# 铝型材喷涂下排工作总结(共39篇)

来源：网络 作者：紫芸轻舞 更新时间：2024-04-11

*铝型材喷涂下排工作总结1员工食堂的工作任务零碎而繁杂，但每一项工作都与公司的整体工作和干部职工的生活质量息息相关。因此，在主管部门的支持下，坚持搞好饮食供应，提高优质服务，是我们工作的重点。刚成立时期，员工食堂人手较少，工作量较大。天气炎热...*

**铝型材喷涂下排工作总结1**

员工食堂的工作任务零碎而繁杂，但每一项工作都与公司的整体工作和干部职工的生活质量息息相关。因此，在主管部门的支持下，坚持搞好饮食供应，提高优质服务，是我们工作的重点。刚成立时期，员工食堂人手较少，工作量较大。天气炎热，为了不影响正常工作运转，我都能严格服从领导的安排，不讲条件，全力以赴搞好饮食保障工作。为了做好这项工作，在服务态度和饭菜质量上多下功夫，在食堂管理和服务方面与同事心往一处想，劲往一处使，尽心竭力地为干部职工带给优质的服务，深受公司员工称颂。

**铝型材喷涂下排工作总结2**

业务员工作总结-业务员工作总结 销售业务员个人工作总结

业务员工作总结 | 业务员年度工作总结 | 业务员年终工作总结 | 业务员个人工作总结

自从我20XX年XX月从事销售工作以来，在上级领导部门的正确领导下，在同事的关心和帮助下，同事在自我的努力奋斗下，截止20XX年XX月，我总共完成了XXXX万元的销售额，完成了全年度销售额的XX%。现将XX年以来的销售工作总结如下：

一、切实落实岗位职责，认真履行本职工作

作为一名销售业务员，自己的岗位职责是：

1、千方百计完成区域销售任务并及时催回货款;

2、努力完成销售管理办法中的各项要求;

3、负责严格执行产品的出库手续;

4、积极广泛收集市场信息并及时整理上报领导;

5、严格遵守厂规厂纪及各项规章制度;

6、对工作具有较高的敬业精神和高度的主人翁责任感;

7、完成领导交办的其它工作。

岗位职责是职工的工作要求，也是衡量职工工作好坏的标准，自己在从事业务工作以来，始终以岗位职责为行动标准，从工作中的一点一滴做起，严格

按照职责中的条款要求自己的行为，几年来，在业务工作中，首先自己能从产品知识入手，在了解技术知识的同时认真分析市场信息并适时制定营销方案，其次自己经常同其他区域业务员勤沟通、勤交流，分析市场情况、存在问题及应对方案，以求共同提高。在日常的事务工作中，自己在接到领导安排的任务后，积极着手，在确保工作质量的前提下按时完成任务。

总之，通过几年的实践证明作为业务员业务技能和业绩至关重要，是检验业务员工作得失的标准。今年由于陕北系统内电网检查验收迫使工程停止及农电系统资金不到位，加之自己业务知识欠缺、业务技能不高、市场的瞬息万变而导致业绩欠佳。

二、明确任务，主动积极，力求保质保量按时完成工作中自己时刻明白只存在上下级关系，无论是份内、份外工作都一视同仁，对领导安排的工作丝毫不能马虎、怠慢，在接受任务时，一方面积极了解领导意图及需要达到的标准、要求，力争在要求的期限内提前完成，另一方面要积极考虑并补充完善。

例如：今年九月份，蒲城分厂由于承租人中止租赁协议并停产，厂内堆积硅石估计约80吨、重晶石20吨，而承租人已离开，出于安全方面的考虑，领导指示尽快运回分厂所存材料，接到任务后当天下午联系车辆并谈定运价，第二天便跟随车到蒲城分厂，按原计划三辆车分二次运输，在装车的过程中，由于估计重量不准，三辆车装车结束后，约剩10吨左右，自己及时汇报领导并征得同意后从当地雇用两辆三轮车以同等的运价将剩余材料于当日运回，这样既节约了时间，又降低了费用。

三、正确对待客户投诉并及时、妥善解决

销售是一种长期循序渐进的工作，而产品缺陷普遍存在，所以业务员应正确对待客户投诉，视客户投诉如产品销

售同等重要甚至有过之而无不及，同时须慎重处理。自己在产品销售的过程中，严格按照厂制定销售服务承诺执行，在接到客户投诉时，首先应认真做好客户投诉记录并口头做出承诺，其次应及时汇报领导及相关部门，在接到领导的指示后会同相关部门人员制订应对方案，同时应及时与客户沟通使客户对处理方案感到满意。

四、依据客户需求确定可代理的产品品种

熟悉产品知识是搞好销售工作的前提。自己在销售的过程中同样注重产品知识的学习，对厂生产的产品的用途、性能、参数基本能做到有问能答、必答，对相关部分产品基本能掌握用途、安装。

依据厂总体安排代理产品，通过自己对陕北区域的了解，代理的品种分为二类：一是技术含量高、附加值大的产品，如35KV避雷器、35熔断器及限流式熔断器等，此类产品售后服务存在问题;二是10KV线路用铁附件、金具、包

弓、横担等，此类产品用量大，但附加值低、生产厂家多导致销售难度较大。

五、电气产品市场分析

陕北区域大、但电网建设相对落后，随着电网改造的深入，生产厂家都将销售目标对向西部落后地区，同时导致市场不断被细化，竞争日益激烈。陕北区域电力单位多属农电系统，经过几年的农网改造建设，由于资金不到位仅完成改任务造的40%，故区域市场潜力巨大。现就陕北区域的市场分析如下：

**铝型材喷涂下排工作总结3**

20xx年人力资源部将紧紧围绕酒店总的经营目标，高度重视人力资源开发及利用，充分发挥员工的积极性、主动性，为酒店的经营目标提供巨大的增值效应。贯彻酒店“以人为本”的经营理念，塑造一支优秀的经营团队和服务团队，以提供人力资源产品服务为核心，从管理向服务转变。人力资源部20xx年工作主要有以下几方面进行：

（一）大力推进员工职业生涯规划，提供合理公\*的晋升机制，进一步完善人力资源管理体系。

一是在已建立起人力资源的各个模块的规范体系上，继续完善各项操作流程。20xx年重点规范招聘管理流程、人事档案管理流程、完善酒店的规章制度、员工休假管理规定、员工福利制度等。二是调整酒店基层岗位的工资结构，推行提成工资，提高对客员工工资水\*并增加员工服务积极性。三是完善绩效考核的各项项目，突出绩效考核的正面激励作用，建立优奖差惩的制度，旨在增加各部门的创优争先的氛围。四是制定并公开各类职位晋升标准，制作员工职业晋升通道图，让员工看到公开公\*的成长方式，帮助员工树立积极向上的发展自我目标。五是完善晋升程序，优先内部提升制度，有职位空缺时，优先内部公开考核提拔，形成制度，增强员工的信任，慢慢形成文化。在公开考核时，采用书面考试、面试、资历评估、部门推荐等多种形式相结合，把真正的人才提拔上来。

（二）采用多变的招聘方式，进一步做好人力储备。

20xx年，xxxxxx项目部面对严酷的竞争环境、繁重紧迫的施工任务，在公司领导的具体指导及各部门的大力支持下，年创产值xxxxxx万元,超额完成了公司下达的年度计划，安全生产和施工质量持续保持良好态势，顾客满意度为xxx%。

我作为项目部经理，秉承“带好队伍，干好项目，创誉逐利，拓展市场”的经营宗旨，努力做了如下两个方面的工作：

1.积极开拓市场，不断增加市场份额。

xxxxxx项目是一个公共市场，市场竞争非常激烈，这样，做好市场前期工作至关重要，我本着为甲方提供优质服务，真诚为甲方解决技术和其他难题的工作原则，积极与甲方业主进行接触和交流，取得了很好的市场效应。

2.坚持全新的市场经营理念，塑造CPL良好的市场形象。

一是加强生产组织管理，确保施工安全高效。在各个施工场点，我们都尽量选出业绩突出、服务质量优秀的施工队伍参与施工。每接到一项施工任务书，我都提前到达施工现场与项目监理接触沟通，了解相关的技术信息和技术要求，有针对性地组织生产。由于采取了必要的安全措施和技术保障，确保全年各项目施工的安全、优质、高效，取得了非常好的市场效果。

二是搞好协调，为工作创造宽松的环境。20xx年x月，在执行xxxx任务时，我们与xxxxxx公司合作时，出现了不和谐的尴尬局面。我要求我方人员和对方共事要有理、有力、有节，要从公司发展的大局出发，真诚为对方提供超值的服务，建立起与他们之间的感情。通过良好的沟通和我们真诚的表现，现如今我们与甲方合作非常愉快。

一年来，业主、甲方对项目部信守合同，控制质量、安全、工期的能力，对公司派出人员出色的工作表现和较好的沟通能力以及对双方员工团结协作良好状态有了新的认识。使公司的市场品牌，不仅体现在工程的质量、安全、进度上，同时还展现在队伍讲诚信，纪律严，善合作等各个方面。

回顾总结一年来的工作，我再次体会到，办好有利于项目的一件事不容易，运作好一个项目更不容易。对外，要努力塑造和保持一个有实力的良好形象;对内要凝聚、发挥团队不畏困难、锐意进取的精神，适应市场管理惯例要求，进而拓展储气库、煤层气市场，从这一意义上讲，虽然做了一些工作，但离公司期望、要求比，仍有差距。这些差距就个人方面而言表现为：在xxxx项目管理过程中，未雨稠缪，计划预见性不够，我将在xxx年具体工作过程中，努力做好甲方工作避免上述问题的发生，使公司总体经济指标不受影响。

随着国家对xxxx建设和xxxx开发的支持力度不断增加，xxxxxx项目工作量也在逐年递增，市场的竞争难度也随之不断增强，各家公司也都在积极地做这项工作，xxxx年，要在目前市场占有率的基础上有所提升，还需要加大公关力度，为保障xxx年主要工作与任务的顺利开展与优质完成，我也将一如既往，尽心尽职，努力工作，不负领导的重托，争取储气库、煤层气市场的持续发展。

自从进入公司制造部担任车间主任一职，回首也有一年半了，饱尝过酸甜苦辣百味瓶。在各级领导的带领下，车间的产量、质量都有明显的提高，公司日趋向做大、做强。以下为今年的工作总结。

一、合格率与管理方面

各工序的合格率在以前的基础上都均有明显提高，直通率也创下了xx公司制造部产量有史以来、水\*。客户的投诉比以前有明显的下降，成品出货的质量也在从工艺、管理等方面加强控制。因管理等多方面的原因，新员工也在不断的补充，但人员的流动性比较大。老员工的稳定性在加强管理、提高工资待遇等因素下有所提高。但也有因为管理方面的不足造成个别员工的思想波动性比较大。另一方面，由于我们是生产型企业，员工的素质参差不齐，缺少在这方面对员工按层次进行培训。

二、物耗与报表方面

主要原材料车间每月对返基和返修晶片等及时回收利用，但少量员工因技能、机器设备不稳定性方面原因造成合格率低，加大原材料的投入量，影响了一次性直通率。主要辅材料银丝和手指套控制不是太好，有待于加强管制。产量日报表、周报表、月报表、个人产量等都能准确无误、及时的统计好，产品批量卡等数据报表也能准确的统计好，方便于车间进行查找、跟踪及总结影响产量、质量的\'原因。

三、质量与安全方面

为了确保产品的品质的稳定性，对操作工艺进行了修改，由原来的两点胶规定为三点胶，在张总的指点及班组的监控下，人工上架的员工现已熟练的按更改后的工艺进行操作。在日益竞争的市场中，我们想得到客户的垂青，得有夯实的质量保证，公司多方面的增加或改造设备。如对某些样品增加温特等工艺。在没有任何安全设施防护的情况下，没有发生过一起安全事故，这让我感到很庆幸。如果说今年对xx公司制造部是个展翅飞跃的时段，那我更希望明年我们能飞得更远、更广，拥有一片更广阔的天地。

四、工作中的不足

加强员工的稳定性;加强提高员工的操作技能，提高生产效率;有效的安排好生产，减少时间的滞留性。加强培训、提高员工的操作技能，提高一次性合格率;加强对设备的保养;加强对重点工序的管控，减少生产质量事故的发生;加大对返基、返修片的有效利用数量，提高一次性合格率;加强对原材料物掉地现象的管制;加强对银丝、手指套等辅助材料的管控;在数据统计、工艺、安全方面同样引起重视，加强管理，确保安全生产。

在新的一年来临之际，我希望公司能在新的一年中，从考虑员工的稳定性出发，不但要提高员工的工资待遇及福利、保证适当的休息时间，还要举办一些有益的活动来增加大家的凝聚力;同时我也希望管理层次的工资待遇及福利也能有所提高。

3时光似箭、岁月如梭。伴着节日的欢乐气氛，我们即将迎来新的一年。在过去的一年中生产部在上级领导的大力支持和各部门的密切配合与部门全体员工的共同努力下顺利的完成了公司下达的各项任务，在此，我对生产部一年来的工作做以总结，同时也祈愿我们公司明年更美好。

一、工作回顾

1、产品产量方面

过去的一年里，生产部在生产过程中面临三、四产品型号的多变，批量小、技术不稳定和不完善的情况下，进行实验和摸索。

截止20xx年12月12日共完成两成结构产品40KKPCS三四层结构产品3KKPCS.为到达客户产量和质量的要求，我部门合理的调整生产计划，和利用有限的资源，及时满足客户的交期，为公司今后产品的多元化打下了基础。

2、产品品质方面

在今年工作中，在确保生产任务的情况下两层结构产品入库良率达到98%，三四层产品入库良率达到96%。我坚信只要每个员工在提高产品意识情况下，全力的投入在生产每一个环节中，产品质量一定会稳步提高。

3、设备管理方面

在过去的一年里，各设备比较良好，并没有因为设备的问题影响到较大的工作，在定期的检修和保养下保证了设备的正常运转，进而确保了生产的稳定。

4、人员管理方面

在每年的年初和年末，在人员变动和产线员工极不稳定的时候情况下，这无疑给生产管理带了了极大的压力，但在这压力的推动下本部门还是坚持对新近员工的岗前岗中培训，确保新进员工的顺利进入岗位角色，做到基本胜任轮换岗位工作，在这我要感谢行政部对员工的教育和工程部的技术培训和车间的各班长，的鼎力支持才始的我部门有了如今的良好局面。

5、安全生产方面

在过去的一年里，我部门将安全生产纳入生产日常管理工作之中，随时做到各车间员工的安全知识教育，监督和排除各车间存在的安全隐患。确保了生产车间的有序运行。全年度未发生较大的人体伤害和设备损坏事故。

二、存在的不足和对策

生产部在过去的一年里虽然做了很多的工作，也取得了一定的成绩，但也还存在较多的问题，主要有以下方面的不足。

1、质量管理方面

1)员工质量意识淡泊：目前在一部分员工身上还存在事不关己，漠然置之的态度。这与培养员工质量意识，树立质量危机感，落实产品质量责任制做得不够好，不到位有很大的关系。

2)缺乏全员参与质量管理理念：我们现在缺乏的就是全员参与质量意思，在我们计件和没有品管的巡检下，有时候会出现一个真空地带，班和班之间谁都管谁都不管的局面。而且有的时候在生产现场执行力不到位的现象。

3)缺乏生产质量记录意思：由于我部门全体计件化以后，在瞬速增产的同事忽略了产品生产的过程质量记录。产品在整个制造中过程中，如何完整记录产品过程质量状态尤为重要。虽然这方面在逐步的改善，但离我们质量管理体系所要求的，些我们所做，做我们所写。记我们所做的还差较远!

2、人员管理方面

员工的精神面貌和紧张感缺乏，在这方面我们在策划一下整顿，制定完善的规章制度和培训计划。实施有效的激励措施，不断的提高员工的综合数字，以适应企业以后发展的需要。

3、物料消耗管理方面

由于之前我们没有对物料消耗及成本进行考核，在飞正常成本增加时，如工具损耗率搞，物料使用质量过剩，员工装配及存放不当影起的浪费。导致这样的现象存在，主要是员工节约意识不强。本部门将根据实际情况实施相应的奖罚措施和节约能源降低成本的思想教育，始员工的节约意思和主人翁精神逐步的提高

三、从公司整体方面，我有一几点建议。

建立健全的工作质量职责制度。对公司每个部门和员工都明确规定各部门和个人在工作中的具体任务、责任和权利，以便做到质量工作事事有人管，层层、人人有专责，办事有标准，工作有检查，这样才可以把质量有关的工作和广大员工的积极性结合起来形成一个严密的控制体系。

工作效率，因此建议公司在企业文化和员工归属感和团队的凝聚力加强树立与培训。

四、自身总结

20xx年即将结束，20xx年的工作也即将告一段落，在这一年里，我经过自身努力，克服各种困难，特别是在领导的大力支持下，这一年是有意义的、有价值的、有收获的。基本上的完成了本年度的工作，经历这两年来的生产管理工作。

通过这些项目的管理，熟悉了公司的运作程序流程，掌握了公司系统的操作过程，这为今后的工作打下了一定的经验基础。

虽然20xx年有所收获，但是自身的不足之处也暴露无疑：

1.虽然年轻充满干劲，但是经验缺乏，在处理突发事件和一些新问题上存在着较大的欠缺。

2.跟不上客户在订单上的运作需求，还缺乏主动与他们的沟通和交流的积极性，不善于有效的表达。这些个人因素直接影响到了工作的效果。

3.生产进度状况不能完全掌控，造成拖期、延期想象比较常见。

铝厂个人年终工作总结铝厂个人年终工作总结(一) 工作不分大小,只要自己努力了,就...

铝厂员工年终总结(最新)\_工作总结/汇报\_总结/汇报\_实用文档 本人xxx,x...

最新铝厂员工年终总结\_工作总结/汇报\_总结/汇报\_实用文档 本人xxx,xx ...

XX 年 8 月 11 日,进入甘肃华鹭铝业有限公司工作, 在电解二部工作实习,XX 铝厂员工个人业务工作总结磷矿管理业务员工个人业务工作总结个人工作总结本人 xxx,男,汉族,1986 年 8 月出生,籍贯甘肃皋兰。XX 年 9 月进入兰州纳米技术理工......

铝厂员工年终总结 3 篇总结是事后对某一阶段的工作或某项工作的完成情况,包 括取得的成绩、存在的问题及得到的经验和教训加以回顾和分 析,为今后的工作提供帮助和借鉴的一种书面材料。XXX 精心 为大家整理了铝厂员工年终总结 3 篇,......

铝厂员工年终总结铝厂员工年终总结本人 xxx,男,汉族,1986 年 8 月出生, 籍贯甘肃皋兰。XX 年 9 月进入兰州理工大学技术工程学院学习, XX 年 7 月毕业,取得工学学士学位。XX 年 铝厂员工年终总结铝厂员工年终总结本人 xxx,男,汉族,......

202X 年铝厂员工年终总结本人 xxx,男,汉族,1986 年 8 月出生,籍...

Do not keep anything for a special occasion, because every day that you live is a special occasion.整合汇编 简 单易用(页眉可删) 铝厂员工个人业务工作总结 总结是把一定阶段内的有关情况分析研究,做出 Do......

自20xx年人员进驻项目以来，积极联系业主、监理，了解工程情况。实际勘察现场，掌握施工具体难度。组织人员学习施工图纸，了解工程内容和相关资料。编制施工组织设计，创优规划，设备和材料计划，实际落实材料市场价格等，做到心中有数。多方面积极筹备前期准备工作，确保工程顺利开工。现把目前的工作做简单的汇报。

一>、主要材料的市场询价

主要材料（包括xxt型钢材，xxt管材，电气、仪表用电缆，保温材料）通过对当地多家生产单位的询价，总价格均比预算价格高（由于近期市场涨价的因素影响）。其中数量较大的xxt管材，预算材料总造价为xx万元（包括辅材），实际询价的厂家报价（不包括辅材）：xx钢管厂xxx万元；桓台大众钢管厂xx万元；xx钢管厂xx万元；xx管材厂xx万元。最高差价xx万元，最底差价xx万元。电气、仪表用电缆，预算材料总造价为xx万元（包括辅材），实际询价的厂家报价（不包括辅材）：xx电缆厂xxx万元，xx电缆厂xx万元，xx电缆厂xx万元，xx电缆厂xx万元。最高差价xx万元，最底差价xx万元。

附：各厂家询价单一份。

**铝型材喷涂下排工作总结4**

记得刚来铸轧车间的时候，先是跟着师傅们在炉子上学习，第一次除气扒渣，第一次倒铝包，第一次清炉，这些动作一幕幕的在我脑海中回放，做这些的时候都有师傅们在一旁为我指导，碰到累活他们也是抢着干，我觉得在这个集体中工作是一件非常愉快的事情，一个月后在工段的安排下我开始学习看守铸轧机，师傅教我维护机器的几个要点：石墨大小、液面高度、温度高低等几个要素，几天之后师傅就让我单独看轧机了。

我当时十分紧张，害怕维护不好，不停的巡视轧机运行情况，师傅看到后告诉我铸轧生产点多线长面广，是一系列连锁反应，要随时掌握生产情况，一不小心就会出生产事故，但也不用一直巡视，一般正常情况下只要10多分钟看一次就可以了，通过不断的学习我已经能单独看守铸轧机了，接着在工段的安排下我开始跟着师傅一起倒班，倒班碰到的问题会更多，而且需要能及时的进行处理，在不断的犯错误中不断的成长，不懂的地方就问，几个月后我适应倒班，能够熟练处理铸轧日常生产中常见的问题，今年的2月份我成为了一名班长，要单独处理许多没有遇到过的问题，我的职责是要负责本班生产的铸轧卷合格，同时分配好生产任务，处理好和同事的关系，刚开始的时候很多问题处理的不妥当，犯了许多错误，在班上老工人的帮助下，使班里的工作步入正轨，在以后的工作中我打算加深理论学习，同时将理论知识运用到实际生产中来。

**铝型材喷涂下排工作总结5**

我公司绩效考核工作，始终本着客观公正的考核原则，实行上级与下级层层考核的方法，实行分数制度，打分内容主要涉及德、能、勤、绩、廉五个方面。每月、每季度由部门负责人从工作效率、工作能力、遵章守纪、上进心、精神文明等方面进行评分，年终，取四个季度考核的\*均分作为年度考核结果。

在工作中，各部门负责人加强了对员工工作过程的监督与管理，在考核标准中记录员工工作中的关键事件，通过记录，更好的发现了工作中的问题，能够及时责成改进，同时也能够及时发现员工的点滴进步，给予认可。在考核过程中，各部门负责人都能尽职尽责的对待考核，坚持原则，并且严格按照考核细则打分，保证了考核结果的准确性和真实性。

通过考核，充分体现了领导重视，全员参与，真考核，避免走过场，以绩效考核为契机进一步完善了各项制度，明确岗位责任，理顺了工作关系，改进了工作中不规范的现象，同时，进一步增强了职工的责任感，激发了职工的工作热情。

**铝型材喷涂下排工作总结6**

在车间的安排下我参加了去年的qc活动，从一个新手慢慢的摸索，先是参加了公司组织比赛，接着是参加了冶金总公司在会泽的比赛，并获得了二等奖，在一次次的pdca循环中，不断的总结，不断的完善，我觉得pdca循环不仅仅使用于qc发表，而是可以应用到方方面面，它是对人们解决一个问题步骤的科学总结，在以后的工作中要把pdca循环运用到实际生产中来。

在10月份的工作中将上个月的工作提出改正和认证对待，对做的不到的地方及时纠正，提高工作效率和工作质量本月土建工作基本进入收尾部分，主要以电解车间米平台和砖砌体为主，完成三、四车间全部预制柱吊装，前400米钢屋架吊装工作，屋面板安装工作，二期剩余预制柱浇筑工作，地基强夯处理部分。

10月份将本部门的工作具体落实到人，对以前的工作方式进行改变，将每天工程所产生的费用与其他相关部门及时沟通、处理，及时做到客观准确的记录。电解三车间，大小平台完成至28、17轴线，完成600米地圈梁以及一通廊基础部分混凝土浇筑工作，完成400米米砖砌体工作，完成钢屋架、柱间支撑、短柱安装工作，完成本车间所有预制柱吊装工作，对二通廊深基坑部分完成回填工作，客服地下水对施工造成困难的环境，采用井点降水的方法处理。三车间在后期的混凝土浇筑方面加强了保护措施，所浇筑的平台和柱子观感质量良好，但是在钢屋架制作中出现防锈漆喷涂不到位以及除锈不到位情况，及时通知监理组织技术人员跟踪，下发整改通知单以及考核单，及时处理质量隐患。

电解四车间在气温满足要求的情况下完成了米平台47轴线，800米地圈梁工作，完成剩余预制柱吊装工作，完成前400米钢屋架安装工作，为后期屋面板安装提供了便利，

4通廊的土方回填工作以及抗风柱的吊装工作，四车间在大面积施工平台时出现裂缝严重现象，经过组织相关技术人员分析，为施工工艺所造成问题，及时督促跟踪施工 板安装600平米，已到货1200平米，具备条件马上安排吊装剩余工作量。

二期预制柱由于浇筑混凝土已进入冬季施工，导致后期强度上不来，吊装工作造成严重滞后，但是现在已做好各项工作如强度满吊装要求立马安排吊装任务。强夯区域由于强夯队伍属于个体，对强夯过程不能跟踪到位，我方发现后及时制止监督，对强夯跟踪整改，由原来的10下夯能增加至11下夯能，并对以前所点夯部分进行返工从夯。

对于施工高空作业本月继续加强现场监督管理，由于天气逐渐寒冷，加上工程收尾这段时间员工思想出现麻皮大衣，所以这段时间更应加强安全监督，其要求班组长对以前施工所造成的过程，注意安全细节，杜绝安全事故的发生。

11月计划：

1、本月度计划完成5000平米屋面板安装工作；

2、电解二期预制柱吊装工作；

3、一期收尾钢屋架吊装后200米工作。

---量。其中对电解槽槽温的测量是每周三次，炉底压降每周测量一次，阳极电流分布要求是测量要每周涉及到每个班。对于电测工作，我必须做到测量数据的真实准确，为部门生产提供切实可靠的技术参数做依据。

同时，为了更好的做好电测工作，我认真的学习电测技能，对于不懂的向部门区域工程师请教，并能很快的领会电测技术的要点。在车间，我经常对在测量过程中出现的细节问题向工人请教，以便能准确的采集数据。在工作过程中，由于部门领导的关心支持和我不断的学习总结，我的工作不断得到了完善，并使我积累了很多宝贵的经验，这对于我以后工作有很大的帮助。

近几个月的实习工作，使我的工作水平及工作能力有了初步显现。不仅使我掌握了电解电测技术，还初步掌握了一定的电解常识和一定的工作方法，为以后正常上岗工作做了积极的准备。

二、XX年3月至至今，在电解厂

2---并实时的做一些对电解槽维护情况的记录工作；检查测量电解槽的技术参数以能反映电解工对单槽的技术维护程度，并对有关数据进行系统的统计。最后，严格的按照工区制定的考核标准，并根据日常的检查统计工作对电解槽进行细致的考核做分工作。

此工作对于我来说确实简单，但真正的做到很公平确实很难。所以我不断积极的向工区领导请教，对工区下发的考核标准认真的研究和分析，深刻的领会《标准》的精神，并在车间对《标准》进行了大力的宣传和解释，使每位员工都能知道和明白工区的考核办法。征集和咨询电解工的意见和看法，使我做考核有了万无一失的准备工作。最后，顺利的完成考核工作。

安全工作必须要担负起责任，熟悉电解工区的生产及设备状况，深刻认识在电解生产过程中安全的重要性。为此，我积极的向电解厂的很多资深安全员学习请教，了解了很多在车间的安全常识，4---年的工作，我已经适应了目前的生活，虽然辛苦，但是自食其力，日子过的很好，这就是平凡的人生，平凡的生活吧。时间飞快，来铸轧车间工作已经有一年多了，在这一年里学会了许多东西，得到了许多人的帮助，我也深深的融入到云铝这个大家庭中来，要谈论工作总结，我觉得可以从三个方面来讲：

一、qc工作总结，在车间的安排下我参加了去年的qc活动，从一个新手慢慢的摸索，先是参加了公司组织比赛，接着是参加了冶金总公司在会泽的比赛，并获得了二等奖，在一次次的pdca循环中，不断的总结，不断的完善，我觉得pdca循环不仅仅使用于qc发表，而是可以应用到方方面面，它是对人们解决一个问题步骤的科学总结，在以后的工作中要把pdca循环运用到实际生产中来。

二、铸轧生产工作总结，记得刚来铸轧车间的时候，先是跟着师傅们在炉

6---练处理铸轧日常生产中常见的问题，今年的2月份我成为了一名班长，要单独处理许多没有遇到过的问题，我的职责是要负责本班生产的铸轧卷合格，同时分配

好生产任务，处理好和同事的关系，刚开始的时候很多问题处理的不妥当，犯了许多错误，在班上老工人的帮助下，使班里的工作步入正轨，在以后的工作中我打算加深理论学习，同时将理论知识运用到实际生产中来。

三、团的工作总结，今年的三月份，经过选举我幸运的当上了铸轧车间的团支部书记，我竞选铸轧团支部书记这个职务的目的是为了锻炼自己，团的工作就是为广大团员服务，在我们生产单位的团组织还要为生产服务，发动团员的积极性，当了几个月的团干发现团的工作真的很难干，团组织没有当党组织有号召力，试图组织一些活动也因为人少组织不起来，但是团组织工作确实能够锻炼人，要不断的和团员们沟通交流，8---就算是为社会的发展做出自己最大的贡献了。作为一名工人，这就是最大的激励的名言。自从初中毕业之后，我就参加到了社会工作中来了，经过了这么多年的工作，我已经适应了目前的生活，虽然辛苦，但是自食其力，日子过的很好，这就是平凡的人生，平凡的生活吧。时间飞快，来铸轧车间工作已经有一年多了，在这一年里学会了许多东西，得到了许多人的帮助，我也深深的融入到云铝这个大家庭中来，要谈论工作总结，我觉得可以从三个方面来讲：

一、qc工作总结，在车间的安排下我参加了去年的qc活动，从一个新手慢慢的摸索，先是参加了公司组织比赛，接着是参加了冶金总公司在会泽的比赛，并获得了二等奖，在一次次的pdca循环中，不断的总结，不断的完善，我觉得pdca循环不仅仅使用于qc发表，而是可以应用到方方面面，它是对人们解决

一个问题步骤的科学总结，在以后

10---铸轧机了，接着在工段的安排下我开始跟着师傅一起倒班，倒班碰到的问题会更多，而且需要能及时的进行处理，在不断的犯错误中不断的成长，不懂的地方就问，几个月后我适应倒班，能够熟练处理铸轧日常生产中常见的问题，今年的2月份我成为了一名班长，要单独处理许多没有遇到过的问题，我的职责是要负责本班生产的铸轧卷合格，同时分配好生产任务，处理好和同事的关系，刚开始的时候很多问题处理的不妥当，犯了许多错误，在班上老工人的帮助下，使班里的工作步入正轨，在以后的工作中我打算加深理论学习，同时将理论知识运用到实际生产中来。

三、团的工作总结，今年的三月份，经过选举我幸运的当上了铸轧车间的团支部书记，我竞选铸轧团支部书记这个职务的目的是为了锻炼自己，团的工作就是为广大团员服务，在我们生产单位的团组织还要为生产服务，发动团员的积极性，当了几个月的团干发现团的工

12----

**铝型材喷涂下排工作总结7**

今年的x月份，经过选举我幸运的当上了铸轧车间的团支部\*，我竞选铸轧团支部\*这个职务的目的是为了锻炼自己，团的工作就是为广大团员服务，在我们生产单位的团组织还要为生产服务，发动团员的积极性，当了几个月的团干发现团的工作真的很难干，团组织没有当党组织有号召力，试图组织一些活动也因为人少组织不起来，但是团组织工作确实能够锻炼人，要不断的和团员们沟通交流，这样才能得到团员青年的拥护，活动才能开展下去，在这一年中我们组织了帮助铸轧车间开小卷的活动，活动得到了大部分团员的支持，经过一天的努力共开出小卷xx多吨，这次成功的尝试为我们以后开展团员活动奠定了良好的基础，铸轧车间今年又来了许多的团员新工，如何做好他们的工作显得尤为重要，只有积极和他们交流，做他们的朋友才能发动他们多参加组织开展的活动。

回首以往的工作，我做的很好，我为自己感到骄傲。在今后的工作中，我还是会一如既往的继续努力下去，我相信自己在以后的`工作中可以做的更好，只要自己不断地努力，我就会为工厂的发展做出自己应有的贡献，努力，一直努力下去。

20\_年氧化铝厂电气车间工作计划

篇1：20\_年氧化铝厂电气车间工作计划

为加强安全管理，完成安全管理目标，强化安全意识，有效控制各类伤亡和其它重大安全事故，预防或减少一般安全事故，服从上级部门有关安全生产规定，强化监管，深化整治，夯实基础，细化责任，严格执行。以法制化、标准化、规范化、系统化的方式推进安全生产，进一步完善职业健康安全管理体系，不断提高企业本质安全水平，建立安全生产长效机制，确保企业长周期安全运行。

20\*\*年安全工作重心：“安全第一，预防为主，全员动手，综合治理”为安全生产方针，“全员、全过程、全方位、全天候”为安全管理原则，健全和落实以安全生产责任制为中心的各项安全管理制度，做到有章可循，违章必究，奖罚分明，杜绝违章、违纪现象，确保安全生产，以取得最大的经济效益。特制定20\*\*年年度安全工作计划书。

1、重伤、重大及重、特大安全生产事故为零。

(1)、无因工死亡事故;

(2)、无重大泄漏、中毒事故;

(3)、无重大火灾或爆炸事故;

(4)、无重大特种设备事故;

(5)、无负主要责任的重大交通事故或公共安全事故;

(6)、无重伤事故;

2、人员轻伤和其它一般安全事故率不超过。

(一)通过技术进步促进安全生产，实施装置和过程的安全性配置改造，提高装置本质安全水平。

1、配合车间进一步完善工艺措施安全性以及极限操作的评估机制，从危险操作着手，抓好平稳操作，逐渐树立系统地平衡操作的观念，适当的进行系统改进.2、抓好建设项目安全“三同时”工作，探索新工艺、新技术的应用，确保项目建设、运行安全。

3、对企业内特种设备定期进行安全检验，并做资料保存和做好台帐，对检验时有问题的特种设备要及时停用或检修，并有计划地更换相应的设备或管线。

4、继续抓好危险化学品的管理。进一步完善重大危险源的监控措施，在重大危险源及关键要害部位，增设醒目的安全标识。加强厂区道路整治，确保危化品运输安全。

(二)推进安全标准化工作，完善安全组织和管理体系，落实安全责任，强化安全管理，并保障有效实施。

1、进一步完善安全生产的目标责任制管理，层层签订安全目标责任书，落实到每个岗位、每个人。并实行“谁主管，谁负责;谁使用，谁负责;谁的岗位，谁负责;谁违章，谁负责”的管理原则，层层落实，加强监督，严格考核。

2、实施全过程风险管理。完善风险评价组织，加强作业活动的危险因素辨识和风险评价，切实落实各项风险控制措施，对重大风险要制定风险削减计划并予以落实(过程改进)，确保作业活动的风险在可承受范围内。组织职业健康安全管理体系的评审，实现管理承诺，保持体系持续合规、有效运行。

3、认真开展安全标准化工作，对照《危险化学品从业单位安全标准化规范》完善企业各项安全管理制度、记录台帐。按时完成、改进各项工作。

4、认真贯彻企业《危险化学品安全管理制度》，切实加强生产、经营、储存、使用、运输和处置废弃危险化学品等各个环节的安全管理工作。进一步完善危险化学品安全管理的长效机制。

5、严格执行企业《重大危险源管理制度》，强化各项监控措施，确保重大危险源安全平稳运行。并深入继续开展消除危险源的工作。

6、严格执行企业《安全生产责任制》，落实安全责任，保证安全所必须的投入，做到组织措施、管理措施、技术措施的认真落实。

7、强化现场安全管理，认真抓好危险作业的管理，严格审批程序，作业单位领导和相关管理部门要加强作业过程监控，加大监护力度，节假日和特殊时期作业单位领导必须坚守现场，确保作业安全。

8、合理进行工作安排，加强协调、沟通，抓好跨区域作业、交叉作业、工作变动时段的管理。

9、严格执行企业检修制度，加强检修管理，夜班原则上不安排检修，特殊情况如涉及安全而进行的检修，必须坚持有关领导到现场，组织协调指挥检修工作。紧急情况下，检修单位值班领导应及时采取临时措施，并立即通知相关职能部门人员到场确定检修方案。

10、严格按照企业《安全检查和隐患整改制度》，组织开展综合、专业、节假日等各种安全检查活动，发现隐患及时整改。各单位应按时完成厂部下达的隐患项目，并将隐患整改情况书面报安环科备案，纳入年终考核。

11、严格执行外单位来厂施工过程中的安全协管规定，明确安全生产条款和责任，并加强监督。

(三)加强全员安全技能、意识的培养和企业安全文化建设。

1、加强新进厂职工三级安全教育。以及复工、换岗、转产职工和新设备、新工艺、新技术投产前的安全教育工作，使之掌握基本安全生产技能，合格上岗。

2、抓好危化品从业人员的培训和管理，提高人员的危化物品操作处置技能和安全意识。

3、抓好特种作业人员的安全培训取证、复审，保证100%有效持证上岗。

4、组织开展班组安全活动，抓好安全生产有关法律、法规学习和日常安全教育。以车间为单位组织职工学习企业修订后的《安全管理制度》和安全标准化相关规定，明确各自安全职责，增强安全意识，提高安全技能，提升管理水平。

5、组织开展“安全生产月”活动。通过“安全生产月”，不断提高企业全员安全意识和安全技能，查找隐患，加大整改力度，提高企业本质安全水平，促进企业经济发展。

6、开展安全竞赛活动。通过各种竞赛活动，进一步学习国家安全生产法律法规，增强做好安全工作的责任感和紧迫感。认真贯彻执行安全规章制度，杜绝各类违章作业和违章指挥，提高职工遵守劳动纪律、工艺纪律、安全纪律、环保纪律、提高操作技能的自觉性，总结和推广安全生产先进经验，确保企业长周期安全运行。

7、继续开展好“三查三反一抓”活动(三反：反松懈、反麻痹、反违章;三查：查思想、查落实、查隐患;一抓好：抓好隐患治理整改)，尽可能地控制违规操作、违章操作事件的发生。

篇2：20\_年氧化铝厂电气车间工作计划

本年度车间以“安全供电供风，确保生产安全”为主要工作目标，从基础工作入手，切实做好现场工作中危险点的分析及预防，扎实整改，保证检修质量，稳定全厂供电供风工作，杜绝了习惯性违章现象。为公司的安全目标作出了贡献，圆满完成车间全年工作计划安排，现总结如下：

20xx年车间预计日常消耗费用623744元(截止11月份)，目前已使用日常消耗项目370571元，比预计节约费用253173元，使用浮动费用1075450元和计划外工程费用144567元，共领用各类物资共计1687293元。20xx年实际消耗1439968元，今年与去年同期相比较物资消耗费用增加247325元。主要是今年周期性更换各主控室UPS电源6套、氧化锆2套、锆池2套，消耗212310元;煤气车间DCS系统改造产生费用144567元。车间二级库存由年初的750424元降至目前645628元，库存降低104796元。

截止到11月份车间共用电6986724度，去年前十一个月电仪车间共用电6912804度，与去年同期相比多用电73920度。主要原因：

①焙烧车间浓相输送设备老化，阀门及管道漏风现象较多，输送同样重量的氧化铝比去年用风有所增加。

②11月份化学品车间开车以来空压机要多开一台，每天多用电4000度左右。

③加大用风大户的用风情况班分析，每班制作详细的供风用电消耗统计，便于及时发现各车间用风情况是否出现异常，及时控制各车间用风量，降低电量消耗。

强化修旧利废管理，降低单位消耗。车间通过奖励机制激发全体员工共同参于修旧利废工作的积极性，全年奖励400余人次。截止到11月份共修复物资原价值154万元，比去年的108万元，上升43%。修旧利废主要项目有：

①ABB变频器冷却风扇的修复，每台能节约4000元。

②照明灯具的修复，今年全厂损坏的照明灯具全部采购备件进行修复。

③空压机油的延长使用寿命，达到使用时间的空压机油经过化验，对各项指标进行对比，每台空压机油基本延长500-1000小时的使用时间。

1、安全管理方面：

①牢固树立安全生产意识，认真抓好设备的维护保养和检修工作，全面落实安全生产责任制，加大监督检查力度。在电气运行和设备维护的过程中，开展安全质量标准化活动，根据标准化建设要求，制定完善出本车间的各项制度、标准、规范。严格遵守各项规程和制度，认真执行“两票三制”、临时用电和高空作业各项规程。

②为保证我厂安全供电的可靠性，在夏季到来之前，车间组织高压班检修人员在3、4月份对全公司所有10kV及以上设备进行春季预防性试验同时利用试验的机会对设备进行全面维护，及时消除设备隐患。5月份配合气象局人员对全公司防雷接地、电气接地、仪表接地进行测试，不合格进行了整改确保接地可靠性。

③为确保禅美线、曲美线正常运行，每月联合登封电业局进行一次全面线路巡视，车间再结合天气情况组织特殊天气巡视。

④为确保搅拌装置及重点设备的长期连续运行，车间根据设备运行周期定期对接触器、冷却风扇

等易损件进行更换，提高设备的运行可靠性降低故障率。

2、隐患排查方面：

①车间坚持每周一检查班组安全学习和安全大检查，督促班组隐患治理。每周在车间班前会上我们讲评安全检查情况、讲评安全隐患整改落实情况。在车间内采用班组互查、专业互查的方式，实施“查找、整改、落实、奖励”为一体的办法，确保安全隐患及时整改到位，以达到隐患排查零盲区的隐患排查理念。

②吸取去年冬季老鼠进入配电柜引起10kV配电柜内部电缆短路事故的教训，今年9、10月份对全厂所有配电室进行全面的防鼠设施大排查，发现的隐患全部进行整改，防止老鼠及其他小动物进入配电室。

③吸取焙烧车间电收尘事故的教训，对全厂参与连锁的设备进行了一次全面排查，对于连锁设备的运行情况进行讨论和分析，组织车间全体人员进行学习。

1、绩效考核。加大对班组的考核力度,让职工明确自己的工作任务,并在车间全面开展对标管理,互相学习沟通,推进实施先进的管理方法。按照公司内部市场化要求，制定了安全、设备、培训、科技、检修量等分市场，合理利用经济杠杆的作用，职工的工作积极性、主动性大大提高。

2、成本控制。通过对物资台帐的总结及费用消耗的分析,把握消耗重点,制定解决对策。加强设备维护保养，借鉴其他单位同类型设备新型维护保养方法，改善设备所处环境,大大减少备件损耗。

3、完善各类档案，对车间备品备件的消耗、事故的现象、故障的处理方法、重大隐患的排查登统都一一记入档案，为车间决策重大事项提供数据支撑。

1、设备管理方面。

①严格执行三级巡视检查制度。严格按照公司下发的点巡检要求进行巡检并做好记录，另对禅美线、曲美线、水源地架空线路进行定期巡检、特殊天气巡检，确保线路安全稳定运行。

②对设备进行编号、喷字，并设立警戒线、制作各种警示牌，确保操作人员的安全，防止设备事故发生。

③车间内部进行点巡检记录书写评比比赛，对书写规范、字迹工整的记录进行奖励，大大规范车间岗位巡检记录的填写。

化纤厂车间工作总结(精选多篇)

光阴似箭，岁月如梭。转眼之间20\_年已经接近尾声，而充满希望与挑战的20\_年又将来临。过去的20\_年对我来说是获得成长而又略感不足的一年，面对新的一年又是一次全新的开始和起步。

20\_年，我在厂部领导的关心和批评指导下，在同事和下属的全力支持和配合下，爱岗敬业，务实求真，坚决执行公司发展规划所提出的要求和任务，配合各部门开展各项生产工作，继续保持勤恳扎实，一丝不苟的工作态度，在各项工作中自我感觉小有进步，但更多的是使自己看到许多不足之处。回顾过去的一年，自己在工作中具体做了一

些以下工作：

一、安全生产和工作巡检。

20\_年在厂部领导的要求和部署下，配合厂部和各部门建立查岗制度，做好防范和改进措施，做好安全隐患和检查内容笔录，通过与各部门的协助协调，20\_年度全厂各车间无一起重大人身和设备安全事故发生。在日出工作中教育和组织员工学习岗位安全操作规程，牢记安全第一的原则。在消防安全管理工作中，坚持每天巡检，每季度对消防器材和消防重点部位进行一次全面的大检查，消除隐患存在。积极组织和带领员工参加消防演练，让每个员工都能基本掌握熟悉本岗位安全操作规程和消防技能，建立台账，完善巡检制度，做好原始记录和保管保养工作。

二、协助生产主管搞好生产工作。

20\_年度，因为全球性经济危机，市场普遍不景气，所以客户对 我们的产品要求越来越高，这给我们的工作压力也越来越大。今年车间人员也越来越少，加之设备老化，出现故障也越来越多，所以我们在工作中投入的精力会加大。在工作中自己严格要求自己，为保证完成生产任务，确保设备完好率和满锭率，自己和李庄美主任全力配合，努力功关和思考摸索，协助李庄美主任搞好生产和环境卫生工作，精心调试，为生产任务的顺利完成出谋献策，做好本职工作，力求进步和提高自己的工作能力和管理能力。

三、设备维护保养和巡检工作。

20\_年度，完善设备维护保养工作要求，制定周期性保养内容和计划，建立保养工作台账并按部就班地开展各项工作。6月份公用工程方面安装了10立方的空压机并开始使用运行，每天对空压站设备进行巡检，保证空压机、冷干机等辅助设备运行正常。对牵伸机的维护和保养工作不掉以轻心，平时多吸收听取员工对设备的运行出现的问题而提出的建议和意见，保证了机台的满锭率和运转率。20\_年对2#和4#牵伸机的液压装置进行了改造和改进，对2#牵伸机的成形装置也进行了采用无靠模动作和微机控制。8月份对机台出现的波形丝质量问题协助车间主管和电仪人员跟踪检查，并解决了出现的质量问题，使产品质量趋于稳定。全年维修了约400只锭子，节约了损耗费用。

四、铁管准备和维修工作。

20\_年带领员工共装卸了约8000箱铁管，修出了约3600箱2万只筒管，为生产前的工作做好充份的准备。铁管套皮损耗严重，浪费了成本费用开支，也占用了员工大量的工作时间和维修时间，建议厂部拿出解决方案，让客户不要划掉尾角丝，这样保护了套皮，也节省了成本。

20\_年即将过去，面对20\_年，我会一如既往的做好各项工作，紧随公司发展的步伐，听从厂部的工作安排，完成厂部20\_年度的工作目标和生产任务，积极配合各部门和每一个员工，严格要求自己，提高创新和主动意识，注

重团队建设，加强自己的业务和素质能力，为公司的发展壮大发光发热。

化纤厂设备科20\_年工作总结

又是一年即将过去，回望20\_年，是迅速发展的一年，在这一年里，一期工程在过去的基础上，产量和质量有了明显的提高，二期工程在经过磨合期后，今年产质量上顺利的达到了公司下达的生产指标，同时差别化纤维车间也顺利的投入使用，实现了全面的发展。化纤厂设备科在公司领导的带领下，按照厂部的指示，切实做好生产保障，在维护正常生产、控制机物料消耗、技术改造、安全生产等方面为公司高产、优质、低耗打下了坚实的基础。现将设备科20\_年的工作总结如下。

一、机物料消耗方面

20\_年化纤厂机物料消耗总额约为119万元，总消耗和公司下达的100元/吨指标基本符合。在每月消耗指标考核时，对于一些费用较大的机配件我们都进行了仔细的筛选。以便能够及时发

现问题的所在，比如在上半年工作总结时，发现水处理车间的水泵消耗明显偏高，半年维修费用约18万元，后通过和车间对接，将目前使用的不锈钢材质的泵改为工程塑料泵，从而大大节约了机物料消耗成本，下半年的消耗降低为4万元左右。

在统计消耗的过程中，也发现了一些问题，如机物料消耗的组成问题，通过和厂部沟通，将固定资产部分、技改部分以及大修计划部分进行分类考核，从而保证了考核的合理性。起到了应有的效果。

二、技改方面

设备科今年的技改项目主要有：

1、塑化槽改造

2、排风系统的改造

3、黄化机机台排风改造

4、一期集束机改造

5、黄化溶解液降温改造

6、双氧水桶的改造

一年来，我作为一名电厂电气人员，以饱满的工作热情，努力学习专业技术知识，严格遵守各项运行规程，虚心求教，团结同事，不断提高工作能力，干好本职工作，现将一年来的工作加以总结：

一、工作认真负责

敬业爱岗，以公司理念要求自己，诚信待人，踏实做事，服从领导安排，克服孕期反应等身体不适，始终以积极认真的心态对待工作。特别是十月份六号机组运转，劳动强度增加，但我们发扬艰苦奋斗的作风，不怕苦，不怕累，克服一个有一个的难题，使四期工程得以顺利圆满的成功运转。

二、技术上用心钻研

三、能力包括协调能力和处理事故能力

若说技术比作智商的话，那么能力就可比作情商，电气专业亦是如此，智商高就不见得情商高，因为技术是死的，能力是活的。只有做到活学活用，才能更好地干好工作。

四、积累工作经验，贯彻公司节能降耗。

在水质合格的基础上，精益求精，安全运行是首要，还要兼顾经济运行。如在十月份六号机组还不稳定，就要积极主动询问集控室，了解负荷变化，低负荷时尽量开大连排开度，以保证蒸汽品质，尽快让炉水合格并稳定，而高负荷时连排开大，排污效果既不明显又浪费工况。所以在尽量开大连排的基础上尽力节省资源，把握两者\*衡点。为做到一举三得，更是精心测定，细心监控，操心设备，耐心沟通。

五、建议：

1、安全设施能否更加完善、细致一些，设定设备误动保护措施，故障演习预案以防患于未然，更新传统电气监督观念，变被动处置为主动预见预防。

本人xxx，男，汉族，1986年8月出生，籍贯甘肃皋兰。XX年9月进入兰州理工大学技术工程学院学习，XX年7月毕业，取得工学学士学位。XX年8月11日，进入甘肃华鹭铝业有限公司工作，在电解二部工作实习，XX年3月转正至今在电解厂155ka工区工作。一年多的实习及工作使我逐步成长我一名合格的铝厂员工，遵守铝厂规定，能认真做好自己的本职工作，为铝厂做出了自己应有的`贡献。现将一年多的工作情况总结

**铝型材喷涂下排工作总结8**

记得刚来铸轧车间的时候，先是跟着师傅们在炉子上学习，第一次除气扒渣，第一次倒铝包，第一次清炉，这些动作一幕幕的在我脑海中回放，

做这些的时候都有师傅们在一旁为我指导，碰到累活他们也是抢着干，我觉得在这个集体中工作是一件非常愉快的事情，一个月后在工段的安排下我开始学习看守铸轧机，师傅教我维护机器的几个要点：石墨大小、液面高度、温度高低等几个要素，几天之后师傅就让我单独看轧机了，我当时十分紧张，害怕维护不好，不停的巡视轧机运行情况，师傅看到后告诉我铸轧生产点多线长面广，是一系列连锁反应，要随时掌握生产情况，一不小心就会出生产事故，但也不用一直巡视，一般正常情况下只要10多分钟看一次就可以了，通过不断的学习我已经能单独看守铸轧机了，接着在工段的安排下我开始跟着师傅一起倒班，倒班碰到的问题会更多，而且需要能及时的进行处理，在不断的犯错误中不断的成长，不懂的地方就问，几个月后我适应倒班，能够熟练处理铸轧日常生产中常见的问题，今年的2月份我成为了一名班长，要单独处理许多没有遇到过的问题，我的职责是要负责本班生产的铸轧卷合格，同时分配好生产任务，处理好和同事的关系，刚开始的时候很多问题处理的不妥当，犯了许多错误，在班上老工人的帮助下，使班里的工作步入正轨，在以后的工作中我打算加深理论学习，同时将理论知识运用到实际生产中来。

**铝型材喷涂下排工作总结9**

1）工作中的心里感言。谢谢公司给了我一个这样的发展的平台，通过和大家一起工作的机会，让我从大家身上学了不少的销售技巧和谈判能力，有了这些经验做铺垫，相信在以后的工作当中我才能更顺利的在岗位中独立成长起来。感谢大家在工作中的给予帮助。这些都是我财富的积累。

2）职业心态的调整。销售员的一天应该从清晨睁开第一眼开始，每天早上我都会从自己定的欢快激进的闹铃声中醒来，然后以精神充沛、快乐的心态迎接一天的工作。如果我没有别人经验多，那么我和别人比诚信，比服务，比耐心。

3）客户的开发与维护。我认为攻客户和制定目标是一样的，首先要集中精力去做一个客户，只有这样才能有收效，等重点客户认可了，我再将精力转移到第二重点客户上我会以一个周为一个计划周期打一个星期电话；我会单独记下哪些客户对我们产品有意向；哪些是大客户重点培养；哪些是需要快递料头图册；然后及时跟进记录时间；在一定的时间内保持电话联系然后根据客户意向逐步调整电话频率尽量让客户在不厌烦的情况下更好了解我们公司了解我们产品以及了解我个人以便未来合作。

4）自己工作中的不足。通过这么长时间的工作积累，整体上对自己的业绩是不满意的，主要表现在业务经验不够丰富。韧性能力和业务技巧有待突破，市场开发能力还有待加强，还有就是在谈判上表现的不够强势。希望能够尽快的提高自己的不足，发挥自己的优势，能更好的为自己以后的销售业务和开展打好基础，提高自己的自信心和业务销售技巧。

**铝型材喷涂下排工作总结10**

20\_年x月，我加入到了\_\_x保险公司，从事我不曾熟悉的\_\_保险工作。一年来，在公司领导的亲切关怀和其它主管的热情帮助下，自己从一个保险门外汉到能够很好的为客户提供保险咨询服务，在自己的业务岗位上，做到了无违规行为，和全司伙伴一起共同努力，较好地完成了领导和上级布置的各项工作任务。以下是本人一年来的工作情况汇报。

一、努力提高政治素养和思想道德水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种政治学习、主题教育、职业教育活动以及各项组织活动和文娱活动，没有无故缺席现象;能够坚持正确的政治方向，从各方面主动努力提高自身政治素养和思想道德水平，在思想上政治上都有所进步。

二、努力提高业务素质和服务水平

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种业务学习培训和考试考核，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧，能够熟练办理各种业务，知晓本公司经营的各项业务产品并能有针对性地开展宣传和促销。

三、严格执行各项规章制度

一年来，无论在办理业务还是其它的工作中，都能严格执行上级公司和支公司的各项规章制度、内控规定和服务规定，坚持使用文明用语，不越权办事，不以权谋私，没有出现被客户投诉的行为以及其它违规违章行为。业余生活检点，不参与赌博、购买非法彩等不良行为。

四、较好地完成支公司和本部门下达的各项工作任务

一年来，能一直做到兢兢业业、勤勤恳恳地努力工作，上班早来晚走，立足岗位，默默奉献，积极完成支公司和本部门下达的各项工作任务。能够积极主支动关心本部门的各项营销工作和任务，积极营销电子银行业务和各种银行卡等及其它中介业务等。

一年多来，本人凭着对保险事业的热爱，竭尽全力来履行自己的工作和岗位职责，努力按上级领导的要求做好各方面工作，取得了一定的成绩，也取得领导和同志们的好评。回首一年过来，在对取得成绩欣慰的同时，也发现自己与秀的伙伴比还存在一定的差距和不足。但我有信心和决心在今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好。

#712882铝材业务员工作总结6

工作两个月后，针对公司老板提出的“报价就是见光死，不能报价”;“我们有进出口权，什么都可以卖“等问题，我们作出如下月工作总结

以下是总结出利用互联网开拓业务几个关键问题：

因互联网是在虚拟的空间上交谈与结识，关键问题是做到与客户互信互利，业务员工作总结 才会有生意做。必须留意以下几个方面：

1. 公司经营产品及价格定位：

a. 公司的主营业务员年终工作总结产品，如果公司以小规模发展速度，公司的人力、物力、财力实务不雄厚情况下，公司必须经营销售专一产品，方会尽快见到效果。面向更多的产品经营，战线拉得太长，从前线业务到工厂搜索与售后跟进需一个完整体系与多位专业人士及专业知识来操控。

买家总会货比三家，买家远是专业的。 作为贸易公司最主要的优势是提供优质的服务，如这点做不到，是无法赢得客户信赖的。

报价并不是一个很简单的活动，它是企业与业务员工作总结范文新客户沟通的切入口。要懂得本行业出口量和前景。本行业内各个企业报价的平均水平和报价趋势。及本公司的产品质量和在国内同类产品属于哪个水平面(高中低)，自己的产品报价与市场行情差价，及如何以达到报价的正确性，让客户查到公司知道公司的主要经营产品及及产品优势与核心竞争业务员年度工作总结 力。

b. 报价表

公司以一定的数量为基础，提供一份产品价格表(pricelist)。

此报价表上的数据是企业发展策略的一部分。因为它决定了公司业务开拓的切入口。 价格的定位也就将客户进行了定位。不同的价格就会培养不同素质的客户群，也就决定了公司的发展方向，产品/服务策略， 发展速度和未来。所以小小的一份报价表，看似简单，实则要经过仔细和认真的推敲。

报价应报得恰如其分，不能过低，也不能过高;好东西不能贱卖，普通的产品不要报高。因为客户往往会从你的报价来判断你的诚实性，并同时判断你对产品的熟悉程度;如果一个非常简单普通的产品你报一个远离外贸业务员工作总结市场的价位，甚至几天都报不出来，这说明你的诚实性不够，你根本不懂这一行，自然而然客人不会对你再理会。

摸清客户动机及诚意再报价，以免成为报价工具，浪费时间。

外贸竞争异常急烈，以目前中国市场所见是供大业务员的工作总结于求，要想异军突起，特别注意服务和经常学习，避免出错。

2.公司(包括业务员)给客户的信心及信誉度如何?

这是网络开展客户最首要的因素，即你的公司实力如何，产品况争力怎样，公司服务怎样?信心和信誉是双向的。

解决方法：第三方认证(如付费会员);网站及产品的丰富程度;业务员准确快捷的服务。(良好的与客沟通技巧)

客户最想了解的是什么：

1)你是不是做这个产品多时了。

2)你对产品了解多少。

3)你这个人的人品如何。

4)当然价格是否有竞争力是不可少的必要条件。

要做业务员个人工作总结到以上4点你就必须做大量的资料搜索，收集，比较工作，在这个过程中要抓紧学习这类产品的专业知识。否则客户会对你不放心。只有你能把该类产品讲的很清楚，技术关键在那里，质量如何控制，价格的定位为什么是这样，原材料又是如何如何....。客户才会对你放心和信任。取得客户的信任--很重要啊!

客户关注的几个问题如沟通不好，商超业务员工作总结决无下文。如产品的规格、技术参数、所达标准，价位，打算订购的数量，做什么品牌，该品牌在当地是否有影响力，和哪些企业印刷业务员工作总结 有过生意往来，及做外贸时间长久等。

3. 你的商贸语言及技巧如何(是否会产生误解或含糊不清，业务人员的素质如何)?

对客户的任何信息要及时响应并回复;对客户的回复不能简单的一问一答，要尽可能全面、周到，但切不可啰嗦。邮件中语言尽显专业性与针对性，否则失去继续交谈的机会。

4、想客人落单，需先交朋友和交换有价值的信息和意见。决大多数客户都有自己较稳定的供应商，要想做出订单，不能超之过急，超稳步跟进，功到自然成。

业务员年底工作总结一般来讲，从以下几个方面入手来赢得客户：

1、做好质量营销。

2、树立“客户至上”服务意识。

3、强化与客户的沟通。

4、增加客户的经营价值。这就要求企业一方面通过改进产品、服务、人员和形象，提高产品的总价值;另一方面通过改善服务和促销网络系统，减少客户购买产品的时间、体力和精力的消耗，以降低货币和非货币成本。从而来影响客户的满意度和双方深入合作的可能性。

5、建立良好的客情关系。

6、做好创新。

找客户的渠道，生意的产生是多样化的

**铝型材喷涂下排工作总结11**

象牙塔中的生活，我们天真的活在一种自以为的骄傲中，以为自己已经无与伦比。工作后才真正明白，如果只是一个人，永远都成全不了最优秀的团队。谁都不可能建座孤岛，一个人要取得成功，必须与他人一道工作并得到别人的合作。

这个过程，除了技术，便是处事为人的能力，不是狡诈，是尊重聆听，真心换真心的过程。我们的集体和谐融洽，我们的工作氛围轻松，大家都毫不吝啬的交流传授经验，我们的团队凝聚力强了，我们的工作效率便越来越好。

今年，是我职业生涯的第一个丰收之年，无论是在行为、思维上都切身感受到了提升和进步，更加清楚的知道自己的优势与不足，也下定决心去学习职业生涯中必备的更多的能力和技巧，我会在此基础上不断的调整学习。

结束，意味着新的开始，我已准备好了全身心的热忱，让新的一年，新的学习过程，早些开始吧！

**铝型材喷涂下排工作总结12**

我刚接触铝模的时候第一感觉就是乱，设计很乱，图纸太多，根本适合现场施工；工人很乱，现场没有太明确的管理制度，人员调配不合理，施工工序不清晰，完全无法正常有序地开展工作；材料很乱，所有材料的堆放和调度没有个牵头的人来管理，零散件过多，材料型号没标准化，彻底地妨碍了整个铝模的拼装速度。为了整顿这“三大乱”，我几乎花了一整个月才慢慢地一步步把铝模施工的整个流程整理顺畅。在整个过程中我发现铝模存在很多现场施工的问题，如铝模零件过重，不便于现场的施工，往往木模只需少数人就能完成的工作，铝模需要花费比木模多两倍甚至三倍的人工才能完成；工人普遍文化程度较低，认知水平不够，所以对于铝模图纸也是似懂非懂，而设计过于多的零件型号，这无疑对于现场施工来说又是一大难题，导致刚开始拼装的时候现场出现很多工人找半天找不到板的情况；大部分的工人都没有从事木模的相关经验，所以在模板拼装完后缺少相关对于模板加固的经验，并且对于整个施工的流水作业流程不了解使得在现场施工作业举步维艰，因此对于铝模工人的后续培养和教育是很大的空缺。虽然整个主体工程基本完工，但是这些存在的方面还是有待解决，希望在下一个项目有较大的进步和改善。

**铝型材喷涂下排工作总结13**

（一）酒店人员流失率过高。（表略）

从上表中可以看到，20xx年酒店累计离职429人，1-3月在酒店筹备期人员流动较大。离职集中在餐饮部，主要是因为餐饮部18-29岁年龄段的员工较多，员工多为独生子女，不能吃苦，且缺乏耐心，同时也暴露出部门对新员工的关注度仍不够、不重视员工意见等问题。20xx年人力资源部将与各部门配合加强对员工的关注，减少流失，20xx年2、3、4三个月将做好人员的储备，为旺季的到来做好准备。

（二）各部门考勤休假管理不够严谨。

在人事管理中，部门不重视员工的考勤休假管理，频繁出现以下问题：部门在批准员工1天假期时不能按标准将假单打好；加班单的备注的不够仔细清晰，部门负责人在审核加班单时不够认真；在录入员工假期单时不够及时；电子考勤与手工考勤不能完全对接等等。人力资源部针对以上部门的问题将对所有部门负责人及考勤员进行再培训，并将考勤休假管理作为部门考核指标之一，督促部门负责人重视此项工作。

（三）公共培训课程出勤问题

培训部组织公共培训课程时，出现以下问题：参加课程的出勤率有待提高，或个别部门需要提醒才出勤，影响课程的正常进行；员工对于培训时间不知晓，内部沟通出现问题，或部门传达的较晚，致使员工无法上课。针对以上问题已通过制定培训出勤制度，培训率已得到改善，需要不断地严格跟进，以保证制度的有效性。

（四）部门内部培训流于形式，效果不好。

各部门能够在培训部的统一组织下，制定部门内部的培训计划，但在计划执行的过程中，出现以下问题：实际培训时间未按培训计划所列时间进行；培训日期作更改时未能及时告知培训部，致使培训部无法起到监督作用；培训导师培训内容为常规的、重复的培训，未能对培训做好规划；培训内容与培训计划所列不吻合，导师备课不充分，未能做好计划安排性；培训中培训导师未按培训培训者课程中讲授的方式方法进行，只是在简单读资料，培训效果不佳；培训中对学员要求不严格，对培训重视度不够，存在应付差事的情况；培训中未能坚持做到考核与评估，故无法获知员工的知识掌握情况。

以上问题已在日常检查及每周培训检查反馈时提醒并督促培训者；培训部为各部门培训导师开设培训培训者课程及日常对培训的检查来改善，通过授课改进各岗点培训导师的培训技能与方法；建立员工培训档案，部门培训后需由培训导师做培训效果评估，以提高对于培训的重视度。

**铝型材喷涂下排工作总结14**

根据xx公司xx副总经理的会议安排，本工程钢结构主体部分由二公司安装。随主体吊装的设备由二公司负责安装。

工艺管道安装分部工程，经与xx经理协商，由xx铝厂企划部（负责厂内工程招投标，工程结算）段工的施工队伍负责现场安装施工。施工队伍遵守施工厂区和项目部的各项规章制度，服从项目部统一指挥，施工质量达到设计要求，监理部门认可及质量目标。其取费标准以不超过直接费用为原则，具体事宜待定。

本项目部自己组织人员施工的分部工程有：设备部分电气和仪表部分。设备部分包括xx台泵体的安装，xx个小型压力容器罐体的安装；电气仪表分部工程安装。

——电信员工年终工作总结5篇

20xx年的工作即将结束，我是在年初左右就加入了xx支行的，在这近一年的时间里，虽然在工作成绩中并没有做出令人惊叹的数据，但是我却在这一年中一步一步的脚踏实地，打好了自己工作的基础，提升了自己在客户经理这个职位上的工作能力。

在这一年里，我还在扩张自己的客户群体，为自己今后的工作打下基础。同时在发掘和维护客户的工作中，也让我看清了自己，对自己的优势和不足又有了更深的了解。在对自己的改善中，我更进一步的完善了自己在工作中的方式，提升了自己的工作能力。现在对这一年的工作情况，我总结如下：

一、个人的提升

作为x月刚加入银行的新人，我对这个新的环境还不是很熟悉，但是所幸在这里工作的领导和同事都非常的热情，在他们的帮助下，我很快的就熟悉这个新的环境，并及时的开展了自己的工作。

尽管已经熟悉了工作的环境，但是作为新人，我在工作经验上的不足依旧是一个致命的缺陷。为了能尽早的弥补这个缺点，早日的达到前辈们的工作水\*。我在\*时的工作的空闲中，努力的学习金融方面的法律法规，巩固好将自己的基础，并让自己与时俱进。

在与同事和领导的交流中，我多去请教一些自己不熟悉的银行业务方面的问题，同时自己也会去更深的去插找资料，去独立的扩宽自己的知识面，为之后的工作做好准备，并累积好经验。

当然，作为一名银行的客户经理，我最主要的工作，还是要去面对客户，去和客户打好关系。这就要求了我们在面对顾客时的接待和交流能力。也同样是对我礼仪和知识面上的一种“考核”。为此，我积极的去提升自己的素质，强化自己与人交流的能力，学习接待的礼仪，加强自己的亲和力。在学习中，我也感受到自己越是学习，工作就越是顺利，这也在工作中给了我很大的动力。

二、工作方面

一年的工作中，出去一开始的学习阶段，我大部分的情况都在想办法增加自己的客户群体，提升客户量，当然，我同样在积极的维护老客户的群体。在和新老顾客的交流中，我对当前的市场情况也有了不少的了解，并积极的根据这一情况，主动的去了解市场，迎合顾客们的要求。

一年的工作下来，我现在也稳定好了这边的客户群体，明年的工作中我计划在客户中推广新的业务，目前收到的反响还不错，希望能得到理想的效果。

尽管这一年的工作成绩尽管并不理想，甚至我也感到有些汗颜。但是为了给未来做好准备，我相信这点磨刀的功夫是值得的!况且，我也已经做足了准备!今后的工作中，相信我只会更加的顺利，在20xx年的工作中，我一定能打一场漂亮的崛起战!

光阴似箭日月如梭，转眼已年中，似乎去年圣诞的钟声还响在耳边，实感时间的飞逝，让我们的脚步也显得如此匆忙。可细细品味，却也发觉自己在不轻易间成熟了许多。回顾20xx年这xx年来的工作，我的感受很多，收获也颇丰。在公司、大队以及小队领导的关心和领导下，在同事们的支持与帮助下，取得了一些成绩，现将这1年的工作总结如下：

首先，我作为一名保安员做到了以下几点：

1、严格执行公司守卫岗管理制度，认真地完成了各项保卫工作，以及其他的日常工作，按时交接班，不脱岗，不迟到、早退。

2、每天早晨7：20至7：50立岗，微笑着迎接领导的到来。

3、领导经过值班岗时，起立、微笑、行注目礼或问好。

4、对进入办公楼的外来办事人员礼貌热情的接待，同时做好询问、登记和电话预约工作，经允许方才指引来访客人上楼，以确保公司领导不受外来的干扰，公司的人员和财物不受损失。

5、看见领导手拿重物时，主动上前帮忙。

6、雨天为领导撑伞，送上车。

7、雪天，领导的车被积雪覆盖，用扫帚帮领导清扫车雪。

8、冬天，有领导进出时，主动上前为其开关门。

9、积极参加公司和大队组织的各项活动和比赛。

其次，我做为组长，主要辅助班长的工作，每个月定时收取伙食费，制做、复印值班工作中所需的各种表格和文件，以及其他上传下达工作。

以上是我在xx年中力争做到、做好的方面。纵观xx年的工作，客观的自我剖析，自已在下列几方面存在不足之处，肯请领导的指正与批评，以待在今后的工作中进一步加强和改正：

1、工作当中有松懈，应更加严于律己。

2、工作经验和相关的业务知识仍需进一步学习，积累。

20xx年上xx年已过去，我们将满怀信心地迎来下xx年，新的xx年意味着新的机遇、新的挑战，今朝花开胜往昔，料得明日花更红，我坚信在大队领导的英明决策下保卫大队的明天会更好，做为其中的一份子，在明年的工作中我将不断地努力学习提高思想及业务素质，积极地参与各种竞赛学习活动，与其他同事相互交流好的工作经验，争取明年的工作更上一个新台阶。

电铝分公司

20\_年经济运行情况及20\_年发展计划

一、电铝分公司概况

20\_年6月9日，xx集团有限公司电铝分公司挂牌成立，体制的变革，为煤电铝项目的建设发展插上了腾飞的翅膀。公司成立后，公司党政一班人解放思想、自我加压、超前谋划，以全新的境界，积极思考和探索电铝分公司的管理理念、管理方式和流程再造，进一步统一思想，准确定位，整合重组内部机构，加大项目建设管理力度，保证了各项工作在新体制下的高点起步和健康发展。

公司所属经营单位情况：

1、科澳铝业公司

该公司是在年产14万吨电解铝建设项目的基础上发展起来的。项目建设完成于20\_年，20\_年正式投产，现已达到设计生产能力，年销售收入20亿元。

2、铝用阳极公司

该公司是在年产万吨铝用阳极建设项目的基础上发展起来的，属电解铝的配套项目。项目建设完成于20\_年，20\_年正式投产，现已达到设计生产能力，年销售收入亿元。

3、济三电力公司

济三电力公司建设有总装机容量为2×135MW的发电机

组，亦属煤电铝的配套项目。该公司于20\_年正式投产，现已达到年发电量16亿度的设计生产能力，年销售收入亿元。

4、南屯电力公司

南屯电力公司建设有总装机容量为2×50MW的发电机组，亦属煤电铝的配套项目。该公司于20\_年正式投产，现已达到年发电量亿度的设计生产能力，年销售收入亿元。

5、炭素公司

炭素公司建设有年产万吨阴极制品并与电解铝项目相配套的公司。该公司于20\_年正式投产，现已达到设计生产能力年销售收入9000万元。

6、轻合金公司

轻合金公司含有xx高性能大型工业铝挤压材项目，该项目是xx集团煤电铝产业“向上游拓展、向下游延伸”的重要战略规划，是目前国内规模最大的大型工业铝挤压材项目。产能规模为挤压材万吨/年、圆铸锭万吨/年；主要生产包括高速列车在内的轨道交通用高性能大断面型材，其它工业用高性能型材、管材、棒材等。项目于20\_年6月13日正式开工建设。经过多方的共同努力，部分熔铸生产线、挤压线相继投产。

20\_年预计完成熔铸产品万吨、挤压材3001吨，销售收入亿元。

二、20\_年经济运行情况

20\_年，电铝公司紧紧围绕“安全生产、扭亏增盈、节能减排、产业延伸”四大硬仗，努力克服铝锭市场价格低、成本控制压力大、节能减排任务重、项目运作头绪多等不利因素，锁定目标强措施，提升境界抓落实，全面启动“全员关注市场竞争力”活动，公司整体工作和发展环境保持健康发展态势。

（一）20\_年主要经济技术指标预计完成情况 产品产量

1.发电量：年度考核计划231000万度，奋斗目标238000万度。1-11月份实际完成亿度, 12月份预计完成亿度度，全年预计完成24亿度。

2.铝锭产量：年度考核计划138000吨，奋斗目标142000吨。1-11月份实际完成万吨，12月份预计完成万吨，全年预计完成万吨。

3.轻合金：年初计划考核7万吨，奋斗9万吨。1-11月份实际生产万吨，12月份预计完成吨，全年预计完成万吨，欠考核31667吨，欠目标51667吨。产量欠产幅度较大的主要原因：

（1）铸棒产量预计完成35332吨，比计划减少14668吨。未完成的主要原因是：原计划进口铸造机三月中旬投产，由于设备外方安装调试人员迟迟不能到位，造成进口设备不

能按时投产，其中：WAGSTAFF铸造机8月份投产，比原计划推迟5个月，影响产量约18000吨； ALMEX铸造机10月份才开始试生产，影响产量约21000吨。进口铸造机没有按期投产是影响产量的主要因素。

（2）型材产量：预计完成3001吨，比计划减少16999吨。未完成计划的主要原因：一是在市场开发方面，公司产品进入一些特殊行业的门坎较高，需要各种认证，并且认证手续繁琐、周期较长，如军工、高铁、汽车等行业，所需要的企业资质认证还在进行中，受高端铝型材市场订单有普遍打包销售习惯的影响，型材销售存在暂时性困难。二是在设备方面，大型挤压设备尚未投入使用，目前投用的仅是几条小型挤压设备，差异化优势尚未显现，因此，使产品订单量难以有较大的突破。

4、炭素公司

全年预计完成阴极制品16500吨，完成考核计划。营业收入：年度考核计划55亿元，奋斗目标60亿元。1-11月份实际完成亿元，12月份预计完成亿元，全年预计完成亿元，超考核计划亿元，基本完成年度奋斗目标。未能完成年度奋斗目标的主要原因：一是铝锭销售价格降低8978万元。二是轻合金产量欠产影响收入减少亿元。

（二）20\_年开展的主要工作

1、强化安全基础管理，保持安全形势平稳发展 围绕“安全主体责任强化落实年”活动主线，以安全质

量标准化建设为抓手，强化以预为主的安全防控措施，细化落实各级安全主体责任，保持了安全平稳的形势。

2、突出技术自主创新，提升系统运行效率

围绕延长运行周期、降低物料单耗这个中心，依靠自身力量开展技术攻关，努力实现稳产高效低耗。一是着力优化生产系统运行。电解铝厂集中开展设备定臵会战活动，主要设备运行周期不断延长。全年大修槽比计划减少29台，降低修理费用1740万元。铝锭产量预计同比增加6000吨，阳极产量可达万吨，均创出建厂最好水平。两个电厂加强煤泥泵送系统管理维护，全年可燃用煤泥90万吨，同比增加10万吨。济三电力2#锅炉创出安全运行160天的最长周期，达到国内循环流化床135机组最好水平。二是积极推进年度科研项目。14个项目通过集团公司科技项目论证，获得集团公司科技进步奖励6项，山东煤炭科技进步奖1项。电解铝厂完成了“阻流块臵入方式研究”、“电解槽保温型

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！