# 信用社员工工作总结(13篇)

来源：网络 作者：月落乌啼 更新时间：2025-05-14

*信用社员工工作总结一1、业务指标完成情况截至xx年6月30日，我县信用社各项存款余额 万元，较第一季度增加 万元，完成季度任务的 %，完成全年任务的 %;各项贷款余额为 万元，较第一季度增加 万元;不良贷款按四级分类余额为 万元，较第一季度...*

**信用社员工工作总结一**

1、业务指标完成情况

截至xx年6月30日，我县信用社各项存款余额 万元，较第一季度增加 万元，完成季度任务的 %，完成全年任务的 %;各项贷款余额为 万元，较第一季度增加 万元;不良贷款按四级分类余额为 万元，较第一季度净压 万元，占比为 %，完成全年任务的 %，按五级分类较第一季度净压 万元，占比为 %，完成全年任务的 %;实现各项收入 万元，其中利息收入 万元，完成全年任务的 %;股金余额为2406万元，较第一季度增加 万元，资本充足率为 %。

2、管理指标完成情况

xx年，我社严格按照上级联社和我社制定的全年工作要点展开工作，确保了各项业务稳健运行，积极推行省联社开展的“五讲五树五跨越”学习教育活动，员工素质进一步提高，深入贯彻省联社信贷管理专业会议提出的“三千三百惠农工程”精神，认真组织辖内信用村镇及信用市场的摸底评定工作，营造了良好的内外部环境，为各项目标的顺利实现奠定了良好的基础。

1、集中储蓄移植，规范存款管理。为提高效率，降低成本，规范管理，我们对各信用代办站撤销后移交回的手工储蓄存款进行了移植，从1日15日至3月15 日，历时两个月将全县约16万余笔，8.5亿元手工存款全部移植入微机管理，实现了全县无一手工存单，并将约28万张手工存单全部登记收回，计划在核实后于近期集中销毁。

2、认真总结经验，及早安排工作。为使我社xx年各项工作目标顺利实现，确保央行专项票据如期兑付，我们于1月11日便安排部署了二季度的工作任务，并于1月23日召开了全县信用社xx年工作会议，对xx年工作情况进行了总结兑现，对先进集体及个人进行了表彰奖励，并重点安排了xx年各项工作任务。会上，联社领导与各信用社负责人签订了“xx年工作目标责任书”和“案件防范及三防一保责任书”，将各项指标落实到社，要求各社围绕票据兑付安排今年的工作，确保今年9月份如期兑付。

3、严格绩效兑现，落实奖惩措施。xx年初，我们通过稽核审查，依据xx年旺季工作会议签订的“不良贷款清收责任书”，对原××信用社主任进行了末位淘汰，对全辖员工特别是信用社高管人员起到了一定的震慑作用，将“能者上、庸者下”的用人制度落到实处，打破了干部能上不能下的陋习。

4、公开岗位竞聘，规范用人制度。为了更好的服务辖内企业客户，我县联社组建了客户部，主要负责全县企业客户的信贷服务工作。在客户部主任人选的确定上，我们采取了公开兑聘，择优录用的方法，于2月18日召开竞聘大会，采取现场演讲，民主投票，公开计票的方法，选举产生了客户部主任一名，副主任二名，同时产生了因人员调整和末位淘汰空缺的季庄、南庄信用社主任和联社业务科科长。

5、实行双重考核，按季分解任务。xx年，我们采取了按年度和季度双百分考核的办法，将各项任务指标按季下发到各社，并每月从每位员工档案工资中提取300元，从全年效益工资中预支300元，共600元作为工效挂钩考核基金。根据各社季度业务经营指标完成情况进行百分考核，其余效益工资参加年度百分考核。通过实施双百分考核的办法，将全年任务按季分解，逐步改变我县 “淡季无事干，旺季连夜干”的局面，既可减轻贷户的还款压力，又可降低年终时的工作强度，还可加快资金周转，增加效益，一举三得。

6、实施惠农政策，创建信用工程。对省联社提出的“三千三百惠农工程”，我县联社高度重视，精心组织，稳步实施，在深入调查研究的基础上，计划创建5个省级标准信用村，支持13个县域经济企业，其中，营销2个高端客户，培育3个核心客户，带动农民增收,给农民提供更多的就业岗位。创建1个信用市场，扶持 3个农民专业合作社，为50934户农民、5个新农村建设试点村提供信贷支持，努力创建2个信用乡镇，为全县农村经济更好更快的发展做出新贡献。

7、加大资金投放，支持地方经济。为有效支持地方经济的发展，我社出台了《××县农村信用社支持中小企业及地方经济发展方案》，对辖内优质客户进行大力扶持，并专设了客户部服务企业客户。截至目前，共发放企业贷款 万元，有有力地支持了中小企业和地方经济的发展，为我县社会主义新农村建设做出了应有的贡献。

8、强化学习教育，提高人员素质。为了全面提升员工素质，我们根据省联社下发的“‘五讲五树五跨越’学习教育活动实施方案”，在全县信用社系统展开轰轰烈烈的`学习活动，并根据我社实际，制定了下半年进行“五讲五树五跨越”的后续活动，即，以“学习法律法规，规范经营行为;学习内控制度，规范操作行为;学习职业道德，规范服务行为”为主要内容的“三学三规范”活动，制定严格的考核措施，并计划于xx年10月进行考试，将考试成绩与效益工资和职务挂钩，确保学教活动取得实效。

9、加强技能培训，构筑防范屏障。为确保年初制定的安全保卫“八无”目标的实现，我县联社在年初层层签订年度“三防一保”目标责任书和联防协议书的基础上，狠抓要害岗位人员资格审查，与县公安部门联合对全县要害人员进行审查，并认真落实省联社3月6日召开的案件专项治理工作会议精神，于3月21日组织联社职工及信用社监事长、主管会计等共计70余人观看学习了案件专项治理会议录像，增强了员工的安全防范意识。同时，为切实提高全县信用社员工消防技能，确保信用社员工人身、财产安全，减少火灾造成的财产损失，我县联社于xx年1月13日组织召开了“消防安全知识培训会”，聘请县消防支队大队长为主讲，为各社消防负责人讲解了消防知识，并进行了现场演示，增强了操作性。

xx年第一第二季度的工作都已经结束了，在之前两个季度的工作中，我们信用联社的工作稳中有升，这是一个非常好的信号，说明我们县的经济在金融危机的打击下，开始慢慢的恢复了之前的发展态势。在接下来的工作中，我们信用联社的工作还要继续努力，帮助我们县的经济快速有效的发展，相信我们县的经济发展会在一段时间内恢复到历史最高水平!

**信用社员工工作总结二**

打好两个基础，一个是员工素质的基础，一个是规范管理的基础；建立一个机制，即存款稳定增长的长效机制；狠抓两项工作，一项是贷款投放工作，一项是清收不良贷款工作。

主要做法：以规范管理为抓手、以提升社会形象为重点、以提高信贷资产质量为突破口，继续深入推进农信进万家活动的开展，实施全乡范围内产品和服务的大营销，同时，将隐形不良贷款的清收作为突破口，通过责任清收、依法清收和风险代理清收，清收盘活存量不良贷款，向存量不良贷款要效益。

到20xx年要实现以下目标：各项存款增加万元，存款余额达到万元；新增存款市场份额不低于xx%；投放贷款万元，贷款余额达到万元；清收账面不良贷款万元，帐面不良贷款率控制在xx%以内；清收隐形不良贷款万元；年末存贷比例控制在xx%以下；实现中间业务收入万元；实现实际利息收入万元；实现拨备前利润万元；增扩股金万元。主要想法及具体措施如下：

一、打造一支思想素质和工作作风过硬的员工队伍，为各项业务发展奠定坚实的人的基础。

1、思想道德建设：我们将在全辖开展“两建一推”活动，即在全员中间开展一场大讨论、让每个员工都去建言献策。通过活动的开展，一方面可以进一步统一员工的思想，另一方面可以从中发现一些有思想、有能力的年轻人，将他们推到经营岗位上，为联社培养、储备一批后备人才。同时，我们计划邀请有关人士对全员进行职业道德轮训，以提高员工队伍职业道德素养。

2、是抓业务技能培训：今年计划组织一系列的业务培训，联社要求各部室对新业务、新知识、新产品及时培训，做到每一项新业务、新知识和新产品都要及时让应该掌握的部门掌握了，绝不留一个死角。从6月份开始到8月份，开展一系列以岗位练兵为主的业务技术比赛，对成绩优秀者要重奖。

二、制定一套完整流畅的内控制度，为各项业务发展奠定科学规范的制度基础。

完善内部控制制度：第一、制定“xx支行工作规则”，对日常工作运行机制、程序做出明确的规定，让整个联社在制度规定的框架内正常运转，实现人定制度、制度管人；第二、对会计结算、财务开支、柜员操作、信贷管理等重要制度重新进行修订，下发至相关员工手中，并组织相关人员的培训，让日常业务操作规范、统一。

三、建立存款稳定增长的长效机制。

一是完善两个考核办法。20xx年，计划出台对客户经理及前台柜员考核办法，明确和细化考核内容，充分调动全员营销的积极性和主动性，作为指导性意见并以此为标准对员工进行考核。第一、客户经理考核办法，这个办法重点从存款营销、存量不良贷款的清收盘活、新投放贷款收息、中间业务收入四个方面对客户经理进行考核，做到责、权、利相结合，真正将客户经理全面营销的作用发挥出来；第二、综合柜员考核办法，对综合柜员的考核将以办理业务笔数(金额)和客户满意度作为评价的基础，并体现在个人收入上的差别。程度的调动员工积极性、能动性、创造性，促进业务持续、健康发展。

二是加强形象建设。20xx年要全面提升信用社内外部形象，重点做好以下几项工作：

第一，逐步推行班子成员营业厅值班、前台柜员挂牌上岗和服务承诺制提升员工服务意识；

第二、对前台柜员服务规范用语到基本业务技能进行全方位培训，全面提高前台柜员整体服务水平和质量；

第三、开展文明服务竞赛，制定评选前台柜员服务标兵制度，在全辖推动整体服务水平的提升。

四、以农信进万家活动的开展为基础，实施信贷产品的大营销，增加有效信贷投放。

一是继续开展阳光信贷活动。进一步加大贷款营销力度，引入客户经理理念，挖掘培养黄金客户，扩大贷款规模，优化贷款结构和质量，努力解决经营效益的问题。

二是增加有效投放。xx乡当前的`经济环境和信用环境并不是太好。今年，我们计划在充分调研的基础上，将在风险可控的前提下，通过创新信贷产品，解决部分优质客户的抵押难问题，对部分经营正常、还款有保证的自然人客户，初步设想按个人在信用社存款帐户上日均存款额度的一定倍数发放保证担保贷款。

五、全员动员、多管齐下，全力推动不良贷款的清收。

一是推进大额不良贷款的集中清收。今年我们将充分发挥清非大队的作用，将全辖万元以上不良贷款全部集中到联社由清非大队集中清收，拟采取的措施：由联社清非大队抽调支行部分信贷员组成清收工作组，对列入集中清收计划的不良贷款逐笔进行催收，并登记借款人及担保人详细情况，每季度末，对本季度清收情况进行总结，对其中有资产的“赖债户”依法起诉，对符合呆账核销条件的通知相关信用社及时搜集整理资料上报联社；

二是与责任认定相结合，在清收过程中，发现因发放贷款时在手续上存在瑕疵形成不良的，要对这些贷款进行责任认定，并按规定进行追究。

**信用社员工工作总结三**

一年来，本人能以一个金融工作者的准则来严格要求自己，能对自己在思想政治、工作学习方面的表现作了认真、深刻的总结与反思，以便吸取经验教训，力求在今后的工作能扬长避短，精益求精，现将一年来的工作进行总结如下。

一年来能坚持实事求是，遵守国家法规、法纪，遵守金融业务的规章制度，不参与社会上的非法组织。

遵守《xx信用社会计、出纳基本制度》履行记帐员的岗位职责。在日常工作中，定期进行帐务核对，发现问题及时查清，受理、编制、审核会计凭证，核对印鉴并进行会计分录，及时记载各项帐务和经管的总帐、分户帐和登记簿，负责会计凭证和经管的帐簿按期整理装订，并在装订成册的`传票和帐簿封底签章、归档，负责柜面结算业务宣传、监督，遵守结算原则，做好结算服务工作。按规定准确计息，并办理利息的收付和结算收费，保证利息收支计算无差错，定期盘查库存空白重要凭证并每日与表外科目有关帐簿特别是手工分户帐核对，确保帐实相符，并监督应入库的密押、印章、有价证券和库存现金等入库保管，爱护电脑设备，保持机器的清洁，操作密码按规定要求大约每周更改一次，并登记备查，移、接交及时登记各项登记簿。做好柜面服务，及时办理存、贷、结算业务，为客户提供方面，认真审查凭证，严格柜面监督，防止发生差错，做好帐务“五无六相符”。

正确使用会计科目，按照规定办理单位和个人的开户、销户手续，认真填制和审查各种会计凭证，对各种业务进行正确的帐务处理和复核，及时纠正差错，正确审查和办理支票，存单（折）印章挂失手续，按规定做好查询、冻结等存款的帐务处理手续，正确及时的的提出、提入和差额清算工作。正确执行利率政策，并按规定坚持按年、按季、按月结息，认真执行会计结算、联行业务制度，严格按照规定办理各项结算，确保资金安全。认真做好储蓄通存通兑业务，正确办理代收代付业务，如发放工资，代收电费。按照国家银行规定和信用社会计出纳基本制度规定要求及出纳操作程序办理现金收付整点工作，认真做好主辅币调剂工作，做好现金供应和回笼工作，做好库存现金限额管理，及时上缴超限额库存现金和损伤残币工作，做到资金合理使用，认真做好库房管理工作，严格管理抵押品，按照规定兑现换，挑净残损人民币，识别和处理假币。坚持“四双制度”，加强柜面宣传与监督，做好开展反假币，反破坏人民币宣传工作，勇于同违法乱纪作斗争，维护财经纪律。

认真学习“三防一保”有关文件精神，注意关注社会上发生的金融案件，吸取别人的经验教训，防微杜渐，熟知安全制度，报警电话和各种规章制度，严格按规定程序接受上级公安机关和上级检查，不管是在营业前、营业中、还是营业后都一样重视，按规定要求执行值班守库制度，确保自己值班、守库时二十四小时不失控，安全无事故。

以上是本人一年来的工作总结，在上级领导的关心指导下，工作上取得了一些成绩，今后继续努力，学习各种新的业务知识，使各种业务都能驾轻就熟，应付自如，力求做一名合格优秀的信合工作者。

**信用社员工工作总结四**

20xx年，在联社领导与信用社主任的领导及同事们的帮助下，我认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务方面都有了一定的提高。现讲本年度的个人工作总结如下：

一、加强学习，努力提高政治与业务素质

一年来，我能够认真学习各项规章制度，学习信贷相关制度和文件精神，努力提高为人民服务的一是，能遵纪守法，实事求是、遵守职业道德。虽然我是个老员工，但是我还是一丝不苟的学习各项规章制度，提高思想认识，遵守各项规章制度，学习相关业务知识，提高自己的业务理论能力，及时的发现存在的问题和领悟不透的地方并及时加强学习，予以改正，使我在思想觉悟方面有了一定的进步。同时，利用工余时间认真学习金融业务知识，不断充实自己的工作经验，对于联社下发的各种学习资料能够融会贯通，学以致用，业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

二、履行职责，踏踏实实的做好本职工作

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。今年我所负责的片区贷款全部收回，利息做到应收尽收。

三、在贷款发放过程中，坚持信贷原则，做好贷款的.审查

我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。一年来，我坚持贷款的“三查”制度和联社制定的信贷管理制度，对每一笔贷款都一丝不苟地认真审查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；在贷前审查时，我做到了“三个必须”，即贷款条件必须符合政策、贷款证件必须是合法原件、贷款人与保证人必须到场核实签字，并且做到生人熟人一样对待，保证了贷款发放的合规、合法。

信贷工作一年来，我能够认真的去对待每一笔贷款，我能够态度温和地对待每一个客户，对于贷款条件不符合客户、不良贷款户和欠息户，我也能和气的作出解释和劝说，所以我得到每个客户的尊重和好评。在做好本职工作外，我还按照领导的安排做好其他工作，与大家一起，共同完成任务。

回顾一年的工作，我感到今年收获很大，学习各项金融法律法规，熟练的掌握了信贷操作系统，各项业务技能有了很大的提高，自己感到仍有不少不足之处。在新的一年里，我将努力克服自身的不足，为完成将来一年的各项目标任务作出自己积极的努力。

**信用社员工工作总结五**

一年以来，在各级领导的正确领导下，在同志们的助、支持下，我认真学习党的方针、路线和政策及金融法规等，素质和业务技能有了较的提高，在工作中能严格执行各项规章制度，坚持原则，一丝不苟，能够保质保量的完成各项任务，回顾一年来的工作总结汇报如下：

一直以来，坚持学习各种金融法律、法规，通过不断学习，使自身的思想理论素养得到了进一步的完善，思想上牢固树立了全心全意为人民服务的人生观、价值观。勤勉的精神和热爱本职工作的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，用满腔热度主动、认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，认真履行“三防一保”职责，自觉按规章制度操作，平时生活中团结同志、作风正派，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。

首先，自己的工作岗位主要是综合柜员。在业务知识和工作能力方面，能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力，具备了较强的工作能力，能够从容的接待储户的咨询。在业务技能、组织管理、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很的提高，在工作中，按照储蓄业务的操作规程，把最方便最可行的方法运用在业务操作上，以客户需要为主。

其次，在工作态度和勤奋敬业方面。热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，把党和国家的金融政策及精神灵活的体现在工作中，在工作中能够采取主动主动，能够主动参加单位组织的各项业务培训，认真遵守联社的规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间。通过学习内控制度，进一步的完善了储蓄业务各方面的管理。随着信用社内部分工的越来越细化，我们临柜人员的分工也越来越细。在今年的工作里，我得到了实质性的学习和进步，在业务操作上更加严密。建立客户信息；开立个人结算账户；额现金支取，我都严格按照上级及人民银行的要求，请客户提供相关手续和收集所需要的资料；在结算上我严格遵守结算制度做到“谁的钱入谁的帐，由谁支配，信用社不垫款”；在账务上我坚持做到“六无，六相符”的会计制度，认真履行好记账员的职责。

一年的工作里，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。如有创造性的工作思路还不是很多，很多工作还做的不是很完善，需要继续学习更多的业务知识和生活常识，扩自己的知识面。这有待于在今后的工作中加以改进，只有这样才能跟上信用社发展的形式。

辞旧迎新，抚往思今。过去的一年各项工作开展得扎实有效，为我今后的工作打下了坚实的基础。在新的一年里，我将抢抓机遇，乘胜前进，努力开创一个充满活力，具有时代气息的景象，推动我的各项工作向更高的层次迈进。

**信用社员工工作总结六**

今年以来,在联社、社的正确领导下，在同志们的、支持下，认真党的方针、线和政策及金融法规等，政治素质和技能有了较大的提高，在中能严格各项规章制度，原则，一丝不苟，能够保质保量的完成各项任务，回顾一年来的工作，向领导和同志们如下：

为提高政治素质和业务技能，迅速适应新时期金融工作的需要，我积极参加联社及社内组织的各种学习，并坚持经常不断的，特别是在今年开展的“镇平现象”大中，认真学习，记好，写好心得，做好，提高我的政治思想觉悟和干事的感和事业心。在实际工作中严格要求自己，努力做到大事讲原则，讲风格，对待同志以诚相见，共同搞好工作，在坚持经常不断学习政治的同时，我还始终不忘加强业务知识学习，对实际工作中出现的疑难问题我虚心求教，不耻下问，向的同志们学习，并能够经常找一些新形势下的信用社杂志、进行不懈钻研学习，随着政治营养和业务营养的不断丰富，从而大大提高了自己的思想觉悟和工作能力，有力地推动了各项工作顺利开展。

大家都知道：存款是信用社和发展的基础，也是支农资金的重要来源，只有大力组织资金，才能提高支农实力和信誉度，我一是经常服务上门，储户无论金额大小，路途远近，只要储户说一声，我都以最快的速度为其办理业务；二是构建揽网络，充分利用、亲戚邻居的辐射面，通过多种形式开辟储源，一人干信合，全家齐帮忙，全家人都变成了业余揽储员，三是做到腿勤、嘴勤，经常奔波于村镇之间，凡是的或，一听说手里有宽裕的资金，我都会去做工作，当信用社的宣传员，把农村信用社的服务宗旨、优惠政策宣传到千家万户。在今年开展的储蓄竞赛活动中，x揽储20万元，占任务10万元的200%。

盘活不良是我们今年工作的重点，同时也是难点，近几年，贷户的法律意识淡薄，还贷意识差，赖债思想严重，盘活资金也成了我们工作的老大难。我利用各种政策，做好贷户的思想工作，我想：只有贷户思想通了，观念转变了，认识提高了，还款积极性也就提高了，为了方便收贷收息，我整理了一本贷户记录，对每个贷户的家庭情况、状况、邻里关系都记的一清二楚，我经常深入贷户和有关当事人家中做思想工作，宣传政策法规，晓之以理，动之以情的去盘活贷款，今年盘活不良贷款120万元，超额完成了任务。x在今年开展的不良贷款“双降”活动中，我按照社里的部署，和天祥为一个盘活小组，当时正值秋收时节，为了盘活这部分贷款，使我社的不良贷款比率尽快降下来，我和天祥起早贪黑，打差，利用三餐吃饭时间到贷户家中收贷，我们发扬不怕困难，一往无前，顽强拼搏，连续作战的`，采取早堵晚缠的作战方式和政策攻心术，苦口婆心的讲政策、讲、讲贷款不还对自己对社会的恶劣影响，迫使其还贷。仅9―12月盘活不良贷款x万元，不良贷款降低x个百分点。

今年8月份联社推出了贷款守信卡业务，在营销守信卡工作中，我和所包三个村的村领导一起，认真对该村的农户进行、筛选、评定工作，对照信用户评定条件和标准，严把质量关，建立健全信用户经济档案，按守信卡贷款的要求，完善相应的担保手续，为了保证评定质量，我经常奔波在农户当中，搞农户调查、建立经济档案、信用户的核查等工作，特别是我社在宋沟村召开的首场发卡会放贷现场会后，树立了农村信用社的良好形象，引起了村民的高度重视，都纷纷主动办理守信卡，止12月，建立农户经济档案x份，办理守信卡x份，发放守信卡贷款x笔，金额x万元。

没有规矩不成方圆，我始终能够遵守社里的各项规章制度，服从领导分配，遵守纪律，平时有事很少，坚持小病小事不请假，紧事大事提前归，我常想，身为信合员工要情系“三农”，做到洁身自好，奉公，平时要管好自己的嘴和手，树立良好的形象，决不能以权谋私，以贷谋私，严禁“不给好处不办事，给了好处乱办事”现象。并能过好廉政关，拒收礼物多次，受到领导和同志们的好评。x经过一年来的努力，我在工作中取得了一定的成绩，但还存在着很大的差距和不足，一是政治平和业务技能还不能适应新形势发展的需求，二是深入所辖基层，扎扎实实工作的力度不够。

**信用社员工工作总结七**

业务方面：一是我发动亲朋好友的关系，广泛宣传工作调动的消息，将以前的客户资源“搬到”江东这个新家庭来；二是利用早晚下班时间、轮休之日，走街串户，发宣传资料，鼓励周边的店家、超市老板、天来豪庭写字楼上的公司、信用社附近的楼盘小区到江东信用社前来开户、存款、办业务。在同事们的的共同努力下，前来办理业务的客户们都认为我社的服务比其他银行的好：办工环境干净舒适、柜员总是微笑服务、业务办理又好又快、态度好、说话温和细致、还常有“小礼品”送，都愿意来这里开立账户和办理业务。一年时间，开立的单位帐户20多个，开卡几百张，存折帐户一百个，前来办理定期存款的新老客户更是多不胜举。截止2月底（我是3月6日开始休产假），我社存款已完成本季度的攻关任务。会计业务笔数从开业初的日均几笔十几笔上升到100多、200笔，每天的忙碌可想而知，为此，我常常提醒自己“善待别人，便是善待自己”，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好“三声服务”、和“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解他，最终也得到了客户的理解和尊重。

回顾一年的工作，自己感到仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

（一）与同事配合不够默契，处理问题的方法简单。

（二）业务能力方面提高不快，法律知识较少，还需要努力学习。

（三）自己所做工作与其他同行相比还有差距，特别是财会知识和文字材料写作还需要进一步提高

针对以上问题，今后的.努力方向是：

为适应新形势的发展需要，不断加强自身修养。一是利用业余时间认真学习金融业务知识，认真学习联社下发的各种文件、资料，使之能够融会贯通，学以致用，提高业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力。不断地充实和提高自己的业务技能和管理能力。二是学习法律知识和各项规章制度，强化自身的法律意识，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观；能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，积极配合其他同事工作，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我衰”的工作意识，全身心地投入工作；时刻把文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，力求做一名合格的信合员工；积极参加联社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用；为更好地适应工作奠定良好的基础。

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。我深知：责任重于泰山，丝毫马虎不得。因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好各项工作。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进；在生活中，互相帮助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作。要增强大局观念，转变工作作风，努力克服自己的消极情绪，提高工作质量和效率，积极配合领导同事们把工作做得更好

总之，一年来，在联社各级领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在某些方面还存在着很多不足，如对金融财会知识了解不够，对信用社改革有待作进一步的了解等，但我相信，在领导和同事们的的关心帮助下，我一定会把工作做得更好。

**信用社员工工作总结八**

我来到信用社已经三个多月了，前两个月因为业务不熟悉感觉过的很慢，第三个月感觉只是眨眼之间。三个月中，在领导的指导、同事的帮助下，通过自身的不懈努力，各方面都取得了进步。现将这三个月的工作情况总结如下：

工作第一天，我是在内勤岗位跟班实践，难题就来了：对电脑业务、五笔、点钞、珠算、财会业务等业务技能知之甚少。所以自己对着书本反复练习，早上起床和晚上睡觉前都要练上几遍。三个月下来，已经能比较熟练地掌握了。

第二个月，我接手信贷工作，分管了两个行政村人口。进村的道路极其难走，雨天泥泞不堪，加上刚开始时我对这两个村的情况知之甚少，面临的难度可想而知。但是，我克服重重困难，找到了各村委会的干部，积极的走村串户了解情况。一段时间下来，我对所管辖村的经济基储主要经济收入来源已经有了一个大致的了解。

接下来，我便逐户的走访那些借款逾期较久的借款户，具体了解他们的情况以便对症下药。通过实践，我解决实际问题的能力和组织能力也得到了很好的锻炼。

一年以来，严格遵守各项金融法律、法规以及单位的各项规章制度，用满腔热情积极、认真、细致地完成好每一项任务，认真履行“三防一保”职责，自觉按规操作。平时生活中团结同志、不谋私利、作风正派、不贪污挪用等违法乱纪行为，自觉抵制各种不良风气的侵蚀。勤勉的精神和爱岗敬业的职业道德素质是每一项工作顺利开展并最终取得成功的保障。

不懂就学。工作期间，《广西金融研究》、《经济工作者学习资料》、《信用社财务管理》、《中国金融》、《农村信用社经营管理》、《农村信贷》等教材和书籍让我手不释卷，因为有了大学专业课的底子，使我对这些金融知识更为容易理解和掌握。一番理论知识的学习后，我开始知道，由社员民主管理的合作金融组织，其经过50多年的.改革和发展后，已经成为我国金融体系的重要组成部分和农村金融的基础力量。

所谓是“金无赤足，人无完人”，我也还存在着以下几点的不足：

1、对一些业务技能特别是财会业务还不够熟悉。

2、在处理一些事情时有时显得较为急躁。

3、工作中有时魄力还不够，放不开手脚。

在这次工作总结的最后，我将发扬成绩，克服不足，继续努力：

1、熟练的掌握各种业务技能特别是财会业务等技能、计算机操作，不断的提高自己的各项业务技能。

2、学无止镜，我将坚持不懈地努力学习各种金融理论知识，并用于指导实践，更好的适应行业发展的需要。

**信用社员工工作总结九**

时光如水，岁月如梭，一年的时光转眼过去了，一年来在各位领导和同事的关心助下，我认真提高自身思想素质，加强学习业务技能，积极履行岗位职责，较好地完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能等方面都有了一定的提高，能够自觉遵守国家的各项金融政策法规，现将一年来的工作情况汇报如下：

为适应新形势的发展需要，不断加强自身修养。

一是利用业余时间认真学习金融业务知识，认真学习联社下发的各种文件、资料，使之能够融会贯通，学以致用，提高业务工作能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力。立足干中学，学中干，学中用，不断地充实和提高自己的业务技能和管理能力。

二是学习法律知识和各项规章制度，强化自身的法律意识，加强思想道德建设，提高职业修养，树立正确的人生观和价值观;能够加强自身爱岗敬业意识的培养，进一步增强工作的责任心、事业心，我能够积极配合其他同事工作，以主人翁的精神热爱本职工作，做到“干一行、爱一行、专一行”，牢固树立“社兴我兴、社衰我耻”的工作意识，全身心地投入工作;时垦文明优质服务作为衡量各项工作的标准来严格要求自己，力求做一名合格的信合员工;积极参加联社举行的各种学习、培训活动，认真做好学习笔记，并在实际工作中加以运用;为更好地适应工作奠定良好的基础。

一是踏踏实实的做好本职工作。我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。在工作中认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。严格执行规章制度，把好信贷资金收放的第一道关口;

二是坚持信贷原则，严格按照信贷业务流程处理账务。我深知：信贷资金收放工作事关信用社经营发展计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险;因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好各项工作。

“团结他人，与人为善”一直是我待人的准则。在工作中，能够团结同事，和睦相处，相互学习、相互促进;在生活中，互相助，互相关心，共同创造和谐的氛围。同时，不断地进行自我定位，更新观念，与同事们能搞好团结，服从领导的安排，积极主动的做好其他工作，为全社经营目标的顺利完成而同心同德，尽心尽力。

回顾一年的工作，自己感到仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

(一)与同事配合不够默契，处理问题的方法简单。

(二)业务能力方面提高不快，法律知识较少，还需要努力学习。

(三)自己所做工作与其他同行相比还有差距，特别是财会知识和文字材料写作还需要进一步提高。

20xx年，我将认真弥补自身不足，认真学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责，服从领导，当好领导的助手。首先加强与领导、同事之间的沟通与理解;其次转变思想观念，及时了解掌握信用社财务工作中存在问题的艰巨性、复杂性和多样性。认真学习金融财会知识，提高财会业务能力。认真学习法律知识和各项规章制度，力求工作有所突破，为完成20xx年的各项目标任务，为x县农村信用合作联社的发展，做出自己应有的贡献。

总之，一年来，在领导和同事们的关心助下，我的各个方面都有了很的进步，业务能力也得到了较程度的提高，虽然在有些方面还存在着很多不足，如对金融财会等业务知识掌握不够，对信用社有待作进一步的认识等，但我相信，在领导的正确领导和同事们的关心助下，我必定会把工作做得更好。

**信用社员工工作总结篇十**

今年以来，我市农村信用社通过大力实施推进新农村建设的“铺天盖地、顶天立地、欢天喜地”三大工程，推进城乡经济结构战略性调整，鼎力支持全市经济发展，取得了显著成绩。截至5月末，全市信用社累计投放贷款xx万元，各项贷款余额xx万元，其中涉农贷款余额xx万元，占比%。充分发挥了农村金融主力军作用。

铺天盖地工程：扎实信贷支农促进农业发展

生产发展是建设社会主义新农村的核心，是农民群众最关心的问题。我市农信社立足服务“三农”的经营方向，围绕农业生产各阶段的资金需求，开展多种多样的信贷服务，促进了农业增效、农民增收。

一是创新服务方式，大力推行农户贷款证贷款。今年初，辖内每个信用社都选定一个自然村作为“农户贷款示范村”，全市信用社信贷人员深入村、组、户春耕备耕一线，广泛开展普遍的经济调查，完善农户经济档案份，对符合条件的农户核定贷款额度，发放贷款证。农民需要贷款时，凭贷款证、本人身份证件及私章，即可到信用社柜面直接办理贷款手续，贷款证成为“可预支的活期存折”。目前，我市农信社已在全市发放贷款证本，贷款证贷款余额达xx万元，持证农户的贷款需求满足率达到了%。同时，在全市每个行政村(居委会)的要道口设立“信贷支农公示牌”，简要介绍了办理农户贷款的条件、程序、公布分片信贷员的姓名、联系电话、信用社的服务热线和市联社的监督电话，并公开承诺：农户可随时申请贷款，保证两个工作日回复或办结。让广大农户及时了解信用社信贷支农服务内容，及时得到信贷支持。

二是立足“三个转变”，支持农业产业化经营。针对农业生产日益产业化、市场化的特点，在支农贷款的投向上，注重从传统单一的生产格局向资源综合利用型、配套协作型转变，精心培育直接面对市场、具有旺盛生命力的独立市场细胞和创业主体，努力发掘新的经济增长点;注重从单一生产过程向增加产品价值的过程转变，对万亩优质稻、万亩优质棉、万亩双低油菜、万亩无公害蔬菜、万亩无公害名特优水产品等农产品加工基地进行重点扶持，促进农产品进入现代流通网络，提高附加值，带动农民增收;注重从唯产量提高向重产值实现转变，充分发挥龙头产品、品牌产品、特色产品在市场开拓、技术创新、资金融通等方面的作用，使产品优势转化为商品优势。如“黄金”西红柿、“”花菜、“”花生等。为促进集约化经营规模效应的形成，我市农信社主动当“红娘”，帮助农村种植、养殖业大户和农副产品营销大户组成联户担保小组，解决了流动资金需求量大与自身担保条件不足的矛盾。xx镇xx村农民就是其中受益人之一，在信用社支持下，今年一次性办理贷款xx万元，扩大了柿种殖规模。

三是扶持龙头企业，推动经济结构优化升级。我市农信社选择市内一批规模大、起点高、效益好、辐射能力强的“农”字型龙头企业作为重点支持对象，帮助企业发展农副产品精深加工项目，提高农产品的附加值，推动现代农业建设。省级农业产业化经营龙头企业――油脂公司多年来充分发挥油菜生产成本低、效益高等优势,实施双低油菜扩种工程。今年，该公司在我市农信社支持下全面推行“公司+基地+农户”的生产经营模式,本地及周边乡镇很多农户同永脂公司签订了油菜籽产销合同。这张“零”风险的定单，使每个签单农民一季增收xx元左右。今年上半年，信用社已向油脂、xx米面、油脂等家农业龙头企业投放贷款亿元。

今年以来，我市农信社突出“聚焦招商引资，聚焦工业突破”重点，创造性地下好支持主体经济发展这盘棋。一是提前调查论证，实行签约授信。成立专门的企业信贷管理小组，积极参与“访百家企业活动”，派专职企业信贷员进驻企业，了解企业经营管理、资金运行状态，调查论证于企业资金需求之前，切实简化贷前调查程序。通过银企对接、洽谈，对经营效益好、法人代表素质高的企业进行签约授信管理，核定企业贷款规模，在授信额度内的贷款，企业随需随贷，周转使用，极大地方便了企业，使企业放心大胆地接收定单，扩大生产。我们还借鉴农户联保的成功经验，与兴天投资担保有限公司合作,帮助一些资金需求量大但自有资产不符合担保条件的企业解决贷款担保难题。目前，全市信用社累计投放担保类贷款zz万元，促进了企业的快速发展。二是开展社企联姻，出台优惠措施。3月26日，4月20日市联社分别在和两镇组织召开社企恳谈会，保证贷款等实行差别利率;对货款入社率高的企业，按照企业年存款日均额(含开办本社的承兑汇票保证金)，等额贷款享受优惠利率;开办本社银行承兑汇票敞口业务，坚持择优扶持的原则，对信誉佳、效益好、重点支持和发展的企业，符合承兑申请条件，在核定的授信额度内开办本社银行承兑汇票敞口业务。三是提高办事效率，优化服务手段。授信企业需办理授信限额内贷款的，由承办社(部)随到随办;对其他申请贷款的`企业，实行限时服务，及时予以回复或办结。同时，联社组织专业信贷人员深入市侨乡经济开发区、仙北工业园两个园区考察论证，切实扩大信贷服务的范围，主动与各类新开办、新引进企业对接洽谈，为企业融资、结算等提供及时高效的金融服务。

信贷服务聚焦主体经济，工业企业纷纷反哺农村。在信用社的扶持下，油脂有限公司成功进行了二期扩能改造。公司一刻没有忘记与企业共命运的农民，设法帮助农民增收，生产车间岗位全部面向农民招聘，并提供优惠待遇，现在公司的几百位农民工月收入都在千元左右。油脂有限公司是信用联社授信的单位之一，资金紧缺时都能及时得到贷款支持，如今的油脂有限公司已成为纳税大户。

在强化信贷服务的同时，我市农信社还开展形式多样的活动，把全新的科学理念、信用文化和致富技能带给农民。通过举办新金融产品介绍会、反假币宣传会、送金融知识下乡等，向农民宣传实用的金融知识;与农村新报协作，引导农民客户开展订报读报等活动，传播先进文化和科技信息;配合司法机关到村开庭，现场为农民解疑释法，宣传信用观念;在营业场所悬挂安全防范温馨提示，提醒安户重视安全、创建平安;开展“创建信用村，争创信用户”的评比活动，在全市评出信用村xx个，信用xx个，培育诚实守信的文明乡风民风，培养有素质、讲诚信的新型农民;建立党员领导干部联系点制度，深入试点村蹲点帮扶，在技术、资金等方面全面扶持。xx镇xx村十组村民自20xx年起与信用社建立信贷关系，现已成为集育种、繁殖、喂养于一体、年出栏牲猪1000头的养猪专业大户。成为带动一方的致富带头人。今年4月，在众多参选者中脱颖而出，被评为“首届xx省新农村建设百业青年标兵”。

**信用社员工工作总结篇十一**

今年以来,在联社、社领导的正确领导下，在同志们的帮助、支持下，认真学习党的方针、路线和政策及金融法规等，政治素质和业务技能有了较大的提高，在工作中能严格执行各项规章制度，坚持原则，一丝不苟，能够保质保量的完成各项任务，回顾一年来的工作，向领导和同志们汇报如下：

为提高政治素质和业务技能，迅速适应新时期金融工作的需要，我积极参加联社及社内组织的各种学习培训，并坚持经常不断的自学，特别是在今年以来开展的“三个办法一个指引；认真学习，记好笔记，写好心得，做好总结，提高政治思想觉悟和干事创业的`责任感和事业心。在实际工作中严格要求自己，努力做到大事讲原则，小事讲风格，对待同志以诚相见，共同搞好工作，在坚持经常不断学习政治的同时，我还始终不忘加强业务知识学习，对实际工作中出现的疑难问题我虚心求教，不耻下问，向身边的同志们学习，从而提高了自己的思想觉悟和工作能力，有力地推动了各项工作顺利开展。

近年来，本人能够严格恪守各项金融政策法规，认真履行岗位职责。在平凡的岗位上默默奉献着，为信合事业发出一份光，一份热。作为内勤一线员工，我认识到应该加强自己的业务技能水平，这样才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷准确的服务。要以“客户满意、业务发展”为目标，搞好服务，树立热忱服务的良好窗口形象，众所周知，在全县联社管辖内，大庄子信用社是比将忙的一个网点。每天每人的业务量平均就要达到一百多笔。因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作认真认真再认真，严格按上级指定的各项规章制度来进行操作，一年中始终如一的严格要求自己，在自己的努力下，20xx我个人没有发生一次责任性事故。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在会计工作中的经验来帮助其他的同志，其他同志们有了问题，只要问我，我都会予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向其他同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。

存款是信用社生存和发展的基础，也是支农资金的重要来源，只有大力组织资金，才能提高支农实力和社会信誉度，在工作中，我都以最快的速度办理各项业务；牢记树立服务形象，遵守制度，坚持业务操作流程，办理业务一笔一清，把农村信用社的服务宗旨、优惠政策宣传到千家万户。在今年以来，发卡数量约265张，业务量笔数约31000多笔，按时对现金的调拨发送做到计划到位。按季打印资料，按时发放对账单。

在工作中，我始终能够遵守社里的各项规章制度，服从领导分配，遵守劳动纪律，，有事提前请假，我常想，做为一名信合员工要情系“三农”，做到洁身自好，廉洁奉公，平时做好自己本职工作，树立良好的形象，杜绝白条抵库，在办理交接时做到当面交接，手续齐全”责任分明。全年没有发生大的差错事故。

总之，在上级领导和同志们的关心帮助下，经过一年来的努力，我在工作中取得了一定的成绩，但还存在着很大的差距和不足，一是政治水平和业务技能还不能适应新形势发展的需求，二是深入所辖基层，扎扎实实工作的力度不够，三是开拓进取，创新意识不足。在新的一年里，我要加强政治和业务的不断学习，团结同志，勇于创新，发扬成绩，吸取教训，向身边的同志学习，取长补短，增强工作能力，做一名合格的信合员工，为农村信用社的改革和发展做出更大的贡献。

雷俊英

20xx年12月

**信用社员工工作总结篇十二**

每年我们的信用社都会招收新的工作人员，这是为我们信用社增添新的血液，强化我们的工作能力，促使我们共同进步的必要措施。

不过每年新来的员工都存在着一定的问题，和多人在大学里懒散惯了，到了新的工作岗位不能适应新的工作环境，不能达到我们的要求。所以对新来的工作人员进行一定的培训和锻炼，是很必要的。

正式基于这样的原因，所以省联社也是做出了一定的要求和安排。

根据省联社对新聘员工岗前培训工作的安排，11月6日至11月22日\*\*市农村信用社一行47名新聘农村信用社员工在省军区教导大队进行了为期15天的`岗前封闭式军事训练和业务培训。学员们普遍反映，火热军营生活锻造了思想风貌，培养了团队意识，增强了集体主义精神，坚定了自己的职业选择，树立了爱社如家、爱岗敬业的职业道德，了解了金融常识，农村信用社工作要领、程序和方法，强化了三铁纪律，为员工尽快进入角色，发挥了积极的作用，终生难忘，受益匪浅。

1、加强了体能锻炼。这次军训可以说是一次特殊课。和官兵一起学习锻炼，使我们和学员看到了他们讲政治、讲大局、讲奉献的思想品质，看到了他们兢兢业业、一丝不苟、爱岗敬业的工作作风，看到了他们艰苦奋斗、团结同志、争创一流的精神风貌，大家普遍反映，这一课深刻感人，终生难忘。

2、强化了纪律观念。军训期间，全体学员统一步伐，统一意志，统一行动，统一指挥，严格遵守部队的各项规章制度，不折不扣地听取教官指挥，给大家上了一堂生动的组织纪律课，大家从中体会到，任何人、任何单位如果没有铁的纪律是不可能成就一番事业的。

3、培养适应各种环境能力。本次培训条件有限，增强了学员吃苦耐劳的精神和意志，提高了生活自理能力，养成了一日生活作息的良好习惯，使新员工在各种环境下能尽快地适应了新的环境，为农村信用社建立现代金融发展创造新的贡献。

4、培养了团队精神。军营是一所大学校，更是一个团结战斗的集体，军事训练的课堂，也是培养团队精神的课堂。我们47名学员虽然彼此还不很熟悉，但大家都有一个共同的目标，一定要取得优异成绩，不辜负各级领导的期望。训练过程中，人与人之间，组与组之间，大家比学赶帮，相互鼓励，共同提高。短短几天，我们就形成了一个团结战斗的集体，一个奋发有为的集体，一个不断进步的集体。

5、熟悉了金融知识，了解了农村信合。根据培训安排我们实行训教结合，在课堂上，学员认真听各位老师的传教，记录新的金融知识，相互请教学习，做到当天问题当天解决，特别是对培训资料进行课后交流，提高了学员的业务水平，经结业考核，47名学员表现、学业、纪律合格。

对新员工进行岗前军训和业务培训是新时期省联社规范管理员工，科学开发和使用人才的有效措施，是向现代企业人才管理要效益的基础工作。省联社领导高度重视。军训和培训伊始和结业，省联社党委书记、主任、副主任、人力资源部和教导大队的领导亲临动员大会，对农村信用面临的机遇与挑战和未来发展前景进行了认真分析，对新学员学习和军训提出具体要求。在培训总结大会中，省联社领导对淅员工在新的工作岗位上提出了具体的要求和希望，并对在培训中表现优秀的学员进行了表扬；省联社培训工作组从组织到具体实施，做到了组织有计划，管理有方法，培训有步骤，检验有考核，军训有活动，每天有通报，最后有评比，个人有总结，生活中关心员工，纪律中严格要求，定期和地市领队进行查岗；教导大队领导和教官对此次军训高度重视，精心安排，针对学员的年龄性别制订了军训计划，选派了有经验的优秀军官担任教官。和学员一起出操，率先垂范。受到了学员好评，教导大队的领导对训练结果也给予了高度评价。

参加本次培训的1000多名学员来全省各地，互不相识，\*\*市47名学员分编为3个连队，如何管理好组织管理好成为领和连长的重点，我们在和连长充分沟通的基础上，采取了“分区管理、纵横制约、及时通报、和谐共处”的管理理念，建立了班长、组长和班组值日制，每天利用休息时间做游戏、唱军歌、谈理想、排节目等进行一系列活动，在学习中分班组赛成绩、做演讲、写简报，形成了比、拼、赛、学的良好氛围，我们地市领队积极创造条件让学员自己组织、自己创新、自我管理，每天对学员进行2―3次的检查，特别在晚上查岗做到有记录，做到在学业务和培养创新与时俱进，赢得了省联社管理工作组和教导大队领导的一致好评。

总之，这次军训和业务培训在省联社领导和军区大队的重视下，在人力资源管理部门统一管理下，经过广大学员的努力，圆满完成了培训和军训的各项任务，\*\*学员取得了优异成绩，学员们纷纷表示，要以这次军训和培训为动力，以崭新的精神面貌投入到信用创业与发展中，创造信合发展的辉煌明天。

这次对新的工作人员的岗前封闭式军事训练和业务培训取得了很好的效果，值得以后的学习和使用。每个人在上大学后，首先的就是接受军事训练，所以新的工作人员接受军训和业务派讯是很必要的。

以后的工作就靠新来的员工了，这是很重要的，不能老是依靠老一辈的老胳膊老腿来完成，积极培养接班人是很重要的。

我相信在以后的工作中，这些接受岗前封闭式军事训练和业务培训的工作人员会做的很好的，国家信用社的大发展就在明天！

**信用社员工工作总结篇十三**

xx年一闪而过，就象囫囵吞枣，还没回过神来，就已经消失在漫长的时光隧道里，空留下一点残留的味道供我去品位和回忆。

回望过去的一年，感慨万千，这是我高考之后的又一次转折。在经历了年初的考研失败、忙完自己的学士论文后，我知道我要结束我的校园生活，开始真正走进社会了。

8月底，在家准备司考的我，知道了信用社的招聘信息，就去报了名，之后笔试、面试、体检，一切都很顺利。

10月28号，是我上班的第一天，看着潘会计给我的一大堆票据，一头雾水，我知道我要学习的有很多。一开始，看着大家忙碌的背影，自己却什么都不会，挺着急的。不过，在会计和同事们的悉心关怀和指导下，我也能慢慢做点事情了。从贷款业务开始学起，票据自己也能慢慢理出来了，之后代了十天储蓄的班，是我最累也是收获最多的十天。中间还守了几天库，监控声音很大，没睡好，还好有电视可以看球赛，又很安全。转眼之间，见习期已经过去一个多月了，在取得一点成绩的同时，我发现自己的五笔、珠算、点钞、和财会业务还需要花很多功夫去学习。

在今后的工作中，我将发扬成绩，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种金融理论知识，滤布并用于指导实践，以更好的适应行业发展的需要；

2、熟练的掌握各种业务技能特别是计算机操作、财会业务等技能才能更好的实践为“三农”服务的宗旨，我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的`各项业务技能；

3、“学精于勤而荒于嬉”，实践是不断取得进步的基础。我要通过实践不断的锻炼自己，提高自己解决实际问题的能力，并在实践的过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情的对待每一件工作。

总之，这是我人生角色转换的一年，是我不断成长的一年，也是我对农村金融事业由陌生进而熟悉、热爱并愿意为之终生默默奉献的一年。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！