# 推荐企业工作总结怎么写

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2025-05-06

*推荐企业工作总结怎么写一控至今年9月底，全市共有福利企业23家，职工总人数3317人，残疾人数1102人，占生产人员的比例为33.22%。全年各项经济指标仍有显著增长，实现销售3.27亿元、利税1110万元、新安置残疾职工321人，残疾职工...*

**推荐企业工作总结怎么写一**

控至今年9月底，全市共有福利企业23家，职工总人数3317人，残疾人数1102人，占生产人员的比例为33.22%。全年各项经济指标仍有显著增长，实现销售3.27亿元、利税1110万元、新安置残疾职工321人，残疾职工年工资增长26.4%，福利企业步入良性循环轨道。在经济危机影响大的情况下，xx年福利企业残疾人均工资等主要指标均超过上年度

(一)完善机制，助推福利企业发展

踞持以政府为主导，发挥民政部门职能作用，加强统筹协调，整合社会资源，为福利企业的发展提供多重保障。

一是政府推动。市委市政府十分重视弱势群体基本生活保障，为让发展成果更多的惠及弱势群体，积极营造残疾人平等共享的就业环境，以提高残疾人就业率促进人际和谐，以福利企业健康发展促进全市社会和谐，把福利企业发展摆上了重要位置。

二是部门联动。税务、财务、残联、劳动、卫生、金融等相关部门，在福利企业的申办和管理中，各司其职，相互协作，民政和税务部门还建立了联席会议制度，每月对企业检查一次，互通情况，发现问题及时整改，没有问题的按月及时退税。

三是社会互通。通过报纸、电视等新闻媒体，开设福利企业发展专题专栏，宣传企业，让社会了解政策现状和发展趋势。政府、部门、社会互联互动，营造政府重视福利企业，部门支持福利企业，社会重视福利企业的良好氛围。

(二)理清思路，规范执法服务活动

依照“内抓管理、外树形象、严格执法、热情服务”的工作思路，我们始终把服务福利企业作为第一要务，以服务企业为宗旨，以依法行政为保障，以创建规范化服务为抓手，在规范管理、创新服务方式等方面有计划、有步骤地做了大量扎实有效的工作。

一是目标管理。

为了加强对福利企业资质认证工作的组织领导，我们根据《河南省福利企业资格认定办法》、局将资质认证工作纳入全年民政工作考核内容，并具体实行目标管理。建立了局长总负责，生产办组织实施，专职干部把关的工作机制。年初层层签订目标责任书，明确分工、规范登记、文明服务。生产办还根据《关于促进残疾人就业税收优惠政策的通知》精神，制定了严格的福利企业资质认证工作程序和工作流程图，切实保证了认定审核工作的准确性、合理性和时效性，全年认定差错率为零，收到了较好的效果。

二是优质服务。

全国统一实行调整后的促进残疾人就业税收政策后，生产办专门安排业务理论水平较好的人员深入全市福利企业，帮助企业搞调研辅导，释疑解难，大力宣传新政策。使他们充分了解和正确认识调整后的税收优惠政策，为政策的落实创造良好的条件。我们始终坚持从工作中的每个细节入手，树立为福利企业服务的思想理念，提高我们的.服务水平。

三是强化监督。

围绕福利企业健康发展，我们不断增强工作主动性，强化监督管理，在认真开展年检年审工作的同时，阶段性有重点地组织进行福利企业的负责人、会计培训班，按要求、有步骤地推进福利企业规范性自觉管理。同时，增强培养福利企业自身的法律意识和责任意识，认识到位、规范措施到位，努力做到责任管理、企业发展与权益保护同步推进、同步提高，引导福利企业走向规范化发展轨道。促进了我市福利企业的健康发展。今年新安置残疾人职工四百余人，缓解了我市残疾人就业难的问题，确保了社会稳定。

(三)落实政策，维护残疾职工权益

残疾人职工是福利企业职工中的特殊群体，残疾职工的管理教育是福利企业管理的关键，为此，我们从落实政策入手，重点抓好三个方面工作：

一是抓基础设施建设。

要求企业完善“三室”(即康复室、娱乐室、图书室)，配备适合残疾人职工的餐厅、浴室、专用通道、无障碍设施。细节设计无微不至，让残疾职工有家的感觉，有的企业还专门制定了娱乐、康复、心理疏导等规章制度。

二是抓基本权益保障。

维护残疾职工基本权益是工作的根本。我们每月都安排人员到企业了解残疾职工的保险办理、工资发放、上岗比例、工作时间等情况。各企业在保证保障残疾职工每人每月550元的最低工资足额及时发放的同时，还百分之百的为残疾职工办理了“四金”，残疾职工的福利待遇得到有效保障。

三是抓心理辅导教育。

让残疾职工更好地融入企业，融入社会，心理疏导教育是重要的一个侧面。有条件的福利企业还开展了残疾人一帮一活动、心理健康教育课、请知名人士讲座、开办残疾职工之家，经常举办一些技能比赛、团队合作游戏文体活动等，如正龙食品、中博刚制品等针对残疾职工制订了“对残疾职工实施的优惠政策”，每逢重大节日，企业还为残疾职工发放生活用品和礼品、改善伙食，丰富职工的精神文化生活。普及健康知识，增强心理素质，开发残疾职工潜能，帮助残疾职工解除心理困扰，提高残疾职工适应能力。有的企业还定期开办辅导人员培训班，不断提升管理的专业水平。激励残疾职工，热爱工作，奉献社会。走出了教育和就业、培训结合的新路子。

**推荐企业工作总结怎么写二**

公司的发展其实遇到了瓶颈期，在不断的发展中，我们公司的业务扩大已经到了一个临界点，提高不上去了。所以在新的20xx年里，我们新制定了公司20xx年工作计划安排，我们公司需要更大的发展，更努力的工作才会取得更长远的进步，这样的形势下，公司才会走的更远，走的更长!

指导思想

在新的一年里，\*\*公司要站在新起点，图谋大发展，用更快的速度，更大的步伐，推动企业迈上新的台阶，使我们公司有一个较大幅度的发展。

全面贯彻党的xx届三中全会精神和中央经济 工作会议精神，高举中国特色社会主义伟大旗帜，以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，紧紧围绕转变经济发展方式和完善社会 主义市场经济体制的方针，顺应政策，瞄准市场，紧紧抓住国家实施“万村千乡市场工程”的机遇，积极主动争取扶持资金，继续开发建设大型商业网点，大力发展 直营加盟店，扩大物流配送，提高商品配送率，加强加盟店的升级改造，完善硬件投资服务体系，取得\*\*公司与加盟店经济效益上的双赢。

工作措施

一、提早动手，备足货源。

春节是一年里销售最火的季节。紧紧抓住这一时机，是实现20xx年“开门红”的关键。20xx年春节打了一个漂亮仗，20xx年春节前，要多条渠道，筹措资金，为春节前备货提供资金保证，在天气较好的时候，提前动手，安排精兵强将，组成几个采购组，组织充足的货源，确保直营超市的销售不缺货，加盟店的配送有保障。再打一个漂亮仗，做到年年“开门红”。

二、加大力度，盘活资产。

充分利用现有资产，将其盘活，保值增值。我 公司原有的经营网点基本上都采取租赁经营的方式，随着市场行情的变化，其增值空间进一步扩大。要把盘活利用这部分资产高度重视起来，根据市场需求，采取灵 活的租赁办法，在前一轮租赁到期的时候，加大力度，广泛宣传，公开招租，确保资产保值增值。

三、严格管理，规范经营。

我公司的经营网点迅速扩大，点多面广，企业管理的突出矛盾是各项工作之间的相互协调和财务帐目的准确结算。工作能否协调，关键在领导班子，班子成员能各负其责，相互配合，取长补短，拾遗补缺，就不会顾此失彼。要不断加强领导班子建设，增强责任感和使命感。

四、积极筹措发展资金，确保项目建设顺利进展。

13、14两年，为了争取银行贷款，我公司做了大量的基础工作，取得了有效进展，得到了万 元流动资金贷款。但由于我公司抵押资产数额不足，贷款工作受阻。我们要继续抓紧此项工作，积极与相关部门和兄弟单位联系，采取担保与抵押相结合的方式，提 供完备的贷款资料，争取尽快得到大额贷款，解决企业发展资金。最近，国务院出台政策，降低利息，松动银根，下达政策性银行1000亿元贷款额度，这对我们来说是个利好消息，我们要抓紧工作，加倍努力，取得实效。

前不久，市发改委将我公司申报的“物流配送中心及商品展销厅”项目推荐到省发改委，争取中央和\*\*省项目扶持资金，申报扶持资金为\*万元，这是一个不小的数目，难得的机会，争取到了，能使我公司打一个翻身帐。我们必须做为头等大事，高度重视，抓紧联系，积极争取，获得成功。

五、加强乡村直营超市建设，扩大零售网点布局。

截止目前，我公司建设乡、村级直营超市累计已达到\*\*户，其中\*\*户在\*\*县，是企业全额投资建设，在企业经营中发挥了良好作用，获得了利润。上至商务部，下至县区商务主管部门，对这一作法都十分重视，密切关注，给予充分肯定和支持，省商务厅决定，每建成一个直营店，给予扶持资金\*万元。20xx年，我们要继续选点建设\*\*户乡村直营超市，扩大零售网点布局，使其更加趋于合理。

六、不懈努力，发展加盟店。

根省商务厅得来的消息，20xx年“万村千乡市场工程”还将实施一年，我们一定要把握好这个最后的机会，积极主动地发展改造加盟店，充分利用国家实施“万村千乡市场工程”的政策，把物流配送和流通网络做大做强。克服困难，不懈努力，排查分类，村、乡到位，分工明确，专司其职。发展的重点放在4个外县区，尤其是\*县、\*\*区和\*\*区的\*部山区，目前尚无实施企业前去发展，容易得到各级主管部门支持。在加盟店密度已经较大的情况下，我们必须有此明确认识。具体目标，如前所述为\*户，关键是要抓好落实。

七、投资到位，完善证件，与加盟店处理好关系。

由于扶持资金到位滞后，公司建设直营超市投资较大，资金一直很紧缺，过去一直采用先建立加盟关系，后予以投资扶持的办法，这样做，工作量大，效率低，加盟店主还不太满意。我们要总结20xx年下半年工作计划的做法，明确认识，舍得投资，认真落实对加盟店的承诺，主动与各县区工商管理部门取得联系，出资为加盟店更换营业执照，最终达到农家店建设规范，符合验收标准。

八、做强配送，周到服务。

“在万村千乡市场工程”实施中，物流配送是 主体，商品价格是关键。给加盟店搞物流配送，我们采取的是保本经营、允许略亏的经营策略，做到了商品价格当地最低，受到加盟店欢迎，在电话访销中，要货的 人越来越多。我们必须进一步做大做强物流配送，合理分工，人员、设备、车辆相对固定，加强专业化管理，增加商品品种，注重名优新特商品的试销和宣传，设在、\*县的配送部，要提高配送能力，加强电话访销，给加盟店提供更多的质优价廉的商品，巩固加盟关系，树立良好的企业信誉。

奋斗目标

完成销售收入##万元，公司直属超市、门店实现销售##万元，实现利润##万元，税金##万元，商品零售价差达到15%以上。职工养老保险缴纳不拖欠,安全经营无重伤以上事故。争取国家政策直补及贴息@#@万元。

积极筹措资金，落实贷款，争取在\*城新区申报征地\*\*亩，建设新区大型农贸市场和配送中心。并争取将这一工程项目列入国家“双百市场工程”，得到政策性资金扶持。(国家“双百市场工程”直补\*万元,省级直补\*\*万元或贴息)。

主动与省、市商务主管部门联系，争取对乡、村级直营超市和加盟店扶持资金达到万元(20xx年争取扶持资金万元)。具体布局为：继续在、五个县区全年投资\*万元，发展加盟店\*户(户均\*元，共计\*万元)，直营店\*\*户(户均投资\*\*万元，共\*万元)，年配送额为\*万元，配送率达到50%以上，其中：①\*\*县投资\*万元，发展加盟店\*\*户，直营店\*\*户，经营品种\*000余种，配送车辆，人员\*\*人，配送额为\*万元，配送率达到60%。②\*\*县投资\*\*万元，发展加盟店\*户，配送部经营品种\*余种，配送车\*辆，人员\*人，配送率达到50%。③\*\*区投资\*\*万元，发展加盟店\*户，配送部经营

品种\*000余种，配送车\*辆，人员\*人，配送率达到 50%。④\*县投资\*\*万元，发展加盟店\*户，配送部经营品种\*000余种，配送车\*辆，人员\*人，配送率达到50%。⑤\*\*区投资\*\*万元，发展加盟店\*户，商品配送由\*\*区配送部代管，经营品种\*000余种，配送率达到50%。

现实的压力要求我们必须要做出改变，竞争的激烈严重的超出了我们的想象，所以我们决不能抱着侥幸的心理去工作，只有自己不断的努力了，公司的发展才会出现转机!金融危机的影响还没有退去，我们要时刻的注意到现实的情况，一定要提早做好准备，一定要取得更好的发展!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！