# 加油站电工工作总结(热门18篇)

来源：网络 作者：前尘往事 更新时间：2025-05-11

*加油站电工工作总结1一路走来，步履匆匆，在不知不觉间xxxx年已悄然向我们挥手作别，迎来了崭新的xxxx年。在璀璨的“宝石花”照耀下，回首一年来的加油工作和生活，感悟良多。\*时忙忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的工作，年底了...*

**加油站电工工作总结1**

一路走来，步履匆匆，在不知不觉间xxxx年已悄然向我们挥手作别，迎来了崭新的xxxx年。在璀璨的“宝石花”照耀下，回首一年来的加油工作和生活，感悟良多。\*时忙忙碌碌，没有太多时间和机会坐下来好好总结自己做过的工作，年底了，静下心来总结一年工作中的得失、查找自己的不足，为来年的工作做好安排和计划，是很有必要的。因此，本人就这一年的工作小结

xxxx年对所有国人来说是不同意义的一年，有四川汶川地震悲痛和\*\*奥运会的无限骄傲，还有全球经济危机的巨大压力。但这个春天我非常有幸来到大连xx加油站工作，虽然工作只有短暂的大半年时间，但其中的乐趣只有亲身经历的人才有体会。更重要的是我从当初的“菜鸟”到砺渐的成熟，让我增长了不少知识，可谓受益匪浅。

大连xx加油站是一个中等规模的加油站。该站的主要成员有：站长，计量员，核算员，安全员和四名加油员。加油站的组建也相当简单。核心的部分由四大块组成：第一大块是加油区，第二大块是油罐区，第三大块是办公大厅。第四大块就是工作人员餐厅。

在未上岗前的培训，了解到了有关\*石油企业各方面的知识。\*石油就是\*石油天然气股份有限公司，是\*\*销售额最大的企业之一。它与\*石化是两个\*\*的企业，不能混为一谈。在XX的排名中，\*石油跻身于世界500强企业之前列，排名第52位，而\*石化排名63位。

\*石油是XX年\*\*奥运会的合作伙伴，该企业的宗旨是“奉献能源，创造\*\*”;企业精神：爱国，创业，求实，奉献。\*石油的核心经营管理理念：诚信，创新，业绩,\*\*，安全。\*石油加油站服务宗旨：为客户提供全员，全面，全过程，全心全意地服务。加油站的服务承诺;质量达标，计量准确，环境整洁，健康安全，方便快捷。

来到大连xx加油站加油站里工作，x站长和x班长，安全员吴x向我强调最多的就是安全问题。加油区的四根大柱上都贴着各种标语：“不准吸烟”，“不准打手机”，“熄火加油”等。意在提醒进入加油站的每一个人员安全第一。这些安全的教育算是来到加油站后所上的第一堂“通识教育课”吧。

在加油站工作，首先就必须要学会加油。规范的加油操作被称为“加油十三步曲”。工作的第1天，x站长就派了x班长来教我。她先给我们示范，时不时给我们纠正错误。我也学得不亦乐乎。

所谓加油十三步曲：

第一步，站立迎候。

第二步，指引车辆。

第三步，开启车门。

第四步，微笑招呼。

第五步，热情询问。

第六部，开启油箱。

第七步，归零预置。

第八步，提枪加油。

第九步，收枪复位。

第十步，简易擦车。

第十一步，提示付款。

第十二步，礼貌送行。

第十三步，盘整清洁。

我要把这十三步的每一个动作做到位，做规范确实不是一件容易的事，也犯了一些错误：如加冒油，但最大的是一时疏忽被司机把加油机的计量器打碎幸运的是没有伤到人，没有造成重大事故，此事通过x站长的处理与司机的耐心交涉以基本解决!在这里我非常感谢她，我们尊敬的x站长!

在加油站里工作的第二事就是开\*\*。据我自己所体验到的，开\*\*就是要细心，特别是一些微小的地方，一定要注意到。稍不小心就会给一些思想动机不纯的人提供弄假账的机会。

总之，大概要注意这些方面：

一，填写金额时要区分大小写，不能涂改，否则作废。

二，在所填金额前要封顶。

三，注意所填单位和开\*\*的日期。开\*\*还需要讲究速度，要快要准。

在与司机朋友的服务中最初我有些不耐烦，甚至达到\*\*出手的地步，通过x站长的.批评和耐心教育，我知道：生活不能缺少微笑，服务更离不开微笑。微笑很简单，因为每个人天生都会笑，但要时刻保持微笑，哪怕心情不好的时候也能微笑自如，那恐怕就不易了。\*石油的标志“宝石花”需要我们每一个员工用心去爱护。如果你不知道该怎么办，那就露出你的八颗牙齿，微笑一下吧!只要我们的微笑能像呼吸那样自然，能像阳光那样灿烂，“宝石花”就一定能在\*大地光芒四射。“奉献能源，创造\*\*”。让我们一起用微笑告诉顾客，用微笑感动顾客，用微笑创造价值。

xxxx年在xx加油站的工作，或多或少学到了一些东西。无论从理论知识上还是从社会知识上，都有了不小的收获，也许有一天我会离开我心爱的加油站工作，但让我值得感谢的人，给我帮助和教育的人是在我人生中却无法把遗忘的!

xxxx年我将以崭新的姿态来对待我的工作，学习“铁人“王进喜的吃苦精神，遵守公司六大禁令

一、严禁特种作业无有效操作证人员上岗操作。

二、严禁违反操作规程操作。

三、严禁无票证从事危险作业。

四、严禁脱岗、睡岗和酒后上岗。

五、严禁违反规定运输民爆物品、放射源和危险化学品。

六、严禁违章指挥、强令他人违章作业。

爱岗敬业，微笑、热情、礼貌的为顾客服务，“以人为本”“从”心开始“听从x站长\*\*，服从x站长指挥!像一系列\*\*事件说”不“!希望阎站长和\*\*们看我是实际行动吧!

**加油站电工工作总结2**

回顾忙碌而充实的20xx年，感触很深，收获颇丰，在这一年时间里，在\*\*和同事的悉心关怀和指导下，通过我自身的不懈努力，我对部门间问题的协调处理、辅机设备的专业知识，虽然还有不足，但是比上一年都有了明显的进步，下面分几方面来总结20xx年的工作：

>一、20xx年的主要工作

>二、20xx年的主要成绩及经验

在进行、扩建工程建设中，汽机房主要设备大部分来自、工程，其中包括发电机、除氧器、高、低加、电泵、凝泵等等，均为一期拆旧设备，我们知道，自至今已近20年，很多设备内部都已锈蚀、损坏，在拆除与安装过程中遇到了各式各样的问题，在对设备进行解体检修的过程中，大部分的施工人员或多或少的学到了不少东西，同样，对于新晋技术员的我们更是获益匪浅。从、、拆除并拉至、、后，辅机班的施工人员们对每一台拉过去的辅助设备及附属机械都进行了最大程度的拆除及检修，包括除氧器、高、低压加热器、电动给水泵、凝结水泵、低加疏水泵等等，过程中遇到的困难和挫折，最终在所有人的共同努力下，将设备检修到合格甚至是优良的状态。

下面主要说说在拆迁、安装及试运中遇到的比较典型的几个问题：

1、电动给水泵在拆除后鉴于内部损坏的`零部件较多，经业主同意后将其进行返厂进行检修，电动给水泵到货后，由我方进行冷却水管道安装时，安装过程中施工人员发现机械密封腔室存在转动的问题，后逐级反映，由业主联系厂家，电泵厂家到现场进行检查，并给出处理意见，按照厂家的意见，我方将机械密封腔室外部紧固螺栓重新复紧，但是在之后的试运中，闭式水通水后腔室仍然严重泄漏，后在业主要求下，我方将腔室进行解体，后发现由于压腔室垫片过厚，更换垫片后对紧固螺栓进行复紧后缺陷消除。这件事告诉我们在安装过程中不管遇到任何问题，要及时反映，不要盲目相信厂家。

2、凝结水泵为沈阳水泵厂二十年前的老泵，施工人员将泵整个解体，大到泵轴，小到轴套，并对解体后的零部件各项指标进行检测，如泵轴弯曲度过大、叶轮密封环间隙严重超标、推力轴承及导向轴承磨损严重、叶轮汽蚀严重，此类无法继续使用的零部件让业主联系厂家重新供货，等零部件到货后再一件件的复装，这就相当于我们拿着厂家提供的一件件零件，看着图纸重新安装，并将每个部位的间隙都调整到图纸设计范围内，对于以往的工地来说，这是没有过的经历。\*\*\*些零件重新到货后仍然不合格，比如上海锴铼供的新泵轴，理论上泵轴出厂时都需要做动\*衡，但是由于此泵需要将四级叶轮同时装在泵轴上做动\*衡，因为新疆距内地太远，来回耽搁太长时间，业主要求在新疆找加工厂，而新疆本体工业力量不够强大，最后截断一根旧轴在乌鲁木行动\*衡实验，后将叶轮磨削了很多，编号组装后对于转子的提升量影响很大，并且说明书上也不是很明确，在通过向厂家咨询后，厂家提出用下端螺丝顶住转子，轴端架表做出7--8mm的提升值后，立泵后装推力轴承的方法进行解决，在施工人员与技术人员的共同努力下，凝结水泵在分部试运及96小时试运时各项指标都达到了优良标准。

3、2x机b凝结水泵在单体试运及冲管期间运行均正常，且各项指标都达到优良标准，但是在分部试运时电机顶部振动突然达到，电机支座处振动则为,并且电机轴承处有异音，通过分析，可能为轴承处有问题，在办票解开对轮后发现电机侧轴承有裂纹，将电机更换后重新启动，电机顶部振动，底座振动。

4、低压加热器均为拆旧设备，汽侧垫片为中压石棉垫，水侧在进行过水压试验，后业主委托我方购买垫片，垫片为不锈钢皮制作的缠绕垫，垫片到货后，通水试验后重新进行水压试验，试验压力为，无泄漏。但是在试运过程中出现漏水现象，复紧后缺陷消除，但是一段时间后又出现渗漏现象，又复紧，至今仍有轻微渗漏，怀疑为垫片质量问题，出现此问题有多方面原因，其一为水压试验压力未达到所需要的压力，凝结水出口实际压力为，按倍做水压试验则为，而实际只达到，远远达不到所要求的压力，其次，在垫片到货后检查中就发现垫片质量存在比较严重的问题，而为了工期的要求勉强使用，从而出现了渗漏的问题。

5、高、低压加热器因为是拆旧设备，因此在安装过程中为了安装方便及运行安全两方面考虑，决定取消高低加所有的放水、放气管道及相关压力表、温度计，但是这造成了试运前及试运中的一系列问题，首先，在电厂运行查系统时，对方无法找到此系统的管道，并向上级进行反映，由业主上层对我方造成较大压力，其次，在低压加热器打水压时，因设备上部无放气口，上部气体缓慢压缩，使水压试验过程时间增长，在水压试验完成后无法及时排水。

以一个辅机技术员的角度来看，我觉得在辅机安装及试运过程中应注意以下问题：

1、前期的技术协议审阅，首先在一台机组建设初期，设备未到货之前，应先从业主处将所有设备技术协议及相关图纸备份到电脑中，然后自己新建一个专门的文件夹，将所有设备技术协议中涉及到的对设备到货有关的资料统计并整理出来，尤其是其中提到的设备的附件，如反法兰、液位计、螺栓等型号及数量，还有设备的接口，将这些信息整合到一起，并打印成册，避免到时因设备集中影响清点效果，在清点完成后可以在自己的清册\*\*所有设备标注，其中可以有设备是否到货，是否有遗漏，到货后设备放在什么位置，设备的附件在什么地方，以及到货后存在的问题，是否已被施工人员领走、还有厂家的联系方式等等，从而有效避免了时间过长造成遗忘，并最好能在自己的电脑上及时更新，这样，不管你是不是有事请假了，你也很容易的就可以向别人交接了。

2、在安装工程开始后，也沿用上面这个清册，将所有设备分别列出，主要工作量分门别类，其中包括设备是否领出，土建基础是否制作，设备是否就位，设备是否找正，土建是否二次灌浆，设备附件是否安装，是否具备投运条件，存在哪些需要协调的问题，每天只要去现场看一次，这些东西在清册上一勾，再备注上今天出现的问题，在\*\*问你的时候就不会顾此失彼了。

3、在设备试运时，一定要做到有理有据，不管是内部或者是外部的文件性的东西一定要及时签字，比如在电泵油循环、除氧器打水压、内冷水冲洗等分部试运前，一定要让其它部门在工地下发的文件上让对方签字，如果没有工地下发，就沿用以前的格式，不要听对方口头上的答复，尤其是热工部门。还有就是跟业主的一些工程签证，比如水压签证、油循环签证、封闭签证等，试验或工作一做完就要把准备好的签证单让相关单位签完。

4、从事技术员一定要懂一定的预算知识，作为新技术员，我还有很大的欠缺，希望以后部门能够提供培训，指导我们一些与业主打交道过程中所需要掌握的一些技巧及能力。

以上只是我在工地从事作为辅机技术员的一些个人心得及体会，专业知识需要更多工地的体会及学习，而掌握工作的技巧将会使技术工作变的更加轻松，从而有更多的时间能够用来了解及学习各种专业技术知识。

在芜湖大修期间，我方的工作主是对低压缸进行通流间隙改造，而我的工作主要是对过程中的数据进行测量与记录，需更换的配件统计及领用，文件包的整理以及扣缸报告的编写，因为是我第一次负责本体工作，因此也闹出了不少笑话，问出不少“低级”问题，可是我并没有觉得有什么羞愧，什么事都是先有第一次，在这里，我知道了本体内部各部件的名称，知道了各部间隙的测量位置，还自己动手测量了对轮晃度与瓢偏，在这一个月的时间里，付吉亮付班用理论结合实际的方式给我\*\*一节又一节的现场理论课。

来到拆除工地后，，桂林拆除工地与拆除工地最大的区别就是工地的业主是华能集团，而桂林拆除的业主是私人企业，私人企业唯一的要求就是降低成本，因为是私人老板，以经营指导生产的方式，而经营又不懂生产，造成了我方与业主的沟通中出现了很多问题，比如在材料的采购方面、设备的返厂、缺陷的处理方面，都存在了诸多不同的分歧，但是总的来说，业主就是要省钱。但是站在我方的立场上，光想着省钱就是对工程的不负责，因为省钱，损坏程度较轻的零部件业主就不愿意更换，该返厂更换的就强压我方进行检修，所有设备及材料都需要我方使用，不仅使我方的工作量\*\*增加，而且在过程中产生诸多隐患。

下面主要说说在桂林拆除中遇到的经验与总结：

1、关于在拆除工作开始前的技术策划工作

首先需要对我方不能检修的设备应提前与业主进行沟通、协调，如电动给水泵、液力耦合器等设备，其次是对需要我方检修的设备进行统计，并做好技术准备工作，如查找图纸，查找电厂以前的大修记录等，并对关停前设备的运行情况进行了解，比如在永福电厂一期大修记录中，x2机x4低压加热器堵管116个，可以提前告知业主对此加热器进行换芯或整体更换。

2、关于在前期准备工作中消耗性材料的准备

对于辅机设备，由于业主要求在拆除过程中对所有辅机设备进行解体、检修，因此，在拆除工作开始前要对辅机设备内的消耗性材料进行统计，比如“o”型圈，垫片等，特别是对于某些特殊的异形垫片，要提前查找图纸，将计划报给业主，并催促业主进行采购，在永福拆迁工程中就出现低压加热器垫片到货不及时造成的窝工现象。

3、关于电机拆除后零部件的整理问题

在电机交接给电气专业后，应及时将底座上的联系螺栓、对轮保护罩重新安装在底座上，对轮螺栓带到泵测对轮上，防止零部件丢失。

4、关于辅机设备打完水压放水的问题

在拆除工程中，对所有承压容器\*\*\*\*试验，如高压加热器、低压加热器、板式换热器、轴封加热器等，由于拆除工程一般运至新疆等西部省份，当地温度较低，通常最低温度低于零下10℃以下，且此类设备一般放置于室外，因此对于\*\*完毕后容器内的水需放尽，以免在低温情况下冻裂。

5、关于拆除工程中水压试验的优化性建议

由于拆迁工程一般为停运数年机组，设备运行时间长，且内\*\*期积水，对容器内管道造成长期腐蚀，在对低压加热器\*\*过程中发现，1x机4x低压加热器、2x机4、5x加热器在灌水过程中即出现漏水现象，因此，建议在此类压力容器\*\*前，先不要拆除低加之间的连接管道，从水侧使用自来水对容器进行灌水试验，如果漏水，直接查漏，此方法将节约一定的成本及人工。

6、关于辅机设备封口的问题

由于辅机设备内部较复杂，对设备内部清洁度通常要求比较严格，因此在对辅机设备拆除、检修后，为防止杂物进入设备内部无法清理，应立即对设备进行封口，并且拆除设备距离安装时间通常超过半年，而普通封口无法坚持到安装就会出现破损、老化现象，因此在装车运输前必须对设备进行硬质封口。

7、关于辅机设备在检修及水压试验后及时找业主进行确认的问题

由于水压试验是作为一个设备是否可以使用的一个标准，因此在对设备进行水压试验过程中应联系业主进行确认，不但是保护自己的一种方法，而已还影响到业主\*\*对工程款的交付问题，因此在水压试验或是检修完毕后的设备应有书面材料，对水压试验不合格的设备，应及时查找原因，并尽快发工程联系单让业主给予处理意见。如永福一期拆除工程中，电泵电机空冷器由于在水压过程中胀口位置有70%的漏点，因此要求业主更换新设备，2x机4x低加在解体查找\*\*的过程中，发现共堵口116只，业主答复对此低压加热器换芯的决定。

一年的工作转眼就过去了，在今年的工作中，我经过自己的努力和老师傅的的指导，虽然取得了一定的进步，但我感到离一个优秀的技术员标准还有很大差距。这主要表现在：

1、对自己所负责的设备结构依然不是很熟悉，在检修过程中不能够靠自己的能力分析问题及原因;

2、在与外协队伍的沟通和交流中还不能完全适应，不能充分调动外协队伍，在以后的工作中，要多观察，做出合理的安排，不能仅\*\*借感觉行事，要做到有理有据，虽然很难，但是是一个努力的方向;

3、有时候在工作中只满足自身任务的完成，对自身工作范围以外的工作积极性不高，以后需要克服这方面缺陷，要以饱满的热情迎接每一项挑战;

针对这些不足，我计划下一步要继续加强自身的学习力度，多学理论知识充实自身，俗话说：“点点滴滴，造就不凡”，在以后的工作中，不管工作室枯燥的还是多彩多姿的，我都要不断积累经验，随时调整自己的心态，与各位同事一起共同努力，积极学习，努力提\*\*化素质和各种工作技能，为了“电建铁军”的称号做出自己最大的贡献。

**加油站电工工作总结3**

作为新开业的加油站，20\_年月份至今，在公司领导的亲切关心和大力帮助下，在金洞加油站全体员工的积极配合下，加油站以强化内部管理为重点，以提高积极效益为中心，确保加油站安全生产无隐患为目的，金洞加油站在站容站貌、规范服务、以及员工素质等方面都有了较大改善，内部管理水平得到全面提高。现将金洞加油站的主要工作总结如下：

一.经营情况：

今年公司加强加油站数质量管理，油品统一购进，密度统一执行。严把数质量关，给我加油站的经营提供了良好的保证，同时凭着石油公司质优量足的品牌形象，金洞加油站以服务打动来来往往的每一位顾客，并能及时处理顾客提出的力所能及的问题，从而形成了紧密融洽的客户关系，如“加油为什么不能打手机”，“为什么180升油箱能加200升油”等问题能为顾客科学的解答，赢得了八方顾客的信赖和赞扬。

半年来，我公司坚持以提高加油站综合管理水平、综合形象水平、综合服务水平，综合效益水平为工作目标，从细节抓起，使加油站管理更加制度化、规范化，服务工作更加特色化、亲情化、职业化。同时逐步建立以客户为中心的销售业务运行机制，建立客户档案，按照客户消费情况进行分类，对重点工程客户实“关键客户管理责任”，实施“点对点”竞争策略，销售有了新

的突破，从加油站开业至今年，金洞加油站共销售成品油478吨。

二.内部管理：

一个加油站的管理水平不仅仅体现在销售量上，应该反映在多方面、多层次。因此，今年，我站根据管理需要，进一步建立健全各项规章制度，并坚持严格按制度办事，做到制度面前人人平等。以人性化来管理，提倡相互竞争，给全体员工一个紧迫的危机感，强化员工的工作效率、服务水平。以规范化管理为基础，以创新求发展为目的，在管理中牢记“管理创造效益，细节决定成败”的管理理念，全面理解规范管理的内涵，增强忧患意识。从细节入手，确实抓好加油站的规范运营。

三、安全管理

1.加油站以站长为首，在保证安全生产的同时，对加油站工作人员的安全教育也从不懈怠，强化加油员的安全责任感，在做每一件事情前，先做到风险识别，做好本职工作，把安全工作做的更主动更积极，发现隐患及时整改，避免事故的发生。在员工的脑海中牢固树立“安全第一”的思想，坚决落实加油站的各项安全制度，时刻将安全知识教育穿贯到日常的工作中，并落实安全责任制，设施设备每天检查，人人做到“以防为主、防消结合”，每天安全员在交班时要讲是否有安全隐患，哪些方面还存在不安全的因素等。

2、加强了加油站的预案演练，在演练中熟练自己的职责与分工，加强了同事之间的团结和配合。

3.每周组织一次安全检查，落实隐患整改，确保加油站的安全。半年来，我站未发生任何安全事故。

四、服务方面

半年来，我们加油的服务水平在不断提升，现场服务能做到车到人到，服务以“微笑服务”、“三声服务”为主导，以“加油十三步”和“收银六步曲”为标准，在服务中与每一位司机拉近距离，让一路劳累的他们感到一丝温暖，牢记“顾客就是上帝”，以优质的服务赢得回头客。

五、存在的不足

1.因为加油站开业的时间不长，公司接手加油站后还需要很长一段时间的磨合，在品牌效应、客户影响等方面还不足，开拓市场的力度有待进一步加强。

2员工队伍不稳定，给服务工作带来了一些负面影响。

3.加油站工作人员的服务意识还有待提高。

在即将到来的20\_年里，我加油站将继续加强市场调研，拓展客户市场;严格把关安全管理工作，保证安全经营;提升服务水平，以服务促销售，创业绩。我们相信，企业发展不是一个人的事，只要我们加油站全体员工同心协力，把公司的各项经营管理方针认真落实到位，我们的企业才能像种子一样在阳光下发芽，茁壮成长。

**加油站电工工作总结4**

时光荏苒，20xx年很快就要过去了，回首过去一年来的机加车间工作，内心不禁感慨万千，在公司\*\*的指导和各部门的协助配合下，在全体员工的共同努力下，取得了可喜的成绩，在各方面的实践工作中锻炼和提升了我们的生产队伍，总结过去、取长补短、挖掘潜力，为明年的工作做好充分的准备和规划。

20xx年的生产情况汇报

一、生产管理方面

1、进行现场定置管理，设置现场管理看板；

2、为了加强公司员工产品质量意识，提高产品质量及工作效率，杜绝产品出现不合格现象，对加工的零件质量严格执行三检\*\*；

3、为了节约能源，强化物料的领用规定，坚持执行以旧换新的领用原则；

4、为了配合协助三水新厂的搬迁，完成了车间（机加二。机加三）的搬迁和整理，清理了大部分呆滞物料。

二、生产工作方面

1、随着品种增加和交货期的缩短，为充分发挥设备效率和减少频繁变换品种型号，尽量实现\*\*品种地全线协调生产，集中力量完成\*\*品种，再转型号以提高生产效率；

2、为尽快实现生产力，实行强化培训法，针对机加工\*\*集中强化的理论、实操培训，通过短期内学习及考核，使得新员工及时有效的\*\*上岗，为生产任务争取了宝贵时间；

3、为提高车间员工工作效率及安全，在现场进行了设备工具使用及安全生产知识培训；

4、为降低轴头不合格率，\*\*机加工进行了轴头加工工艺的理论和现场实操培训学习，使得员工对产品质量的意识进一步的了解及提高；

5、坚持月度安全检查工作，及时发现安全隐患，进行整改跟踪，没有出现重大安全事故；配合工艺部对相关设备进行改造，增加安全防护设备以提高员工的安全性，如：机加三车床增加电器箱漏电开关，防止铁屑飞贱造成不必要的伤害；

6、为了满足生产需求，落实机加工早晚班考勤\*\*，制定单班任

务，相互制约员工，从而提高员工的纪律性。

三、新产品开发生产方面

1车轴类：加工美式及德式2t、9t、11t、12t、16t、18t、gsl2等一系列加长轴；

2、悬挂类：完成加工新产品非洲悬挂bc1411f、 bcg1611和空气悬挂9t、11t、13t及机械悬挂8t、11t、13t、16t—系列特殊产品等等。

四、生产过程中所遇到及发生的事件

1、美式13t、14t、16t双头镗的使用：

（1）对称度不行（2）椭圆较大（3）质量的不稳定；

2、德式12t、16t焊底板的工装不稳定，上下偏将直接影响下工序（德式轴双头镗）的加工效率及质量；

3、ts1数镗系统的更换，影响了德式轴的产量；

4、推方机推方的使用：

推方机本身存在的问题；

轴管壁厚存在问题；

员工素质培养问题；

5、外协的物料：

不互相协调，造成停工待料；

不及时回厂，使得员工情绪低落，懒散；

6、返修率过高、频繁的打磨量过大：特别是单点悬挂类和德式轴的打磨量过大，导致生产效率过低，劳动强度大，且影响生产现场环境；

7、物流问题：产量增加致使物流量增大，搬运量增大，在很大程度上影响生产周转的及时性；

8、各部门的沟通及配合问题：缺乏沟通这个桥梁，团队的任何建设都将毫无意义。各部门间应相互依存、同舟共济，互敬互重、礼貌谦逊；他们彼此宽容、尊重个性的差异；彼此间是一种信任的关系、待人真诚、遵守承诺；相互帮助、互相关怀，大家彼此共同提高；利益和成就共享、责任共担。良好的合作氛围是高绩效团队的基础，没有合作就谈不上最终最好的业绩。

不管怎样，过去一年的生产情况有喜有忧；从中我们可以在明显的问题中找出我们明年的工作改进方向，展望XX年的工作目标和计划

1、如何去克服多品种少批量在生产现场中存在的困难；

2、坚持6s和目视管理在车间里的有效推进；

3、继续挖掘和培养一专多能的人才；

4、积极配合工艺将生产现场现有的工装夹具得到有效的改进

（1）防错法（2）尺寸准（3）操作方便（4）效率快；

5、降低成本从生产现场中的不必要浪费开始，严格执行及有效\*\*生产4大指标（产量，质量，消耗，安全）；

6、各部门互相协调，互相合作，互相分工。

新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战，希望配合各部门门顺利完成公司新一年的目标，为实现我们的共同目标而奋斗！

**加油站电工工作总结5**

学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。

这次竞聘，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次竞聘的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

>加油站工作总结范文（19）

一年来xx加油站在xx分公司领导的亲切关心和大力帮助下，以强化内部管理为重点，以提高积极效益为中心，确保加油站安全生产无隐患为目的。一年来在分公司各位同仁的帮助下，在xx加油站全体员工的积极配合下，xx加油站在站容站貌、规范服务、以及员工素质都有了较大改善，内部管理水平得到全面提高。今年xx加油站的主要工作有以下几点

**加油站电工工作总结6**

在监理工作过程中，监理组认真履行监理合同，以监理规范为准则，设计图纸、质量验收规范、工程建设法律法规、建设文件、监理合同以及其它工程建设合同为依据，由总监主持编写工程监理规划，相关人员编制监理细则和旁站方案，审查施工项目部的施工组织设计，各分部、分项工程施工方案和施工总进度计划，检查项目部的施工准备情况，并由总监及时签发了工程开工令。

我们紧紧围绕“三控制、两管理、一协调”开展监理工作，每月召开一次工地例会，解决施工安全、工程质量、进度和投资控制等问题。每次例会均形成会议纪要打印报业主和项目部。协助业主处理好与工程项目有关的事宜，协调解决业主与项目部、设计单位和项目部之间与工程有关的各种问题。围绕安全工期、质量与投资，全面开展监理工作。结合工程建设中发现的突出问题，及时召开专题会议，研究解决方法，监理组监督履行，事后由项目部报送处理结果。

**加油站电工工作总结7**

长夜漫漫，遥遥无期。这是我自毕业以来第一次感觉黑夜是如此漫长。情绪是如此寂寥。伴着站里微弱的灯光、静静地矗立在营业厅前的加油机，我(们)独自坐在营业厅里，透过玻璃看着外面近乎完全黑暗的世界。正对面叔叔的小卖部的一盏灯仍然亮着，它仿佛是怕我(们)害怕黑夜，酷酷地点亮自己与我(们)作伴似的。不远处有一洗车行，时不时地望见有人走动，夹杂着冲洗车的水声。远处建筑楼层上面有四点昏红的灯光，看似几点繁星点缀在天空中，俯瞰着大地。除此之外，在通向商业街的路上仍有几盏路灯亮着，仅此种.种陪伴着我。让我没着没落的心有了一点点安慰。好在不是我一个人而是有这么多灯光陪伴。坐在我身旁的兄弟也只是静静地摆弄着手机，手机里响起比较幽伤的歌声，伴着这音乐的旋律，此时此刻的我还是会想起远方的老爸老妈，真的好想家阿!——思绪飘到遥远的家乡......

六月份毕业，也许与中石油有缘吧，不知不觉地便来到了中油，听从公司安排来到花垣县大营盘加油站作了一名普通的加油员。也是我第一次体会到做人难、挣钱更不易阿!!这是我作为一名加油员以来最初的。真的，原先我老爸出外打工回到家后向我们几个唠叨他外出打工上夜班的种.种，多么多么地辛苦、多么多么地累之类的话语，我那时从来都没有任何反应，只是左耳听右耳冒，从不在乎也从来体会不到老爸的辛苦，只是望见老爸他说话时每谈及到工作时，他眼睛都是饱含着泪水，湿润地、红红地，而我却从不多想。但此时此刻，我最后体会到了老爸的辛苦。的确，打工挣钱不容易阿!这与我在校园不用挣钱只花钱的感觉真是完全不同阿!这些真的感谢我的第一份工作，它让我变得成熟、变得懂事变得能够体会天下父母的不易。使我日益成长起来，不再是只靠花父母钱的活寄生虫了。让我靠自己的劳动养活自己，让我自立，让我不再花钱大手大脚，懂得一切从俭不再奢侈。

其二心得体会便是让我感到受气的——有时欢喜有时忧，在给那些出租车司机师傅加油时，常常遇到很多司机师傅态度超级恶劣，对我总是大喊大叫甚至还出口骂人。当我热情问他们话时，他们却恶语相向，还说些侮辱骂人的脏话。此时的我感觉我那作为人仅有的一点点尊严也顷刻间荡然无存。我很想与他们争辩争辩来维护我仅有的一点尊严，但我没有，忍气吞声地让自己承受这一切。真的，说心里话，我真的感觉我生的伟大、活的憋屈!!就是觉得自己活得一点尊严都没有了。这一个多月以来我碰到类似这样的司机师傅多得去了，有几次我真受不了了便忍不住大哭了一场。真的，说实在话，不是我自己当加油员才说辛苦，大部分甚至所有的加油员都很辛苦。我以一名加油员的身份推荐公司能否对普通加油员多一点关心、多一点照顾。作加油员的确很辛苦，这也许就是大部分人个性是女员工一般都做不了多久便会辞职的缘故吧!咱中国举国上下不是正高唱：“以人为本”的宗旨吗?咱中油作为国有企业也就应奉行此种理念，切实地为员工着想，想员工之所想、急员工之所急，尽量为员工解决各种工作上的困难，用心地调动员工的工作热情。只有如此，才能更好地为中油创效益、促发展。从而也有效地推动咱湘西分公司整体向前发展，迈上一个新

台阶，永葆青春生命力、立于不败之地。这只是我作为一小小加油员的一点真心感受，也是我向公司提起的一点点推荐，绝没有批评的意思，望各位领导多多包涵。

其三，最重要的收获便是我认识了很多新哥们、好兄弟，我与他们相处都很融洽，刚开始不熟到此刻已经打成一片了。我也融入了他们的群众，成为他们中的一员。感受到了大家庭小群众的温暖，上班时我们一齐努力，认真地上班，有人生病请假时我们都用心为他代班，从不计较谁干的多谁干的少，都主动用心跑去加油;下班时，我们一齐去吃饭、一齐去上网。反正就是感觉超爽!此时上班时的劳累顷刻不见。才感觉到生活的乐趣多多!!有啥好吃的我们一齐吃、有啥困难我们一齐应对——可谓“有福同享，有难同当”。我们都统一行动，让我们构成了强烈的群众意识。具备了团队精神，互相帮忙、互相关照，感觉幸福!!

感谢中油!让我结识了这么多的好朋友、好兄弟!

我真心地期望我们每一位加油员每一天在给别人加油的同时，不要忘记给自己加油奥!!我们要与中油共进退、齐发展。不能每一天毫无目标地盲目地去上网打游戏了。期望我们都能每一天给自己加一点油，“发展是硬道理”嘛!

以上是我作为一名加油员的工作总结，望各位领导多多指教，如有不妥之处，还望谅解。

**加油站电工工作总结8**

\_\_\_\_年1-6月，龙标加油站安全工作各项目标任务均得到了较好的执行，安全形势良好，为经营工作的发展提供了可靠的保证，现就上半年安全工作做一总结，希望以此总结成绩，发现问题，为全年安全工作目标任务的完成打好基础。今年以来，我站在零售部的领导下，安全上坚持预防为主、防消结合、加强教育、群防群治的原则，通过安全教育，增强员工的安全意识和自我防护能力;生产上通过齐抓共管，营造全体在岗员工关心和支持加油站优质服务工作的局面，从而切实保障我加油站安全生产和财产不受损失，向大站建设迈出了踏实的一步。

一、员工的安全意识明显增强，安全教育常抓不懈

年初，我们制定的安全工作目标任务将员工的安全意识、安全教育作为一个重要内容。半年来，我站从二个方面入手增强员工的安全意识：一是坚持日常安全督查与安全教育相结合，对员工加油作业中的整个流程进行安全督查，对一些易引发安全隐患的现象及时加以制止，站内打手机、塑料桶加油站这些安全禁忌，我们发现后，不是简单的批评、处罚了事，而是与安全教育相结合，让员工自己对危害进行分析，通过员工自己写分析报告，从而使员工认识到行为的危害性和由此引发的严重后果。二是坚持每周一次的安全例会制度，我站将每周一晚上7点至9点作为安全例会时间，对一周来的安全工作进行总结，对各种安全事故进行通报和分析。半年来，这种安全例会从未间断，通过这二方面的工作，使员工的安全意识有了明显增强，安全是经营工作的前提的观念已深入人心，为1

加油站的提量增效提供了可靠的保证。

二、坚持安全工作谁主管、谁负责，安全措施落实到人，奖罚到人。

半年来，我站坚持并完善了安全工作责任制，站长为全站安全工作第一责任人，负责全站安全工作的管理和督查，副站长和领班对当班员工进行安全检查，同时每个员工都是安全工作的执行者，站内制定并完善了相关的安全工作制度、规范。制定了切实可行的奖罚措施。为安全工作目标任务的完成提供了制度上的保证。

三、学习hse业务流程，增强安全常识，认真开展好安全演练通过组织员工学习hse业务流程，使员工的安全知识、对危害的认识有了显著提高。最为可贵的是，员工能将所学的安全知识运用到工作实践中，及时解决一些安全生产中存在的问题，全站员工的危害分析能力均有提升，在抓好业务学习的同时，我站对各项安全预案演练也相当重视，制定了分类齐全、详细明确的预案文本，并定期进行操作，从开展的几次消防、治安、演练情况看，全站员工都能熟练的完成演练指定的项目。

四、展望明天，更好发展我们会在公司和零售部的领导下，狠抓安全，让每个职工明白要确保安全，根本在于提高安全意识、自我防范和自护自救能力。抓好安全教育，会成为我站安全工作的基础。我们会以公司制定的安全规定为重点，经常性地对员工开展安全教育，特别是抓好防范意识及使用灭火器材等安全教育，做好防盗防抢得预防工作。在生产工作中，我们会继续发扬我站良好的优质服务强项，在成绩中找差距，圆满完成上级交给的各项工作任务

同时，在工作中也存在着一些不容忽视的安全隐患，相关设备 2

的安全防护，员工的安全技能培训，加油站安全预案的落实，这些都是下半年安全工作中亟待我们加以改进和完善的地方，我们将始终贯彻以安全促生产，安全为本的管理理念，使龙标加油站的安全管理水平更上一个新的台阶。

**加油站电工工作总结9**

作为xx市二期课改的实验学校，近年来，我们不断开展教育教学的实验研究。在课程建设中，我们依托探究型课程，引进探究型课程的学习理念——让学生在探究性学习活动中，体验科学的态度、科学的规范、科学的思想，体验与人合作和分享成果的感觉，引导学生关注身边的人、事、物、景，以小课题探究性实践活动为载体，设置了多个研究项目，让学生在探索中，在实践中学会观察、学会发现、学会思考、学会总结，从而体验学习的快乐，发展的快乐，成长的快乐。

今年是xxx的关键一年，如何通过学校的课程渗透世博的理念，使学生参与到世博活动中，并成为快乐的实践者和体验者呢?为此，在上半年，我们以“实践、探索、合作、分享”为主题，组织开展了为期一个学期的“享受世博、走进绿色”活动。我们以班级为单位，组织种植植物、美化班级的活动，让学生通过亲手种植，亲自呵护，从中了解植物的生长过程、生活习性和生命周期，学习记录自己的种植过程、植物的生长过程以及种植中的感受、体会等，从而培养学生观察、记录、查阅资料等各方面的能力，使学生学会总结和积累失败的经验，体验到成功的快乐。整个活动中，在探究型课程、班主任、语文老师、自然老师的指导下，学生参与的热情高涨，从领到种子的那刻起，校园中就开始忙碌起来。我们时常能看到几个同学围在花盆前边浇水，边指指点点，还不时记录着。当春暖花开时节来临的时候，校园成了花的海洋，学生的笑容也像花儿一样绽放，那是耕耘后的心情释放，那是收获后的由衷自豪。

从今年xx起，我们又把学生关注的目光引到了对生存环境的思考上。我们发现有一个小生灵在渐渐退出我们的视野，这是环境恶化的不良信号，为此我校以“关注小动物—萤火虫”为活动主题，开展“走进萤火虫”科技实践活动。我们组织学生对萤火虫生命周期以及萤火虫生长环境进行探究，从而培养学生对萤火虫的认识、了解、考察、调查与研究的能力，推动小学科普实践活动以及环境教育的广泛开展。

我们根据学生的年龄特点，设置了不同的观察要求。一二年级在查找资料的基础上，饲养萤火虫，了解萤火虫的生长需要和各种生活习性，包括温度、食物、光线等;掌握萤火虫生命周期，包括幼虫阶段经历的蜕皮次数及时间，成虫的变化时间等，让学生尝试为萤火虫营造一个适合生长的小型生态系统。三-五年级除了了解萤火虫的生活习性和生长周期，将萤火虫的资料基本掌握，同时着重了解萤火虫的生长对水的要求，通过采集各种不同的水样进行饲养，开展对比实验，了解不同的水对萤火虫生长的影响，以及成虫生活的习性、繁殖方式和产卵对环境的要求。

几个月中，是不是所有萤火虫都会发光?萤火虫的光是什么颜色?萤火虫一般什么时候发光?萤火虫的发光部位是哪里?随着对萤火虫的深入观察，许多缠绕在学生心中的问题被一一解开。学生们留下了许多观察日记，快乐的活动体验也驱赶走了酷暑带给他们的烦恼。

有一位低年级学生观察后写道：经过观察，我发现幼虫对于弄死的蜗牛还是吃的，把弄碎的蜗牛放置在盆子里后，幼虫能很快找到蜗牛。两天之后，蜗牛已经变得小了很多，说明幼虫肯定是吃了蜗牛，而且吃的还是比较多的。

有一位高年级学生实验后记录:为了看看我们的幼虫是水生还是陆生的，我将一只幼虫放到了水当中，发现它好像不是很喜欢水，在水中不知道怎么办，放了大概五分钟之后，发现它不行了，所以只能将它捞出来放到泥土上，由此可见，我们的幼虫应该不属于水生的。应该是半水生半陆生的，也就是幼虫喜欢的是潮湿但又不是完全都是水的地方。

这样的发现还有很多，为此，今年10月6日，xxx《xx》上以《不让萤火虫成为传说——xxx小学关注正在消失的小生物》为题，介绍了我校的实践经验。本次萤火虫的人工饲养活动，既培养了学生的观察、记录、实验、思考、探索的科学研究态度，也使学生真正感受到了校园生活的快乐。

**加油站电工工作总结10**

20x年转眼就这样结束了，在一年的工作中，我们自来水公司全体职工都在紧张的工作中度过。不断的发展下，我有了更好的进步。为了让全县人们喝上最安全放心的自来水，我们自来水公司全体员工一年的努力没有白费。在今后的工作中，相信我们还是会继续做好我们自来水公司的工作，这是我们最起码的要求，也是最基本的要求。

20x年，在县委、\*及主管部门的正确\*\*下，公司认真贯彻落实\*的\*\*\*\*\*\*\*精神，紧紧围绕供水服务这个中心工作，抓重点求突破，真抓实干、不断创新，三个文明建设取得了显著成果。

>一、抓重点，求突破，树立为民服务新形象

由于城市建设的不断发展，用水户交费难等历史遗留问题，公司从中看到了改进服务方式的方向。为真正做到为民解忧，为民办实事，公司从20x年7月开始加大了抄表到户工作力度，并投入大量资金购进电脑软件收费系统，并同时对各科室改进了办公环境，更加提高职工对外服务工作效率。

>二、完善\*\*加强管理

1、以公司《章程》和作风建设为指导，补充完善了公司的各项规章\*\*，特别是上班\*\*和工作态度，更加体现了公司各部门的工作纪律和工作态度管理。

2、规范水政管理，加强执行\*《城市供水条例》的力度，20x年\*\*签订《供水收费协议书》1480份，发放缴费卡6200余张，改表到户1480户。

3、20x年公司认真贯彻落实上级有关文件精神，把创建活动纳入到日常服务工作中，通过公司各项\*\*的落实，员工服务态度、工作质量有了根本的改变，窗口部门严格按承诺制进行服务，急用户所需，特事特办，为用户解决了一些历史遗留问题及突发事件，受到用户的肯定。

4、带动工、青、妇认真执行各项法律，维护职工的合法权益，调解劳动争议，关心职工疾苦，上门慰问离退伤病职工，并\*\*职工开展有益于身心健康的各项活动。

**加油站电工工作总结11**

在过去的一年中，在分厂\*\*车间\*\*的帮助带领下，经过了工人同事的共同奋斗，和经过了自己的积极努力，作为职工的我顺利的完成了自己的工作。在岁末之际，我应该就一年以来的工作做一下认真的总结。总结自己在过去一年的得与失，总结一年以来的酸甜苦辣，总结自己明年该如何去做的更好。以下便是我对自己今年的工作总结：

一、工作态度，思想工作。

我热衷于本职工作，严以律己，遵守各项厂规\*\*，严格要球自己，摆正工作位置，时刻保持“谦虚，谨慎，律己”的工作态度，在\*\*的关心培养和同事们的帮助下，始终勤奋学习，积极进取，努力提高自我，始终勤奋工作，认真完成任务，履行好岗位的职责。坚持理想，坚定信念。不断加强学习，牢固自己的工作技术!

二、设备操作，工作领悟。

每一个好的员工都应对自己的工作认识清晰，熟悉和熟练自己的工作。要有对机器工作操作的了解，也要有对发生故障的应变能力，完成\*\*给予的各项任务。但由于自己的能力有限，不能做到一丝不差，所以自己在工作过程中也有许多不足和缺点，对机器的原理和工作技巧还稍欠缺，但这些会让我更加努力的工作，谦虚谨慎的向别人学习，尽可能提高自己的工作能力，使自己在自己的岗位上发挥到最大的作用，更快更效率的完成自己的本职工作，也能使公司获得做大的效益，这样我的做的和收获的也能达到一个\*衡，使我更加有动力，更有自信的工作。

和其他同事的人际关系也很重要，因为一个人的能力有限，每件事的成功都是靠集体的智慧，所以和同事们团结在一起才是成功完成\*\*交给的工作任务的前提，这一点不仅仅事工作，\*时的生活中也事如此，所以团结其他同事不仅是个人的事也是一种工作的义务!我会履行我的义务，锻炼培养自己的交际能力。

三、回顾过去，展望未来

对于过去的得与失，我会汲取有利的因素强化自己的工作能力，把不利的因素在自己以后的工作中排除，一年的工作让我在成为一名合格的职工道路上不断前进，我相信通过我的努力和同事的合作，以及\*\*们的指导，我会成为一名优秀的员工，充分发挥我的社会能力，也感谢\*\*给我这一个合适的工作位置，让我能为社会做出自己该有的贡献。

一年来，我做的已经是最好了，我相信在今后的\'工作中，我还是会继续不断的努力下去。虽然一年以来，我的工作还是有所瑕疵，不过这是无法避免的，因为谁也不是圣人，出错是在所难免的，所以我不会过多的苛求自己。不过我相信，只要我在岗位上一天，我就会做出自己最大的努力，将自己所有的精力和能力用在工作上，相信自己一定能够做好!

**加油站电工工作总结12**

1、本年销量、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）7120xx年1-10月底截至共完成成品油吨其中柴油吨，汽油吨，本年计划完成960吨，还有月销售占时没有，所以完成率只有，20xx年整年完成吨其中柴油吨。汽油吨。

2、单站日均销量。月度最高与最低销量，原因分析。

平均每天完成吨，最高完成月7月份（柴油打桶），最底完成1月份（春节）。

3、本年非油销售情况、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）。

20xx完成元，主要是本年1-10月销售，20xx年润滑油销售完成8400元，20xx年度计划420xx完成率。

**加油站电工工作总结13**

白驹过隙，我于20xx年7月从大学毕业来到南网大家庭――xx供电局工作已整整一年了。光阴似箭，一年的实习时间很快就过去了，我先后经历了严格而充实的新职工入企教育培训、省网公司集训、本局专业技术知识封闭培训后，又到线路管理所、变电管理所、电力设计咨询公司、城区供电分局四个生产部门实习，感受很深，收获颇丰。

回顾这一年的历程，在各级\*\*的教导和培养下，在老同志和同事们的关心和帮助下，在南网文化的熏淘下，我从一个懵懵懂懂、青涩的大学毕业生逐步成长为一名南网大家庭中的新时代员工，顺利地完成了从学生向南网职工自我角色的转变过程。在这一年的实习期里，不论在哪一个生产部门，我接触到的都是电力系统最基层的生产第一线职工，从他们身上我学习到了很多东西，不但有电力系统专业基础知识和生产现场实际操作技能，还有他们那种敬业爱岗、奋力拼搏、刻苦钻研、团结协作、优质服务、无私奉献……的南网精神，这些对我来说这简直就是一笔终身受益的宝贵财富。

第一，经过对南网方略的系统学习后，我深感南网公司是一个大型的\*\*企业，优秀的企业文化并将南网公司打造成为经营型、服务型、一体化、现代化的\*\*领先、国际著名企业战略目标的基础。自己在参加工作之前，面对我国严峻的就业形势，我认为只要参加了工作，好好干好自己的本职工作，解决温饱问题就算是一名合格的公民就行了。通过新员工入企教育培训和对南网方略的深入学习之后，我接触到了南网优秀的企业文化，它包含了公司的宗旨、使命、战略目标、发展思路、主题形象、企业理念等都是南网公司这个世界500强企业浓缩的各项管理精华，让我的思想也得到升华，更是通过学习具体的事例和工作的经历，使我深刻的感受到南网人的责任和义务，感受到南网方针“主动承担社会责任，全力做好电力供应”的内涵，继续深入学习践行南网文化是我今后工作的一个重要内容。

第二，我在实习期间通过与基层生产第一线电力职工的接触中，感受到他们那种敬业爱岗的精神值得我学习。敬业爱岗精神是无处不在的，它体现在线路工人翻山越岭、鏖战艳阳风雪，保障输电线路畅通；它体现在变电运行操作人员日夜\*\*、重复谨慎操作，确保电网安全运行；它体现在设计人员夜夜亮起的盏盏明灯，为加快电网建设步伐加班加点进行工程设计；它体现在电力客户服务中心职工扬起笑脸真诚地为千千万万的用户服务。它，是我心中燃起的小火苗，照亮我对工作的认知，激起我对工作的热情。现在我回想起08年9月份多次跟随线路工人翻山越岭、烈日暴晒的实践，中午在山上肚子饿得咕噜噜叫，但是电力工人还在头顶烈日挥汗如雨的工作，他们没有丝毫的怨言，因为这就是电力职工最\*凡的工作场面之一。那时刻我第一次被他们敬业爱岗的精神深深感动了，让我认识到什么是工作，什么是任务、什么是责任。而后其它生产部门的各个班组，我都体会到相同的感动，特别是在电力客户服务中心，面对几万户居民的电费缴纳和用电业扩工作，几名电力职工全年无节假日和双休日的倒班轮岗，常常忙了一上午连口水都忘了喝，让我体会到热爱工作、认真对待工作，其实是一件非常神圣和美好的事情，电力职工在认真工作的时候体现了一种特别美。敬业爱岗精神将是我一生受用不尽的宝贵财富，今后在任何工作岗位上都会将它发扬、继承下去。

第三，通过这一年的轮岗实习，我感受到学习将是我终生的课题。如何将自己在学校学习的理论知识运用到工作中，并且查缺补漏，苦学不熟悉的电力专业知识，这是我一直钻研的问题。由于我是学习文科专业的，在实习期间每到一个部门和班组我都勤奋学习其电力相关的专业技能知识，认定学习是终身的事业，“在工作中学习、在

学习中工作”一直是我坚持的理念。在跟随线路工人到现场实际工作中，我学习了很多电力设施基本的知识，认识了各种电杆杆型、了解了组成线路的各个部件等等知识；在龙山变电站，我通过查看资料及观察变电人员操作，了解了变电站的组成和设备，以及“两票三制”的重要、操作的安全措施和各种危险点预防\*\*措施等等；在设计咨询公司，通过实际描图和晒图纸，我学会CAD软件的基本操作，体会了晒图机的操作以及设计工作的整套流程；在电力客户服务中心实习的半年时间里，更是认真学习书本上电力系统的基本知识，还有用电业务受理的专业技能知识，做到面对客户能够解答大部分的基本用电疑问，已能受理用电方面的基本业务接洽工作。但是我要掌握的知识还远远不够，需要学习的知识和技能还有很多，要做好今后的工作，就需要加倍的努力，只有刻苦学习、深刻钻研、并且多实践，才能更早的“出真知”。

第四，通过一年的学习实践，我看到了电力职工团结协作精神是干好各项工作的关键。团结就是力量，这句至理名言深刻的阐述了我们工作中一种重要的精神。任何工作都离不开大家的合作，所谓“滴水不成海，独木难成林”，南方电网公司作为世界500强之一的企业，更是需要所有南网人的努力，南网方略的团队理念就言简意赅的阐述了团结协作的必要性和重要性。我们一开始实习，首先就是学习领会南网方略，感受南网文化，对于团队理念就有了初步的认识，再结合我之前在学校学生会工作和大学在著名企业实习期间的体会，更加深刻的理解团结协作的重要性。在这一年实习中，每到一个部门和班组，我都感受到这种\*\*的团结精神，特别是基层生产班组，很多工作任务都是需要很多人协作才能完成的，比如在变电站生产现场的实际倒闸操作中，变电运行人员必须进行唱票、复诵等程序正确无误后才能操作，正是这种团结协作、互相\*\*的精神鼓舞大家出色完成各项任务。

第五，通过这一年的实习生活，基层生产班组人员优质服务的意识和精神是我学习的榜样。由于我在电力客户服务中心实习了五个多月的时间，所以我对于供电行业优质服务的理解特别深刻。客户服务中心是电力企业面对公众的窗口，窗口服务的优劣直接影响到电力企业的形象，在实际工作中，面对各类不同的用电客户，我始终强化自己的优质服务意识，牢记“服务永无止境”的服务理念，微笑、热情，待人亲切是我工作的必修课，并且在工作中学习实践如何更好的与客户沟通，如何更加耐心的为客户解答用电疑难，如何面对情绪激动言辞不善的客户，这些都是我以前在大学期间的学习中不曾遇到的课题。记得在实习阶段中的某一天中午快下班的时候，我遇到过一位情绪变化多端的客户，她没有任何理由的拒绝与我合作完成她的用电变更申请，并且开始就用言辞激烈的语言进行人身攻击，当时我感到非常的委屈和愤慨，但是我作为供电局“窗口”形象，没有和这位客户进行争吵，继续面带微笑并谨慎言辞、态度客气的与她进行沟通。在同事和我的劝解下她的情绪逐渐好转，最终顺利完成业务办理还面带笑容的离开，在她离开后我终于流下了委屈的泪水。这样类似的事例在客户服务中心还有很多，该中心职工为电力企业的窗口形象甘当受气筒，努力实践优质服务理念，出色地完成各项工作。在实习期间，我一直努力摆正自己的角色，磨练自己的性格，无论事情大小都认真对待。南网公司“服务永无止境”的服务理念将会使我获益匪浅。

论语有句话是“学而时习之，不亦说乎”，在前进的道路上时常停下来回头看看总结经验教训，对于我是非常有益的。过去的一年是我成长的第一年，我要特别感谢各位\*\*和同事对我的指引和帮助，我现在在基层生产第一线班组――电力客户服务中心实习工作，我热爱我的岗位、热爱我的工作，只有扎根基层班组才能学习到电力企业的工作精髓，在今后的工作中，我

将认真总结经验，加强专业技能的学习，时刻保持积极向上的心态，努力做一名合格的、优秀的南网职工，为企业的发展贡献出自己的力量。

**加油站电工工作总结14**

>一、销量

1、本年销量、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）20xx年1-10月底截至共完成成品油吨其中柴油吨，汽油吨，本年计划完成960吨，还有12月销售占时没有，所以完成率只有，20xx年整年完成吨其中柴油吨。汽油吨。

2、单站日均销量。月度最高与最低销量，原因分析。平均每天完成吨，最高完成月7月份（柴油打桶），最底完成1月份（春节）。

3、本年非油销售情况、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）。20xx完成元，主要是本年1-10月销售，20xx年润滑油销售完成8400元，20xx年度计划420xx完成率。

>二、客户维护情况

1、全国卡（或者是浙江IC卡）客户数量20xx年1-10全国卡5张。

2、与去年客户数量相比，增加或流失，请分析原因。

3、20xx年1-10月浙江IC卡全国卡客户累计数5户。与20xx年相比下降了30户左右。主要原因是周边社会型加油站以降价为主要的促销手段以及申嘉湖高速的惯通，造成部分客户的流失。（全国卡无冲值机客户认为不方便）。10月以来，在公司开展的“大干三个月，苦战到年底，争取完成各项销售任务”的活动以来，在加油站全体员工的共同努力下争取完成各项销售任务

>三、本年度完成的工作（运营安全、现场培训、计质量、内控执行）

运营安全：执行良好，没有发生重大事件，以及其它设备事故，跑冒混油为零等等。

没有发生顾客因为油品质量和数量投诉，一切计量设备属于完好，并且使用正常。

>四、加油站存在的问题及解决建议

1、加油站员工生活条件比较艰苦，硬件设施比较差。

2、加油站场地下水沟堵塞比较严重需整改。

3、油罐操作井容易渗水需要整改。

>五、下年度工作计划（销售任务、运营安全、现场培训、计质量、内控执行）

销售任务：争取每月成品油80吨，便利店3500元，了解加油站周边的顾客需求量。

运营安全：做到没有发生人身伤亡事件，重大质量，交通，火灾事故为零，没有发生设备事故，跑冒混油，加错油事故。

现场培训：提升加油规范化服务完善加油13步曲，，加强员工应知应会及应急预案的演练。

**加油站电工工作总结15**

1、本年销量、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）20xx年1-10月底截至共完成成品油吨其中柴油吨，汽油吨，本年计划完成960吨，还有12月销售占时没有，所以完成率只有，20xx年整年完成吨其中柴油吨。汽油吨。

2、单站日均销量。月度最高与最低销量，原因分析。平均每天完成吨，最高完成月7月份（柴油打桶），最底完成1月份（春节）。

3、本年非油销售情况、与上年相比增减量、年度计划完成率。（截至20xx年x月）。20xx完成元，主要是本年1-10月销售，20xx年润滑油销售完成8400元，20xx年度计划420xx完成率。

**加油站电工工作总结16**

经过三个月的脱产培训，使我深深地意识到：在安全生产工作中，我们煤矿工人要不断开拓创新，改进工作方法。因为创新和应变能力已成为推动企业快速发展的核心要素。

而煤矿工人特别能战斗就是要通过学习、创新来铸就特别能吃苦、特别能战斗、特别能攻关、特别能奉献的精神;树立终身学习的观念，养成勤读书、勤思考的习惯，持之以恒地坚持下去，你定会大有收获。

不知道你注意到没有，许多天赋很高的人，终生处在\*庸的职位上，导致这一现状的原因是不思进取。而不思进取的突出表现是不读书、不学习。宁可把业余时间消磨在娱乐场所或闲聊中，也不愿意看书，更不愿意参加各类培训。

世界上的任何事物都是不断发展变化的。变化，也是企业间和企业内竞争的根本原因和原动力。而要判断一个企业、一个员工优秀与否，主要看它或他是否自动自发地能应付随时随刻可能发生的任何变化。而要想应付这些突如其来的变化，最直接最有效的方法就是不断地充电，不断地看书学习!因此谁，工作之余，积极参加各类培训，对提升自己技术水\*和提高自身素质，还是非常有帮助的。在这里，我们不妨举个例子来讲

有个年轻的伐木工人，在一家木材厂找到了工作，工作条件不错，报酬也不低。老板给他一把利斧，并给他划定了伐木范围。他很珍惜，下决心要好好干。

第一天，他砍了18棵树。老板高兴地说：“不错，就这么干!”这个工人很受鼓舞。

第二天，他干得更加起劲，但是只砍了15棵树。

第三天，他加倍努力，可是仅砍了10棵树。

这个工人觉得很惭愧，跑到老板那儿道歉，说自己不知道怎么了，好像力气越来越小了。老板问他：“你上一次磨斧子是什么时候?”“磨斧子?”年轻人悔悟地说：“我天天忙着砍树，竟忘记了抽出时间磨斧子!”

俗话说，磨刀不误砍柴工。道理即在这里。生活中，虽然我们的工作都很紧张，但是也应注意劳逸结合，经常磨快自己的“斧子”，以加快成功的步伐。因为没时间磨斧子，就会导致工作效率低下，甚至会丧失成功的机会。\*时积累的经验和学习的知识，看似用处不大，当变化发生时，别人可能会手足无措，而那些\*时善于学习、积极参加培训的人则往往能胸有成竹，任他风吹雨打，胜似闲庭信步。

我所在的济宁能源发展集团运河煤矿在企业文化“员工的学习观”中阐述说：一个企业的发展壮大，靠的是良好的员工队伍：一个良好的员工队伍，来源于员工过硬的自身素质，而素质的提高需要员工有深厚的文化底蕴和过硬的技能。当今知识经济时代是一个新科学、新知识、新技术快速发展的时代，也是知识“快速折旧”的时代。学习是一个人真正的看家本领，是人的第一特点、第一智慧，其他一切都是学习的结果。要改变把人生简单地分成学习阶段和工作阶段的粗浅认识，坚持工作中学习，学习中工作，终身学习，全员学习，活到老，学到老，奋斗到老。

知识经济社会，人人要有知识。知识的积累需要学习，环境的适应得益于学习，创新的起点在于学习，应变的能力来自学习，个人的成长离不开学习。努力学习，刻苦钻研，创建学习型企业，争做知识型员工，是时代的呼唤，也是新时期工人阶级的必然要求。学习成为引领企业发展和员工成才的强大动力。

**加油站电工工作总结17**

学无止境，勤于学习、勤于做事、勤于思考，只有不断的学习，才能够适应不断变化的情况。在过去的工作中，自身的学习还不够，所以我在今后，我将加强自身的学习，学政治，学本领，同时也将与大家一同学习，不断的提高，适应企业的发展。

这次竞聘，给了我一次展现自我的机会，所以无论这次竞聘的结果如何，对我而言都是一次历练和促进，是一次学习和提高的机会，我都会一如既往地以饱满的热情去工作、去奋斗。保持一颗平常心，扎实工作，“天道酬勤，厚德载物”，我相信机会对每个人是均等的，只要有耕耘就会有收获！只要我勇敢参与，就有希望成功，我衷心希望大家相信我，支持我！

>加油站工作总结范文（5）

转眼之间两年多过去了，回顾两年以来的工作，我在公司领导的正确领导下，在各兄弟部门和同志们的大力支持和积极配合下，我较好地完成了各项工作任务。现将我两年来的工作情况简要总结如下：

一、爱岗敬业、坚持原则，树立良好的职业道德

在工作中，自己按照发展要有新思路，改革要有新突破，各项工作要有新举措的要求，在工作中要能够坚持原则、秉公办事、顾全大局。自20\_\_年8月加油站档案管理工作以来，我曾帮助各部门提供过加油站各方面的资料，积累了宝贵的经验，并将档案进行分类管理，动态管理，市领导及其他分公司领导在参观指导我的工作之后都给出了高度的评价。档案管理工作虽然与财务工作在专业上有着很大的区别，但是我通过这一阶段的工作体会到了认真的态度，谨慎的作风是做好任何工作的前提。熟悉的掌握保定加油站资料及业务也为我做好区域零售会计的工作奠定了良好的基础。

在20\_\_年3月份经过一阶段的实习后，我接岗成为一名区域零售会计。接岗后，我先后接任过\_\_县、\_\_、\_\_、\_\_、\_\_和\_\_区的零售会计。在任职期间遵纪守法，遵守财经纪律。认真履行会计岗位职责，一丝不苟，忠于职守，尽职尽责的工作，工作上踏实肯干，服从组织安排，努力钻研业务，提高业务技能，尽管平时工作繁忙，不管怎样都能保质、保量按时完成岗位任务，合理合法处理好一切财会业务。对加油站所有需要报销的单据进行认真审核，为领导审

批把好第一关，对不合理的票据一律不予报销，发现问题及时向领导汇报，认真做好会计基础工作，认真审核原始凭证，会计凭证手续齐全、装订整洁符合要求，科目设置准确、帐目清楚，会计报表准确、及时、完整，定期向领导汇报财会业务执行情况，并能协调好财务与其他部门之间的关系，除按时完成本职工作之外还能完成一些临时性工作任务。

二、加强政治业务学习，努力提高自身素质

我深知作为财务工作人员，肩负的任务繁重，责任重大。为了不辜负领导的重托和大家的信任，更好的履行好职责，就必须不断的学习。因此我始终把学习放在重要位置。自己无论是在政治思想上，还是业务水平方面，都有了较大提高。能够认真执行有关财务管理规定，履行节约、勤俭办社;处处率先垂范，廉洁勤政，务实开拓。

三、重视加油站资金管理

资金管理是一个单位财务管理工作的重中之重，加强收支两条线管理，加强加油站资金管理，严格遵守收支两条线，提高资金使用效益，保证加油站资金安全。及时核对IC卡、pos机业务，保证各项数据真实性，加大下站稽核力度，检查业务的真实性合法性。

四、加强增值税发票管理 避免涉税风险

严格审核开票单位资质，对不符合资质的单位一律不予开具增值税专用发票。

建立发票使用登记制度，设置发票登记簿，并定期向主管税务机关报告发票使用情况。严格控制领票程序，避免发生单人领出多个单位的发票的情况发生，避免涉税风险、涉嫌虚开代\_。 整理购货单位开票时提供的资料，将开票单位的营业执照副本、税务登记证副本、银行开户许可证复印件、组织机构代码证，一般纳税人资格证每年更新，按年度整理编号存档。

五、认真做好年终决算工作

年终决算是一项比较复杂和繁重的工作任务，主要是进行结清旧账，年终转账和记入新账，编制会计报表等。财务报表是反映单位财务状况和收支情况的书面文件，是财政部门和单位领导了解情况，掌握政策，指导本单位预算执行工作的重要资料，也是编制下年度政府办财务收支计划的基础。我主动放弃周末和元旦假期的休息时间，加班加点，认真细致地做好年终决算和编制各种会计报表。

在过去两年的工作中，我在同事们的帮助与共同努力下，做出了大量卓有成效的工作，我的成绩与进步得到了主管领导的充分认可，在以后的日子里，我将会更加努力工作，发扬团队精神，改正不足，以勤奋务实、开拓进取的工作态度，为中油的建设和发展贡献自己的力量。

>加油站工作总结范文（6）

0\_年在\_X公司领导的亲切关心和大力帮助下，在加油站全体员工的积极配合下，\_加油站在站容站貌、规范服务、以及员工素质都有了较大改善，内部管理水平得到全面提高。今年\_加油站的主要工作有以下几点：

一、经营情况：

今年师分公司加强加油站数质量管理，油品统一购进，密度统一执行。严把数质量关，给我加油站的经营提供了良好的保证，同时凭着中国石油质优量足的品牌形象，并在站领导细致的管理上，\_加油站打动来来往往的每一位顾客，并能及时处理顾客提出的力所能及的问题，从而形成了紧密融洽的客户关系，如“加油为什么不能打手机”，“为什么180升油箱能加200升油”等问题能为顾客科学的解答。赢得了八方顾客的信赖和赞扬。

当春耕时节，我公司一方面核准春耕油品需求预期，提前制定春耕油品供应应急预案，并根据实际情况，提前进行油品调配，延长油品供应周期，有效控制了销售节奏;一方面充分利用媒体，宣传中国石油在支持地方经济建设中所履行的“三个责任”，广泛宣传中国石油品牌和服务承诺，保证了春耕油品供应平稳。

一年来，我公司坚持以提高加油站综合管理水平、综合形象水平、综合服务水平，综合效益水平为工作目标，从细节抓起，使加油站管理更加制度化、规范化，服务工作更加特色化、亲情化、职业化。同时逐步建立以客户为中心的销售业务运行机制，建立客户档案，按照客户消费情况进行分类，对重点工程客户实“关键客户管理责任”，实施“点对点”竞争策略，销售有了新的突破，\_加油站共销售成品油750吨，完成全年计划的，被\_X公司评为20\_先进加油站。目前，我们正向前着更高的目标冲刺。

二、内部管理：

一个加油站的管理水平不仅仅体现在销售量上，应该反映在多方面、多层次。因此，我站在20\_年，根据管理需要，进一步建立健全各项规章制度和奖惩管理办法，并坚持严格按制度办事，做到制度面前人人平等。加油员实行末位淘汰制，用人性化来管理。给全体员工一个紧迫的危机感，强化员工的工作效率、服务水平(\_X加油八步法和岗位责任等来评比、考核，并将评比结果进行公开，对未位者进行教育，引导其走到工作前面，教育也达不到先进者，对其进行下岗处理，考核优胜者，评为每月服务之星，并对服务之星进行奖励，这样做到奖罚分明，做到全体员工心服口服。以规范化管理为基础，以创新求发展为目的，在管理中牢记“管理创造效益，细节决定成败”的管理理念，全面理解规范管理的内涵，增强忧患意识。从细节入手，确实抓好加油站的规范运营。

三、安全管理

1、\_X站长在保证安全生产的平时，对我们进行安全教育，强化我们的安全责任感，要求我们在做每一件事情前，先做到风险识别，要求我们做好本职工作，把安全工作做的更主动更积极，发现隐患及时整改，避免事故的发生，要在员工的脑海中牢固树立“安全第一”

的思想，坚决落实加油站的各项安全制度，时刻将安全知识教育穿贯到日常的工作中，在日常的工作中落实安全责任制，设施设备每天检查，人人做到“以防为主、防消结合”，每天安全员在交班时要讲是否有安全隐患，哪些方面还存在不安全的因素等。

2、加强了加油站的预案演练，在演练中熟练自己的职责与分工，加强了同事之间的团结和配合。

3.每周组织一次安全检查，落实隐患整改，确保加油站的安全。

四、服务方面

1、从现场服务水平来看，我们加油的服务水平在不断提升，现场服务能三人以上，做到车到人到，服务以“微笑服务”、“三声服务”为主导，以“加油十三步”和“收银六步曲”为标准，在服务中与每一位司机拉近距离，让一路劳累的他们稍感一丝温暖，使他们在我们站加满油，也许在这不经意间多了一位回头客。我们要牢记“顾客就是上帝”我站充分利用\_X品牌优势(包括数、质量优势)，优质服务(向客户提供免费用水洗车，提供可饮水等服务)，塑造油站新形象。

2、企业发展不是一个人的事，只要我们\_加油站全体员工同心协力把公司的各项经营管理方针认真落实到位，我们的企业才能像种子一样在阳光下发芽，茁壮成长，为实现“国内一流”的企业，我们为此目标努力，加油奋斗，为社会作出应有的贡献。

客户消费情况进行分类，对重点工程客户实“关键客户管理责任”，实施“点对点”竞争策略，销售有了新的突破，\_加油站共销售成品油750吨，完成全年计划的，被\_X公司评为20\_先进加油站。目前，我们正向前着更高的目标冲刺。

>加油站工作总结范文（7）

**加油站电工工作总结18**

20xx年煤炭行业的市场行情对我们煤矿工人来说，并没有什么好消息，煤炭的行情欠好直接影响了我们采煤的数量和工资。在这一年里，我们的处境彷佛加倍的艰难，然则我们依旧光荣的完成了年度的。

颠末这一年困难的工作，我立志成为一名合格的煤矿工人，除了在身体上要可以或许抵抗住\*\*的工作情况之外，对本身的思想品质和职业道德修养也要看重，这都是\*\*们\*日的教育给我的信心。优越的职业道德让人认真负责，不仅仅可以或许包督工作任务的按时完成，还可以或许削减事故的发生，进步本身的生命\*\*的质量。透过这一年的检验，我在实际的矿井工作岗位上，已经可以或许依照这个要求来工作了。

井下每个工作都是十分紧张的，我们的工作是一个团队的互助，本身的工作直接关乎着团队的效率，甚至是同事的生命，因此就必要对本身的工作潜力有进步，要具备必须的专业知识和优越地工作潜力。因此在工作之余，我除了学习本身的工作技能之外，还向师傅讨教相关的工作技能，在这一年的光阴里，固然没有正规的\'培训，然则我已经\*\*了井下各类机电设备的操作以及基础的维修与维护，这是我这一年最大的劳绩。

煤炭在这一年的销量并没有往年好，这直接关乎到了我们煤炭工人的工资收入，固然今年我的工资不及往年，但这只是一时的，国家关注我们这些煤矿工人的生活，必须会给予我们需要的\*\*，煤炭行业的行情必须会有好转的一天;另外我也养成了一个优越的心态，对这些工资有一个加倍正确的认识。不可以或许仅仅以工资来权衡本身的工作和代价，作为一名煤矿工人，固然在刚开始的时候是出于生活的必要，然则颠末在煤矿工作岗位上的发展，我已经加倍的认识到这个工作的紧张性，而且也会一向的做下去。

我很荣幸进入了XX煤矿公司，这也让我有更多学习和培训的机会，不仅仅让我的职业筹划获得成长的机会，更让我的思想上有了一个很大的进步，我不再是一个只是到出卖体力的工人，而是成为一个有思想、有目标的工人，这样宏大的转变不仅仅给了我工作上的协助，为我的生活也增添了很大的信心。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！