# 查找工作总结范文精选13篇

来源：网络 作者：明月清风 更新时间：2025-04-27

*查找工作总结范文 第一篇为进一步加强，改进基层党组织建设充分发挥我村党组织的战斗堡垒作用，努力提高村干部为民致富的能力，一年来我村深入开展了“双培双带”活动，即：把党员干部培养成致富能手，把致富能手培养成党员干部;带头致富，带民共富。此活动...*

**查找工作总结范文 第一篇**

为进一步加强，改进基层党组织建设充分发挥我村党组织的战斗堡垒作用，努力提高村干部为民致富的能力，一年来我村深入开展了“双培双带”活动，即：把党员干部培养成致富能手，把致富能手培养成党员干部;带头致富，带民共富。此活动开展以来，我村党员干部和群众热情很高，创造出了不少好经验、好做法，取得了一定的实效，为推动这一活动健康持久地向前发展，特总结如下：

>一、充分认识“双培双带”活动的重大意义

实施“双培双带”活动是农村经济社会发展对基层党组织提出的迫切要求，我村发展滞后，农民收入增长缓慢，实现全面小康社会、建设社会主义新农村，只有依靠党组织和广大党员带领广大群众艰苦奋斗、埋头苦干。“双培双带”活动正是抓住发展这个主题，着力加强农村基层领导班子、干部队伍、党员队伍和人才队伍建设，为构建和谐新农村提供坚实的组织保障。

我村基层党组织和党员队伍总体是好的，但也存在着一些问题，如党员队伍年龄老化，文化程度、科技素质不高的问题，很难担负起建设新农村的历史责任。

>二、准确掌握“双培双带”活动的重点

实施“双培双带”活动是我村基层组织建设的一项长期任务，在实践中我们认真把握以下几个重点：

1、准确把握“双培双带”活动的总体目标。

实施“双培双带”活动要以实现两个推进为目标，即推进农村基层党组织建设，进一步增强凝聚力和战斗力，推进农村经济社会发展，加快社会主义新农村建设进程。因此促进农村经济社会全面发展是基本原则。在促进农村经济社会发展中保持党的先进性是关键，带领群众致富奔小康是根本目的。

2、牢牢抓装双培双带”活动的重点内容

双培双带活动是一项党建工程，我村重点抓好以下四个方面的内容：一是下大力气提高我村党员队伍、致富带头人队伍素质，努力提高党员带头致富、带领群众发展的本领，帮助致富带头人树立正确的世界观、人生观和价值观;二是下大力气培育农村小康建设的带头人，培养一批以党员队伍、干部队伍、致富带头人中的先进分子为主体的发展农村经济的先进群体;三是下大力气加强我村班子建设，努力使党支部成为带领群众发展经济的坚强核心;四是下大力气发展壮大村级集体经济，进一步夯实农村基层组织服务群众、带领群众发展的物质基矗。

3、积极探索“双培双带”长效机制

“双培双带”活动的根本生命力在于它的务实性，我村今年培养一批文化水平高的优秀青年发展为入党积极分子，村级两委班子中50%的村干部成为“双带型”村干部。要使“双培双带”工作真正见实效，必须树立常抓不懈的工作意识，建立常工作机制。坚决克服和防止形式主义，绝不脱离实际定指标、提口号，不盲目攀比急于求成，不搞一刀切、一阵风的形象工程，保证各项工作措施切实落到实处，促进“双培双带”活动健康持久地向前发展。

**查找工作总结范文 第二篇**

尊敬的各位领导：

您们好！

时光荏苒，岁月如梭，转眼间一年的服务期即将到了。我公司自去年有幸在平湖市区城西片清扫保洁与垃圾收集服务项目中中标以来，从开始的凌乱到现在有条不紊地进行着，离不开环卫处领导们的支持和帮助，离不开现场管理人员的督促管理，离不了广大保洁人员的辛勤工作。

自创卫工作开展以来，我市始终按照“创卫为民、创卫惠民”的创建宗旨，以三个“十大系列工作”为抓手，着力在“提升市民素质、提升城市的形象和改善人居环境、改善投资环境”。我公司紧紧围绕环卫处的工作目标任务，依照国家卫生城市标准，坚持以实现环卫管理长效化和精细化为目标，按照强化管理，落实责任，抓好队伍建设的工作思路，以强化监督考核为着力点，不断巩固提升我公司的环卫管理和水平，时刻接受人民群众和社会的监督，积极开展环卫工作，尽心尽力做好创卫工作和各项检查，努力为平湖市的环境卫生工作尽一份绵薄之力。回顾一年的保洁工作，总结如下：

一、为了更好、更及时、更全面地做好市区道路保洁工作，起初聘用务实、优秀的管理人员两名，在不断的总结管理、保洁工作中经验和教训的同时，又新增一名管理人员，安排好早晚轮班，确保工作时间管理人员都在岗，更好、更及时处理突发事件，应对紧急情况，上级领导可随叫随到。

二、开展并落实管理人员和保洁人员的安全教育工作。长提、长讲、长挂嘴巴的道路交通安全和保洁作业安全，确保生命安全得以保障，确保环卫保洁工作得以顺利进行。

三、在日常保洁工作、每月的月度考核和平时的检查、抽查中发现存在一些问题：

1、部分路段的普扫工作不及时、不到位，尤其是在落叶期间。管理人员督促保洁员做好每天的普扫工作，在落叶期间加班加点工作。

2、早餐店门口、水果店门口、夜排档摆放处、临时菜场周围的圾清理较多，影响了整体的道路保洁质量。对于这些重点、特殊路段加强了巡回保洁力度，对于垃圾清理工作做到日产日清。

3、有的小区存在卫生死角，通知保洁人员进行及时清理，对于杂物较多处安排机动人员帮忙一起清理并将垃圾清运干净。

4、部分路面、桥面、道板面、墙边、小区沿边处有杂草，一经发现要求保洁人员进行及时清除，再喷洒草甘膦和甲磺隆除草剂。

5、行道树树穴内存在烟蒂、狗屎和碎石等，要求保洁人员每天在普扫结束后挨个检查清除树穴内的杂物，确保树穴内的干净卫生。

6、部分保洁人员有迟到早退现象，未到时间等候在垃圾中转站，公司安排人员进行不定期地抽查，以教育为主，对屡教不改者按公司有关规定予以处罚。

7、有的树穴内有狗屎、烟蒂和一些零星的建筑垃圾为清理干净。

8、桶换桶人员在换桶时地面清扫不干净，还存在超载现象，由于为外来人员居多，公司管理人员及负责人对其进行耐心说教，不断改进工作方式，确保地面干净，行驶安全。

四、在特殊季节和特殊节假日的保洁工作：

1、夏季保洁中注意做好防暑降温、防雷避雷工作，调整工作时间，发放劳保和高温补贴，加强室外作业的安全教育工作，确保保洁人员人身安全。

2、冬季结冰和大雨天，做好以捡白色垃圾为主，雨天尤其做好窨井的排水口的疏通，以免道路排水不畅造成路面积水。

3、落叶季节加强保洁，针对工作量较大时进行加班加点清扫。

4、保洁工作没有节假日，越是假期路面越是垃圾多，合理安排好加班工作，确保假期的保洁质量不下降。

五、创卫、迎检工作期间：

1、为确保创卫、迎检工作顺利进行，我公司增派办公室人员与现场管理人员一起对保洁区域进行来回巡查，发现问题及时应对、处理。

2、创卫、迎检期间所有两班制保洁人员全部在岗，长白班保洁人员按环卫处要求统一延长工作时间，桶换桶工作全员加班清运，合理安排保洁路段和保洁区域，加班加点不停地来回巡扫，及时处理洒落垃圾，及时做好垃圾清运工作。

3、创卫、迎检期间对于重要路段、重点路口安排保洁人员加强保洁力度。 针对这一年来保洁工作情况总结，我公司在今后的平湖市区城西片清扫保洁与垃圾收集服务项目的工作中要吸取经验和教训，不断地取长补短。在今后的保洁工作中，应抓好以下几方面：

一、加强保洁人员安全教育、杜绝安全事故和安全隐患，天气炎热尤其做好一线保洁人员的高温防暑工作。如遇身体不适，及时联系现场管理人员，做好应急处理。

二、针对特殊、重点路段加班加点加强保洁和巡扫。如：水果店门口、夜排档处、早餐店门口、红绿灯路口等。

三、加强不间断地巡查、抽查力度，对普扫不到位、保洁不到位、迟到早退、闲聊等现象予以制止，对屡教不改者给予严重警告处罚，对不服公司管理要求的给予开除处罚。

四、突发事件能及时地处理，确保人员安全、道路整洁、环境卫生清洁。

五、加强与各单位的衔接沟通工作，减少并避免举报投诉电话，提升我市道路环境卫生。

六、规范桶换桶工作方式方法，确保地面干净，行驶安全。

七、积极应对各项检查，全面做好保洁区域的各项迎检工作。

八、完成市环卫处布置的临时或突击性任务，我公司将无条件执行。

**查找工作总结范文 第三篇**

转眼一学期就结束了，回顾这段时间的工作，充实而有意义，在领导和同事的帮助下，我的工作很快步入的正规，取得了较好的成绩，今后我会严格要求自己，争取有更多的收获，现将本学期工作总结如下。

1.确定安全

生活老师的重要职责是保证学生的安全，每次学生回宿舍后深入宿舍清点学生人数，确保点名查寝不漏一人；督促学生认真保管好自身的财物，并按照校园规定将贵重物品或超过五十元以上的现金交由班主任或生活老师暂时保管，以防不测发生；定期对公寓的安全隐患进行排查，发现隐患及时报告。

2.深入学生生活，勤于观察

初中学生有着心理状态的复杂性、内心世界的多样性的特点及个性，了解他们的内心世界，针对不同的情况进行耐心细致的教育，深入学生宿舍，掌握学生情况，认真观察学生的言行举止，从细致处做好学生的思想工作，老师爱学生如同爱自己子女一样。引导学生日常生活严谨、自律，养成良好的行为习惯，及时到垃圾，节约用水，整理好自己的内务卫生，他们感到英华学校生活的温馨、幸福和愉快，由此激发他们努力学习天天向上。

3人性化的管理

对学生管理既不能伤失原则，又不能死搬硬套。既要讲究原则，又要有一定的灵活性。这样，学生愿意接受你的管理，不会排斥你，不会形成比较严重的冲突和对立。没有惩罚的教育是不完整的教育，当然采取什么样的惩罚方式，应因人而异，需要花一些心思去琢磨。师生关系比较融洽，比较和谐，学生情绪好，学生在生活区的吃饭就寝内务卫生都能比较到位。无形之中学生的自我约束力加强，提高了班级凝聚力。

总之，这一学期，十分优秀的完成了学校交给我的任务。当然，工作质量从来就没有尽头的。在今后的教育工作中，不断加强个人修养，自觉加强学习，努力提高工作水平，适应新形势下本质工作的需要，我将更加努力，力争将工作做得更好。

**查找工作总结范文 第四篇**

每一个月的收获都是沉甸甸的，每一个月结束的都是仓促的，每一次的句号都是不圆满的，每一次的终结都是有遗憾的，12月份工作总结。仿佛每一个月的\'总结每一个人都在感慨上个月怎样的没有做好，这说明了几个问题

1、每个人的工作都是在不断的完善

2、很多人确实很多个月都没有做好，所以留下了种种遗憾。

很多次我都在思考的二种问题，说真的，每次在看但大家总结的时候发现很多人已经失败了很多个月，总结中每次都在感慨时间的仓促，留下了很多遗憾，检讨自己没用心工作，并且给自己定下高的目标。而第二个月，第三个月照样如此，有时候我在想她们真的有去用心的工作吗?面对一次次的失败她们真的有下定决心的去改变吗?如果真的有下定决心我相信结果肯定不会是这样的。记得有一位长者问过我一句话“你失败了第一次，第二次，第三次你会怎样去做”我的答案是绝对不会让自己再失败第三次。所以很多时候我发现我失败了第一次我就会马上重拾信心，不会让自己失败下去了。也曾经也有人问过我“你觉得是自己好管理还是别人好管理”我毫不犹豫的回答“管理自己好管理”,但是到后来我发现其实管理自己没有管理团队那么好管理，因为我觉得当自己管理自己的时候，有时候没有那么坚定的目标，甚至让自己做事一拖再拖，但管理别人不一样，管理者会给到执行者一个方向，方法，在身边不断的鞭策着我们，让我们靠着这个方向去走下去。所以如果执行者的业绩没有做好我想最根本的原因是出在管理者身上的。

很多人不知道如何去下定决心，所以总结上出现了很多“纸上谈兵”的内容。毕竟很多人都是有很严重的惰性的，很多时候没有人能够真正的下定决心不让自己失败第三次的思想意识，除非我们能够找到能让她们下定决心的源泉，否则一切努力都是白费。有一句话说的非常好“管理者就是创造者”我们要学会创造一个未来让执行者看的到，我们要学会帮她们创造一个向前的机会，一个动力，有了方向才不会使她们迷惘，如果执行者没有做好那就说明管理者创造的条件不好，创造者的本领有待加强，。在以后的工作中我更要学会“对症下药”针对不同的现象做出不同的管理方案出来。

**查找工作总结范文 第五篇**

20xx年上半年，xx乡围绕“避暑休闲养生xx”的建设目标，以市场为导向，以万亩杜鹃，北斗崖景区和高山避暑资源优势为依托，融入乡土元素、民俗美食、农事体验等，扎实开展旅游工作，并取得了一定的成效。

xx乡始终把乡村休闲旅游作为发展的核心产业，将其视为强乡富民的战略性产业来抓。一是1月份xx乡在全县首次以乡村旅游发展大会为主题召开了全乡旅游发展大会，明确了xx乡北斗崖、万亩杜鹃、乡土式亲情服务三张旅游金名片，坚定了旅游发展方向的重要目标定位。二是挖掘各村特色，对全乡各村进行重新定位，确定了美丽乡村石坪、古朴村落淡竹、清凉山居xx新村、石姆胜境箍桶丘、竹海茶灯湖连、万亩杜鹃茶树坪一村一品的特色定位。三是委托东方建筑设计院制定了箍桶丘村旅游景区发展总体规划，主要是挖掘、整合箍桶丘范围内的旅游资源，开发以“养气”为主题的生态养生、高山避暑、梯田观赏、艺术写生、农家休闲、森林度假等产品，围绕主题文化进行重点项目策划，对景区旅游资源和旅游产业进行统一规划，扩大箍桶丘景区旅游开发综合效益，打造箍桶丘景区“养气”生态文化旅游品牌。四是4月份xx新村、箍桶丘村省级农家乐特色村成功验收，xx乡也成功定位为省级农家乐特色乡镇。

为进一步规范农家乐经营管理，做大做强xx乡村休闲旅游产业优势，提升农家乐综合服务水平。一是xx乡以农家乐淡旺季经营策略、农家菜调味技巧、职业道德及突发事件处理及农家乐客房服务为课题举办了两期全乡农家乐经营户培训会，为xx乡农家乐转型升级，进行了全面的思想洗涤和观念的提升。二是在箍桶丘村举办了农家乐经营户应急救护知识培训会，提高农家乐经营户在突发事故中挽救生命的能力，切实保障游客和自身的生命安全。三是新增农家乐经营户17户，并要求证件齐全上墙后才能经营。调整了xx新村的农家乐协会管理机构，成立xx新村为总协会，塘下、xx小区两个农家乐协会分会。

xx乡景区、景点项目顺利推进。一是4月底，北斗崖景区开张试营业。它的试营业进一步拉动了xx乡景区与乡村休闲旅游的融合，对xx乡农家乐的发展具有重要关联意义，目前景区一期工程，缆车、索桥、鹊桥、滑雪、滑草等设施及丹霞地貌景观不断的吸引着大批量的游客。二是5月底箍桶丘村民宿小区开工仪式正式启动。规划建设38幢4层住宅楼，形成xx乡生态休闲民宿小区，该民宿小区涵盖餐饮、农特产等内容，房间设计以中式生态风格为主，可同时容纳300余人。该项目建成后，将很大程度上满足游客的需求，进一步推动xx乡乡村休闲旅游发展。三是xx村口停车场顺利实施并在杜鹃节前投入使用，石坪村停车场已计划近日开工建设。桃源休闲公园政策处理稳步进行中。塘下森林休闲氧吧正在规划进行中，并与年底前开工建设。项目建成将进一步改善xx乡村休闲旅游硬件设施条件，景点景观也将为游客进一步拓宽休闲娱乐活动范围。

6月16日，xx乡箍桶丘、茶树坪迎来60余人老年避暑团，标志着20xx年xx乡避暑休闲养生团正式开始。截止目前，各村合作的旅行社基本已确定了下一次避暑养生团的发团时间，杭州大成、美丽华旅行社将于7月5日、7月6日陆续开始不间断发团。温州精诚国旅千人团、亲子游等旅游产品目前正规划设计。

**查找工作总结范文 第六篇**

为进一步加强，改进基层党组织建设充分发挥我村党组织的战斗堡垒作用，努力提高村干部为民致富的能力，一年来我村深入开展了“双培双带”活动，即：把党员干部培养成致富能手，把致富能手培养成党员干部;带头致富，带民共富，双培工作总结。此活动开展以来，我村党员干部和群众热情很高，创造出了不少好经验、好做法，取得了一定的实效，为推动这一活动健康持久地向前发展，特总结如下：

>一、充分认识“双培双带”活动的重大意义

实施“双培双带”活动是农村经济社会发展对基层党组织提出的迫切要求，我村发展滞后，农民收入增长缓慢，实现全面小康社会、建设社会主义新农村，只有依靠党组织和广大党员带领广大群众艰苦奋斗、埋头苦干。“双培双带”活动正是抓住发展这个主题，着力加强农村基层领导班子、干部队伍、党员队伍和人才队伍建设，为构建和谐新农村提供坚实的组织保障。

我村基层党组织和党员队伍总体是好的，但也存在着一些问题，如党员队伍年龄老化，文化程度、科技素质不高的问题，很难担负起建设新农村的历史责任。

>二、准确掌握“双培双带”活动的重点

实施“双培双带”活动是我村基层组织建设的一项长期任务，在实践中我们认真把握以下几个重点：

1、准确把握“双培双带”活动的总体目标。

实施“双培双带”活动要以实现两个推进为目标，即推进农村基层党组织建设，进一步增强凝聚力和战斗力，推进农村经济社会发展，加快社会主义新农村建设进程。因此促进农村经济社会全面发展是基本原则。在促进农村经济社会发展中保持党的先进性是关键，带领群众致富奔小康是根本目的。

2、牢牢抓装双培双带”活动的重点内容

双培双带活动是一项党建工程，我村重点抓好以下四个方面的内容：一是下大力气提高我村党员队伍、致富带头人队伍素质，努力提高党员带头致富、带领群众发展的本领，帮助致富带头人树立正确的世界观、人生观和价值观;二是下大力气培育农村小康建设的带头人，培养一批以党员队伍、干部队伍、致富带头人中的先进分子为主体的发展农村经济的先进群体;三是下大力气加强我村班子建设，努力使党支部成为带领群众发展经济的坚强核心;四是下大力气发展壮大村级集体经济，进一步夯实农村基层组织服务群众、带领群众发展的物质基矗

3、积极探索“双培双带”长效机制

“双培双带”活动的根本生命力在于它的务实性，我村今年培养一批文化水平高的优秀青年发展为入党积极分子，村级两委班子中50%的村干部成为“双带型”村干部。要使“双培双带”工作真正见实效，必须树立常抓不懈的工作意识，建立常工作机制。坚决克服和防止形式主义，绝不脱离实际定指标、提口号，不盲目攀比急于求成，不搞一刀切、一阵风的形象工程，保证各项工作措施切实落到实处，促进“双培双带”活动健康持久地向前发展。

**查找工作总结范文 第七篇**

一转眼，来大台北鞋城已经一年半了。回顾这一年多以来所做的工作，心里颇有几份感触。在过去一年多的时间里，首先感谢公司给予我这样一个发展的平台和用心培养；感谢店长、主管给予我工作上的教诲和无私的帮助，感谢同事们在工作上给予我的支持鼓励和配合。他们所有人都有很多闪光点，让我通过不断的学习成为一名全能型的导购。光阴如梭，一年的工作转瞬又将成为历史，20xx年已经来临。现将我一年的工作总结如：

>一、同比数据分析

20xx年13月我负责七区的销售，去年同期销售总额为94173，今年完成销售总额为163867，超去年同期74个百分点，超同期的主要原因有以几点：

1、能够通过自己专业的眼光，对市场进行敏锐的观察和对顾客需求的了解，传递给客户准确的商品信息，协助客户把货品组进得丰满多样化且结构合理，能满足各种消费群体的需求，提高版面的有效率。

2、合理安排时间，分清事情的轻重缓解，一切以销售为主。

3、专业知识强，能够快速、简练的说出所推荐货品的特点及优点。让顾客因为我的专业二信赖我的推荐，销售过程中语言简练不罗嗦，成交速度快，能够很好的做到接一挡二照顾三，不流失顾客。

4、和小组成员配合默契，相互支持。

12年4月一日起我负责11去的销售去年同期这九个月的销售总额是747389，今年的销售总额是555834，照去年同期下降了个百分点，下降的原因有一下几点：

1、在今年大环境不景气的影响下，居民整体的消费水平的下降。

2、今年夏季货品的组进方面，客户觉的夏季凉鞋季节短，怕货品和资金积压，不愿组进夏季货品，经多次沟通虽组进了一些货品，但是整体货品不够丰满，版面严重不足，整个夏季以甩货为主。自九月份开始，客户因个人原因开始基本不在引进新品了，男鞋只保留了驼王、鼎威骆驼、宝马猎人三个品牌，整个区域男鞋区5节柜台样品只数只铺满了三节柜台的上四层，而且大部分是假毛延版真皮毛，所以版面严重雷同，品种单一。女鞋三节柜台就只有自营鞋双狐9个版面16只版，加上去年剩的甩货鞋也没摆满一节柜台，货品严重缺乏，导致本区域业绩大幅度下滑，也直接影响了整个门店的销售业绩。

3、个人方面，经多次与客户沟通无效后产生了消极的心态，一度想要放弃，心态的调整不当也直接影响了销售业绩，导致本区域的业绩下滑。

>二、工作表现

1、关于企业文化方面

作为大台北一名优秀的导购员，首先要高度认同公司的企业文化，调整自己的理念，和公司统一思想、统一目标，明确公司的发展方向，才能充分溶入到公司的发展当中，才能更加有条不紊的开展工作。

1）、从理念上：和公司保持一致的经营思想、核心理念，与公司统一目标和认识，协助公司促进企业文化方面的建设。

2）、意识上：无论在销售还是专业知识的学习上，摒弃自私、强势、懒惰的性情，用积极向上的心态，学习他人的长处，学会谦虚，学会与上级、朋友、同事更加融洽的相处；

2、销售方面

从事鞋类销售十八年来积累下丰富的销售技巧和经验，来到企业后又接受了全面系统的培训，使自己的技能技巧又得到了大幅度的提升，在销售的过程中对顾客提出任何质疑的时候，都能用我专业的知识和技能技巧给予有效的解答，使其信赖我的推荐而放心购买，在出现售后的时候能用自己的专业知识和耐心去解决出现的问题，做到让顾客怒气而来微笑满意而去。

1）、每天都要保持一个好的心情，用微笑迎接每位进店的顾客，不去猜测顾客，认真接待好每位进店的顾客，不放过任何一次销售的机会。

2)关注顾客的需求，通过询问和观察顾客的衣着风格、脚的胖瘦而提供给顾客满意的货品和优质的服务,我们不仅仅满足顾客对产品的需求更关注顾客的心理需求：节日问候、新婚夫妇的祝福。

3）为顾客提供超值服务：如帮老年人和行动不方便的顾客试穿，系鞋带提示顾客看好随身物品，遇到携带物品较多的顾客时，帮助其拎送到门口，如不忙就送她到车站帮助带小孩的顾客看孩子，让其专心购买。

4）售后及时划码，保证配码的准确率。

5）在小组成员忙的时候及时支持到对方。

6）每天下午空挡期时利用15分钟时间整理库房，保持库房货品整齐、易取，提高取鞋速3团队的配合与同事团结友爱，和小组成员相互配合，相互支持，在团队的协助中达到最佳的销售状态。做出更好的业绩。

3、全年的事物性工作方面、能够认真的贯彻执行公司的各项规章制度能够很好的按照销售流程进行销售，售前售后售终能够较好的做到三签货品对应、配码整洁、所负责区域内的无灰尘、无杂物、无水印、无胶印、无死角。

4、货品管理方面。

1）通过自己多年的销售经验和对周边市场的观察和了解，能够及时的和客户进行沟通，提供准确的商品信息以便客户组进适应本地区的应季货品，能保证货品的丰满多样化，时尚款、休闲款、商务款还有适合老年人的轻便柔软的款式都要备有，在厂家即将结束本季货品生产的时候能对畅销商品进行及时的扣货，保证货品的库存充足对滞销的货品能够及时的通知客户进行返货或降价处理，及时清理消化掉无效的版面和库存保证货品版面的有效率。

2）库房货物按品牌，货号、颜色、按季节、按畅销滞销、合理码放，做到取还方便。每天的销售及时销账，入返货及时下账，做到账目清晰准确

个人成长和不足：

原来自己都是给私营者打工或自己经营，没在正规的企业工作过，没受过正规的培训，来到大台北我受到了关于企业文化、技能技巧等方面的正规的，系统的培训，通过培训我在各个方面都有了很大的提升，团队的每一位成员身上都有闪光点值得我去学习，从他们身上我学到了很多的经验、技巧，和做人的道理，通过学习《新兵30天绩效手册》，让我学会了用时间管理，目标管理、心态管理、行动管理、学习管理这五项管理-提升工作效率，支持自己快速达成目标。

自身的不足主要体现在：

1、自己太过于自信，自负。

2、商品的三签和日常的打理工作有马虎现象，今后要做到当日事当日毕，不拖拉，加强细心程度；

3、在人际关系方面需要加强一下，与门店的每一位同事关系融洽，团结友爱。

20xx年的挑战：

虽然去年的挑战目标没有达成为20xx留下了一些遗憾，但我并不气馁，也不放弃，更不服输，在20xx崭新的一年里我要把去年的失败、遗憾转化为动力。20xx年我的全年挑战目标是超同期百分之十，为达成这个目标我要做到以下几点：

每天早上快速打理卫生，在没有销售的情况下把时间控制在20分钟以里。三签对应，配码准确，准确率达到百分之九十五以上。

保持库房货品码放合理，整齐易取，提高取货速度。与小组成员配合默契，提高工作效率。

通过不断的学习提高自己的销售知识和技能技巧，用自己的专业带动销售，提高成交率。多培养回头客，每月至少一个。

每天保持一个好的心情，以饱满的精神状态迎接每位顾客。无论遇到什么干扰都不影响自己的销售热情。

充分的掌握和运用在《新兵30天绩效手册》中学到的五项管理，把这五项管理切实的落实应用到日常工作中，提升自己，提高工作效率，达成目标。保证货品的质量，协同客户双双验货提高自己的执行力，保障执行速度，质量，保证执行不走样。

回顾一年来的工作，我在思想上、学习上、工作上都有了新的进步，但我也认识到自己的不足之处，、新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战在以后的岁月里，我将对自己严格要求，为大台北的辉煌贡献我的一份力量。

**查找工作总结范文 第八篇**

这次我们团队又做了两天外展收获很多，每次无论业绩多少，对自已的帮助都是挺大的，至少坚持了、尝试了、努力过、奋斗过。

第一天天气不错，我们都做好十足的准备奋战，总结一下，上午一般开单难，不过可以让别人了解一下。下午天气好了，人也多了，我们就抓住机会，人多的时候，每个伙伴都拉顾客进来，一下子我们坐位都坐满了，客人的需求比我们大，所以我们要好好把握。上午到中午时留了六个意向客户电话，刚留完号码我就发短信，XX小姐、美女你好，如果你还需要了解的话，可以随时来我们活动现场，我是佳佳很高兴全程为您服务。我很荣幸，我上完厕所刚出来时余湾湾美女在等我，确实很惊，也成功的定了这个单，余湾湾美女说，如果你没发这个信息给我也许还不会来。我也很开心用了方法和客人也成为了好朋友。下午我和伙伴成功地定购了一个团购，五个人定送一套，并且意想不到的是顾客又带来了顾客。有时候运气真好，接二连三。确实有收获就觉得太累没关系。连上厕所都不去，因怕错过机会。我也随时把我的名片发出去，目的是客户有需求可以找我。

第二天天气更佳，又是一个昨天来看过的顾客并且还带了一个朋友，成功地定了一个520和299，我也说下次介绍朋友有优惠等，顾客也信心十足，看得出客人也很开心，接二连三又定购了一个团购，不过这些学生美女比我们还急，寝室合照是一定照，但有些人又不想出钱，于是4个美女每个人打一个同学电话，比我们还积极，因为她们知道了我们团购活动五送一，顾客自已拉齐五个，花了几个小时还是成功定了。上次我一个朋友定了299，这次又有一个朋友定了299，送键的时候朋友还是很有用的，这次觉得事憾没接到婚纱单。当然要客人定婚纱马上付钱还是有一点难，因金额较大。所以我下次会多学习、多沟通。总之这次的业绩本人还算满意。

总体说来上次外展与这次外展的区别。上次我只会拉顾客，而这次我熟悉了业务，哪怕客人不进来我可大方地介绍，这次我没什么好怕的了。以前还有一点，小学到大学，我最怕上台或者主动与别人沟通，毕业前实习我上了一堂公开课，我成功了，是实习队伍中的第一名。我踏出了第一步、而来到这个团队我成功的踏出了第二步，销售我成功了。其实我是一个好胜的人，在学佼任何我喜欢的比赛和考试我都会那个第一奋斗，理想的成绩让我更努力，也许很久以后我会有消积的思想，但是目标理想摆在面前，胜利会打败一切的，没有任何人和事能阻挡我，我要做的就一定做的到，我想要的就一定会完成，没有做不到的，只有想不到的。加油！佳佳！

**查找工作总结范文 第九篇**

20xx年的严冬即将过去，年度项目上的工作也将画上句号！在过去的一年里，我们长山口垃圾填埋场项目部在公司的大力支持下，在全体项目管理人员辛勤的工作下，取得了较好的成绩。当然，有过辉煌也有过心酸，至此辞旧迎新之际，我现将20xx年度项目工作总结如下：

>一、工程概况

20xx年我们项目部主要负责公司长山口垃圾填埋场的后期工程施工及交付工作，由于09年主要工程项目已经完工，10年我们的主要任务就是完善部分填埋场主体及后期配套设施的修建维护工作。

>二、项目管理

在过去的一年里项目部全面开展了计划管理、定期会议制度、人文管理制度等措施。使项目的管理工作有条不紊的展开，同时极大的调动了全体管理人员的劳动积极性、责任感。营造了良好的工作氛围，加强了全体员工的团队意识，使项目整体管理水平处于一个较高的层次。

>三、综合管理

1、安全管理

过去的一年里，项目部严格执行了市建委及公司的安全管理方针政策，制定了各种安全管理制度、文明施工措施。真正做到了“安全管理，人人有责”的安全管理理念！经过全体工作人员的努力，我部在20xx年度施工中顺利实现了，零事故率的安全管理目标。

2、文明施工管理

在文明施工方面，项目部制定了相关切实可行的现场施工管理制度，真正达到了规范施工、文明施工的要求。对于任何违规操作行为，坚决制止并加以教育，防患于未然。

3、技术、质量管理

在20xx年度里，项目部严格按照公司、地方及国家的相关质量管理制度进行项目管理。在现场施工过程中，严格执行并落实到位。做到遵纪守法，高效履约，追求业主满意，创造优质工程。经过大家不懈的努力，去年所承建项目均通过了质量监督部门的检查验收，并得到参与检查验收的各级单位的认可；这些工程的顺利完工，是跟公司各位领导的密切关怀，项目管理人员的辛勤工作分不开的，是大家共同努力的结果。

4、成本控制、材料管理

20xx年度里我部严格按照成本控制及材料管理制度进行生产资料管理，使材料管理取得了明显的效果。现场的周转材料及一次性材料的浪费均控制在最小的程度；经成本部门的分析，到目前为止，我部成本控制处在有效的管理之中。

>四、存在主要问题

1、协调管理能力应加强

针对长山口垃圾填埋场项目的特殊情况，协调管理能力对工程项目进展的影响很大，目前与施工单位、监理单位的沟通还需要进一步提升，特别是在调动合作单位的积极性方面和问题的预见性方面需要加强。所以，面对仙桃同样类型的项目，也会存在许多需要协调的问题，这要靠大家提高自身沟通能力，争取顺利完成该项目。

>五、20xx年工作计划

20xx年的工作虽然整体达到预期目标，但距离优秀还有一定的距离，20xx年又将是一个极具挑战的一年，面临的任务将更加艰巨。同样是垃圾填埋场工程，但我部将应对异地施工的环境，面临任何问题都需要我们“早谋划、严要求；坚决执行、及时总结”，极力推进工程管理的进展。针对以上，我部对20xx年度的主要管理工作放在以下几个方面：

1、继续加强项目管理

在现有的基础上。项目部计划在来年的工作中，在项目内部继续完善管理制度，实行管理人员的绩效考核制度、月工作计划及月总结制度、最大限度的调动各级管理人员及工作人员的积极性。

2、加强分包单位的管理。

分包单位是依附在项目的主体上，施工生产任务的落实，现场文明施工等无一不与分包单位息息相关！在来年的工作中，分包队伍繁多，计划在现有的分包管理制度上，继续完善，同时增加部分切实可行的管理措施，把分包单位的施工进度、劳动力等全部纳入到项目的分包管理中，切实做好分包施工单位的服务工作，履行对甲方的承若，保证总包管理的目标顺利实现。

3、高标准、高规范、高要求现场施工管理

在20xx年度里，项目部计划在现有的基础上，继续加大现场管理力度，从安全绿色文明施工、技术质量、成本控制等各个方面，进行全方位的管理。

4、安全绿色文明施工管理

在新的一年里，项目部针对该项工作将从细化制度（针对各个分项，如分包安全管理制度、进场人员安全教育制度、劳动力管理制度等）、落实责任（对应每一个分项工作均责任到具体人员）。加强现场巡控，细化安全绿色文明施工管理工作，确保项目的安全绿色文明施工目标顺利实现。

5、技术质量

技术是指导现场施工的主要力量，项目部将在20xx年度的基础上，继续加强技术人员的素质教育与学习，组织新技术、新工艺的学习与运用：对细部施工、重点施工部位、难点施工部位，提前进行布置、计划和安排并对全体人员进行交底。贯彻执行定期技术质量专题会议，质量问题、事故会诊制度，将可能出现的质量问题、事故扼杀在摇篮中。同时对材料的计划将一如既往的实行总控与分部分项计划相结合的方式进行管理，并落实到位。

6、成本控制

成本控制将继续深化制度管理，加强现场巡控，提前制定方案等方面进行来年的成本控制，在原有成本管理制度和材料管理办法的基础上，使用新技术、新工艺以达到节约成本、保证质量安全。同时继续加强现场检查管理巡控，及时将现场的各种材料予以周转、归还杜绝材料出现浪费。

20xx年已经过去，在这一年里是公司领导的无私关怀以及项目全体管理人员的辛勤工作，才有目前的成绩和荣誉。在此，面对20xx的机遇及挑战，我们将继续发扬团结协作、真抓实干、只争朝夕的精神加倍努力工作，奋发图强，乘势而上，开拓进取，为夺取下一个项目建设的胜利，做出更大的贡献！

**查找工作总结范文 第十篇**

今年社团战绩辉煌的一年，是社团蓬勃发展的一年，是社团更加完善的一年。一个社团的生存和发展靠的是活动，把活动办的精彩有影响力是心协人永恒的追求，所以在社团除了立足传统品牌活动外还不断创新，为学子献上了一个又一个精彩的活动，这些活动为丰富校园文化做出了突出的贡献。下面我就为心协的活动一一展现：

>一、讲座、电影篇

在这一年中，心协的传统活动一直在坚持，比如我们每个星期五晚七点会在a栋215播放经典心理电影，这些影片在播放后在同学中都产生了很大的反响，有许多同学都说：“心协的电影选择的很有内涵，我们每个星期必到”。但我们不像其他社团一样仅仅局限于看电影，在电影结束后，我们会让心协的新老会员留下了对电影进行分组赏析。会员的每次讨论都是一种提高，每次提高都有一份收获，所以同学们的积极性很高，因为在心协随时都能学到有用的东西。

另外，我们承办了心理咨询中心主办的所有心理讲座，其中包括邀请中国地质大学心理研究所所长郭教授来我校，每次讲座完毕同学们都很回味，他们在从讲座中学到了许多心理上的知识。每次的讲座我们都进行了大范围的宣传，制作宣传板和海报等，也让我们的讲座在同学们中产生了较大反响。

>二、抱抱团

抱抱团是心协的品牌活动，也是学院人尽皆知的活动，目前我们已经举办的两届。5月19日我们同样举办了主题为“抚慰心灵，拥抱温暖”的抱抱团活动。这次活动主要在第一食堂和第二食堂进行，在活动中心协的会员手举“给我抱抱”、“freehugs”等字牌向陌生的同学发出拥抱的邀请。通过此次抱抱团活动，让参加的会员懂得的了拥抱可以带来温暖，温暖可以抚慰心灵。

>三、素质拓展

素质拓展是心协的特色活动，也是心协活动发展的方向。所以我们也尝试在老师的指导下举办一些素质拓展活动，12月份我们在指导老师的带领下前往民族村进行了素质拓展。在拓展中，参与者学会了与他人相处，认识到团结就是力量，1+1大于2，也让同学们克服了心理压力，冲破自己内心的恐惧，放松同学们生活学习上的压力，通过团体的努力在各种环境下完成看似不可能完成的任务，每个同学都在那天受益匪浅，学到了很多东西，也在此活动中恢复信心，认识到自己是有能力的。

>四、感恩节送温暖送祝福活动

在感恩节当天本社团举行了，感恩信使，存封的记忆，感恩展板和抽奖活动。引起了广大师生的热烈关注，同学们的欢迎，大家们的一致好评，让我们决定把此活动延续下去。同学们在那天把自己的祝福通过为我们发了出去，自己想对别人说的话，或对自己说的话，都放在了记忆信箱里，明年的感恩节我们将再次还给吗，在那天不止是同学，老师们也感受着感恩节的气氛，收到来自同学们的祝福。

>五、不足

虽然在一年里我们心协得到了很大的发展，但同时也暴露出许多问题和不足。我们认为最重要的一点是活动经费的严重不足，由于我们的外联部门在和商家协商时缺少经验，几次拉赞助都没有成功，所以我们的经费很紧张，这在一定程度上制约了活动的开展。所以，我们在未来的时间里要加强外联的力量，让我们的活动得到充足的资金保证。另外我们今年的招新人数有所减少，虽然这有一定的客观因素，但协会的活动吸引力不够也是很大的原因。在活动的开展过程中，我们也体会到了筹备一次活动的不易，有许多突发问题来考验我们，所以解决这些问题也是对我们自身工作能力的提高。

这些大概就是我们社团理协会今年所走过的路，明年我们会在创佳绩，因为我们的口号是；没有最好，但有更好。让大家来见证我们社团协的成长。

**查找工作总结范文 第十一篇**

在大家的悉心帮助下，我在短时间也取得了微不足道的进步。首先，我将自己的思维从以前的学院式思维转入到现实的司法环境中，这个转换过程是我工作以来的最大收获之一；其次，学习与当事人打交道的技巧。以前在学校，也不怎么懂得社会交往，现在我明白了社会交往对于一个律师的重要性了。再次，我基本上认真地完成了三位主任律师和其他律师交给我的任务，即使当天不能完成，晚上也会加班完成。最后，我开始感受到自己的价值。一个人只有为社会创造财富，才能体现他的价值。踏实的工作让我感受到自己的价值，回报那些辛勤培育我的人。

>二、工作中的不足

虽然取得了些许微不足道的进步，但是工作中的不足还是很明显的，主要表现在以下几个方面：

（一）工作细致程度有待提高

因为经验不足，工作中出现过一些失误。譬如，曾出现因为在签收法律文书的时候没有注明签收时间，后来在其他律师询问时，无从答起。后来在向法院及时查询后，才没有造成严重后果。另外，在接待当事人方面，有时候不能很好地拿捏到位。

（二）法律法规的熟悉程度不够

对于工作中常用的法律法规熟悉程度还是不够，不能做到有问必答，烂熟于心的程度。由于法律法规的更新速度较快，要求我们律师也必须及时更新我们的知识，这样才能跟上形势的发展需要。

>三、不足的改进方案

针对工作中出现的不足，我认为需要做好以下几个方面的工作，才能取得更大的进步：

（一）工作需要更细心、耐心

不论是接待当事人还是做好日常的工作，都需要做好细节工作。有人说“打官司就是打证据”，这句话应用到我们的律师生活中更是有其重要作用。可以这么说，细节决定成败，也决定一个律师的职业素养。因此，要想把自己变成一个受人尊重的职业律师，必须注重细节。

（二）虚心向其他律师请教

其他律师之所以能够有今天的成就，就是因为他们付出了比别人更多的汗水。我们这些新来的律师，要想取得令人满意的成绩，就必须不耻上问，学习其他律师身上的闪光点。

（三）经常学习，熟悉法律法规的变动

对于律师而言，我们的天平上有两杆秤，一是事实，二是法律。脱离了事实和法律的律师不能称为律师，而只能是讼棍。从其口中吐出的词汇体现了不了智慧的光芒，却透露着撒旦的狡诈，令人对我们敬而远之。

>四、工作展望

认真回顾了工作成就与不足后，我觉得自己还是有信心做好自己的工作，也相信自己能成为一名称职的律师。

**查找工作总结范文 第十二篇**

在这一个学期里，既有欣喜，又有工作时的苦涩；既有活动成功时的喜悦，也有不被理解的辛酸。五味具杂的工作经历让我一下子成长不少，同样，也学到了不少。少先队的所有工作离不开班主任的支持，有了大家的支持，少先队工作才得以开展的有声有色。做大队辅导员不仅是工作任务重，更重要的是事物相当繁杂。都说大队辅导的工作如同一个筐，果然从少先队员的生活到思想，从制定计划到开展活动，每件事都必须亲力亲为，有时我恨不得长上三头六臂。这一学期我们在忙碌中充实着自己，少先队员也在忙碌中成长着。虽然一切都不是那么的绚丽多彩，但也让我们感觉到了生活中充满着阳光。现将本学期少先队工作作以下总结：

>一、坚持规范的升旗仪式

每周一全体师生肃立在庄严的五星红旗下，在雄壮的国歌声中聆听着国旗下讲话，及时表扬优秀学生热于助人、拾金不昧等精神，同时纠正学生中的不良风气，激发学生的五爱热情，使师生受到了一次又一次的教育。

>二、认真抓好学生的一日常规督促检查工作

日常管理是学校德育工作最基本的组成部分，也是安定学生学习生活环境，使学生养成良好行为习惯的保障。因此也是组织和开展少先队活动的必要前提。从开学初到学期末，经常强调一日常规遵守情况。教育学生严格按照学校要求去做，值周的同学做好检查记录，发现不足及时找到班主任落实。在各位领导和老师的督促下，各位同学的认真努力下，校容校貌有了很大的改变。在本学期的检查中，纪律好的班级二年级同学，他们不但课间纪律好，举止文明。卫生方面整体来看都需要提高，在学校大队部的几次检查中，三、四年级的卫生要好于其他年级。

>三、少先队各项活动的开展

作为一名大队辅导员，我感觉到，孩子们喜欢少先队活动，愿意在这课堂之外的活动中展示自己。本学期的活动较多，每次活动我都精心安排部署、认真总结。

九月份：

1、举行“感念师恩”主题队会、升旗仪式。为了感谢老师辛勤的教育，感恩于他们的谆谆教诲，少先队员们用他们的爱和行动来感恩老师，表达对老师的尊敬热爱之情。

十月份：

1、建队日系列活动之入队前教育。组织一年级新生开展了入队前的教育活动，极大地提高了学生入队的积极性和主动性，为他们正式加入中国少年先锋队做好了准备，同时也为将来成长为优秀少先队员打下坚实的基础。

2、举行“红领巾，我为你自豪”主题大队会。本次主题队会使全体队员受到一次心灵的洗礼，激发了他们爱国爱家、文明道德的意识。队员们纷纷表示，今后一定要更加努力学习，严格要求自己，好好学习，好好工作，好好劳动，做一名合格的少先队员，为红领巾增光添彩。

十一月份：

1、全校召开“做文明学生，创文明城市”主题班会。学生们在这次主题班会中受益匪浅，纷纷表示：从我做起，从现在做起，从身边的小事做起，用实际行动为创建文明城市做出自己的努力，做文明的先行者，还要通过一言一行，影响和带动周围的人，形成讲究文明、实践文明、传播文明的良好氛围。

2、组织学生开展“文明童谣传唱校歌”汇报展示活动。此次活动，结合县文明城市创建工作，紧密围绕“做文明学生、创文明城市”主题，进一步丰富广大少年儿童的精神文化生活，加强对少年儿童的思想道德教育，促使每个学生健康发展、快乐成长。

回顾本学期的工作，我付出了很多，也收获了很多。一年来不但让我体味到了在校园内外奔波忙碌的艰辛，更让我领悟到了走进学生内心世界的快乐与感动。在今后的工作中，我将一如既往地对待每一项工作，奋勇拼搏，展现自我，努力开创学校新局面。

**查找工作总结范文 第十三篇**

为进一步宣传《禁毒法》，提高辖区群众对认识，加大对的打击力度，增强辖区居民对禁毒、防毒意识，我社区结合辖区实际，在人口聚集地开展了“6。26”国际禁毒日宣传系列活动，社会效果显著。

一、领导重视。社区干部充分认识到禁毒宣传的重要性，切实将该项工作摆在重要位置，研究制定了禁毒宣传活动方案，并加强组织领导，分工到人，并做到齐抓共管。以主要领导为一把手，亲自督促负责本社区宣传教育活动的组织协调和指导，明确职责，抓好落实。

二、在辖区居民聚集的公共场所举办禁毒宣传，发放禁毒宣传材料，开展禁毒咨询等各类活动。通过宣传横幅、黑板报、发放宣传单一百五十余份，让广大居民群众深刻地认识到“”这一社会公害给个人、家庭、社会带来的危害，提高对危害的认识，增强珍爱生命，远离的意识。同时，动员每一个人自觉从我做起，从家庭做起，从所在社区做起，为携手共建祥和美好的家园贡献自已的一份力量。

三、充分抓住“”国际禁毒日的有力宣传时机，在人群聚集的地方，悬挂禁毒宣传横幅、展板、发放禁毒宣传资料、开展禁毒宣传讲座等多种形式，广泛宣传党和国家的禁毒方针政策和《xxx禁毒法》，宣传禁毒的重大意义和吸毒、xxx的危害性，不断提高人们防毒、识毒、拒毒的自我保护意识。同时，在辖区内小区张贴禁毒宣传标语，并且向居民讲解一些有关常识和犯罪的法律知识，让小区居民随时提高警惕，做好识毒防毒拒毒工作，提高公民法律意识，增强法制观念。尤其是在禁毒日当天，在市区召开了谐社会、行千里、进万家禁毒宣传活动，既社区禁毒图书角捐赠授牌仪式，有诸多社会团体及各界志愿者参加会议，而且当天各大街小巷有各商家，企业单位志愿者积极参加了禁毒宣传活动。在一些青少年和学生中，禁毒宣传情绪极度高涨，极大激化了群众的禁毒的热情，形成了一个全民参与禁毒的良好的氛围。

在今后的工作中，我社区将进一步加大管理力度，根据多年来的禁毒宣传工作经验，取长补短，做好禁毒宣传教育工作，争创无毒社区。为居民营造一个健康安全的生活环境，共建和谐社会而奉献自己应有的力量。为实现“无毒社区”的工作目标，沈巷社区坚持“四禁并举、预防为本、严格执法、综合治理”的方针，积极协助姑孰派出所开展禁毒专项整治，促进了我社区禁毒工作的深入开展和全面落实。

现将沈巷社区本年度禁毒工作开展情况总结如下：

在镇党委、政府的领导下，沈巷社区认真贯彻《全民禁毒教育实施意见》，坚持禁毒宣传教育与“六五”普法相结合，动员全社区广大干群广泛参与，开展创建“无毒社区”、活动。3月20日我社区利用法制宣传月活动，组织人员在社区部和社区主要路口利用禁毒挂图、禁毒宣传标语，开展禁毒知识宣传;在“”禁毒日，我社区组织部分基干民兵和社区民小组长在社区部开展禁毒知识宣传。我社区沈巷小学，认真贯彻《中小学生预防专题教育大纲》，利用禁毒挂图加强在校小学生预防宣传，积极开展“不让进校园”活动，提高小学生的自我保护意识和防范能力。通过宣传教育，使人民群众认识到的社会严重危害性，减少了新吸毒人员的滋生。

我社区成立沈巷社区禁毒工作领导小组，社区党支部书记任延龙为组长，社区民兵营长潘成禄为副组长，牵头负责。社区两委其他成员及各社区民小组长为成员。潘成禄同志负责处理沈巷社区禁毒工作日常事务。

为继续开展好“无毒社区”建设工作，我社区在开展禁毒宣传的同时，及时召开各社区民小组长和社区民代表会议，及时部署我社区禁种铲毒工作。积极协助姑孰对沈巷社区辖区内踏查和禁种工作。

为巩固和扩大我社区禁毒工作成果，根据国家禁毒委“参与禁毒斗争，构建和谐社会”的主题，按照镇政法综治办的要求，我社区今年禁毒工作仍然把做好禁毒宣传教育攻坚战和广泛发动群众积极参与禁毒人民战争放在首位。积极协助姑孰派出所深入流动人口聚集地、娱乐服务场所等特殊场所和地方，开展打击娱乐场所吸xxx活动。我社区的禁毒工作在街道党委、办事处及街道禁毒办的正确领导下，在社区支部的高度重视下，年初结合我社区实际，对禁毒工作进行了全面部署，扎实开展预防教育，不断提高人民群众禁毒意识，努力落实各项措施，禁毒工作取得了较好成效，有效地防止了流入，保障了人民群众的身体健康和生命安全。

现将一年来的工作总结如下：

一是健全组织。年初会议研究确立了社区禁毒工作领导小组。调整充实了由支部副书记任组长，治安主任任副组长，社区干部为成员的禁毒工作领导小组。

二是确保禁毒经费。为搞好禁毒工作，把禁毒工作的经费作为专项支出列入预算，从而有力地保障了禁毒工作的顺利开展。

三是明确禁毒工作责任。与街道以及各村签订了禁毒工作责任状，将任务进行了具体划分，进一步明确禁毒工作任务，责任到人。

为抓好禁毒工作，我社区采取形式多样的宣传方式，进行了深入而广泛的宣传。

一是利用“”、禁毒宣传日深入各村进行禁毒及预防知识宣传讲解，大大提高了广大群众的禁毒、防毒意识。

二是利用社区的部分宣传栏，张贴禁毒宣传资料及图册，对辖区居民进行广泛的宣传。三是结合“”禁毒宣传日在社区内悬挂了禁毒宣传标语，进行宣传。精心组织，周密部署，打一场全民禁毒战。

一是社区支部召开禁毒专题会议研究部署禁毒工作。

二是联合妇联、共青团组织开展广泛的宣传。

三是召开全社区干部职工、老党、志愿者参加的禁毒工作动员大会，广泛发动群众，在全辖区范围内开展全民禁毒工作，并要求各村干部对本辖区范围内的吸毒人员及种植情况进行摸底排查，发现一株坚决铲除一株。在排摸中准确地掌握了我社区毒情，年内我社区未发生种植情况。

四是全面开展吸毒人员年度普查核查工作，做到吸毒人员底数清，情况明。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！