# 东西湖区翻译服务合同范本(合集41篇)

来源：网络 作者：平静如水 更新时间：2024-01-15

*东西湖区翻译服务合同范本1在质控处的一个月培训，控制室跟着高慧慧师傅学习水泥的原材料、出磨水泥和出厂水泥取样、制样和留样具体流程以及熟料和水泥中烧失量、细度以及比表的计算方法，了解了生产水泥质量的控制原理，分析室跟着任彩芬师傅学习原材料和水...*

**东西湖区翻译服务合同范本1**

在质控处的一个月培训，控制室跟着高慧慧师傅学习水泥的原材料、出磨水泥和出厂水泥取样、制样和留样具体流程以及熟料和水泥中烧失量、细度以及比表的计算方法，了解了生产水泥质量的控制原理，分析室跟着任彩芬师傅学习原材料和水泥的化学分析方法和数据的计算、统计，掌握了熟料和水泥中的三氧化硫、三氧化二铁、三氧化二铝、氧化钙、氧化镁等的检测，以及各种化合物的计算，物检室跟着任富祥师傅学习水泥物理性能的检测方法。

水泥出厂合格判定依据，各项化学指标，物理指标，包装质量附和GB175-20xx《通用硅酸盐水泥》，GB9774-20xx《水泥包装袋》等国家相关标准，方可放行。

控制室，主要测水泥烧失量，比表面积，细度，SO3含量。烧失量，先称1g样品放入瓷坩埚中，再放到950℃±25℃马弗炉中灼烧15-20min，冷却后重新称重，灼烧后水泥样品重量差值就是烧失量PO≤，PC没有控制指标。比表面积，称取一定质量(克PO，克PC)再用勃氏比表测定仪测出下降到刻度线所需要时间，(放到一个圆筒里再放到仪器U型管上端，看水界面达到红线A之后开始计时，到达红线B停止计时)，PC：16-17℃ √t≥360m2/kg，PO：16-17℃ 39×√t≥330m2/kg。细度的规格分两种：45μm(每隔一个小时测一次)和80μm(每四个小时测一次)称一定重量a放到水泥标准筛，然后用水冲五六分钟，冲完后烘干，称量剩下的重量b。a的重量80μm：25克，45μm：10克，原料掺量不一样，修正系数会变化。45μm以b=，计算：×10×。80μm以b=计算，×4×。过程：80μm，称25克，冲洗3分钟，冲洗速度(±)，烘干称余数，45μm，称10克，冲三分钟，速度(±)，烘干，称余数。计算：余数×4×，称25克用。(80μm细度);余数×10×，称10克用。(45μm细度)。细度：意思就是漏过之后剩下的粗水泥占总体重量的比例。SO3含量：秤取，放入烧杯，加入50毫升的蒸馏水(热)，放入搅拌器上，搅拌7分钟，过滤冲3遍，烧杯刻度到100毫升，再放入搅拌器，搅拌3分钟，在过滤冲树脂3遍，烧杯刻度200ml，加入甲基红指示剂3滴，再用氨水缓冲，搅拌至变色为止(亮黄色)。(滴定量+树脂空白)×滴定数÷称量()。

烧失量是指配料在烧成过程中所排出的结晶水，碳酸盐分解出的CO2，硫酸盐分解出SO2以及有机杂质被排除后物量的损失。烧失量是用来限制石膏和混合材的杂质的，以保证水泥质量，熟料≤1%，出磨内控≤，国标≤5%。比表面积是指单位质量的水泥粉末具有的总面积，以每\*方厘米每克或每\*方米每千克，比表面积越大，水泥强度越大。细度，是指水泥颗粒的粗细程度。水泥颗粒越细，与水发生反应的表面积越大，因而水化反应速度较快，而且较安全，早期强度也越好，但在空气中硬化收缩性较大，成本也越小，水泥颗粒过粗则不利于水泥活性的发挥。硅酸盐水泥细度用比表面积表示，比表面积(㎡/kg)，国家(GB175-200)水泥，火山灰质硅酸盐水泥的细度的筛余表示，80μm≥10%，45μm≥30%合格。SO3含量：水泥中SO3过量，可能导致安定性不合格(过量，与水化学反应生成的铝胶生成Aft,这是水泥硬化后生成的AFt，造成体积膨胀，对水泥结构造成破坏)PC：±(%)PO：±(%)。粒度：(后称取数)÷(前称取数)≧80%(混合材需测)(称取后的数﹣)÷(前称取数)≦30%(煤矸石、石膏、粗灰、炉渣、石灰石)。碳酸钙：天\*秤克加(1+5)的盐酸，加少量蒸馏水，加热，冷却，加蒸馏水到200ml，加稀释三乙醇胺10ml，加入一点cmp指示剂加氢氧化钾15ml到绿色银亮出现，滴至绿色银光消失，并出现微红色。(滴定量)消耗数×滴定数÷称量数÷ 水分(原来称取数-烘干的)×4 CaCO3：(皮管滴定数：消耗数)×(90的滴定度÷称量()÷) f-CaO：游离氧化钙 皮管滴定量×滴定度(给定的)÷称量()≦。游离氧化钙：f-CaO 准确称取试样克，臵于干燥的250毫升的锥形瓶中加入30ml乙醇溶液，轻摇锥形瓶使试样分散开，放入一枚搅拌子，放在测定仪上，开启电源开关，调整工作时间到分钟，让较低的速度搅拌溶液，同时开温，电压表指针调整到170V左右的位臵上，当冷凝下的乙醇开始滴下时，按启动键，开始计时，稍降温度，电压表到100V左右，稍增大转速，定时结束后，萃取完毕，取下锥形瓶，用苯甲酸无水乙醇标准溶液，滴定之红色消失，看滴定量，在关闭仪器的电源开关。

各种试验结果的控制指标：⑴出磨水泥：①细度：80μ±(控制一天测一次，物检一个月测一次)②比表面积：PC：405±15m2/kg PO：375±15m2/kg ③SO3：PC：± PO:±(控制跟物检相同) ④烧失量：PO：≤ (2)球状石膏：粒度≥80%(2mm粒度)⑵混合材：①废石：a、水分≤ b、烧失量≤ c、粒度≤30%(30mm)②石灰石：a、水分≤ b、粒度≥80%(2mm);≤30%(30mm)c、CaCO3含量≥92% d、Al2O3≤ ③粉煤灰：a、水分≤ b、f-CaO≤ c、烧失量≤ d、细度≤45%(45μm)e、SO3≤ f、活性指数：≧70 ④粗灰：a、水分≤2% b、LOSS≤10% c、SO3≤ d、活性指数≥65 (3)脱硫石膏：①粒状：a、水分≦ b、2mm粒度≥80% c、PH值：± d、结晶水≥ e、SO3≥36% ②粉状：a、水分≤ b、PH值：± c、结晶水≥ d、SO3≥40% e、(4)煤矸石：①水分≤ ②LOSS≤ ③粒度：2mm≥80% 30mm≤30%

各项指标的具体原理：⑴稠度(需水性)：在其他条件形同的情况下，需水量越小，水泥的质量越高;表示方法：①标准稠度用水量②一定水灰比下的胶沙流动度;国家标准(用水量范围)：普通硅酸盐水泥23-28%，我们公司23-28%;大致原理：水泥净浆标准稠度是标准稠度试杆(或试锥)沉入水泥净浆中一定深度时水泥浆中所需加入的水量。⑵凝结时间测定：①初凝时间(≥45min)：当试件在湿气养护箱中养护至加水后30min时进行第一次测定。测定时，从湿气养护箱中取出圆模放到试针下，使试针与水泥净浆面接触(即调整零点)，拧紧螺丝。1-2秒后突然放松，是真垂直自由沉入净浆。观察试针停止下沉时指针读数。当试针沉到2-3mm时，即水泥达到初凝状态。②终凝时间(≤10h)：实验过程一样，但试针下沉的深度不超过时。⑶安定性(体积)：①影响因素：a、熟料中MgO对水泥安定性的不良影响，MgO生成Mg(OH)2时固相体积增大倍，局部体积膨胀，降低水泥强度。b、熟料中游离氧化钙(f-CaO)对水泥的影响：f-CaO与水反应生成Ca(OH)2,因粗相固体增大倍，如果这一过程在水泥硬化前完成，对水泥安定性无危害。但水泥中f-CaO在常温下反应慢，至水泥混凝土硬化后较长一段时间内完成水化;c、SO3含量：SO3生成钙矾石固相体积增大到倍。②测定方法：沸煮法a、基本原理：水泥中游离氧化钙的水化速度随温度升高而加快。经养护24小时后水泥净浆试饼或雷氏夹试件，经过3个小时连续沸煮后，绝大部分游离氧化钙已经水化，由于游离钙水化产生体积膨胀对水泥安定性影响亦已充分体现。根据沸煮后试饼变形情况或雷氏夹\*均膨胀值大小来判断安定性好坏。安定性检验方法中雷氏法为标准法，试饼法为代用法。c、数据指标：沸煮温度100℃;箱子溶液31L;升温时间(20℃-100℃)30±5min;加热时间。控制指标，\*均不超过(比较后超过我厂)一般\*均。物检强度测试(小磨机研磨)，沙：水：水泥=67:11:22(6:1:2)，比如沙：1350g±5g，水225ml，水泥450g，样品大小：160×40×40mm，在水温20±1℃下养护。⑴出磨水泥强度：①抗压：PO：≥(1天)，≥(3天)，≥(28天);PC：≥，≥(3天)，≥(28天)②抗折：PO：≥(1天)，≥(3天)，≥(28天);PC：≥(1天)，≥(3天)，≥(28天)⑵出厂水泥强度：①抗压：PO：≥25MPa(3天)，≥48MPa(28天);PC：≥18MPa(3天)，≥38MPa(28天)②抗折：PO：≥(3天)，≥(28天);PC：≥(3天)，≥(28天)。

水泥及水泥熟料化学分析法：

1、不溶物的测定步骤：试样先以盐酸溶液处理，滤出的不容残渣可以NaOH溶液处理，经盐酸中和过滤后，残渣在高温下灼烧称量。步骤：称1g，放入150ml烧杯，加水25ml，搅拌下加入5ml盐酸。玻璃压碎块状物(分解完全)，加水50ml，加热15min(放入蒸气浴中)，滤纸过滤，热水洗涤10次，倒入原烧杯，加入100ml NaOH溶液，加入15min，搅动2-3次，取下杯子，加1-2滴指示剂，滴加盐酸呈红色，再过量8-10滴，滤纸过滤，热硝酸铵溶液洗14次，放入瓷坩埚，950-1000℃高温灼烧冷却称量，反复灼烧。

2、SiO2的测定方法：试样以无水碳酸烧结，盐酸溶解，加固体氯化铵于沸水浴上加热蒸发，使硅酸凝聚，滤出的沉淀用\*处理后，失去的质量即为SiO2量，加上滤液中比色回收的SiO2量即为SiO2量。

3、Fe2O3含量的操作方法：在，温度为60-70℃的溶液中，以磺基水杨酸钠为指示剂，用EDTA标准滴定溶液滴定。

4、Al2O3含量的检验方法：于滴定氧化铁后的溶液，调整PH值至3，在煮沸下用EDTA-铜和PAN为指示剂，用EDTA标准溶液滴定。

5、CaCl2含量的操作方法：在PH值为13以上强碱性溶液中，以三乙醇胺为掩蔽剂，用钙黄绿素-甲基百里香酚蓝-酚酞混合指示剂。用EDTA标准溶液滴定。

6、MgCl2含量的测定方法：以\*-高氯酸分解或硼酸锂熔融-盐酸溶解式样的方法制备溶液。分取一定量的溶液，用锶盐消除硅、铝、钛等对镁的抑制干扰，在空气-乙炔火焰中，于处理测定吸光度。

7、硫酸盐-三氧化硫(SO3)的测定方法：在酸性溶液中，用氯化钡溶液沉淀硫酸盐，经过滤灼烧后，以硫酸钡形式称量。测定结果以三氧化硫计算。

8、氯化钾和氯化钠的测定方法：水泥经\*-硫酸蒸发处理除去硅、用热水浸取残渣，以氨水和碳酸铵分离Fe、Al、Ca、Mg，滤液中的钾、纳用火焰光度进行测定。

9、游离氧化钙(f-CaO)的测定方法：乙二醇在65-70℃时与水泥熟料中f-CaO作用生成乙二醇钙，经过滤分离残渣后，以甲基红溴甲酚氯作用指示剂，用盐酸标准溶液滴定。

各原料检测项目(除熟料)：

1、石灰石：SiO2，Fe2O3，Al2O3，CaO，MgO;

2、煤矸石：烧失量、粒度和水份;

3、粉煤灰：烧失量、水份、f-CaO和SO3;

4、矿渣：SiO2，Fe2O3，Al2O3，MnO，CaCl2，MgCl2，二氧化钛;

5、石膏：不溶物，氧化钡法测SO3，结晶水，离子交换法测SO3，SiO2。

通过对水泥质量知识的学习和掌握，我对海螺水泥的产品有了更深刻的了解，海螺水泥的质量控制很严格，质控处的学习中，员工对质量控制的认真严谨态度使我坚定了对海螺水泥的信心，作为一名海螺的员工，我倍感骄傲。

**东西湖区翻译服务合同范本2**

>一．我校“留守学生”现状分析

1．由于本地区父母外去工作的人比较多“留守学生”数量较多，学校留守学生工作总结。我们xxx共有中学x所，小学x年，共有中小学生xxx人，其中父母外出务工有xxx个，约占学生总数45%。“留守学生”成为我校新的学生群体。

2．家庭环境不利于学生成长：大多数外出务工人员将孩子留给爷爷、奶奶、外公、外婆照管，或寄养在亲戚家里。承担监护孙子(女)的祖辈文化水\*低，无法对孩子进行有效的学习辅导，思想教育，人格培养等。有的长辈管教不严、一味纵容，有的长辈不辩是非、偏袒孩子的不良行为，无形中滋长了“留守学生”骄横跋扈的气焰，“骄”、“娇”二气十分严重。有的监护人甚至认为孩子的成长主要靠学校，说：“孩子在学校，家长出钱学校管，自己还操什么心？”不少家庭的老人不迷信、常打牌、饮酒等，对学生产生不良影响。

3．“真空时段”影响学生成长：双休日或节假日是留守学生自我支配的时间，学生一方面在学习上缺少必要的指导而感到无助，另一方面与祖辈间因认知代沟、心理代沟而缺少沟通，易受到社会不良风气侵蚀，形成“家庭管不好，学校管不到”的“真空时段”。

4．亲情缺失不利于学生健康心理的培育：父母常年在外，孩子缺少亲情的关怀，成长中的心理需求无法满足，造成不少留守学生孤独、自我封闭、情绪异常，甚至产生仇视心理。

6. 学校教育的“困区”：对“留守学生”的教育和管理，周一至周五还好办，但是一到了双休日，老师就感到鞭长莫及。出了问题找不到监护人，许多“留守学生”以自我为中心，逆反心强，加上设在教师面前的“高压线”太多，学校老师不敢采用严厉措施，工作总结《学校留守学生工作总结》。学校虽对“留守学生”指定老师管理，但是随着“留守学生”队伍的日益庞大，教学竞争日益激烈，老师很多时候是心有余而力不足。

>二、制定“留守学生”教育管理措施

从调查研究中可以看出，“留守学生”普遍存在着家教薄弱、亲情缺失、缺少精神关怀等突出问题，为了全面加强留守学生教育管理工作，我校提出建立“代管家长”队伍、建立帮扶帮教机制、整合家校教育合力等一系列措施，要求全体教师高度重视，全面贯彻落实，认真作好“留守学生教育管理工作。

1．建立“代管家长”队伍：学校要求班主任、课任老师与留守学生“结对子”，当起学生的“代管家长”，积极承担“留守学生”的监护职责，做学生生活的知情人，学习的引路人，成长的保护人。“代管家长”各显身手，因材施教，主要工作体现在以下几方面：①掌握留守学生的基本情况，做到“三个一”：每个月进行一次家访，每个月 与家长通一次话，每学期给家长写一封信。②关怀学生的精神成长：把学生的喜怒哀乐放在心上，注重留守学生心理生活，道德情操、审美情趣的教育，与学生沟通情感，弥补“留守学生亲情的缺失。③提供必要的帮助，关心孩子的饮食起居，处理突\*况等。④开展“结对子”帮扶：安排班干部、团员、优秀学生以及“留守学生”邻居与其“结对子”，在生活、学习上给予帮助。⑤矫正不良行为习惯，转化“问题孩子”。

2．拓宽育人途径：我校在“留守学生”教育管理上，坚持以严格的要求规范行为，以丰富的活动发展能力，以文明的环境熏陶性情，以优质的服务保障成长。①设立了心理健康教育咨询室，搭建师生心灵沟通的\*台；②积极开展活动，促进“留守学生”的管理。学校以重大节日为契机，并侧重于“留守学生”开展一些切实有效的活动。

**东西湖区翻译服务合同范本3**

今年是我公司快速发展的一年，也是我公司实力和影响力大大提升的一年。在上级领导的指导帮助下，在有关主管部门关心支持下，我公司各部室、办事处、分公司以及全体员工齐心协力，以质量效益为核心，以强化管理为手段，继续坚持“全方位面向经济建设，服务建筑市场主体”的经营方针，努力改善经营质量，各方面工作取得了显著的成绩，有力的促进了公司的发展，为公司进一步“做大做强”奠定了良好的基础。现将公司今年度工作总结如下：

>一、主要工作完成情况及特点

（一）经营效益显著，各项业务同步发展

截止今年10月，公司到帐收入x万元，与去年同期相比增加x万元，增加x％，利润总额增加x％。其中招标代理业务收入x万元，咨询资料收入x万元，造价业务收入x万元，工程监理业务收入x万元，其它收入x万元。累计开标项目x个，中标金额x万元，其中工程中标x个，货物中标x个，服务中标x个，与去年同期相比均有较大幅度的增加。从总体看，工程招标代理业务仍然作为我公司主要经济收入来源，工程监理和造价咨询业务收入亦有上升趋势

（二）机构设置日趋完善，高素质人才不断增加

截至今年10月，公司现已有在职职工180人，其中：高级职称25人，中级职称64人，初级职称43人，注册监理工程师26人，注册造价师10人，工程预算员34人。我公司现有综合管理部、招标管理部、财务部、办公室、业务一、二、三、四、五、六部等9部1室和桂林办事处、百色分公司、北海分公司、柳州分公司和市内环境检测中心等5家分支机构。其中业务五部、六部以及百色分公司和柳州分公司为今年初新设立，招标管理部于今年六月份成立。招标管理部的成立，进一步加强了公司对招标代理业务的管理。实践证明，它有效的规范了公司对招标代理业务的管理，形成了一系列行之有效的审批制度，使公司招标代理业务能够有章可循，逐步走向规范化和制度化。

（三）取得房屋建筑工程甲级监理资质和人防工程建设监理丙级资质，扩大了公司业务经营范围

继取得招标代理甲级资质后，公司于今年申报房屋建筑工程甲级监理资质并获得通过，同时还取得人防工程建设监理丙级资质。这表明，公司今后在承接过工程监理业务时，将获得更大的自由度，为公司工程监理业务的发展提供了不可或缺的条件和基础。目前，公司已具备工程招标代理甲级资质、房屋建筑工程甲级监理资质、工程造价咨询乙级资质、建筑工程室内环境质量检测专项资质、人防工程建设监理丙级资质，同时，公司市内环境检测中心的建筑外窗检测业务还获得区技术质量监督局计量认证通过。经营范围的扩大，有利于公司获得更多的市场，有利于公司在日益激烈的市场竞争中取得优势，同时也是公司总体实力上升的一个标志。

（四）加强党支部建设，发挥党员模范带头作用

公司党支部虽然于今年刚刚成立，党支部各项工作尚处在起步阶段，但是，通过党支部支委和公司全体党员的共同努力，公司党支部建设工作已取得长足进步，党组织的作用在公司的日常工作中得到了明显的加强。至今年10月止，公司党支部共召开支部会议2次，党员学习班2期，支部民主生活会1次，共征求到党员所提意见3条，建议2条。通过加强党支部的建设，使公司广大党员能够更加积极的参与到公司的经营建设当中，为公司的进一步发展出谋献策，也使各位党员充分的感受到作为一名^v^党员的优越感和责任感，自觉履行党员的职责和义务，发挥党员的模范带头作用，为公司的发展作出了应有的贡献。

（五）各分公司、办事处业务发展迅速

各分公司、办事处在公司的指导下，根据各自的实际情况和特点，有针对性地开展各项业务，取得了良好地业绩。桂林办事处在工程监理业务方面，无论是业务量，业务质量，还是经济效益方面，都有了明显提高，与此同时，该办事处还引进和培养了一批高素质的监理人才队伍，为公司取得房屋建筑工程甲级监理资质作出了突出贡献。北海分公司、市内环境检测中心，以及新近成立的百色分公司和柳州分公司，在各自业务上也都取得了一定的突破，取得了不错的效益。

>二、主要工作措施和作法

今年以来，随着公司规模的不断扩大，以及日益激烈的市场竞争，针对经营管理体制等方面的不足，我公司理清思路，寻求新突破，采取大量有效措施，有力的推进了公司的发展。

（一）实施规范化管理，做到更好的为业主服务

1、加大对员工的培训的力度，提高员工素质。我们深刻体会到只有员工自身综合素质的提高，才能从根本上提高工作质量，更好地为业主服务。我公司按照“思想上高境界、业务上高水平、工作上高成效”的目标,从抓各业务部门经理培训开始，分发有关管理方面的书籍让她们学习，着重于提高各业务部门经理的业务水平和管理水平，通过加强对各业务部门经理的培训，达到各业务部门自我管理能力加强，逐步适应公司管理要求，从而使全公司管理水平、管理层次迈上新台阶。同时，在党员员工中开展学习党的^v^精神、“三个代表”重要思想作为学习的重点，提高党员员工的思想素质和政治素质。

2、实行工作例会制。公司每月第一个星期星期一召开部门经理工作例会，总结上月的工作，安排本月工作内容，并将有关内容形成会议纪要分发各部室，为各部室当月工作提供指导。这一工作例会制度的实行，为各业务部门经理提供了一个相互沟通交流和学习的机会，有利于使公司各部室统一思想，提高认识，也使公司内部能够及时总结各类经验教训，取长补短，我们认为非常必要，并将长期坚持下去。

3、抓建章立制。“不以规矩，不成方圆”。公司不断修改和完善内部各种管理 规章制度，出台一系列的管理措施，做到赏罚分明、科学管理。这些规定、制度的制定，使公司的各项工作做到了有章可循。我公司还要求各业务部在认真贯彻执行公司各种规章制度的同时，根据各业务部门自身的特点，制定出本部门完整的管理制度，从而使全公司的管理更趋于规范化。如今年六月成立招标管理部以后，公司建立了一整套严格的审批制度，对公司工程招标代理业务进行监督和管理，不仅使我公司招标业务文件编制质量大大提高，降低了文件错误率，还使各业务部人员从中得以学习提高，增加了文件编制人员的责任感，同时也树立了公司良好的形象。

（二）以优质高效的服务应对市场

为顾客提供优质高效的服务，是市场经济的要求，是社会的需要，也是一个服务型企业本身的需要。因此，它是服务型企业赖以生存和发展之本，没有优质的服务，就难以生存，更谈不上发展。随着市场经济的不断深化，要想在激烈的市场竞争中获得一席之地，优质高效的服务必不可少。作为一家综合性中介机构，我公司在积极扩大规模，拓展业务的同时，努力提高服务质量和服务水平，以质量求生存，以高效求发展。

1、建立高素质员工队伍，为优质服务打下良好基础。我公司对提高员工素质历来相当重视，通过加大培训力度、严格管理等手段，使员工素质有了明显提高，同时，随着公司规模和影响力的加大，吸引了一大批素质高、能力强的业务骨干加入到公司，使公司人才资源得到丰富，业务水平提高较快。目前公司已形成一支以中高级职称为主的员工队伍。

2、增强员工工作责任感和法律意识，保证工作质量。今年以来，我公司加强对行业有关法律法规的宣传力度，通过一些反面教材的宣传，提高员工对所从事行业的认识，进一步规范员工行为。对工作责任心不够、工作出现失误的人员，采取以教育为主，处罚为辅的方法进行管理，有效防止重大事故的发生。业务部在开展业务过程中都能够依法依规，至今没有出现违反行业有关法律法规的行为。

（三）继续实行部门经营承包责任制，调动员工工作积极性

实行部门经营承包责任制两年来，充分调动了广大员工的工作积极性，公司发展速度逐年加快，业务量增加，公司收入也得到较大幅度的提升。特别是今年以来，我公司不仅人员增加，部门增加，人员的政治素质也得到了提高。实行部门经营承包责任制后，部门在经营过程中获得了较多的自由，有利于公司业务的.发展，有利于招揽人才，有利于经营管理水平的提高，各业务部门在经营中积累了一定的经验，为公司的继续“做大”奠定基础。

>三、存在问题

（一）在公司“做大”方面循序渐进，“做强”方面仍待探索。随着公司规模的扩大，业务量的上升，从目前来看，公司在“做大”上已经取得了一定的成绩，但也要防止无度的扩张而造成管理不到位等情况的发生，“做大”上坚决做到在可控制范围内。“做强”方面，由于没有固定的模式可循，是在“摸着石子过河”，还处在探索阶段，因此下一步我公司的工作重点将放在如何“做强”公司上。

（二）管理水平稍显滞后，跟不上去公司发展速度。从管理的层次上看，仍处于一种头痛医头，脚痛治脚的被动管理。从总体看，一是管理制度仍不够健全，许多管理制度仍待制定和完善；二是专业管理人员有待增加，以加强公司的管理；三是各部门自身的管理有待加强。因此，我公司在管理上还有一系列工作要做。

（三）业务发展不够平衡。目前看来，我公司各业务部门在业务发展上，多以工程招标代理为主，而工程监理和工程造价咨询业务量相对较少，尽管这与部分业务部门人员不足有一定关系，但也与各部门对工程监理和工程造价咨询业务重视程度有关。多项业务齐头并进、共同发展应作为公司发展的方向，同时。各业务部发展具有各自特点的主业务也是公司发展的目标之一。

（四）公司市内环境检测中心业务开展困难。国家质量监督检验检疫局、国家^v^、^v^制定的我国第一部《室内空气质量标准》于20xx年3月1日正式实施，20xx年颁布《民用建筑工程室内环境污染控制规范》（GB50325－20xx），建设厅分别于20xx年、今年制定了《广西壮族自治区民用建筑工程室内环境质量管理暂行规定》、《关于加强工程质量检验检测工作的通知》，规定民用建筑工程竣工验收未提供包括工程地点、土壤中氡浓度检测报告，建筑材料和装修材料的污染物含量检测报告以及室内污染物浓度的检测报告或室内环境质量验收不达标的工程不得竣工验收为合格工程，备案机关不予备案，工程竣工验收时必须进行室内环境污染物（氡、游离甲醛、苯、TVOC）检测合格后方可验收。但由于国家没有实行房屋建筑工程室内环境检测强制性规定，国家和自治区没有制定室内环境检测收费标准，目前除桂林市外全区其它市室内环境检测基本上还没有开展起来，所以我公司室内环境检测中心自取得室内环境检测计量认证和资质证书以来除在灵川县检测门窗有害气体含量外，还没有承接到室内环境检测业务。

（五）员工认识上的不足影响了公司的进一步发展。随着我区城市建设和城市化进程的加快推进，以及改革开放内、外部环境的不断变化，为公司的快速发展创造了良好的环境，是一个不可多得的机遇。当前，是公司快速发展的阶段，是迅速扩大企业规模，抢占市场的有利时机。今年以来，公司发展速度相比前几年而言要快得多，业务量也同时增大了不少，各业务部在业务量增大的同时，还应注重业务质量的提升。从目前各业务部业务开展情况看，在业务开展过程中，吸取经验教训，提高工作质量上还做得不够，没有立足于公司和部门的长远。提高工作质量，是提升一个起企业形象的关键，企业良好的信誉才能够保证企业获取更多的业务伙伴，从而进一步做大企业，并为做强企业提供保证。

目前公司已拥有招标代理甲级资质、房屋建筑工程监理甲级资质、造价咨询乙级资质，有了这些资质为基础，使得公司在广西同行业中的具有一定的优势地位。因此，公司在开展业务过程中的一举一动，在区内将会具有一定的示范和带头作用。而从目前来看，各业务部和部门的员工在我区各地开展业务时，还没能以甲级资质企业的标准来要求自己，也没有在业务过程中体现出公司在同行业中的优势和地位，这在一定程度上阻碍了公司的进一步发展壮大。

**东西湖区翻译服务合同范本4**

>意见：

1、 加强对投标人员、预算员等人员知识的培训。毕竟不是科班出身，对自己本身的工作认识基本都是摸索而来。比如说我，对于一些陌生的向目标，往往不知如何下手，影响编制投标文件的进度 及质量等。

2、 多组织员工对我们公司所接触的电力行业方面的知识培训。（无论是工程部、合约部、综合部、财务部每一个公司职员、材料员应该都得对公司所接触的行业，干的工程或者是对营业执照、公司的资质方面有一个了解，这样不只有利于提高\*常几个部门相互之间工作的效率，还能够使每个人加深对公司的认识）比如：………

3、 推进相关的部门奖励制度。我们是一个大家庭，有好几个部门，虽然分工不同，可是，有竞争才会有进步，适当的奖励会提高每个部门的工作效率，也会促进部门与部门之间的交流。

**东西湖区翻译服务合同范本5**

近年来，汶上县招标投标中心坚持以科学发展观为指导，以打造公开、公平、公正、和谐的招投标交易平台为目标,认真贯彻执行《招标投标法》、《政府采购法》及相关法律法规和规章，全面履行监管职能，不断创新监管方式，完善市场运行机制，推动了招投标市场的健康发展。自20xx成立以来,累计办理各类交易事项673项，交易总额达亿元。其中：建设工程交易项目175项，预算价亿元，中标价亿元，节约资金亿元，节支率；土地交易项目17项，拍卖底价亿元，成交价亿元，增加收入亿元，综合溢价率；产权交易项目24宗，拍卖底价1889万元，成交价xxxx万元，综合溢价率；政府采购项目457项，市场价7266万元，采购价6294万元，节约资金972万元，节支率。

>一、注重体制创新，实行招投标集中统一监>管

为理顺招投标监管体制，20xx年底，县委、县政府决定成立汶上县招标投标中心，并要求立即开展工作。在借鉴外地先进经验的基础上，结合我县实际，出台了《关于实行招投标集中统一监管的意见》。按照“政府规范市场，统一运作监管，高效廉洁服务，公开公平公正”的总体要求，建立了以县招投标监督管理委员会为领导层、以招标投标中心为监管层和服务层的运行模式。县招监委是我县招投标监督管理工作的决策协调机构，由县长任主任，县有关领导任副主任，有关职能部门主要负责人为成员。

主要职责是研究决定我县招投标交易活动的各项规则、管理政策，听取招标投标中心的工作汇报，决定特殊项目的招投标事宜，对全县招投标监督管理工作重大事项进行决策、协调、管理。县招标投标中心是我县招投标活动的监督管理机构和交易服务场所，承担县招监委的日常工作，负责制定我县建设工程交易，国有土地使用权、采矿权出让，国有（集体）产权交易和政府采购等相关管理办法，制定招投标交易活动各项规则和制度并对招投标交易活动进行监督管理，协调处理招投标活动中产生的争议和纠纷。同时，负责按照招标（交易）文件确定的招标方式在规定时间内做好信息发布、资格核验、场所安排、专家抽取、开标评标见证和统一提供中标（交易）证件等工作。招标投标中心为正科级全额事业单位，编制10人，内设办公室、工程交易科、政府采购管理办公室、产权交易科、监督科等五个科室。各乡镇、县直各单位的建设工程交易，国有土地使用权出让，国有（集体）产权交易和政府采购等各类公共资源交易项目，进入县招标投标中心进行交易。

>二、推进机制创新,力促招投标市场规范运作

建立和完善招投标监管机制，严格对招投标程序监督，加强评标专家管理和行业自律，是规范招投标市场秩序的内在要求。为此，我们采取了以下几点措施：

一是加强资质审查，严格市场准入。招投标中心根据每一个交易项目的规模（数量）、投资数额、质量、工期等方面要求及各资质企业可承揽工程的范围、供货能力，合理确定项目适用企业资质。严格审查投标人的营业执照、资质证书、安全生产许可证、组织机构代码证、税务登记证等证件，未按照招标文件要求提供相关证件的，不允许其参与投标。联合建设、交通、水利等行政主管部门，对投标人在各类工程招标及建设中的违法违规行为查实后列入黑名单，根据情节轻重限制其在一定时间内参与我县的招投标项目。

二是严格审查招标文件，确保规则合理。实行与业主、相关行业行政主管部门联合审查招标文件的制度，确保文件内容的合法、合理，为招标结果的公平与公正提供保障。审查评标办法，主要是根据工程类别，审查商务分与技术分划分是否合理，审查技术分中的活分是否合理，各项计分因素是否有倾向性，是否具有较强的可操作性；审查专用合同条款，主要是审查双方的权利与义务是否合理，材料供应、价款结算及变更、违约责任等方面的规定是否明确。

三是随机抽取评标专家，做好保密工作。根据项目的类别，确定抽取济宁或汶上的专家及人数。济宁的专家提前半天抽取，汶上的专家提前一个小时抽取。使用语音自动抽取软件在专家库中自动抽取适用的专家，抽取时，通知业主、纪委（监察）、财政、审计及相关行业行政主管部门的人员现场参与抽取过程的监督。抽取结束后，由相关监督人员在双面密封打印的名单上签字。开标时，在相关部门的监督下当场拆封，对到场专家进行核验，专家须出示专家证或相关证件。整个过程严格保密，确保了专家评标的独立性和结果的公正性。

五是共同参与，对开标、评标全过程进行监督。在开标、评标时，纪委（监察）、财政、审计及相关行业行政主管部门的人员全部到达现场，对开标、评标全过程进行监督。主要是监督业主代表在评标过程中是否有倾向性，是否向专家评委进行诱导以改变中标结果。同时，监督专家评委的打分是否科学合理。如果发现业主代表或专家评委打分显失公允，监督部门的人员现场可以提出疑问，要求其解释清楚，并对失当行为进行纠正。

**东西湖区翻译服务合同范本6**

20xx年招标办全体工作人员在校党委、校行政的正确领导下，在相关部门的积极协助和配合下，顺利完成了全年的招投标任务，招投标工作取得了显著成绩。现将本年度招标工作总结如下：

>一、加强政治理论学习和业务学习

招标办全体工作人员，重视业务学习的同时，也重视政治理论学习，积极学习党的各项政策，积极参加校党委、机关总支组织的各项理论学习和科学实践活动。在招标办业务工作量较大、人员较少的情况下，选派了2名同志参加国家组织的首届招标师考试，均获得招标师资格，通过率100%，全国通过率仅20%。为我校招投标工作的顺利开展奠定了坚实的基础。

>二、加强监督和廉洁自律，全面贯彻执行招投标法律法规和我校招投标管理办法

1、从社会上来看，招标投标活动是一个热点话题，是一个问题多发区。

我校的招标投标工作是在校纪委直接领导下进行的，具体工作中，全体工作人员真正做到了廉洁自律，为学校的廉政建设工作做出了贡献。

2、认真贯彻执行国家、地方的招标投标法律法规和学校的招标投标管理办法。

招标办严格贯彻执行《^v^招标投标法》、《^v^政府采购法》以及河南省有关招标投标法律、法规和《华北水利水电学院招标投标管理办法》，严格按程序办事，认真把握招标项目公告、对投标人的资格审查、招标文件的编制、开标程序和评标等重点环节，使招投标工作的组织、管理和实施有条不紊地进行，很好地实现了校党委提出的严格招标程序、严肃招标纪律、提高招标质量的目标，圆满完成了全年的各项工作。

>三、积极协调工作关系，承上启下，主动出击

招标办的工作涉及校领导、行政监督部门和项目承办单位，需要经常进行协调和沟通，涉及学校的多个部门，与各部门的协调工作是一项很重要的工作。从接到招标审批表开始到评标结束、签订合同，需要发布公告、搜集资料编制招标文件、组织报名、缴纳投标保证金、考察投标单位、组织开标评标、发出中标通知书，每一个项目均涉及与多达6个部门的协调工作。尤其涉及新生入学、各类评估等时间紧的项目和寒暑假的项目，协调工作的困难会大大增加。但，招标办还是克服种种困难，积极主动，放弃假期和休息日，保证了招标工作的顺利进行。

>四、团结协作、积极工作，顺利完成全年的工作任务

20xx年，共完成招标项目71项，总招标额亿元，总中标额亿元，节资率。其中工程类35项，中标额亿元，节资率。服务类9项，中标额244万元，节资率37%。货物类27项，中标额2806万元，节资率约6%，共节约资金1570万元。

>五、今后的工作思路

**东西湖区翻译服务合同范本7**

充实的日子总是在不知不觉中飞快地消逝。在附中实习的两个月时间转眼间就没了。在附中实习的日子里，有汗水，有疲倦，同时也有欢乐，更有收获！可以说这次实习体验，就犹如这金秋的季节一样，给我们带来了累累的硕果！

20xx年10月8日至12月2日，我在……班进行了为期八周的实习。实习的基本内容包括两部分：一是课堂教学，二是班主任工作。在语文科任吴老师和班主任余老师的耐心指导及帮助下，我较好地完成了教育实习任务。现对我在实习期间的教学工作进行如下总结：

在指导老师吴老师的提携和帮助下，我渐渐的融入到工作当中。吴老师毫无保留地将她的授课经验传授给我，对我来说，真是收获颇多！

在吴老师的指导和支持下，我上了4节课，其中两节是新授课，两节是复习课。在教学实习中，我能认真备课，所设计的教案详细规范。在课堂教学中取得了良好的教学效果，能够顺利地完成教学任务。批改作业仔细认真，还经常请吴老师指出缺点和不足，不断地提升自己。在实习过程中，我深刻的感受到：上一节课容易，但要想上一节精彩的课很难！所以每次上课前，我都准备好详细教案交给吴老师修改，争取上好每一节课。

在实习八周时间里，我听取指导教师的语文课，写听课记录。在听课过程中，我深感，教学是一门艺术，课堂语言是这种艺术的传达方式。听课的过程，是积累经验的过程。在了解教学流程的同时，也应注意教学方式和组织教学能力的积累。实习期间我共完成了4个新课时的教案和课堂教学，得到指导教师、带队老师和实习小组的意见和建议。\*时，协助教师批改作业，对同学进行个别答疑。了解教师的工作安排并参与集体备课。

熟悉了教学流程的之后，在指导老师的安排下，我们开始进行备课。备课不是简单地看教材，而是认真地梳理教材的内容和想方设法地用自己的语言表述出来。单是这个重新复述的过程就已经很考验我们的能力。以前作为学生听课，目的是学习知识；现在作为教师上课，是为了学生学习。目的不一样，我们的注意点就不一样。由于缺乏经验，我对教材的处理、对讲授内容的把握做得并不到位。

教师既要讲授知识，又要管理课堂纪律，并且与学生进行个别交流。课堂出现了“讲课重点不突出，教学内容的整体性不够突出”等问题。另外，在教学过程中，我对时间的把握不够准确，上课的节奏较快，对于基础相对薄弱的初一（2）班来说有点难接受。另外，我没能很好的引起学生的学习兴趣，在某些知识点上讲解不够详细透彻，给学生造成一定的理解困难。针对出现的问题，吴老师会细心讲解哪些是重点，怎样突破难点，怎样自然过渡，并提议要多向经验丰富的教师学习，多研究教材和其他教学资料，并且面对面地指出教案的不足以及上课时存在的缺点。经过吴老师不断指导和我自己的反复揣摩，现在的我已经基本能够驾驭课堂了。

我想作为一名师范生，要真正走向了工作岗位，还需要自己以后不断地努力实践，追求进步。虽然我还有很多做的不是很好的地方，但这次实习真的让深深的体会到教师工作的辛劳，也深刻理解了教学相长的内涵。要想成为一位优秀的教师，不仅要学识渊博，其它各方面如语言、表达方式、心理状态以及动作神态等等都是很重要的。

在指导老师的悉心指导下，我充分发挥主观能动性，把在大学课堂上所学的理论知识和实际教学相结合，在实践中学，在学中实践，认真开展教学工作，认认真真、勤勤恳恳，我付出了很多，但也收获了很多。

在实习期间，除了教学实习和班主任工作，我在实习小组里也尽力尽责，与队友团结合作完成该完成的任务；一起探讨调研课题，一起研究调查问卷；与队友相互帮忙，相互听课，互相借鉴经验，虚心听取别人的意见和批评。这一方面巩固了我们之间的友谊，另一方面给我的实习工作起了很大的帮助，我从不同的队友身上学到了很多，如不同的教学风格，班主任工作技巧等等。

这次实习体验使我受益颇多，也对自己做了一场绝好的检验。作为一名语文老师，基础知识要扎实，知识面要宽广，\*时要做有心人，多多细心观察生活，留意身边的事情，并将他们灵活的运用渗透于教学之中。其实，学生也是我的老师，我们一起成长成熟。

虽说我们的实习已近尾声，但我对教学的追求和努力将一如既往，我对学生的关爱也将永不消减，作为准老师的我将在以后的学习、工作、生活中不断努力、不断成长，争取做一名优秀的人民教师。

回顾过去两多月的实习工作，心中充满感激。我要感谢我的学生，是你们让我感受到在工作中不断成长的快乐和对自己逐步建立的自信，是你们让我找到作为教师进行专业发展的支撑点——基于实践的学习与反思，是你们给予了我很多关于教育、关于人生、关于学习、关于生活的思考的火花。我要感谢学校的老师们，是你们兢兢业业的认真负责的态度给了我榜样的力量，让我深深感受到教师工作的重要与伟大。

实习尽管辛苦忙碌，但却是对我人生的一大有益的尝试和磨练。最后，我要感谢指导我的吴老师，是她让我学到了很多的教学知识，使我从稚嫩的教学走向了成熟的教学。

**东西湖区翻译服务合同范本8**

市招投标管理办公室自组建以来，在市委、市政府正确领导及有关部门的关心支持下，以^v^理论和“三个代表”重要思想为指导，紧紧围绕市委、市政府的中心工作，坚持科学的发展观，切实抓好招投标制度、业务、监管各项工作，取得了较好的成效。今年8至12月份，共实施招标9次,市场价2782万元,实际支付万元,节约资金万元,节约率为。进一步加强了对全市公共资源的招投标管理，规范了招投标行为，真正实现了“阳光操作”，提高了公共资源的使用效率，维护了公共利益。主要工作情况是：

>一、完善机构建设，完成组建工作。

根据市委n届第n次常委(扩大)会议精神，8月份招投标管理办公室成立。成立后，首先着手组织人员到招投标工作运行比较早比较成熟的浙江萧山、绍兴等地及周边县市学习，学习先进的管理运作经验，为下一步我市招投标工作规范有序运作奠定基础。回来后，借鉴外地先进经验结合我市具体情况，进一步完善了各项组织机构。一是完成了借调人员工作，先后调进工作人员两名，充实了队伍。二是起草制定了《关于对全市公共资源招投标实行集中管理的实施意见》，确立了“政府领导、集中管理、统一市场、公开交易、规范运作、依法监管”的原则，建立了统一、公正、规范、高效、廉洁的招投标运行机制，明确了管理范围。三是专门召开了职能移交会议，实现了职能、人事、财务、资产的移交工作，完成了党组织的完善和党员组织接收工作。

>二、加强硬件软件建设，规范招投标行为。

此外，招投标管理办公室成立以来，注意加强办公室和招投标交易中心工作人员队伍素质的提高，加强日常管理和教育，增强工作人员的服务意识，组织工作人员拓展学习层面，更新知识结构，提高业务水平和依法监督能力。从“软件”上保证了招投标工作的规范运行。

>三、招投标制度建设进一步加强

1、在《招标投标法》和《政府采购法》的基础上，立足于我市实行招投标综合监管的工作实际，借鉴和吸取外地的先进经验，依法制定了基本的招投标办法，对招标范围、规模标准以及监督管理体系均作了规定，在交易规则、监管范围、资格预审方式、综合评标专家库的建设、评标委员会组成上都有新的突破,对加强使用国有资金项目的监督管理，提高国有资金投资效益，将起到积极促进作用。

2、规范操作程序。对招标公告、专家抽选、评标管理、中标公示制度、备案管理等一系列制度进行了修改，规范了操作程序，使招投标交易更加规范，保证招投标活动公开、公平、公正的进行。

3、改进交易规则。积极推进招投标方式的转变，在一些项目招投标中实施了无标底招标和工程量清单报价方式。提高了招标的透明度，方便了竣工结算，取得了较好的效果。

>四、招投标市场行为进一步规范

1、强化日常监管。在招投标过程中实行“事前核准，事中监督，事后备案”，加强对招投标重点环节的日常监管。在项目招标方式、招标组织形式的核准、公告发布、资格审查、开标、评标、中标公示以及项目备案等重要监管环节都制定了相应的表格，以简化手续，提高效率。

2、严格执法监督。加大了对违法违规行为的检查力度。对规范招投标市场行为，维护“三公”原则起到了重要的保障作用。

20xx年我市招投标工作取得了一些成绩，但也存在一些不容忽视的问题，如专家库建设问题，仍滞后于整个招投标工作;招投标制度的规范，各项纪律，执行有待于进一步加强;工作人员的业务水平有待于提高等等。为此，市招投标管理办公室确定了下一步的工作思路，如下：

20xx年全市招投标工作总的思路将按照政府领导、集中管理、统一市场、公开交易、规范运作、依法监管的原则，本着统一、公正、规范、高效、廉洁的招投标运行机制，着力于加强监督管理，完善操作规程，鼓励公平竞争，树立阳光形象，进一步创建统一开放、竞争有序的招投标市场。

一、进一步加强制度建设。

20xx年年，在现有制度基础上，制定比较完善的招投标规章制度，下一步将制定工程建设招投标办法，政府采购办法，土地拍卖办法，产权交易办法，将各项招投标活动纳入规范化法制化轨道，保证各项招投标活动有法可依，切实维护公共利益，维护招标单位利益，维护投标方利益。

二、加大对招投标工作的监督检查力度

**东西湖区翻译服务合同范本9**

>一、工作总结

1、业务投标

20xx年度参与业务投标共计233项，其中监理投标166项、招标代理投标51项、施工投标1项，20xx年度中标项目共计52个（含摇珠中标项目）。

2、备案管理

20xx年度完成的备案有：佛山分公司监理和招标代理诚信手册备案、中山分公司工程监理和招标代理年度备案、惠州分公司监理年度备案、阳江分公司监理和造价及招标代理年度备案、新丰分公司监理年度备案、东莞分公司监理和招标代理诚信手册备案、河源分公司监理和招标代理诚信手册备案、五华分公司监理年度备案、云浮分公司监理和招标代理诚信手册备案、南宁分公司监理诚信备案、北海分公司监管系统备案、萍乡分公司监理年度备案等。需继续完善备案有：湛江分公司监理年度备案、茂名分公司监理和造价及招标代理年度备案等。

3、分公司管理

截至20xx年度在全国范围内共设立了28个分支机构，省内设立分支机构有17个：云浮分公司、肇庆分公司、河源分公司、五华分公司、珠海分公司、东莞分公司、中山分公司、阳江分公司、梅州分公司、佛山分公司、惠州麦地分公司、清远分公司、增城分公司、茂名分公司、汕尾分公司、湛江分公司、韶关新丰分公司，省外设立分公司有11个：南宁分公司、北海分公司、湖南分公司、重庆分公司、西藏分公司、云南分公司、新疆分公司、南阳分公司、信阳分公司、内蒙奈曼分公司、江西萍乡分公司。

4、合同管理

20xx年度共计签订合同407项（含分公司），其中监理合同签订175项、招标代理合同签订193项、工程咨询合同签订12项、工程造价咨询合同26项和装修施工合同签订1项。

>二、工作计划和建议意见

1、当下的发展趋势，掌握单一的技能已满足不了市场发展的需求，所以经营合同中心全体成员申请在下年度有计划的参加各类建设行政主管部门或协会机构组织的专业技能培训和业务培训（如：工程咨询、工程造价、招标代理、工程监理、设计施工等专业理论知识、业务流程等），通过系统培训学习不断完善和提升专业水平，为业务开拓做好铺垫。凭着公司在业界打造出来的良好口碑，吸引了越来越多的业主单位来司考察，公司简介和优势介绍需要强化和补充完善，提高演讲水平并形成套路为业主来司考察留下深刻的良好印象。

2、分公司管理需要循序渐进的引导，用优质服务建立互信。分公司成立伊始，由于缺乏专业知识和业务不熟练的现象发生，分公司就会依赖总公司的各种支持和帮助，总公司应该及时为分公司排忧解难，为其提供技术支持和帮扶。在日常工作由专人归口管理，进行无缝对接提高工作效率，减少因分公司在工作协调出现状况时直接报告总裁的现象发生。分公司作为总公司第二经营部，有意识的渗透参与分公司业务经营工作，获悉当地业务市场的发展形态和趋势，吸取当地先进的管理经验。对照自身做到取长补短，协助分公司工作避免走马观花、只是充当办事员的角色。分公司发展壮大有助于整体的良性循环发展，一来分公司业务得到稳步提升，二来总公司在分公司日常业务管理上轻松自如。

3、近年公司走出去的发展战略取得较大的成效，陆续在全国的部分省、市（县、区）设立分支机构，广州作为总公司的大本营和立足之本，我们需要坚守阵地继续大力开拓广州业务市场。虽广州业务市场有强的越强，弱的越弱的现象，但我们还是要敢于硬碰硬，继续贯彻既定发展方针，不断优化自身和提高独特优势，力保在广州业务市场保留一席之地。

4、实存危机感，保持稳步向前。从全国各地来看监理行业监理单位众多，资质实力参差不齐，如今市场存在鱼龙混珠和恶性竞争，造成整个监理行业不景气和畸形发展，未来监理行业将往项目管理方向发展，单一资质和能力水平低下的监理单位将面临淘汰的境地。在此情况下，我们需要走在政策改革之前，巩固现有资质和加快推进资质升级，积累项目业绩和储备专业技术人才。

最后期盼20xx年通过我们共同努力越来越好！

**东西湖区翻译服务合同范本10**

>一、主要工作

20xx年，我市粮食工作在市委、市\*坚强领导下，落实粮食安全\*责任制取得明显成效，20xx年度考核名列全省第一；市面粉公司日处理小麦400吨生产线于去年12月8日开工投产，比原计划提前20天，现运转良好，与中粮联合，开展委托加工，生产满负荷；市稻花香米业有限公司筹建就绪，合作组建混合所有制经济实体，提升我市大米知名品牌；认真实施粮食品牌战略，“稻花香”大米、“茉莉花”面粉、“榕香”食用油、“禾盛”粮油连锁4个列为市委1号文件品牌实施项目，提升品牌效应，促进产业升级；粮库建设加快推进，马尾、连江（一期），闽侯、罗源中心库已建成使用，其他县（市）年底前可全面完工；积极筹划建设粮食加工区，与福清元洪投资区协调签订项目战略协议，拟在国际食品城选址建设，培育发展粮食产业化物流园区；军粮应急保障中心和国防动员中心，协同市规划等部门正在抓紧论证，拟在晋安益凤物流园区划拨30亩用地，实行两个中心统一规划建设；粮食市场监管、信用体系建设取得良好成效，与市诚信促进会联合开展创建“粮食经营诚信示范单位”活动，第二批10家示范企业入选授牌；市粮油质检站列为国家两家第三方质检服务机构之一。全市粮食市场供应充足、质量良好，实现稳价保供，确保粮食安全。

>二、工作思路

20xx年，在做好日常工作的基础上，要扎实推进重点难点问题的解决，尤其是抓好补短板、打基础工作。

（一）深化落实粮食安全\*责任制考核工作，切实发挥牵头协调作用，强化省、市、县三级联动，形成长效机制，落实目标责任，实现在全省“争一保二”工作目标，不断夯实粮食安全基础，全面提升粮食保障水\*。

（二）加快落实市面粉公司与中粮合作面粉加工项目，生产线日处理小麦提升到800吨，注册资金为亿元，其中，中粮持股51%，市面粉公司持股49%。通过项目合作，开拓市场营销，发挥生产能力，提高经济效益，重塑“茉莉花”面粉市场品牌。

（三）加紧成立市稻花香米业有限公司，建立现代企业制度，创新体制机制，引进黑龙江优质粮源，主打“稻花香”大米，提升国有知名品牌效应，满足市场优质大米需求，提高综合经济效益。

（四）适应东部战区陆军驻阵我市的战略需要，推进军民深度融合发展，加强军粮应急保障体系建设，加快落实晋安益凤物流园区市军粮应急保障中心和国防动员中心项目选址，尽快启动建设。

（五）加快推进市区东郊、禾福、洪山三粮库迁建工作，东郊、禾福粮库选址连江县，抓紧落实用地，早日动工建设；洪山粮库选址闽侯县，跟踪协调闽侯县，尽快完成征迁，明确项目用地。

（七）大力实施粮食品牌战略，提升“稻花香”大米、“茉莉花”面粉、“榕香”食用油、“禾盛”粮油连锁等品牌效应，引领和推进粮食流通产业转型升级。

——语文组工作总结 (荟萃20篇)

**东西湖区翻译服务合同范本11**

我科在院党政领导的高度重视、在院招标领导小组的带领下及纪委的监督下与医院相关部门大力支持与配合下，以科学发展观为统领，以医院发展规划为契机，按照“依法采购、节约资金”的原则，全面贯彻落实好《河南中医学院招标投标暂行办法》之规定，提高工作质量和服务水平，有效预防商业贿赂，截止到20xx年12月31日止，年实现招标支出 万元。为提高资金使用效益、维护医院公共利益、保护招投标当事人合法利益、促进党风廉政建设以及构建公开、公平、公正、和谐的招标环境作出了积极工作，招标工作又跨上了一个新的台阶。现将20xx年度工作总结如下：

招标方面工作：

>一、基本情况

勤奋踏实工作，实现既定目标。

1)、保质保量的完成了20xx年招标工作计划：截止到20xx年12月31日，共计招标项目：48 项、其中工程类招标项目：10项、通用设备：7项、医用设备：31项、议标项目：5项，联合招标项目：3 项。招标金额合计为： 万元 。

其中：工程类招标总金额:万元

医用设备类招标总金额：万元 通用设备招标总金额：万元

2)、保证质量、降低成本、维护医院公共利益，按时完成了年度预算招标工作，确保了医院医疗、教学工作服务。

3)、规范了招标投标程序，与院纪监察室共同进行投标人资格预审。严把资格审查关。实行标准化的招标文件、提高招投标的合法性、时效性和经济性。

5)、发挥政府采购招标资源，利用其统一招投标平台的规模优势和导向作用，确保20xx年度重大项目招标任务顺利进行。限度的节约了资金。确保资金有效使用。

6)、做深、做细、做实招标项目的市场采价工作，年内组织招标项目达30多次，标前考察、论证及标后考察多达三十余次。对招标项目的技术参数要求及价格做了最充的了解，准确把握招标动态。

7)、健全管理体制，为进一步完善招标工作，在学习了解学院、一附院、二附院的招投标管理办法的基础上，对我院现行的`《招标管理办法》进行了修订，初稿已于10月底交至我院招标领导小组。

8)、做好招标管理的基础性工作，拟制招标文件、发布招标信息、发售标书，组织开标、评标、审标，整理开标会议记录、对已完成的的招标项目进行整理装订，制做成《招标资料汇编》。

9)、贯彻落实《河南中医学院第三附属医院招标投标暂行办法》，按其规定的采购方式开展招标工作，对招标前、招标中、招标后全程进行管理，做到不参与不干扰评审工作。

10)、负责招投标方面政策法规的收集，提供招标咨询服务，处理投标人的问讯、异议及要求，受理供应商的询问或书面质疑，协助纪委监督部门处理投诉事项。与相关科室一起考察论证解决招标过程答疑案例。

11)、协助有关部门对已招标项目合同汇审、整理、签订、实施验收工作，确保各项目的招标无脱节。

加大管理力度，提高经济效益。

今年以来，我院为创三甲整体发展迅猛，招标规模也不断扩大。在时间紧、任务重的情况下，我们在人员少、工作量大的状态下，从科室申请到信息发布、资格预审、标前考察与科室一起修订参数、招标文件的制作、开标、评标、定标、合同签订，环环相扣，没有一丝一毫的疏忽。每次，开标前对将开标的项目进行多方深入了解，合理制定参数，构建的“行为规范、相互协调、公正透明、廉洁高效”的招标工作机制。

>二、主要做法

在校纪委强有力的监督下，将“公平、公正、公开及诚实信用”的原则贯穿于招标过程的每一个环节。在总结以往招标经验的基础上，通过以下三个方面的举措，进一步提高了招投标工作质量，降低了价格。

(一)积极探索，创新举措，进一步规范招标工作。

1、防止投标中的窜标现象，同时减少流通环节，有利于降低虚高价格，实行不定品牌只定技术参数竞争性谈判式评、议标，进行多轮询标压价，加剧了投标商之间的竞争。

2、实施限价制。在工程类项招标前，通过招标形式确立两家咨询造价公司对项目进行工程造价，通过科学的方法限定最拦标价，在满足我院项目招标需要的前提下选择价格最低的投标单位中标。

(二)增强服务意识，提高透明度，降低投标成本。

1、针对历次投标过程中，投标单位对招标流程、要求、原则不甚了解而易出现的问题，积极耐心细致地向投标单位答疑，反复强调招标原则、招标过程中投标商应该注意的事项。事实证明答疑增加了招、投标双方相互间的了解，提高了投标质量，减少了废标、弃标的发生率。

**东西湖区翻译服务合同范本12**

面对领导及同事的期许，我满怀信心，相信在成品组在师玉\*主任的领导和同志的帮助的下，我一定能把工作做得更好，名副其实地成为一名永不落伍的成品保管员。

现在的成品管理还存在一下问题：

1、劳务队管理还需进一步加强，其人员的不确定性，工作模式的粗放化，为成品质量及发货效率都带来了极为滞后的不利因素。

2、市场信息收集不够详细。比如硅法发货，在无法控制其不合格品产生的情况下，应提供一定的客户要求信息，以便合理存放。

3、相关部门对质量意识还不够强，甚至有妥协的味道。不合格品怎能熟视无睹，还没有一套合理的相关制度，仅限于简单的不合格申请，万万不能。

4、外购料管理力度不够。到现在为止，还没有一套接受的品质指标，什么指标该接收，什么指标不该接收，做不到一目了然，为使用及退库带来了一定的隐患，也希望不要为外购料加上太多的朦胧意味。

希望以上问题能够引起相关注意，困难是绊脚石，更是前进的基石，在努力发扬优点的同时，更应该学会改进不足，知耻而后勇，相信在大家的共同努力下，成品管理一定会再崭新姿。

**东西湖区翻译服务合同范本13**

20xx年以来，市招投标^v^认真贯彻落实《政府信息公开条例》和上级有关精神，按照市政府及市政务公开办要求，健全组织机构，完善工作制度，强化服务意识，提高业务能力，全面做好政务公开政务服务工作，现将xx年政务公开工作总结如下：

>一是建立健全政务公开领导组织。

市招投标^v^成立后，按要求成立了政务公开工作领导小组，由局主要负责通知担任组长，局各科室主要负责人为成员，全面加强政务公开工作组织领导。并根据人员工作变动，及时对局政务公开工作领导小组进行了调整。领导小组下设办公室，负责政务公开的日常工作，协调推进工作有序开展，确保工作广覆盖、强执行。优化配置局信息联络员队伍，精心挑选综合素质较强的人员担任信息联络员，负责部门信息的收集、上报。研究制定了年度政务公开工作计划、信息公开目录和指南、责任追究有关制度等，按照市政务公开办的工作分解要求，细化明确了局机关各科室承担的政务公开任务，有力形成一级抓一级、层层抓落实的工作格局。领导小组定期召开政务公开政务服务工作专题会议，分析存在问题，明确工作重点。

>二是多种方式进行信息公开。

>三是强化问题整改落实。

>四是公开招投标相关过程。

>五是完善市场诚信公开机制。

通过我局全体干部职工的共同努力，xx年政务公开工作取得了明显成绩，在以往的考评中得到了市政务公开办的肯定。当然，我局政务公开内容还有待深化，公开模式还有待创新，服务水平还有待提高。下一步，我们将继续加大政务公开推进力度，坚持以制度建设为抓手，逐步完善公开制度体系，深化政务公开内容，创新公开形式和方法，不断提高政务服务水平，做到优质高效服务，促进招投标相关工作高效规范开展。

**东西湖区翻译服务合同范本14**

上周听了姜博士的两天讲座，回来把记录的笔记整理了一下，我下决心必须做到姜博士说的五个一，经典书法视频日志周记，每天不管多累多晚，我都要坚持，坚持就是一天也不落下，坚持实干，遇到问题解决问题，我相信我一定可以慢慢成为一名合格的教师。正如姜博士说的老师实干孩子们有进步，就是让人放不下，我们偃师新前程学校伏羲实验班也一定要争取让姜博士放不下。

知识上课的情况，识字课有两节上的特别成功，真的是做到了孩子们在玩中学，以乐代乐，我第一次发觉，原来知识学习真的可以变得这么有趣，第一方面因为我们在室外上课，第二方面教师的语言特别重要，我们要随时想办法把枯燥的知识变得不枯燥传递给孩子们。把上课的知识变成一个游戏，你深入进去和孩子们比赛，一个老师首先要学的真的是玩，只有会玩的老师才会把上课也当做是在玩，让孩子们在玩中学到了知识。例如识字课讲坟字的时候提到了清明节，有联系到了别的节日，讲蚊的时候提到了小蚊子，因为班里有个同学叫小雯，大家就笑的特别开心，然后让他们规定20秒互相比赛记识字歌诀，还把识字卡分给了四个学得快的组长，让他们给别人提问，谁哪个字不会把字卡给他，孩子们边玩边学，特别开心。这些我课前都没有做备课，我想即使备课也不一定能想起这么多知识，上的这么成功，但是备课是必须的，你上课前必须有一个清晰的流程和思路。我们真心关注每个孩子，真心干教育，课上会临时发挥出更多的智慧。开心的学痛快的完，课余时间要多和孩子们玩，多观察他们喜欢玩什么，认真观察每个孩子的兴趣，这样当他们做不好的时候就不能干自己想干的事情，这就是对他们最大的惩罚了，根本就不需要训斥啊什么别的体力惩罚。一节课给孩子们规定一个目标，只要目标达到就可以提前出去玩，你必须让孩子们有学习的欲望，你要给他诱惑，让他积极认真有效率学习。只有我们先满足了孩子的要求，才能让他们达到我们的要求去认真上课。正如姜博士说的上课就是在“骗”孩子，和他们斗智斗勇，在玩中学习，但这个玩，会让孩子们玩出知识，玩出素质。

还有就是我们发现孩子们有惰性，比如遇到问题不喜欢自己想办法解决，回到家里和学校表现不一样，不听家长的话，不喜欢劳动，上任课老师的课没有上班主任的课表现好等。针对这些问题，我觉得观察真的很重要，孩子们在我们看不见的地方表现出的才是最真实的自己，所以课上课下尤其是课下一定要随时观察他们，老师的眼睛就是一部摄像机，随时捕捉信息，偷偷观察记录每个孩子的表现。周末回家也请家长帮忙，做好观察记录，把具体情况反馈给我，这样我就能充分了解每个孩子，再因材施教，分析每个孩子的特点，采取合适的教育。还有就是我意识到了，李老师也提醒了我有些提示性语言不要有，孩子们控制不住自己，会跟着别人学，模仿能力实在太强了。比如吃饭的时候有一个人不吃鸡蛋，你给大家说谁不吃鸡蛋送上来，有的吃的也会跟着别人学，就把鸡蛋送上来了，再有人不吃鸡蛋，必须告诉我原因为什么不吃。再比如盘腿坐的时候有人不舒服你说不舒服的可以休息，不累的孩子也会跟风休息。而且盘腿坐的时候要按李老师指导的正确的姿势，要脱鞋，接地气，让孩子们尽量坚持。吃饭的时候让孩子们自己来端饭，让每个人都参与进来。打扫卫生一周轮换一次，值日具体到每个人，10分钟之内结束卫生，哪里没打扫干净找谁的问题。每天按规定的时间奖罚班币。

这周还举行了两次活动，接力赛和广播操比赛，孩子们的表现简直太好了，接力赛特别有秩序，赛跑过程中也没人摔倒，没有出现意外，对一年级孩子来说我觉得这些就够了。广播操更是赢得了老师们的赞扬，连最调皮的丰硕都表现得特别好，孩子们做的特别整齐认真，我都没有想到，因为孩子们学的时间不长，比赛前我觉得孩子们只要把整套完整做下来就是成功了，至于队伍是不是整齐我都没有做要求，没想到上场比赛孩子们的状态那么好。更让我感动的是小学部广播操比赛整个过程中，我们班的孩子坐的特别端正，一节课时间内没有人随便说话，一直保持后背挺直，不乱动。不管名次怎么样，在我心里我们伏羲班的孩子就是第一名。开家长会的时候家长们都特别高兴，他们在分享着孩子们在家里的表现和孩子们的进步，都说把孩子送到这里，他们绝对放心。我想这是对我们学校对吴校长最大的肯定了吧。而我也必须跟上孩子们的步伐，老实听话真干，多学习看书总结反思，做好五个一，多跟吴校长李老师交流学习，快快成长，争取办好我们的`偃师新前程复习实验班。

**东西湖区翻译服务合同范本15**

随着社会主义市场经济的发展和城镇化建设步伐的加快，外出经商、农村富余劳动力向城镇转移已成必然，催生出了“留守孩子”这一特殊群体。

为了给这些留守学生营造一个健康成长的良好环境，从二○○六年起，我校就在全校范围内启动“留守学生关爱工程”，现将这一年多来的有关留守教育管理工作总结如下。

>一、确定了工作目标

通过对留守学生问题的调查、分析与研究，找到了影响留守学生健康成长的原因，有针对性地提出行之有效的措施和办法，狠抓落实，全面推广“关爱工程”，为留守学生营造了健康、快乐、\*等、和谐的成长环境，同时还加强了领导，形成合力，大力宣传，建立目标责任制，完善工作考评制度，不断提高了广大未成年人的结合素质。

>二、主要工作措施

（一）建立健全机制，发挥学校阵地的作用。

1、建立健全领导负责制度。

学校成立了以王乌玉校长为组长的关爱工程领导小组，制订了具体计划，实施了“留守学生”教育工作方案，真正地使学校成为了学生学知识，学文化，不断提高思想觉悟的主阵地。

2、建立留守学生档案和联系卡制度。

3、实施教职工结对帮扶留守学生的制度。

在学校留守学生中确立重点帮扶对象并配备帮扶教师。帮扶教师经常找留守学生谈心，随时掌握留守学生的思想动态、引导他们健康成长。建立了教职工关爱留守学生的成长日记，让留守学生在老师同学的集体中成长，以对他们缺失家庭教育进行补偿，使他们走出孤独和忧郁。

4、建立健全教师与留守学生的谈心制度。

学校做到了每学期召开一次帮扶教师、留守学生，监护人或委托监护人的座谈会。

5、建立了关爱留守学生的应急机制。

学校建立了留守学生、学校、家长（监护人）、\*之间完备的联系方式和突发事件的应急机制。层层签订了安全责任书，明确责任，确保学生在安全的环境中快乐成长。

6、注重对留守学生的心理健康教育。

积极营造了良好的环境，针对品德行为偏差和心理障碍的留守学生，学校开设了心理教育课，大力开展了心理咨询，心理矫正活动，让他们削除不良情感体验，树立乐观向上的生活态度，培养正确的人生观和价值观。

7、开展献爱心活动。为了确保留守学生生活能与其他孩子一样，能有很好的生活，能健康地成长，我校团委组建多个社团，多次开展关爱留守学生活动，赠送学习用品等，这样一来，解决了他们的后顾之忧，在校玩得开心，学得有劲，同时，也增强了他们的自信心。

8、开展一系列活动。为了丰富留守学生课余生活，培养留守学生自立、自信、自强、自尊等能力，我校开展了一系列丰富多彩的活动，卡拉OK比赛、叠被子比赛、经典朗诵比赛，书画手抄报比赛，亲情写信比赛等，这些活动，促进了留守学生健康成长。

**东西湖区翻译服务合同范本16**

6月底我被应聘到××时代广场工作，在女装部担任主管。至今已有五个月的时间作为最基层的一名管理者，我深感自己更是一名最终端的经营者。虽然工作的时间不长，但通过几个月的工作实践与学习，使我对公司的发展历程及前景有了深一步的了解，对公司领导和蔼可亲、温和待人的态度感到由衷的钦佩。

有句话叫做“入对门、跟对人”，也就是讲一个人在选择自己的事业时，要选择一个好的企业、一个具有前景的行业，并且有一个善于听取意见，熟知经营管理的领导。这些因素是决定一个人事业成败的关键。当我来到公司工作了一段时间后，就已经感觉到自己的确是非常的幸运。

我的主要职责是维护整个女装部现场经营秩序的有序运行，具体到日常工作内容，主要有员工规范化管理;货品质量、品牌管理;商品的售后服务等。××时代广场开业至今已有四年的时间，其间经历了沟沟坎坎。但是公司的经营决策层的领导们，以其独道的眼光、灵活多变的经营模式，令公司的发展速度与经营规模逐年成上升趋势，如今已成为××市家喻户晓的理想购物场所。相信这会令同业界人士无比羡慕，商场的经营管理都无不凝聚了公司领导们的心血及对美好前景的乐观信念。因此，我为自己能够来到××时代广场工作而感到无比的欣慰与自豪。然而，我又不得不将自己放在一个第三者的位置上来客观看待问题。虽然认识比较浅显，对公司也许不会起到很大的帮助，但我认为还是有必要在感受之余提一些个人的看法：

1、各职能部门的相互衔接与配合是促进工作顺利开展、实施、完成的首要前提。

2、上下级之间的层层负责制是对公司员工工作完成情况的一个必要考核标准。

3、人员培训、员工薪酬、监督体制的完善与管理是企业发展的人力资源泉源。

4、企业文化建立是企业竞争，市场化需求的必然趋势。

速度、信誉、质量等是企业赢得胜利的重要筹码。虽然我们在经营速度上赢得了先机，但先入不一定为主。其中，在我们的同业界商圈中，“××商场”、“××商场”以及新开业的“××商场”等所处的位置相对优于我们，或许各自的经营名类及营销模式各有千秋。但归根到底有一个共同特点都是“客户终端产品”服务行业。那么，如何抢占先机，抓住客户的眼球?这就要求我们每位员工不断自我充电，向同行业的“大哥、大姐们”学习，取其长、补其短。努力配合公司经营决策层的领导们将第五经营年的工作做好、做实。因此，我计划以下一年度春节营销做为先导，全面实施旺季经营战略。

1、进一步加强人员管理，从源头上杜绝纪律上自由散漫现象。在纪律方面不能有特别，更没有私情，不提倡对一些表现出色者实行特例，这样会伤害纪律的严明和管理的权威。奖罚公\*，做到奖有理、罚有因。

2、提高商品经营档次、主流品牌的经营格局。作为商场的业务主管，必须以其良好的心理素质，以敏锐的观察能力，良好的服务态度和说服能力，晓之以礼、动之以情，做好商户的思想工作。

3、加强商品价格、货品来源管理。杜绝重货，商品以次充好及提供三无产品等现象发生。争取在退换货方面加强细化管理。

4、加强监督管理机制。对于卖场出现的情况及时记录、汇报，做出及时解决，并帮助商户改进工作。

5、加强情感式营销，通过对商户进行宣传、教育，以其规范陈列、诚信服务的管理达到吸引客源，促进销售目的。坚决做到言出必行，出现工作上的失误及时解释或道歉。

本人在各位领导的关心爱护、各位同仁的支持配合及女装全体员工的通力协作下，依靠各个层次坚强的团队，较好地履行了自己的工作职责，圆满完成了领导交给的各项工作任务。我一定会在今后的工作中不断完善自身的素质，尽力适应各种岗位需要。把第五经营年做的更好、更扎实。

**东西湖区翻译服务合同范本17**

在这“天街小雨润如酥，草色要看近却无”的季节，孩子们又度过了快乐的一周，下面让我们来看一下孩子的表现：

1>、本周好习惯之星是丁驰>；从本周开始，评选好习惯之星的依据加减分完全放给班干部，第二步依据孩子的投票。自此，

>2、数学学习方面：

本周进行了百分数窗4、窗5的学习。因为信息窗4与分数混合运算应用题联系比较大，所以一部分学生学起来有些吃力,但经过几天的练习，基本能够辨清数量关系。到现在还存在理解问题的是：吕俊辉、张玉龙、吕骞宇。希望这些孩子能多感悟，保证自己的正确理解。

>3、其他方面：

（1）本周一上交了上周五参观消防大队的时间日记，孩子们用自己稚嫩的笔，真切的记录了自己参观的所见、所感，点滴间传递着孩子的快乐。其中被评为优秀的是：董佳琪、张根尧、李鸿运、王云杰、陈彦霖、王泽阳、朱佳豪、于严林、刘静、于晓萌、丁驰、赵文博、胡洪莹、任玲辉、陈鑫元、张毓廷、夏凡、郑醒、张钰、毕见丽。

（2）周二召开了新学期家长会，2位家长请假没能来，其他家长都能按时参与，会上，重点谈了本学期的各科学习，以及家委会工作，希望我们能够家校共同努力，一起让孩子学习更优秀，在活动中更快乐。

（3）周五对本月来好习惯进行了阶段性的总结：坐姿表现尤其出色的是：姜雨婷、王旭楠、宋锦鹏、张毓廷、姜涛、曲金钊；站姿好习惯特别突出的是：胡鸿莹、任玲辉、张玉龙、陈彦霖、董佳琪；敬队礼好习惯成为大家学习榜样的是：于晓萌、陈鑫元、赵婉如。当然，其他孩子表现也比较出色，希望在接下来的时间能够坚持，让这些优秀的行为真正的成为自己的好习惯。

（4）选出咱班安全委员：王旭楠。负责检查学生的到位情况，送晨报午报；和班长共同监督同学课间教室、走廊、楼梯、校园及放学路队的安全。

（5）统计了3月份的奖章数量，已经发在之前的博文中，并根据奖章数量确定了本月的班级之星：朱佳豪、张根尧、董佳琪、任玲辉、李想；在家长会上已经跟大家阐述奖章发放涉及到孩子在学校各方面的表现，因此可以作为孩子综合表现的一个评定，所以希望您能重视。

>下周工作温馨提示：

1、下周三我们班负责红领巾广播，希望各位小广播员能够勤加练习；

2、下周四——周六放假，周日上周五的课；

3、下周二进行数学第二单元检测，希望孩子们能够用心，发挥出自己的智慧，体现出自己的优秀！

**东西湖区翻译服务合同范本18**

实习内容：

>1、教学工作

⑴听取实习学校和教研组及导师介绍学校、班级和学生情况。

⑵观摩导师的课堂教学及班级管理，参加教研活动，虚心学习各种教育、教学经验。

⑶在指导教师和导师的指导下认真钻研教材，写出教案，认真备课。

⑷听同组实习生的\'课，课后进行反思、评议，肯定优点，改进缺点。

⑸认真批改学生的作业，分析作业中的问题并进行作业讲评。

⑹学习运用各种方法辅导学生，以提高教学质量，结合教学实习，引导学生参加有益的课外活动，向他们介绍课外辅助性读物，组织他们开展第二课堂的活动。

>2、班主任工作

⑴根据实习学校的要求和班级的具体情况进行各种形式的教育工作，组织和培养班集体。

⑵了解中学生的个性特点：至少了解一个中学生的学习情况，思想特点，行为习惯等，有针对性地进行教育帮助。

⑶体验班主任的日常工作：检验学生的出勤、学习情况，进行深入细致的思想教育工作，组织课外文体活动，指导本班的团、队活动和班委会工作，检验批改学生周记。

⑷了解学生在学习以外的需要。

>3、教育调查

⑴根据研究式实习中课堂教学行为的实际情况选择和准备教育调查的主题，即，“行动研究”的主题。

⑵学习对个人教学行为研究的问题进行调查的各种手段。

⑶在导师的引导下学习分析和讨论调查结果并探讨能够解决个人教学问题的可行方法。

⑷学习撰写教学行动研究报告，进一步澄清自己的教学理念和课堂教学决策思路。

⑸学习制定个人专业发展计划，针对自己的某个教学问题或专业缺陷，制定具体的改进方案。

从十月初到十二月三日，我在海口四中的实习工作圆满结束。在次期间，我亲身体验了班主任工作、教育工作和教学实践工作。将“当老师”的过程从感性认识上升到了理性认识。

先总结班主任实习工作。这是我在实习阶段做得最不到位的地方，为此我感到很遗憾。因为没有像四中的班主任一样实行“坐班制”实习，所以对班里的学生关心不够。不过，对班里学生的情况，我了解得还是很透彻的。学生比较信任我，将我当成朋友，毫无保留的争先向我介绍班级事务——这是由于我把他们当成朋友，\*等交流的缘故。在班主任实习阶段，我切身体会到班主任的苦与累。领会到了班主任工作是一项非常具体且细致的工作。对待学生要诚恳的和他们沟通，不能摆“老师”的“架子”，要\*等的交流。

再总结教学工作。教学工作是我在实习的两个阶段做得最投入、最认真的工作：每天认真备课，和小组同学一起讨论教材、教案，试讲，并且虚心向他们请教教学上的细节问题如何处理。他们都耐心地替我解答，帮我改进不足，让我在短时间内得到

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！