# 202\_最新月度工作总结范文

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2024-06-30

*202\_最新月度工作总结范文（通用13篇）202\_最新月度工作总结范文 篇1 沐浴春风的八月就像是下半年开始的起跑线，跑出去的第一步是否成功?方向是否正确?想到这些，就有必然要回顾这起跑月的成绩、所积累的经验以及不足之处，以扬长避短、更创佳...*

202\_最新月度工作总结范文（通用13篇）

202\_最新月度工作总结范文 篇1

沐浴春风的八月就像是下半年开始的起跑线，跑出去的第一步是否成功?方向是否正确?想到这些，就有必然要回顾这起跑月的成绩、所积累的经验以及不足之处，以扬长避短、更创佳绩。

一、齐心协力创业绩

(1)经营创收

通过调整、拓展销售渠道，推出房提等相关措施大大提高了员工的销售热情，直接为酒店增加了营业收入。

截止今日本月共计售房2679间，出租率达到63.20%，所收取房费x元，平均房价x元，产生的收入约占一至三月的34%，是指标完成比较理想的一个月。

(2)管理创利

通过狠抓管理、强化《员工行为基本准则》，对于仪表、微笑、问候等软性服务的培训、现场督导和质量检查，逐步完善前台的窗口形象，不断提高员工的服务水准，为酒店留住了老顾客的同时也带来的新面孔。

二、方式与体会

(1)方式

前台的工作相对其他岗位是较繁琐的，看似简单，要在细节方面要做的完善、专业就要求员工的整体素质达到一定的高度。如何将繁琐的工作井然有序的展开，每个人虽有不同的方式，但大同小异。

例如：

1、在顾客进店时起身站立;

2、在距离4~5米处问好;

3、询问客人需求;

4、为客人办理业务，并告知相关注意事项;

5、为客人指引方向，祝其入住愉快。

工作主线简洁明了，为让顾客满意，却必须在细枝末节来展现我们的待客之道。对客人要尊称，尽可能的记住客人的姓名;双手为客人递送物品;对客微笑，让他(她)们体会到服务来自真诚，满意来自科苑;要用最短的时间、最快的速度为客人办理业务。

其中缩短时间的有效方法就是同一时间做多项任务，比如：为客人办理入住时告知客人早餐地点、时间以及回应客人的询问，同时收银员收取客人相应押金或做相应金额的预授权。快速办理要求了解房间类型、内置配备、价格、朝向以及适合什么类型的客人居住，做到完美接待。

(2)体会

工作中为更好、更快、更准确的对客服务，当班接待员与收银员始终设定为定向组合，两个人的默契是影响工作质量的关键点，在这个月中，虽有新员工的加入，但丝毫没有影响到工作的正常进行，老员工也起到了表率作用，带领新员工共同发展。

202\_最新月度工作总结范文 篇2

七月流火，九月授衣，光阴如东去之流水，逝者如斯夫!想想两年前的七月，我刚刚走出校门，刚刚是一个实习生，懵懂而肤浅，率真而幼稚。刚来公司时满腔热血，梦想激荡。两年之后，稍微有些成熟和稳重，稍微有些思想和平和。也许这就是所谓的 成长 吧。生活就是要把你光怪陆离的棱角磨掉，岁月总是把你的心态洗刷得平和而沧桑。。。。。。所以自己的成长，首先感谢生活，其次感恩迪欧，工作总结《7月份个人工作总结》

前几天店长的几句话深深的引发了我的思考。成事在天，谋事在人。人的一生，成长进步与否，关键还是取决于你自己。你觉得自己是只鸡，你就可能是只鸡，如果你觉得自己是只凤凰，那么你就有可能是只凤凰。当然自己的行动首先要实践自己的梦想。就是去行动，去做。而不是一味的空想。

这个月整体感觉自己进步甚微，可能是自己给自己的压力太大了。尤其是家庭的和工作的压力，房子，婚姻，家庭，工作。有时都感觉一个人活着其实就是在痛苦和流泪，在挣扎和垂死。有时候甚至怀疑自己到底适不适合这份工作，自己的书生意气适不适合企业的管理?也许每个人生下来都不是天才，我想:没有适不适合，只有你想不想去改变自己，去要求自己，去提升自己。

人的一生总是存在很多变数，让你无法预测。

现在吧台整体还算稳定。3个领班，3个师傅(新提2个师傅)，4个实习生，大家每天工作都充满着激情和战斗力。看着他们一步步的成长，感觉自己也进步了很多。

八月开始试推新餐，应该是最具挑战性的时候了。现在唯一能做的是把自己和自己的员工带好，教好，多替店长分担一些事情。

202\_最新月度工作总结范文 篇3

xx月份就快结束，回首这个月的工作，有硕果累累的喜悦，有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时惆怅，现就本月的重要工作状况总结如下：

一、虚心学习，努力工作

(一)在这个月里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法，一方面，干中学、学中干，不断掌握方法积累经验。

(二)注重以工作任务为牵引，依托工作岗位学习提高，透过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，较快地完成任务。另一方面，问书本、问同事，不断丰富知识掌握技巧。在各级领导和同事的帮忙指导下，不断进步，逐渐摸清了工作中的基本状况，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

(三)爱岗敬业、扎实工作、不怕困难、勇挑重担，热情服务，在本职岗位上发挥出应有的作用。

二、心系本职工作，认真履行职责，突出工作重点，落实销售目标

(一)主要精力做好干熄焦和矿热炉方面余热发电项目。

(二)\*\*周边的水泥行业严重过剩，拥有良好的石灰石资源，建成15条旋窑生产线，后期水泥厂都在缓建中，致使水泥项目没有可跟踪的及无发电项目可做。

(三)透过\*\*公司介绍，认识高\*公司的张总(老板的弟弟)及集团的董事长高总，让做好技术方案和投资性经济分析，国庆后去约见老板，具体是哪种模式没定下来，要继续加强工作。

三、主要经验和收获

在这个月的工作中，完成了一些工作，取得了一些收获，总结起来有以下几个方面的经验和收获：

(一)只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好适应工作岗位。

(二)只有主动融入群众，处理好各方面的关系，才能在新的环境中持续好的工作状态。

(三)只有坚持销售原则，落实好销售工作，认真做好本职工作，才能及早签单。

(四)只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的工作做好。

(五)要加强与客户的交流，要做好与客户沟通，解决好客户的要求。

四、加强检查，及时整改，在工作中正确认识自己

(一)开展常规反省，不断的提高自己的思想认识和知识水平。

(二)经过这样紧张有序的一个月，我感觉自己工作技能上了一个新台阶，做每一项工作都有了明确的计划和步骤，行动有了方向，工作有了目标，心中真正有了底!基本做到了忙而不乱，紧而不散，条理清楚，事事分明，从根本上摆脱了刚参加工作时只顾埋头苦干，不知总结经验的现象。就这样，我从无限繁忙中走进这一新的月度，又从无限简单中走出这一月度，还有，在工作的同时，我还明白了为人处事的道理，也明白了，一个良好的心态、一份对工作的热诚及其相形之下的职责心是如何重要。

(三)在这月的工作中接触到了许多新事物、产生了许多新问题，也学习到了许多新知识、新经验，使自己在思想认识和工作潜力上有了新的提高和进一步的完善。

(四)在日常的工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持高标准、严要求，力求做到业务素质和道德素质双提高。

(五)回顾这个月的自己的工作状况，扪心自问，在诸多方面还存在有不足。

因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高销售工作的方法技能与业务水平。

五、要定期召开工作会议，兼听员工的意见，敢于开发新方法，总结工作成绩与问题，及时采取对策!

六、存在的不足

1.对内部关系协调还不够，要从思想上加以提高，为企业创造良好的工作环境和形象。

2.需要更加坚持不懈的劲头，对于越是有难度和有挑战的项目，就越就应斗劲十足，坚持不懈的对待，不就应有丝毫懈怠的情绪，也不就应轻易放弃。这个是以后需要时刻提醒自己的。

3.工作还不够细致，有的关系还没有做到位，沟通潜力和细致程度还需要加强，在新的月度里面争取有更大的改变和进步。

4.发掘和开发客户资源不够，跟踪的项目信息不够，尤其是潜在客户和目标客户，领导交代的任务没有及时完成，执行力度不够。

5.对新的东西学习不够，工作上往往凭经验办事，凭以往的工作套路处理问题，表现出工作上的大胆创新不够。

七、下步的打算

针对工作中存在的不足，为了做好下一月度的工作，突出做好以下几个方面：

(一)用心搞好内部的协调工作，进一步理顺关系;

(二)加强新知识的学习提高，创新工作方法，提高工作效益;

(三)利用好长林公司的关系，做好高义钢铁公司的干熄焦项目;

(四)加强利用中介的资源和关系开展好客户的开发;

(五)加强基础工作，强化销售的创新实践，促进销售水平的提升。

在今后的工作中严格地要求自己，在工作中要不断创新，我相信：在上级的正确领导下，明天更完美!

202\_最新月度工作总结范文 篇4

\_\_月各项安全保卫工作已圆满落下帷幕，我们将满怀信心、齐心协力地开创\_\_月的新篇章。我部肩负着\_\_公寓各区域的治安、消防、物业秩序维护管理及公司财产、人生安全等多项工作任务，在\_\_月\_\_日我部进驻\_\_公寓以来，在公司及项目各级领导的亲切关怀、强有力的带领及其各部门全体员工的帮助和大力支持下，通过我部全体保卫人员团结一致、共同努力，为项目顺利实现各项经营目标提供了强有力的安全保障，圆满完成了\_\_月度项目赋予我部门的各项工作任务。值此辞旧迎新之际，对我部进驻\_\_公寓的工作进行回顾，总结经验，查找不足，以利于在来月的工作中扬长避短，再创佳绩，现将我部具体工作情况总结

一、坚持预防为主，狠抓安全防范。

我部全体安保人员在立足现有条件下，充分利用监控系统与人防结合，加强各区域的安全监测，发现问题及时派人察看，立即处理。

1、实行 重点目标重点管理，可疑分子跟踪监控 的原则。坚持以预防为主、主动控制、措施有效、工作扎实，特别是加强了开发商办公区域、管理处办公区域及物业区域的安全工作，严格落实来访客登记制度。

2、严格落实安全保卫工作责任制。严格执行逐级负责制，实行区域制管理，从而使各自职责更加明确、责任分明，发挥作用更加明显。

3、建立防范体系。建立健全出入管理制度及施工管理制度，加强人员、车辆及物品的出入登记管理，加强机动车、非机动车出入管理等一系列措施，防止被盗等各类治安案件发生。

4、加大巡逻检查力度。对重要目标及各区域不定时不间断巡逻检查，及时有效排除各种安全隐患，尽努力减少犯罪分子的可乘之机。

5、加强消防安全工作。消防安全是我部常抓不懈的重要工作，落实专项检查。定期对消防安全隐患及时检查，及时发现，及时整改;定期对保安队伍进行消防安全知识及业务技能培训，保证项目各区域无火灾隐患和事故的发生，确保管理处的正常经营，保障公司财产、业主的安全。

二、狠抓保安服务质量，树立企业形象 窗口 。

始终把树立企业形象放在首位，依法开展安全防范工作，抓队伍自身建设，以服务质量提升工作标准。以限度地适应保安服务行业对安全防范方面 多层次、多形式 的需求，牢固树立以项目为家、不计个人得失的观念，全心全意为项目、业主服务;抓保安员主动服务、热情服务、爱岗敬业、忠于职守的工作道德，树立公司良好的形象 窗口 。

三、工作中存在不足：

在这一月里，我部工作取得了一定成绩，但在很多方面仍有不足之处，离项目要求还差一定距离，部分保安队员工作责任心不强，服务意识差，我部门对部分违规违纪较重、累教不改的保安人员进行了辞退处理。

202\_最新月度工作总结范文 篇5

时光荏苒，岁月如梭。不知不觉中寒冷的冬季已经来临，但寒冷的冬日，并未挡住我们志愿者的工作热情，本月工作尽如其下:

一、思想上

为了使新成员能更快的互相认识，在每次例会的时候让他们自由发言，说出自己的想法与意见，并且对青协的规章制度给予传达，使他们更清楚的了解青协。进而使大家能按时开会、工作，让他们思想上进一步的巩固自己的信念。人人都有一份爱心，服务社会，服务大家。

二、活动上

情系人间，益暖中华。第三届 益暖中华 大学生公益创意大赛拉开了帷幕。为了号召同学们积极参加，我们青协对大赛进行了一系列的宣传，例如发宣传单、出宣传板等，在我们的努力下，各班同学都很踊跃交稿。我们于11月29日收取了这些作品并上交。

我们青协在11月27日向各班新注册的志愿者发放了会员证及徽章。并随后进行了宣誓仪式。当金色阳光洒满大地时，新注册的志愿者齐聚学校主席台，举起他们的右手庄重的宣誓，他们将尽己所能，不计报酬，服务社会。

寒风肆虐，却阻挡不了我们服务的脚步。我系青协成员于11月29日在校园内举行了以 潇潇枫叶落地飘，暖暖校园小红帽 为主题的志愿服务活动。经过65位志愿者的清扫，校园里呈现出一片整洁，赢得了广大师生的好评。虽然辛苦，但大家脸上都呈现出灿烂的笑容。

周周行活动，每个周末我们都会照例举行，风雨无阻，这个星期也不例外。由于本月是青年志愿者之月，所以我们派出了16名志愿者来到黄冈市中心进行交通指挥。站在十字路口，他们不顾寒冷，有序的挥动手中的红旗，在他们的指挥下，交通秩序有了很大改善，赢得了过往人群赞许的目光。

三、学习上

严格执行计划，坚持量力而行、讲求实效、开拓创新、持之以恒的工作方针，适时做出调整，以加强、促进全体志愿者的进步，调动全体志愿者的积极性、主动性和创造性。

这个月，我们付出了许多，同样也收获了许多。为了把工作进行的更好，我们还将更加努力，把我们的爱心传递到每个角落。

202\_最新月度工作总结范文 篇6

通过这段时间的努力不难发现\_\_月份商场的销售业绩是令人满意的，虽然是诸多员工共同努力的成果却也蕴含着自身的一份努力，所以我在感到庆幸之余也希望以后的工作中也能够取得这般好的成绩，针对这类状况我也总结了\_\_月份完成的销售工作从而对自身进行分析。

经过简单的分析不难发现销售技巧的娴熟运用才是自己得以进步的原因，虽然商场领导有时也会在工作中提供帮助却也要凭借自身的努力才行，无论是努力过程中的充实感还是业绩得以提升的成就感都是令人感到喜悦的，所以我比较珍惜在商场的销售工作并为此付出了不少的心血，若是在领导提供平台和机遇的情况下仍然无法做好销售工作未免显得自己太没用了些，所以我将目标放在客户开发的工作之中并真诚对待每个人，无论是商场服务礼仪的体现还是真诚待人的方式都容易得到客户的认可，但是在开展销售工作的过程中我也发现了自身的弊病并在同事的建议下加以改进，在得以进步的同时也能够感受到商场的温馨氛围对自己起到了很大的帮助。

在探寻业绩提升的方法之时也参考了同事的工作方式，毕竟总是闭门造车很容易令自己在销售工作中陷入思想上的误区，所以商场领导也会定期开展会议并与员工们探讨工作上的事务，经过相互间的交流找出自己在销售工作中的不妥之处并加以改正自然能够得到不小的进步，再加上我也十分用心地学习商场销售技巧自然能够在4月份得到不错的收获，只不过若是能够将这份优势继续保持下去则能够得到较大的提升。

为了加强对销售流程的认知导致我在商品知识的学习方面也花费了不少努力，主要还是随着各类新式商品的出现导致我对这部分知识并不熟悉，或者说是很少能够挤出时间学习商品知识来提升自身的底蕴，这样导致随着时间的流逝导致部分客户的需求很难得到满足，尤其是对某种品牌比较执着的客户往往需要在销售工作中探讨对方感兴趣的话题，所幸的是我经过这方面的教训已经意识到学习商品知识的重要性并会在下个月中不断努力着。

通过\_\_月份的努力不难发现自己在销售工作中存在着不少可以进步的空间，所以我会审视这段时间的收获并分析自身在工作中的不足表现，须知想要进步就得发愤图强自然不能够指望领导与同事永远都会无底线地帮助自己，我会尽快沉淀下来并在以后的工作中继续保持高业绩的发展趋势。

202\_最新月度工作总结范文 篇7

九月份工作已结束，现将工作总结如下：

1. 通过九月份的日常工作和学习，感觉自己的业务素质和解决问题的能力有待提高，以后要做到加强学习，对班中的生产情况进行深入了解，掌握第一手资料及时解决班组中出现的不正常现象，在解决问题的同时，使自己业务水平不断的得到提高。

2. 认真工作，使自己素养不断得到提高，在平时的工作中，认真遵守公司的各项规章制度，兢兢业业做好本职工作，平时生活中团结同事，不断提升自己的团队合作精神。

3. 加强基础管理，对各分厂的工艺指标进行不定期抽查， 同时对班中的违规违纪进行曝光，以保证生产的正常有序进行。

十月份工作计划：

1、 加强自身的业务知识的学习，努力提升自身业务能力及处理问题的能力，加强对硫酸、硝酸的学习。

2、 深入现场，了解现场的动向，协调好公用工程，组织服务好生产。

3、 协调各分厂做好硝酸分厂蒸汽管道吹扫工作。

4、 统筹协调各分厂做好节能降耗工作。

5、 保质保量完成领导交付的各项工作。

建议：

1. 建议在低压蒸汽管线9#、仓库西侧蒸汽阀处增设平台，以方便开关9#阀及其旁路阀;

2. 建议安装一次水压力高低报警系统，以方便沭河水井的及时开停。

3. 建议给各分厂配备应急救援药箱，以备应急用。

202\_最新月度工作总结范文 篇8

三月份本部主要抓了大堂的电气改造和水、消防管、喷淋管、烟感等改造工作，并相继完成了先前拟定的三月份工作计划。

一、 管理方面：

三月份针对大堂改造任务重而对正常运行维修有疏忽现象召开了领班级以上人员会议，对疏忽的几个问题，分析原因，调整思路，统一思想;对近期出现的未按程序规程做的个别领班及员工做出适当处理;强调规范程序，主管加强巡回检查;同时，要求领班督促对员工的礼节礼貌：从本月开始，对仓库物资进行每月盘仓清点。

二、 维修改造方面：

1、 本月重点以大堂1~3层改造及周边区域电气线路的交割，临时大堂搬迁，营业场所灯光、电话、电脑线的布置等。其次为技改：楼层恒温控制、热交换站改造准备。

2、 完成了新保安室，投入使用;餐饮部的四张大圆桌及20多把红木椅子的维修;完成档案室大型资料柜、洗衣房各类货架的制作几各监控点的探头、电梯的修复。

3、 对大型升降机的修复及装修楼层的再次验收。

4、 本月完成各类联系单、工作请修单525张，项目共700多个，其中返修单子5张，返修率为0.95%。

分析：从维修量来看，与上月差不多。人为因素引起的有8项，其中本部门1项，餐饮部5项，前台1项，总机房1项。质量原因引起的有8项，其中装修质量引起有3项。要求餐饮部对设备设施的正确使用及维护加强培训教育。

三、 能源方面：

1、 三月份整个酒店维修费用为25820元(不包括餐饮部维修红木椅子费用，以后总算)，比上月减少17868.56元。技改费用为33334.4元(客房楼层恒温控制改造)，二项总计59154.39元，其中前厅部为261.16元，人力资源部为647.59元，康乐部为10920.88元，餐饮部为3560.12元，管家部为8181.40元，日本料理为80.34元，行政办为1529元，财务部为279元，销售部为15.5元，保安部为45元，酒店外围公共场所为300元。

2、 三月份

1)三月份酒店总的能源消耗费用为367549元(其中水为19019度，即41841.80元;电262820度，即231281.60元;用汽761吨，即73969.20元;煤气7407公斤，即19258元)。

2)三月份总的能耗费用比上月减少88561元(其中电减少17146度，即减少15088元;水上升1649度，即增加3627.8元;蒸汽减少75745元;煤气增加39公斤，即增加101.40元)。

3)能源费用下降原因中煤气存在价格下浮因素(0.2元/KG，共计1481.4元)。

4)能源费用总的下浮原因为热网的进入。

5)三月份总的能源费用比去年同期减少147067元(去年同期为514616元)。水下降11755度，即25861元;电上升15651度，即13765元;煤气上升643公斤，即2315元;油费199866元，汽费73969元，下降125897元。

6)三月份能源费用占营业额的5.64%，比上月减少1.2943%，比去年同期减少4.98%(去年为10.6283%)。

分析：20xx年三月份与去年同期相比，用能面积比去年增加，如各营业点各设备功率的增大，再加上近期施工用电的增加，但总的能耗费还是比去年同期减少。如果按去年同期的现状，能源费用远超14.7万，GOP的下降主要为营业额增加166.55万元。总之，节能潜力还可挖，不断地进行技改及各部门节能意识的加强，能耗总体还会逐渐下降。但随着气温的上升，预计下月开始，用电量将逐步上升。

四、 环安卫方面：

近期因施工原因，卫生工作抓的不严，重视程度不够。外围形象方面基本尚可，对灯光进行了维修等，消防设施进行了检查，都完好。

五、 承包商方面：

1、 签订了发电机保养合同。

2、 签定了游泳馆健身房空调、电气安装合同。

3、 上月签订的一些合同还在继续进行中。

六、 各部门配合情况：

三月份配合前台部门接待电动工具会议、VIP客人，配合管家部对改造房进行维修，配合情况良好，未出现大的投诉。

七、 建议方面：

加强员工素质培训，对ISO程序执行加强检查力度。

八、 四月份工作安排：

1、 继续配合对大堂一至三层改造，大部分开始装灯。

2、 水系统继续技改。

3、 楼层恒温控制、电气部分开始安装，并完成。

4、 完成各部门的正常维修。

九、 能源浪费情况。

三月份返修单子清单

序号 请修单号 日期 维修内容 维修人员

1 0204617 3月2日 1006床脚坏 王文表

0204768 3月11日 1006床脚坏 陈伟江

2 0204628 3月3日 1208衣门脱轨 陈伟江

0204656 3月5日 1208衣门脱轨 王文表

3 0204631 3月3日 1102窗帘少滑轮 陈伟江

0204761 3月11日 1102窗帘少滑轮 陈伟江

4 0204762 3月11日 2903空调有噪声 沈颖强

0204819 3月21日 2903空调有噪声 徐立保

5 0204792 3月14日 1722衣门脱轨 王文表

0204817 3月21日 1722衣门脱轨 韩松苗

6 夜总会停电未处理，责任问题

人为因素引起维修的清单

序号 请修单号 日期 维修内容 维修人员 引起原因

1 0204730 2月28日 前台牌子掉 韩松苗 因碰撞引起

2 0009175 3月19日 总机房内墙面需做粉刷 黄柏灿 坐时椅子背擦黑 3 0204651 3月5日 大观园跑菜间漏水 韩春风 3F厨房冲地面所致

4 0204769 3月11日 冰箱门关不住 徐立保 人员损坏 5 0204838 3月23日 厨房水龙头坏 吕建宁 操作不当 6 0001201 3月26日 小便池堵塞 建筑垃圾堵塞 7 0204803 3月20日 线断(菜刀掉下) 陈建苗 被刀割断 8 电梯进水 人为引起

质量因素引起维修的清单

序号 请修单号 日期 维修内容 维修人员 引起原因 1 0204635 3月3日 女宿舍210水龙头关不住 赵立权 质量问题 2 0204687 3月8日 1220洗脸盆下漏水

3 0204693 3月9日 1122洗脸盆活塞坏

4 0204698 3月9日 1115洗脸盆活塞坏

5 0204856 3月15日 1602衣门脱轨

6 取暖灯爆裂

7 自来水声音响 减压阀质量问题

8 8F新风机房阀门质量不好引起总管放水更换 赵立权 装修质量问题 赵立权 装修质量问题 赵立权 装修质量问题 韩松苗 质量问题 质量阀门质量问题

202\_最新月度工作总结范文 篇9

铁运科8月份始终坚持“安全第一、预防为主、群防群治、防治结合”的安全方针，紧紧围绕安全生产这一方针积极开展群众安全工作，促进了全科各项工作的开展，有效地保证了安全工作。

完善制度抓管理

我们根据公司工会的要求，从制度上形成了监控体系，提高了群监工作力度，为增强群监员责任意识，每月召开一次群监员例会，对当月发现的问题及时提出整改意见，对敢说敢管认真负责的群监员提出表扬，对表现相对差的进行批评谈话，强化内部管理，加强了群监员工作。

突出重点抓关键

在群监工作中，我们坚持“安全第一、预防为主”的安全方针，以安全为重点开展工作。我们通过“岗位描述”“手指口述”等活动的开展，全面加强全体职工的技术素质和安全意识。三、加强隐患排查，杜绝事故隐患

群监员在现场工作中认真排查安全隐患，加大反“三违”力度，对工作中出现的违章人员，一经发现，将按规章制度进行严厉处罚，使“三违”人员丢面子、丢票子，加强对“三违”人员的帮教转化，让“三违”人员在班前会上向职工讲述“三违”造成的后果，使职工从思想深处认识“三违”的危害性，有效的遏止了“三违”现象的发生。

202\_最新月度工作总结范文 篇10

一个月的时间很快就过去了，来公司上班仅仅28天的时间，在公司领导和各部门同事的配合与协助下，我基本上完成了自己岗位上的各项职责，下面我将就自己的工作状况、感想等做一个简要的总结。

一、主要工作情况

1、参与一比多产品服务中心站点的改版

一共参与了29幅页面的页面示意图的制作，其中有两幅是试画，在进行纠正之后，用了两天的时间完成了余下的27幅，通过制作页面示意图，对visio这一图形制作工具进行了全面的了解与熟悉。

2、建立一比多免费商铺

通过建立的一比多免费商铺对一比多平台进行了解，尤其是一比多的商铺管理，通过与慧聪和阿里巴巴的比较，来找到一比多的优势与不足，提交了一份关于三方产品对比的分析报告。

3、尝试开发后台求购信息录入页面

后台求购信息页面以产品的前台求购信息页面为参考，同事参照了阿里巴巴和慧聪的前台求购信息录入页面，收集了后台求购信息录入工作人员的意见，将其中不需要用到的地方删减，有利于加快后台部门求购信息录入的速度。

4、部门其他的例行工作任务

在完成以上三个主要任务的同时还参与了部门的其它例行工作任务，包括产品服务中心页面错误之处的维护修改申请，整理网络营销推广的方法等。

二、工作中出现的问题

1、工作过程中由于对问题没有听清楚而导致有遗漏的问题存在，不过幸好问题不大，没有造成什么巨大的影响。

2、工作中由于对业务不够熟练、产品和流程不够熟悉，花了很多的时间来做这方面的了解，浪费了一些时间。

这短短8天的工作时间就算是我8月份的工作总结了，虽说只有8天的工作时间，但凭着这段时间所做的这些工作任务，以及同事和领导的帮助，让我成长了不少，我相信，在以后的工作中我会做的越来越好、越来越出色的，请公司放心。

202\_最新月度工作总结范文 篇11

阴雨绵绵的二月，携带着料峭的春寒翩然走过，我们小一班的宝宝也在幼儿园度过了小班下学期的前半个月。半个月以来，走过最初的不适应与哭闹，孩子们已经开始很好地适应幼儿园的生活，老师很是开心，相信家长朋友也在为自己的宝宝感到欣慰吧。

经历了有生以来的第一个寒假，开学以后很多老生宝宝出现了不适应重新入园的情况：有早上起不来的，有不愿意在上学的，有家长一走就哭泣的;新生宝宝因为年龄小，加上第一次上学，种种不适应更是严重。好在有了家长朋友的配合加上老师一如既往的耐心和爱心，宝贝们在短短的一周之内就停止了哭闹。——入园关成功渡过。

由于是第二学期了，在一边引导孩子逐步适应幼儿园生活的同时，我们坚持不懈的对孩子的一日常规进行训练和加强，并且正常开展各大领域的活动和区角游戏，也正因为有着正常而有序的一日活动的开展，让孩子们感受着幼儿园生活的精彩和有趣，从而让他们很快融入到快乐的集体生活中。

开学第一周，我们带领幼儿回忆了快乐、热闹和红火的春节的场面，对孩子进行初步的传统节日教育，并贯穿了亲情教育和文明礼貌的教育。

开学以来，天气一直不好，阴雨天气较多，我们总是找机会带孩子们进行户外活动，除了早操和游戏之外，我们根据天气机动安排体育户外活动，带孩子进行了《我们是个大皮球》，《火车轰隆隆》等活动，让孩子运用运动的方式驱逐寒冷，感受集体游戏的快乐。在保健知识方面，《尝一尝》认识几种常见的有特殊气味和特殊颜色的蔬菜能辨别并欣赏它们的颜色和形状了解有特殊气味和特殊颜色的蔬菜对人体的特殊作用;《圆溜溜的鸡蛋》带孩子观察鸡蛋，让孩子知道鸡蛋营养丰富，蛋白蛋黄都要吃。语言活动方面，故事《小鸡和小鸟》，教育孩子好朋友之间要互相帮助;儿歌《小小手》通过有趣的情节性内容教育孩子要讲卫生，保持小手的干净，知道吃东西之前要洗手，了解正确的洗手方法和步骤。社会方面，《我不发脾气》教育孩子学会控制自己的情绪，不乱发脾气，对孩子进行初步的情商方面的教育;《甜嘴宝宝》教育孩子对人要有礼貌，学会和人打招呼，知道在别人说的时候要积极应答。美术方面，进行了绘画《织渔网》、《五彩路》和手工粘贴《小鸟的家》。数学方面我们继续进行4以内数的点数和数物对应，《拼一拼数一数》，既有图形的认知和拼搭，还有归类和点数。科学活动《吹泡泡》让孩子们在快乐的游戏中探索不同形状的工具吹出来的泡泡的形状，孩子们更多的是感受追逐击打泡泡的快乐。音乐方面我们进行了歌唱教学《我家有几口》《白胖鸭》《好妈妈》，韵律操《猪八戒吃西瓜》《大皮球》，打击乐《白胖鸭》，孩子们在感受音乐的节奏的同时更享受着艺术熏陶的快乐。

除了集体活动，我想老师和家长看到和感受到更多的是孩子的变化：孩子们越来越快乐，越来越自信，越来越独立。孩子们在二月短短的两周时间里进步非常大：喜欢上幼儿园，喜欢和小朋友一起游戏，分享玩具和零食，乐于和小朋友、老师交谈;在操作活动中，喜欢自己动手，而且能够独立完成操作，感受成功的快乐并有了再次尝试的兴趣;孩子们学会了互相帮助和谦让，以前经常发生的打架和抢夺现象基本上已经没有了，孩子们之间友好而快乐的交往让老师满足而感动。

开学初我们召开了家长会，尽管雨下的不小，家长还是准时参加了，让我们看到了你们的热情和真诚，让我们对以后的工作更有信心。

二月份略有遗憾的是原定的“红红火火中国年”主题墙因为缺少春节的照片而搁浅，只得另换主题重新设置。希望以后的工作里面有你们更多的支持。

202\_最新月度工作总结范文 篇12

\_\_月份我们的任务是\_万元，实际上完成了\_万，离任务额还差\_万，由于负责门迎工作，对于客户流量还是了解的比较多，本月新客户不多，老客户购买降低。在工作中，由于本人向来性格开朗，乐观，所以担任门迎的时候并无不妥，有客户说过我们这的姑娘，小伙态度都特别好，但是业务能力需要提升，我回答确实我们需要终身学习。

一、20\_\_年\_\_月销售总结

1、上月的活动一下子顾客买的都很多，老客户只能从别的产品，渠道入手。一般就是关联产品开发多一些，但是推介有限，同时有的产品如温阳通络饮，\_\_\_店种类有限，不能满足个性化的需求。

2、新客户开发的少，有的还处于了解阶段，对于他们现在就是重点的培养对产品的信心和认知度

3、我们的销售技能欠缺，中医功底薄弱，要加强学习和引导。

4、在23号边老师来\_\_讲课的时候，那天打开销量不错，加之之前良好的造势的原因，完成了\_\_\_\_多的销售，总体来说我们店里现在还缺乏一个有威信的个人品牌。但是“不找借口找方法”，这个是我们店也是我个人一直崇尚的，也许我的能力现在还不足，所以我也一直在努力，努力学习，努力工作，努力生活，让每天都是充满希望的。米卢说过“态度决定一切”，简单而言，我对工作的态度就是选择自己喜欢的，对于自己喜欢的事情付出的努力，在这段工作中，我不认为工作是一种负担，所以可以每天投入那么大的热情，这样喜欢可以保持激情和源动力。

二、\_\_月工作计划

\_\_月份我们将迎来一个新的促销高点，上次由于先期\_\_老师铺垫的好以及及我们的努力超额完成了任务，这次希望再上一个新的台阶，所以我们每个人也都在努力做好准备。

对于这月我希望自己工作中需要提高的主要有以下几点：

1、先做好8月4号边老师来\_\_进行仪器检测和砭石使用的讲解的宣传工作和统计预期的订购数额，这样可以有利于更好的准备砭石，希望不要像上次那样断货好几次。

2、加强对于砭石的了解以便在有客户咨询的时候可以做到游刃有余。同时重点加强学习全面综合的理论知识和销售技能

3、老客户有的家里别家产品也很多，他们对于健康的需求迫切，但是有些盲目，我们可以很好的利用这点，做好我们的口碑宣传和产品推介。

4、做好新客户的开发吸引工作，虽然不一定就每一个都抓住销售，起码应该慢慢培养，成为我们的铁杆，至少在别人问到的时候不会说出我们的不好，这样也算是成功的一种，口碑很重要。

5、做好大客户的维持工作，上学的时候在客户关系里有个二八法则，对于我们还是很适用的，80%的销售来自20%的客户，我们80%的销售来自20%的产品，就像是先天精气宝，上次活动主要就是靠宝，虽然比例不是完全如此，但是大概如此。所以我们要想办法做好大客户的维持同时不断开发新客户，在做好现有客户的产品维持同时扩大其他产品销售。

6、做好店长安排的工作，尽我们的努力希望可以再接再厉发扬我们\_\_的武术精神，百折不挠，勇往直前。上次做的是门迎，店长说我适合做门迎，其实我还是很希望尝试其他工作的，而且同样希望都可以干好，所以几次讲师不在的时候常常代讲，虽然不希望永远做别人的替补，但是起码这是一种锻炼，因为起码有需要的时候你替补的上，而不是需要你的时候，你什么也干不了。

总而言之，我们希冀这次又更好的结果。并且可以得到更多客户的认可。

202\_最新月度工作总结范文 篇13

严抓条令条例的落实，保持部队的高度稳定。

本人认真贯彻落实条令条例和部队的各项规章制度，严格抓认识，抓环节，抓重点，抓养成。如：抓认识，

一是抓住我中队战士的条令条例学习，警容风纪的严重性。

二是根据不同时机班人员的变化等，定时进行全方面的整顿教育。

三是针对全班出现的新旧问题，协助中队党支部搞好思想教育，及时发现问题，及时报告上级领导并协助上级领导妥善处理，搞好常抓不懈的经常性教育。

四是利用早检查，和班委会等形式进行一针见血的批评教育，通过这些教育，要求战士们凡事从小做起，自我做起。

通过近半年的中队见习锻炼，不仅充实了自己，而且更加坚定了自己为消防部队建设贡献青春和热血的信念。当然，自己要学的东西还有很多。虽然我在工作上取得了一些成绩，但通过这次见习，发现自己在工作中存在一些不足：

(一)与战士的沟通不够多，没能很好的开展经常性思想工作。在以后的工作中我将同战士打成一片，做到“五同”以合格党员的标准来要求自己，和官兵一起为中队建设不断努力。

(二)业务水平还不高，不够钻研，故在开展工作中比较盲目，有时缺乏一定自信。在今后我将加强政治理论和业务的学习，不断用新知识、新文化、改变自己的世界观、人生观、价值观，站在讲政治、讲正气的高度要求自己。

(三)是工作方法简单，处理事情方法简单，没有创新精神，对问题不作深层次的分析，思考不深刻，没有注意到工作方法的完善，给自己工作带来事半功倍的效果。应不断的提高对业务知识重要性和迫切性的认识，自觉、刻苦地钻研业务，扎实基础，灵活运用合理的方法和措施，热爱本职工作，干一行爱一行，虚心好学，遇到问题多看多问多想，多向周围的同志请教。

回顾半年来的工作情况，在纪律作风，自我严格要求，以及部队其它工作上，做为一名见习排长，本人发现了很多新问题，例如：某段时期工作责任心有所下降，对自己放松要求，所学的知识未能与实际工作的结合不够紧密等一系列的问题，鞭策自己不断前进，这都对本人明年的工作提出了明确的目标，作为前进路上的一股动力，我相信在中队领导的关心和帮助下明年的工作一定能有更大的进步。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！