# 202\_一周的工作总结报告10篇

来源：网络 作者：情深意重 更新时间：2025-05-03

*20\_一周的工作总结报告大全10篇工作总结的内容一般包括工作取得了哪些主要成绩，采取了哪些方法、措施，收到了什么效果等，具体的一周的工作总结该怎么写呢？下面小编给大家带来关于20\_一周的工作总结报告，希望会对大家的工作与学习有所帮助。20\_...*

20\_一周的工作总结报告大全10篇

工作总结的内容一般包括工作取得了哪些主要成绩，采取了哪些方法、措施，收到了什么效果等，具体的一周的工作总结该怎么写呢？下面小编给大家带来关于20\_一周的工作总结报告，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

**20\_一周的工作总结报告篇1**

时间过去了一周，尽管只是短短的一周，但是却对我意义深刻。回忆这一周的工作，我其实犯下了不少的错误，在工作中也并不算出色。但是，通过对自己工作的反省，我却认识到了自己在工作的中的问题，并认识到了自己前进的方向!

如今，我重新认识到了自己前进的方向，我相信在今后的工作中我会有更大的进步!为此，我将这一周的工作总结如下：

一、对工作中错误的认识

在周一的时候，我看了自己在近期的工作情况。在反复的确认了几遍后，我才敢确认自己目前的状况是是多么的糟糕。确实，在这些天的工作中确实有些许懈怠，但是没想到居然已经有了这么大的下滑!

回顾这几个月，随着天气的变化，我也不知不觉的开始在工作中出现了些懒散的情况，并且给在一次次松懈中，不知不觉中工作都受到了影响!而且我居然还没有认识到!但是在这次的反省中，我彻底的认识到了自己的问题是多么的严重!这严重的影响了我的工作!

二、对工作的改进

在认识到自己的工作问题后，我在开始工作之前深刻的反省了自己，回顾过去自己的工作态度，对比现在的工作情况，在认识到其中的差异后，我严格的对自己定下了计划，并开始在工作中逐步的改进自己的工作态度。一次次的对自己的反省，一次次的对自我的管理，让我在工作中出现和很大的`回升。并且在工作中，我主动的向优秀的同事以及前辈请教，认真的去了解近期工作的变化，积极的去了解工作，了解客户，并以此强化自己。

这一周里，我努力的唤起自己的工作热情，并将这份热情付诸到实践中去。尽管还没能完全恢复状态，但是已经有了很大的提升。

三、工作改进的结果

在这一周的工作中，我带着热情的工作态度，积极的完成自己的每一分工作。如今看着自己的工作结果，我感到还算满意。和一周前的成绩相比，这一周的提升是非常的显著的。尽管心中不禁升起了“我想做还是能做到”的情绪，但是正是在这个时候，我更要严格的巩固对自我的要求，让自己能稳固住现在的状态。

四、结束语

如今，一周过去了，看着自己的变化，我自己都不敢相信。但这也让我明白了，既然能在短短的一周内提升自己，那么要让自己堕落就更加的容易!为此，我会更加严格的在思想上要求自己，让自己在今后的工作中能不断的提升自己!

**20\_一周的工作总结报告篇2**

后勤的工作，本周的事情也是要做完，到了尾声了，我也是要来回顾下本周我做的后勤事情，同时也是要对于下周的后勤工作来把计划给做好。

一、本周工作

这周我主要也是做了一个日常后勤的工作，对于公司要求的一个采购需求，我也是认真的去完成，到每一个部门去征询大家的想法，清楚大家对于这次的采购是有什么样的需求，一些比较难以采购的或者和预算也是有冲突的，也是会和部门的同事去反复的沟通，最后确认，的确可以做了，然后我也是把采购需求的清单列了出来，在这次的征询意见之中，我也是感受到，各个部门同事们的需求是不一样的，而且我要去采购的东西也是挺多的，作为后勤，为公司的同事去做好服务的.工作，我也是明白，这是我的职责所在，同事们有什么样的要求也是会来找我，这周我也是帮同事们解决了一些他们的问题，也是得到了肯定，我知道，后勤要做好，也是需要大家认可了，才是真的做好了，而不是我做了多少的事情，而是同事们觉得我做的如何，那样的认可才是真的有用的，我也是很好的去完成领导交代了的一些事情，该做的事情，也是都好好的去做了。

二、下周计划

下周主要的一个工作也是根据同事们的一个需求，去把采购给做好，虽然征求了大家的意见，确认了要采购的物品，但是也是需要去执行，去寻找好的供应商，确保物资的质量是得到保障的，并且也是在预算的范围内，毕竟上周也是按照市场的价格去做了一个参考，但是实际的采购之中，其实完全是还有议价的空间，如果做得好了，也是可以节省一些预算的，我也是要努力的去争取，同时除了采购，也是有一些日常的后勤工作要去做好，为各个部门的同事去做好后勤的服务，确保同事们的工作正常的进行，一些需要维修的办公用品要及时的送修或者找维修人员上门，公司同事的一些临时需求也是要尽力的去做好，后勤的事情很多，也是很杂，虽然如此，但是也是有一些重要紧急的需要提前做好，而一些琐碎不是那么重要的，我也是往后安排一下。

一周的时间过得很快，事情虽然做了很多，但是我也是意识到要提升，要去改进的空间也是有的，同时我也是要努力的去把事情做得更好，来为同事们做好后勤服务。

**20\_一周的工作总结报告篇3**

20\_\_年x月x日，我进入了天津飞亚铃木4S店做一名销售顾问，此后1年多的日子里在公司领导和同事的支持和帮助下，我在自己原先的基础上上了一个大大的台阶。在刚刚过去的20\_\_这一年中，通过不断的接触各类客户，慢慢了解了不同客户的不同需求，订单也是慢慢的增加，并且在待人接物上也有了很大的进步。

我谈不上有什么大的成功，工作却磨练了我的毅力和耐性，这是我的收获。虽然我的业绩还有待再提高，可我一直坚信通过自己的努力可以获得更好的收效。

在工作中，从更具体的地方来做自我剖析，我发现，我在以下方面还有所欠缺：

第一，在表卡方面我做得不够好。由于没有足够重视三表一卡，在无形中造成了自己客户的流失，或者是和同事间有撞车现象，给同事也带来了麻烦;

第二，在接待客户时，有时候会因为手里同时处理几件事，而让客户等候时间偏长而造成客户有情绪波动，在谈价格的时候给自己带来困扰，亦或是客户询价之后，没能做到及时的跟进。

针对这样那样的不足，我认为作为销售，应该与客户打好关系，及时沟通，了解客户的购买意向，随时掌握其最新动态缩短与客户之间的距离。

其次，可以尝试通过各种方式开发新客户，如在58同城、赶集网等平台发布与个人销售相关的信息，或者是借助微薄微信等新型软件来传达出最新优惠等等的讯息来吸引客户进店咨询。

再次，坚持今日事今日毕，并在下班前做好明天的规划，这样工作就具有针对性，哪些事完成了，哪些事还有待改进，都一目了然，纵然第二天事情多，也不会找不到头绪。

最后，增强自己工作的主动性，做事情要分清主次，尽量不受外界其他因素的干扰。同时，还要多与同事沟通，学习他们的优点，弥补自己的不足。

**20\_一周的工作总结报告篇4**

时光飞逝，伴随着比较紧凑又略显紧张的工作节奏，20\_\_年就这样快接近尾声，虽然我来公司时间还不太长，但是时间的脚步依然没有放慢它前行的脚步，经过这一段时间的工作，有很多所感所悟，现总结如下：

对于工作这个词，是潜移默化的接受的，作为一名从高校毕业时间很短的学生来说，社会经验、工作经验都很缺乏，所以在平时我要多学多问，付出比别人更多的努力。在公司里面我深切的感受到的是领导们无微不至的关怀，同事们团结奋发、互帮互助的干劲，工作中认真务实的作风，这对走上工作岗位时间短的我来说是受益匪浅的，为我迈向正确的人生道路打下了良好的基础。

没有过于细腻的深切体会，只是在工作的当中的一些琐碎的想法和话语，分为几方面总结：

一、学习业务知识，作好本职工作

学习是一辈子的事情，我学的是\_\_x专业，所以对\_\_资料方面几乎是零的开始，所以初期就很盲目，给自己的岗位学习造成了极大的阻碍，后来经过领导和同事的及时引导，加上自我深入的感性认识和学习，逐渐的对工作性质和工作内容有了良好的适应，万事开头难，有了一个好的开始，我相信以后的工作会进行的很顺利，自己的进步会很明显。

二、理论联系实际，在实践中成长

无论我们的理论知识多么丰富，最后都是要回归到实践中来，因为工作本身就是实践性的。

在以前谈到理论联系实际，就会潜意识的理解为把书面的理论知识转化为被动的动作行为。在参加工作之后才发现，以前的想法都是片面的或形而上学的，因为以前思考问题都是基于完全的理论之上，没有真正触碰到实践的东西，才会导致理解结果显得单薄和脆弱。

直到慢慢的接触到实际的工作，并在工作中去处理以一些问题，才发现理论和实际其实是相辅相成的，理论联系实际本事是应该具备主观能动性的，理论和实践又是一个长时间的互相转化的过程。我们的实践需要以理论作为基石，然后在理论基础上去探索和实施;而我们在实践过程中又不断的进行总结和思考，为自己的理论知识补充鲜活的营养。理论和实践又是一个长时间的互相转化的过程，

冰冻三尺，非一日之寒。经过实践的积累，自己在工作的各方面都有了明显的进步，每次遇到困难时，我就虚心系向别人请教，事后自己又归纳总结，不断的改进自己的方式方法，虽然目前还是显得稚嫩和粗糙，但我会在今后的工作中不断的历练和提升的。

三、加强思想文化建设，提升综合素质

我作为公司的一名新人，也将是未来的新生力量，深感肩上的责任重大。公司的领导也时常教导我们要多学习各种知识，多参加各种活动，锻炼自己多方面的能力，以提高自身的素质层次。

我平时也保持着读书的习惯，读中国古典的名著和现当代的一些励志的书籍，书籍是人类进步的阶梯，我从书中得到了太多太多的东西，自身的进步和充实有书籍的很大功劳。

经过了这一阶段的工作和学习，感触很多，收获也很多，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在今后的时间里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献，也为个人的提高创造更多的空间。

**20\_一周的工作总结报告篇5**

本人姓名\_\_\_\_\_\_，于20\_\_年\_\_月\_\_日来到\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_水泥有限责任公司工作，现将一周工作情况总结如下：

1、在公司制造车间原料立磨担任磨机巡检工，期间严格按照公司及车间制度及严格服从车间安排的各项工作任务;并对小组设备管理及薄弱的环节进行完善从而提高设备运转率及降低故障率;在这期间我主要学习了巡检、定检、设备维护方面的技术及提升了自己的实际操作能力，加强了自己对问题考虑的全面性。

2、经公司研究决定调至机动科下属维修组，本人刻苦学习并加强对公司设备日常维修方面的学习及设备修旧利废方面的技术培训;并得到理论与实践方面的培训;同时在专业技术人员的帮助下提高了本人的制图能力从而为今后的工作奠定了相应的基础。

3、经公司研究决定任命为生产技术科设备技术员，从事全厂的设备管理工作及日常检修方面的管理及计划编制等工作;本人严格执行公司设备管理制度，进行对设备薄弱环节改进并与相关车间部门共同商议实施从而得到解决，同年设备管理主要从加强巡检、定检、消除隐患及时排除隐患入手，同时在上班检修、技术改造、提高检修质量等方面加强学习，使设备技术管理工作有所提高。

4、担任原料车间设备主任;在原料车间工作过程中：①重点对车间硅石破碎机及板喂机进行了改造，由原来每年更换2到3次轨道及年底大修费用3~3万元费用彻底得到解决;②对车间丹麦进口立式辊磨刮料板自己制图并带领车间人员进行加工及安装更换，从而提高了磨机刮料板的使用周期及降低了较高的采购费用;③20\_\_年年初车间生料磨选粉机减速机(弗兰德减速机)输出轴断裂，均化库生料供应不足面临窑系统停产，我带领车间人员对输出轴进行焊接修复并更改连接方式使用至今。

5、因公司新\_\_\_\_泥磨系统需求调至制成车间负责设备管理工作，①由于设计不合理入辊提升机机尾回料较大及粉尘较多频繁造成提升机尾部压死，对此从选粉机顶部加装收灰管至提升机尾部从而降低粉尘及回料，加装后效果显著至今运转正常;②对新建项目提升机对轮由原来的尼龙棒连接改为现在的橡胶连接从而降低设备故障。

6、烧成车间工作。①对车间煤磨选粉机减速机连接进行改造使用至今;②20\_\_年12月~20\_\_年1月由于预热器系统经常出现预热器堵料，从而车间对预热器系统加装空气炮，从原20\_\_年18次堵料、20\_\_年21次改造后20\_\_年降低至7次，对此大幅度降低了员工的劳动强度及提高了窑系统运转率;③由于建厂以来煤磨系统因冬季温度较低煤粉受潮均年堵料造成不下料影响停窑70小时(3~4次)，20\_\_年1月带领车间员工对菲斯特称房、二次平台、大收尘进行保温改造并取得了优异成效至使煤磨系统未发生堵料现象并安全运行。

面对车间存在的问题及不足，车间员工将团结一致、奋勇拼搏、采取措施，完善当前经营管理中的漏洞，争取在下一年度取得更好的业绩。

为此，下一步将主要做好如下工作：

1、进一步完善车间管理考考制度，提高内部挖潜，全员节约的能力，提\_\_\_\_产、质量，减少跑冒滴漏。

2、定时分析车间面临的形式及问题，发现存在的问题和不足，提出措施及改进工作的方法，为车间的决策提供依据。

3、进一步更新观念、创新制度、提高车间管理水平和竞争力，建立“管理提效”的策略，提高车间的凝聚力和抗压能力。

下一步打算：

除了进一步做好以上工作，还要重点对设备的监护、监测、生产管理提出新的要求，积极采用新技术、新材料、新工艺，把设备管理与改造、挖潜增效结合起来，更加缩短修理周期，更好的降低车间成本，做好生产管理工作，保证下一年生产任务的完成。

**20\_一周的工作总结报告篇6**

近一周来，随着气温的回升。万物复苏，大地春暖花开。我们红蜻蜓专卖店的销售工作也随着温度的转暖，开始了紧张而有序的辛勤与忙碌。

古语有云：磨刀不误砍柴工。就是放在今天的社会工作中，也深刻的指引和提示着我们。要在进取工作的基础上，先找准思想方向，即要有着明确的意识感观和积极的工作态度，方能付诸于努力工作的实践之中。使之事半功倍，取得良好业绩。

回顾这一周来，自己的工作情况，扪心自问，坦言总结。在诸多方面还存在有不足。因此，更要及时强化自己的工作思想，端正意识，提高专卖销售工作的方法技能与业务水平。

首先，在不足点方面，从自身原因总结。我认为自己还一定程度的存在有欠缺强力说服顾客，打动其购买心理的技巧。

作为我们红蜻蜓专卖店的一名销售人员，我们的首要目标就是架起一坐连接我们的商品与顾客的桥梁。为公司创造商业效绩。在这个方向的指导下，怎样用销售的技巧与语言来打动顾客的心，激发起购买欲 望，就显得尤为重要。因此，在以后的销售工作中，我必须努力提高强化说服顾客，打动其购买心理的技巧。同时做到理论与实践相结合，不断为下一阶段工作积累宝贵经验。

其次，注意自己销售工作中的细节，谨记销售理论中顾客就是上帝这一至理名言。用自己真诚的微笑，清晰的语言，细致的推介，体贴的服务去征服和打动消费者的心。让所有来到我们红蜻蜓专卖店的顾客都乘兴而来，满意而去。树立起我们红蜻蜓专卖店工作人员的优质精神风貌，更树立起我们红蜻蜓的优质服务品牌。

再次，要深化自己的工作业务。熟悉每一款鞋的货号，大小，颜色，价位。做到烂熟于心。学会面对不同的顾客，采用不同的推介技巧。力争让每一位顾客都能买到自己称心如意的商品，更力争增加销售数量，提高销售业绩。

最后，端正好自己心态。其心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务必竭尽全力。这种精神的有无，可以决定一个人日后事业上的成功或失败，而我们的专卖销售工作中更是如此。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动，努力的精神来工作，那么无论在怎样的销售岗位上都能丰富自己人生的经历。

总之，通过理论上对自己这一周的工作总结，还发现有很多的不足之处。同时也为自己积累下了日后销售工作的经验。梳理了思路，明确了方向。在未来的工作中，我将更以公司的专卖经营理念为坐标，将自己的工作能力和公司的具体环境相互融合，利用自己精力充沛，辛勤肯干的优势，努力接受业务培训，学习业务知识和提高销售意识。扎实进取，努力工作，为公司的发展尽自己绵薄之力。

**20\_一周的工作总结报告篇7**

一周工作的结束对我来说既有值得借鉴的地方，也引起了不少的反思。虽然随着我在工作中时间的积累，已经比以往进步了不少，但是在这个过程中，逐渐出现的问题也让人需要不断加以改善，因此我在领导的建议下，对上周完成的工作进行了简单的总结，通过分析才能够明确自己需要在工作中需要得到加强的地方。

一方面，我在工作中表现出认真负责的态度无疑是值得肯定的，虽然是长期在工作中磨练的成果，却也要将其秉承下去才能够从中获益，所以我在做好属于自己的工作之时，也会将其与其他同事进行对比，既能够从中发现工作的不同，侧重点也能够学到许多新颖的知识，但由于工作经验的传授，没有想象中简单从而需要自己去摸索才能够拥有更深的体会，所以我在开展工作的同时，也会对其中的些许错误进行反思，即便领导并没有太过在意却也要加强对这类问题的反思，至少无论是工作能力的提升还是综合素质的加强都需要拥有知错就改的品性。

另一方面，我为了获得业绩的提升也加强了对自身工作的努力程度，在我看来这也是我在企业工作中做得不够好的一点，主要还是工作效率较低的缘故，导致很多努力都显得没有作用，虽然也有请教过同事和领导，却让我发现更多还是自身的问题，错误的工作方式以及焦虑的心态往往很难将工作做到令人满意，对此我采取的做法便是建立工作日志，以便于对当天完成的工作进行分析，这种做法产生的效果也让我在这周快结束的时候获得业绩的提升，可以说凭借着认真负责的态度让我在上周的工作中获得了进一步的提升。

在工作技巧的运用方面，则更多的听从领导的建议从而取得不错的成效，也许是以往习惯于独自 摸索的缘故导致我在见识方面是比较浅薄的，后来当我开始借鉴其他同事的工作方式之时也存在着不少理解不够深刻的问题，对此我结合自己在工作中的经历，并对这部分工作方式进行简单的整合，毕竟领导也强调过独特的工作方式，也是员工从稚嫩走向成熟的重要标志之一，对此我也牢记于心并在反思的过程中明白了上周业绩得以提升的主要原因。

虽然上周的进步比较明显却也不能够执着于过去的成就，因为新的一周到来也让我开始准备再次调整好自身的状态，充足的准备对工作的完成也很重要自然不能够忽视这方面的努力，对此我会做好下周工作的规划并争取让上周总结的经验变得更有价值。

**20\_一周的工作总结报告篇8**

即将过去的20\_\_年，在公司领导的带领下、以及会计人员的大力支持下，完成了各项会计工作任务，确保工作有序、较好地履行了工作职能，自觉服从组织和领导的安排，努力做好各项工作，较好地完成了各项工作任务，由于财会工作繁锁事，因此结合具体情况，全将年的工作总结如下：

一、完成的主要工作

1、协助会计及时准确的完成各月记帐、结帐和账务处理工作，完成往来银行间的业务和各种日常费用的缴纳。

2、以认真的态度积贯彻执行各项会计制度，认真学习会计政策法规，提高业务素质和能力。

3.根据会计制度规定，办理现金收付和银行结算业务，设置现金银行日记账。做好日清月结，帐款相符，准确无误，超限额的现金及时送存银行，掌握银行存款余额，不签发空头支票。

4.严格按照会计制度规定，审核凭证如发现问题及时与会计沟通，根据收付款凭证登记好现金日记账和银行存款日记账。

5.按照公司相关规定，妥善保管现金，支付凭证，有价单证，印章，保险柜钥匙等。

6.对各类会计档案，进行了分类、装订、归档，协助办公室处理日常工作。

7.协助会计算账，支付项目部工程款款。

二、加强学习，注重提升个人修养和综合素质

1、认真学习财经方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事。

2、积极参加相关部门组织的各种业务技能的培训，始终把增强服务意识作为一切工作的基础；始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地工作。

三、存在的不足

尽管我圆满完成了今年的各项工作任务。

1、今后我会努力学习新的业务知识和会计法规的系统学习。

2、只干工作，不善于总结，所以有些工作费力气大，但与收效不成比例，事倍功半的现象时有发生，今后要逐步学习用科学的方法，善总结、勤思考，逐步达到事半功倍的的效果。

四、严格履行会计岗位职责，扎实做好本职工作

1、不断学习、更新知识、转变观念、完善自我。

2、善于总结提出自己的意见和建议，为领导决策提供准确依据，不断提高业务水平，建立健全良好的工作机制。

感谢领导给我们一个发展的空间，对于公司未来的发展我持于的信心乐观态度，对工作中的不足我虚心接受批评，总结工作中的不足，加强技术和沟通能力的培养我会尽自己的努力为公司进一份微薄的力量。

**20\_一周的工作总结报告篇9**

一周以来，自觉服从组织和领导的安排，努力做好各项工作，较好地完成了各项工作任务。由于财会工作繁事、杂事多，其工作都具有事务性和突发性的特点，因此结合具体情况，本周的财务会计个人工作总结如下

一、本周顺利完成的工作

1、以认真的态度积极参加西安市财政局集中所得税培训，做好财务软件记账及系统的维护。

2、及时准确的`完成各月记账、结账和账务处理工作，及时准确地填报市各类月度、季度、周终统计报表，按时向各部门报送。完成了税务申报与缴纳，以及往来银行间的业务和各种日常费用的缴纳。

3、对各类财务会计档案，进行了分类、装订、归档。

二、本周学习方面和个人修养和综合素质的提升

1、认真学习财经方面的各项规定，自觉按照国家的财经政策和程序办事。

2、通过报纸杂志、电脑网络和电视新闻等媒体，加强政治思想和品德修养。

3、不断改进学习方法，讲求学习效果，“在工作中学习，在学习中工作”，坚持学以致用，注重融会贯通，理论联系实际，用新的知识、新的思维和新的启示，巩固和丰富综合知识，使自身综合能力不断得到提高。

4、努力钻研业务知识，积极参加相关部门组织的各种业务技能的培训，始终把增强服务意识作为一切工作的基础；始终把工作放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地工作。

三、尽管我们圆满完成了本周的各项工作任务，但必须看到工作存在的不足

1、只干工作，不善于总结，所以有些工作费力气大，但与收效不成比例，事倍功半的现象时有发生，今后要逐步学习用科学的方法，善总结、勤思考，逐步达到事半功倍的的效果。

2、忙于应付事务性工作多，深入探讨、思考、认认真真的研究条件及财务管理办法、工作制度少，工作有广度，没深度。

3、理论水平不高，当前社会财务会计知识和业务更新换代比较快，缺乏对新的业务知识和会计法规的系统学习，导致了财务会计基础知识和财务会计基础工作缺乏，影响来工作水平的提高。

四、本周严格履行财务会计岗位职责，扎实做好本职工作

1、善于总结，提出自己的意见和建议，为领导决策提供准确依据，不断提高单位管理水平和经济效益。总结经验，建立健全良好的工作机制。

2、不断学习、更新知识、转变观念、完善自我，跟上时代发展的步伐。

**20\_一周的工作总结报告篇10**

\_\_公司是一个非常民主和谐的公司，也是一个非常不错的发展平台，我也希望自己可以在公司有一个不错的发展，拥有一个很好的未来，我也会在以后的工作上面努力的做好自己的工作，尽心尽力的为公司做事，和气友善的和公司的同事吧一起共事，共同加油向上。虽说来到公司才一周的时间，在这一星期的工作当中，我也对自己的工作和公司有了更好的了解，自己的工作也在围绕着更好的适应和融入公司去开展。

短短的一个星期，我也对自己的工作很好的上手了，因为自己一直以来都是从事的同一个类型的工作，所以哪怕是一个新的环境和新公司，但是自己依旧还是可以很好的上手自己的工作，自己也随着对工作内容的熟悉，以及对公司的企业文化、工作的一些细节和流程的了解，也很好的将自己的工作熟练了不少，当然自己之所以可以这么快的适应新的工作，都是离不开公司的所有的同事的帮助的，起初刚进入公司的时候，不管是做什么都有点束手束脚的，自己的工作开展的也不够大方和自信，自己本身就是一个不擅长去主动的`交际的人，幸好自己办公室的同事因为他们的热情带动了我，从我到部门的第一天就热情的为我介绍公司，介绍自己的工作，到之后为了我开展部门的聚餐，在同事们的热情当中，我也很好地融入到了公司和部门，随后自己的工作的开展也就顺手了很多，我知道自己刚开始进入到公司，刚开始开展自己的工作，还有很多的问题和不足需要自己及时的去弥补和改善，所以这一周的时间我一直都认真的学习和完善，我也一直都没有准时的下班，每天总是第一个来到公司，最后一个从公司下班的人，我清楚自己身上的不足和缺陷，所以我也会及时的去改正，希望自己可以成为一个更加完美的员工，尽自己的的力量去用最短的时间完成自己进入公司的工作，很好的适应和融入到公司，所以尽管自己感到辛苦和疲惫，但是自己依然觉得值得。

一星期的时间真的很短，但是对于我而言，我觉得一个星期已经完全让我适应了新的工作，融入了新的公司和环境，我也将在之后的工作当中更好的去完成自己的工作，更努力的去做好自己，将自己的事情都完成到极致，追求完美，热爱工作，积极向上的努力，会让公司的每一个人都对我刮目相看。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！