# 毕业生实习日记模板范文

来源：网络 作者：紫陌红尘 更新时间：2024-01-08

*工作的时光是是短暂的，然而在短短的时光里收获了很多。在未来的日子里，期待一份更有挑战力的工作。以下是小编为大家带来的毕业生实习日记模板，欢迎大家参考。毕业生实习日记模板范文1我实习的公司是一家电子商务公司。公司有固定的货源，也有相对稳定的根...*

工作的时光是是短暂的，然而在短短的时光里收获了很多。在未来的日子里，期待一份更有挑战力的工作。以下是小编为大家带来的毕业生实习日记模板，欢迎大家参考。

**毕业生实习日记模板范文1**

我实习的公司是一家电子商务公司。公司有固定的货源，也有相对稳定的根基。幸好在学校就对电子商务做过略微的了解，读书的时候也有和同学一齐在网上买过参考书，只是当时购书的网上平台是当当。可是经过几天的培训，和自我在网上查找一些相的资料，还不至于束手无措。

进入公司首先是进行职员培训，就是一些公司的人事、行政制度之类的学习，接下来就是系统的产品知识培训，比如说品牌、做工、材质、来货渠道、价格等等在沟经过程中客户可能问及的常识性问题，紧之后就是后台的熟悉，比如说订单的查看、处理，产品的上架下架，我此刻的重点是订单的查看及处理，产品上架和下架只是稍微的浏览了一下，其它功能也是稍稍的带过，可能这些都需要在以后的工作中慢慢熟悉，然后就是一些和客户沟通的小技巧，最终就是挂旺旺实操，一边挂着旺旺等待客户来敲门，一边继续熟悉产品和淘宝后台。

**毕业生实习日记模板范文2**

这周我开始进入实际性的工作了，每一天上班第一件事就是挂旺旺，之后进入淘宝后台查看订单，有时一早就会有客户咨询，这时就一边和客户聊，一边协助同事查看订单，确认订单信息，处理订单，联系发货等等。

在这一周我常常觉得自我知识不够用，经常是和客户没聊上几句又问同事，这个东西有没有货，那个东西是什么材质，是全部一要材质吗?有时同事也忙的时候就让我查看详细说明，往往为了查到某一信息，客户那边等得黄花菜都凉了，我就只能不断的说不好意思，不好意思，稍等一下，不好意思，我确认一下。又是查资料，又是查详情，又是问同事，这一周总算真真实实体会了一把手忙脚乱。可是，严格来说这一周做的最多的就是在给客户道歉，自我想想都觉得不好意思，必须要改善，接下来狠抓基础知识，争取做到熟悉基本业务。加油，拿出考试时的精神。

**毕业生实习日记模板范文3**

今日是我最累的一天，从早上八点进到里面，一向到五点半，中午只休息了半个小时。并非老板不让人休息，只是我看到我的师父还有她同事们都忙得歇不下来，自我就更不应当休息了。今日午时五点的时候，突然来了很多客户，个个都是大单，我帮这个人扎完钱，再跑到那个人跟前继续扎，忙来忙去，最终每个人都对我说，你歇歇吧，坐一会儿。其实我不是不想坐下来，可是作为实习生来讲，要学的东西很多，要做的琐事也很多，坐下来，节奏就慢了下来。

并非我虚伪，我告诉自我，我放下了其他找工作的机会，花时光花精力到这也里来实习，我要对得起我自我，对得起我宝贵的时光。如果我到那里来慢慢悠悠的休息，还不如待到学校休息，那样还休息的痛快。我觉得就是这样。别人拼命是为了签工作，我拼命当然也不排除这一点，但更为重要的是，我在全心全意的投入一种职业，投入一种工作。哪怕将来我不在那里工作，我这个月的实习也会让我体验到一种不一样的生活。我的生命中多了一个经历。就多了生活的经验，哪怕此刻用不到，在不远的将来也会显示出它的重要性和好处。

**毕业生实习日记模板范文4**

忙到快中午的时候，突然大家都说，让我去吃饭，说外边有人在等我呢。我一向低头在整理资料，也不明白是咋回事。我挺奇怪的抬头一看，等我的是公司里的人，可是不熟呵。我一边疑惑着，一边回答说，那里还没有忙完呢，我先不去了。我手里又拿起来一摞资料，一位师兄笑着说，快去吧，快去吧，那里的事别管了。我只好出门，一看，老板也在。我倒有些不好意思了，我要明白他也在等，我就不在里面磨蹭了。我们一行三人，很快在附近找到了一个环境优雅的餐厅。

闲谈中，我明白他也属兔，大我一轮。我心里不禁赞道，真是事业有成的男人，这么年轻，这么能干，还难得这么谦和不张扬。看着他和同事侃侃而谈，我不禁在想，也许人到达某一种层次就会有一种魅力，有一种明媚但绝不刺眼的光芒。而这种魅力和光芒往往是我们这些年轻的不经世事的人所不具备的。真正有历练有的人，他的光芒会照亮周围，但却不会给人以压力。呵呵，很喜欢这样的。

**毕业生实习日记模板范文5**

经过一段时光的锻炼，发现自我提高还挺快的，即使是之前从来没有接触过这个岗位，同时也对组织销售这一行有了更深的认识，这一周仍然做经过语音跟客户沟通的事情。偶尔也出去跟客户或合作伙伴面谈。由于自我向来比较内敛的缘故，与客户面谈显得比较紧张，也不大顺利，可是有了数十次经历之后，提高了不少，再加上合作伙伴的鼓励与帮忙，自我尝试大胆的去应付，慢慢的好了许多。不再会在陌生的场合怯场。今日下来，应对经验比我丰富的阅历比我深的多的多的客户或合作伙伴，也能够经过简练清晰的表达让对方熟悉我们的产品，让他们对我们的产品产生更浓厚的兴趣。

人往往都是这样，没有经历过的话，永远都不明白事情到底是怎样一个样貌，是真的那么难，还是并非如此，所以，不管怎样样，即使是自我完全陌生的事情，只要有机会，都必须要去尝试，努力去做好。因为没有经验，那么就需要做更多的准备工作。仅有经过不断的努力，不断的尝试，不断的积累经验，才能够发现自我的不足，然后在弥补不足的时候，我们便实实在在的提高了自我。所以，不管怎样，努力去做吧，告诉自我，只要用心，就能做得更好!

**毕业生实习日记模板范文6**

到此刻为止，我已经基本能独立处理订单了，对淘宝后台相对也熟悉了很多，在和客户聊天的过程中，我开始感到一种乐趣，异常是当客提出一个又一个疑问，在我这边得不断的解决时，那种成就感是由然而生的。我发现自我在聊的过程中也懂得一些沟通的技巧，例如说，刚开始的时候，客户问我某件物品能否便宜点，我只会生硬的回答，不能少。快递费可不能够免，不能够。我基本很用三个字回答客户的提问，前辈们也不会像我刚来时那样不断的查看我的聊天记录。

此刻回头想想，刚进公司时，自我的聊天记录还被拿去做过反面教材，因为找的人多，我打字速度跟不上，我基本都是能一个字回答的，绝对不用两个字。这款鞋有货吗?没。我买多点能送点什么吗?不能。亲，这个能打折吗?不能够。呵呵，这样的回答吓跑了我多少潜在客户呀，还好老板也没有怪罪我，感激给我成长的机会，感激宽容和理解。

style=\"color:#FF0000\">毕业生实习日记模板

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！