# 202\_万能招生工作总结模板

来源：网络 作者：暖阳如梦 更新时间：2025-05-16

*招生一般是指各个学校和培训机构招收新学生。一般高校招生都是在每年的7月至9月这个时间段举行，通过全国统一高中考试，学校根据当年报考的情况来划定录取分数线，最终决定录取的新生。第一文档网今天为大家精心准备了202\_万能招生工作总结模板，希望对...*

招生一般是指各个学校和培训机构招收新学生。一般高校招生都是在每年的7月至9月这个时间段举行，通过全国统一高中考试，学校根据当年报考的情况来划定录取分数线，最终决定录取的新生。第一文档网今天为大家精心准备了202\_万能招生工作总结模板，希望对大家有所帮助![\_TAG\_h2]　　202\_万能招生工作总结模板

　　根据市、县教育局有关20\_\_年度中等职业学校招生文件精神，我校今年中职招生工作坚持从大局出发，学校领导认识到位，组织到位，措施到位，落实具体分工，较好地完成了中职送生任务，现将工作开展情况简要总结如下：

　>　一、毕业生去向调查情况如下：

　　20\_\_年春季学期毕业班学生数为183人，毕业生去向情况：1、高中招生\_\_人，其中，毕业生考上贺州高中2人，考上\_\_中学21人，\_\_中学择校生2人。2、贺州市属中等职业学校为61人，其中就读县职教中心25人;就读\_\_经济干校1人;就读\_\_中专11人;就读\_\_机电工程学校4人;就读\_\_理工学校3人;3、\_\_市外的中等职业学校17人。

　>　二、工作情况回顾

　　1、多次组织校领导班子成员及毕业老师召开专门会议，详细传达、认真学习县局文件精神，站在讲政治的高度，充分认识此项工作的重要性。

　　2、制定学校的中职送生攻坚方案，采取有效的措施，努力完成20\_\_年高中、中职送生任务。

　　3、为加强高中、中等职业送生工作的领导，认真落实行政会议精神，安排专人负责，成立了以\_校长任组长的中等职业教育招生工作领导小组。

　　4、认真组织毕业班学生进行升学与理想教育，进行爱国、爱家乡、爱岗位的教育，积极动员毕业班学生参加中考，参加中考人数逐年增多，今年中考上贺高人数有了新的突破，上重点中学人数完成了县局划定的目标数。

　　5、积极宣传我县示范性\_\_中学，今年上重点中学考生，全部报读\_\_中学，加大对\_\_五中的宣传力度，很多考生报读了\_\_五中。

　　6、积极动员毕业班学生就读市内中等职业技术学校，特别是动员他们就读县职教中心;近三年来还对已就读县职教中心的学生进行跟踪调研，了解他们的学习动向，对毕业班学生宣传在读职教中心优秀的同学代表。

　　20\_\_年是全区职业教育攻坚工作的关键一年，总结经验教训，将进一步加强领导，提高责任意识，明确责任，切实抓好宣传动员工作，确保来年高中、中职送生任务的顺利完成。

**202\_万能招生工作总结模板**

　　时光荏苒，日月如梭，不知不觉间招生工作已经圆满结束，真是时不我待，详细回顾20\_\_年的春季招生工作中，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多重要的宣传工作，在部门领导的关心、帮助下，我以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好地完成了自己本次的招生任务。共召回学历生\_\_人，非学历生\_\_人。现就将本次招生工作总结如下：

　　>一、在思想上：

　　我坚持以服务为宗旨，急家长之所急，想家长之所想，热情、耐心地接受家长的咨询，向学生及其家长介绍学校的概况和专业。

　　>二、在工作作风上：

　　认真仔细的研读学校下发的有关招生的相关政策，以较高的标准要求自己，尽职尽责，将领的的思想领会，吃透，积极主动的做好招生工作。

　>　三、在工作能力上：

　　我感觉招生工作是最锻炼人的，在这一年的招生工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成本次的招生任务。在实际工作中，主要完成以下几项工作。

　　1、宣传工作时是招生工作的重要环节：

　　全方位宣传，营造招生的良好氛围。面对各个学校的无序竞争，我清楚所面临的严峻形势，我人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口即精心选择宣传材料，不仅利用编印招生简章，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，利用学校制作的我校宣传片，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

　　2、组织好招生“队伍”：

　　一个人的力量是有限的，我要利用周围的人脉为自己打造好一个招生队伍。首先确定好自己招生队伍的人员组成，家人、亲戚、朋友、学生。其次，要进行人员的筛选，选出比较有希望的招生代理人，再次，为其进行讲解我们招生的的突破点，最后，给以一定的物质和经济奖励。

　　3、深入千家万户，做好鼓动宣传：

　　进入招生旺季以来，我发扬连续作战的精神，不怕脸难看、门难进，深入一线，广泛宣传。特别是利用上午11点至下午3点的高温时间，利用家长及学生都在家的这一有利时机，我顾不得吃饭，走村串户，力求把我的招生政策宣传到位，使尽可能多的学生及学生家长对我校有所了解和基本了解，以真情和温情感动学生及学生家长。在宣传招生途中，遇见集会，还不失时机地宣传，散发彩页，回答学生及家长所提出的有关职业教育的问题，逐步树立我校社会形象，以求达到良好的社会效果。利用收取到的各校提供的分流生名单，筛选出意向生，进行重点攻关，和学生及学生家长认真交换意见，推心置腹，屈膝长谈，不放过任何一个学生入学的机会。

　>　四、招生存在问题及建议：

　　1、对大力发展职业技术教育的认识不高。受传统观念影响，社会上重普高，轻职专，重学历，轻技能的现象仍较为普遍，读普高，考名校仍是许多家长和学生的执着追求，而念职专，学技术则成了“行为习惯差、文化基础差、家庭条件差”的“三差”学生的无奈选择，甚至一些职专学生连自己都看不起自己，自暴自弃，破罐子破摔，给学校的教学和管理带来了很大的难度，转变观念有待我们的艰苦努力。

　　2、分流生比较集中。招生前期要进行一个现状调查的问题：了解各院校的分流生及毕业生状况及其她们周边人口状况、经济状况、教育状况、目标学校数量。

　　3、通过前期市场调研确定招生内线。要安排内线人员及骨干力量深入进行宣传。

　　在今年的工作中，我提高了自己的思想认识，吸取了往年的工作教训，并取得了相应的工作成果。我感觉招生是个良心活，咱们不能把学生带过来就什么都不管了，招生就像一个销售系统，我们可以把它分成是售前、售中、售后三个阶段，也以因此我坚持这一原则，今年我所招来的学生都安心学习，都为了自己的理想、目标而奋斗。总之，20\_\_年的秋季我会更加努力的完成招生工作，使我的工作更上一层楼。

**202\_万能招生工作总结模板**

　　一年来，我校招生就业工作坚持从学校可持续发展的战略高度出发，抓住职业教育良好就业前景，以就业拉动招生。做到领导重视、全体动员、认识到位、组织到位、措施到位、落实到位，高标准严要求顺利地完成招生工作。现总结如下。

>　　一、提早动手，周密布署

　　今年招生工作，学校领导重视，责成学生处早做计划安排，诸事走在前，取得了显著的成绩。今年招生，很早就开始着手制定招生计划了;因为提前动手，掌握了主动权，我们充分摸清了各生源校毕业生的人数及升学意愿，有针对性的制定招生任务，有目的、上门动员，使招生人数一路攀升。

　>　二、领导带头，教职工积极参与

　　在招生工作中，有一个成功的经验，就是每次招生都是领导带头，包片包校;全体教职工发扬主人翁的精神，积极参与其中，抽调出责任心强、能说会道的教师组成强悍招生队，学校所有领导必须参与其中。领导带头深入生源校，体现了我校对招生工作的重视，也能引起生源校的重视。招生队的教师们充分利用在各校熟人、亲朋好友、同学等关系进行广泛地联系，他们在教学任务繁重情况下克服困难，不计较个人报酬，牺牲节假日休息时间，为学校招生工作尽力。

　　>三、多渠道、多形式加大招生宣传工作

　　职教招生，宣传先行。在招生工作中，我们采取了多种形式和方法，广泛进行宣传。先后在视台通过专题片及招生广告的形式进行宣传。先后在\_\_报纸进行了广泛宣传。每年招生前，我们都要印制大量画册发放到学校进行职教招生宣传。在今年招生中，我们装备了三辆宣传车，让每位学生都知道职教业教育的好政策。在招生工作中，我们适应市场发展，及时调整专业并制作精美宣传资料。

　>　四、以就业促招生，将优秀毕业生事迹做为招生宣传的亮点

　　就业和招生是职业学校工作中很重要的两个部分，他们相互制约也相互促进。在招生中，我们唱响就业这根主旋律，以就业促招生。在今年招生中，我们邀请了已经毕业的同学到各生源校去现身说法，从他们初中毕业时的想法说起，怎么到职学，怎样学到技术后被学校安置出去，有了好的工作，实现了自己的理想等等。取得了明显的宣传效果。

　>　五、存在的问题

　　有的毕业生就业观念没有完全解决，相互攀化，等待观望，由于不能很好地把握自身的就业定位，错过了很好的就业机会。部分学生不愿满足于随便找个工作，出现了就业不稳定，频繁换岗的情况。我们要进一步加强毕业生的专业思想教育。从导向上引导毕业生通过行业就业，树立“先就业，后择业”的就业观，提高毕业生的就业率。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！