# 试用期员工转正工作总结100字(12篇)

来源：网络 作者：柔情似水 更新时间：2025-04-16

*试用期员工转正工作总结100字一在面试的时候，本人就已经详细了解清楚了本公司对本人的要求以及岗位职责，本人在这三个月里适应良好，基本已经可以独立完成公司交给我的工作任务了。在刚上手进行本公司的工作时，我还是有一定程度的不适应的，那会儿我也非...*

**试用期员工转正工作总结100字一**

在面试的时候，本人就已经详细了解清楚了本公司对本人的要求以及岗位职责，本人在这三个月里适应良好，基本已经可以独立完成公司交给我的工作任务了。在刚上手进行本公司的工作时，我还是有一定程度的不适应的，那会儿我也非常担心自己最后能不能完全适应下来。不过这三个月通过本人的勤奋付出，以及公司领导的大力帮助，本人对本岗位已经完全了解，也可以完全胜任了。我相信在转正之后的未来工作中，我一定也能把握好，不给公司拖后腿。

在公司工作了三个月后，我知道了本公司是一个以严谨著称的优秀公司，这一定程度上让我在工作中更加严谨了。这三个月里，本人把公司的`规章制度了解得非常透彻了，希望本人在未来的工作中能够依据此规章制度，认真进行对把工作的把控，让本人的工作更加有效开展。 另一方面，本人在这个三个月的试用期里，对公司规章制度的完全掌握，也是有利于未来其他方面工作的拓展的，希望本人能够在未来开辟出一片新天地来。

虽然这三个月是本人来公司的试用期，但在此期间，本人在保证正常工作正常运转进行的同时，进行了新工作的拓展了，并且这部分拓展工作还得到了公司各部门领导的认可。这给本人带来了极大的信心，让本人相信自己的能力有更大的发挥空间，也让本人明白本公司的领导是看得见员工的各方面才能与发展的。

三个月说长不长，说短其实也不短。在这三个月里，本人的工作得到了公司高层的认可，这就意味着本人将继续为本公司效劳了。但愿本人在未来的工作中，依旧有如现在工作的认真和严谨以及热情，这样才可以继往开来做公司未来的好员工。

**试用期员工转正工作总结100字二**

在离开了之前工作的地点之后，经过了我的一番寻找和挑选，我最终选择了进入xxx企业车间的一份机器维护修理的职位。毕竟也不是第一次找工作了，所以我对周围的企业都有了一些了解。虽然其他两家在距离和工资上有那么一点点的优势，但是据我了解，xxx企业在员工福利上却是远超它们两家，这是我选择这里的主要原因，也是我对它的主要印象。

在经过了一段时间的试用工作之后，我对xxx的大概情况也有了进一步的了解。现在我即将转正成为一名xxx车间的正式员工，特写下这份工作总结来记录我这段时间的工作和在对新工作地点的认识。

刚来带车间，给我的第一感觉就是非常的干净和安静，一路上走过的地方都没看见有任何的垃圾纸皮，大家都安安静静地坐在自己的岗位上做着自己的工作，没有谁在聊天，也没有谁会乱丢生产的边角料，只有机器的声音在车间回荡。

进入这样的环境下，我们新来的这些员工也不禁停下了一路上的闲聊，跟着走到了自己的岗位。

虽然我是新来的员工，但是算起来我也不算是这行业的新人了。在刚来的时候，我凭着自己过去的经验做着工作，在很多的地方都感觉游刃有余。但是这样自大的个性也导致了我之后的麻烦，在一次工作时，x号的机器出了问题，我用自己平常的方法去检查、调试，但是就是不见好。后来，实在无法，我只能去找车间的老师傅们帮忙，他们一听是x号机，直接就去了我没有检查的\'地方修理，不一会就已经没问题了。他们说这是老毛病了，简单的清理一下里面就可以了。这是我在来到这里后的第一个盲区，虽然我之前又过一定的工作经验，但是到底还是不如这些老员工们熟悉这里，我还有许多需要了解的地方。

在工作和几天后我就发现，在这里之所以这么的安静整洁，都是因为在这里有一套严明的规则在这里面运转，只有遵守规则的人，才能得到企业的优待，对于不守规则的人，车间的管理者也不会宽容。

虽然看起来非常的压抑，但是管理者却是一个热心肠。我们员工有什么问题和难处的时候，他都会来帮助我们，正是这样，我们工作的热情才能这样的高昂。

在现在，xxx企业的车间给我的印象已经发生了很大的改变。虽然这里的福利非常好，但都还是我们在遵守了规则，维护好了工作环境后所赢来的！是我们共同的努力才拿到了这样的福利。在车间中我们每位员工都是车间的一个齿轮，虽然推动这企业的运转，但谁都是可以被替换的，所以只有尽力的发挥出我们的作用，展现我们的能力，才能被替换到更高、更好的位置！

**试用期员工转正工作总结100字三**

自进入公司到现在为止已经过去了三个月了，按照最初的试用期实习协议，我已经有了转正的资格，经过与公司人事的协商，我在正式的劳动合同上签下了自己的名字。我觉得真的很不容易吧，有种苦尽甘来的激动心情，谁说不是呢，试用期努力工作了那么久，终于获得了转正，也算是对自己曾经努力过的一个证明吧，为了告别过去，也方便规划未来，现在我对自己试用期间的工作情况做一个总结。

我觉得吧，在试用期间，最重要的是调整好自己的心态，因为很多刚出校园的学生都有一个通病，那就是眼高手低，我见过很多同事就是这样，和我同一批的员工，有的人嫌弃工资低，有的人觉得工作太累。作为一名优秀的职场员工，就必须耐得住寂寞，谁不是从底层往高处爬的，一个什么都不会的刚出校门的学生，连自己的定位都找不清楚，既想要工资高，又想要工作轻松，哪有这么好的事情。这个社会就是这样，你不能够及时调整心态，逐渐适应这个社会，那么你就会被淘汰。我现在已经转正了，只要兢兢业业做下去，那么便能获得不断的积累，而那些早已辞职的员工依旧在找工作，一边啃老一边不停的换工作。

在试用期间，我虽然没有做出多大的.成就，但我也没有出过半点差错。三个月之间，我从未迟到、旷工、请假过一次，因此领导也对我特别赏识，经常教我一些人情世故以及工作中能够作用到的技巧，与之相比，学校里学的那些简直连入门级都不算，毕竟是走在最前端的公司摸索出的经验，经常学习还是能够获得许多好处的。每天的工作内容我都能够按时按量的完成，虽然我并不是做的最好的一个，但我却是同一批员工中做的最稳的那一个，我觉得只要按照规划这样走下去，那么还是能够在职场中取得成就的，也算是从另一角度实现了人生的价值吧。至少目前这个状况我还是满意的，不需要再向家里要钱，每月除去房租和吃饭的费用之外还能攒下一笔小钱，我觉得很满足。

有成就自然也有着做的不太好的地方，我觉得我在试用期间做的最不好的地方就是没什么进取心，每天我都会将任务量压缩在规定时间内完成，然后按时下班，也没有主动加过班或者在某天稍微多做一点工作。我觉得这是不思进取的表现，毕竟职场是残酷的，稍有不慎就有可能淘汰，毕竟优胜汰劣是自古以来不变的真理。除此之外，在学校里面的一些坏习惯我一直没有改掉，比较致命的一点是喜欢熬夜，这点很不好，容易影响到第二天的工作状态，还有一点是性格内向，在公司几乎是独来独往，再这样下去的话，以后很可能会在这方面吃亏。

以上便是我试用期转正的工作总结，过去的得失也没必要太过于纠结，现在最重要的是往前看，着眼于以后。因此。我想我应该制定一个规划，为以后的工作打好基础，想问题也要多考虑清楚，这样才不会出什么差错。

**试用期员工转正工作总结100字四**

时间一晃而过，转眼间到公司已经三个多月了。这是我人生中弥足珍贵的一段经历，在这段时间里领导及同事在工作上给予了我极大的帮助，在生活上给予了我极大的关心，让我充分感受到了领导“海纳百川”的胸襟，感受到了“不经历风雨，怎能见彩虹”的豪气。在肃然起敬的同时，也为我有机会成为公司的一份子而自豪。在这三个多月的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

在9月份，我拿到的第一份资料就是公司简介，当时觉得企业规模较大，发展空间。经过了不太漫长的程序而入职，其间对公司有了一定的了解。通过了三个多月的亲身体会，对本职工作和公司有了更深的了解。公司的文化理念：“…，…。”我对这一文化理念非常认同，公司发展不忘回报社会的壮举，令人敬佩。公司以人为本、尊重人才的思想在实际工作中贯彻，这是不断能发展壮大的重要原因。

爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。在这三个多月的时间里，我能遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职业工作，三个月从未迟到早退，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，认真履行岗位职责，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。一本《细节决定成败》让我豪情万丈，一种积极豁达的心态、一种良好的习惯、一份计划并按时完成竟是如此重要，并最终决定一个的人成败。这本书让我对自己的人生有了进一步的认识，渴望有所突破的我，将会在以后的工作和生活中时时提醒自己，以便自己以后的人生道路越走越精彩。

根据目前工作分工，我的主要工作任务是历史审稿。通过完成上述工作，使我认识到一个称职的xx人员应当具有良好的专业基础、流畅的文字写作能力、灵活的处理问题能力。

虽然到公司来了三个多月，对公司还不够了解，审稿熟练程度也不够，问题还很多。随着对公司和工作的进一步熟悉，我觉得多做一些工作更能体现自己的人生价值。“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中我要不断学习业务知识，通过多看、多问、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种知识，并用于指导实践。在今后工作中，要努力做好本职工作，把自己的工作创造性做好做扎实，为公司的发展贡献自己的力量。

公司正处于企业转型期，是一个非常关键的时期，这一时期应该从管理上下功夫，企业管理的好坏，会决定企业转型的成败。

首先，要加强思想观念的转变，加大培训力度，特别是管理干部要改变老观念，要从实干型向管理型转变。领导干部定期参加外培，这样可以开阔视野、学习管理理论。

其次，公司要健全管理制度、明确岗位职权、建立激励机制、完善考核方式。好的制度可以改变人的行为，好的制度可以激励员工，好的制度可以强化管理。

第三，要做好后继人才的培养工作。成立xx年了，当年创业的壮年人已经逐渐变成了老年人，这也是客观规律，从现在起，要做好老同志的传帮带工作，把他们的好做法传下来，永载史册。

第四，既要引进人才，还要用好人才，特别是要挖掘公司内部现有人才，限度发挥各类人才的作用。来到公司工作，我的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与进步，也激励我在工作中不断前进与完善。我明白了公司的美好明天要靠大家的努力往创造，相信在全体员工的共同努力下，公司的美好明天更辉煌。

**试用期员工转正工作总结100字五**

进入安信证券已有两个多月了，这段时间自身在各个方面都有所提高，主要体现在：

1、对证券行业有了初步了解进入公司以来，从熟悉这个行业到通过资格考试，对证券这个行业有了初步的了解，而驻点银行，通过渠道营销，对证券业务又有了较深的理解，工作中能解决各种基本问题。

2、业务开拓能力的提高在业务营销过程中，与客户的交谈和遇到的不同问题，提高了自己的沟通能力和应变能力；而对客户不定期的回访，为其提供全方位、多角度的服务，使安信服务真正的深入人心。

3、工作的责任心和事业心加强了对自己经手的每一笔业务，都认真对待，尽量避免给客户和公司带来不必要的麻烦，办事效率力求最快、最好。

在业务营销中，同样也发现了一些问题和自己的不足：

1、证券知识还须加深了解，需不断学习。

2、在与客户关系维护中，沟通方式还要逐步加强。

3、专业分析能力及营销能力还须进一步增强。

进入营销这个行业，业绩是衡量一个人的价值所在，前两个月的业绩表现不佳，我重新整理了思路，在余下仅有的两个月里，我要这样做：

1、发传单进入安信证券我经常发传单，虽然发了很多，效果不是很好，但觉得还是可行，大量的传单会提高公司的`知名度，下一步还想适量发些，坚持终会有效果的。

2、有效利用银行资源在银行驻点已有近两个月了，业绩十分不理想。招商银行很好的服务有口皆碑，许多客户慕名而来，如能利用好这一资源紧紧抓住几个潜在客户效果是很好的，但招商银行和招商证券很好的合作关系和相互间有回扣的合作方式使我一直在寻找突破点，虽然很有压力，但目前与他们处好关系也是唯一的办法。驻点客户经理的素质直接影响着公司的形象，所以我一直在努力的去做。

3、充分利用关系网络拉动朋友或朋友介绍也是一种很有效的办法。通过朋友介绍朋友，让想炒股的客户选择我们安信来开户，另外，对于已在其它券商开通三方存管业务的客户，向客户介绍我公司的服务理念及竞争优势，努力将客户争取过来。

现在市场波动很大，观望的人占多数，同行间竞争也万分激烈，为此，我必须要不断的学习，丰富自己的专业知识，为客户提供全方位的服务，要想尽一切办法，尽自己最大努力来做。

**试用期员工转正工作总结100字六**

我是进入唐河移动的新员工。当我向唐河移动公司投出了求职简历以后，我并不知道，这一份简历会把我带进一个怎样的世界，我将走上一条怎样的路，但心底的自信洋溢在脸上，经过笔试和面试，我被录用了！

在经过公司优秀员工对我们的培训后，我懂得了什么是优秀，什么是爱岗敬业，什么是移动的好员工。实习前公司各位领导还特意为我们这些新员工组织了见面会，会上把公司总体情况做了介绍，并鼓励我们尽快熟悉公司各项业务充分发挥

自己的潜能，会后经过人力部门的分配，我在营业厅以及电话营销实习。从进公司实习的那一天起，我就不断地告诫自己，对自己一定要“高标准、严要求”。事实证明，在这段时间中，我既辛苦又开心，收获很大，感悟很深。更重要的是我对自己能在这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里工作而感到自豪。在营业厅实习期间，我得到了领导谆谆的教导和营业厅各位老员工的悉心的帮助，加之公司规范的管理制度和员工严谨的工作作风，使得我对公司营业前台有了初步的了解。在短暂的实习生活中，我深深的感觉到自己所学

知识的肤浅和在实际运用中专业知识的匮乏，刚开始的一段时间里，对一些工作感到无从下手，茫然不知所措，但通过这段时间的细心学习和同事们的热心帮助，我对业务逐渐熟悉起来，并渐渐的得心应手。这不仅是工作也是一种生活阅历，虽然时间不长，但我觉得我在这个岗位上的\'每一天都很充实，客户满意是我工作价值的体现。

而电话营销则提高了我们的语言技巧，磨练了我们的耐性！我们在和客户电话交流中，遇到了各种人，有仔细聆听的，也有一张嘴便挂断电话的，甚至有人说“这是骗钱的”。渐渐

得，我熟悉了推销内容，也熟悉了形形色色的人的态度。不管客户喜不喜欢这种方式，我反倒觉得，我一定要让自己的声音听起来充满信任、向上和快乐。

10月初至今，我被分配在深度营销班实习。进入深度营销班后，我们的主要工作就是通过电话联系联通目标用户，推荐移动的卡品，由于之前在电话营销方面有了几个月的实习，上手也很快，但是业务方面仍不理想，因此我要培养细致而敏锐的观察力，抓住一切机会学习！实习的过程在某种程度上也是一个不断发问的过程，因为作为短时间实习的人员，老员工不可能有太多时间来手把手的教我们，而且他们自己都有一大堆的工作。因此，很多时候我们必须学会自己去看、去揣摩，通过观察来自己学习、自我完善！顺利完成工作任务！

时间一晃而过，转眼间几个月试用期已接近尾声。这是我人生中弥足珍贵的经历，给我留下了精彩而美好的回忆。在这段时间里领导和同事们给予了我足够的宽容、支持和帮助，让我充分感受到了领导们“海纳百川”的胸襟，也体会到了移动公司为我们员工提供的广阔的发展空间。在对领导和同事们肃然起敬的同时，也为我

有机会成为唐河移动的一份子而惊喜万分！

在以后的工作中，我会投入更多的热情，以岗为家，以职业为事业，发挥自己的人生价值，做出自己更大的贡献！

**试用期员工转正工作总结100字七**

时间就像一匹脱缰的野马。两个月的试用期一晃而过。回顾这两个月紧张充实的工作和生活，我感慨万千。我学到了很多新知识，认识了很多新朋友。同时也认识到自己的不足，需要学习很多知识。第一次踏入x的大门，宽敞明亮干净的大厅和人性化的设计工作环境给我留下了深刻的印象。跨国公司的氛围，简单，轻松，认真，来到我这里，然后我和某某进行了几次坦诚友好的交流，让我意识到x是一家值得信赖的公司，x给了人们一个美好的梦想。加入x也是正确的选择。首先，最近的工作总结如下：

x公司是一家美国公司，是开发、生产、销售x系统的跨国企业，在行业内处于领先地位。x在全球40多个国家拥有165家分公司。x拥有1项以上专利技术，在全球拥有4名以上员工。我从网上和其他途径发现的关于x公司的信息还是很多的。我想随着时间的推移，我会对x有更深的认识，对它的价值有更多的认可。

=\"text―indent：2em；text―align：left；\">回想起培训的场景到现在还记忆犹新，给我们培训的人员专业的职业素养和不知疲烦的回答我们的疑问都让我非常感动。人力资源部给我们介绍了x有限公司及x（中国）有限公司介绍、x的企业文化、x的经营原则、x环境健康与安全等。

it部给我们介绍了电脑的使用规则、平时日常工作所需要使用软件的介绍，网络安全的注意事项以及平时使用网络和电脑所需要知道的基本原则等。行政部门给我们介绍了公司设备安全的知识和基本原则等。财务部给我们介绍了日常开支和费用报销的流程等。通过培训，让我明白了作为x人所需要清楚地日常行为规范，清楚了日常工作中自己应该做的东西和不应该做的东西。让我从公司的软硬件方面了解了x的内涵，从更深的层次去认识x。

通过将近两个月的时间内与我们team的沟通中了解到，xgroup是x中的一个部门，在x中国事业的发展中起到了中坚的力量。我们team中各个成员都很友好和善，相处起来也比较轻松随和，我们的team严肃但不缺乏活泼，氛围非常x我们的成员在工作中都很认真都有比较高的专业水准，如果我遇到什么问题，他们都会乐此不疲的给我讲解，直接经理经常会给我工作和职业发展上做一些很有见解的\'方向指导并给予鼓励，让我明白了自己在x的工作方向。在我们的team中感到了浓浓的暖意和一起奋发向上昂扬的斗志，我非常喜欢这样的工作氛围，完全调到了我工作的积极性和责任感。

根据直接经理的安排，参加了多次工作内容方面的培训，明白了自己的工作内容和要求。我的工作内容主要有以下几个方面，x通过工作内容的培训，知道了自己的义务和职责，深感自己的担子不轻，要完美的完成自己的工作，还需要做很多的努力，我相信这些压力是促使我奋进的动力，我会在以后的工作中竭尽全力发挥自己的潜能把工作做好，为我们的team做出自己应有的贡献。

我们公司的企业价值观是：诚实正直（integrity）、尊重他人（respectforpeople）、敬业负责（customerpassion）、活力充沛（energy）、追求卓越（excellence）。我将把每一条作为自己的座右铭，x己的品格，修正自己的人生轨迹，作为人生规划的指导方针，对自己提出以下计划：

（1）努力学习业务知识，根据工作安排和要求，认真做好每一项事情。能根据公司的发展和变化，修正自己的路线，跟上公司的步伐，与公司一起进步。

（2）积极参与正在进行的项目，为项目的发展献计献策，通过具体的工作，熟练和明白项目的流程、控制和各部门的权责事物，认真做好自己应该做的事情。

（3）工作时通过对产品英文资料的学习，加强提高自己的英文水平，业余时间更要加强英文听说读写能力的学习，为工作的需要打下好的基础。

（4）争取在一年之内改善个人的不足，可以做到对公司的方方面面都能清清楚楚的了解，为我们x，我们team的发展发光发力而努力。

磨刀不误砍柴工，千里之行始于足下，将近短短近两个月的培训，为将来在x的发展做出良好的铺垫。在诺x的每一天都是新的开始，每天都有新的任务需要完成新的知识需要学习，每天都过得很充实而且很有意义，我感到从未有过的充实感。要成为x的专业人员未来的道路还很长很长，认认真真地做好当下的事情是当务之急，我想对x说，我已经准备好了。感谢各位领导和同事对我的培训，你们身上有很多值得我去学习的地方，在以后的工作中还需要你们的指导和教育，我会努力做好自己的本质工作，为我们的team和xx在中国的发展做出自己的贡献。

**试用期员工转正工作总结100字八**

试用期的工作即将结束，我进入房产客服部工作也将近月。在客服部综合点，主要负责客服服务方面的工作。

1、深入销售第一线，在销售现场了解客户的特点和需求，掌握客户的心理动态，找出客户最关心的问题；

2、收集其他楼盘的宣传资料和报纸广告，掌握竞争楼盘的动向，了解其他楼盘的促销手段和销售措施，收集了月份至今各楼盘的报纸广告并整理分类；

3、学习和观摩其他楼盘的促销活动，吸取别人成功的经验，以便为将来搞好公司的促销策划活动多做贡献。参观了广场，花城，新城的开盘促销以及房展会的各楼盘促销。

1、与策划公司对接，对其提交的策划方案根据实际情况提出修改意见供领导参考，同时把销售部的意见与策划公司沟通，力图将宣传推广工作做得更加切合公司的销售部署，更加实际，更加有效；

2、参加公司的各种促销活动，组织销售人员在促销现场开展宣传工作，协调和沟通销售部和策划公司的分工合作。参加了月份的“房展会”，“园国庆看房专线车”，节期间的“投资贸易洽谈会”的展览等促销活动；

3、根据实际情况，对重要问题多想办法，多出主意，尽能力提出相应的建议和方案给领导参考，做好营销人员的参谋策划工作；

4、参加每周销售部主管例会，将周销售情况整理好，发送给领导，让领导及时了解销售现场的\'动态，从月份进入公司开始，每周汇总各点周销售情况上报领导。

1、指导各销售点做好每个月的互访报告和每季度的市场调查报告，让各点人员都熟悉公司其他各点的相关情况，了解市场上竞争对手的情况和动向。收集整理各点交来的互访报告和市调报告，以备领导查阅；

2、学习销售部综合点人员应该了解的基本的房地产销售知识和工作程序，工作方法，协助其他同事接待办理产权证的客户等；

3、处理销售部有关营销策划方面的事务等。

近半年的试用期工作中，我通过实践学到了许多房地产的相关知识，通过不断的学习逐步提高了自己的业务水平。但是作为新人，我深深知道，自己经验还是相对欠缺的，需要不断的学习和磨练。因此，在以后的工作里，我希望通过到销售第一线的不断学习和实践，在现场不断增加自己的经验和见识，争取使自己的业务水平提到一个更高的高度，为公司多做贡献。

**试用期员工转正工作总结100字九**

作为一名销售业务员，自己的岗位职责是：

1、千方百计完成区域销售任务；

2、努力完成销售管理办法中的各项要求；

3、负责严格执行产品的出库手续；

4、积极广泛收集市场信息并及时整理上报领导；

5、严格遵守公司各项规章制度；

6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感；

7、完成领导交办的其它工作。

岗位职责是职工的工作要求，也是衡量职工工作好坏的标准，自己在从事业务工作以来，始终以岗位职责为行动标准，从工作中的一点一滴做起，严格按照职责中的条款要求自己的行为，一月来，在业务工作中，首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自己经常同其他区域业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，自己在接到领导安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

总之，通过这些时间的实践证明作为业务员业务技能和业绩至关重要，是检验业务员工作得失的标准。在尤溪和沙县这块市场进行销售时候，由于自己业务知识欠缺、业务技能不高、市场的瞬息万变而导致业绩欠佳。

工作中自己时刻明白只存在上下级关系，无论是份内、份外工作都一视同仁，主动积极，力求保质保量按时完成。对领导安排的工作丝毫不能马虎、怠慢，在接受任务时，一方面积极了解领导意图及需要达到的标准、要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面要积极考虑并补充完善。

销售是一种长期循序渐进的工作，而产品缺陷普遍存在，所以业务员应正确对待客户投诉，视客户投诉如产品销售同等重要甚至有过之而无不及，同时须慎重处理。自己在产品销售的过程中，严格按照公司制定销售服务承诺执行，在接到客户投诉时，首先应认真做好客户投诉记录并口头做出承诺，其次应及时汇报领导及相关部门，在接到领导的\'指示后会同相关部门人员制订应对方案，同时应及时与客户沟通使客户对处理方案感到满意。

认真学习我公司产品及相关产品知识，依据客户需求确定可使用的产品品种，熟悉产品知识是搞好销售工作的前提。自己在销售的过程中同样注重产品知识的学习，对公司生产的产品的用途、性能、参数基本能做到有问能答、必答，对相关部分产品基本能掌握用途、使用。以前的工作，自己的工作仍存在很多问题和不足，在工作方法和技巧上有待于向其他业务员和同行学习，计划在今年工作得失的基础上取长补短，重点做好以下几个方面的工作：

1、依据12月份区域销售情况和市场变化，自己计划将工作重点放在尤溪县、沙县、在维护原有经销商的情况下开拓专营店努力完善我司的销售渠道。

2、在没有走到的乡镇去拜访、扩大市场、增加销信。

3、自己在搞好业务的同时计划认真学习业务知识、技能及销售实战来完善自己的理论知识，力求不断提高自己的综合素质，为企业的再发展奠定人力资源基础。

4、为确保完成销售任务，自己平时就积极搜集信息并及时汇总，力争在新区域开发市场，以扩大产品市场占有额。

**试用期员工转正工作总结100字篇十**

经过一学期《物流基础》的学习，对物流的定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

访问法、资料收集法。

资料收集的方法：网上收集。

1.基本情况：上海商业物流中心位于曹杨路1500号，交于铜川路，比邻武宁路，交通便捷，与上海西站及其铁路沿线仅一步之遥;地处内环线与外环线之间，距离内环线1.5公里，外环线3.5公里，并且距离沪宁和沪嘉高速公路出口处分别仅为1.5公里和4公里。物流中心占地面积为26万平方米，各类仓库10万平方米，拥有4条铁路专用线和40辆箱式货车。

2.公司简介：上海商业物流中心系上海商业储运有限公司的子公司，隶属上海一百集团有限公司。中心始建于1952年，是全国商业系统大型的社会化第三方物流企业。20xx年初被国家经贸委确定为全国发展商品配送重点单位。

3.主要设施：

铲车，中心拥有1.5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m\*1.2m地台板。

运输车辆，中心拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

铁路专用线，拥有4条共计长度为1654米铁路专用线，是目前上海商业系统内唯一拥有铁路专用线的`专业物流企业，具有100万吨的铁路运输发运能力，以方便客户的产品运输方式有多种选择余地。

集装箱场地，拥有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为10吨至20吨，适合金属类商品以及集装箱储存业务。

4.仓库类型：

高平台彩钢板结构仓库。拥有高平台彩钢板结构仓库计24621平方米，可利用空间高度为7-8米，

1700平方米的仓库已安装了高位货架，该类型仓库的优点是建筑结构合理，面积利用率高，防汛、防潮、隔热性能良好，全部有雨棚和外平台，库外周转场地大，便于商品装卸及进出仓。

高平台铝合金结构仓库。拥有高平台铝合金结构仓库计16800平方米，可利用空间高度为6.5米，该类型的仓库的优点是防汛、防潮性能良好，库外周转场地大，特别适合于进出仓频繁的大宗商品的储存。

楼层恒温库。拥有楼层恒温库10100平方米，可利用空间高度为5米，该类型仓库的建筑条件为满足某些产品在温度控制上的不同要求提供了先决条件。

铝合金结构平房库。拥有铝合金板平房库5700平方米，可利用空间高度为6米，该类型仓库的优点是库外周转场地大，特别适合于进出仓频繁的大宗商品的储存。

易燃品仓库。拥有可储存易燃品仓库1000平方米，该类型仓库能提供属于易燃危险品类的特殊商品储存。

**试用期员工转正工作总结100字篇十一**

转眼已经实习了两个多星期，曾怀念睡觉睡到自然醒的生活。可是此刻建行紧张有序的实习生活让我一改从前自由散漫的作风，自觉融入到这个优良的工作环境中去。生活节奏变得规律，每一天准时上下班，上学时候的散漫、简便的日子一去不复返。

分配那天，有点紧张，也有点激动，因为不明白究竟花落谁家。幸运的是，我被分配到了离家不远的厦门建行松柏分行。报到的第一天我遇到了两个校友，他们也是来实习的，我们受到了康经理和林经理的热情接待，他们与我们进行了一番意味深长的谈话。从他们的话语和笑容中我们能感觉到这个和谐而又热情的团队。随后经理安排我们各自拜师学习，我先被安排到贷后服务的岗位。

因为我以前没接触过，对个贷后中心的很多业务都不懂。“师傅”是一个随和而又豪爽的人，从第一天起，他就仔细给我传授个人贷款业务的点点滴滴。

在师傅和领导的关心和支持下，我各方面提高都很快，对银行工作也有了一个全新的认识。在银行工作首先要抱着“认认真真工作，堂堂正正做人”的原则，在实习岗位上勤勤恳恳，尽职尽责。上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事，对工作每一笔业务都要谨慎细心。在银行业谁赢得了客户谁就是最终的胜利者。

一颗浮躁的心归于平静，但不缺乏活力。刚从学校走入社会的我有一颗不安静的心，而从事工作后，我最大的体会就是个人的发展和本事的提高不仅仅需要高超的技能，更需要对工作的忠诚和以工作为中心的职业精神，即做事能沉得下心。这主要体此刻日常工作的许多小事上，从细节处入手。在金融市场激烈竞争的今日，除了要加强自己的理论素质和专业水平外，更应当加强自己的业务技能水平，这样我们以后才能在工作中得心应手，更好的为广大客户供给方便、快捷、准确的服务。

同时，我也领悟到学生和社会工作者的区别。工作说不辛苦那是假的，参加工作后让我进一步领悟到生活中的本质东西，即你要成功，你想得到你所期望的状态，首先你必须付出12分的努力。实习以后，我们才真正体会父母挣钱的来之不易，并且开始有意识地培养自己的理财本事。“在大学里学的不仅仅是知识，更是一种叫做自学的本事”。参加实习后才能深刻体会这句话的含义。除了英语和计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。我们要在以后的工作中要勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己要虚心请教他人，并做好笔记认真的去理解分析。没有自学本事的人迟早要被社会所淘汰！

我最欣赏把撒哈拉沙漠变成人们心中绿洲的三毛，也最欣赏她一句话：即使不成功，也不至于成为空白。成功女神并不垂青所有的人，但所有参与、尝试过的人，即使没有成功，他们的世界也不是一份平淡，不是一片空白。实习的工作是忙碌的，也是充实的。生活的空间，须借清理挪减而留出，心灵的`空间，则经思考领悟而扩展。当我转身面向阳光时，我发现自己不再陷身在阴影里。我开始学着从看似机械重复的实习工作中寻找欢乐，我欢乐实习工作着，游刃有余。

从xx月到现在，我已经在公司工作近x个月了。这段时间我收获了很多，对于我从学生到一个职业人的转变具有重要意义。

作为一个应届毕业生初来公司，刚开始很担心不知如何与同事共处，如何做好工作。因为公司的这些业务是我以前从未接触过的，而且和我的专业知识相差也比较大。但是试用期这段时间以来，在公司融洽的工作氛围下，经过项目经理和同事的悉心关怀和耐心指导，我很快的完成了从学生到职员的转变，在较短的时间内适应了公司的工作环境，也基本熟悉了项目的整个工作流程，最重要的是接触和学习了不少的相关业务知识，很好地完成了项目交予的任务，做好了自己的本职工作，使我的工作能力和为人处世方面都取得了不小的进步。

在这x个月的工作和生活中，我一直严格要求自己，遵守公司的各项规章制度。当然我在工作中还存在一定的问题和不足，比如，对业务不太熟悉，处理问题不能得心应手，工作经验方面有待提高等等。

对于这些不足，我会在以后的日子里虚心向周围的同事学习，专业和非专业上不懂的问题虚心请教，努力丰富自己，充实自己，寻找自身差距，拓展知识面，不断培养和提高充实自己的工作动手能力，把自己业务素质和工作能力进一步提高。也希望请领导和同事对我多提要求，多提建议，使我更快更好的完善自己，更好的适应工作需要，这里我要特别感谢部门经理xxx对我的入职指引和帮助，感谢他对我工作中出现的失误进行提醒和指正。

同时感谢xx对我们的业务指导以及xxx的每一次技术培训，由于我们是个it公司，我清楚地了解良好的业务素质和技术水平是做好本质工作的前提和必要条件。在公司的这段时间里，我学到了很多，感悟了很多，看到公司良好的发展势头，我深深地感到骄傲和自豪，因此我更加迫切的实现自己的奋斗目标，体现自己的价值，和公司共同成长。我一定会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

**试用期员工转正工作总结100字篇十二**

敬爱的领导，你好，我自20xx年x月毕业于师范大学后，加入了xx银行分行，现实习期满，下面将我这段日子的学习情况汇报：

我思想积极上进，热爱中国共产党，拥护党的领导，认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和“三个代表”重要思想。

我热爱x行，工作积极，认真学习总省分行下发的各种文件，认真学习、行长的讲话，认真贯彻执行x行的政策、方针、决议，认真学习贯彻三分一统的思想，积极参与x行的发展改革。

我努力学习，认真学习《中国xx银行稽核处罚暂行规定》、《x行员工手册》等相关的法规和规章制度，树立强烈的风险防范意识。

我先后参加了一个星期的支行业务培训、省行组织在xx培训中心的一个星期业务培训、反假钞培训、个人网上银行培训等，并在相关的考试和考核中取得了优异的成绩。

我刻苦锻炼基本技能，虚心学习，勤学好问，认真做好笔记，下班后苦练基本功，努力学习业务知识，在个人储蓄、网上银行、外汇买卖、基金、保险、银行卡、理财金、国债等方面我都已有了比较深人的学习。

我先后在支行分理处、分理处、储蓄专柜实习，无论在那个网点我都虚心学习，勤劳肯干，得到了领导同事的好评。

我遵守纪律，团结同事，尊敬领导，乐于助人，有强烈的集体主义荣誉感，积极参加行里的`各项文娱活动。

我积极参与我行网讯信息报道工作，曾在我行网讯上发表相关文章，以后还将努力发表。

我积极参加行里的各项活动，在今年x月分的理财知识大赛得了钻石奖，参加分行人民币结算帐户征文比赛得了二等奖。

在过去的一年，我一直在努力，我为加入x行而自豪。我信奉敬业进取、追求卓越、永不言败的精神，我原和所有的伙伴一起与x行共同发展。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！