# 烟用丝束工作总结(精选5篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2025-05-17

*烟用丝束工作总结120xx年，稽查队确定了帮扶对象为\*\*市双丰双河米业有限责任公司。工作人员通过对企业进行认真的考察研究，采取了一系列行之有效的帮扶办法，从实际上对企业进行帮助扶持，使企业真正的见到实效，取得一定的经济效益。现将帮扶工作总结...*

**烟用丝束工作总结1**

20xx年，稽查队确定了帮扶对象为\*\*市双丰双河米业有限责任公司。工作人员通过对企业进行认真的考察研究，采取了一系列行之有效的帮扶办法，从实际上对企业进行帮助扶持，使企业真正的见到实效，取得一定的经济效益。现将帮扶工作总结如下：

>一、实事求是，认真研究。

我队本着实事求是的原则，下企业搞\*\*，了解该企业的生产和销售各个环节，挖掘企业的潜力，解决企业存在的困难。当了解到双河村的企业没有购置地衡，每年购进的进万吨的原粮都需要到其它企业去检斤，花费万余元的情况后，工作人员马上为企业联系了一台闲置的地衡，并帮助其安装、调试。最终投入使用后，每年可为企业减少检斤费用5000余元，同时为双河村其它企业检斤可收入10000余元。仅此一项，每年可为企业增加收入15000元。

>二、立足长远，因地治宜。

工作人员在帮扶过程中，注意到该企业每次生产下来的稻糠都会堆积如山，很少有人收购，而且价格非常低，每吨价格约在200元/吨，工作人员通过了解后知道，这些稻糠只是被用作饲料，为何不把这些稻糠合理利用起来呢，如果加工成颗粒饲料，每吨的价格可达到千元以上。工作人员立刻把这个想法与企业负责人进行沟通，但企业负责人表示，想法是好，可是怎么利用呢。虽然有厂房，可是不懂技术，不知道如何生产啊，而且销路也是个问题。工作人员通过与佳木斯市的饲料厂进行联系，佳木斯市的饲料厂立即表示，愿意指导该企业进行生产，并可回收一部分饲料成品。目前，该企业正在与佳木斯市的饲料厂进行联系，预计该企业的饲料生产车间和设备将在20xx年初投入使用，建成\*\*市最的饲料生产厂，年生产能力可达千吨。即解决了企业自身的`稻糠销售问题，又可消化掉双丰镇这一水稻主产区的一部分稻糠，无论是从企业自身效益，还是整个社会效益上来讲，都有着十分巨作用。 通过近一年的帮扶，已经使该企业取得了一定的经济效益，在下一步帮扶工作中，稽查队将不断的为企业出谋划策，为地区经济振兴做出一份贡献。

稽查队

二〇xx年十一月六日

**烟用丝束工作总结2**

20xx年的丰收年已过，迎来了新的一年，我相信在新的一年里，我们公司的业绩会越做越大，在过去的一年里我对金华、丽水、我负责的部分区域做一下年终总结和明年的计划。首先是公司把我们调到金华，开发新的市场，由于种种原因又从金华撤回丽水，回丽水后首先是熟悉客户、了解市场、对有潜力的客户做了分析，提高销售量，同时毛利率也增加了。有些客户发展空间还是比较大，下半年的销量上不去，主要是医药行业市场的竞争力压力、另外与我公司医药品种的缺少也有一定的关系。在丽\*\*作的这段时间，客情关系有了一个很好的提高。20xx年丽水区销售逐步在提高，而且客户流失\*\*的还是比较好的;中药、器械的销售也是逐步在增量、京丰、总代的`销售也是逐步在增加，而且11月份销售达到了新高。

总之，20xx年我觉得我还是得到了一个很好的锻炼，在销售技巧和销售方法我都得到了一个比较大的提升、承压能力也较之前更强、处理好和同事之间的关系，责任心也更大。

20xx年新的一年也是一个很具有挑战性的一年，我想在新的一年我应该要从以下几点出发，争取把丽水我所负责的区域业务更上一层楼：

1、市场细分化管理，把丽水有潜力的客户加强拜访，做好厂家的分销，及时处理退货跟进品种的推广，提高个人的人均效能和争取市场最大化的销售份额。

2、客户细分化管理，根据客户的合作状况，对客户进行分层管理，对潜力比较大的客户重点关注和最大化的\*\*，极力培养成我们的忠实客户，对忠实客户，我们要进一步维护，使我们xxx成为丽水市场的主流供货单位。

3、努力找品种，加强和采购的双向沟通，针对丽水比较畅销的品种重点关注，多做市场品种\*\*，力争做成丽水市场的最佳服务商。

4、加强个人的业务知识学习，提高个人的销售技巧和销售能力。

——卷烟厂实习心得3篇

**烟用丝束工作总结3**

转眼间，我与xx分行已经携手走过第三个年头，也经历了第二个完整的会计年度。

回首过去的一年里，我欣喜的看到自己与xx分行共同成长。

20\_年5月22日，我行正式成立国际业务部。

20\_年是不\*常的一年，今年截至20\_年11月底，收付汇量完成济南分行下达的全年计划的168%，国际业务中间业务收入完成计划的183%。

两大核心指标均提前超额完成任务。

一个人的进步离不开整个集体的成长，在整个xx分行的\*台上我也在辛勤的劳动中收获了很多，实现了自己的个人价值。

今年主要的工作有：

1、坚守岗位，时刻牢记岗位职责，将精细合规的企业文化理念贯彻落实到每日的工作中。

本人在部门内担任进出口结算业务复核、综合统计分析岗位。

我时刻牢记岗位赋予我的使命，通过每日的核查反馈，力争提高部门国际业务操作水\*，\*\*单证业务的系统操作风险，深化对国际结算的理解。

2、贯彻落实上级行下发的国际业务管理\*\*、产品流程。

“\*\*发展、共同成长、精细合规、良性循环”的企业文化已经深入我心，在业务不断发展的过程中，\*\*\*\*经营的安全性、合规性已经变得愈加重要。

因此，在生产中一定做到有章可循，有章必循。

在收到上级行下发的关于国际业务条线各项规章\*\*及产品操作流程后，积极学习领会文件精神，并依据我行实际，拟定实施细则，推动客户经理运用，并对条线内外汇\*\*执行情况进行\*\*指导。

为加强我行非贸易和个人外汇业务的管理，根据《中信银行济南分行非贸易及个人外汇业务管理流程》，结合我行业务实际情况，制定我行《中信银行xx分行非贸易及个人外汇业务实施细则》。

规范了业务操作流程，发挥了国际业务条线与会计条线的协调配合作用，促进了我行非贸易和个人外汇业务\*\*合规经营。

3、积极响应分行国际业务条线检查，配合会计部门\*\*辖内外汇业务的培训和执行情况自查，对外汇新\*\*变化进行及时的传导，保障外汇经营合规性。

“外汇无小事”，当前经济环境复杂，国家外汇\*\*多变，为适应客观金融环境，积极\*\*我部员工及前台外汇从业人员参加总行外汇管理新\*\*培训，通过召集视频会议、下发资料学习的方式对分行外汇从业人员进行了多次培训。

20\_年7月27日我部通过国际业务外汇从业准入人员考试，之后积极\*\*营业部、西城支行、广饶支行筹备组的前台外汇柜员参加前台外汇从业人员准入考试，并以通过率的优秀成绩通过考试，为胜利支行、广饶支行申请外汇业务经营权限创造了必要条件。

同时，为应对11月份济南分行国际业务贸易融资专项检查，积极协调客户经理及风控部对公司授信档案进行自查自纠，对发现的合规问题进行补充完善。

经过一个多月的努力，顺利通过专项检查，未发现任何实质性问题，有些小的瑕疵均已经完成整改。

4、根据国际业务经营情况对各经营机构进行统计分析，并督促完成考核指标。

协助公司部完成国际业务客户资源的确认及考核，落实支行和客户经理国际业务的绩效考核和综合评价工作。

对各分支行进行国际业务经营情况统计分析，每周\*\*国际业务到期情况、客户贸易融资额度使用情况及外币账户开户情况，根据行\*\*的指示，落实业务资金备付、将授信额度透明化方便客户经理业务到期续做，积极建设结算渠道，为明年国际业务发展做好储备工作。

5、认真对待外部数据报送，保证数据报送质量。

综合岗位职责中负责国际业务各项报表、数据的汇总、分析和报送，国际业务统计分析是一项繁琐、细致的工作。

针对不同的监管部门、考核口径，有不同的报送实现及要求。

20\_年在面对各监管部门的各项报表中未出过差错，保证了数据报送质量。

尤其是在结售汇统计、及国际收支申报中，该工作在外汇管理局对我行外汇经营考核中最高比重。

我部积极主动与国家外汇管理局相关监管部门沟通交流，营造融洽\*\*的工作氛围。

确保每一笔申报数据的“及时、准确、完备”。

在认真完成每日的国际收支申报核查工作后，我部在20\_年前三季度国际收支申报非现场核查\*\*中实现“零差错”的成绩，获外汇管理局高度肯定，全市仅有三家银行获此殊荣，这样成绩的取得也与每日的付出息息相关。

6、勤于总结，工作中多思考，时常多想几个为什么。

在每日的繁忙工作工作中积累了工作经验的同时，也不断产生自己的心得体会。

针对每日核查的国际收支统计申报工作，本人撰写了《国际收支申报中应注意的问题》一文，并抱着学习交流的目的给总行《中信月刊》投稿，并在十月刊上顺利发表。

这是对自己工作的一种莫大的鼓励和肯定。

同时，积极参与八月份xx市金融学会\*\*的“金融\*\*实体经济，助推黄蓝两大国家战略实施”征文比赛，撰写《金融发展\*\*实体经济的机制分析-以xx市为例》一文，并在评选中荣获一等奖，为分行及个人均增添了荣誉。

回首过去的一年，是艰难奋进的一年，是小有收获的一年。

xx分行国际业务实现了较大跨越，但就我个人来说这还远远不是收获的时候。

当务之急是尽快为业务的全面铺开摸清道路，个人实现业务素质的尽快提高，积极努力适应充满激情和挑战的国际业务岗位。

下一步我将努力充实自己在外汇\*\*法规的理解，本行业务产品的组合、\*\*行渠道的建设，在开展业务的同时履行好把握风险、确保业务合规的岗位职责。

xx分行是一个大家庭，我们每个人所取得的成绩与我们整个行的发展息息相关，实现了自己的工作价值才能实现自己的个人价值，行\*\*常教导我：“做事情要看大不看小，看远不看近，要勇于担当。

眼前的成绩是暂时的，不断的`努力开拓进取才是无止境的。

只要每个人都尽自己最大的努力，我们有理由相信xx分行会有更加美好灿烂的明天。

**烟用丝束工作总结4**

为积极响应湘潭市创建国家卫生文明城市号召，进一步加强湘潭市国土资源局控烟管理工作，创造无烟环境，全面贯彻、落实湘潭市国土资源局20xx年度控烟工作。按照本项目年初制定的国土局控烟工作计划，现将控烟工作落实情况总结如下：

>一、明确控烟目标，加强控烟管理工作。

按照《湘潭市公共场所控制吸烟管理办法》文件精神和创建国家卫生文明城市标准及要求，今年，本项目进一步明确了控烟目标，即：国土局公共区域内禁止吸烟，不设吸烟点，无烟蒂、烟灰，不摆放烟具和烟草制品;重点区域均有醒目的禁烟标志;控烟\_认真履行控烟职责，及时劝阻吸烟行为，控烟督导小组协同国土局控烟领导小组随时对控烟落实情况进行突击检查，发现问题，及时整改;同时，积极宣传控烟知识，加强控烟教育工作，开展控烟活动，倡导全员参与控烟活动，提高国土局全体员工控烟知识知晓率，强化控烟管理工作。

>二、营造良好控烟氛围。

为营造国土局良好控烟氛围，不仅控烟巡查小组认真履行控烟职责，而且湘潭市国土局控烟领导小组成员主动带头控烟，齐抓共管控烟工作。国土局全体员工共同参与控烟活动，人人争做控烟的主人，相互监督，有力提高了控烟责任感，增强了控烟能力，营造了良好的控烟氛围。

>三、在公共醒目位置张贴、更新控烟标志，强化自觉禁烟意识。

今年，本项目继续协助国土局，在公共场所醒目位置张贴、更新控烟标志，包括：1F—2F公共服务办事窗口，各楼层办公室、休息区、食堂、设备机房等处，并不设烟具，同时，加强环境保洁频率，确保公共区域无烟蒂、烟灰，时刻提醒全体人员自觉履行禁烟义务，强化禁烟意识。

>四、宣传控烟知识，积极开展控烟工作社区文化活动。

按照20xx年湘潭市国土资源局控烟工作计划，本项目积极协助国土局开展控烟工作社区文化活动，20xx年6月15日，本项目倡导全体员工参与国土局控烟管理工作，从自身做起，讲文明、懂礼貌，及时劝阻不文明行为，全面落实国土局控烟管理工作。此外，本项目还积极配合国土局以健康教育、滚动播放控烟宣传图片、摆放控烟宣传展板以及召开控烟工作会议等多种形式，积极宣传吸烟有害健康等科学知识，组织全体员工认真学习有关卫生常识和健康促进知识，严格执行控烟规定，从而达到增强全体员工禁烟、控烟意识，进一步提高控烟能力的目的。

经过长期以来的共同努力，湘潭市国土局全体员工进一步明确了控烟的意义。为创造良好的无烟环境，培养良好的\'健康习惯，促进全员身心健康作出了一定的成绩，本项目也多次得到了国土局业主领导的高度认可和表扬。因此，我们将继续做好国土局控烟管理工作，并积极协助国土局争创文明、健康无烟单位，为湘潭市创建国家卫生文明城市贡献一份绵薄之力!

**烟用丝束工作总结5**

20xx年以来我局认真贯彻落实省、市局专卖管理会议精神，以维护国家利益和消费者利益为宗旨，坚持市场监管与打假破网并重，做到守土有责，以向当地市场要效益为目的，在市场监管、提高持证率和打假破网等方面促进专卖管理工作顺利运行。现将今年至今的工作进展汇报如下：

>一、以严格的监管策略为抓手，净化卷烟市场

一是打击\*\*大户，规范市场经营秩序。今年，国家局、省、市局把打击违法\*\*卖烟大户作为一项重要工作，我局牢牢抓住这个主要矛盾，采取有力措施，有效治理，集中力量、重点打击“二次批发、左右价格、扰乱市场”等严重干扰市场经营秩序的违法\*\*行为。

我局以市局\*\*的“百日亮剑”市场整治行动为契机，广布眼线，搜集各类线索，对违法\*\*大户重拳出击。通过对零售大户、违法\*\*大户进行\*\*错时检查和不定时入户\*\*库存及销售情况，未发现违法\*\*卖大户及其“二次批发、左右价格、扰乱市场”的现象。

二是强化综合分析，做好日常市场检查工作。对零售客户分类监管的基础上，利用专卖系统APCD分析模块，结合日常掌握的信息，对关联信息进行综合分析，结合三维四频监管评定表锁定检查对象，制定合理有效的计划，有针对性的开展日常和错时检查工作，转变了市场监管模式，做到检查和处理手续齐全、程序合法，切实做好市场无缝监管工作，进一步提高市场检查的精准度。

20xx年至今共查获各类涉烟案件XX起，其中未在当地烟草专卖批发企业进货案件XX起，销售非法生产的烟草专卖品案件X起，无证运输案件X起；涉及\*\*卷烟XX条，其中真烟XX条，\*XX条；\*\*罚没款XX元。

三是强化异地互查，做好双随机检查工作

市局为进一步转变常规市场监管模式，\*\*全市专卖人员开展异地双随机市场检查工作。每月在市局专卖科的带领下，开展十天的异地市场检查，每次由主管副\*\*、专卖科长和随机抽调的两名经验丰富的稽查人员，到兄弟县市对随机抽取的零售客户进行检查，杜绝熟面孔难执法的弊端，净化了兄弟县市卷烟市场环境。

四是严格许可审批，做好许可证后续监管工作。对于行政许可工作，进一步加强烟草专卖许可准入管理，确保卷烟经营者的主体资格合法有效，在后续监管工作中加强法制宣传，促进零售客户合法、诚信经营。

>二、以打假破网为重心，促进市场规范

近几年来，我局把打击利用互联网非法经营网络作为重点任务，加强对QQ、微信等网络交易\*台涉烟违法信息的收集，指定专人摸排辖区内利用互联网非法经营卷烟的线索，充分发挥联合打假机制和跨区域协作机制，积极协调\*、检察、\*\*等职能部门，对各类涉烟\*\*案件进行严厉打击，确保打假破网任务的顺利完成。

>三、规范行政许可，促进卷烟商户持证经营率的提高

在行政许可工作，我局严格执行《烟草专卖许可证管理办法》，进一步规范行政许可工作。在许可证办理过程中，为使我县辖区持证户达到标准要求，我局稽查人员对无证户实行动态管理，对符合\*\*条件的商户，\*\*人员为其复印申请材料，为其拍摄个人、门店照片，尽量为商户减少\*\*所需费用，对不符合\*\*条件的，联合工商部门做好\*\*取缔工作。

在许可证办理方面，20xx年至今共新办XX个，延续XX个，歇业XX个。

>四、狠抓基础管理，严明纪律

1、言传身教、氛围\*\*

工作中，由工作经验丰富的老同志言传身教，对专卖队伍中的新成员进行一对一的指导，帮助他们尽快做好专卖管理工作，加快新成员的成长速度，营造\*\*友善的大家庭氛围。通过言传身教和以身作则，教育执法人员继承和发扬吃苦耐劳、艰苦奋斗的精神传统。\*\*\*\*对专卖执法人员的关心和帮助，让专卖队伍产生强烈的归属感和认同感，在一股强大的凝聚力、向心力的作用下，人们工作积极性、主动性逐步提高。

2、管理到位、纪律严明

我局严格按照省局、市局各项劳动纪律约束全体职工行为，对专卖队伍的管理更加严格，保证做到令行禁止、违者严惩。

日常实行专卖例会制，每个周五的下午，由主管副\*\*主持召开专卖、内管例会，要求每个人对自己本周的工作进行总结汇报，使每一名专卖人员清醒的认识到自身差距和不足，进一步明确下步工作方向；严格执行“签到签退”\*\*和请销假\*\*；在办案纪律上，严格执行保密规定，严格的\*\*管理和职工的履职尽责，练就了一支素质过硬和纪律严明的专卖执法队伍。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！