# 202\_工程车辆买卖协议书

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2023-12-30

*甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　乙方：\_\_ \_\_ 有限公司　　甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方代理乙方指定产品在指定地区推广、销售等合作事宜达成如下协议：　　一、代理产品　　甲方代理销售乙方产品：...*

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_ \_\_ 有限公司

　　甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，就甲方代理乙方指定产品在指定地区推广、销售等合作事宜达成如下协议：

　　一、代理产品

　　甲方代理销售乙方产品：\_\_\_\_\_\_牌系列客车。

　　二、代理区域

　　乙方授权甲方作为乙方产品中大客车在\_\_\_\_\_\_\_\_\_省(市)部分地区的授权经销商，具体区域为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。　　三、代理指标

　　甲方在代理期限内，年销售必保指标为\_\_\_\_\_\_\_辆，争取指标为\_\_\_\_\_\_\_辆。

　　四、付款方式

　　合同签定后，甲方先付车款的\_\_\_\_%定金，乙方安排生产，提车一次性付清余款。

　　六、甲方的责任和义务

　　1.积极在代理区域内宣传，推销乙方产品，根据市场的需求，及时向乙方反馈信息，并统一宣传口径。

　　2.合同签定后，须按约交付定金，甲方提车时一次性付清余款。不得截留乙方货款，否则视违约处理。定车后，非乙方原因要求退车的，所交定金不予以退还。

　　3.甲方不得私自同意用户改变车型结构，在不影响车辆技术要求和整车结构的情况下，若需局部改变，必须经乙方技术部门同意后，方可签定合同。

　　4.车辆底盘，发动机出现问题，应在底盘，发动机生产厂家当地三包服务站解决，车身出现问题，与乙方联系或在当地设立的特约维修站解决，甲方应协助处理。

　　5.甲方积极为需购乙方产品的客户办理购车按揭付款业务，以促进乙方产品在代理区域内的销售。

　　七、乙方的责任和义务

　　1.自本协议签定之日起，乙方如在甲方代理区域内直销乙方产品(标配)，其售价不得低于代理价。

　　2.保持宣传口径一致，积极维护双方的利益和声誉，不得泄露双方的商业机密。

　　3.产品或配置价格调整时，须及时函告甲方。否则由此造成的经济损失，甲方不承担责任。

　　4.积极做好产品的售后服务工作，甲方年销售乙方产品达\_\_\_\_\_\_\_辆以上，可申请在代理区域内设立特约维修站。

　　5.乙方在收到甲方定金后，严格按销售合同条款的要求安排生产，按期保质地交付车辆。

　　八、奖励办法

　　甲方购置乙方客车按规定销价执行。甲方完成销售\_\_\_\_\_\_\_辆以内的(含)，按所定购车辆的实际车价的\_\_\_\_\_\_\_%提取服务费，完成\_\_\_\_\_\_\_辆以上的按购车价\_\_\_\_\_\_\_%提取服务费。未完成指标，按同比率进行结算兑现，每月结算一次，同时由甲方出具服务费发票。

　　九、未尽事宜，双方友好协商解决。

　　十、协议一式四份，双方各执二份，自签字之日起生效，有效期从\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

　　甲方单位：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　甲方代表：(签字)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　签约地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方单位：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方代表：(签字)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　签约地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！