# 美法工作总结怎么写(16篇)

来源：网络 作者：空山新雨 更新时间：2025-04-26

*美法工作总结怎么写1本学期在美术室管理工作方面，办学条件都在不断提高提高改善，由于领导重视、管理员的努力，我们的管理工作一步到位，在管理上上了台阶，并配置了一批美术专用室的必须的器材。在迎接各级的评估中，又新添置了许多设施设备，顺利的通过了...*

**美法工作总结怎么写1**

本学期在美术室管理工作方面，办学条件都在不断提高提高改善，由于领导重视、管理员的努力，我们的管理工作一步到位，在管理上上了台阶，并配置了一批美术专用室的必须的器材。在迎接各级的评估中，又新添置了许多设施设备，顺利的通过了上级领导的检查。美术室工作主要总结了以下几个方面：

>一、做好日常美术室的管理工作。

美术室为教学工作服务，及时登记，归还。为了做好这项管理，我们重点抓了：（1）做好帐册登记。美术器材设备总帐有总务处登记，做到心中有数，因此缺什么，买什么。使美术室发挥最大的功用，每年7月份及年底都要和实验管理员帐册核对一次，确保帐帐相符，帐物相符。(2)每学期由总务处组织召开美术教师会议，有时校长也直接参加布置落实好新学期器材及物品准备以及卫生工作。由于美术室管理精心，我校美术专用教室环境卫生良好，桌椅完好无损，各类教材器材存放整齐、清洁有序，得到了领导肯定。(3)\_做好记录。这是一项常规工作，教师每一次使用设备都填好器材使用登记表，美术教室使用及时填写好登记表，填好每一堂课记录。(4)设施设备摆放有序。

>二、工作认真负责，做好器材的管理和采购工作。

由于分工恰当、落实到位、职责分明。做到卫生工作好，及时报告财务损坏工作。美术室管理工作由总务处牵头，管理员具体负责管理，各类物品器材的添置等都总务处负责采购，学校的一切工作都是

以教学为中心，美术室管理对学校推进素质教育、培养学生创新精神和创造能力方面有着重要作用，为此学校在每学期制订工作要求明确列入工作计划。

>三、今后打算。

随着新课标的实施，美术管理工作本身也提出了更新、更高的要求。我要在不断完善基础管理工作基础上，更要在特色项目管理上下功夫。把我们的美术专用教室管理工作再提高一个层次。每学期不但要上交各类记录，还对自己的管理工作进行小结并上交。每学期我对美术实进行检查，并进行总结，肯定成绩，提出不足之处及时改进。

**美法工作总结怎么写2**

一年级第一学期美术教学工作总结

本学期我担任一年级的美术教学工作，比较顺利地完成了教学任务。为了进一步提高自己的教学水平现将本学期的教学工作总结如下：

1.学期初，认真学习学校工作计划，明确本学期工作的目标和任务，按照课改美术教学的要求和精神，本学期新课开始之前即已制定了周密详尽的教学计划。教学中认真遵照教学大纲要求，认真贯彻党的教育方针，坚持思想教育和技能教育，大力推广素质教育，按时按质地完成了本学期的教育教学工作。

3.根据学校的工作要求，利用学科特点和自身条件，我开展了的漫画拓展课程，鼓励学生参加绘画大赛，学生表现踊跃，活动成果喜人，不少学生绘画功底大大提高。

4.本人敬岗爱岗，扎扎实实地做好本行工作。认真学习美术课程标准，掌握教材特点，用好教材。根据学校和学生的实际情况，对美术教材中内容过于浅显和繁杂的内容（如范例画和步骤画），作了适当的补充和调整。在美术课教学中有的放矢，有重点有难点，注意美术课内容的调整。贯彻理论联系实际的原则，教学内容的选择注意到联系学生生活的实际。注意适合学生的心理和生理特点，注意循序渐进和趣味性。教学中注意体现民

族特点，充分发扬我国民族、民间优秀的艺术传统，增强学生的民族自豪感。重视美术基本技能教学，加强课堂当场的示范指导，运用信息技术多媒体的演示，让学生逐步学会基本的美术表现方法。注重对学生课堂作业的过程指导，凡是学生在技能实践中遇到的困难问题，充分利用各种渠道，加以具体指导;对优秀作业,独创性作业予以及时肯定。

美术教学，培养学生对美术的兴趣与爱好；学习美术的基础知识和基本技能，培养学生健康的审美情趣、初步的审美能力和良好的品德情操；提高学生的观察能力，想像能力、形象思维能力和创造能力。

5．在教学之余，我也注重自身发展进步。积极参加校内外听课，评课以及区教研活动。向老教师学习教学经验，同时课外看了很多教学理论方面的书籍。

**美法工作总结怎么写3**

美容师曾经有生活魔法师的美誉之说。寻找一个理想的护肤机构是众多女性消费者尤为关注的，细心的从业者会发现这一消费群体它更看重的这个会所是不是专业与贴心，当然良好口碑与细心周到的服务也是顾客最为关注与选择的直接因素，所以说美容业更是一个前沿与人性化的行业。只有你热爱它才有可能得到顾客的认可，因为爱美自己才从事了美容师这个职业，也是因为这个职业我接触到会所更多的女性会员朋友。长久已来带着一份对职业的热爱，一份深厚的情结让我想成为一名优秀的美容师。

时常在想，如何让自己成为一名专业的/让顾客认可与光顾的美容师，这是我经常思考的问题。在这里我要感谢玛丽安娜。馨/SPA会所给我个人提供了一个良好的学习环静，让我成为一名美容从业者。在公司这个大集体里我个人通过不间断的培训与学习，尤其是公司推出的众多新项目，让我更加认识到美容业更是一个引领潮流的产业，同时也坚定我从业的方向与今后的个人职业定位。

回想自己在这个行业已有长达两年多之久了，通个自我总结与同事间相互交流发现：一名好的美容师应该是让顾客满意/信任/放心/认可与接受的服务者，只有具备这些基本因素才有可能成为一名专业合格的从业者，纵观时下美容行业的快速发展与激烈商业竟争中，要想获取更多的女性消费者光顾，对从业者的要求也会不断提高，通过个人长期来的思考与发现总接出一名合格的美容师应具备：好学/勤劳/敬业/贴心/热情等基本要素，良好的个人修养与专业的态度也是关键。

美容师更是一门手艺活，好手艺是靠长期不间段练出来的，手法更是一门技巧艺术。要练到行云流水的程度，并能在接触顾客的皮肤时让她感受到来自你个人职业的手感技艺，让顾客感受到你有深厚的职业魔力。只有达到这些基本条件才有可能成为一名真正意义上的美容师，也只有这样才能更好的为顾客服务，你的专业程度从而决定你在这个行业的存活期，只有不断的学习与努力，加倍提高自己的专业知识才是生存最有效的法则。

**美法工作总结怎么写4**

本学期美术教研组在教导处的正确领导下，全体美术教师团结合作顺利完成了学期初的预定目标，取得了较为令人满意的成绩。现将本学期的美术教研工作总结如下：

>一、基本情况概述：

开学初，我们遵照教导处的要求，结合学校实际情况，制订了切实可行的工作计划，并尽可能地按计划开展了丰富多彩的活动：监督教师搞好教学常规和常规教学，组织了科技节、美术室创建等一系列活动，教师的教学行为日趋规范，学生学习美术的兴趣日益高涨，校园文化氛围空前浓厚。

>二、取得的成绩与经验：

1、严格执行学校规章制度

我们严格执行学校的各项规章制度，按时上好美术课，按时搞好集体备课等教研活动，不断努力提高课堂教学质量。

2、积极参加各项教研活动

根据学期初的教研活动安排及教导处的临时安排，定时组织各种各样的活动，调动教师美术教学及学生美术学习的积极性，提高美术教学效果。

3、不断提高自身业务水平

组内教师认识到：要搞好教学，首先自身要有较高的专业技术水平，因此，美术组全体成员自觉学习，不断提高自己的业务知识水平，逐步提高自己的业务素质与理论水平。

4、通过大家共同努力，积极开展美术室创建活动，并取得良好成绩。

>三、采取的方法和措施：

1、按照教导处的要求，结合本学科特点，安排并组织教研活动。

2、按时进行常规检查，并不定时地进行抽查，督促教师认真备课，使美术教学能正常开展。

3、通过听评课和研讨会，促进全体美术教师的经验和信息交流。

4、鼓励美术教师充分利用现有多媒体条件和自制教具进行教学。

5、开展美画板兴趣小组活动，培养和发展学生特长。

>四、存在问题和解决措施

１、存在问题

（１）教师队伍发展不均衡。

（２）少数教师教研活动参与积极性不高。

２、解决措施

（１）加强教师师徒传帮带活动的实效，加强教师培训工作。

（２）丰富教研活动的形式。

（３）改变参与不参与一个样的局面。

>五、今后的努力方向

今后我们将继续实施素质教育，通过规范的教学活动和丰富的教研活动，提高教师的专业素质和教学水平，培养学生发现美、欣赏美和创造美的能力，促进学生全面发展，同时营造出浓厚的校园文化艺术氛围。

**美法工作总结怎么写5**

本学期由于学校实际工作需要，我承当了四年级、二年级两个班的美术教育教学工作。现对一年工作总结如下：

一、激发学生学习美术的兴趣

兴趣是学习美术的基本动力。教师应充分发挥美术教学特有魅力，使课程内容呈现形势和教学方式都能激发学生的学习兴趣，并使这种兴趣转化成持久的情感态度。同时将美术课程内容与学生的生活经验紧密联系在一起，强调了知识和技能在帮助学生美化生活方面的作用，使学生在实际生活中领悟美术的独特价值。

二、使学生形成基本的美术素养

在美术教学中，我注重面向全体学生，以学生发展为本，培养他们的人文精神和审美能力，为促进学生健全人格的形成，促进他们全面发展奠定良好的基础。因此，我选择了基础的、有利于学生发展的美术知识和技能，结合过程和方法，组成课程的基本内容。同时，要课程内容的层次性，适应不同素质的学生，使他们在美术学习过程中，逐步体会美术学习的特征，形成基本的美术素养和学习能力，为终身学习奠定基础。

三、教师自身素质的培养

教学之余，我除认真参加学校及教研组组织的各种政治业务学习外，还订阅了教育教学刊物，从理论上提高自己，完善自己，并虚心向其他教师学习，取人之长，补己之短。从而使自己更好地进行教育教学工作上能更快地适应二十一世纪的现代化教学模式。

**美法工作总结怎么写6**

前台是一个美容院给人的第一印象，是美容院服务的标准。对于每一位来访客人来说，前台是他们接触我们美容院的第一步，所以前台工作是非常重要的。所以前台在一定程度上代表了美容院的形象。同时，美容院对来访客人的服务，从前台迎客开始，好的开始是成功的一半。有了对其重要性的认识，所以我一定要认真做好本职工作。

>一、努力提高服务质量

认真接听每一个电话，并且熟记每个部门的分机号，严格接照美容院的要求为每一位来访客人打电话核对楼上的联系人，并认真的为每一位来访客人办理临时访客证。来访的客人参观时我将时刻注重保持良好的服务态度，将热情的接待。巧妙回答客户提出的问题。做到笑脸相迎、耐心细致、温馨提示等。在业余时间我将加强学习一些关于电话技巧和礼仪知识。最近美容院组织英语培训，我坚持每一节课都去参加，在那里认真学习，不断的为自己充电，以适应美容院的快速发展。

>二、努力打造良好的前台环境

要保持好美容院的门面形象，不仅要注意自身的形象，还要保持良好的环境卫生，让来访客人有种赏心悦目的感觉。

>三、以大局为重，不计较个人得失

不管是工作时间还是休假时间，如果美容院有临时任务分配，我将服从安排，积极去配合，不找理由推脱。作为美容院的一员，我将奉献自己的一份力量为美容院效命。平时积极参加美容院组织的活动，加强同事之间的感情和部门之间的沟通。并且多了解美容院的基本情况和经营内容。为了往后能更好的工作不断的打下基础。

做前台工作也快一年了，工作范围较小;工作内容也比较少。但自己也有不足的地方，工作时集中力不够，会犯迷糊;有时候解决问题还有所欠缺，我希望以后能够更认真上班工作，勤力做事。为美容院做的多些。

在20xx年的后半年里我要不断提高自身形象，做好20xx半年工作计划，提高工作质量、效率。还有责任心。

(1)努力提高服务质量，做事麻利，有效率，不出差错。服务态度要良好，接待客人要不断积累经验，要给客人留下良好印象。接电话时，也要不断提高用语技巧;巧妙的问答客人。尽量让每一个客户满意。

(2)加强礼仪知识学习。如业余时间认真学习礼仪知识，公共关系学。了解在待人接物中必须要遵守的礼仪常识，包括坐姿、站姿、说话口气、眼神、化妆、服饰搭配，以及回答客户提问技巧等等。也可以上像XXX的课，讲的知识都是很实用的，上了课后会让人更自信，令一个人有气质。

(3)加强与美容院各部门的沟通。了解美容院的发展状况和各部门的工作内容，有了这些知识储备，一方面能及时准确地回答客户的问题，准确地转接电话。另一方面也能在力所能及的范围内，简要的回答客户的问题，同时也能抓住适当机会为美容院作宣传。

虽然前台的工作比较轻松，但大小事都是要认真才能做好。所以我都会用心的去做每一件事。在以后的日子里我将加强学习，努力工作!

**美法工作总结怎么写7**

XX养生会所招聘简章

企业简介：

XX坐落于中国XX——XX，是作为一家集美容、美体、养生、调理、抗衰于一体的全方位美容养生机构。自XX年成立以来，一切为顾客健康与美丽为我们的服务导向，一直秉承：正心，正念，正行，利他四项基本原则，立志成为一个百年养生企业。为健康，为美丽，为幸福我们千方百计。我们不是扁鹊，而是扁鹊的大哥，我们是阻挡你去医院路上的勇士！

品牌定位：您身边的美容养生专家

企业发展历程：

LOGO：

标识寓意：

代表着XXX的四个理念： 正心、正行、正念、利他

XX倡导：

养生=责任 养颜=品味 养心=境界

XX使命：

对社会--提高全民健康意识，引领健康产业规范化反战，实现健康中国梦。

对客户--提供正品、拒绝暴利、倡导理性消费，做到极致的售后服务。

对员工--成就个人成长，体现个人价值，实现创业梦想。XXX一致坚持以人为本的管理机制。XXX不仅是一个健康平台，更是员工的创业与实现梦想的平台，您的梦想有多大，我们就会给你多大的舞台发展。作为公司的入股员工可以享受店面分红，更让您早日实现自己的创业梦想。

为了企业进一步发展，特招聘优秀人才，期待您的加入……

诚聘英才

招聘岗位：

一、美容师（20名）岗位职责：

1、负责顾客到店的接待、美容咨询，服务销售并促成成交； 2、用优质的产品、专业的手法、现先进的仪器为顾客做身体护理； 2、做好客情关系维护，协助店内业绩的完成； 3、不断学习，提升自我专业水平 任职资格：

1、限18-45岁女性； 1、大方得体，气质良好，具有亲和力，热爱美容行业者优先；

2、性格开朗乐观，服务意识和团队协作能力强，较强的沟通表达能力和客情维护关系的能力

3、有一定美容基础知识或1年以上美容行业从业者优先；

美容师岗位薪资与晋升标准：

职位级别 D级美容师 C级美容师 B级美容师 A级美容师 AA级美容师

顾问 店长

任职时间与要求 试用期三个月后

1年左右 1-2年 1-3年 2-3年

综合月收入（元）3500-5000 4500~8000 6000~15000 15000以上 20000以上

3年以上 年薪20万以上 可入股分红 5年以上 年薪30万以上 可入股分红

二、美容学徒（20名）岗位职责：

1、协助美容师为顾客提供皮肤护理、美容美体服务； 2、保持工作环境的干净整洁；

3、学习专业知识和技术，不断提高自身职业素质和技能。任职资格： 1、只限18-40岁女性；

2、沟通理解能力强、有服务意识；

3、具有亲和力和团队精神，有上进心，吃苦耐劳。

美容学徒岗位薪资：

职位级别 学徒 学徒 学徒

任职时间与要求 试用期1个月后 试用期2个月后 试用期3个月后

综合收入（元）

三、头疗师（若干）岗位职责：

1、为顾客提供头部护理、按摩服务 任职资格：

1、有美发经验，会吹发型的优先考虑；

2、形象好，气质佳，在18到40岁之间，男女不限； 3、有美容美发、白转黑经验的优先考虑； 4、沟通理解能力强、有服务意识； 薪资待遇面谈

XXX员工福利

1、每年2次左右外出旅游（3年以上国外游）2、在香草园工作满1年给予交社保； 3、生日福利；

4、春节带薪休假；（发放相对应等级的薪资）5、节假日福利（礼品、红包）； 6、各种店内奖励金； 7、健康体检；

8、入股分红（需入职满2年，且满足店内条件）

9、每年根据店内情况帮助1-3名员工实现买房、买车等梦想！

XXXXX生会所欢迎您

公司为员工免费提供住宿，并为任职满期员工缴纳五险一金。

任何一家公司只有不断发展，才能为我们广大员工提供一个施展才能、实现人生价值的平台，才能让我们的员工找到自己理想的位置，获得应有的报酬、荣誉和尊严。

如果我们把企业比作一艘船，那么这艘船上承载的，就是员工的利益和追求；这艘船最根本的驱动力，就是我们的全体员工。香草园正在向着我们目标前行。我们更需要你们的助力，诚邀您成为我们之中的一员，公司将会陪着您们一起共同成长！我们将一起协助您衣锦还乡.....过去的辉煌属于大家，美好的明天让我们共同去创造！

**美法工作总结怎么写8**

岁月如梭，转眼间一个学期又要结束了。在这一个学期中，我担任一至六年级美术教学工作。在工作中我享受到了收获与喜悦，也在工作中发现一些存在的问题。我对这一个学期中的美术课教学工作总结如下：

一、教学计划贯彻情况

教学中认真遵照教学大纲要求，认真贯彻党的教育方针，坚持思想教育和技能教育，大力推广素质教育，按时按质地完成了本期的教育教学工作，工作上兢兢业业，爱校如家，对学生以身作则，言传身教。

二、教学工作

在教育教学工作中，根据学校的实际情况以及学生的年龄特征制定出切实可行的教学计划。同时在课堂上认真上好每一节课，把自己所学的知识尽心的传授给学生，使学生学到了一定的基础知识，掌握了美术的基本技能和技巧，同时也学会了判断美和创造美，提高了学生的审美能力。在教学中，我注重激发学生学习美术的兴趣。我认为兴趣是学习美术的基本动力，我充分发挥美术教学的特有魅力，使课程内容形式和教学方式都能激发学生的学习兴趣，并使这种转化成持久的情感态度。同时将美术课程内容与学生的生活经验紧密联系在一起，强调了知识和技能在帮助学美化生活方面的作用，使学生在实际生活中领悟美术的独特魅力。

为使学生形成基本的美术素养。在美术教学中，我还注重面向全体学生，以学生发展为本，培养学生的人文精神和审美能力，为促进学生健全人格的形成，促进他们全面发展奠定良好的基矗因此，我选择了基础的有利于学生发展的美术知识和机能，结合过程和方法，组成课程的基本内容。同时，要课程内容的层次性适应不同素质的学生，使他们在美术学习过程中，逐步体会到美术学习的特征，形成基本的美术素养和学习能力，为终身学习奠定基础。

在教学方面，我的收获虽然不及老教师丰富，但是这也是我在美术教学中迈开的第一步，在10月份辅导学生参加南白象街道科技幻想绘画大赛上，我指导学生取得的成绩比较优秀，有6年级的张燕同学获得一等奖，还有4年级的2位同学获得三等奖，在12月份瓯海区“一鸣杯”第六届校园社团文化节主题墙绘大赛上，我们白塔社团作品《下雪喽》获得二等奖的好成绩。

三、经验和教训

1.教师要认真贯彻本教学大纲的精神，处理好思想品德教育、审美教育、能力培养和双基训练的关系。在传授双基、培养能力过程中，加强思想品德教育。要充分发挥美术教学情感陶冶的功能，努力培养学生健康的审美情趣，提高中生的审美能力。

2.要贯彻启发式原则，采取多种教学形式，充分调动学生的学习积极性，使他们生动活泼地学习，大胆地进行艺术表现和创造。

3.教师应加强示范，并充分利用展示图片、美术作品及放映幻灯、影片、录像片等教学手段和现代教育技术进行直观教学。

4.要关心美术教学的改革和发展，积极进行教学改革实验，努力提高教学质量。

5.学业考核以平时成绩为主，考核可采取多种方式。

6、对学生美术学习的评价要尽可能做到态度习惯养成和知识能力发展并重，并鼓励大胆创进和个性发挥，即着眼于实际成绩，更注重未来发展。

7、美术教学要尽量注意学科间的联系。如在讲到点、线、面等概念时，可联系数学中的相关概念来解释。

四、自身素质

课堂之余，我认真参加了学校以及教研组组织的各种政治业务学习外，积极参加校外的美术教研活动以及新教师培训，除了听课，评课还注重自学，我订阅了教育教学刊物从理论上提高自己，完善自己，并虚心向其他教师学习，取人之长，补己之短，从而使自己能更好的进行教育教学工作。

**美法工作总结怎么写9**

时间飞逝，如白驹过隙。转眼间到20\_\_年年底，在即将过去的这一年里，从总体上看，我对自己的工作还是比较满意的：

首先，我清楚的明白自己的工作职责所在，按照店里的相关规定按时上下班，没有迟到或早退。其次，在上班时间尽心尽力，做好本职工作，表现良好。再次，与同事相处和睦，关系融洽。另外，与顾客的关系也处理得当，既没有怠慢顾客，又把自己的工作做的得心应手。

作为一名美容师，我说一下这一年来掌握到工作经验：

一、良好的服务意识是最有力的销售方法

(1)微笑服务：它可以给对方良好的第一印象。通过微笑，你可以展示出你的个人魅力和亲和力，从而影响顾客的心情，给顾客创造一种轻松愉快的心情。

(2)亲情服务：美容师要时刻站在顾客的立场上，想顾客所想，尽可能的为她们排除内心的顾虑和疑问，给顾客一种宾至如归的感觉。

(3)超值服务：尽量提供给顾客超值的服务，让其真正有物超所值的感觉。

二、能充分展示个人良好的自身品性，是你迈向成功的坚实一步。

(1)具有了良好的工作习惯，顾客就会很容易很快的接受你，认同你，继而她就会认同你的产品，接受你的服务。

(2)要具有正确的审美观，要懂得如何欣赏顾客，赞美顾客，让顾客满意、高兴地接受你和你的产品及服务。

(3)在工作时，要向顾客充分展现处你良好的精神面貌。把情绪带到工作中是最大的忌讳。干净、端庄、大方的打扮也是体现你良好精神面貌的一方面。

三、要成为一名合格的美容师要有一定的理论修养。

要了解与本职工作有关的基础生理知识、营养学、化妆品常识和心理学知识;关注当今美容行业的发展新动向，以便准确无误的开展咨询服务，实事求是的回答顾客提出的各种问题，不断提高自己的鉴赏能力，以便高水平地为顾客服务。

四、技艺修养。

美容护肤是一门技术，也是一门艺术。美丽无暇的肌肤实际上是美容师进行构思，精心绘制的图画。因此，美容师不仅要有较深的艺术修养、正确的审美观，而且要掌握高超的美容、皮肤护理的技巧和数量准确的手法。这样，才能在美容服务中取得主动权。

五、美容师的个人仪表。

美容师的个人仪表必须与职业需要相符合。个人仪表可以让顾客对你有良好的第一印象，从而能够帮助你和顾客更好的沟通。美容师的个人仪表具体体现在以下几方面：

(1)端庄的仪表：无论坐、立、行、走，上下楼梯时，都要随时提醒自己，保持体态直立。这样可以给顾客以精神，向上的良好感觉。同时，女性拥有均衡挺直，灵活优雅的举止，往往会成为被羡慕的对象。

(2)大方的仪容：总结、素雅、大方的妆扮，能给人清新，自然的感觉，使顾客能用轻松的心情享受美容师带给她的服务。同时，也体现出了美容师独有的女性美。

(3)开朗的形象：此处所指的开朗，是指处事态度诚恳、乐观、充满自信，而不是随意的，不分场合的喧闹，哗众取宠。

六、美容师的待客礼仪。

要想成为一名真正专业的，出色的美容师，学习专业的待客礼仪，是尤为重要的。待客礼仪即俗称的待客之道，而美容师的待客之道主要体现在以下几个方面：

(1)语言：作为一名优秀的美容师，在面对顾客，与顾客交流时，必须要做到声音柔和，悦耳，吐字清晰，表达准确。柔和悦耳的声音，可以使顾客放松原本紧张，警惕的心情，能静下心来听你的叙述;清洗的吐字能让顾客很快的明白你所要表达的东西;而准确的表达则能很好的体现美容师的专业度和对产品的熟悉程度，让顾客放心于你的服务。

(2)姿态：作为一名合格的美容师，要学会做一名很好的聆听者。因为在现代的生活中很少人愿意听别人讲话，大家都急于发表自己的意见。所以当顾客到美容院来放松心情的时候，美容师一开始就能把听的工作做得很好，就将会给顾客非常好的感觉，她也会对你产生信赖感。但是聆听并不是只在别人说话的时候静静的听，而是需要有更多的及时的反馈。

**美法工作总结怎么写10**

时光飞逝，不知不觉八月就从我们身边溜走，来不及感慨，九月已经携着热浪扑面而来，没有应有的秋高气爽，炎炎夏日还在继续延伸。当人们在为度过了一个炎热的八月的同时又不禁对九月皱起了眉头：这鬼天气到底什么时候是个头啊。

炎热在继续，工作也在继续，截至八月底，我已经来到公司一个半月了，对我而言八月可以算是相当关键的一个月。回顾自己当初的懵懵懂懂，自己也不禁莞尔，现将八月做个总结，也是对自己过去的反思。以求能思己过，得上进。

八月我主要的工作内容还是学习公司制度和各项法律法规，其中有《药品经营质量管理规范》、《GSP检查条款》、《药品管理法实施条例》、《药品管理法》、《GSP知识》、《药品流通监督管理办法》、《药事管理与法规》等。在枯燥的书本知识学习之余参与了公司的调货、发货，基本掌握了药品从购进到发出这一流程的工作内容。并和成都来的实习生一起到四川科瑞德制药有限公司参观学习，期间主要学习了《药品生产质量管理规范》，对药品生产企业的相关法律要求与规定有了初步认识和理解，也更加深刻的认识到药品行业是一个应该严谨的、一丝不苟的对待的行业，因为他直接关系的人民的生命财产安全，任何一个疏忽大意都可能对大众、公司造成无法挽回的损失。参观学习期间还参观了质量部QC，了解到关于药品的留样、检验等操作，心中更加感叹药品行业要求的严格。在实习最后还参与了外包装车间的外包工作，将理论与实际结合，自己对这个行业也有了更深的理解。

最印象深刻的还是消防安全知识的培训，这是我来到公司第一次独立完成领导交给的任务，虽然其间有些许波折，我的讲述也显得过于简单，但这也为我以后的工作提供了宝贵的经验。并且经过这次练习，自己的胆量也得到了有效的训练，可谓是一举多得。在次也十分感谢领导给予的这个机会。

新的一个月来了，一起来的还有新...

**美法工作总结怎么写11**

美容师工作总结的内容分为以下4个部分：

1、基本情况

这是对美容师的自身情况和形势背景的简略介绍。自身情况包括美容师所美容院的名称、美容师的工作性质、美容师的主要工作任务等;形势背景则包括美容行业的国内外形势、有关美容的政策、指导思想等。

2、成绩和做法

美容师的工作取得了哪些主要成绩，采取了哪些方法、措施，收到了什么效果等，这些都是工作的主要内容，需要较多事实和数据。

3、经验和教训

美容师在工作中通过对实践过程进行认真的分析，总结经验，吸取教训，发现规律性的东西，使感性认识上升到理性认识。

4、今后打算

美容师在下一步的工作中应该将怎样纠正错误，发扬成绩，准备取得什么样的新成就，不必像计划那样具体，但一般不能少了这些计划。

20\_\_年即将过去了，在这一年里，我也在忙碌之中不断的学习和锻炼自己，取得了一些成绩，开发了不少新顾客，业绩也跟上个月比有了大幅度的提升。这一年工作中我也有一些不足之处，例如对顾客的心理变化还是不够敏锐，没能及时满足顾客的需求。这个问题的根源还是我的经验不够丰富，在美容院接受的锻炼还比较少，对顾客的判断能力和处理突发性事件的能力还比较弱。

虽然每天的工作很忙，很多，但我会及时发现问题，并且找出问题所在，及时解决问题。解决不了的会向同事和上级主管及时咨询，在这个过程中，我觉得自己的能力得到了提升和锻炼。当然，由于长时间在美容院，我难免会对工作产生懈怠情绪，工作激情不够高昂，没有积极主动的开发新顾客，平时做销售的时候自信心也不是很足，不能够谈大单和顾客沟通交流。感觉我的专业知识和职业素养还有待提升，尤其是我对美容院产品的理解和美容手法的掌握都不够熟练等。接下来我会努力学习美容院的产品知识、新的专业技术，以提高为顾客服务的质量。

在接下来20\_\_年的工作中，我也会继续努力，不断给自己制定新的目标，不断超越自己，只有严格要求自己，才能成为一个合格的美容师。毕竟现在还年轻，需要更好的奋斗，在年轻的时候多拼一拼，这才是一生中最好的奋斗时刻，过了这个年龄就是想拼也没有精力和能力了，我会趁着我年轻的时候努力拼搏的，打拼出属于自己的一片蔚蓝的天空!

**美法工作总结怎么写12**

一转眼，20-年又过去了，在过去的一年里，有美容院的旺季，也有淡季。在美容院旺季的时候，顾客比较多，我也在忙碌之中不断的学习和锻炼自己，取得了一些成绩，开发了不少新顾客，业绩也跟上个月比有了大幅度的提升。当然，在这个月工作中我也有一些不足之处，例如对顾客的心理变化还是不够敏锐，没能及时满足顾客的需求。这个问题的根源还是我的经验不够丰富，在美容院接受的锻炼还比较少，对顾客的判断能力和处理突发性事件的能力还比较弱。

但是，我的优势就是我还年轻，我还是一个热爱学习的美容师。虽然每天的工作很忙，很多，但是我一定会及时发现问题，并且找出问题所在，及时解决问题。解决不了的我也愿意向同事和上级主管及时咨询，在这个过程中，我觉得自己的能力得到了提升和锻炼。当然，由于长时间在美容院，我难免会对工作产生懈怠情绪，工作激情不够高昂，没有积极主动的开发新顾客，平时做销售的时候自信心也不是很足，不能够谈大单和顾客沟通交流。感觉我的专业知识和职业素养还有待提升，尤其是我对美容院产品的理解和美容手法的掌握都不够熟练等。

这一年我基本完成工作目标，业绩也略有超标，对此我还是感觉很开心，也谢谢各位同时对我的帮助和支持。在接下来的工作中，我也会继续努力，不断给自己制定新的目标，不断超越自己，只有严格要求自己，才能成为一个合格的美容师。接下来，我会向各位经理多学习美容院产品知识、学习新的手法、对我们新的仪器也争取尽快掌握，一最好的姿态更自信的姿态去给我的每一个顾客做好服务。谢谢大家。

**美法工作总结怎么写13**

20\_年工作总结 20\_年对于我们来说，是一个充满机遇与挑战并存的一年。在深受市场经济的影响，美业市场持续较低迷，公司全体同仁团结拼搏，务实创新。\*\*\*片区基本实现了20\_年\*\*\*\*\*万的年终销售预期目标。现将20\_年度的各项工作情况总结如下：

一，工作的亮点

1，学习、借鉴先进的经营管理模式，促进片区各分院绩效管理的提升。20\_年2月下旬开始分别组织片区各分院干部、员工参加\*\*\*公司的军事化拓展训练。充分调动起全员的工作积极性和团队合作能力。并努力学习、借鉴良好的先进经营管理模式，紧紧围绕寻找契机的路子，勇敢面对市场的挑战。在全体骨干和员工齐心协力下，使片区各分院在绩效管理各方面都取得了一定的成绩。2，全体骨干、员工从思想觉悟上的蜕变，促进了一个优秀团队的建设。20\_年片区全员通过了组织团队拓展训练、拓客训练、并导入经营管理新模式等，让全员在思想上有了蜕变与进步。员工从“要我干”转变为“我要干”，大家都清楚了每天努力工作是为了自己，明白了只有团队好个人才能更好。想要获取丰厚的回报必须自己全力以赴做好每一件事。

3，坚持创新做感动服务，赢得顾客的关注与赞赏。

从20\_年开始我们全力以赴做好每一次的顾客感动服务，甚至有些

分院做得很突出，从“先销售后服务”到“先感动后销售”的转变。并且领会到只要把每一次感动服务，当作是给自己和团队的一次机遇去做好。其实，销售一点都不难。最后，获得了丰厚的回报又赢得了顾客的赞赏。4，各兄弟分院相互学习与交流，好的经营、管理方法毫不保留给予分享。20\_年片区各分院经常进行相互学习与交流，包括院内、院外的经验借鉴。好的经营模式，好的管理方法都能共同分享。甚至，有些分院还派出骨干到另一家分院直接指导帮助经营管理的策划。真正做到让我们与顾客共赢，让兄弟分院共享为合作理念。

二，工作的不足

我们在看到成绩的同时，也看到了我们工作的不足，常言说“知耻而后勇”，要扬长还要避短，我们在以下几方面还存在不足，需要我们在新的一年里重点改善。1，强基础，精细管理化不断增强

去年公司加强了精细化管理与检查力度，取得了实质推进与成效。但我们的结果还是低于公司营业收入的增长比率。20\_年片区在质量管理上要进一步加强。从顾客的到店率、客流量、客单价；从员工的工作心态、专业技能、个人收入；从项目的营销、定位、利润等美容院三大管理重点进行精细化管理。

2，重实效，人才培养多措并举

各分院员工的技术水平、管理顾客、营销经验等方面能力参差不齐。针对分院从业人员流动性较频繁，综合能力不足，20\_年力争做好人才

综合培养，提高服务效率。

今年要继续落实职业培训常抓不懈，技能竞赛主题明确。片区拟定开展“服务比素质，创意展风采”竞赛,通过广泛开展服务、技能竞赛活动，在各分院营造了“比、学、赶、超”的良好氛围。要对一线员工实行更为普遍的考核，体现多劳多得，以充分调动员工的积极性。3,聚人心，文化建设异彩纷呈

我们还需要努力强化公司企业文化的感召，让员工爱岗敬业、用心服务的意识增强。通过开展“三欣会”、“团队拓展”、“团队拓pk文化”“感动员工”、“团队风采展示”和“周年店庆系列活动”，进一步丰富了员工的业余生活，拓宽了公司管理人员与员工之间交流沟通的渠道，增强了企业凝聚力。

4，节开支，做自己真正的主人翁

通过学习与引导让员工清楚分院每一份支出与自己的收获息息相关。要勤俭节约，量入为出，开源节流，合理安排、控制经营成本。明白要从一件件小事做起，从自身做起，用心坚持去做好。篇二：音美室工作总结

镇武完小音美器材室工作总结

音乐美术专用器材工作方面，尽管办学条件比较艰苦，但由于领导重视、管理员的努力，管理工作一步到位，音美室在迎接督导评估中，新添置了许多设施设备，顺利的通过了上级领导的检查。纵观此项工作主要抓了以下几个方面：

一、学校领导重视、工作职责分明。

学校的一切工作都是以教学为中心，美术室管理对学校推进素质教育、培养学生创新精神和创造能力方面有着重要作用，为此学校在每学期制订工作要求明确列入工作计划。音美室管理工作由总务处牵头，管理员具体负责管理，各类物品器材的添置等都总务处负责采购，由于分工恰当、落实到位、职责分明。

二、做好常规基础工作。

“向常规要质量”这是任何一项管理工作最基本的准则，为了做好这项管理，我们重点抓了：

（1）每学期由总务处布置落实好新学期器材及物品准备以及卫生工作。由于音美室管理精心，我校音美室环境卫生良好，各类教材器材存放整齐、清洁有序，得到了领导肯定。

②做好帐册登记。音乐美术器材设备总帐有总务处登记，做到心中有数，因此缺什么，买什么。使音美室发挥最大的功用，每年7月份及年底都要和实验管理员帐册核对一次，确保帐帐相符，帐物相符。

③做好记录。这是一项常规工作，教师每一次使用设备都填好器材使用登记表，音美室使用及时填写好登记表，填好每一堂课记录。

④设施设备摆放有序。

三、充分发挥专用教室功能作用。

为了推进素质教育，培养学生的创新精神和实践能力，我们充分发挥专用音美室功能作用。每天轮流安排学生做好音美室的卫生，每班有专门的管理员负责管理，培养了学生的管理工作。由于管理到位，音美室的利用率相当高。在课后的业余时间，有兴趣的爱好者可以到音美教室自己练习，教师在旁辅导，充分发挥了音美室的功能。

四、定期总结不断完善改进。

每学期进行检查，进行总结，肯定成绩，提出不足之处及时改进。每学期不但要上交各类记录，还对自己的管理工作进行小结并上交。

以上是我音美室工作的一些做法，工作本身也提出了更新、更高的要求。我要在不断完善基础管理工作基础上，更要在特色项目管理上下功夫。把我们的音美室管理工作再提高一个层次。

王计梅 篇三：就业工作总结

人文学院20\_年度毕业生就业工作汇报 20\_年，在学校党委和上级部门的正确领导下，人文学院高举中国特色社会主义伟大旗帜，以xxx理论和“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，以饱满的工作热情，奋发有为的精神面貌，圆满完成学生就业工作。现将20\_届毕业生就业工作总结汇报如下：

一、我院20\_届毕业生总体情况 20\_年，我院共有毕业生158人。其中，公共事业管理专业32人，社会工作专业28人,公共事业管理（文秘）专业98人。截止20\_年1月，我院共联系20家用人单位来我校参加双选会、为12家用人单位举办小型专场招聘会，共计为毕业生提供就业招聘岗位二百余个。我院20\_届毕业生总协议就业率为，全校排名第一。其中录用村官5人、考取研究生2人、苏北计划西部计划1人。二． 我院就业工作的主要做法

1、工作责任明确、派遣耐心细致——让学校满意

我院党政领导十分重视就业工作，一直将其作为学院的重点工作来抓，并作为重要内容列入年度工作计划。在定期研究我省有关学生就业工作文件、分析就业形势、确定工作方针、部署就业工作的基础上，结合我院具体情况，制定详细的就业工作计划。明确要求从深入学习实践科学发展观和构建和谐校园的角度来充分认识做好毕业生就业工作的重要性。毕业生就业工作是全员参与工程，是“一把手”工程，要把就业工作作为一项系统工程、一项全局性工作来抓。党政联席会4次召开专题会议研究布置就业工作，院分管领导7次召开专题会议部署就业工作，及时掌握学生的就业动态，根据实际对就业工作做出调整。早在20\_年我们修订了《关于加强毕业生就业工作的意见》，强调了就业工作在我院发展中的地位和作用，明确了就业工作和专业学科建设的关系。20\_年根据形势的变化，调整为由张元华、华学成共同担任组长的就业工作领导小组，建立了由辅导员、专业教师共同指导毕业生就业的制度，加强了就业工作的评估和考核。几年来，该《意见》已成为人文学院毕业生就业工作的纲领性文件，确保了我院就业工作指导思想的高度统一和工作的有效延续。

在毕业生离校的最后阶段，我们做到耐心、深入、细致的完成毕业生的派遣工作，发挥毕业生党员的作用，严谨办理毕业生的档案装寄，就业单位及毕业生信息核对，派遣证及派遣费的发放等离校工作，努力做到按时保质保量，使毕业生能够满意离校。我院毕业生离校期间，秩序井然，无一例不文明行为的发生。

2、全程就业指导、调整就业心态——让学生满意 继续深入开展大学生涯导航工程活动，通过组织专题辅导报告、举办“大学生学（职）业生涯设计规划大奖赛”，填写“大学生生涯导航手册”等活动，引导学生树立正确的人生目标，具备正确的职业生涯规划意识和理念，全面提升综合素质。

后金融危机时期我院毕业生的就业也出现了新的变化。在特殊的形势下，不少学生产生了心理失衡，有悲观的，也有盲目乐观的。针对这种情况，我们进行就业情况摸底，及时平衡学生就业心态。对那些立志考研或考公务员的同学，学院积极创造各种有利的学习、生活条件，多方联系学校的有关领导、职能部门、兄弟学院，克服困难专门商借，安排了考研教室，为学生考研、考公工作提供良好的保障。同时，根据学生的家庭经济状况和学生的个人能力，采取个别谈话等形式，帮助他们找准自己的位置，平衡就业心态。

另一方面，学院根据各个专业的不同特色，具体问题具体分析，通过就业指导讲座、就业指导专栏、就业指导咨询等多种形式，对毕业生进行就业形势、就业政策和就业技巧全面细致的指导。邀请校友回校作创业励志报告，邀请专家教授作成长成才报告，邀请知名企业老总做教育指导报告。学院还通过召开学生大会、主题班会以及对个别学生谈心等方式，介绍毕业生所面临的就业形势、政策和方针，让每一位毕业生知晓与当年的就业情况有关的信息，改善部分毕业生对就业形势缺乏正确认识的现状，使每个毕业生做到居安思危。20\_年，我院为毕业生开设专场就业指导讲座4次。由于我们实施了全程就业指导，充分重视对学生就业思想、就业形势和就业能力的教育，帮助学生认识自我，对学生求职面试的方式和技巧进行适时而正确的指导，我院的就业工作进步显著，取得较高就业率。

3、通畅信息渠道、搭建校企桥梁——让用人单位满意

**美法工作总结怎么写14**

在一个很偶然的机会我接触到“XX美容”这个品牌，那是去年一个朋友带我去做皮肤护理时说起这个学校的，从那次以后我对XX有了更多的了解和认识。于是在20xx年8月份我来到XX美容化妆学校，报名初级+中级化妆专业，现在已经学习3个月了，在这段时间里，通过学习使自己对化妆造型行业有了更多更深的认识。

在学习中我感受到：首先，态度决定一切。我是一个没有绘画和化妆基础的学员，对化妆行业可以说是一窍不通，但是我认真学习的态度，通过老师的帮助和自己不断的努力，化妆技能逐渐提升。

其次，要有吃苦耐劳的精神。以前我的生活过得很悠闲，没有真正体会上班族的不容易，早上地铁，中途公交，晚上地铁的交通是我从未有体会的，用一个字来形容：苦。再者就是在学习过程中会有的迷茫期，老师教的东西积累多了会消化不了，会出现一些浮躁的情绪，在学习中我意识到了这个问题的严重性，于是重新整理了自己的态度，认真踏实的学习，在学校跟同学练妆，回到家里再把老师当天演示的妆容用图纸的形式表现出来，明白了只有不断的练习才能提高自己的专业水平。

在今后的学习中，我会加倍努力的学习专业知识，掌握更多的专业技能为将来的工作打好基础。

**美法工作总结怎么写15**

1、不论时尚用怎样摩登的姿态引领潮流，复古永远都演绎着经典的模样。用复古演绎一场耐人寻味的华丽

它散发着鲜艳大胆的时尚态度,就像一个关于自我的独立宣言。告诉你,要做一个漂亮的实力派。为女性打造出华丽而实用的时尚复古单品。,给你平淡繁忙的工作环境跳脱一种不一样的氛围。它的存在，都彰显着你表达生活的潮流态度

当你认为被抛弃的时候，受损失的其实是对方：因为他失去了一个真正喜欢他的人，而你只不过少了一个不喜欢你的人罢了。

不要以灵魂知己的名义，去等不该等的人，去蹉跎不该蹉跎的青春。这个世界上，有些人，有些事，比爱情这种东西，更值得感动。

有吃的东西，有睡觉的地方，有所爱的人，便是幸福。幸福是荒废的灵魂遇到爱的邂逅

缘分不是人海中两个人的擦身，缘分是不可能的相遇。比如我是空中的鸟，你是林中的豹，只是我们碰巧相爱。

一生至少该有一次，为了某个人而忘了自己，不求有结果，不求同行，不求曾经拥有，甚至不求你爱我。只求在我最美的年华里，遇到你。

自己爱的人同时也爱着自己，这简直是一种奇迹，神明为这种奇迹取了一个名字，叫作恋爱。

化妆语录

时间只能是使它变得更艳丽。

(唐璜牌唇膏)

用不着羡慕别人，“庞贝”会使你容貌出众。

庞贝化妆品公司

女人总该有一丁点虚荣心。

(虚荣心牌化装品)

每一道目光的焦点。

(天使牌唇膏)

一双开裂的手最不适宜出现在社交场合。

(护肤霜)海因茨化妆品公司

你希望你在五十岁时依然年轻吗?

(太阳少女牌化妆品)

留得清香在，不愁没人爱。

科尔盖特牙膏公司

小心，别让你呼出的气息冒犯别人。

(五月牌漱口水)

往身上洒一点，任何事情都可能发生。

派费姆.科迪香水公司

正如你不同于其他的女人，“达娜”也不同于其他的香水。

达娜香水公司

注意：它会产生太大的诱惑力。

埃维恩香水公司

美国女性全部魅力所在。

特莱施瓦香水公司

任何抵抗在它面前都会瓦解。

特勒.尤尔香水公司

浪漫史每分钟都可能开始。

钱诺香水公司

高贵而浪漫的“巴黎之夜”帮助你赢得生活。

**美法工作总结怎么写16**

美容师月工作总结包括三点：从过去出发，立足现在，展望未来。

从过去出发是指，从美容师的工作职责和工作内容着手，将这段时间来各项工作的完成情况进行总结。全面总结成绩：根据美容项目、身体项目、足疗项目等分类来写，其中各项计划完成了多少、接待了多少位顾客、服务态度如何、顾客的满意度、客户的忠诚度是否得到提升，技术手法是否有进一步提升……以上几点一定要逻辑性叙述出来，且要注意客观。

立足现在并不是要总结得形势一片大好，必须认真客观的分析在工作中的失误和存在的问题。现在就是和过去对比，看看取得哪些进步，还有哪些问题没有解决。面对不足，需要简洁概括，并保证改掉不良的工作习惯。面对问题，需要想想用什么方法进行改进。如果美容师能够将解决方案有条理罗列出来，相信美容院老板一定会对你刮目相看。

展望未来将来就是下一步工作计划是怎么样的，要达成什么工作目标。你将在美容院，以什么样的工作方式和方法做出更好的成绩，这就是美容师发挥想象的空间了。注意要结合实际，不要漫天幻想。可从美容基础知识、基本技能、销售技巧、美容院产品知识、工作制度等实际的工作情况做一个全面的设想。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！