年工作中给我最大的感触就是：我们在学校学到了很多的理论知识，但很少用于社会实践中，这样理论和实践就大大的脱节了，以至于在以后的学习和生活中找不到方向，无法学以致用。同时，在工作中不断的学习也是弥补自己的不足的有效方式。信息时代，瞬息万变，社会在变化，人也在变化，所以你一天不学习，你就会落伍。通过这一年的工作，并结合美发助理岗位工作的实际情况，认真学习的美发助理岗位工作各项政策制度、管理制度和工作条例，使工作中的困难有了最有力地解决武器。通过这些工作条例的学习使我进一步加深了对各项工作的理解，可以求真务实的开展各项工作。

>二、尽力履行自己的工作职责

1、具有良好职业道德，遵守各项规定，服从工作安排，清楚自己的工作范围，以诚实的态度热情周到地做好每一项工作。

2、尊重同事，师傅，做好接待客人的每个步骤，听从班长，主管，咨询顾问的工作指令，安排，热情接待客人，积极为客人做力所能及的事情。

3、做好个人的周，月工作总结，工作计划，不断检讨和改进自己的`专业技术，积极参加定期或不定期的技术培训考核工作，让自己时刻保持状态。

4、为客人服务要认真细致，按规定程序工作，不偷工减料，遇到特殊客人保持冷静，不发脾气，必要时请班长或主管协助解决。 总之，良好的沟通会为下一步工作铺垫基础，希望所有的美发助理都能在自己的工作岗位上大展拳脚，最终取得优秀的工作效益。

>三、转变角色，以极大的热情投入到工作中

从大学校门跨入到美发助理岗位工作岗位，一开始我难以适应角色的转变，不能发现问题，从而解决问题，认为没有多少事情可以做，我就有一点失望，开始的热情有点消退，完全找不到方向。但我还是尽量保持当初的那份热情，想干有用的事的态度，不断的做好一些杂事，同时也勇于协助同事做好各项工作，慢慢的就找到了自己的角色，明白自己该干什么。

这就是一个热情的问题，只要我保持极大的热情，相信自己一定会得到认可，没有不会做，没有做不好，只有你愿不愿意做。转变自己的角色，从一位学生到一位工作人员的转变，不仅仅是角色的变化，更是思想观念的转变。

>四、牢记自己的岗位职责

1、遇到不妥的地方或缺少材料等，要请教，但不要当着客人的面发问。

2、服从分工安排，任何工作都应努力，自觉，积极，主动完成，配合师傅争取的经济效益。 3、接待进入店内的客人，热情待客。礼貌服务，主动向客人介绍美发项目，积极向客人推销产品。

4、保持公司环境的整齐，清洁，自觉遵守和执行卫生标准，有责任维护美发店正常工作秩序。

>五、存在的问题

一年来，我虽然努力做了一些工作，但距离领导的要求还有不小差距，如理论水平、工作能力上还有待进一步提高，对美发助理岗位工作岗位还不够熟悉等等，这些问题，我决心在今后的工作和学习中努力加以改进和解决，使自己更好地做好本职工作。

**范思哲美容美发工作总结16**

今年我从一个什么都不会的学徒成长到一个初级发型师，虽然学的也不够专业，但是必须要明白，并且做详细的记录。尝试着帮助店里其他忙不过来的人，融入到店里，以下是我今年的工作总结。

>一、理发技巧的熟练运用

学会卷基本冷烫杠和基本染色的方法，不同发质和补色以及沐浴染的正确方法和基本涂抹。并且熟练下来。虽然这些东西不常用，但是发型师早晚会遇到要做这些的顾客，所以这些必须会做。设定好练习大纲，进步一日千里，基础打得也更加专业和踏实。未来的美发，不再是以前的剃头匠和理发师，只有更专业才有出路。有专业知识来与顾客沟通，你就可以开始给店里创造效益了。

>二、工作之余的学习

可以买一些书和上网自学，这样的基础的资料很多。掌握热烫的入门技术。学习染色的基础知识，看懂色板，了解双氧的作用，学会基础的调配盖白发配色等等，现在店里一个发型师做个3-5年软化都做不好的遍地都是，所以不能要求自己在做助理的时候就学会不同发质的软化，那不现实。这一步必须有发型师专业教，不然光靠看，都不知道为什么不同的发质要怎么排杠。

>三、发型设计的强化锻炼

学习基础的吹风，说吹风不是学吹风造型，而是学基础的吹直发和吹蓬松这些吹风入门的手法，吹风和造型是两回事，吹风是基本的手法，造型是设计。不用钻牛角尖，学会基础手法并熟练比什么都重要。相对比较简单而且容易上手，了解剪刀的作用，学习基本提拉发片的手法，掌握不同层次的角度，用假头反复实习，熟练以后就要学习使用电推剪。

同事们的业绩压力也很大，有顾客忙的要命没时间教你，不忙的时候抽抽烟放放松，要是再用这个时间教你技术的话，一天从早到晚也确实是太累了。他们真的没有义务，也没有耐心教你，换句话说就算要教，也未必教得好。因为自己会和要教会别人是不一样的，教学需要很强的耐心，所以现在的发型师不爱教学徒技术其实很正常。

**范思哲美容美发工作总结17**

时间飞逝，如白驹过隙。转眼间到20xx年年底，在即将过去的这一年里，从总体上看，我对自己的工作还是比较满意的;首先，我清楚的明白自己的工作职责所在，按照店里的相关规定按时上下班，没有迟到或早退。其次，在上班时间尽心尽力，做好本职工作，表现良好。再次，与同事相处和睦，关系融洽。另外，与顾客的关系也处理得当，既没有怠慢顾客，又把自己的工作做的得心应手。

作为一名美发师，我说一下这一年来掌握到工作经验总结：

>一、良好的服务意识是最有力的销售方法

1、微笑服务：它可以给对方良好的第一印象。通过微笑，你可以展示出你的个人魅力和亲和力，从而影响顾客的心情，给顾客创造一种轻松愉快的心情。

2、亲情服务：美发师要时刻站在顾客的立场上，想顾客所想，尽可能的为她们排除内心的顾虑和疑问，给顾客一种宾至如归的感觉。

3、超值服务：尽量提供给顾客超值的服务，让其真正有物超所值的感觉。

>二、能充分展示个人良好的自身品性，是你迈向成功的坚实一步

1、具有了良好的工作习惯，顾客就会很容易很快的接受你，认同你，继而她就会认同你的产品，接受你的服务。

2、要具有正确的审美观，要懂得如何欣赏顾客，赞美顾客，让顾客满意、高兴地接受你和你的产品及服务。

3、在工作时，要向顾客充分展现出你良好的精神面貌。把情绪带到工作中是的忌讳。干净、端庄、大方的打扮也是体现你良好精神面貌的一方面。

>三、要成为一名合格的美发师要有一定的理论修养

要了解与本职工作有关的基础生理知识、营养学、化妆品常识和心理学知识，关注当今美发行业的发展新动向，以便准确无误的开展咨询服务，实事求是的回答顾客提出的各种问题，不断提高自己的鉴赏能力，以便高水平地为顾客服务。

>四、技艺修养

美发护发是一门技术，也是一门艺术。美丽无暇的秀发实际上是美发师进行构思，精心绘制的图画。因此，美发师不仅要有较深的艺术修养、正确的审美观，而且要掌握高超的美发、皮肤护理的技巧和数量准确的手法。这样，才能在美发服务中取得主动权。

>五、美发师的个人仪表

美发师的个人仪表具体体现在以下几方面：(1)端庄的仪表：无论坐、立、行、走，上下楼梯时，都要随时提醒自己，保持体态直立。这样可以给顾客以精神，向上的良好感觉。同时，女性拥有均衡挺直，灵活优雅的举止，往往会成为被羡慕的对象。(2)大方的仪容：总结、素雅、大方的妆扮，能给人清新，自然的感觉，使顾客能用轻松的心情享受美发师带给她的服务。同时，也体现出了美发师独有的女性美。(3)开朗的形象：此处所指的开朗，是指处事态度诚恳、乐观、充满自信，而不是随意的，不分场合的喧闹，哗众取宠。

>六、美发师的待客礼仪

要想成为一名真正专业的，出色的美发师，学习专业的待客礼仪，是尤为重要的。待客礼仪即俗称的待客之道，而美发师的待客之道主要体现在以下几个方面：

1、语言：作为一名优秀的美发师，在面对顾客，与顾客交流时，必须要做到声音柔和，悦耳，吐字清晰，表达准确。柔和悦耳的声音，可以使顾客放松原本紧张，警惕的心情，能静下心来听你的叙述，清洗的吐字能让顾客很快的明白你所要表达的东西，而准确的表达则能很好的体现美发师的专业度和对产品的熟悉程度，让顾客放心于你的服务。

2、姿态：作为一名合格的美发师，要学会做一名很好的聆听者。因为在现代的生活中很少人愿意听别人讲话，大家都急于发表自己的意见。所以当顾客到美发院来放松心情的时候，美发师一开始就能把听的工作做得很好，就将会给顾客非常好的感觉，她也会对你产生信赖感。但是聆听并不是只在别人说话的时候静静的听，而是需要有更多的及时的反馈。

**范思哲美容美发工作总结18**

作为服务行业，服务质量是公司的关键之一。回顾即将过去的这半年，在公司领导的正确领导下，我们的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕公司提出的重点展开工作，紧跟公司各项工作部署。

告别成绩斐然的20xx上半年，迎来了充满希望的20xx下半年。

来到这个大家庭已有半年时间了，过去的半年，有付出也有收获；有欢笑也有泪水。20xx年上半年，在经理的正确领导下，在同事们的积极支持和大力帮助下，我能够严格要求自己，较好的完成工作任务，总结起来收获很多！

>一、回首前半年

1、我们正生活在服务经济时代

服务已渗透到生活中的诸多细节，每个人既是享受服务的“客户”，又是为“客户”提供服务的个体。正因如此，我的工作也应该更完善以为我们顾客服务为中心，来为顾客提供更快捷、高效、优质的服务。实实在在做人做事，是我们秉承的理念，尽我的全力去满足每一个服务细节的要求，给我一个机会还公司一份满意！我会一如既往，无微不至地做的更多更好。

不足之处：对工作缺少激情和热情，不够主动，自信。

2、美发对于我来说是一个全新的领域

通过不断的学习和实践在工作中能够很好的配合同事及上级领导还有老师：每次活动期间我都能和老师或者老师一起分析自己的顾客，做到三进三出，及时的告诉老师在护理中顾客的突发状况。因此取得了不错的成绩。

不足之处：对顾客的了解不够透彻。

3、能积极动的参加公司举办的各种活动以及培训

在培训时能主动回答老师的提问，顺利的通过每次培训课程的考核，取得护照。并能将其运用到工作中。

不足之处：还是不能大胆的分享自己的感受及心得。以后一定要克服此问题。

4、会主动的向店长，店助，前台师姐们询问不懂的问题，专业知识

每次工作时遇到困难或者有凝问时会及时请教领导和同事，直到问题解决为止，时刻提醒自己要有良好的学习心态。

不足之处：做销售时还不够大胆的和顾客开口，专业及业务水平还是欠缺，手法也要加强。

每天的工作中都有很多问题发生，我们有必要做到要善于发现问题，把握问题，并在第一时间去解决，来提升自身的业务能力。在我的经理，店长和店助还有我们家的xx及家人们的帮助关心和支持下，并且秉着公司的文化理念—没有完美的个人，只有完美的团队。我顺利的并且超额的完成了我的20xx年上半年的目标。

>二、展望20xx

在恪守以往取得的成绩和好的工作方法外，争取在20xx年能改善去年的不足，使工作再上一个新的台阶，特在此列出如下的20xx年工作计划和工作目标：

1、首先给自己定下年度目标

（1）认真的把握好自己的目标顾客，做好xx教授为我们制作的x张表格，严格的做好xx流程，感动服务每一位顾客。了解顾客的需求。

（2）认真做好美丽档案，并且很好的完善它。关注细节。

2、学习

（1）参加公司的各种培训，要学会公司的每一个手法，学好专业知识，提高业务水平，销售能力及技巧，把学到的东西灵活的运用到工作中去。

（2）学会感恩，学习别人的优点，还要学会化妆让自己美一点。真正的做到：开心工作！快乐成长！轻松赚钱！

（3）学会认清自己，好好的去体会孙教授授予我们xx式。学会接受和采纳。

来到公司时常想想真的很幸运，很感谢公司能给予我们这么好福利，相信我们的未来是美好的！总之，我的进步和成绩是离不开各位领导的悉心关怀和指导及各位同事的大力支持和配合的。更要感谢同事的帮助。

在挥手昨天的时刻，我们将迎来新的一年，对过去取得的成绩，将不骄不躁，脚踏实地一步一个脚印走下去，对过去的不足，将不懈的努力争取做到，我将会用行动来证明我的努力，我更加清楚获取不是靠辉煌的方式，而是靠不断的努力。

20xx年下半年是全新的开始，也是自我挑战的开始，我将努力改正过去一年工作中的不足，把新一年的工作做的更好，为公司的发展前景尽一份力。

**范思哲美容美发工作总结19**

不知不觉之间，20\_\_\_\_年过去。在过去的一年里，我流过了辛勤的汗水，也品尝到了收获的喜悦。在xx店长的正确领导下，在各位亲爱同事和家人们的帮助下，我严格的要求自己，并且顺利的完成了今年的工作，总而言之，收获多多！

>回顾20\_\_\_\_年

1、我更加的热爱我的行业，我的工作，我的任务是以顾客为中心，为顾客提供体贴、高效、优质的服务。而在今年，我做到了这一点，尽心尽力的为顾客服务，注重接待的细节，让顾客感到非常的满意。不足之处是，工作时候不够主动，缺乏信心。

2、销售是美发师的职责，在为顾客推销的过程中，我用专业的知识，巧妙的话术打动了对方，取得了不错的销售成绩。另外在公司举办的销售培训课程中，能够积极的回答问题，顺利的通过了考核。不足之处是，有些时候不敢主动的开口，在培训中不能积极的分享自己的心得。

3、美发师对我来说不仅是一份职业，更多的是一份憧憬。在工作中，我努力的学习，尽可能的充电，希望获得更多的知识，这也让我在今年提升了不少。不足之处是，对于美容手法这方面仍然欠缺。

>展望20xx年

我希望在新的一年里，仍然恪守自己，改善不足之处，在工作中争取更上一步台阶。另外，我给自己定下了一个年度目标：认真的做好顾客档案，并且努力完善它。认真的对待每一个顾客，了解顾客的需求。学会感恩，学会接受，积极的对待工作。

**范思哲美容美发工作总结20**

阳光依旧明媚的有些泛滥，但阵阵冬风送来的丝丝凉意，宣告今年即将结束，也仿佛在提醒我：是时候进行一次总结了。

我是一个很潮的男生，很注重自己的发型和穿着。所以，理发店是我经常光顾的场所，我几乎每一两个月都去染一次头发，顺便换个新发型。今年，恰好我一个朋友自立门户，刚开了家小型理发店，正缺人手呢，我也想获得免费而且全套的美发资格，于情于理，与公与私，我去他的理发店当美发助理，都是一个不错的选择，所以，我便这样做了。

他的理发店坐落在我市一条比较繁华的路段，所以顾客还是蛮多的。由于暂时没有其他员工，我们两个每天都忙的不亦乐乎。我放弃了每天的懒觉，8点就准时赶到他的店，跟他简单的收拾一下，便准备迎接顾客的到来。说是美发助理，其实我的工作就是帮他打杂，我主要负责给客人洗头、清洗毛巾，再就是帮他打个下手之类的，至于技术层次的，我除了染发，其他的几乎都帮不上他。

因为理发是个技术含量很高的`工作，就拿染发来说吧，每一种颜色，都需要理发师精心的用几种染发剂调配，然后细心的涂抹在顾客的头发上，等到指定时间过后，再洗一遍，便大功告成了。但是，整个环节，如果出了一点差错，比如剂量上的误差，或早或晚的洗掉染发剂等等，都会让颜色出现偏差，让顾客感到不满意。

还好，我曾经为了节省费用，自己给自己染过头发，所以多少会点。在他的指导下，我染发的技术更纯熟了，我也越来越喜欢染发这项工作了。每次给顾客染完头发，我都受到了相当的好评。

每当这种时候，我就感觉被幸福和温馨包裹着，就好像一位艺术家完成了一件自己梦寐以求的艺术珍品后的心情一样。我会用相机，把我每次的作品都记录下来，留作纪念。

时光荏苒，xx年结束，最后的这些天，劳累了一个多月的我，打算好好享受一下假期，便从他的店离开了。回想起这些天的经历，我感觉极其充实而有意义。

我又一次体验了劳动人民的艰辛，更体会到了“创业路上艰难多”这一亘古不变的真理，所以，我必须提醒自己，时刻准备着，去吃苦吧!除了这些，我还掌握了一些商业经营的艺术，我想，这对于我之后的职业生涯或是自主创业，都能起到积极的促进作用。

**范思哲美容美发工作总结21**

今年有段时间我思考了一下自己和目前社会的情况，我发现自己对美发行业感到由衷的热情，对发型设计，造型很有兴趣，所以在思索了一段时间后，我选择了这个行业。

我选择了一家在我们这相对大型的美发店，开始了我人生中的第一个行业，在这做学徒，我们都有自己的师傅，师傅很好，也很愿意教我们。在这里主要工作的几个等级，也是发型里的主要职位有学徒，助理，技师，发型师一层一层往上做，当然发型师也有档次只分。

我刚来这里的时候，首先了解了一下发型界的基本行情，熟悉一下环境。这几天都在跟着师傅学习怎样做助理，了解助理的工作，然后教我们洗头，按摩等，以前以为这很简单，师傅教了以后才知道洗头按摩还要那么多的技术，我决定好好学习，早点成为助理。

在这里学习了半个月，在3月1号正式上牌成为店里的一名助理员。关于助理的工作已经基本了解，但给顾客洗头时还是会出现一先问题，在发现问题的时候我会认真思考，向师傅请教，一边工作一边学习，争取每天进步一点点，早日成为一名优秀的助理员，然后再向技师发展。

工作时忙的时候很累，有些学徒想要放弃，想换工作，但我对自己说，这是我自己选择的\'职业，我喜欢的职业，不管遇到什么困难，我一定要坚持下去。

在那里的时候感觉时间过得真快，一眨眼半个月或一个月就过去了，可我遗憾的发现在这段的时间里，我没有进步，师傅说那是正常情况。但我感觉的问题好多，有点难以适应现在的生活，一个忙碌的生活，每天都很累。现在的办法就是坚持了，坚持下去就是胜利。加油！

我记得那时候又过了一段时间，我感到了迷茫，因为我发现了很多真相，我在这个月里没有了以前对发型设计的好奇，兴趣也淡了很多，我好几次问自己是否真的爱这个行业，我有点动摇了。我感觉自己在这个社会里，懂的好少，总是能在同事里知道一些我不知道的，因为我真的懂的太少，对这个社会好陌生。

我现在想在不同的行业多去了解一些知识，我想2至3个月换一个工作，让我去不同的行业做一些不同的工作，这样可以多去了解一些知识和这个社会。

就因为那时候出现的很多问题，使我动摇了。终于走到了尽头，我放弃了要成为发型师的梦想。在这2个多月里，虽然没学来什么技能，但我觉得还是有收获的，对社会的认识和了解，现实的无情和残忍让我感到前所未有的压力，我开始思考未来，我会成为什么的人？永远为别人打工么？不，我要自己当老板！所以我现在要努力，要比别人更努力！

对于那段时间的实习，我感觉我是失败的，因为我根本没坚持到最后，退缩了。但我又觉得这也是一种收获，多了一些对自身的认识和对社会的一种认识，也让我明白很多道理，在这个社会我懂的太少，需要学习的太多，但我一定会努力的！

**范思哲美容美发工作总结22**

一转眼，20xx年已经过去了，在过去的一年里，我在忙碌之中不断的学习和锻炼自己，取得了一些成绩，开发了不少新顾客，业绩也跟上个月比有了大幅度的提升。当然，在这个月工作中我也有一些不足之处，例如对顾客的心理变化还是不够敏锐，没能及时满足顾客的需求。这个问题的根源还是我的经验不够丰富，在美发沙龙接受的锻炼还比较少，对顾客的判断能力和处理突发性事件的能力还比较弱。

但是，我的优势就是我还年轻，我还是一个热爱学习的美发助理。虽然每天的工作很忙，很多，但是我一定会及时发现问题，并且找出问题所在，及时解决问题。解决不了的我也愿意向同事和上级主管及时咨询，在这个过程中，我觉得自己的能力得到了提升和锻炼。当然，由于长时间在美发沙龙，我难免会对工作产生懈怠情绪，工作激情不够高昂，没有积极主动的开发新顾客，平时做销售的时候自信心也不是很足，不能够谈大单和顾客沟通交流。感觉我的专业知识和职业素养还有待提升，尤其是我对美发产品的理解和美发手法的掌握都不够熟练等。

很庆幸在x-x月我基本完成工作目标，业绩也略有超标，对此我还是感觉很开心，也谢谢各位同时对我的帮助和支持。在接下来的工作中，我也会继续努力，不断给自己制定新的目标，不断超越自己，只有严格要求自己，才能成为一个合格的美发助理。接下来，我会向各位经理多学习产品知识、学习新的手法、对我们新的仪器也争取尽快掌握，以的姿态、更自信的姿态去给我的每一个顾客做好服务。

作为服务行业，服务质量是公司的关键之一。回顾即将过去的这一年，在公司领导的正确领导下，我们的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕公司提出的重点展开工作，紧跟公司各项工作部署。

**范思哲美容美发工作总结23**

在这里学习了一年左右，在3月1号正式上牌成为店里的一名助理员。关于助理的工作已经基本了解，但给顾客洗头时还是会出现一先问题，在发现问题的时候我会认真思考，向师傅请教，一边工作一边学习，争取每天进步一点点，早日成为一名优秀的助理员，然后再向技师发展。工作时忙的时候很累，有些学徒想要放弃，想换工作，但我对自己说，这是我自己选择的职业，我喜欢的职业，不管遇到什么困难，我一定要坚持下去。现以一年以来的工作情况做以总结：

1、遇到不妥的地方或缺少材料等，要请教，但不要当着客人的面发问 。

2、服从分工安排，任何工作都应努力，自觉，积极，主动完成，配合师傅争取最好的经济效益。

3、接待进入店内的客人，热情待客。礼貌服务，主动向客人介绍美发项目，积极向客人推销产品。

4、保持公司环境的整齐，清洁，自觉遵守和执行卫生标准，有责任维护美发店正常工作秩序。

5、具有良好职业道德，遵守各项规定，服从工作安排，清楚自己的工作范围，以诚实的态度热情周到地做好每一项工作。

6、尊重同事，师傅，做好接待客人的每个步骤，听从班长，主管，咨询顾问的工作指令，安排，热情接待客人，积极为客人做力所能及的事情。

7、做好个人的周，月工作总结，工作计划，不断检讨和改进自己的专业技术，积极参加定期或不定期的技术培训考核工作，让自己时刻保持最佳状态。

8、为客人服务要认真细致，按规定程序工作，不偷工减料，遇到特殊客人保持冷静，不发脾气，必要时请班长或主管协助解决。

已经学习了一年左右的我，同时也对这个行业有了更加深刻的了解，我相信在接下来的日子里，我会做好每一件事情，不懂就问，形成良好的学习习惯和学习态度，希望在新的一年中我能更加奋斗！

**范思哲美容美发工作总结24**

20xx年的上半年转眼就已经结束了，作为一名专业人士，我准备对上半年的工作进行一个总结。就必须有最基本的要求，不论仪表，举止或是谈吐以及专业知识技术，沟通技巧，真才实学的专业技能，不断自我完 善的敬业态度，都是一个专业美发师所必须掌握的。

素质两个字，现在被屡屡提及。其真正涵义，即指在生理、心理、品德、知识及 智能各方面给人的整体感觉或是评价，这种从里到外为出发点的观察方式，可以从四个方面来探讨：外在素质、内在素质、知识素质、技术素质。

外在素质的修饰外在素质可单凭外美发设计表直觉，其包括一个美发师的容貌、形体、风度、所质、言谈和举止等方面。

外在素质不是指每一个从事美发工作的都必须 是俊男靓女，它包括了三个主要的美：

>1、自然素质

就是美发师本人与生俱来的 容貌和形体的特征，属于遗传性的素质。对于美发师而言，基本自然素质的严格 掌握是必要的，如：五官端正、体形适中等。

>2、仪表美

仪表是一个人最先呈现在他人面前的外在形象。指人的衣着、造型、举 止、风度、气质及表情。美发师的职业是对美的创造和维护，其仪表应和高尚的 职业形象相呼应，要求：服装整洁；举止礼貌；表情亲切；自我尊重。

>3、分区语言美

语言的魅力是无限的。美发师的语言美，包括：准确；简洁；感情丰富； 幽默；文雅。

内在素质的培养内在美最主要表现在一个高度负责的行为及认真 踏实的工作态度上，敬业、和群以及精益求精的精神，不骄傲、亲切的待人处事，谦恭有礼这些都是内在素质散发出来的无形吸引力，是一种高尚的情操和品德。

事实上，美发是一种技术和理论高度结合的事业，内在素质是慢慢让客人体察出来的，一旦被肯定之后，顾客会主动投以信心、信任、信赖。

技术素质要求正 确熟练 技术素质即表示打理客人发型的能力，学习理论知识的修剪 目的是为了提升实际应用的水准，不是为了装饰门面，美发师要重视基础理论的 吸收，同时不能忽视基础技能的培养和提升。新的手法，新的应用技术与现在诸 多仪器结合， 可以使美发的工作发挥得更加淋漓尽致。不能自我满足或是固步自封，那会阻碍技术素质的更加精进。

知识素质要博而深面对美发发展模式的快速变化以及新观念的建立。

美发师应认真审视自己知识结构及信息收集能否赶上 时代步伐，及时充实及完善自身的知识体系。美发师所要的信息及知识，不仅在专业领域中要深入，对一般知识要有博学的观念。你面对的客人，肯定你、信任你之后美发店，便会成为你的朋友，甚至是无话不说的好朋友，如果美发师知识越广博，越能和客户交换看法，解答顾客的种种问题。

特殊素质审美的素质：要有美的整体观，综合判断顾客的脸型，以美学的角度来修饰缺点及展现优点。除了先天禀赋之外，平日多加观察研究及吸收旁人的经验、专家解说，是可以强化之方面素质的。

素描的素质： 美发师的审美观和客人的审美观可能有差异良好的素描能力可以预 先简单地描绘，让客人一目了然，很容易就能产生一致的共鸣或取向决定，也可 少减少事后客人感觉不满意的情况发生。简单的脸部素描、身体素描是用心分区 练习或通过素描专家的指导，而培养的素质。

当然，并不是说具备了以上这些素质就一定能成为优秀的发型，但不具备这些素质的美发师，一定不能出人头地，更不要说成为领导者或者拥有自己的沙龙了。

所以，不断学习，不断充实，不断提高自身综合素质应该成为每一位美发师的目标。

美发在过去只是为了满足人们长发剪短、白发染黑、直发烫卷的基本生活需要，可随着人们对美的不断追求，随着社会的不断发展与进步。

回顾完上半年，我也下定决心，之后我要好好的做好下半年的工作。

**范思哲美容美发工作总结25**

时间如梭，转眼一学期即将过去，经过经过一年的学习与实践，学生在卷杠烫发方面的技术水平，有所提高。又通过教师的及时指导，使学生体验到练好基本功的关键性。在这其中，有收获，也存在不足。为了能够更好地促进今后的教学工作，现将本次的实习情况总结如下：

>一、实习中取得的收获

1、练就过硬的基本功，是掌握美发技术的前提，这也是掌握任何一项美发技术的前提。

2、理论与实践相结合，将永远成为提高教学质量、促进实践效果的标尺。通过实习，将取得的经验，充实到课堂教学中，相得益彰。

3、掌握卷杠技巧，丰富烫发经验。对于学生来说，这是很重要的，收效如何将影响以后的学习与工作。

4、为今后的工作奠定基础。在实习中树立信心，在实践中缩短了与岗位之间的距离，向往工作。

>二、实习中存在的不足

1、缺少实践经验。

2、有理论与实践相脱离的现象。

3、实践中缺少灵活性。

>三、改进措施

1、在理论学习的基础上，多增加实践机会。

2、加强基本功的训练。

3、多增加考试机会，认真检测，记录成绩，促进教学。

4、紧密联系用人单位，扑捉新事物，取长补短。

**范思哲美容美发工作总结26**

20xx年教师教学工作总结-教师工作总结

弹指一挥间，我的教书生涯又过了一年，作为学校名师中的一员，我一直在努力着，期望用我的努力，缩小与真正名师之间的差距。

一年来，无论是教育教学的思想理念，还是具体的课堂操作能力，个人基本素养等等，都有了很大的进步，这种进步是取决于多方面的，听课是提高自身教学能力的一个好方法，所以对每一次听课的机会我都十分珍惜。本学期共听课10余节，除了听课之外，平时我也经常向名师老师请教教育教学上的问题，张惠老师，杨丽静老师在教学中给了我许多灵感和智慧。

要想提高自己，我还通过读书来提升自己的水平，我坚持向书本学习，阅读《小学语文教师》《班主任工作技巧》《我的行走笔记》等书籍。在学习的同时，我还不断的思考问题，并及时的撰写心得和体会。本学期我建立了自己的教学博客，一篇篇真实的创新教学案例也逐渐诞生，我坚信在反思中我一定会逐渐成长。

在教学工作上，我认为上好课、对学生负责是底线，教师要领会课标、精通教材、上好每节课。为此我有时间就认真学习课标，阅读教材，参与一切教研活动。本学期我继续研究我的实验课题《多媒体教学在语文教学中的应用》，每节课都根据课文内容作出具有不同侧重点的教学课件，来吸引学生的注意，解决教学的难点，重点。这些课件能够在学年中进行共享。按照学校的工作安排，我上了梯队名师的引路课,在接受进修学校教学检查活动中，上了《汉字家园》课，都收到不错的效果，测试成绩较高。

另外，本学期我能积极发挥个人能力，在学校需要的时候能够贡献自己微薄力量。为学校撰写了多篇报道；在接到临时参加长春市班主任大赛的任务后，也从大局出发，利用一切时间练习太极拳，在教育局太极拳比赛为学校解决了人手不够的困难；因为平时工作中善于积累成果，在迎接国检时能为学校提供大量详实而有效的材料，展示了实验小学学生的读书成果；参加了教师团队研修活动，在活动中收集资料，学习前沿的`理念，并在与各位老师的交流碰撞中锻炼了自己，增长了知识；本学期仍然继续参加各级各类心理学科的活动，利用自己的时间，不远万里参加了培训，收益不小；临近期末，又承担了长春市心理学科高峰论坛的发言工作，自己又整理了学校的经验赶写发言稿；最难忘的是，本学期又接受了长春市班主任大赛的洗礼，临时性的任务，我没有抱怨，没有对付，一丝不苟的准备，利用几个夜晚提高自己在才艺方面，及案例答辩方面的理论知识，在星期日的在赛场上发挥了较好的成绩。

作为教师，本质工作就是教书育人，“为了一切的学生，为了学生的一切，一切为了学生”，从孩子入学以来，我就重视学生的读书，在孩子中开展了一系列读书活动，向家长发了倡议书，为孩子建立了我是快乐的啃书虫档案，开展了全体学生共读一本书的活动，本学期我和孩子们开展了同读一本书的活动，在自读、共读之后进行了阅读后的反馈，检验孩子的阅读效果。我在充分利用晨读、午读，让学生与书为友??，每个学生都做了别致的读书卡片30几张，从词语积累到读后的感言，孩子在读书中，收获着??

三年级是一个关键的学年，孩子在这个学期，由于课业负担的加重会有很多不适应。所有对孩子们我倾注了更多的心思，从后进生的辅导，到读书的反馈检查我都从细处入手，给予必要的监督和指导。尤其对于作文，为了让学生尽早入门，对于班级34个孩子，我每人都一字一句亲自修改后，发挥家长的作用，让家长和孩子共读老师的批语，后修改自己的作文。作文本，练笔本上的每一个红红的小字，都倾注了我对孩子的真心的爱，能够看到孩子的收获是我的幸福所在。

现在，在同事们和领导的帮助下，我的教学工作和班主任工作都在有条不紊的展开，但与老教师相比，我就像是一个小学生，还有很多的缺点和不足，教学工作及班主任工作还需要不断地创新和深入的教学研究。不过，我会做个刻苦认真地学生，加倍努力，不断完善自己。我很感谢这个学年学校众多老师对我的关心和鼓励，他们的知无不言，使我获益匪浅。未来的工作中，我会继续在学校《有效教学》课题研究中，积极吸取周围一切先进的知识、经验，不断反思自己的教学工作和班主任工作，大踏步地前进。

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。”我牢记这一句话。

**范思哲美容美发工作总结27**

眨眼之间，半年一斤过去了，回顾这半年来的美发助理工作，感触很深，收获颇丰，这半年，在领导和同事们的关心和指导下，通过我自身的不懈努力，我学到了人生难得的工作经验和社会见识。我将从以下几个方面为我美发助理工作，这段时间做总结。

一、努力学习理论，结合实践，不断提高自身工作能力，在美发助理工作的过程中，我始终把学习作为获得新知识，掌握方法，提高能力，解决问题的一条重要途径和方法，切实做到用理论指导实践，推动工作思想上积极进取，积极的把自己现有的知识用于社会实践中，在实践中也能检验知识的.有用性

二、尽心尽力履行职责在美发助理岗位工作中，我都本着认真负责的态度去对待每项工作，虽然开始由于经验不足和认识不够，觉得在美发助理岗位工作中找不到事情做，不能得到锻炼的目的，但我迅速从自身出发，寻找原因，和同事交流，认识到自己的不足，以至于迅速的转变自己的角色和工作定位。

经过这半年的学习，我了解了美发的一些基本知识，相信我在今后的工作中能快速的成长。

**范思哲美容美发工作总结28**

作为服务行业，服务质量是公司的关键之一。回顾即将过去的这半年，在公司领导的正确领导下，我们的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕公司提出的重点展开工作，紧跟公司各项工作部署。

告别成绩斐然的20xx上半年，迎来了充满希望的20xx下半年。

来到这个大家庭已有半年时间了，过去的半年，有付出也有收获；有欢笑也有泪水。20xx年上半年，在经理的正确领导下，在同事们的积极支持和大力帮助下，我能够严格要求自己，较好的完成工作任务，总结起来收获很多！

>一、回首前半年

1、我们正生活在

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！