# 202\_招商引资工作总结\_县区招商引资工作总结

来源：网络 作者：梦里花落 更新时间：2025-03-19

*增强投资者的信任感是招商引资成功的关键。下面是本站的小编为大家收集整理的“县区招商引资工作总结”，供大家参考！希望能够帮助到大家！更多精彩内容请持续关注本站！　　县区招商引资工作总结【一】　　近年来，我区招商引资工作在区委、区政府的正确...*

　　增强投资者的信任感是招商引资成功的关键。下面是本站的小编为大家收集整理的“县区招商引资工作总结”，供大家参考！希望能够帮助到大家！更多精彩内容请持续关注本站！

**县区招商引资工作总结【一】**

　　近年来，我区招商引资工作在区委、区政府的正确领导和高度重视下，立足区位、资源两大优势，围绕“园区引领、项目带动”发展战略，坚持“招大、引强、选优”原则，不断创新招商思路，完善招商机制，优化投资环境，招商引资工作取得显著成效。累计引进项目100多个，引资总额超千亿元，成功引进XX、XX、XX等一批大集团、大企业，和煤化工、盐化工、汽车制造等一批重大产业项目，有力推动了全区经济转型跨越发展。20XX年，我区招商引资工作综合考评居全市第一，被省政府评为全省招商引资先进单位。具体情况简要汇报如下：

　>　一、加强对外宣传，营造招商氛围

　　我们始终把对外宣传作为招商引资的突破口，以良好的对外形象吸引各级客商来我区投资兴业，参与XXX的经济社会建设。编制了招商宣传图册和视频资料，通过电视、报纸、网络和参加各种招商洽谈活动等渠道，广泛宣传我区的区位资源、产业发展、投资环境、交通旅游等区情概况，树立了XXX对外良好形象，有效提高了招商引资的成功率。创建了XXX招商网和《XXX招商信息》宣传平台，大力进行区情宣传和项目推介，及时更新招商项目、投资程序、优惠政策等内容，让各级客商充分了解XXX，积极投资XXX。通过全方位、多角度地宣传，充分展示了我区的发展优势、发展潜力、发展前景和投资环境，提高了XXX知名度和影响力，营造了亲商、安商、富商的良好氛围。

>　　二、提升服务水平，优化投资环境

　　坚持以优惠的政策吸引企业，以精细的服务留住项目，不断健全完善服务机制，创优发展环境，努力为外商提供便捷、优质、高效的服务。按照一个接待班子、一套接待流程、一份宣传资料、一支洽谈队伍“四个一”招商服务机制，认真做好接待、推介、洽谈等招商引资前期工作，让客商满意我们的服务，增强投资的信心。倾心打造了农科技示范区、汽车产业园和以麻黄梁工业园为代表的六大工业园区，构建起“一区七园”产业集聚平台，有效解决了项目分散建设中土地征用、资源管理、环保监控、基础设施配套等方面的问题，成为招商引资前沿阵地和窗口平台。按照行政审批“两集中、两到位”原则，整合审批事项，简化审批程序，对引进来的项目实行行政审批一站式办理、一条龙服务，节省审批时间，节约审批成本，提高审批效率。成立由政法、纪检、投资环境110办、“两办”督查室等组成的重点项目督查组，不定期开展投资环境专项督查整治活动，严厉打击损害投资环境、阻碍经济发展的人和事，营造良好的投资和发展环境，确保项目进得来、留得住、发展得好。20XX年，全市投资环境综合评测我区名列第一，被评为全市投资环境最佳县区。

　>　三、加强组织领导，增强工作实效

　　为了加强对招商引资工作的组织领导，区上于去年成立了招商局，招商局成立以来，采取“走出去、请进来”的方式，积极组织承办和参加各类经洽、经贸会，仅去年一年就组织各类招商活动30多次，签订重大投资项目10个，引资总额达100多亿元。区上建立了引资项目包抓机制，区级领导、项目主管部门全程负责项目的引进、建设和保障工作。区委、区政府定期召开重点项目推进会，组织人大代表、政协委员、相关职能部门和所涉乡镇负责人深入项目工地，进行实地调研，听取主管部门和项目业主工作汇报，及时为引进来的项目排忧解难，确保签约项目尽快落地，落地项目顺利建设。今年，随着“一区七园”的建设和发展，以及XXX新区和XX新区的启动建设，在年初的全委会上，我们又确立了“选优外资，用好内资”的招商引资工作新思路，计划组织一次到制造业、能化工业发达地区的上门招商活动，引进一批配套产业项目，延长产业链；筹备一次大型本地招商推介会，邀请国内外知名大集团、大企业实地考察，力争促成几个实力强、规格高、效益好的重大项目签约落户。同时，按照“谁投资、谁受益”原则，研究出台民间资金本地投资优惠政策和激励机制，引导民间资本参与我区经济建设和社会事业发展，培育新的经济增长点。

　　>工作中存在的困难和问题：

　　一是招商引资过程中，对能化产业项目引进得多，对高科技产业项目、重大创新产业项目引进得少； 二是招商宣传力度还不够大，特别是对产业上下游延伸项目的策划包装和研发力度不足；三是招商引资工作机制不够健全，未形成系统、规范的招商引资优惠政策和管理办法；四是招商队伍建设滞后，区招商局成立以来，工作任务繁重，没有对干部进行系统的专业培训，工作人员能力和水平不高，工作力量薄弱。

　>　开展招商选商、环境保障工作的几点建议：

　　1、加强对县区招商人员的业务培训，全面提升一线招商人员业务素质，不断强化招商干部队伍建设。

　　2、尽快出台系统、规范的全市招商引资管理办法，加强对县区招商引资工作指导，规范招商引资工作程序，进一步提高全市对外开放水平。

　　3、将招商引资工作纳入市、区年度目标责任制考核，加大奖惩激励机制，调动招商引资工作积极性，提高招商引资工作实效性。

**县区招商引资工作总结【二】**

　　今年以来，xx县紧紧围绕“西融北接、产城互动”的总思路，以打造xx经济升级版为核心，以项目建设为抓手，以园区建设为平台，持续把开放招商作为促进转型升级、推动跨越发展的战略举措，抢抓机遇，积极作为，深入推进重点产业大招商活动，全县开放招商工作取得了显著成效。截至目前，全县共引进5000万元以上项目59个，其中亿元以上项目57个，引进到位资金72亿元，完成进出口总额2764万美元，实际利用外资 万美元。在具体工作中，我们主要开展了以下工作：

　>　一、立足支撑点，夯实平台促招商

　　园区是对外开放的形象窗口，是招商引资的重要承载平台。我县坚持把园区作为招商引资的主战场、主阵地，按照“发挥优势，培植特色，促进产业聚集”的原则，推进园区科学发展。产业集聚区突出一个“转”字，优化第二产业，发展第三产业，逐步转型发展。传统产业加速转型，XX服装的染整二期扩建、XX食品的熟食加工、XX阀门的球阀生产线、XX实业的输送带生产线等一批技改项目的深入实施，补强了薄弱环节，拉长了产业链条。三产服务业风生水起，引进了投资18亿元的商贸综合体项目、建成了总投资16亿元的要庄社区等高品位三产项目，提升了城市形象。XX工业园区突出一个“提”字，提升项目规模，提升产品品牌。引进了投资16亿元的成达木业、投资9亿元的XX家具、投资3.6亿元的XX家具、投资5亿元的装饰材料、投资3亿元的pvc发泡板等一批高档家具项目，进一步提升了传统木材加工产业，形成了集约集群发展的良好态势。XX新区突出一个“新”字，发展新兴电子科技、新能源、新材料产业，谋划引进中国中部电子商务港、新一代信息产业园、中中联盟物流港、XX消防科技园、XX科技园、XX志达电子科技园、XX电子产业园等10多个项目落户，力争两年内初具规模，着力打造引领全市经济发展的新引擎、新亮点。目前，三大产业招商平台基础设施日渐完善，配套功能日趋齐全，产业日益集聚，逐步成为我县优势互补、特色鲜明的“经济特区”。

　　>二、找准切入点，创新方式促招商

　　一是主动联络，突出重点招商。进一步调整产业招商领导，充实招商力量，各个产业招商团主动“走出去”、“请进来”，以小分队形式突出重点地区，针对重点项目，紧盯重点企业，积极承接长三角、珠三角地区产业转移。今年以来，全县共出动小分队27支45批次，参与招商数百人，涉及的地区除XX、XX，还有XX、XX、XX、XX等地。接待客商25批69人次，洽谈项目45个，其中与XX公司投资5000万美元的咖啡物流园项目、XX鸿路集团投资5亿元的钢结构建材项目、华裔科学家XX投资建设的高端血清制剂、白蛋白基因诱导生产项目、XX建筑有限公司投资1.5亿元的XX中小企业园项目、XX有限公司投资1.2亿元建设的年产300万件脱脂棉深加工项目等9个项目达成合作意向，通过了重点建设项目联审联批联席会议，近期将签约入驻，下半年开工建设。二是强化主体，突出企业招商。积极引导重点企业同县外大企业合资合作，以强引强，强强合作。如依托永发农贸，对接了投资3.6亿元的XX有限公司；依托凯华皮革，对接了投资5亿元的牛皮沙发项目；依托开心仁食品，抱团引进了23家食品企业，形成了尉北食品科技工业园；依托在尉家具企业，又吸引了XX公司投资6.6亿元的实木门生产项目、XXXX科技有限公司投资1.6亿元的年产140万张椰纤维棕垫及深加工项目等10多家企业入驻，初步形成了中原地区重要的高档家具生产基地。三是拓宽领域，突出招商品质。围绕城市建设、社会事业、基础设施、交通体系等关键领域，出台优惠政策，制定针对性招商方案，建成签约了一批城市提升项目。目前，投资4亿元的XX大厦金伯利广场已建成投入使用、投资3.5亿元的XXX五星级酒店主体已基本建成、XX苏中集团投资18亿元的商贸综合体项目已经签约，征地拆迁工作已经开始。另外，在第一产业方面，联审联批通过了供港蔬菜、光伏发电机高效农业、奶牛规模化牧场式养殖、河南省裕康苑农林示范园等4个高效农业综合项目，形成了多层次、宽领域的招商格局。

　>　三、把握基本点，优化环境促招商

　　环境是招商引资最大的品牌。我县始终坚持把投资环境建设摆在重中之重的位置。一是以最优良的机制，增强招商引资的驱动力。完善招商引资激励机制，对重大项目引资单位给予补贴重奖，在今年的县委经济工作会议上，重点表彰奖励了XX鞋业、XX产业化、XX二期等10个重点招商项目的引进单位。二是以最优良的环境，增强招商引资的吸引力。目前，XX新区内的XX大道东段建成通车，新107国道南延工程、XX大道西延工程、商登高速辅道工程和启动区内路网工程已纳入建设日程。通过S102提升改造、XX大道、北三环、南三环、西环路的顺利实施，文化路、光明路北延、纬五路、温泉路、人民广场、北三环水系等一批城市提升工程的施工建设，使产业集聚区、新尉工业园区、XX新区和县城有效贯通、紧密相连，为实现三大载体的共振奠定了坚实基础。凸显的区位，便捷的交通，优良的环境，吸引了大批客商纷纷入驻xx。三是以最优质的服务，增强招商引资的竞争力。对重点招商引资项目，实行“一个窗口对外、一站式审批、一条龙服务”，由县商务局牵头，行政服务中心集中联合办理，并监督相关部门限时办结。实行“一个项目，一名领导，一套班子，一抓到底”的“四个一”责任措施，建立了“半月一督导、一月一通报、半年一考核、全年一总评”的工作机制，强化招引后续服务和要素保障，全力推进招商项目加快进度。全方位、高效率的服务品质，使我县投资“洼地”效应日益凸显。

　>　四、存在的问题

　　尽管我县在开放招商工作中取得了一些成绩，但仍存在着一些不容忽视的困难和问题：一是项目进展不平衡，少数个别项目进展相对较慢；二是招商信息还不够丰富，对接的国内外500强、央企、行业龙头、上市公司较少；三是由于受人民币升值、原材料价格及用工成本上升、企业融资困难等方面的影响，给利用外资工作带来很大压力。四是土地问题，土地是项目的载体，目前我县建设用地需求量急剧增加，土地供需矛盾突出，导致很多项目因土地问题而无法入驻。

**县区招商引资工作总结【三】**

　　今年以来，X县招商引资工作在县委、县政府的领导下，紧紧围绕全县经济发展思路，以上项目、开财源为目标，以工业集中区建设为载体，充分发挥自身优势，坚持“外引、上争、内挖”并举，不断创新招商方式，拓宽招商领域，取得了一定的成效，现将有关工作情况汇报如下：

　>　一、招商引资工作进展情况

　　X县是今年3月份成立了招商引资工作领导小组，从县直有关单位和乡镇抽调8名人员组成了招商办，并在XX、XX、XX、XX等地区组成了4个驻外招商办事处，加强外地与本县的的招商信息联系。成立以来做的主要工作有：一是根据市商务部门的统一安排，积极筹备并参加了第三届中博会、第五XX国际贸易洽谈会、第十二届XX洽谈会和第十届科协年会。会上共签约项目4个，总投资1.8亿元，同时搞好了三个项目的对接工作二是筹备召开了XX文化节项目推介暨签约仪式，会上组织了总投资达2.5亿元的6个项目签约。三是搞好了客商的咨询和来人考察接待工作。共接受客商咨询60余人次，接待外地客商来我县考察26人次，初步达成合作意向5个。四是狠抓了县、乡招商引资网络建设，加强各单位招商人员与外地的联系，搞好项目的对外发布，实行项目定人跟踪。目前，由陆集乡引进，XX集团投资5亿元建设的氧化制浆项目已达成投资协议，一期投资2.5亿元年产纸浆5万吨，目前已开始立项、征地、环评、登记注册等前期工作。止10月底，全县共引进市外资金7.63亿元，占市定目标7.8亿元的97.8 %；境外资金完成10万美元，占目标的0.63%。

　>　二、当前存在的困难和问题

　　由于我县招商引资领导小组成立的时间较短，各项工作机制在逐步完善，又受今年国内外经济发展大环境的影响，招商工作仍然存在较大的困难和问题。

　　一是受全球经济疲软、美元贬值、外向型经济下滑，国家宏观调控及金融政策影响，XX及长XX地区近7万多家中小企业破产或倒闭，半数企业利润下降，企业对外扩张受到限制，所以今年的招商引资工作尤其困难，主要表现在：项目联系的多、意向型项目多，落户的少；引进项目内资多，外资少。很大程度上影响了今年境外引资目标的完成。

　　二是基础条件落后，承载项目的能力不强。目前我县的油气资源与周边地区相比已无优势可言，对拉长相关企业的产业链条构成制约因素。工业用地储备较少，批转用地手续繁杂，周期较长，影响项目进入和建设。另外，由于县、乡财力薄弱，对部分外商要求的厂房、道路等条件不能满足，一定程度上影响到项目引进。

　　三是企业招商主体作用发挥不好。县内企业经营者招商主动性不足，对企业通过招商整合资产缺乏热情，对政府组织的招商引资活动有些消极，不能很好的支持和配合。

　>　三、下步工作打算

　　一是以“东中西产业梯度转移”为契机，抓住当前XX、XX及环XX经济发达地区产业整合的机遇，积极参加省、市组织的各类大型经贸活动，组织各种形式的小分队外出招商，挖掘招商潜力，再掀招商引资高潮。

　　二是精心筛选，加强引资项目的调研、储备和包装。围绕我县的石油化工、精细化工、玻璃电光源、林纸林板、羽绒加工等优势产业，研究、储备并推出一批对接性强、发展前景好、成熟度高、能够满足外商投资欲望的优质项目，充实项目库，加强项目的推介和对接。

　　三是注重招商引资载体建设。根据科学定位，突出特色的原则，完善四大工业园区管理办法。重新规划濮城、新区工业园区，统一办理环评手续，协调有关职能部门，集中精力加快区内基础设施建设，提高项目的承载能力。同时加强软环境建设，落实好已出台的各项政策，及时协调处理外商发生的各种纠纷，创造良好的外部环境。

　　四是充分发挥各驻外招商办事处的桥梁作用，加强乡镇、县直部门与外界招商信息的沟通联系，广辟招商渠道，形成招商网络。继续与已来我县考察的XX、XX及XX客商加强联系，明确专人负责，就具体合作事宜进行深入洽谈，争取项目早日落户建设。

**县区招商引资工作总结【四】**

　　解放思想，拓展思路，创造性的做好三新突破年的招商引资工作，是XX街道党工委、办事处今年工作的一项重要举措。一年来，在区委、区政府的正确领导下，在区捉资促进委员会领导精心指导下，街道党工委、办事处高举发展旗帜，认真学习贯彻党的XX届X中全会精神，紧紧围绕生态立区，工业强区，建设成都北部新城、生态工业高地目标，按照区委、区政府部署的对外开放招商引资工作任务，依托地位优势，制定工作措施，加强项目跟踪，克服务种困难，发动街道上下人员积极参与招商引资，完成了全年招商引资的目标任务，有力地推动了街道经济有序发展，现将XX街道20XX年招商引资工作总结如下：

　　>一、加强组织领导，细化招商引资目标责任

　　经济要发展，招商引资是关键。街道党工委、办事处围绕解放思想，引项目，促工作的思路认真开展引资工作。采取措施强化招商工作。一是成立了以街道党工委书记为组长，办事处主任、党工委副书记、办事处副主任为副组长，街办各部门负责人为成员的对外开放领导小组，并下设招商办公室，有力地强化了对招商工作的领导和指导；二是强化工作专班，调整充实招商工作力量，在现有招商工作人员基础上，街道党工委、办事处要求辖区企业安排1-2名招商信息联络员、网络各方信息，协助街道开展招商工作，街道对外开放领导小组坚持每季度一次联系会，收集招商信息，有的放矢地开展招商工作，在全街道上下形成合力招商的浓厚氛围，并及时向区投资促过委员会上报招商引资工作信息；三是细化目标，明确任务，街道党工委要求班子成员每人每年要有1-2个有效招商项目信息，同时针对区对外开放领导小组下达全年招商引资目标任务层层分解到街办各部门、辖区各村、社区及企事业单位，下达招商引资责任目标，并纳入单位和个人年度目标考核。增强责任，做到千斤担子万人挑，个个身上有指标，使招商引资工作人人皆知。

　>　二、强化措施，全力推进招商引资工作

　　抓好招商工作，强化工作措施，改善软硬投资环境是前提，至关重要，XX街道党工委、办事处从辖区实际出发，依托辖区大型企业地位优势，以区工业园区建设为载体，以打造招商引资平台为重点，严格按照区委、区政府制订的优惠政策激励搞活招商工作。一是每季度组织辖区企业、个体工商和银行进行座谈，向企业、银行积极宣传招商政策，发放资料，强力开展以企招商工作，引进市、区外资金促进我区建设。二是瞄准大财团、大的上市公司、大的外迁企业和高新技术产业，广泛联系，努力开展招商工作，号召全街办各级干部千方百计支脑筋，利用多种渠道找项目，引资金，抢抓机遇，努力营造全方合力招商的发展态势。三是坚持你投资，我服务，你赚钱，我发展的工作思路，教育机关干部，要真正转变观念，加强与企业之间的联系，增强服务意识，凡企业有困难需要解决，我们都积极主动为其服好务。解决企业在生产和经营中的困难，保证企业的正常生产和经营，充分挖掘企业潜力，引导企业进行技术改造，扩大生产规模。四是制定奖惩规定，调动招商积极性。为调动全街道招商工作积极性，街道根据区对外开放有关奖励政策，结合街办实际，制定了XX街办招商奖惩规定。规定的制定促进了招商工作的有效开展。

　　>三、强化项目跟踪，促进招商引资工作落到实处

　　为确保项目和资金的落实，街道办事处领导定期对引进项目和资金落实情况听取汇报，对每个项目和每笔资金明确跟踪人员和落实时间。对未落实的项目和资金，帮助查找问题，仔细分析原因，并对下一步工作开展提出实施意见，采取切实有效措施，加大招商引资力度，收到明显成效。

　　（一）工作中立足一个勤，着眼一个诚，做到勤联多访，以诚感人，街道党工委、办事处领导放弃多个节假日休息时间，主动到企业登门拜访，宣传我区招商政策及优势，经过艰苦不懈的努力，目前在谈项目5个：XX科技实业、XX有限公司、XX有限责任公司、XX建设有限公司、XX有限公司。

　　（二）积极主动配合相关部门做好引资工作。依托辖区大型企业地位优势，街道对外工作领导小组与区投资促进委员会、区工业园区南区管委会针对XX发展有限公司来我区投资建设洗涤项目，并有意依托企业进行项目投资，针对这一特点，街道对外开放领导小组工作人员积极配合相关部门开展引资工作，经多次诚意函接和协调，使得该项目达成意向性协议，共计投资8000万元。XX有限公司现已到位资金1000万元。

>　　四、整合力量，重点突破，圆满完成招商引资任务

　　全年完成招商引资项目6个，其中新建项目 3个，续建项目3个，完成协议资金43300万元，实际引资3288万元，分别是全年招商引资目标任务的109.6%，具体招商项目及资金组成见项目资料。

　>　五、着眼未来，打造平台，再创招商引资新篇章

　　XX街道是青白江区的政治、经济、文化中心，有它独特的优势和地位，一年的招商工作虽取得了一定的成效，但离区委、区政府发展定位要求还差甚远，还需加倍努力工作，需进一步解放思想，拓展思路，不断强化招商意识，切实提高招商引资的幅射率和命中率，以促进XX辖区的经济发展和社会繁荣。

　　（一）广泛发动群众，从多角度、多层次、多渠道，加大引项、引资。

　　（二）依托辖区地位优势，强力开展以企招商工作。

　　（三）跟踪项目抓招商，对已落户的企业抓好服务，对正在洽谈的企业，不失时机，抓紧进行，对意向项目努力加强联系，决不放契一个有效项目和客户。

　　（四）按照区政府对外开放政策，制定招商引资计划，创新招商机制，促进20XX年招商工作再上新台阶。

**县区招商引资工作总结【五】**

　　>一、20\*\*年招商引资工作开展情况

　　20\*\*年地区给我县下达招商引资任务是21亿元。我县坚持“大开放、大招商、大引进、大协作、大促进”的招商理念，积极实施外向拉动战略，依托资源优势和地缘优势，从营造招商引资环境着手，紧盯国家产业政策，围绕旅游综合开发、农副产品精深加工及矿产资源深加工等重点区域和重点产业，积极开展了招商引资工作。

　　（一）目标完成情况

　　截至目前，我县引进区外资金19.63亿元，全年共落实招商引资到位资金21.23亿元，其中新建新粮油脂10万吨油料加工项目、\*\*锂辉石加工项目、\*\*集团\*\*湖旅游综合开发、四星级酒店等22个项目，落实到位资金19.07亿元；续建商贸旅游街升级改造、驼奶深加工等8个项目，落实到位资金2.16亿元。

　　（二）主要的工作措施和成效

　　1.强化组织领导。县委、政府高度重视招商引资工作，将此作为拉动县域经济增长的主要力量，从方针、政策、招商重点等方面给予明确的要求，认真落实重点项目服务“一机制三制度”。建立了县级领导分包重点招商项目制度，成立了重点项目推进工作领导小组，定期召开重点项目推进会，分析问题，研究对策，帮助解决项目进展中遇到的实际困难和问题，督促企业加快项目建设。项目落户做到现场办公，急事急办、特事特办，全程领办的工作机制。结合我县实际和当前外部环境修订完善了《招商引资优惠政策》，对优化我县投资环境，提高市场竞争力起到了积极作用。同时注重产业\*\*，充分发挥对口\*\*单位和\*\*干部在招商引资中的独特优势和千载难逢的历史机遇，创新推动产业\*\*工作，制定完善产业\*\*工作方案，形成长效机制。加大与黑龙江大庆市沟通联系，力促路通国际控股集团\*\*工业园区投资合作项目顺利推进。

　　2.加强项目库建设。重新编制20\*\*年\*\*县招商引资项目册，对原有招商引资项目册进行了补充完善，综合分析了本地的自然经济条件、资源、产业特色、投资环境等，经筛选梳理后，推出了四星级宾馆建设、吉力湖旅游综合开发、锂辉石开发加工等48个招商引资项目，涉及旅游、水产、农业、工矿业等多个领域。作为重点招商项目进行包装，并在\*\*县政府网、\*\*政府网、地区招商网及\*\*商会网站公开向外界推介，吸引投资者广泛参与当地的经济开发建设。不断完善企业档案规范管理，对落户的重点项目建立了企业档案管理制度，及时收集整理企业动态。

　　3.创新招商方式、加大项目推介力度，开展多元化招商引资活动。紧跟我县经济发展的实际，以畜牧业、工矿业、水产业、旅游业和农产品加工主导产业为基础，加大了对招商引资重点建设项目的招商力度。20\*\*年县领导多次带队前往北京等发达省市开展项目推介和登门招商、以商招商，走出去招商成效显著。已有新材料产业园、\*\*口岸建设、\*\*产业园、玉米深加工、牛羊肉深加工、风电设备制造等16个项目达成合作意向，目前正在做好洽谈对接和跟踪服务工作。亚博会期间对\*\*商会进行登门招商，并在\*\*\*\*集团召开了\*\*县招商引资项目推介会。邀请\*\*商会企业代表25人，对重点项目进行推介，对洽谈项目跟踪对接，并签订游客集散中心建设项目等4份投资合同，合作金额5.3亿元，实现了以商招商工作的新突破。

　　4.凭借充分的准备工作，重点节会招商成效显著。一是加强对我县投资环境和资源优势的宣传力度，扩大影响力。相继参加了\*\*会、\*\*会、XX会、XX会、XX会等重点节会，重点推介了吉力湖综合开发、冷水鱼加工、西区基础设施建设等招商项目。二是利用多种渠道广泛接触客户。做好会前咨询、会中洽谈、会后跟踪服务，确保项目早日衔接到位。三是积极争取投资项目签约，推进项目进程。在\*\*会上与XX市XX有限责任公司签订年加工80万平方米石材项目，总投资5000万元；在本届亚欧博览会上，我县注重丰富产品结构，突出地方特色，组织了XX有限公司、\*XX有限公司和XX有限公司等3家企业参会，申请了3个独立展位进行驼奶产品、戈壁玉和\*\*水产品的宣传推介。本届亚XX会期间共签定招商引资合同\*\*份，合作金额达46.8亿元以上，较第二届XX会签约额增长\*\*.6%。在XX会上计划与XX有限公司签订投资5亿元的玉米精深加工项目。20XX年亚欧博览会大会签约项目履约率为100%。

　>　二、20\*\*年工作思路和计划

　　牢固树立 “大开放才能招大商，大招商才能大发展” 的意识，注重“招商与服务并重”，确保投资者招得来，留得住，发展得起来。

　　（一）目标任务：20\*\*年计划招商引资到位额21亿元

　　支撑项目：

　　1、续建项目：甘草种植及深加工、商贸旅游一条街升级改造项目、吉利湖片区狩猎场项目、大果沙棘深加工、水产养殖及饲料加工、房地产开发项目、驼奶深加工项目、阿尔泰冰川鱼养殖及深加工项目、北京汉能集团\*\*产业园项目、四星级酒店项目（2家）、东陵玉开采与深加工等12个项目，预计完成投资6亿元。

　　2、新建项目：\*\*玉米深加工项目、福瑞德集团牛羊肉养殖及深加工项目、新粮油脂10万吨油料加工项目、\*\*集团\*\*湖旅游综合开发、吉力渔村建设项目、\*\*有色集团锂辉石勘探与开发项目、\*\*锂辉石选矿及尾矿加工项目、玻璃钢管道改扩建项目、石材开采与深加工项目（三家企业）、中电电气\*\*产业园等11个项目预计完成投资\*\*亿元。

　　3、其它项目：积极对接凝析油加工、尾矿综合回收利用项目、工业园区仓储物流园建设项目、风电塔筒装备制造、节能灯加工项目、\*\*口岸建设及阿拉善温泉旅游开发等招商项目，预计完成投资1亿元。

　　（二）采取多种形式招商，不断拓宽招商引资渠道。

　　一是把以商招商作为招商引资重要方式，高度负责地做好已落户企业的后续服务工作，进一步巩固和发展与企业的合作，积极帮助扶持、协调解决企业在生产经营中遇到的困难和问题，给企业留下良好的印象，对外界树立良好的口碑，让已入驻的企业作为一个联络的桥梁，借助他们的影响力吸引更多的企业来我县投资发展。二是继续做好会展招商，积极组团参加亚欧博览会、\*\*会、\*\*会、XX会等会展，加大宣传力度，不断提高我县知名度。以\*\*民族文化、投资环境、资源优势、优惠政策、投资项目等为主线进行宣传和推介。三是注重产业\*\*，充分发挥对口\*\*单位和\*\*干部在招商引资中的独特优势和千载难逢的历史机遇，积极推动产业\*\*工作，制定完善产业\*\*工作方案，形成长效机制。四是利用\*\*商会平台，加强与各商会企业联系，进行重点项目登门招商。五是充分利用\*\*政府网、地区招商网、\*\*政府网及商会网站等平台，开展网络招商，推介招商项目，寻求经济合作。六是组织专题招商，把眼光瞄准国内发达省区，盯住上市公司和强势企业，上门招商。积极探索领导干部集中招商、团队招商、点对点招商等全方位的招商引资方式，走出一条广泛宣传\*\*、全面推介项目、扩大招商领域三位一体的招商新路子。七是加强乡镇招商引资工作的服务与指导，积极为乡镇招商牵线搭桥，充分利用好资源优势发展特色养殖、种植及深加工项目。八是继续在全社会营造鼓励招商的良好风气，出台县招商引资奖励办法，对做出突出贡献的项目引荐人进行表彰奖励。

　　（三）进一步优化和整治投资环境，做好“安商、扶商”工作。

　　一是要把整治环境，提高办事效率，减化办事程序做为重点，标本兼治，更好地为投资者服务。切实推行“一厅式办公”“一条龙”服务和项目全程领办制度，实行“一个招商项目，一个分管领导，一个部门负责的工作机制 ，认真抓好跟踪落实。努力打造高速、快捷、优质的服务环境。二是要围绕新型工业化、农业产业化等重点区域和重点产业，全面落实《\*\*县招商引资优惠政策》，尽快出台《\*\*工业园区优惠政策》，切实增强招商引资的吸引力。做到“招得进”与“留得住”两手抓、两手硬，着眼于改善招商服务水平，多到企业走一走，为企业解决环境、信息、资金等各种实际问题，使客商能留得住，并能长期发展。三是进一步规范招商引资行为，对重点企业实施挂牌保护制度，切实杜绝各种干扰企业正常生产的不良行为。

　　（四）进一步推动产业引进向高端发展。在抓好新项目的同时，注重抓好重大项目信息的开拓，加强对在谈、在批、在建项目的梳理、分析、跟踪和推进等服务工作。把更多的力量放在推进产业转型升级，增强发展后劲上。积极发展高端服务业和高新技术产业，促进主导产业高端化，传统产业品牌化，新型产业规模化，努力走出一条结构优化和产业升级之路。一是谋划项目，根据我县的资源优势和区位优势，紧紧围绕工业园区建设、旅游、口岸、农副产品、能源开发等产业来谋划项目。二是完善项目储备，做好金矿、铁矿、煤矿等有色、黑色矿产资源的前期勘探工作，取得第一手数据，为储备项目奠定基础。三是紧盯国家产业政策，积极储备一批推动经济发展，促进产业升级的大项目、好项目，扎实做好项目建议书、可研报告、初步设计、评估分析等要件，努力提升项目的科学性、针对性和可操作性；做好项目包装，站在投资者的角度，精准细致，提高项目招商的实效性。

　　今后我们将努力创新招商引资工作思路，坚持招商引资与产业结构调整相结合，与推动科学进步相结合，与加快企业改革相结合。着眼于增强招商引资的实效性，切实改进招商方式，完善招商手段。有选择地引进有诚意、有实力、有品位的企业，培育县域经济发展新动力。千方百计保持全县招商引资的良好发展势头，力争“十二五”期间实现全县社会经济发展的更大突破。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！