# 普通学生顶岗实习总结汇报

来源：网络 作者：夜幕降临 更新时间：2025-03-05

*普通学生顶岗实习总结汇报（精选14篇）普通学生顶岗实习总结汇报 篇1 实习是每个大学生所不能逃避的一项课外实践活动，在实习的过程当中，学生们能够把书本上的理论知识运用到实践当中，而且，在今后跨入社会，积累经验方面有很大的帮忙。 十一个月的时...*

普通学生顶岗实习总结汇报（精选14篇）

普通学生顶岗实习总结汇报 篇1

实习是每个大学生所不能逃避的一项课外实践活动，在实习的过程当中，学生们能够把书本上的理论知识运用到实践当中，而且，在今后跨入社会，积累经验方面有很大的帮忙。

十一个月的时间好快，真的好快，一晃就过去了，我们告别了我们的护士实习生活，也永远告别了我们的学生时代，在这一年时间了，我们收获了好多，收获了知识，技术，友情，经验……

那一天我们穿上洁白的护士服进入医院的时候，情绪是多么的激动，那一刻告诉我们——保护生命、减轻痛苦、增进健康是我们护士的职责，作为一名实习护士，我们就应在医院认真努力学习，使自己获得扎实的专业理论知识和娴熟的护理操作技能，这样才能为我们以后成为一名合格的护士垫下基础!

实习伊始，我们几个小护士总是跟在带教老师的屁股后面，不放过老师的每一个操作细节，有的还做了小笔记，遇到不懂的我们都及时地向老师询问，老师总能给我们细细解答，虽然有的老师态度不是很好，但是我们都能理解的，护士工作确实十分的繁杂，老师要做好自己本分的工作还要负起带教的职责。就这样刚开始我们做了几个礼拜的见习护士，渐渐的我们开始尝试操作，而老师只放手不放眼，让我们安心地去操作，给我们了一个很好的饿锻炼机会，也许只是尝试，而那一刻我们要拿出自己的勇气，战胜自己的心理。

护士实习是一种复杂的生活，我们既要学会做事也要学会做人。做事，实习中我们要不断地充实自己的理论知识和护理操作技能，争取多一些的操作锻炼机会;做人，在医院我们要处理好自己和同学，带教老师，护士长，医生，病人和家属的关系，这给我们带来了很大的压力同时也是个很好的锻炼机会，而建立良好护患关系是最重要的，能给我们的护理工作会带来方便，护士的工作已不再是简单的打针、发药等技能性操作，而是包括心理护理在内的更为复杂的创造性活动，护士不仅仅要帮忙患者恢复健康，还要帮忙和指导恢复健康的人维护健康。在实习中我体会到了沟通的重要性，深深地体会到了沟通的重要性，体会到了沟通带给我的快乐。沟通是一门艺术，它是架起人与人之间理解、信任的桥梁。会不会沟通不仅仅影响我们每个人的生活，而且也影响我们的工作。

与病人相处时，我总是用一颗真诚的心尽我所能地与他们交流、沟通。用我的心去感受他们的病痛，体味他们的需求，并给予力所能及的护理与帮忙。只有良好的沟通，才能建立良好的护患关系，才能充分获得患者的信任。只有在信任的基础上，患者才会充分表达自己的所思所想，只有这样，护士才能充分了解病人，给予到位的护理。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇2

我在南方日报东莞站实习了45天。我的专业是小学英语教育，但来到报社实习做文字记者，我并不觉得矛盾，反而发现两者有许多共性。比如，教育是一种传播，新闻也是一种传播。搞教育要因材施教，考虑受教育者的身心发展特点;做新闻也要“因材施教”，搞党报的时刻记着自己在对党和领导说话，办都市报的总想着老百姓关注什么。

45天，洗去了我的书生意气。新闻对我而言已不再是纯粹的文字功夫，而是对社会现实的记录和反映。新闻有地域之分;新闻人有国界之分;新闻机构不可能不考虑公共利益、民族利益和社会影响。从新闻线索的获取，到根据报纸的定位和风格判断新闻价值，再到采写编评，每个环节都要考虑周全。

但是，作为一名实习记者，我考虑更多的是如何写好新闻。令我感受更深的是，如果没有博尔特般的行动速度，就赶不上日报的出版进度;如果新闻敏感性不强，就会因错失新闻而捶胸顿足;如果没有驾轻就熟的采访技巧，就算找到了知情人，也可能无功而返;如果社会经验和阅读经验不足，就会影响记者的创造力。

截至8月24日，我发表了28篇文章，近4万字，涉猎了许多题材，如现象、会议、报料等。会议现场我跑了许多次，如东莞拟增加出租车听证会、特约研究员会议等，慢慢跳出了对会议的肤浅认识，即某某单位召集某某人在某某地就某某事开某某会，然后打个腹稿，在会议消息主体部分写上某某领导说，或某某与会人说。

工作后跟会，我会先把工具箱备好——若干支不同颜色的笔、笔记本、录音笔、名片、笔记本电脑等——然后思考为什么突然召开这次会议，发生什么事情了，会议中有哪些新闻，新闻背后有没有新闻。一方面，我会尽量搜集全面的新闻材料，另一方面，写作时根据事实本身，采用最优处理方法。这种工作模式或许有些理想化和完美主义，但是记者的大脑每天都在激荡，不就是为了做好新闻吗?

除了会议新闻，这些日子还接触了现象报道，如《公路绿化树过高竟引来车祸?》、《买本杂志真的好难》、《暑期学生打工频遇陷阱》等。

现象报道曾一度令我倍感头疼，因为我不单无法像报道会议一样轻易获知何时何地何人做了何事，还时常怀疑它的真实性。如在采写《酒店影楼不抢“七夕”蛋糕》一文时，我拨打了几个酒店和影楼的电话了解“七夕”和“九九”婚宴和婚纱摄影预订的情况。最后发现，这些酒店影楼并不重视这两个传统节日。当段老师打上“酒店影楼不抢lsquo;七夕rsquo;蛋糕”的标题时，我立马困惑了。因为我觉得它的真实性是模糊而不严谨的。东莞可能有上百家酒店影楼，而我只采访了不到十家，这可能只是局部事实，而非整体事实。没有任何一个权威的调查告诉我，酒店影楼真不抢。随后，在与段老师的交谈中，我第一次认识了微观真实和宏观真实，也更坚信新闻真实性是做一切新闻的出发点。

当然，在实习中，我发现自己读的书太少了，社会经验太浅了，采写编过程留下了一些遗憾。比如，跑报料新闻时，一次遇到珠宝店盗窃事件，我像一艘航行的船迷失在茫茫的雾海中，四周围找知情人，最后得到的是残缺的事实。

这次实习让我增长了业务知识，体会到了新闻采编的艰辛，自己的新闻敏感性和社会责任感都有了很大的提高。我真心的感谢报社的每一位前辈，尤其是带我的郭老师，曾指导和帮助过我的马老师、谭老师、欧老师、段老师、刘老师等。这段难得的经历，让我看到了今后的奋斗目标，必将充实我今后的人生。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇3

(一)学生主要完成的以下实习工作：

第一阶段：培训阶段。让学生详细了解企业对本专业或本岗位工作的内容、职责规范和工作程序。同时，熟悉用人或实习单位的经营管理情况，包括：实习企业的地理位置、单位规模、产品概况、管理概况、人才需求情况、目前行业发展地位、与专业相关的岗位、设施设备、企业的组织结构、规章制度、工作流程等情况的介绍。

第二阶段：实际工作阶段。运用所学知识和技能，独立完成用人单位交于的各项工作。并每两周进行一次周报编写，及时记录工作发生事情，及时总结经验与教训。

第三阶段：通过前两阶段的积累，学生编写实习报告并及时交于我修改。

(二)指导教师完成的顶岗实习指导工作内容如下：

1、为了让学生顺利就业，不断督促学生及时寻找工作机会，随时提供最新就业信息给学生;

2、做好心理疏导工作。对于未能尽快实习的同学，在督促其寻找就业机会的同时，也要注意他的心理问题。及时防范因压力过大，学生出现不良行为的可能性。对于已经开始实习，但不能处理好工作或人际关系的同学，及时进行心理辅导;

3、指导学生在顶岗实习中搜集和整理资料;

4、指导学生都认真填写学生顶岗实习周记，详细记录沟通情况，待实习结束后与实习总结一并交到学校和系部存档;

5、与实习学生保持联系并检查实习的进度和质量。在指导中贯彻因材施教的原则，注意培养学生严谨求实的科学作风和独立创新的精神;

6、审阅学生的顶岗实习总结并给出相应的修改意见与鉴定;

7、完成系里对于实习资料的各项编写要求，按时提交电子和纸质档资料，并做好相关登记工作。

顶岗实习仍存在的问题

1、纪律问题：学生思想上，有时会懈怠，不思进取，畏惧困难，满足现状，不求创新，个别学生纪律性较差。

2、学生意志薄弱：在竞争和高强度的工作下，有一部分学生表现出意志品质薄弱，想放弃实习的情况。今后需要加强这方面的教育和培养。

3、工作方法和技能欠缺：表现在工作中事情过于繁琐，做事太粗心，考虑不周全，做事条理不清，事一多就手忙脚乱。技能上，办公软件等学习的不深入，浅尝辄止，影响工作效益。业务上，缺乏经验，遇到突发事故时反应迟钝，不会灵活变通，及时处理。沟通能力和沟通技巧仍然不强，有待提高。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇4

时间跳回到三个月之前，带着信心以及对未来的期望，我走进了社会这个大熔炉，在工作中千回百转，才最终来到了\_\_\_工厂，得到了这份来之不易的工作。尽管在一开始的时候，自己还认为这是一份简单到不能再简单的工作。但是现在三个月已去，我才真正的感受到，踏入社会，不过是工作的一个开始而已。

目前，自己的实习工作已经基本结束了。为了能让自己更好的吸取这从实习的经验，我对自己这次实习的工作情况做小结如下：

一、初入工厂

初次进入工厂，这也是我自上学以来的第一次工作。这里的一切对我来说都是非常的陌生的。但是在这个时候我就有一个不好的行为，那就是喜欢“先入为主”的思考。过去的生活经验让我以为再工厂中工作不过是一份简单的事情，最多只是与学校中的所学有些许不同。

但是，这三个月的工作和转换，让我彻底的改变了自己的想法。这三个月的工作，不仅仅是工作能力上的学习，更是思想上的学习。

二、工作情况

在进入了车间之后，我们首先面对的，确实是非常的简单的工作流程，跟着前辈一起做，学习了一些简单的工作技巧，也能轻松的完成工作。但是，随着工作的进展，每天都有不少的新东西要学，而且工作也开始渐渐的复杂起来。

面对每天众多的工作和学习，我只能不断的调整自己，改变自己的作息方式，努力的在工作中适应自己的岗位。在这个时候，工作给我最大的感受就是“累”。

后来，自己也渐渐的掌握了一些工作的技巧，并且在工作外，通过和同事的交流，学到了不少他们的经验和技巧，这确是给我的工作带来了许多的便利。再到后面，当自己已经熟练了工作的方式和技巧后，我却发现自己和前辈们之间依旧有不少的差距。这使得我认识到，及时经历了实习，自己还是有不少需要学习的地方。

三、个人的不足

在近期，自己也反思了自己在工作中的问题。首要的问题之一，就是自己在工作中的不仔细!工厂的工作尽管很繁重，但是对精细度也是很有要求的。自己做的不够仔细，不够认真，自然就会出现问题!

尽管认识到了自己的问题，但可惜实习的工作已经结束了。但我相信，在未来正式的工作中，自己一定能改变自己的问题，更好的提升自己成为一名出色的员工!

普通学生顶岗实习总结汇报 篇5

我在这x周的实习中，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅，是这生中最重要的经历。作为学习了差不多三年财务管理的我们，可以说对会计已经是耳目能熟了。所有的有关会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。如：会计人员填制记帐凭证要严格按照规定的格式和内容进行，除必须做到记录真实，内容完整，填制及时，书写清楚之外，还必须符合下列要求：“摘要”栏是对经济业务内容的简要说明，要求文字说明要简炼，概括，以满足登记帐簿的要求，应当根据经济业务的内容，按照会计制度的规定，确定应借应贷的科目。

但这些似乎只是纸上谈兵。倘若将这些理论性极强的东西搬5日 星期一 天气晴 怀着惴惴不安的心情进了x针织有限公司实习，这是实习的第一天。有点紧张!有人说初生牛犊不怕虎，这话用到我身上可是一点都不合适了。 即来之则安之吧，我只能这样安慰自己了。一边朝公司的方向走去。迈进公司的大门，觉得学校与社会存在着很大的差别，在校园的天空下，同学们是舒适幸福的，而在社会这所大学中，却是对生活的考验，对知识的衡量，对意志的磨炼……当这些问题层层地出现，那就是对自己的素质的评价。

同样工作和生活是实习过程中每个不可缺少的组成部分，在生活中做到充分的休息对于工作也是很重要的。我来到了公司的财务部向主管报道。主管跟我讲起办公室的运作，分了哪几块，具体做些什么，办公室做的事情看似不重要其实离了它什么事情也做不成，其实办公室里无小事，刚来这里要学会接电话，打印，传真，收发文件等等，基本情况介绍了之后，他突然说，其实日常小事情，你们也是应该注意的!

对人对事上你得学会宽容，而且要控制好自己的情绪。凡事要三思而后行。对待你的上司必须持尊敬态度。学会处理人与人之间的微妙关系。表达自己思想以提建议形式表达……这些与在学校的自由有较大的区别的。我想以后我一定会注意的，做个勤快的实习生。新的工作环境，新的角色转换，既然决定选择在此，就一定要做好每一件事，我也暗下决心，一定要在此好好的实习，与同事融为一体，不辜负我们身边人的期望。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇6

这么近，又那么远，马上离开大学校园。学习国际经济与贸易三年了，实习了两个月，学校里学校外学到的东西有些不太一样。把这些不一样记录下来，是对大学所学专业的一种肤浅认识，也是纪念自己的青春。

学校里，以为外贸主要的东西就是处理单据。最认真的课程也是单证制作，当然还有外贸实务。总感觉外贸就是通过处理单据来赚钱的，单据如果不会处理或者处理不好，国际贸易就没法进行。

在现在的一个新开的贸易公司实习，两个月，没看到过单据的影子。每天就是守着一台电脑，利用Google,B2B寻找客户发Email,收到退信或者回复几个询盘。回复询盘，要联系工厂报价格，然后价格核算，给客户报价。

大学时，觉得学习英语很重要，这以后是吃饭的饭碗，没有很好的口语无法沟通交流。与同事交流，觉得英语对于外贸来说很重要，但不是最重要的。国外客户买你的东西，不全在你沟通能力优秀，还在于你所卖的东西的价格高低，质量好坏。

外贸最重要的是开发客户与维护客户，他们才是你的饭碗。新公司，更看重开发客户。

开发客户的途径，感觉学校时没怎么认真讲过，或者讲的时候我与周公有约。个人认为最有效果的可能会是参加展会，其次是付费B2B和海关数据，最后是Google搜索和免费B2B，公司黄页。行业展会是优质买家云集的地方，而且还很可能是大客户，他们投入加大自然买货的期望就更强烈;付费B2B，阿里巴巴和中国制造，很强的两个，价格在一年几万到几十万的投入，发布产品，守株待兔;海关数据，都是同行的进口商资料，省去寻找客户联系方式的麻烦，省时;公司黄页，免费，寻找方便，但是对客户的甄别需要能力，多数还需要另行寻找联系方式;免费B2B，真正免费的没见过，只是有的能看到进口商的名称，然后继续Google，继续发Email;Google，利用各个国家的Google或搜索引擎，输入产品关键词，寻找相关公司名称和邮箱发信。

开发客户的工具，就是电子邮箱，条件允许的也可以用Skype电话。我用的是Gmail，好多也用yahoo,hotmail.因为我没有明确的目标客户，所以开发信要群发，这是就需要邮件客户端了，有钱的可以买付费的，免费的有电脑自带的Outlook，也有自己可以下载的Fo-mail。

写开发信的目的是让对方给你回信，但是前一步是让对方打开你的信，一个好的Subject很重要，这个我还不会。对方看信的时间也有讲究，比如周一上午邮件太多，就不要发了，周五下午要放假了，看了信也不想回复你，最好也别发。写信不能太长，外贸函电上的东西古老了，主要是告诉对方，你是谁，你要卖什么，你的产品能给对方带来哪些好处，这是最难的部分。

收到回复，记录好。针对询盘，多方了解报价，给对方一个打动他的报价。要么产品质量够好，要么价格够低。有的时候，回复中要求寄送样品。

我这两个月也就到了这一步，后面的还没有进行。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇7

三月，这个看似春意盎然的月份，却显得那么地喜怒无常;三月，这个让我们充满希望的月份，恰是我们为自己梦想奔波的月份;三月，这个让我们离开学校踏足社会的月份，承载着我们太多的酸甜苦辣。木棉天堂，这个让我实习的地方，同时也承载着我的梦想。

广州服装设计有限公司又称木棉天堂，是一家专注于淘宝网和其他平台的服装网络销售公司。主要专注于天猫商城和淘宝网店的经营，是一个拥有自己独立设计生产销售一条龙服务的公司。其服装特点主要是偏向于文艺，清新、宽松，休闲型。在这电子商务风靡的时代，木棉天堂，从短短几个月的时间由十几个人发展成现在九十多个人，也由刚开始的一个部门发展成5个部门。

一、实习目的

顶岗实习，其总的目的是为我们大学生提供一个让自己理论联系实践的舞台，而我们大学生现在需要做的是，如何利用好这个舞台，让自己在这个舞台上发挥所能，真正做到学有所用，用有所成。所以总结这次实习目的有以下几点：

第一点：学习与实践，顶岗实习为我们大学生提供了一个深入学以致用的舞台，让我们更加贴近社会，了解社会。在实践中学习，在学习中运用，在运用中总结。

第二点：转变身份、扩阔视野，装备自己，顶岗学习第一步的作用，就是让我们从一个大学生的身份转变为职场员工。我们不在乎自己现在能赚多少钱，实习同时也让我们扩宽自己的视野，增长见识。只有经历过了，我们才知道自己的优缺点，才能更好地找到自己的方向。

第三：调整心态，我们大学生大部分都在认为，我们大学生实习根本就是在为公司企业 提供廉价劳工 。其实我们完全可以换一种心态去面对这个问题：实习是一种双赢的方式。其公司企业为我们大学生提供实习的机会，我们为公司企业提供廉价，我们并没有吃亏。人在社会走哪有不吃亏的时候，实习也让我们明白了任何事情都要以平常心去对待。

第四：增强社会经验，建立属于自己的人际关系网。我们大学生缺乏最多的就是社会经验和社会人际关系网。我们不仅可以通过这次实习机会积累更多工作经验和社会人脉，而且能让我们学到更多为人处事的方面技巧，让我们懂得怎么在职场上生活存活下去。 总的来说，正视社会和正视自己，走出自我，真正融入社会生活工作的第一步，而且很多时候通过实践，尤其在不同的职业中的实践才会真正找到自己感兴趣并适合自己的行业，也是完成从空想到现实转变的第一步。

二、实习时间

20xx年3月26日至今

三、实习地点

广州市海珠区大干围路38号海珠创意产业园12栋601室

四、实习单位和岗位

广州服装设计有限公司((淘宝网上)木棉天堂)，售前客服

五、岗位工作描述

第一、灵活运用阿里旺旺、客道精灵、砖石客服、网店管家等软件，准确快速地解答客户的疑虑。

第二、接受客户询单并及时热情回复每位客户的询单。速度和礼貌是关键。

第三、积极引导客户需求和巧妙推荐，实现捆绑销售，提升网店的成交率。

第四、备注客户需求，及时做好售前、售中、售后之间的交接工作。

第五、核对订单信息，修改运费、查询订单。

六、实习总结

三月，我独自一人背上自己的行李，踏上寻工作的路程，加入了求职人群。我选择了这个喧嚣繁华的大城市 广州。这个承载着千千万万年轻人梦想的地方，充满机会，同时也充满挑战。每天看着忙忙碌碌的寻梦者，他们脸上注满疲惫但他们依然坚持。而我也在这个陌生的城市里开始了我的寻梦之旅 顶岗实习。顶岗实习跟人生一样，充满了五味杂全，酸甜苦辣，不同的阶段、不同的辛酸、不同的精彩，让我的实习生涯充满了希望。

第一阶段，找工作的辛酸。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇8

转眼间，实习期快到了，我学到了很多课本上学不到的知识，令人难忘。踏上工作岗位，才知道，时间是这样过的，生活是这样过的。在\_\_实习已经一年了，刚来时进行了一个月的军训，晚上进行培训。从第二个月开始进入车间投入生产中，虽然每天都感觉累，但过得很充实，也学到了很多东西。

无论学习还是工作，都存在竞争，通过实习，我深深的感受到社会是残酷的，没有文化，没有本领，懒惰，就注定永远在最低。但社会又是美好的，只要你肯努力，有进取心，他就会回报你。知识是无止境的。我会在工作中继续学习，不断提高自己，相信明天会更好。

一、前言概述

我国制药行业随着生物和化学合成技术的不断发展，对生物电工艺技术和设备提出了更新更高的要求。因此，很多大学院校为了让学生注重理论与实践相结合，增强学生的动脑动手能力，让学生走上社会有一个良好过度，于是通常把学生带到制药厂生产基地参加生产实习进行培训我们学院也不例外，大三这一年我们都在药厂或药店实习。我在瑞药制药有限公司实习。

实习的目标是通过参观和培训过程，使我们对药物和生产设备、生产车间、生产工艺有较为全面直观的了解。一方面是为了加深和巩固所学的理论知识，提高分析解决问题的能力，另一方面是为了培养我们有良好的职业道德、严格认真、实事求是的严谨科学态度和工作作风，为以后的工作打下良好的基础。实习是在校大学生接触工厂的机会，是学生走上社会的良好过渡。因此，全校学生对这次实习热情都很高，下决心要好好利用这次机会充实自己。

二、实习单位简介

\_\_制药有限公司(原\_\_新华制药厂)位于淄博市沂源县城。公司创建于\_\_年，是\_\_省第一家粉针剂生产企业。20\_\_年\_月公司在新加坡成功上市。四十多年来，\_\_制药有限公司秉承“\_\_制药，造福四方”的经营宗旨，坚持创新为本、品质至上、内强管理、外树品牌、凝聚精英、开放共赢的经营策略，“忠诚守信，坚韧不拔，吃苦耐劳，创新进取”，从一个备战备荒的三线企业，成长为中国医药五十强企业，成为沂源县的支柱企业之一。公司先后被认定为国家重点高新技术企业、国家863计划成果产业基地骨干企业、全国守合同重信用企业。\_\_商标被认定为中国驰名商标。

公司占地面积\_\_万平方米，员工\_\_余人。拥有粉针制剂、原料药、固体制剂和中药制剂等\_\_个生产车间且全部通过国家药品GMP认证。公司还通过了IS09001、ISO14001和OHS18001国际质量、环境、职业健康安全管理体系认证。能够生产原料药、制剂类产品等\_\_余个品种规格，年产粉针(冻干)剂\_\_亿瓶、小容量注射剂\_亿支、片剂\_\_亿片、胶囊剂\_亿粒、颗粒剂\_亿袋、栓剂\_\_万粒、合剂\_\_万瓶、原料药\_\_吨。

公司注重技术创新，设有省级企业技术中心、头孢类原料药工程技术研究中心和国家博士后科研工作站，与\_\_大学联合成立了“\_\_药物研究所(\_\_)”、在上海设立了“\_\_药物研究所(上海)”，先后获得\_\_余项专利、\_\_多个新药证书。公司建有严密的质保体系，负责起草了美洛西林钠、瓦松栓、厚朴排气合剂等\_\_个新药产品的国家药品标准。在历年国家、省、市各级药监(检)部门的质量检查中，各类产品抽检一次合格率均达到\_\_%。公司销售网络完善，产品覆盖全国\_\_个省市，并远\_\_等20多个国家和地区。

自20\_\_年起公司经济效益位列中国制药工业企业50强制药粉针生产规模全国前五;每年\_\_吨的头孢类无菌原料药生产能力，是全国最大的头孢类原料药生产基地之一;拥有全国最大的单车间粉针和冻干粉针生产线;拥有三项专利的粉针分装设备和全国第一位的粉针分装效率主导产品美洛西林钠原料药及其制剂、注射用葛根素、葛根汤颗粒、瓦松栓等品种国内市场占有率均位居首位。

20\_\_年，公司被认定为“建国60周年\_\_省医药行业功勋企业”、“新中国\_\_年\_\_百家领袖品牌”，位列医药板块第一位。“\_\_制药，造福四方”是\_\_人始终追求的目标。\_\_制药将一如既往地坚持创新为本、品质至上、内强管理、外树品牌、凝聚精英、开放共赢的经营理念，顺国家大势而为，精心打造\_\_品牌，实现更高质量的成长。

三、实习目的

1、通过顶岗实习，使我们能够把基础理论、基本知识、基本技能综合运用到生产岗位中。

2、了解制药企业各部门的设置及整体运作模式。

3、熟悉GMP对制药生产设备的要求。

4、通过实习，让我们开阔视野、丰富我们的知识结构，培养良好的职业素质与团队精神，使我们进一步提高分析问题和解决问题的能力。

5、熟悉各种药物的经营管理环节及仓库检验等必须工作程序。

6、掌握药物的生产工艺、设备安装调试和维修的程序，能够提供基本的药学服务。

7、通过实习，在真实的生产环境下，使我们在药品生产、工艺规程、岗位操作、质量控制、设备维护、故障排除、营销、药学服务等不同岗位上，接受规范的训练，培养制药专业实践能力，积累工作经验，毕业后能迅速地适应相关的工作。

四、所在实习车间概况

我在头孢类粉针剂车间工作。头孢类粉针剂车间建成于20\_\_年\_月并投产，建筑面积\_\_平方米，下设四个工段，共有\_\_人。头孢类粉针剂车间主要生产粉针剂，即将无菌原料药物在无菌条件下经分装机直接分装成各种规格的注射用粉针剂。车间有八条粉针生产线，其中主要包括有超声波洗瓶机、远红外隧道灭菌烘箱、双头螺杆分装机、刀式自动轧盖机、不干胶贴标机。

该生产线能生产\_ml、\_ml、\_ml、\_ml、\_ml、\_ml等规格的产品，拥有各类辅助生产设备\_\_多台套，包括全自动湿法超声波胶塞清洗机、多功能铝盖清洗机、脉动真空灭菌器、列管式多效蒸馏水机、列管式纯蒸汽发生器等设备。年生产粉针剂\_亿瓶。

车间的设计和施工均按照GMP要求进行。生产区地面全部经自流坪处理，地面平整光滑、无裂缝、接口严密、无颗粒物脱落，并能耐受清洗和消毒，墙壁和地面的交界处成弧形，以减少灰尘积聚和便于清洁。洁净区与非洁净区之间设置有缓冲设施，人、物流走向合理。空气净化系统根据生产工艺要求划分空气洁净度等级并达到要求。

生产工艺流程主要包括进入生产岗位的物料处理程序，以及各个环境区域的洁净级别。

五、实习心得体会

我觉得实习对应届毕业生来说是一个非常重要的经历，实习是我们离开学校接触社会的一个平台，最真实地感受社会的一个窗口。在\_\_制药有限公司一年的实习生活让我学到了很多东西，对我而言有着十分重要的意义。它让我提高沟通及人际关系处理能力，提前体验上班族生活。在实习过程中，丰富了自己的专业知识，积累了工作经验，为以后走上工作岗位打基础，还找到自身的不足之处，早日弥补，增强了自己适应社会的能力。

这次实习让我更深刻的了解社会，更便捷的融入社会，它不仅使我在理论上对制药技术这个领域有了全新的熟悉，而且在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用，让我学到了许多书本上学不到的东西，有效的锻炼了自己。实习是我们把学校学到的理论知识应用在实际中的一次尝试，是我们迈向社会的第一步，通过这次实习，我发现了不少问题，让我知道自己所学的知识太肤浅，专业知识在实际运用中的匮乏。让我更加明白我需要学习的太多，使我了解到必须让自己懂得更多，才能在当今竞争激烈的社会中拥有一席之地。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇9

一、实习说明

(1)实习时间：

(2)实习地点：

(3)实习性质：

二、实习单位简介

广东德豪润达电气股份有限公司(Elec-Tech International Co., Ltd)成立于1996年，是一家专业从事智能化家用电器产品开发、设计、制造和销售的企业。公司的产品全部销往美国、加拿大和欧洲等发达国家和地区，是珠海市最重要的出口创汇企业之一。 20\_\_年6月25日，公司2600万A股在深交所成功上市(股票代码：002005)，为公司长远健康发展提供了强大动力。作为行业内具有影响力的制造商，德豪润达拥有强大的研发能力、制造能力和全球营销能力，十余家下属工厂和控股子公司，现有员工23000余人。被广东省授予“优秀民营企业”和珠海市“优秀民营企业”称号，也是珠海市唯一获“广东省外向型民营先进企业突出贡献奖”的企业。20\_\_年度在国家商务部公布的全国进出口额及出口额民营企业百强中，出口额名列全国第三十一位。

在日趋激烈的市场竞争中，公司坚持“以创新引导需求，以速度领先市场，以质量赢取信任，以成本推动发展”的经营理念。围绕科研创新能力、一体化的制造能力、成本控制能力和全球市场销售能力等四大核心竞争力，经过多年的不懈努力，德豪润达现已跻身于全球小家电主要供应商的前列。

我们的目标是“成为全球最具竞争力的智能型家用品供应商”。

我们秉承为用户“提供最优质产品，提供最优质服务”的经营宗旨，以强大的开发和制造能力服务于全球客户，与众多国际知名品牌、全球化公司形成了牢固的战略同盟。

我们尊重人、并为所有员工创造良好的工作和发展环境，为每一位员工提供良好的个人成长机会和空间。

三、实习环境

实习期间，我在实习工厂的注塑车间(部门)工作，注塑部门主要从事于在生产第一线生产并简单加工产品。我被安排在该部门的一个小组工作，该部门有经理1名，主管1名，拉长2名。车间的各个生产小组有组长1名，技术员1名，加料员1名。每个生产小组有生产员工10多名左右。

四、实习过程，以及实习工作总结

(1)了解过程

起初，刚进入车间的时候，车间里的一切对我来说都是陌生的。车间里的工作环境也不怎么好，呈现在眼前的一幕幕让人的心中不免有些茫然，即将在这较艰苦的环境中工作3个月。第一天进入车间开始工作时，所在小组的组长、技术员给我安排工作任务，实习总结 分配给我的任务是简单加工一种名叫黑色套管的产品，我按照技术员教我的方法，运用操作工具开始慢慢学着加工该产品，在加工的同时注意操作流程及有关注意事项等。毕业实习的第一天，我就在这初次的工作岗位上加工产品，体验首次在社会上工作的感觉。在工作的同时慢慢熟悉车间的工作环境。

作为初次到社会上去工作的学生来说，对社会的了解以及对工作单位各方面情况的了解都是甚少陌生的。一开始我对车间里的各项规章制度，安全生产操作规程及工作中的相关注意事项等都不是很了解，于是我便阅读实习单位下发给我们的员工手册，向小组里的员工同事请教了解工作的相关事项，通过他们的帮助，我对车间的情况及开机生产产品、加工产品等有了一定的了解。车间的工作实行两班制(A、B班)，两班的工作时间段为：早上8：30至晚上8：30;晚上8：30至早上8：30。车间的所有员工都必须遵守该上、下班制度。

(2)摸索过程

对车间里的环境有所了解熟悉后，开始有些紧张的心开始慢慢平静下来，工作期间每天按时到厂上班，上班工作之前先到指定地点等待小组组长集合员工开会强调工作中的有关事项，同时给我们分配工作任务。明确工作任务后，则要做一下工作前的准备工作，于是我便到我们小组的工具存放区找来一些工作中需要用到的相关用具(比如：胶料袋子、脱模剂、产品标识单等)。在机台位置上根据员工作业指导书上的操作流程进行正常作业，我运用工作所需的用具将机器生产出的产品加工包装好，并将加工包装好的产品贴好产品标识单存放在指定的位置。另外在工作中，机器生产出的产品有时会出现异常(比如：产品出现缺胶、料花、气纹、色差等)。出现上述情况时，要及时告知小组组长、技术员，让他们帮助解决出现的问题，小组长、技术员通过对机器的调节让生产出的产品恢复正常，符合检验的要求。

实习工作总结

实习就这样结束了，我们也将正式走出学校，走进社会，这段实习生活是一个很好的锻炼机会，在工作期间有些产品的加工难度较大，刚开始加工起来还真棘手的，加工效率不高，加工出来的产品质量也不怎么的。让人苦恼的，于是我便向小组里的员工同事交流，向他们请教简单快速的加工方法与技巧。运用他们介绍的操作方法技巧慢慢学着加工这有难度的产品，从中体会加工产品的效果。同时在加工中选择适合的加工工具，也有利于提高工作的效率。在平时工作过程中也要不断摸索出生产、加工产品的有效方法和技巧。有时在开关机生产、加工产品时，对产品应该怎样包装不明白，此时，我便向员工同事学习，向他们请教正确的加工包装方式，另外也可以询问评管(质检员)，按评管提供的要求进行生产、加工包装产品。

工作让我学到的不仅仅是工作的知识，更重要的是我学会了如何去面对社会上的各种问题。我想在未来我会走的更好更远。我会为自己的将来努力!

普通学生顶岗实习总结汇报 篇10

转眼间我的实习生涯即将结束了。几个月前，我带着对教师职业的神秘感，踌躇满志地来到临湘实验学校，经过半年的实习后，我最后尝到了当老师的酸甜苦辣，并学到了不少东西。我觉得这次顶岗实习之行我没有白来，我在这一个学期学到的东西比我大学三年学到的东西还要多。我们在大学校园里虽然学习了专业课知识、美术教学法和班主任工作等方面的知识，但那毕竟都是纸上谈兵，我们学习的最终目的就是要学以致用，做一名合格的教师，而在这次的实习过程中，我们所学的知识最后得到了实践。

回顾这段时间的顶岗实习工作，既忙碌，又充实，有许多值得总结和反思的地方。为一名小学美术教师，虽然平时觉得我们没有主课老师那么忙碌，但自己真的实践后就觉得并非想象中的容易。作为一名小学班主任，更是人生百味在其中。下面我就谈谈半年来美术教学的一些心得。

美术，从字的好处上能够解释为：美的艺术。一些朋友对美术的认识不够，以为美术只是纯粹得画画，其实这是错误的理解。美术包括的东西是离我们最近最实际的，每一天当我们一睁开眼睛看到的房屋属于美术里的建筑艺术，再到生活用品的包装设计，人们服装的打扮设计，大自然的颜色，书艺术等等，都属于美术的范畴。小学生学美术，很多人认为只要学会画几个人，画几只动物，涂涂颜色就行了，其实不然。如果学生不喜欢学或学得很累，就会以致于一见上美术课就头痛，甚至在美术课无聊地打发着时间，美术教学就很难顺利地进行下去。

在课前和课后，我千方百计地让学生既能学习美术基础知识，又能激发他们的兴趣，培养学生的绘画创作潜力，实习期间，我主要负责二年级三个班级、三年级一个班级、四年级一个班级、五年级一个班级和六年级一个班的美术教学，各个班级的管理工作以及学生的状况也均有不同，这就要求老师的教学要计划周密，因人而异，采取令学生易学、好学的途径去激发他们的求知欲，到达教学效果的事半功倍!按照《美术新课程标准》的要求，做好周密详细的教学计划。认真备好课，写好教案，透过指导老师的审查后，努力上好每一节课。

上好每节课对老师对学生都是很关键的。除了备好课、写好教案外，我还要查阅各种资料，上网查找好的教学材料。在教学过程中，自始至终能按照计划进行教学。开展以鼓励性的美术学习评价是培养学生学习兴趣的有效途径。坚持向指导老师学习、请教。

美术这门学科是一门激励人兴奋的学科，没有语文学科的诗词海洋;没有数理化学科的试题海洋;也没有英语学科的语法海洋;更没有政治学科的理论海洋。美术是具搞笑味性的学科，它要透过实践来掌握知识，它透过想象力和造型力完美地相结合。而对于初到美术海洋的学生们，对于美术方面的知识似懂非懂，如果把太多理论注进他们的脑袋里，他们会对美术产生厌恶和憎恨，如果把美术知识化为游戏和故事，并且还能让他们亲自接触实物，他们会对美术十分感兴趣。所以美术教师要处理这些细节，要认真上好每一节课，应准备好备课准备教具。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇11

该实习是为了在毕业进入社会前，将自己的理论知识与实践融合，并且体验一下从学生到职员的角色差距，为以后的工作做好心理准备。本次实习是迈向成熟重要的一步，也是正视社会和正视自己，走出自我，真正融入社会生活工作的第一步，而且很多时候通过实践，尤其在不同的职业中的实践才会真正找到自己感兴趣并适合自己的行业，也是完成从空想到现实转变的第一步。

实习初期，我们从事的是摆放产品，整理货物。所谓从简单基础做起，就是锻炼我们仔细做事的能力和不怕吃苦的精神。一段时间过后我们在老员工的指导与帮助下，开始逐步学习的安装与拆除工作，这是一个不断地重复与熟练的过程。

通过一个月的实习，感受最深的是团队协调合作默契配合才能高效的完成任务。\_公司对产品要求比较严格，略微一点的划痕等都无法通过检验。曾有一次一共出了3000个产品，其中良品不到300，由于有些员工的疏忽，使得整个线上只能跟着受苦，集体挨批，重新做工。

其次是认真和勤快，如果不能认真的去做事，很可能给公司造成重大的损失，并给自己的诚信度造成不良的影响。勤快是必要的，勤快不是单单需要不停的做事，我们要根据对工作的了解，发现该去做什么，团队需要我们去做什么。

工作中条理是很重要的，在紧张的线上工作中，如果大量产品随意摆放，将使生产的速率大幅度降低，对公司将是一个巨大的损失，个人也将面临淘汰的命运。

通过一个月的实习，我初步了解了电子行业的现状和发展前景。

一个月中，与工友及领导的多次交流与沟通，使得我在说话方面有了很大的提高。再也不是那种遇事儿就自己闷着，或者羞于说出自己的想法，不能清楚的表达自己的思想和意愿的青涩学生。现在已经能够平和大方的面对多种交际场合，在交往方面有了较强的自信心。同时，对一些社会法则，也有了一定的了解。相信在以后的工作中能够快速融入一个团队，并迫切期待成为一个团队的精神领袖。

总体来说，这次实习收获颇丰，自身能力和社会竞争力都得到了很大的提高。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇12

来到工地的时候，工程基础已经打好了。我只目睹了主体的整个施工过程。柱子先在模板内用钢筋绑扎，然后浇筑混凝土;梁的施工是先支撑梁的底模(当然脚手架必须先施工，通常梁和板同时支撑，一起施工)，然后绑扎梁的钢筋，支撑梁的侧模，然后固定梁的侧模。然后组装板的模板;最后进行梁板混凝土浇筑。混凝土浇筑施工中经常出现以下问题：蜂窝、漏筋、孔洞、裂缝、夹渣层、梁柱节点截面尺寸偏差大、现浇楼板表面和楼梯踏步上表面平整度偏差大。

实习期间整理了很多工程资料，比如《混凝土浇灌申请》，《隐蔽工程检查记录》，《工程物资进场报验表》，《材料、构配件进场检验记录》等。如：《混凝土浇灌申请》，钢筋绑扎完毕，经项目部和监理施工队验收合格，项目部工程室专人向混凝土搅拌站报告所需混凝土数量和位置。然后，混凝土运输车进场时，提交混凝土开盘鉴定等随车收据，项目部填写浇灌申请，交监理备案。通过整理这些资料，了解了工程建设的相关程序和规范。

在实习期间，我还了解了建筑企业的组织和企业管理的方式。包括建设单位的组织管理体系，各部门的职能及相关关系，建设项目管理部门的组成，各级技术人员的职责和业务范围，建设项目管理中各方(业主、承包商、监理单位)的责任。

这次实习让我深深的意识到自己知识的不足，我还需要学习很多知识，无论是书本上还是实践中。增强了我回学校好好学习的信心，利用这次实习接触社会，得到了很好的锻炼，明确了大学生活剩下一年的发展方向。而且真的让我很喜欢这个行业。我会努力提高自己，以便将来在这个行业有更好的发展。

普通学生顶岗实习总结汇报 篇13

八年级学生两极分化比较严重、部分学生对学习失去兴趣，特别是难度较大的数理两学科。大部分学生由于是独生子女比较娇惯，学习和纪律都很不好。对此，我狠抓学风，在班级里提倡一种求真务实的学风，严厉批评抄袭作业的行为。与此同时，为了提高同学的学习积极性，开展了学习竞赛活动，在学生中兴起一种你追我赶的学习风气。我从各方面培养学习兴趣，对那些基础太差后进生，我主动找他们来了解原因.他们有些是不感兴趣，我就跟他们讲学习物理的重要性，跟他们讲一些有趣的物理故事，提高他们的兴趣;有些是没有努力去学，我提出批评以后再加以鼓励，并为他们定下学习目标，时时督促他们，帮助他们,给他们进行课外辅导。经过一个学期努力，绝大部分的同学都有所进步。

布置作业有针对性，有层次性。为了做到这点，我常常上网搜集资料，对各种资料进行筛选，力求每一次练习都起到最佳的效果。同时对学生的作业批改及时、认真，分析并记录学生的作业情况，将他们在作业中出现的问题做出分类总结，进行透彻的评讲，并针对有关情况及时改进教学方法，做到有的放矢。做好课后辅导工作，注意分层教学。在课后，为不同层次的学生进行相应的辅导，以满足不同层次的学生的需求，避免了一刀切的弊端，同时加大了后进生的辅导力度。对后进生的辅导，并不限于学习知识性的辅导，更重要的是学习思想的辅导，要提高后进生的成绩，首先要解决他们心里，让他们意识到学习的重要性和必要性，使之对学习萌发兴趣。

要通过各种途径激发他们的求知欲和上进心，让他们意识到学习并不是一项任务，也不是一件痛苦的事情,而是充满乐趣的。从而自觉的把身心投放到学习中去。这样，后进生的转化，就由原来的简单粗暴、强制学习转化到自觉的求知上来。使学习成为他们自我意识里的一部分。在此基础上，再教他们学习的方法，提高他们的技能。并认真细致地做好查漏补缺工作。后进生通常存在很多知识断层，这些都是后进生转化过程中的绊脚石，在做好后进生的转化工作时，要特别注意给他们补课，把他们以前学习的知识断层补充完整，这样，他们就会学得轻松，进步也快，兴趣和求知欲也会随之增加。

本学期物理教学，虽积极认真落实学校教学常规，努力完成教学工作任务，仍有很多不足和困惑：如何减小两极分化;怎样更好的提高学生学习兴趣;怎样提高课堂教学效率等都值得深思。

顶岗实习指导老师对我的帮助比较大。他告诉我:由于教育发展不平衡,地区差异较大,所以不能把顶岗实习做为定型实习。我们应该立足现有的条件出新花样,认真积累教学经验,多反思,多总结,把我们的第一次工作做到最好,努力培养自己的师德,学识,辐射力。

生活还在继续，工作也还在继续，我已经回到学校了，开始我的学生学习了，不过学校的暑假也就要来临了，我也要回家了。我想在暑假的时候我应该继续我的实习工作之路，我知道自己的能力并不是很强，但是我可以做的更好，我知道这对我来说并不简单，但是我会一直不断的进步的!

普通学生顶岗实习总结汇报 篇14

课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就可以以不变应万变。如今有不少学生实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，但我觉得，要是没有书本知识作铺垫，又哪能应付这瞬息万变的社会呢?

经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我三年大学中难以学习到的。就像如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如市场部等其他部的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸!

实习虽然结束了，再过两个多月，我们真的就要走上工作岗位了，想想自己大学三年的生活，有许多让我回味的思绪，在这个春意盎然的季节，伴随着和煦的春风一起飞扬，飞向远方，去追逐我的梦!

存在不足

(一)从自身方面看，作为新人，犯错时不可避免的，但是工作，是要为自己行为负责。需要把自己的心态调整好。而知识的有限，令我在工作遇到很多问题，事倍功半的情况也常常出现。缺少创造性的思维，很难在工作中创新。没有给自己在工作中定好位，被动的工作。在书本上学过很多套经典管理理论，似乎通俗易懂，我们在老师那里或书本上看到过很多精彩的案例，似乎轻而易举，也许亲临其境或亲自上阵才能体会到自己能力的欠缺和知识的匮乏。并且不理解顶岗实习的重要性，不明白自己毕业后的就业方向,对专业期望值较高，不能尽快适应工厂(公司)生活和工作方面的要求，违规、违纪现象时有发生，无形中就拉开了同公司的“距离”，这就是我本次会计顶岗实习总结的体会。

(二)从学校方面来看，由于实习学生人数较多，加之繁重的教学与科研工作，高校教师一般不愿指导专业实习，即使勉强为之，很可能敷衍了事。

一些专业的大学生人数相差悬殊，一些热门专业，比如新闻、企业管理、计算机、财会、商贸英语等专业大量设置，学生急剧增加，但能够提供实习岗位的实习单位却没有明显增加;可见，相关专业大学生的实习基地仍然面临数量不足。学校无法安排每一位学生找到对口的专业实习工作。难找到长期稳定的实习基地，实习效果难以保证。

(三)、从实习单位看，为了追求利益，节约开支，占领市场，实习单位缺乏应有的诚信，在实习过程中往往把我们作为廉价劳动力来使用。

有的实习单位对实习生缺乏必要的业务指导，实习单位并没有一套健全的实习生管理培训制度，对我们实习生采取任其自由发展的培养态度。

实习前实习生的派出单位与实习单位往往只有口头协议，多数实习单位在学生上岗前没有进行相关的专业培训，大部分实习单位没有与实习生签订劳动保障协议，实习生的权益难以保障。

实习本来是检验学习效果、提高综合素质、丰富社会经验的过程，无论从自身还是其他很多方面看都还不够完善，而自己的不足，有待于在今后的工作中加以改进，在以后，我将认真学习各项政治规章制度，努力使思想党悟和工作效率全面进入一个新的水平。也希望学校和实习单位能更为我们实习生着想，建立更完善的规章和制度。

建议与思考

(一)对于我们实习生来说，首先在校学习期间，思想上要引起重视，自大学一年级开始大学生就要培养“生存危机”意识，认识到实习的重要性，自觉将实习作为一次难得的学习、检验和强化技能的机会，为将来的工作积累经验与基本技能。平时觉得自己能够胜任的简单事情，当真正动手做时却不是那么简单了;应该结合个人的兴趣、价值观、能力、技能、职业发展倾向做个详细的职业发展规划实习报告

(二)对于学校来说，我认为在校时应多增加实训机会，特别是可以到企业实训或观摩的机会，而不是到毕业才感受到实际工作与平常在校学习的有很大的差异。多安排实践给学生，只有在动手的同时才能把书本上的理论知识充分领悟，那样以便在今后的工作岗位中得心应手。也要为学生制订切实可行的实习计划，建立信用档案，将相关数据载入数据库，建立、健全大学生实习双向导师制度，院系和实习单位都应当指派专门导师为学生指导，导师所指导的学生应当有数量限制。

最后，可以的话，学校应当提供一定的经费，与相关企业共同建立大学生实习培训基地，利用现代科技手段在网络上开设的实习基地，利用网络的平台提供人才资源储备库。

(三)实习单位作为实习制度的主要承载者，需要真正认识到接收大学生实习不仅是义务，更是一份应承担的社会责任。

实习单位应针对实习大学生的特点制定一套行之有效的、规范的实习制度。例如，实习单位应对实习生给予针对性培训，由人力资源部或相关部门的经理为实习生讲解一个职业人士应具备的最基本素质，如商务礼仪、各种注意事项等。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！