# 省委财经办工作总结范文(必备22篇)

来源：网络 作者：烟雨迷离 更新时间：2025-05-03

*省委财经办工作总结范文1一年来，在街道的党工委、办事处的领导和关怀下、区财政局各业务科室的帮助、指导和监督下和财政所全体员工的共同努力下，我所本着围绕街道的中心工作，努力管好家、理好财的原则，认真履行职责，为确保完成各项工作任务和促进全镇经...*

**省委财经办工作总结范文1**

一年来，在街道的党工委、办事处的领导和关怀下、区财政局各业务科室的帮助、指导和监督下和财政所全体员工的共同努力下，我所本着围绕街道的中心工作，努力管好家、理好财的原则，认真履行职责，为确保完成各项工作任务和促进全镇经济和社会事业的健康发展做出贡献。现简要总结如下：

>一、20XX年财务管理业务工作开展情况

(一)重学习、强素质，为民服务

财政部门是一个业务职能部门，要搞好财政工作，必须提高自身业务素质。按照在街道和适应时代发展的要求，我们认真学习了《会计法》、《审计法》、乡镇财政等方面的业务知识，在注重业务学习的同时，我们还时时抓住提高政治素质这根弦。积极主动地参加街道组织的政治学习，认真领悟\_有关文件精神，积极投身于街道的经济建设中。

(二)立足本职，搞好街道财政工作

一是坚持日清月结，及时报表。我们定于每月5日到10日，在处理帐目时我们认真遵守财经纪律，严格审查各项经济业务报销单据，根据审核无误的原始凭证做好会计核算工作，及时记帐、结帐，做到帐帐相符、帐表相符。按月、季、年度及时上报会计报表及有关统计报表。使镇领导及时接到第一手资料，以便研究相应的财务对策。二是定期报批人员工资，使全镇工作人员都能按时领到。三是随时报备领导所需的财务资料。

(三)规范帐务处理方法，做好财务基础工作。

1、在区财政部门的指导下编制本级预算，按程序上报区财政局审批。

2、在使用资金时先在年初做预算，再向乡镇财政管理局报资金申请或用款计划，经预算安排后国库核拨或国库集中支付，并接受财政局及相关部门对街道财务和项目进展情况的不定期抽查和监督。

4、按审计和财政部门的要求，建立健全了收支管理、现金管理、账务管理、财产物资管理等财务管理制度，杜绝了财务混乱现象。

6、加强财务管理工作，严肃财经纪律，严格执行财务监督。加强对收入票据的管理，设专人管理票据，为资金安全提供有力保障;对所有支出进行严格审核，对不符合财务规定的支出坚决不予列支。

>二、存在的问题和今后的努力方向

回顾一年的工作，我们成绩的取得是领导的关心和全所工作人员辛勤工作的结果，但我们的工作也存在很多不足：

一是财务基础工作做的不够细致。如在处理项目工程资金业务时对项目工程进度等情况掌握的不细，对购房户在补贴时应该要注意的地方没有细致去做，如购房者的旧房是否已拆、购房户是否是本地户口等情况没有认真细致去掌握。为此造成我们的工作被动。

二是学习政治理论和业务知识抓的不紧。我们整天忙于工作，有时就忽视了政治理论和业务知识的学习。

这些不足将在今后的工作中不断改进，不断加强政治理论和业务知识学习，努力提高工作质量和效率把财务工作做好做细，更好地服务人民和街道的经济建设。

>三、20XX年主要工作计划

为搞好街道的财政财务工作，强化资金管理，使各项工作有条不紊地进行，各项任务措施都能按时保质保量地完成，及时、准确地为领导提供有用的会计信息，以促进街道经济和社会事业的发展，特制定以下计划：

1、在街道的领导下按审计和财政部门的要求，严格规范街道的财务和收支两条线制度。按照《预算法》和《会计法》的规定，编制20XX年街道财政财务收支预算。并按计划使用资金。

2、在20XX年年底完成对镇政府和村级的固定资产清查，并登记造册编号，做到固定资产未入账的入账、该报废的按程序报废。

3、在20XX年年底完成债权债务清查。针对个人借款用于公差未冲账的我们财务人员督促其尽快处理，时间不超过半个月;对20\_年以前未收回的购房款、暖气费等费用我们争取在20XX年1-3月完成清收。

4、继续做好、做细各项重点项目工程等资金和档案管理。各项目资金支付严格按照项目计划、实施方案、合同协议及竣工决算报告等的规定和工程完成进度付款;且支付的票证符合财务制度和税收法规的相关规定，必须有经办人员、分管领导和主管领导签字方可核销。并做好做细各项目工程归档立案工作。

5、继续按照区委、政府的要求，督促项目组和施工队对20XX年以前完成的各项工程项目审计与决算。对未审计的工程项目一律停止付款。

6、继续认真按照区委、政府和财政局的要求做好各项涉农资金的兑付工作和归档立案工作。

7、加强学习，提高财务人员素质。按照所内学习制度的规定，每星期五下午组织职工学习相关法律法规和业务知识以及党风廉政建设教育知识。另安排时间，组织镇政府下属站所的财务人员进行业务学习。

8、按时搞好会计档案的归档立案工作。认真履职到位，规范服务，全面推进财政管理的科学化、精细化。对内规范管理、明确和细化各项工作制度，实现工作效率的提高;对外强化服务、深化换位思考服务理念，不断提高财政服务水平，为街道当好家、理好财。

**省委财经办工作总结范文2**

大家都知道财务部的工作较为繁琐，就算到年终，仍不能停歇手中的工作，加之一直以来人手较少和频烦的人员变动，从而使财务部的管理工作达不到公司领导的要求，但在XX年财务部通过大家的努力，整体的人员架构、工作秩序和职能管理已向前迈出了一大步。以下是对本部门做的一个工作总结：

1、出纳岗位：人员已稳定，除了日常按时准确的付款/及时的登账/和日清月结外，还建立了按月费用支出的分类归集表，按月收汇明细表及汇总表，及时了解收汇情况并对差异进行备注。

2、成本岗位：这是本年新增的一个岗位，目前主要是成本审核、核算、及控制工作，实行按订单号乃至套件号进行成本台帐的核算与控制，对各订单的实际成本负责，为相关部门提供及时有用的信息，这也是一个同时要与各部门链接的岗位，新增这一个岗位后，建立了各供应商应付账款台账和每月的供应商对账表，使得今年在业务量番一翻的情况下仍能很好的完成各应付账款所需的数据及发票跟踪到位的情况，但也许是由于各种因素的存在 ，导致今年的成本核算没能达到预计的效果，希望在新的一年里各部门能够积极的配合财务部门成本核算的工作，共同为成本所反映的真实性及时性出一份力，同时作为成本岗位的核算者也应该不断地鞭策自己，加强学习，从而达到一个企业成本核算的真正意义。

3、总账岗位：在前面的个人总结里已做总结，再此处就不再赘诉。

4、财务部门：总的来说本年度财务部门算是友好妥善了地处理对内对外的各项工作链接，包括与工商/税务/银行等外围部门都建立了良好的关系。

总之，今年的工作即将转瞬成为历史。也希望财务部那些应做而未做、应做好而未做好的工作也随着XX年的逝去而成为历史，在新的一年XX到来之际，让我们为自己加油，为部门加油，为公司加油，共同进步，共同成长。

最后，我再一次衷心感谢身边的每一位同事，有了你们这样好的同事，我相信我们的公司明天会更好!再一次衷心感谢公司，在这片热土上，我们将收获无限的希望!!!

**省委财经办工作总结范文3**

为搞好街道的财政财务工作，强化资金管理，使各项工作有条不紊地进行，各项任务措施都能按时保质保量地完成，及时、准确地为领导提供有用的会计信息，以促进街道经济和社会事业的发展，特制定以下计划：

1、在街道的领导下按审计和财政部门的要求，严格规范街道的财务和收支两条线制度。按照《预算法》和《会计法》的规定，编制20XX年街道财政财务收支预算。并按计划使用资金。

2、在20XX年年底完成对镇政府和村级的固定资产清查，并登记造册编号，做到固定资产未入账的入账、该报废的按程序报废。

3、在20XX年年底完成债权债务清查。针对个人借款用于公差未冲账的我们财务人员督促其尽快处理，时间不超过半个月;对20\_年以前未收回的购房款、暖气费等费用我们争取在20XX年1-3月完成清收。

4、继续做好、做细各项重点项目工程等资金和档案管理。各项目资金支付严格按照项目计划、实施方案、合同协议及竣工决算报告等的规定和工程完成进度付款;且支付的票证符合财务制度和税收法规的相关规定，必须有经办人员、分管领导和主管领导签字方可核销。并做好做细各项目工程归档立案工作。

5、继续按照区委、政府的要求，督促项目组和施工队对20XX年以前完成的各项工程项目审计与决算。对未审计的工程项目一律停止付款。

6、继续认真按照区委、政府和财政局的要求做好各项涉农资金的兑付工作和归档立案工作。

7、加强学习，提高财务人员素质。按照所内学习制度的规定，每星期五下午组织职工学习相关法律法规和业务知识以及党风廉政建设教育知识。另安排时间，组织镇政府下属站所的财务人员进行业务学习。

8、按时搞好会计档案的归档立案工作。认真履职到位，规范服务，全面推进财政管理的科学化、精细化。对内规范管理、明确和细化各项工作制度，实现工作效率的提高;对外强化服务、深化换位思考服务理念，不断提高财政服务水平，为街道当好家、理好财。

市^v^会财经委20\_年工作总结

20\_年财经委在市^v^会领导下，坚持以^v^理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻党的^v^和十六届三中全会精神，树立和落实科学发展观，积极履行人大财经工作职责，努力为^v^会实施经济监督当好参谋、做好服务。现将一年来的工作情况总结如下：

一、围绕人大“三会”议题，做好财经监督服务

1、人大会议题。市十四届人大二次会议即将召开，为此，近期我们已对XX年计划、预算执行情况和XX年计划、预算草案逐手进行了调查研究和有关资料收集及分析，为向大会财经审查委员会代拟2份初审意见和2份决议草案做了准备，以便大会召开时财经审查委员会和^v^审查批准时参考和使用。

2、常委会议题。按照常委会今年的审议安排，有关财经委方面初审议题有：（1）XX年市本级财政预算执行及其他财政收支审计情况；（2）XX年市本级财政决算情况；（3）整顿和规范市场秩序工作的工矿企业安全生产专项整治情况；（4）XX年1—7月国民经济和社会发展计划执行情况；（5）XX年1—7月财政预算执行情况；（6）XX年1—11月财政预算执行情况和市政府关于调整XX年市本级财政预算的议案等。对此，我们根据主任会议的安排，深入调查研究或者通过常委会组织代表视察等活动，多方面了解情况，写出初审意见，指出问题，提出建议，供领导和常委们审议监督时参考。一年来写了常委会议题的初审意见6份、视察通知1份、决议稿草案2份；指出问题和不足22条；提出意见或建议40条，其中被^v^会采纳作为向市政府提出的审议意见有29条，分别是审议XX年市本级财政决算4条、审议工矿企业安全生产专项整治4条、审议1—7月计划执行情况10条、审议1—7月财政预算执行情况11条。如4月份常委会审议XX牛牛文库 海量资料分享

年财政决算议题，提出加快清理财政往来帐户、消化财政历年挂帐、加强重点专项资金使用效果的管理监督等四个方面内容作为市^v^会向市政府提出的重点监督意见，市政府能认真对待，采取措施正在逐步解决，并于8月份和12月份把阶段性的整改情况向市^v^会作了汇报。又如8月份常委会审议我市1—7月国民经济和社会发展计划执行情况时，提出“对正在建设的一中桥，建议与老年活动中心的拆建统筹考虑，把老年活动中心的建设与文体中心规划建设相衔接”的意见，得到市政府的及时采纳，并正在抓紧实施。

3、主任会议议题。XX年市^v^会主任会议听取汇报中有关财经委方面的议题有：（1）社会保障工作情况；（2）《统计法》贯彻落实情况；（3）质量技术监督工作情况；（4）经贸工作情况；（5）交通工作情况等。对外，我们分别深入有关部门和相关单位进行调查了解，写出调查报告或准备了会议发言材料，会上提出意见建议，供主任们全面了解有关部门工作情况等作参考，较好地履行了我们的职责。一年来写了主任会议议题的调研报告4份，分析或者指出存在问题13条，提出意见建议24条。如在主任会议上，针对劳动社会保障局与人民法院在养老金征缴纠纷案件的受理程序方面不协调问题提出了建议，市^v^会主任在总结发言时当即指示，由法工委、财经委分管领导牵头，两委配合召集法院和劳动局相关人员进行协调。后经召集协商讨论，双方单位就如何受理劳动争议，依法保障企业职工合法权益等程序问题达成了三点共识，与两位分管领导和法工委一起较好地完成了任务。

二、围绕本委其他职能，落实人大财经工作

1、认真开展财经法律法规的宣传活动。今年来我委直接组织或督促有关部门开展财经法律宣传共7部，即：元月1日《统计法》施行二十周年纪念宣传活动，2月1日起施行的《银行业监督管理法》和新修改的《中国人民银行法》、《商业银行法》宣传活动，7月1日起施行的新修订《对外贸易法》；以及根据省人牛牛文库 海量资料分享

大常委会财经委、省财政厅、省审计厅《关于在XX年组织开展“预算法、审计法颁布十周年”纪念活动的通知》精神，我们按照市^v^会领导的指示，直接组织开展了“两法”宣传活动，要求各乡镇、街道办事处、市财政局、审计局及有关预算部门单位认真开展形式多样的宣传，宣传活动中，共拟写了2份通知和1份领导讲话稿，并于9月2日成功召开了声势较大的“预算法、审计法颁布十周年”座谈会。

2、认真履行工作监督职责。一是坚持参加市政府定期召开的“财税库险”工作协调分析会，了解和掌握财政、税收、金库和社保工作第一手资料，从人大监督角度，提出意见、建议；二是按照^v^会信访工作分工合作制度，认真做好信访登记、调查、转办督办工作，确保今年来人大财经方面26件信访件能及时反馈落实。三是参与财经有关重点部门的行风监督，积极促进他们转变机关作风，提高服务水平。

3、加强财经对口联系和服务工作。一是加强与财经系统人大代表和分工安排的农村人大代表的联系，做到经常联系，尽力服务。二是加强与政府对口联系单位的沟通，做到有事无事常来常往，增加了解，互相支持。如年初参加了市政府组织的我市水泥、矿产品、纺织、煤炭、竹木加工五个行业税费负担情况的调研活动，积极建言献策。又如7月份，我委主动以人大办名誉下发了通知，与市^v^联合开展统计法执法检查，积极支持了他们的工作。三是能主动向\*\*市^v^会财经委请教财经业务事项，以及增进与\*\*市兄弟县区^v^会财经委的联系。今年4月份，我们按照\*\*市^v^会财经委的通知，完成了2篇理论调研文章，并于5月份参加会议交流。四是积极配合上级^v^会财经委开展的有关工作。5月份根据省和\*\*市^v^会办公室《关于组织〈^v^统计法〉和〈^v^审计法〉实施情况自查的通知》精神，我们及时按照要求，以人大办名誉下发了通知，并做好各单位自查材料的汇总上报，较好地完成了上级安排的任务。9月份根据\*\*市^v^会办公室《关于组织对〈^v^中小企业促进法〉贯彻实施情况进行自查的通知》精神，我们草拟牛牛文库 海量资料分享

了通知，下发至有关部门单位，并配合做好\*\*市^v^会检查组在\*\*的检查服务工作。

三、围绕人大工作全局，做好其他各项工作

一年来，我们能积极围绕^v^会工作全局，在做好自身业务的同时，积极完成常委会安排的其他各项任务，如完成了《强化预算实效监督，保障经济健康运行》的1篇理论文章，参与其他工作委组织的执法检查和工作视察活动，认真做好人大制度的宣传和信息报道工作等。

四、加强自身建设，提高理论水平和业务素质

一年来，我们始终把学习放在重要位置，除积极参加机关及党组织安排的学习活动外，能主动挤时间加强学习。一是利用组织部门通知要求参加综合理论考试的契机，抓紧时间充实自身政治理论知识；二是利用参加宪法、行政许可法考试的契机，抓紧时间较系统地学习了两部法律；三是利用^v^会或主任会的财经议题，抓紧时间学习相关法律、法规，如预算法、审计法、统计法、安全生产法、公路法等；四是在党的十六届四中全会召开后，抓紧时间学习了《^v^中央关于加强党的执政能力建设的决定》。此外，我们对上半年工作情况及时进行总结分析，写出了报告，并能在日常工作中注意收集和积累经济理论的新知识，了解经济发展的新动态，从而不断提高本委为^v^会财经监督做好服务的水平。

回顾XX年，我委的工作目标与^v^会实施财经方面监督的要求还存在差距，服务的水平不高。主要是人大财经监督工作涉及政府部门多，目前力量单薄，知识容量十分有限，无法适应新形势的要求，往往造成工作顾此失彼，有些监督难以深入。XX年我们将继续以^v^理论和“三个代表”重要思想为指导，牛牛文库 海量资料分享

认真贯彻党的^v^和十六届三、四中全会精神，通过加强自身建设，不断提高政治理论和人大业务水平，注意研究经济建设中的新情况、新问题，更好地为^v^会加强对经济工作监督做好服务。

市^v^会财经委

二○○x年十二月三十一日

牛牛文库 海量资料分享

**省委财经办工作总结范文4**

换届以来，财经委在市委、市\_会党组的正确领导下，坚持以\_理论、“三个代表”重要思想和科学发展观为指导，按照“贴近中心，突出重点，依法履职，促进发展”的总体思路，以科学发展、和谐发展、率先发展为目标，忠实履行法定职责，积极探索人大财经监督工作的新思路、新做法，为推动全市经济社会又好又快发展发挥了重要作用。

>一、五年工作回顾

（一）围绕依法履职，协助人大及其常委会加强对计划和预算编制、执行情况的监督。作为财经委的一项重要法定职责，委员会始终把其作为人大实施经济监督最直接、最有效的切入点，严格按照监督法、\_常委会关于加强预算审查监督和经济工作监督的“两个决定”、省\_会关于国民经济和社会发展计划审批监督规定及省级预算审查监督条例的有关规定，切实加大了监督力度。

一是对计划的审查监督。积极适应计划职能的转变，着重从宏观调控的取向上加强了对计划的审查监督。抓住发展这一执政兴国的第一要务，突出关注计划安排的指导思想和各项指标是否符合科学发展观的要求，是否符合我市经济发展的实际，并围绕近年来市委确定的重大发展战略，对完成目标任务的各项工作措施，重大项目工程的安排等进行重点审查，从以人为本、关注民生、促进经济社会科学发展、和谐发展、率先发展的角度，提出了许多好的意见建议，对科学编制计划发挥了重要作用。在监督计划执行中，经常组织委员、代表深入县区、乡镇、企业进行调查研究，与工作在经济建设一线的人大代表座谈了解，召开政府职能部门经济形势分析会，听取部门的分析汇报，在全面掌握基础数据和基本情况的基础上，认真分析计划执行中存在的问题及原因，找出解决问题的对策，促进了计划目标任务的实现。

二是对预决算的审查监督。以推动建立完善公共财政体制框架为目标，加大了对财政预算的初审力度，在积极督促财政部门提前编制预算，大力推进部门预算、综合预算、政府采购、国库集中支付等方面做了大量工作，取得了明显成效。如在推进政府采购工作方面，要求有关职能部门按照市场经济发展的内在要求，进一步完善运行机制，积极实行政府采购预算编制、管理和采购执行三者分离，切实改变了政府在市场采购中既当“裁判员”，又当“运动员”的状况。通过一系列有效的监督，推动预算工作向着公正、透明、科学、规范的方向发展。对财政决算的审查中，重视了审计成果的运用，充分发挥审计作用，对审计中发现的重大问题，要求政府及有关监管部门加大处理整改力度，对带有共性的问题，从体制、机制、制度等源头上采取措施，加强防范；对屡查屡犯的进行严肃处理。为进一步加大监督力度，建议市\_会以决议的形式，将审查意见转市政府及有关职能部门办理，明确要求对审查意见的采纳和整改意见的落实情况及时作出汇报，增强了审查监督的实效。为更好地贯彻实施监督法，切实加强财政预算审查监督工作，今年上半年起草了市级预算审查监督办法，并多次征求了财政、审计等部门的意见，进行了反复修改，为进一步做好预算审查监督工作奠定了基础。

三是对有关经济法律法规贯彻实施情况的监督。协助人大及其常委会监督有关财经方面的法律法规在本行政区内的实施是财经委的一项法定职权。五年来，委员会围绕《商业银行法》、《安全生产法》、《省安全生产条例》、《节能法》、《省节能条例》、《中小企业促进法》、《产品质量法》、《税收征管法》、《统计法》、《价格法》等法律法规的实施情况，深入细致地开展了执法检查和调查活动，及时指出和纠正部门在执法中存在的问题和不足，有力的促进了各项法律法规的贯彻落实。为进一步贯彻实施好《商业银行法》，更好地解决贷款难这一制约中小企业发展的“瓶颈”问题，促进全市社会经济又好又快发展，今年上半年，委员会先后三次听取市人民银行和银监局关于商业银行法贯彻实施及全市金融工作情况的汇报，深入到市商业银行、建设银行、工商银行、农业银行、中国银行、农业开发银行和农村信用社等金融机构进行了实地调研和检查，围绕商业银行法的贯彻实施，就更好地发挥金融机构在服务地方经济建设中的作用，进一步加大对新农村建设、扶持农业龙头企业、中小企业发展，继续加强制度和队伍建设，提高管理水平和服务能力，切实防范和化解金融风险等提出了许多意见和建议，各商业银行也进一步统一思想，提高认识，一致表示要从自身的职能和特点出发，在规范经营行为、服务地方经济建设中发挥更大的作用。委员会对《安全生产法》的贯彻落实情况和全市安全生产工作一直十分关注。多次听取安全生产工作汇报，询问安全生产情况，两次协助常委会对《安全生产法》贯彻实施和全市安全生产情况进行了视察，有效地推动了安全生产法的进一步贯彻落实，促进了全市安全生产形势的持续稳定好转，全市连续四年生产安全四项指标全面下降，杜绝了较大生产安全责任事故的发生。

另外，委员会协助省人大财经委完成了对《省无线电管理条例》、《省安全生产条例》、《省油区工作条例》、《省信息化促进条例》等法规的立法调研活动。通过一系列活动的扎实开展，有力地推动了这些法律法规的进一步贯彻落实和各项工作的全面进步。

（二）围绕市委中心工作，加强了对经济工作的监督和推动。经济建设既是党委政府的中心工作也是人大的工作中心。五年来，委员会始终坚持围绕中心，服务大局，促进发展，重点加大了对事关全市经济发展大局的生态高效经济区建设、经济发展环境建设、“工业强市”和大企业带动战略实施、港等重点工程项目建设、和港开发区建设发展、油地经济一体化、外经外贸、招商引资、安全生产以及中小企业发展等的监督和推进力度，有力地促进了全市经济社会的又好又快发展。

为进一步落实市委“大开放、大招商、大发展”的战略部署，委员会把优化经济发展环境建设作为监督的重点，按照常委会的统一部署，先后对市经贸委、发改委、审计局、国税局、地税局、工商局、安监局等七个政府职能部门经济发展环境建设情况进行了评议，在听取政府职能部门关于经济发展环境建设自查情况汇报的基础上，邀请部分代表、外来投资者和企业负责人对其进行评议，并广泛征求社会各界，特别是企业对这些政府职能部门在依法行政、服务经济发展、转变工作作风等方面的意见和建议。在充分调研的基础上，对七部门的经济发展环境建设情况作出了客观、公正的评价，形成了专题评议报告。为促进被评议部门的整改效果，又跟踪听取了部门整改情况的汇报，并深入到有关企业、行政审批中心、经济发展环境投诉中心进行实地回访调查，督促这些部门逐条落实整改措施，有力地促进了全市经济发展环境的优化。

围绕开发战略的实施，委员会加强了对港建设、园区建设、大企业发展的监督推进力度。特别是对港及港经济开发区建设，倾注大量的心血和精力，多次听取汇报，进行调研，两次协助常委会组织部分省市人大代表对港口和港区建设发展情况进行了视察，针对机制、资金、政策、基础设施建设、社会事业和治安等方面存在的问题提出了意见建议，引起了市政府的高度重视，一些重大问题得到了有效的解决，对推动港口和港区建设发挥了重要作用。为加快生态高效经济区建设步伐，委员会先后赴无锡、苏州、宁波、萧山以及邹平、寿光等地进行了学习考察，并多次组织代表、委员以及财经专家深入县区、企业、油田进行调查座谈，广泛征求各方面的意见，撰写专题调查报告，有针对性地提出了建设生态高效经济区，要实施“大企业”带动战略，依靠大企业拥有的产业、人才、资金、信息等优势资源，拉长产业链，发挥产业集聚效应；要把经济园区建设作为推动发展的战略之举，举全市之力，推动人口、人才、资金、技术等各类生产要素向园区集中，全力打造经济发展的平台和载体等建议，其中有四篇专题调查报告引起了市委的高度重视，转发全市各级各部门。

针对地方工业基础差、规模小的状况，20\_年，委员会经过多次讨论，把促进油田存续企业改制，加快膨胀地方工业规模作为一项重要课题列为专题调研计划，历时半个月的时间，深入到油田30多家存续企业进行走访座谈，摸清了情况，掌握了大量的第一手材料。在对调研情况进行深入讨论分析地基础上，撰写了《支持油田存续企业改制推动区域经济一体化发展》的调查报告，促进了东政发[20\_]10号文件《关于支持胜利油田存续企业改制的若干意见》的出台。20\_年，委员会又建议把油田存续企业改制情况列入常委会审议议题。通过会前深入细致地调查，积极与部门、企业进行沟通、协调，在加快改制步伐方面达成共识，有力地促进了油田存续企业的改制。

按照常委会的总体部署，委员会始终把招商引资作为一项重要工作，列入重要议事日程，不断解放思想，创新招商方式，采取请进来、走出去等灵活多样的方式，做了大量工作，取得了实实在在的成效。共引进项目11个，固定资产投资7亿多元，连续三年都超额完成了市里下达的招商任务。

（三）围绕人民群众普遍关心的热点难点问题强化监督，努力维护群众的根本利益。关注民生，关注弱势群体，让经济发展成果充分体现到改善民生上，是人大财经工作的出发点和落脚点。换届以来，委员会紧密结合自身工作性质和特点，围绕构建社会主义和谐社会这一主题，解放思想，与时俱进，在法定职责范围内不断拓展作为空间，始终把解决群众最关心、最直接、最现实的问题贯穿于人大财经监督工作的全过程，督促政府推出了一系列惠民举措，让人民群众共享改革发展的成果。

五年来，委员会有针对性地对人民群众普遍关心、企业和社会反映较大的企业贷款、市场物价、市场管理、粮食储备、产品质量、出口退税以及住房公积金管理等问题进行了专题调研，较为全面地了解了有关情况，针对部门在执法、服务中存在的一些问题和不足，提出了意见和建议，促进了有关法律法规的贯彻实施和部门依法行政。在专题调研中，委员会注重深入基层，深入群众，倾听群众的呼声，关注弱势群体；注重对调查情况的综合分析、研究，提出既符合人民群众意愿，又具参考价值的意见建议，使整个专题调研更具针对性，增强了人大财经监督的实效。20\_年，为促进“超市进乡镇，放心店进村”工作的深入开展，协助常委会对“两进”和农村经济合作组织建设情况进行了视察，督促政府及其有关部门加大工作力度，切切实实为老百姓办实事、办好事，努力提高农村群众的生活质量和生活水平。截止上半年，已建成乡镇超市41个、村级放心店533家，配送中心4处、社区综合服务中心8个，累计投资亿元，新建和改造营业面积万平方米，有力地促进了全市新农村建设。

20\_年初，针对居民对中心城区农贸市场建设、管理、卫生状况和经营秩序意见较大的情况，委员会组织部分委员、代表，听取了市经贸委、工商局等有关部门的汇报，对中心城区农贸市场进行了实地检查，广泛征求了经营业户的意见建议，向主任会议提交了《关于中心城区农贸市场规划建设管理情况的调查》，对中心城区农贸市场规划、建设、管理现状，存在的突出矛盾和问题，进行了认真分析和客观评价，对今后的规划、建设、改造、整顿、管理提出了意见建议，并建议以市\_会文件的形式转市政府办理。对此，市政府及有关职能部门高度重视，组织专门人员广泛征求了居民及经营业户的意见，并聘请相关专家充分论证，制定了中心城区农贸市场中长期建设规划，对急需整顿改造的部分现有农贸市场，从落实改造资金入手进行积极整改，经过一段时间的整改，达到了阶段性目标，市场环境、经营秩序等都有了明显好转，有效地改善了群众生活环境，提高了居民生活质量，促进了民生问题的解决。

（四）围绕提高委员会履职能力，加强学习，转变作风，努力提高自身素质。换届以来，委员会始终把学习作为做好人大财经工作的基本功，认真学习党的路线、方针、政策，学习有关法律法规和经济知识，进一步熟悉人大工作的规则和程序，把握人大工作的特点和规律。全体成员进一步增强了大局意识、创新意识和责任感，保持了良好的精神状态。牢固树立宗旨观念，坚持以人为本，认真实践“三个代表”重要思想，落实科学发展观，把实现和维护好人民群众的根本利益作为人大财经工作的出发点和落脚点，进一步密切了与人大代表和人民群众的联系，做到了深入了解民情，充分反映民意，广泛集中民智；重视调查研究，根据常委会年度工作要点安排，除围绕常委会例会听取和审议的议题搞好调查研究外，还有计划地组织委员经常深入基层，深入实际，及时了解全市经济社会发展和经济发展环境建设方面的真实情况，为市委决策和市\_会实施监督提供了可靠依据；工作求真务实，力戒形式主义，对每一项工作做到了任务量化、措施硬化、责任细化，确保了各项工作任务的完成，促进了人大财经工作向程序化、规范化、制度化迈进。

五年来，财经委的工作取得了一定成绩，但与新形势新任务的要求和人民群众的期望相比，还有较大差距。主要是：对宏观经济发展变化的情况了解还不够全面深入，对经济工作中的一些热点、难点问题调查了解还不够及时；听情况汇报多，跟踪监督少，刚性监督力度还不够大；程序性的工作多，工作创新还不够等。这些问题，都需要在今后的工作中认真加以解决。

>二、工作中的几点体会

一是，加强学习，提高素质，是做好人大财经工作的前提和基础。“学以立德、学以增智”。实践证明，要坚持与时俱进，适应新形势、新任务的要求，把握正确的工作思路，创新人大财经工作，依法搞好履职，就必须加强学习，不断提高自身能力和素质。只有加强学习，增强责任心和使命感，才能对工作充满热情、激情和感情，才有更加充足的工作动力和奋发有为的创新精神；只有加强学习，增长本领，提高依法履职能力，才能不断开创人大财经工作新局面。

二是，围绕中心，服务大局，创新工作方式，是做好人大财经工作的重要保证。发展是党执政兴国的第一要务，经济建设既是党委和政府的工作中心，也是人大及其常委会的工作中心，人大财经委的一切工作和活动只有围绕中心，贴近中心，自觉地服从和服务于中心，全力促进发展，才能在工作大局中找准工作位置和着力点；只有围绕中心，服务大局，创造性地开展工作，才能使人大财经工作与经济建设同频共振，充满活力。

三是，正确处理监督与支持的关系，寓支持于监督之中，是做好人大财经工作的关键。人大与政府虽然是监督与被监督的关系，但总的工作目标是一致的，人大监督的目的就是支持和促进政府依法行政，促进发展。只有在监督中体现支持，在支持中加强监督，才能形成促进发展的共识和合力，才能使监督取得实实在在的成效。

四是，加强调查研究，注重综合分析，提出有参考价值的建议，是做好人大财经工作的基本方法。调查研究既是做好人大财经工作的基本功，也是体察民情、听取民声、集中民意的重要渠道。只有深入基层，深入群众，开展调查研究，才能密切同人民群众的联系，倾听到群众的呼声，摸到实情，提出符合人民群众意愿的建议，人大财经委的工作才能真正做到实现好、维护好、发展好最广大人民群众的根本利益，真正体现“三个代表”重要思想。只有注重调查情况的综合分析、研究，才能提出有参考价值的意见和建议，提高人大财经监督的实效。

**省委财经办工作总结范文5**

为完成市分行下达的20xx年工作计划任务，确保我行服务水平在新的一年进一步提高，服务能力进一步增强，服务形象进一步改进，服务价值进一步体现，保证各项业务的持续、快速、协调发展。特制定20xx年全年理财产品及基金营销计划，具体如下

>一、指导思想

树立一切以客户为中心的思想意识，加强“软实力”建设，以卓越服务创造价值为手段，积极主动为客户搞好服务，千方百计为客户排忧解难，优化本行发展环境，增强工作信心与决心，促进本行各项业务平稳较快发展，提高经济效益。

>二、总体目标

围绕20xx年全年理财产品及基金营销计划，重点解决我行服务工作中存在的不足与突出问题，进一步提高我行服务水平、服务能力，增强服务形象和体现服务价值，达到“服务好、质量好、客户满意”的目标，成为客户满意度和客户首选的银行，从而助推各项理财产品及基金营销业务平稳较快发展，创造良好经济效益。

>三、具体工作措施

1、通过宣传，形成营销活动声势

我行要利用电子屏、横幅、板报、专栏和资料等进行开展“理财产品及基金营销”活动宣传，形成营销活动声势和竞争氛围，提高全体人员积极参与，争先恐后的热烈气氛，做到优质服务，以优质服务创造优良工作业绩。活动期间，我行在醒目位置统一悬挂有关营销活动宣传标语，银行工作人员披授带佩徽章上岗。窗口单位设立营销活动宣传栏，安排佩戴授带的引导员进行引导服务和讲解，树立窗口单位优质服务良好形象，切实推进营销活动的深入开展。

2、抓住时机，切实开展营销工作

我行要抓住一切有利时机做好集中营销工作，各网点要在显眼位置摆放新版宣传折页，营造“理财产品及基金营销”就在客户身边的浓厚气氛。网点工作人员要向客户进行业务咨询，积极推介“理财产品及基金”，向客户详细介绍理财产品及基金功能特点和办理要求。同时要加强对存量客户的维护和再营销工作，根据我行实际，结合下达的工作计划任务，筛选存量优质客户，进行主动营销。优化流程，强化服务质量，针对存量优质贷款客户，推出有吸引力的服务措施，拓展营销深度，扩大我行业务范围和优质客户群体。

3、采取定向营销的方式

提升“理财产品及基金”品牌形象。我行要选择房地产开发商开发的按揭楼盘、汽车经销商营业场所及个体工商户集聚等有利区域进行现场营销，搭配宣传折页等陈列物，营造亲近客户的氛围，现场组织开展“理财产品及基金”营销咨询活动，派发业务宣传品，吸引客户前来参观、咨询，扩大“理财产品及基金”品牌的社会影响，促进“理财产品及基金”的销售。

4、加强工作纪律，确保任务完成

在开展“理财产品及基金营销”活动中，我行要加强工作纪律，凡本行工作人员必须准时上班，不准随便离岗，原则上不准请事假，以饱满的精神，高昂的斗志投入到营销活动中。我行要把营销活动的任务指标分解到人，使人人肩上有担子、有责任，要想方设法完成任务指标。为提高营销活动工作效率和综合竞争力，我行各工作人员根据岗位职责要求实行上下联动全员营销，争取超额完成市分行下达的工作计划任务，以优异成绩向市分行汇报。

**省委财经办工作总结范文6**

年财经研究院工作总结

年是以新的成绩迎接党的十八胜利召开并开始学习贯彻党的十八大精神的一年。在这一年里，财经研究院的学科建设、学术队伍建设、学术交流、基地项目建设、研究生教学工作等，诸方面事业都取得了新的成绩和可喜的进步。

一、学科建设

为切实配合和支持我校“建设有新特色、多科性、国际化的高水平研究型大学”的战略目标，学校提出了财经研究院科研向国际区域（国别）研究转型的要求。年财经研究院加快向国际区域(国别)研究转型步伐。目前，通过研究院学科整合以及学术团队建设等工作的具体实施，转型研究已取得初步成果。近年来，财经研究院已在《经济社会体制比较》、《经济研究》、《金融研究》和《财政研究》等学术期刊公开发表涉及国际区域研究方面的学术论文篇；国际检索（包括、等）论文篇；出版学术专著部；主持国际合作项目项，包括由国家发展和改革委员会和联合国开发计划署立项的项目“低碳发展：中国与印度”、由英国外交与联邦事务部“战略繁荣基金立项的项目“中国气候融资政策框架研究及政策影响”、由俄罗斯联邦政府财经大学立项的项目“中俄经济制度改革比较研究”等；主持相关国内项目项；举办国际会议项。为配合转型研究的顺利进行，在学术队伍建设和人才培养方面，财经研究院的工作也取得了积极进展。年，研究院共有位教师分别赴哈佛大学文理学院和新加坡国立大学进修，其中一人完成博士后流动站研究工作，为研究院的转型研究奠定了一定的基础。此外，今年院里引进了三位博士毕业生，其中两人来自海外大学。

同时，年世界经济博士点正式招生，使得研究院在学科建设领域又取得了新

1 / 6 的突破。

二、科研工作 .科研成果

立项课题。年，研究院新立项课题项，其中省部级课题项（目前在研国家级课题项，省部级课题项）。

随着课题数量的增长，课题经费金额也得到了较快增长。目前，我院国家级课题经费元；省部级课题经费元。纵向课题经费总额达到元。

发表科研论文篇，其中类论文篇、论文篇。出版学术专著部，译著一部。．科研获奖和科研成果运用与转化

● 名教师获得第五次全国优秀财政理论研究成果论文类三等奖；

●由我院教师主持的“北京市年重点决策咨询招标课题——地方\_会加强预算监督的重点、途径与方法研究”，针对预算监督中的问题，提出了具有针对性和适用性的政策建议，获得北京市相关部门的好评。北京市人大主任杜德印批示。

.学术交流与合作

我院教师成功申报“中国气候融资政策框架研究及政策影响”项目，获得英国外交与联邦事务部“战略繁荣基金”资助；出席德国国际合作组织及气候变化亚洲投资组织（）举办的 “建立亚洲国家温室气体减排框架亚洲国家低碳融资”研讨会，并向提交相关研究报告。此外，研究院还以“新加坡民生问题”为主题，举办了新加坡国立大学访学专题报告会和其他系列讲座。

．科研平台建设水平不断提高 俄罗斯东欧中亚研究中心

2 / 6 一年来，该中心出席了多次学术会议，并在会议上进行了重点发言；出版了《俄罗斯财经研究报告》；该中心还十分重视与相关国家的国际合作，包括撰写及出版专著、论文合作等。

气候与能源金融研究中心

申报“中国气候融资政策框架研究及政策影响”项目，成功获得英国外交与联邦事务部“战略繁荣基金”资助；成功申报国家发展和改革委员会和联合国开发计划署项目：“低碳发展：中国与印度”。

在学术交流与合作方面共举办了次国际性学术研讨会：与国际非盈利机构气候组织合作召开“中国气候融资政策研讨会”、与澳洲南昆士兰大学等进行课题研讨、与国际非盈利机构气候组织就“中国气候融资政策框架研究及政策影响”合作项目召开研讨会、主办 “欧盟和发展中国家的气候融资政策”的气候金融讲堂、召开“中澳国际合作项目研讨会”、召开“中国气候金融与生态文明制度建设研讨会” 等。

三、北京财经研究基地建设 （一）基地学术刊物建设。

基地出版学术文库文集：《城市投融资管理研究》；出版基地学术刊物《北京财经观察》期。

（二）科研项目

项课题立项——“建立健全北京市绿色金融体系与优化机制研究”（一般项目），“北京市节能减排自愿协议机制研究”（青年项目）。

启动《北京财经研究基地年度报告》的调研和写作工作。（三）学术交流

3 / 6 年，基地进一步加强了学术交流与合作：与广州大学城管理委员会联合举办“区域经济发展的财税与金融对策研讨会”、与长沙市财政局共同举办了“地方财政绩效评估经验研讨会”、与铁岭市财政局共同举办“地方财政绩效评价研讨会”、与浙江大学环境与资源学院联合举办了“区域环境与气候融资研讨会”。

四、研究生教学与管理

在这一年里，完成了年区域经济学硕士研究生专业课复试、外语水平测试工作，完成了世界经济博士研究生入学考试，完成了新一届硕士研究生和第一届博士研究生入学工作，完成了世界经济博士研究生培养方案制订和区域经济学研究生培养方案修订工作。制定并完善了《财经研究院研究生管理工作制度》，管理工作和制度建设不断加强。学年第二学期，研究院为区域经济学硕士研究生开设了《城市投融资管理》、《区域经济史》门专业必修课。根据同学们在学习中普遍存在的问题，我院邀请校内相关学者做了相关讲座。

五、党建与思想政治工作

（一）加强基层支部建设，迎接党的十八大胜利召开

贯彻落实《北京普通高等学校党建和思想政治工作基本标准》，按照《基本标准》的要求进行自查和总结，把开展自查和集中检查作为加强基层党组织建设的重要契机和抓手，并指派专人负责材料的收集、整理，并上交党总支。

年是“基层组织建设年”。我院党支部实施了党支部委员会自评、支部党员评议和上一级党组织考评等考评环节等。同时进行了总结和整改。

按照学校党委的安排和要求，月份我院进行了基层党组织换届改选工作。选举陈灵、张凤阁、雷丹三位同志为新一届党支部委员。

（二）加强思想政治教育，学习贯彻党的十八大精神

4 / 6 为深入学习贯彻党的十八大精神，党支部于月日召开了“结合本职工作，联系科研发展，学习贯彻党的十八大精神”为题的专题座谈会，我院“中央财经大学气候与能源金融研究中心”承办了与\_\_战略研究中心于月日联合召开的“中国气候金融与生态文明制度建设研讨会”，收到了良好的学习十八大精神与科研相结合的效果。

（三）积极开展育人活动，认真做好学生工作

党的十八大结束后，我院组织级、级全体研究生召开了学习宣传贯彻党的十八大精神专题会议，并要求每位学生上交了学习十八大精神的学习心得。财经研究院在日常工作中始终坚持“以学生为本，为学生全面成长成才服务”的理念。本学期两次在学生中开展心理排查工作，学院领导及班主任组织级研究生和级新生赴怀柔雁栖湖、红螺寺开展了秋游活动，中秋节卡拉等活动。

财经研究院高度重视学生党建工作，按照学校的统一要求，开展了学生党员民主评议活动。财经研究院党支部在党的十八大召开期间，于月日召开了\_员发展会。会议讨论并通过了级研究生名同学的入党问题并全票通过该名同学为\_预备党员。

六、落实党风廉政建设责任，不断深入加强党风廉政建设

在学校党委和纪委领导下，财经研究院领导班子积极开展了党风廉政建设自查自评工作，“三重一大”制度执行情况的自查自评工作，签订了“党风廉政承诺书”和“党风廉政建设任务责任书”，重新修订了财经研究院的三重一大制度。

七、工作中的主要问题和改进思路

（一）加快研究院科研方向转型步伐，通过出版年度研究报告、举办科研成果发布会等形式，大力推进国别研究；深入开展学术交流与合作。

5 / 6（二）注重科研精品建设，把更多的精力投入到申报国家社科等高层次项目上来。

（三）积极建设北京财经研究基地，注重项目建设，改进基地刊物。（四）努力作好世界经济博士点和区域经济硕士点的各项工作，改进培养方案，深化研究生教育教学体制改革。

二〇一二年十二月二十三日6 / 6

**省委财经办工作总结范文7**

尊敬的公司领导：

转眼20\_\_年过去了，回顾过去的一年，我感觉收获很多，有为人处事的进步，有思想理念的提升，有工作能力的增强。这一年我新认识了一群新朋友，得到了各种各样的帮助，更得到了大家的信任，尤其是领导的信任;这一年我的工作也得到了许多人的肯定，这让我有更多的自信;这一年特别让我庆幸的\'是，我又回到了\_\_\_地产这个大家庭。这一年的点滴，让我心存许多的感激，也让我蓄足了工作的动力。下面就今年的工作作如汇报：

一、今年的主要工作内容

今年大部分的工作时间我都是在房地产行业度过的，由于领导比较信任，我的工作内容也非常充实，主要是负责日常的行政管理、物业检查、人事招聘、公司员工考勤审核、员工生日慰问、公司物资采购。虽然工作压力非常的大，但这也是我接受新事物，进步最快的一段时间。我把我的收获和心得概括为几点：一是工作的标准永远是“完美”，只有追求完美才能真正提高工作标准;二是不打没有准备之仗，任何事只能提前想，做在前，同时，计划永远没有变化快，做事一定要预备几套方案，并且要预留时间来处置突发情况;三是制度不是挂在墙上的，而是用来执行的，不能执行的制度不如不立;四是日久见人心，踏实做事，吃亏是福，但还是要学会多与人沟通，减少人与人之间的摩擦;五是做事多请示汇报总没得错;六是工作责任要明确到人，两

个人分担责任等于没有责任;七是做事要注重把握工作的关键节点，并不是“事必躬亲”;八是学无止境，多学习，少玩闹。

回到\_\_\_地产两个多月，我的工作岗位是总经理助理，主要是工作是协助总经理做好日常工作。前段时间，我主要负责\_\_\_项目财务管理、销售公司的衔接工作和各项工作进展的信息收集。财务方面，我经手财务资金\_\_\_\_元，无差错帐问题，并顺利移交财务\_\_\_;与销售公司衔接工作中，我主要负责了\_\_\_\_销售中心的建设及领导安排的其它事项。其中包括板房搭建、装修、沙盘制作、桌椅、空调等办公用品的采购。板房搭建前，我拒绝了对方“好处费”，板房验收后，对方给的“好处费”我也悉数上交公司财务。我始终觉得该我要的我会去争取，但是，不该拿的我决不伸手。沙盘制作前我也是认真调查了武汉近十家模型公司，对比之下，我更换了原来与公司合作的单位，也为公司节约了将近万余元。与销售公司衔接过程中，我坚持每周收集两个项目的具体情况，让领导了解项目销售进度，发现问题也及时向领导汇报，并积极与销售公司沟通解决好问题。虽然许多的工作我还在摸索过程中，经验多有不足，但是做到了工作及时汇报，不越权办事，工作不推脱责任。

二、工作中存在的主要问题

今年的工作感觉进步比较大，但是许多的工作是建立在失误的基础上的，所以工作中也有许多的问题。一是工作统筹全局的能力较差;二是细节做得还不够;三是沟通协调做得不到位;四是工作汇报不够及时;五是总助工作定位还不太清晰;六是工作还是存在惰性。

三、明年的工作计划

明年的工作计划主是要围绕如何当好总经理助手个来开展。一是清晰工作岗位定位。总助的工作要求非常高，要有“大管家”的魄力和细心，要学会站在总经理的立场去分析问题，上要会协调领导，下要会联系群众。别的部门不管的，不该管的事我应当要去管。工作上要会把握好分寸，各个部门的工作情况要学会恰如其分地去了解掌握，参谋而不决断，坚决不能随便插手其它部门的事务，做到不揽权、不越权、不越位、不缺位。二是立足本职，掌握工作的技巧，当好总经理的参谋助手。我现在首要工作任务应该是找准工作的“切入点”和“着力点”。我的工作重点一方面是完成领导交办的工作任务，另一方面是学会搞好信息、决策、督查服务。平时要及时的捕捉信息，准确的反馈，善于发现和分析问题，给领导提供解决问题的决策参考。三是高效地处理公司事务。今年回到公司发现总经理比从前更加务实和要求工作效率。明年的工作中，我会也会树立起更加强烈的工作时效意识，形成雷厉风行的工作作风。工作中遇到问题，将会积极的请示汇报，想尽办法在最短的时间内办好领导安排的每一件事。四是协调好各部门及同事之间的关系。工作中我会以诚相待，多换位思考，尊重上级，理解同级，体恤下级，不欺上瞒下，不推脱责任，不抢功争好，不盛气凌人。我也会坚守基本的原则，不盲从，不当“睁眼瞎”，客观的分析“是与非”，不信谣，不传谣，不背后说人是非。我会加强自身修养，做好各方面的表率。五是加强自我学习，提升个人能力素质。明年我将着重就房地产开发方面的专业知识进行加强学习，熟悉开发流程，了解办事规律，争取明年能做到工作与各部门能准确对接。

**省委财经办工作总结范文8**

时光流逝，转眼间我在成长中又渡过一年。回首来到公司这走过的半年，很荣幸能在我们公司与各位同事共同进步，我也在大家的身上学到不少的知识。半年以来我心中最大的感受便是要做一名合格的总经理助理不难，但要做一名优秀的总经理助理就不那么简单了。我认为：一名好的总经理助理不仅要为人谦和正直，对事业认真兢兢业业。而且在思想政治上、工作能力上更要专研。我作为一名年轻的总经理助理需要学习的东西还很多很多。

>一、思想修养

作为一名总经理助理，要想完成工作的责任，首先必须具备各个方面综合优秀的素质，树立正确的世界观和人生观。在这半年中我认真参加各种学习和活动。有句成语是：只要功夫深，铁杵磨成针。是的，作为一名总经理助理，我在工作中无意中会考虑不周显得毛毛糙糙，不甚妥当。当意见、建议来临时，现在的我不再不悦，不再拒绝。而是以更高的要求来要求自己，努力告诫自己：换个角度静心仔细想想如何能做的好一些。

>二、素质提升

在工作学习生活中我认真听取经验，仔细记录，并在工作之余的空余时间认真思考推敲，有目的的在工作中进行一些尝试。在工作中，我认真投入，认真学习。我感到人人都是我的师长，我能学，要学的东西还很多。如：刚来公司半年，对公司管理和生产上各个方面的情况一无所知，就不能更好的建言献策，当好参谋助手，我能不懂就问，向管生产的同事虚心学习请教，思考，大胆的与同事之间探讨生产管理之道。

在空余时间，我会阅读一些生产管理方面的书籍，网上查询有关相关资料，我深切的感受到学习对自己的帮助确实很大。

>三、工作内容

1、思路决定出路，思想有多远，舞台就有多大;我们是脑力劳动者，思维上的超前，思路上的开阔，决定了我们的价值成长空间，带给企业财富值的多少;这方面，我定位准确，能耳聪目明的做好参谋工作;我就相当于蜀汉三国时的诸葛亮!现代称之为参谋，(全力为公司的发展为公司领导做好参谋);在公司能融入到公司氛围和工作当中去，找准自己的工作立足点、切入点、着力点，找到工作的感觉，围绕自己的中心工作，上协调领导，下联系群众员工，做好群联工作，与各个部门同事员工之间搞好服务工作，管理不拒细，参谋不决断，助手不揽权，不越权，不越位，不缺位，工作到位，该请示汇报的做到及时请示汇报，不该看的不看，不该说的不说，不该听的不听，不该做的不做，不传播任何影响员工同事之间团结和进步的话，给公司员工思想管理稳定制造麻烦和障碍，影响公司生产的正常化;

2、我能认真主动搞好车间和部门的信息收集、决策，不断完善督促落实工作，及时将工作落实情况，落实完成到了哪一步，进展如何，有什么困难，有什么需要改进完善提高的，及时捕捉信息，准确的搞好落实情况反馈，积极的做好决策参谋。发现问题后先自己认真的分析问题原因，拟定改进措施方案，然后请示总结汇报，给领导解决问题提供决策参考。

3、在各个部门完成总经办下发的工作任务单这一点执行力上，我就是个铁面判官，不论谁出现问题，工作责任心不强，没有按要求完成落实工作，坚决一查一纠到底，大家在工作上都怕我出现在他们面前，怕我又对他们进行问责，跟踪其的工作抓紧去落实完成;为全面提升各级人员的工作责任心，为公司管理迈上新的台阶上推波助澜，我毫不心软，恪守原则，在执行力上坚决不打折扣，如果被大家给磨平了，有令不行;我这点都做不好的话，那我这个总经理助理也就没有实质存在的价值了;

4、领导交办的事情，我首先立足自身开动脑筋想办法一丝不苟高标准的认真完成，做到不等不靠，在工作的过程中发现不足立即改进，什么事情我都对自己要求高标准的完成;因为对于我这个在铁军里历练出来的人，骨子里不一样，比如在六月底迎接宜家来审，面对还有四天时间的情况下，在程总和罗总的领导下，当总经办将组织12个人全面清理厂区花园环境卫生的任务交给我时，我能在第一时间欣然接领任务，迅速的根据厂区环境卫生区域大，面积广，时间紧，任务重，死角多，工具少，天气热，人员少，思想波动大，畏难情绪高，我刚来公司几天并对员工素质能力等各个方面都不了解的情况下;能在有限的时间内，迅速统一大家的思想，将大家团结在我的身边，合理的对人员进行分工，上下协调，借力各个部门负责人的大力支持，采用外借工具镰刀和锄头等工具，自己协调借用外来车辆，亲自找地方倾倒垃圾等事宜;通过严密的组织，有效的分工，扎实到位的思想想动员疏导鼓舞工作，在大家的通力合作之下，我们发扬了敢于担大梁的精神，立足现有条件，本着美联人该处处为公司节约成本干工作的思想理念上;花很少物资保障的情况下打了一次攻坚仗，共同完成了。

总经办交与我的工作任务;同样的一件事情，两个不同的人来做，思想观念，认识度上不一样，给自己要求的标准不一样，责任心不一样，那做出来的效果必然也就不一样;我把交办的每一件事情都当作是自己的事情来做，每完成的每件工作任务都当作是对我自身能力素质的锻炼提高和鞭策，对于每一个真正有理想有目标，本着对自己负责的我来说，工作是种乐趣，工作中能提升和实现自我人生的价值。在遇到困难的时候我也焦虑，困惑，但当自己迎难而上，通过自己的努力使问题迎刃而解的时候，我感受到的快乐坚强永远比被困难打倒要惬意的多;因为我知道对于不求上进，得过且过混日子，把工作当负累;就是对自己生命的价值不负责任;对自己都不负责任的人，要想其把公司当成自己的家，当成自己的事业来干，讲牺牲奉献，那是不可能的;因为他们都不明白，自己自觉主动的干工作，是对自己负责，是在努力提升自己的才干，成就自己的未来和生命之光;因为锅里没有，碗里怎么可能有呢?对于干工作没有激情，接到也是草草了事，满腹的牢骚怨气，只图完工了事;工作结果的好坏，其从来是漠不关心，没有责任心，做工作没有标准，一塌糊涂;认为公司赚钱赔本与己无关，是老板的事，他根本不闻不问;心胸狭隘，鼠肚鸡肠，不肯为公司多付出一点，多牺牲一点休息时间，把自己的本职工作干好干完了再走;还没有到下班时间，他们就早已经是准备好了溜之大吉，吃不得一点亏，出现问题就互相推诿想推卸责任的人我是不敢苟同的。

四、针对本级工作岗位职责不健全的情况下，我能根据我们公司的实际情况拟定适合本公司自己的工作流程，并严格按照工作流程来履行自己的工作职责;思路清晰了，流程具体了，面对本职岗位，工作头绪多，事务繁琐的情况，做起事情来才会有条不紊;我每天把工作进行分类，急需办理的事情先办，特事特办，合理分配完成工作时间表，是我轻松应对和处理各种本级工作任务的关键;重大工作任务中，做到事前有计划，实施中有预想，预想中有措施方案，事后有总结，总结后有呈报;

>五、发挥好自己长袖善舞的润滑油作用;

我们公司是有着800人左右的生产企业，林子大了，什么样的鸟都有，出现摩擦矛盾是在所难免的，无论是本公司人员，工作上和生活上，出现矛盾，发生纠纷，员工投诉，还是外来单位和企业等各个方面事情的协调处理，我能凭自己的能力和阅历来轻松应对和合理处置，这半年来来我配合总经办分别接待了自贡灯笼协会的来厂参观和青神政府\_门的来厂调查工作和晚上接受总经理的指示去处理喷粉车间员工-下班回家途中出车祸，都处理恰当，各级满意;我把工作干在平时，而不是评时，对上：尊重而不盲从，服从而不奴婢，不违背原则。“不唯书，不唯上，要唯实。”有分寸的开展工作，坚持原则，按章办事;待下，以礼，以诚，以情。不盛气凌人，不瞎指挥，不欺下瞒上。协调好内外关系，外求支持协作，内求团结向上。

>六、展望

通过这半年的工作，我在公司各级领导和同事的关心帮助下，很幸运学到了不少东西，工作上也努力做了一些成绩。但这还远远不够，尤其在生产工作协调方面上还显得稚嫩。我将在未来继续多学，多思、多试，努力把工作做的更好。

**省委财经办工作总结范文9**

（一）开展工业企业发展情况调研工作

组织部分市^v^会委员、市人大代表等，对工业企业进行了现场调研，并召开市级有关部门负责人座谈会，听取市经信委、市^v^、市财政局、市国税局、市地税局、市^v^、市金融办有关情况汇报。调研结果表明，20\_年以来工业企业运行稳中有进，稳中向好，但存在的问题不容忽视。针对目前全市工业企业运行情况及存在的问题，形成调研报告，提出了进一步促进我市工业企业健康持速发展建议。

（二）开展民营经济发展情况调研工作

为进一步推动支持民营经济发展、鼓励社会投资等政策措施落地落实，市人大财经预算委对两家民营企业进行了现场调研。在市工商局召开座谈会，听取市工商局对我市民营经济发展情况的报告，4户民营企业负责人反映了当前企业发展遇到的问题和发展民营经济的建议。召集市国税局、市地税局、市经信委等与民营企业发展相关的部门进行座谈，了解民营经济发展现状，存在的问题，需要政府协助解决的问题等，形成调研报告，提出了支持民营经济发展建议。

（三）开展全面“营改增”等减税政策实施情况调研工作

财经预算委组织部分委员到市国税局、地税局调研全面“营改增”工作，了解“营改增”等减税政策对于地方经济、企业税负的影响，探讨如何充分释放改革红利，更好服务、支持地方经济转型升级。市国、地税部门实现全面“营改增”工作平稳过渡、有序交接，有力保障了地方经济平稳健康发展，但存在的问题也不可忽视，形成调研报告，建议市政府及相关部门要努力培植新税源，增强经济发展的后劲；要维护良好税收秩序，促进地方经济转型升级、平稳发展。

**省委财经办工作总结范文10**

转眼间又过了一年，回顾这一年，在平凡而繁细的工作中，付出了许多艰辛与努力，也有了一些收获与喜悦，重要的是丰富与锻炼了自己，在工作中能够自觉的服从领导的安排，努力的做好财务部的各项工作，也较好地完成了各项工作，但由于财会工作繁事多、杂事多，其工作都具有事务性和突发性的特点，因此在工作中自己和整个财务部门仍有许多不足，仍需在今后的工作中不断地加以完善，结合具体情况，现将全年的工作总结如下：

个人总结部分：

>一、完成的主要工作：

1、以认真的工作的态度及时准确的完成各月开票、认证、记帐、结帐和账务处理工作，及时准确的填报各类月度、季度、年终账务报表、并按时向各部门报送，及时准确的完成了税务的申报与缴纳，及时且顺利的完成了今年280万的退税工作。以及对各类会计档案进行了分类、装订、归档。

2、以严谨的工作态度及时准确的核签公司日常的各类支出，并进行费用明细分类。及时准确的根据公司的资金情况和经营情况进行“资金预算”并提出合理的建议，以便让上层管理者能够及时的了解公司的资金情况并采取相对应的措施。

3、对公司各种证件的变更及年检负责，由于公司正处于发展初期，加上经营地址的变更，导致公司的各类证件需要发生相应的变更，除了今年4月份由于本人工作上的疏忽对海关部门没有及时进行变更，导致212单的报关没能按照正常的报关程序进行，好在刘总通过自己的人脉关系及时采用了其它的报关渠道才没有造成不必要的损失，在此做自我检讨，希望自己在以后的工作中能够更加严谨以杜绝类似的情况发生。除此以外其它相关部门的各类证件都做到了及时变更和顺利年检。

4、对于上级领导交待的其它临时工作能够及时的完成。

>二、加强学习，注重提升个人修养和综合素质

1、通过报纸杂志、电脑网络和电视新闻等媒体，加强政治思想和品德修养。

2、认真学习财经方面的各项规定及新的法规政策，自觉按照国家的财经政策和程序办事。始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地的工作。

3、努力做到学以致用，融会贯通，理论联系实际，让自己“在工作中学习，在学习中工作”，使自身综合能力不断得到提高。

>三、个人工作中存在的不足

尽管自己顺利的完成了今年的各项工作任务，但在工作还是有不足之处：谦于财会工作的繁与杂，日常忙于应付事务性的工作较多，而深入的探讨、思考、研究财务管理的办法和工作制度较少，导致在工作上广度有余，而深度不足。加之财务部门人员的不稳定，以致自己对于整个财务部没有起到很好的统领作用。

>四、明年的工作构想及要点：

希望自己在新的一年里，逐步学习运用科学的方法，加强对本部门的管理，提高本部门的工作效率，以达到事半功倍的的效果。主要有以下三点：一是加强本部门的成本核算与管理，二是加强与各部门的工作链接，包括收汇管理，应付管理，进出仓跟进等，最大限度地发挥财务部门的职能。三是是准确做好各项财务测算，为上级领导的决策提供依据。

**省委财经办工作总结范文11**

1、会同有关部门组织开展了《河南省盐业管理条例》的宣传工作。今年5月30日是《河南省盐业管理条例》颁布实施六周年纪念日，为进一步宣传盐业法律法规，提高人们对食盐加碘、消除碘缺乏危害工作重要性的认识，我委与市依法治市工作领导小组办公室、市盐业管理局联合组织开展了庆祝《河南省盐业管理条例》实施六周年纪念活动，在鼓楼广场利用展板、横幅、设咨询台、散发传单等形式营造宣传氛围，取得了较好的社会效果。

2、组织有关部门召开了贯彻《河南省邮政条例》新闻发布会。7月1日，为宣传贯彻《河南省邮政条例》正式颁布实施，我委组织市邮政局共同举办了贯彻《条例》新闻发布会，通过此种方式，向社会各界和广大人民群众广泛宣传《条例》，为《条例》的贯彻实施打下一个良好的基础。

3、组织有关部门开展了“”消费者权益日宣传活动。3月15日，x副主任带领财经委部分同志参加了市工商行政管理局“”消费者权益日宣传活动，监督了假冒伪劣商品现场焚烧全过程，维护了消费者权益、提高了人民群众的自我保护意识。还参与了市工商局书画摄影展、先进人物事迹报告会、表彰会等活动。

**省委财经办工作总结范文12**

在担任xx支行这一年的理财经理期间，我勤奋努力，不断进取，在自身业务水平得到较大提高的同时，思想意识方面也取得了不小的进步。现将20XX年工作情况汇报如下：

>一、新环境下，不断提高自身的理论素质和业务技能

20XX年，在支行行长和各位领导同时的关心指导下，我用较短的时间熟悉了新的工作环境，在工作中，认真学习各项金融法律法规，积极参加行里组织的各种学习活动，不断提高自身的理论素质和业务技能，到了新的工作环境，工作经验、营销技能等都存在一定的欠缺，加之支行为新设外地支行，要开展工作，就必须先增加客户群体。工作中我始终“勤动口、勤动手、勤动脑”去争取客户对我行业务的支持，扩大自身客户数量，在较短的时间内通过优质的服务和业务专业性，搜集信息、寻求支持，成功营销xx贵族白酒交易中心、xx市电力实业公司、xx市中小企业服务中心等一大批优质客户和业务，虽然目前账面贡献度还不大，但为未来储存了上亿元的存款和贷款。至12月末，个人累计完成存款2200多万元，完成全年日1800余万元，代发工资、ps商户、通知存款等业务都有新的突破。

>二、担任理财经理以来，我深刻体会和感触到该岗位的职责和使命

理财经理是我行对公众服务的一张名片，是客户和我行联系的枢纽。与客户的交际风度和言谈举止，均代表着我行形象。平时不断学习沟通技巧，掌握沟通方法，以“工作就是我的事业”的态度和用跑步前进的工作方式来对待工作。从各方各面搜集优质客户信息，及时掌握客户动态，拜访客户中间桥梁，下到企业、机关，深入客户，没有公车时坐公交，天晴下雨一如既往，每天对不同的客户进行日常维护，哪怕是一条短信祝福与问候，均代表着我行对客户的一种想念。热情、耐心地为客户答疑解惑，从容地用轻松地姿态和亲切的微笑来面对客户，快速、清晰地向客户传达他们所要了解的信息，与客户良好的沟通并取得很好的效果，赢得客户对我工作的普遍认同。在信贷业务中，认真做好贷前调查、贷后检查、跟踪调查，资料及时提交审查及归档。20XX年，累计发放贷款3350余万元，按时清收贷款641万元，其中无一笔不良贷款和信用不良产生，在优质获取营业利润的同时实现个人合规工作，保证了信贷资金的安全

>三、存在的问题

在过去的一年，虽然我在各方面取得了一定的成绩，然而，我也清楚地看到了自身存在的不足。

(一)是学习不够，面对金融改革的日益深化和市场经济的多样化，如何掌握最新的财经信息和我市发展动态，有时跟不上步伐。

(二)是对挖掘现有客户资源，客户优中选优，提高客户数量和质量，提升(20XX年 手术室护理年终工作总结)客户对我行更大的贡献度和忠诚度还有待加强。

(三)是进一步客服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，多干少说，在实践中完善提高自己，以上不足我正在努力改正。

>四、今后努力地方向

在新的一年，我将再接再厉，更加注重对新的规章、新的业务、新的知识的学习专研，改进工作方式方法，积极努力工作，增强服务宗旨意识，拿出十分的勇气，拿出开拓的魄力，夯实自己的业务基础，朝着更高、更远的方向努力，用“新”的工作破解实际工作中遇到的种种困难。

**省委财经办工作总结范文13**

通过这时间的学习，我对服装销售的一些基本知识有了一定的了解，同时，我通过实习的各个环节加深了职业的理解。现对20xx年销售心得总结如下：

1、在服装销售过程中：销售技巧及其重要，在销售过程中除了将服装展示给顾客，并加以说明之外，还要向顾客推荐服装，以引起顾客的购买兴趣，让顾客达到消费的享受，比如：有很多顾客一进店就说贵，我们就会给他说明原因，然顾客试穿我们的衣服，试衣途中我们就会和顾客聊天，了解顾客的心理，也拉近我们之间的距离，同时也给顾客连贯性的搭配，让顾客眼前一亮的感觉，让顾客觉得我们的衣服不是贵而是高贵；

2、其次要注意重点销售的技巧，重点销售就是指要有针对性，对于服装的设计，功能，质量，价格等因素，要因人而宜，真正使顾客的心理由“比较”过度到“信念”，最终销售成功。（重点要简短，对顾客说明服装特性时，要做到语言简练而清楚，内容易懂，服装商品的特点要首先说出，如有时间在逐成展开）；

3、店里的\'员工在销售上也比较积极，大家都为同一个目标，但做得不足的地方也还有很多，比如销售，陈列等等都还有待提高。

20xx年是承上启下的一年，我将会带领店员深刻总结，将我们这一年做的不好的地方及时改正，做得好的地方继续发扬，为20xx年的工作做铺垫。

20xx年计划

新的一年掀开新的一页，20xx年年度计划如下：

1：品牌形象：这是我们年年天天必不可少的工作，要把我们“声雨竹”服装推广出去，首先自我和员工的形象，要让顾客对我信任，才能推其品牌；

2：店铺形象：要做到店铺的整洁，商品的陈列及摆放；

3：服务：现在服装品牌越来越多，比的不仅仅是服装的款式，还有服务方式，服务质量，服务态度，要在以后的工作中不断的改变和提升；

4：心态的提升：要经常和员工聊天，沟通，了解其想法，及时的把事情解决好，随时给员工传递正能量；

5：对新老vip的维护：这点是我们20xx年中重点的一个工作，争取把做得不到位的地方做得更好；

6：加强自我和员工的销售能力，加大对新员工的培训力度；

7：人员管理：发现问题，解决问题，让团队更有凝聚力；

8：晨会的坚持：这不仅仅是一个简单的会议，更重要是激励员工的士气；

在20xx年，我们将不断的学习，不断总结，增强各方面的专业知识，新的一年，新的希望，新的起点，让我们把压力变成动力，争取在x年中突破目标，再创业绩新高。

**省委财经办工作总结范文14**

我于20xx年4月接到省分行的调令，调任xxx支行经理。在xxx支行8个月的工作中，我勤奋努力，注重创新，在自身业务水平得到了不断提高的同时，于思想意识方面也取得了不小的进步。现将我本人在20xx年三个季度的工作情况总结汇报如下：

20xx年二季度我在xxx支行行长和各条线同事的关心指导下，用较短的时间熟悉了新的工作环境。在工作中，我能够认真学习各项金融法律法规，积极参加行里组织的各种学习活动，不断提高自己的理论素质和业务技能。20xx年3月至6月，我参加了北京金融培训中心举办的afp(金融理财师)资格认证培训，取得参加afp认证考试资格，并于20xx年7月顺利通过了afp认证考试。通过这次全方位的培训和学习，使我深刻意识到自身岗位的重要性和业务发展的紧迫感。在工作中，我把所学到的理论知识和客户所遇到的实际问题相结合，勇于探索新理论、新问题，创造性的开展工作。

到了新的岗位，自己的工作经验、营销技能和其他的客户经理相比有一定的差距。且到了新的工作环境，对行内业务往来频繁的对私对公客户都比较陌生，加之支行的大部分存量客户已划分到其他客户经理名下。要开展工作，就必须先增加客户群体。到任新岗位后，我始终做到“勤动口、勤动手、勤动脑”以赢得客户对我行业务的支持，加大自身客户群体。在较短的时间内，我通过自身的优质服务和理财知识的专业性，成功营销了支行的优质客户，提高了客户对银行的贡献度和忠诚度。

担任经理以来，我深刻体会和感触到了该岗位的使命和职责。经理是我们xx银行对公众服务的一张名片，是客户和银行联系的枢纽，在与客户交往中表现出的交际风度及言谈举止，代表着我行的形象。我深知客户经理的一言一行都会在第一时间受到客户的关注，因此要求其综合素质必须相当的高。从我第一天到任新岗位，从开始时的不适应到现在的能很好地融入到这个工作中，心态上也发生了很大的转变。刚开始时，我觉得客户经理工作很累、很烦锁，责任相对比较重大。但是，慢慢的，我变得成熟起来，我开始明白这就是工作。每天对不同的客户进行日常维护，热情、耐心地为客户答疑解惑就是我的工作，为客户制订理财计划和让客户的资产得到增值就是我的工作范围，当我明确了目的，有了工作目标和重点以后，工作对于我来说，一切都变得清晰、明朗了起来。当客户坐在我的面前我不再心虚或紧张，我已经可以用非常轻松的姿态和亲切的微笑来从容面对。如今客户提出的问题和疑惑我都能够快速、清晰的向客户传达他们所想了解的信息，都能与大部分客户进行良好的沟通并取得很好的效果，从而赢得了客户对我工作的普遍认同。同时，在和不同客户的接触中，也使我自身的沟通能力和营销技巧得到了很大的提高。

存在的主要问题：

一、金融专业知识有待进一步加强。面对如今市场经济的多样性，银行理财成为越来越多客户的需求，如何能给我行优质客户提供专业的金融信息和理财产品，这就需要提高自身的学习能力和学习主动性，及时掌握最新的财经信息和准确分析未来的经济走势，以提高自身金融专业知识水平;

二、针对不同的客户，还应朝细致精准化管理方面进行加强。对现有的客户资源，深挖细刨，根据不同客户的需求和实际情况，做精准化营销，提高支行中间业务收入;

三、进一步克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中完善提高自己，决不能因为取得一点小成绩而沾沾自喜，骄傲自大，而要保持清醒的头脑，与时俱进，创造出更大的辉煌;

总结过去，是为了吸取经验、完善不足。展望来年，我将会更有信心、更加努力、积极进取、精益求精地完成好今后的工作，以争为我行来年个金条线的发展做出自己更大的贡献。

**省委财经办工作总结范文15**

（一）充实调整财经监督队伍

根据市人大财经委队伍自身力量有限的现状，20xx年初，充实调整xx市人大计划预算评审专家库成员。专家库由13名计划财经专家组成，成员分别来自市人大财经委、人大代表中的财经专业人士、原财政审计部门的资深领导、职校的专业教师，会计师事务所的专业人员等。在20xx年组织专家组成员对《xx市20xx年预算执行情况和20xx年预算草案的报告》、《xx市20xx年预算调整方案》进行初审工作中，专家组提出了许多有实质性的意见和建议，监督效果明显提高。

（二）加强队伍履职培训工作

20xx年，市人大财经委积极参与各种业务工作和人大财经监督工作的学习培训。一是积极参加上级人大组织开展的人大财经监督业务培训；

二是按时参加本级^v^会组织开展的人大工作履职能力提升培训；

三是组织财经委委员、财经委专家库专家等共计15人到^v^深圳培训中心进行7天专题培训，从财经监督政策、审查办法、调研手段等多角度全方位进行学习，丰富了知识结构，提高了工作能力，取得良好效果。

**省委财经办工作总结范文16**

>一、加强学习，提高自身素质。

作为一名客户经理，我认为不但要善于学习，还要勤于思考。11月我做为客户对交通银行、建设银行、招商银行、中兴实业银行等4家商业银行进行了走访，看看他们的金融产品和服务质量，回来后深有感慨。从交通银行醒目的基金牌价表和各种金融产品的宣传资料、大堂经理和客户经理的优质服务、中兴实业银行的人民币理财产品、招商银行为优质客户设置的绿色通道，我看到了我们行的差距，还看到了我个人知识的欠缺，回来后制订了系统的学习业务知识和理论知识的计划，同时提出了建议把基金牌价和放宣传资料的架子尽快到位，既服务客户又起到好的营销效果。

>二、勤奋务实，为我行事业发展尽责尽职。

一年来，我先后从事储蓄员，客户经理等不同的岗位，无论在哪一个岗位工作，我都能够立足本职、敬业爱岗、无私奉献，为我行事业发展鞠躬尽瘁。在做客户经理时能主动收集优质客户资料，补登优质客户信息记录表90多份。做为客户经理，我的一言一行，都代表我行的形象。所以，我对自己高标准、严要求，积极为客户着想，向客户宣传我行的新产品，新业务，新政策，扩大我行的知名度。在储蓄所工作时，能积极协同所主任搞好所内工作，利用自己所学掌握的知识，做好所内机具的保养和维修，保障业务的正常进行，营业前全面打扫所内卫生。营业终了，逐项检查好各项安全措施，关好水电等再离所。从没受到过一次外面顾客的投诉。在平时有顾客对我们的工作有不同看法的时候，我也能把客户不明白的事情解释清楚，最终使顾客满意而归。所里经常会有外地来的工人和学生办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。临走时还要叮嘱他转自：们收好所写的回单，以便下次再汇款时填写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的向我表示感谢。

在我做好自己工作的同时，还用我多年来在储蓄工作中的经验来帮助其他的同志，同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。

>三、开拓市场，寻找新的增长点。

只有不断开发优质客户，扩展业务，增加存款，才能提高效益。从朋友那里得知，王先生是大客户，但公司帐户却开在建行，知道我们揽储任务重，叫我去宣传一下，看能否转到我行来，我主动和王先生联系，介绍我行的各项金融业务，还宣传了理财金帐户专享的服务，在我和朋友的催促下，第二天就来我行会计处开了一个一般帐户，说等资金一到位就办理理财金帐户，以后慢慢把资金转到我行来。为搞好营销，扩大宣传力度，我通过电话发短消息联络客户，介绍我行的新产品，并上门送宣传资料宣传我行新产品的功能和特点。收到了好的效果。xx月2号利用去儿子学校的机会，给他们老师介绍了汇财通和保险业务，老师们争先询问汇财通利率情况，有个客户来我行购买了几千元美圆的汇财通。

新的一年里我为自己制定了新的目标，做为客户经理我计划从以下几个方面来锻炼自己，提高自己的整体素质。

一、道德方面。做为客户经理在品德、责任感等方面必须要有较高的道德修养，强烈的事业心，作风正派，自律严格，洁身自爱。

二、心理方面。客户经理心理要成熟、健康。经受过磨炼，

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！