# 个人汽车租赁合同汇总(八篇)

来源：网络 作者：落霞与孤鹜齐 更新时间：2024-12-16

*个人汽车租赁合同汇总一出租人(甲方) ：承租人 (乙方)：根据《中华人民共和国合同法》及有关规定，甲、乙双方经协商一致，自愿签订本合同：一、本合同所称汽车租赁，是为用户提供以小时、日、月计算的租车服务，并收取相应的租赁费。二、甲方将手续完善...*

**个人汽车租赁合同汇总一**

出租人(甲方) ：

承租人 (乙方)：

根据《中华人民共和国合同法》及有关规定，甲、乙双方经协商一致，自愿签订本合同：

一、本合同所称汽车租赁，是为用户提供以小时、日、月计算的租车服务，并收取相应的租赁费。

二、甲方将手续完善、证件齐全、技术状况良好的车辆型号为 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，车牌为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，颜色为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，本车折价为\_\_\_\_\_元人民币，承租给乙方。

三、本合同租赁期限从 \_\_\_\_\_\_\_年 \_\_\_\_月 \_\_\_\_日 \_\_\_\_时起至 \_\_\_\_年 \_\_\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_ 日 \_\_\_\_时止。

四、乙方应付租金人民币 \_\_\_\_ 元整给甲方。乙方超时还车的，甲方按超时每小时加收人民币 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元。 ( 超时 6 小时按天计算租金) 。

五、短租客户先付清租金再用车;月租以上客户于每月 \_\_\_\_\_\_\_\_\_号前支付租金，逾期加纳租金的，除应补交拖欠租金外，甲方将另计收逾期租金的\_\_\_\_% 作为违约金。

六、乙方在租车的时候，应同时交付租车押金人民币\_\_\_\_\_ 元整。还车时扣除应交款项后，甲方将余款退还给乙方，但不计付利息。

七、乙方还车时，甲方将在租车押金中扣除 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元作为违章押金，在 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 天内查明无违章记录后退还给乙方。

八、乙方需要提前还车，租期的剩余时间在一天以内的，甲方不退还租金。租期的剩余时间在一天以上 29天以下的，甲方退还租金的 30 % ，租期的剩余时间在30 天以上的，甲方退还租金的 20 % 。

九、该租赁车辆只限于上海市内行驶，如需出省外的必须经甲方同意，并由甲方负责办理省外保险，费用由乙方负责;如擅自驾车出省的一切后果由乙方负责，甲方将向其追讨一切经济损失。

十、租赁期间限行驶 \_\_\_\_\_\_\_\_\_公里，每超 一公里 加收人民币 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;连续租三天以上不限公里。

十一、租期到后，乙方如需要续租的，必须经甲方同意，并向甲方办理相应的手续;逾期不办理手续的，逾期租金按每天 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元计算，乙方除应加纳逾期租金外，甲方将另外收取逾期租金的 30% 作为违约金。逾期 \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 天都未交还车辆的，甲方将按诈骗案上报主管公安机关处理。

十二、甲方向乙方提供有效的行车证件，并负责对车辆投保车身险，第三者责任险、司乘座位险、附加险，且保险期限包含了租赁 期限全过程。

十三、租赁汽车的所有权属于甲方，如任何第三者由于甲方的原因对租赁主张任何权利，概由甲方负责，乙方的使用权不得受此影 响。

十四、在本租赁合同期限内，仅汽车的使用权属于乙方。乙方不得将车辆抵押、典当、出卖、出借、转租或作其它非法用途，如经发现其一者，甲方有权随时收回车辆，并追究乙方的经济责任和法律责任。

十五、在租用的过程中，乙方必须保证车辆证件及号牌的完整。如有遗失的，由乙方负责在补办过程中的一切费用。由因乙方任何原因造成甲方车辆不能营运的，甲方将按每日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元的标准收取车辆停运费。

十六、甲方负责租赁期内的车辆的保养、正常磨损的维修、年审、季审的工作，并承担相关费用。

十七、乙方承担租赁期的车辆燃油费、路桥费、停车费、违章罚款等在车辆使用过程中的费用。

十八、在使用车辆过程中由于乙方的原因使车辆有任何损坏需要维修但又不到保险公司理赔要求的，乙方必须按车辆原样给予修复。

十九、在租赁期间，如果发生交通事故、车辆被盗或灭火时，乙方必须立即报警及通知甲方，甲方将协助乙方处理事后车辆维修索赔等事情，但乙方必须负责保险公司因乙方原因拒赔或赔偿不足部分的经济损失，并承担办事过程中的一切费用。

二十、在使用车辆过程中，乙方保证对车辆不拆件，不改装，需要维修时，必须通知甲方，并由乙方将车辆开到指定的维修厂进行维修。如车辆在外地的，由甲、乙双方协商后解决。

二十一、租赁期内由于车辆的正常磨损或机械故障所造成的停驶，甲方应延长相对的租期或减免相应的租金。但不负责因此而造成乙 方直接或间接的损失。

二十二、月租以上的车辆每月必须定期回甲方修理厂进行例行保养，如乙方不履行保养义务，甲方将按每车每月收取 3000 元的因车辆不能正常保养而加速车辆磨损的损失费。

二十三、担保人作为本合同的担保方，保证承担乙方在履行本合同过程中产生的一切法律责任和经济责任，并以个人工资、财产、物业作为乙方的经济担保，包括乙方违约应承担的一切法律及经济责任，担保期限为直至前述责任全部清偿完毕。

二十四、在租赁期间，如乙方发生关闭、停产、合并、分立、破产或丧失支付租金及相关费用的能力时，甲方可立即采取紧急措施，收回车辆，且并不因此免除本合同规定的乙方其它责任。

二十五、凡需对本合同进行修改或补充的，须经双方协商制定，并以书面形式经双方签字后生效。

二十六、有关本合同的一切争议，双方应友好协商，如协商不了的，应交由合同签订地的人民法院审理。

二十七、乙方提供的证明材料复印及甲方提供的车辆交接技术检验表作为本合同的组成部分。

二十八、本合同一式三份，经甲、乙双方及担保人签字后生效。

出租人(甲方)： 承租人(乙方)：

负责人(或授权代理人)： 法定代表人(或授权代理人)：

签订日期： 签订日期：

**个人汽车租赁合同汇总二**

本人概况

姓 名：林xxx 性 别：男 学 历：中专

专 业：汽车评估与保险 出生年月：1990年10月18日

手 机：13471191343 联系电话：0760-xxxxxx

地 址 广东xxxxx 邮 编：528400

教育背景

毕业院校：广西交通高级技工学校20\_年--20\_年评估班学生

主修课程：汽车文化 汽车保险实务 汽车故障诊断与排除 事故车辆检验与定损 汽车故障诊断与检测技术等。

实习经历：20\_年4月广西第15届汽车展销会

为人随和、诚实、坚强、乐观、开朗，爱好体育运动等。

个人价值

我的信条是：“不断进取，努力奋斗”，我相信我的能力一定会让你得到一份满意的惊喜！

**个人汽车租赁合同汇总三**

尊敬的各位领导：

大家好!

转眼间半年的时间就过去了，今天能够站在这个讲台上参加这次就职演讲，我要感谢在座的各位领导，各位同事，是大家给我人生中为数不多的一次机遇!同时我想我要抓住这次机遇，在任代法标销售经理一职的半年中公司领导不断的帮助我也教会了我在这个岗位上应该做的工作，今天我鼓足勇气站在台上接受各位领导的检阅。

我叫，今年\_岁，20\_年10月我加入\_这个大家庭，从事销售工作至今，今天我就职演讲的岗位是销售经理。

各位领导各位同事，随着汽车产业的迅猛发展，在国内进口车市场近几年也是被消费者认同的一类车系，据官方统计20\_年上半年整个进口车市场的销售共计39万台，同比增长%，而国产合资品牌上半年销售共计万辆，同比增长%。从数据上可以看出进口车在国内有着更为宽阔的市场前景，对于本品牌来讲今年整个全年的销量是去年全年销量的一倍。证明在\_是有着较好市场基础的，但是客户群体还是有局限性我认为只是宣传力度不够大。当然广告的投入要和销量是成正比的。所以要找出最有效的宣传途径，这样才能真正做到广而告之兴商家。

我认为要做好销售经理应当具备以下几个方面。

一。加强学习，提高素质

作为部门经理，要想作好本职工作，首先必须在思想上与公司保持高度的一致。我始终认为，只有认真执行公司章程，服从公司领导，才能排除一切干扰，战胜一切困难，干好管理工作。为此我认真学习公司文件精神并在实际工作中不断加以实践，实事求是，公平公开。在工作中，我坚决贯彻执行集团和公司领导的各项指示、规定。时刻不放松学习，始终使自己的思想跟得上公司的发展。

二。提高管理能力

虽然之前我没有太多的工作经历，但是在公司领导的帮助下也让我明白，作为一名公司中层领导，必须要能做到恪尽职守，认真履行自己的职责，积极协调各部门的关系。认真落实公司要求，实行公开、管理。在工作中，积极向领导反映员工的意见和建议。关心下属。

三。积极向上的心态和营造气氛的能力

很多销售经理在工作中遇到困难的时候，不是积极地面对，而是会有大量的抱怨出来：什么公司的产品价格高了，市场容量小了，消费者不接受了，公司的促销力度没有竞争对手大了，各部门之间的工作效率缓慢了，公司的制度与机制不贴近市场了等等。可是孰不知，这样的抱怨，往往会给自己本人和下属带来很多负面的影响，影响大家的工作积极性，造成工作的效率下降、人心涣散，各项工作都无法开展。所以说，在任何时候，销售经理都不能抱怨。要有饱满的工作热情和一个积极的心态来面对工作中的困难，面对问题，同时要给下属营造一个遇到问题去积极解决的工作环境。

四。学会利用资源

资源?有的人说了，资源就是人、财、物。对的，但是也不全对。其实在做区域市场时，销售经理所拥有的资源很多的：高品质的产品;强大的品牌号召力;比较完善的层级销售网络;专业级的经销商;销售队伍良好地执行力;客户对公司及品牌的忠诚度;销售经理广泛的人脉关系;工作能力强，对公司忠诚度高的下属等等。而把这些资源用好了，销售经理就如虎添翼了，当然在工作的时候也会事半功倍了。

在即将进入的20\_年里我的工作计划安排如下：

一。认真落实厂家下达的任务目标。

同时，切实的做到任务合理分解，车型明确细分，认真分析市场做好阶段性的市场调研，从中找到更多更有利的切入点进行有目的销售，有想法的销售，不能再以守株待兔的形式进行销售，要有创新思维，相信随着新年的来临，新车型的上市能够给市场带来更多的亮点，和奇迹。

二。对于自身知识的积累和员工的培训的工作也要重点进行。

进口车销售不同于合资品牌，作为销售顾问，不但要有着较好的素质同时，涉及的知识面也要更宽更广，在与客户交流中要主动寻找话题，所培训也是中重点工作之一，不但要培训业务知识，周边产品也要有所了解，特别是一些奢侈品牌也要有系统的培训，当然培训的模式是以一个专业老师进行的，但是我认为应当打破常规分配给每一个销售顾问，让每一个人都能站在讲台上总结自己所学习的知识，这样一来不但能够提高个人的能力，同时学习起来也会更有效果。

三。个人的力量是有限的，团队的力量是无穷尽的，带好团队就是提高销量。

在新的一年里，要真正做到大胆指挥细心管理的模式。在形成团队合作精神之余，是要发挥销售团队中每一个人的作用，而要使每一个销售发挥自身价值，首先要建立团队文化。对于一个销售团队中不同的销售人员的不同态度，以及管理者的行事方法，建立在一个团队精神之上，这一精神又影响着销售人员的态度。”要让销售人员有共同的奋斗目标，销售主管必须建立一种团队精神，一种文化理念，“其身正，不令则行;其身不正，虽令则不行。”

20\_年是不平凡的一年，通过全体销售人员的共同努力，销售工作取得了全面胜利，各项经营指标均创历史新高。在面对成绩欢欣鼓舞的同时，我们也清醒地看到我们在营销工作及售后服务工作中的诸多不足，尤其在市场开拓的创新上，精品服务的理念上，还大有潜力可挖。同时还要提高我们对市场变化的快速反应能力。为此，面对20\_年，销售一定会充分发挥团队合作精神，群策群力，紧紧围绕“服务管理”这个主旨，将“品牌营销”、“服务营销”和“文化营销”三者紧密结合，确保公司20\_年公司各项工作的顺利完成。

**个人汽车租赁合同汇总四**

甲方名称:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方姓名:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

企业地址:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方身份证:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

企业电话:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方电话:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法人签字:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方地址:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方双方本着自愿的原则，经协商同意签订本协议，以资双方共同遵守执行。

第一条甲方根据乙方的要求，同意将\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_汽车\_\_\_\_\_\_\_辆;发动机号\_\_\_\_\_\_;车架号\_\_\_\_\_\_，计价人民币\_\_\_拾\_\_万\_\_千\_\_百\_\_拾\_\_元(￥\_\_\_\_\_\_\_)，销售给乙方。

第二条因资金短缺原因，乙方需向银行申请汽车消费信贷专项资金贷款，并请求甲方为其贷款的担保人。

第三条乙方在签订此合同时，首先在银行开立个人存款账户、申办信用卡，并安不低于所购车辆总价的\_\_\_\_\_%的款项，计入民币\_\_\_\_\_\_\_万元存入该账户。剩余款项\_\_\_\_\_\_\_元向银行申请贷款，并按期向该银行归还贷款本息。

第四条作为乙方贷款担保人，甲方接受银行委托，对乙方进行贷款购车的资信审查，乙方必须按甲方要求提供详实证明资料配合甲方工作，并在贷款未偿清之前，必须在甲方指定的保险公司办妥所购车辆信用或保证保险以及贷款银行为第一受益人的车辆损失险、第三者责任险、车辆资抢险、不计免赔险及其相关的附加险。在此前提下，乙方按甲方指定场所对所购车辆进行交接验收，并签署《车辆验收交接单》。

第五条乙方在未付清车款及相关款项前，同意将所购车辆作为欠款的抵押担保物，此抵押物在乙方发生意外且无力偿还时，按最长不超过三折旧比例作价给甲方。并将购车发票、合各证及车辆购置附加费凭证交甲方保存，期间不得将所购车辆转让、变卖、出租、重复抵押或做出其他损害甲方权益的行为。

第六条在乙方提供停车泊位证明及其他入户所需证明条件下，甲方可协助乙方办理车辆的牌、证、保险手续，实际费用由乙方承担。

第七条在三保期限内，乙方所购车辆如出现质量问题，自行到厂家特约维修服务中心进行交涉处理。此期间，乙方不得以此为借口停止或拖延支付每期应向银行偿还的人款。

第八条如乙方发生下列情况，按本合同第九条规定处理：

1.乙方逾期还款，乙方经甲方二次书面催讨，在第二次催讨期限截止日仍不还款的(逾期\_\_\_\_天后，即发出书面催讨，二次催讨间隔为\_\_\_\_\_天，第二次催讨期限截止日为文书发出日第\_\_\_\_\_天);

2.乙方借口车辆质量问题，拒不按期偿还欠款;

3.发生乙方财产被申请执行，诉讼保全，被申请破产或其他方面原因致使乙方不能按期还款的。贷款未偿清之前，不在指定的保险公司办理本合同第四条所指各类车辆保险;

4.其他情况乙方不能按期向银行还款;

5.乙方违反本合同第五条的规定，未经甲方同意，擅自将车辆转让、变卖、抵押。

第九条乙方承诺，不论任何原因发生第八条的事由之一时：

1.甲方有权要求乙方立即偿还全部贷款及利息，并承担赔偿责任;甲方有权持合同就乙方未偿还的全部欠款，向有管辖权限的人民法院申请强制执行。乙方自愿接受人民法院的强制执行。

2.甲方有权按合同规定行使抵押权拍卖变卖乙方所购车辆，拍卖所得价款偿还全部债款和其他欠款。如果出售所得的价值(扣作必要费用外)不足偿还全部欠款和费用总和的，甲方有权向乙方继续追偿，如果出售所得超过欠款和费用总和的，甲方应将超过部分的钱款返还给乙方。

3.甲方有权要求乙方除支付逾期款额的利息外，并按逾期总额的\_\_\_\_\_\_\_%日计付滞纳金。

第十条在分期还款过程中，乙方所购车辆发生机动车辆保险责任范围内的灾害事故，致使车辆报废、灭失，保险公司赔款应保证首先偿还尚欠银行的贷款及利息部分。

第十一条除车款外，乙方尚须向甲方交纳担保费，金额以借款额为基数，随贷款年限一次性交付(一年\_\_\_\_\_%;二年\_\_\_%;三年\_\_\_\_\_\_%)。乙方如提前还清车款，从还清日起，甲方自动终止担保人义务。

第十二条乙方配偶或直系亲属，作为共同购车人，须就此合同内容签署同意书。

第十三条乙方担保人自愿为乙方分期付款购置汽车担保，须就此合同的内容签署担保书。

第十四条本合同按合同条款履行完毕时，合同即自行终止。

第十五条本合同需经公证处公证后生效。

第十六条本合同一式五份，甲、乙双方及贷款银行、保险公司、公让处各执一份。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**个人汽车租赁合同汇总五**

甲方：

身份证号：

乙方：

身份证号：

甲乙双方就甲方为本次西藏旅游活动向乙方租用车辆的有关事项经平等协商，自愿签订合同如下。甲方为承租方，乙方为出租方。

一、内容与标准

第1条 ：乙方根据甲方需求，同意向甲方出租\_\_\_辆原装丰田4500型 越野车，相关司机\_\_\_名，分别为\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 及 \_\_\_\_\_\_\_\_;车牌号码\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。驾驶证档案号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_,(在副证上的号码),保险证号码:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

第2条：租车旅游线路由甲方提供，线路为：拉萨\_\_\_羊卓雍湖\_\_\_江孜\_\_\_日喀则\_\_\_珠峰\_\_\_萨嘎\_\_\_岗仁波齐\_\_\_扎达\_\_\_古格\_\_\_狮泉河\_\_\_日土\_\_\_班公湖\_\_\_改则\_\_\_尼玛\_\_\_文布\_\_\_色林措\_\_\_班戈\_\_\_纳木措\_\_\_拉萨，时间共计-\_\_\_\_\_\_\_\_天，其中\_\_\_\_\_天机动，具体行程安排详见附件：

第3条：甲方要求乙方提供的每辆车必须证照齐全而且是整车运行情况良好的车辆。

第4条：甲方要求乙方提供的司机必须都是驾驶经验丰富，曾经行驶过并且熟悉甲方的旅游线路，同时具备丰富的现场处理车辆问题的能力，又能够作为景点的导游。

第5条：租车期间为\_\_\_\_\_\_天，自x年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起，至x年\_\_\_\_月\_\_\_日止。

二、本项旅游租车费用约定

第6条：乙方向甲方收取每辆原装4500越野车\_\_\_\_\_\_\_\_元的全程费用。

第7条：上述费用包括全程的车辆使用费、汽油费、停车费、维修及零部件费、保养费、司机的全程食宿和导游翻译费用。

第8条：费用支付方式：

1、合同签署后，甲方通过现金方式向乙方支付第一期费用，共计\_\_\_\_\_元：

2、甲方旅游路线结束，即回到拉萨时，于当日与乙方结算费用，支付余款。

三、双方责任和义务

第9条：甲方的责任和义务

1、甲方应该妥善保管随身携带的行李物品，未委托乙方代管而损坏或丢失的，责任自负。

2、甲方在旅游活动中应遵守团队纪律，确保与司机进行良好的沟通和合作，

3、甲方应尊重当地的宗教信仰、民族习惯和风土人情。

4、甲方如果发生人员无法适应高原反映，于拉萨出发前或中途退出本项活动的，如果不影响租车数量和租房数量的减少，则不涉及费用的变化，

5、甲方如果发生人员无法适应高原反映或其他紧急情况发生，于拉萨出发前或行至日喀则前中途退出本项活动的，影响到租车数量和租房数量的减少，则甲方可以重新计算费用向乙方支付，提前解约的租车费用按照该车实际已经行驶的里程数以每公里4元作为应付租车费用，租房方面按照实际租房费用支付，同时甲方应向乙方支付提前解约车辆每辆在1000元的赔偿费。

这一条里说的是这么一个情况：由于阿里高原地区海拔高，自然条件相当恶劣，经常会有驴友在出发后生病，并且病得很厉害。阿里地区的医疗条件相当有限，在病的很严重的情况下，也许只能采取的方法是全车人就地返回拉萨。条款里说的意思是这样的，如果合同里整个阿里的行程已经过半，那么车辆就地返回就可以了，不用付给司机额外的钱;如果行程还未到一半的话，就地返回时，按已经出发多少天的天数所需要的车费，乘以2付给司机。这里注意一点的是，不管是上面两种情况哪种发生了，总之付的钱是一定不会超过合同里的原总数的

6、甲方必须按合同规定的时间支付费用。

7、甲方自行办理和承担旅游期间的保险事项。

8、甲方自行办理旅游期间所需的边境通行证。

9、包车期间，甲方乘坐人员不得超过4人(包括4人)，人员变动及包车费用分担由甲方内部决定，乙方不得搭载其他人员及收取其他任何费用。如路遇求助者,需双方同意后,方可安排多余车座,甲乙双方共同占有第三者付出之费用(即1:1)

我们去阿里包的是4500，出于省钱的目的，一车坐4个人。这个条款想要说明的是，不管路上出现任何人员的增减，司机都不能出面干预(当然前提是我们自己不能在车里安排超过4个人)。比如说，有人从拉萨出发到了阿里的狮泉河以后，决定不回拉萨而直接从新藏线进新疆;那么同车的人可以自己在狮泉河找人回拉萨，只要不超过4个人，司机就不能拒绝

第10条：乙方的责任和义务

1、乙方必须按合同规定按时按质为甲方安排合同所述事项。

2、乙方向甲方出租符合条件的交通工具和司机，出发前对车辆进行严格地全面检查，保证甲方全程的行驶安全。

3、乙方应确保其提供的司机兼导游翻译服务全程正常进行，能配合甲方观景拍照的需要中途停车，并且能够与甲方保持良好的沟通和合作。

4、乙方每日必须按照甲方前一日通知的时间出车，并且按照甲方提供的游程行驶，如果甲方的路线计划有变，则必须和乙方司机进行友好协商解决问题。

5、乙方不得将出租车辆擅自调回，不得无故更换合同中所约定之车辆及司机，不得擅自搭拉其他乘客，不得酒后驾车，否则将按租车费用的双倍赔偿甲方。

此条是为防止签约与出发之车辆, 司机不一致. 通俗来说就是”卖猪仔”。

6、乙方不得擅自减少旅游景点和缩短游程时间。

7、乙方车辆如果发生中途损坏，乙方司机应按照将损失减少到最小的原则，立即提供相应的应急措施，及时修理解决，无法修理的就立即重新安排相同或是更高规格车辆进行替换。

8、乙方车辆如果发生中途损坏，无法及时修理或更换车辆，以至于在游程中车辆减少的情况，甲方则根据该减少车辆的实际已经行驶的里程数按每里4元的价格向乙方支付该车的租用费，并且向乙方收取减少车辆每辆1000元的赔偿金。

9、乙方车辆在发生中途损坏并更换车辆的情况下，所换车辆的规格如果差于合同规定规格，甲方可以重新计算并支付该车租金，将该车所剩里程数按每公里4元的价格，从总价中扣除。

10、乙方在旅程中弃置甲方的，应当承担弃置期间甲方支出的食宿和其他必要费用，退还未完成的行程费用并支付旅游费用30%的违约金。

11、如因乙方原因，致使甲方的旅游活动不能成行而取消的，乙方应立即通知甲方，并退还甲方已交之费用，并按如下标准支付违约金：

(1) 在旅游开始前第3日至第2日以前通知到的，支付全部旅游费用的10%;

(2) 在旅游开始前1口通知到的，支付全部旅游费用的20%;

(3) 在旅游开始日及以后通知到的，支付全部旅游费用的50%

12、对于甲方在旅途中委托乙方代管之行李物品,如故意或因过失造成行李物品破损或丢失，甲乙双方需共同承担损失.

四、其他

第11条：甲、乙双方因不可抗力不能履行合同的、部分或者全部免除责任，但法律另有规定的除外。如因不可抗力造成旅游费用增加，由甲方承担。

第12条：甲、乙一方违约后，对方应当采取适当措施防止损失扩大，没有采取适当措施致损失扩大的，不行就扩大的损失要求赔偿。

第13条：合同中未规定的事项，西藏自治区旅游局有关旅游车辆管理规定协商解决。

第14条：本合同在履行中发生争议，双方应协商解决，协商不成，甲方可向有管辖权的地方旅游执法机构(旅游质量监督管理所)投诉，甲乙双方均可向法院起诉。

第15条：本合同一式二份，双方各一份，具有同等效力。

第16条：本合同从签订并传真至对方至之日起生效，至本次旅行经束为止。

补充条款

1.一部车坏了，另外一部车还可行，或者两部车都坏了，大部队需要停下等车，需要调车的时间怎么赔偿。建议：一天以内(24小时)不赔偿。第25个小时开始计费赔偿，赔偿费率按x元/天赔偿。

2. 转山的两天，如有队员不用转山，司机可以安排剩下的队员到其他地方,听从甲方安排。

3. 合同需加上：行程可以根据实际情况有所调整，完全听从甲方的安排，在16天内走完大北线。

4. 定金是每车1000，共x

5. 付款方式是加定金在出发前一半，回拉萨后一半。

6.

甲方(代表)： 乙方(盖章)

甲方同行人员名单、身份证号：

年 月 日

**个人汽车租赁合同汇总六**

合同编号：

出租方(以下简称甲方)：组织机构代码：工商注册号： 出租方经办人：身份证号码： 承租方(以下简称乙方)：组织机构代码或身份证号码：承租方驾驶证类型：承租方代理人：身份证号码：

根据《中华人民共和国合同法》、《福建省道路运输条例》等有关法律、法规、规章规定，甲、乙双方遵循自愿、公平和诚实信用原则，经协商一致签订本合同，以资共同遵守。

第一条约定事项

1.乙方向甲方承租核载人数为九人以下的载客汽车\_\_ \_\_辆，具体情况约定如下：

本表不够，可另附表填写

(1)按租期：起租时间 年月日时分， 终租时间 年月日时分。租期 日时 分。日租金 佰 拾 元。超过租期的，每小时租金 元。乙方现付押金 元。

(2)按里程：限时里程\_\_ \_\_公里。租金 佰 拾 元。超过限时里程的，每公里 元。乙方现付押金元。

2.租车及还车地址：租车地址;还车地址 。(租赁壹辆以上车辆，有约定不同租车及还车地址的，可另行说明。)

第二条出租方的权利

1.拥有租赁车辆所有权。

2.依合同向承租方计收租金及约定费用。

3.在承租方使用租赁车辆过程中，因非出租方原因造成的车辆、承租方和第三者损害，由保险公司依保险约定先行赔偿，不足部分由承租方承担，出租方不负连带责任。承租方拒绝承担保险赔偿不足部分的，出租方保留索赔权利。

第三条出租方的义务

1. 向承租方交付安全技术检验合格、设备齐全的租赁车辆，以及租赁车辆行驶所需的有效证件。

2.交接租赁车辆时如实提供车辆状况信息。

3.免费提供租赁车辆保养以及承租方按操作规程使用租赁车辆出现的故障维修服务。

4.承担车辆财产险及机动车第三者责任强制险。

5.对所获得的承租方信息负有保密义务。

第四条承租方的权利

1.按合同的约定拥有租赁车辆使用权。

2.有权获知保证安全驾驶所需的车辆技术状况及性能信息。

3.有权获得出租方为保障租赁车辆使用功能所提供的相应服务。

第五条承租方的义务

1.承租方是以单位名义租赁车辆的，如实向出租方提供单位组织机构代码证、代理人身份证等证明材料;承租方是以个人名义租赁车辆的，如实向出租方提供身份证、户口本等证明资料。

2.按合同约定交纳租金及其他费用。

3.随车携带车辆租赁合同、车辆行驶证、《租赁汽车证》及相关标志、标识。

4.按车辆性能、操作规程及相关法律、法规的规定使用租赁车辆，不得将承租车辆转交给未持有效机动车驾驶证的人驾驶，不得超速、超员、超载、酒驾和疲劳驾驶，不得利用承租车辆从事违法活动。

5.承担因不按车辆性能、操作规程使用租赁车辆出现的故障维修费用。

6.妥善保管租赁车辆，维持车辆原状。未经出租方允许，不得擅自修理车辆，不得擅自改装、更换、增设他物。协助出租方按规定期限对租赁车辆进行安全技术检验和维护。

7.保护出租方车辆所有权不受侵犯。爱护车辆及其附属设备，不得转卖、抵押、典当、转租、破坏租赁车辆及随车物品。

8.租赁车辆发生损毁、被盗抢或交通事故时，应立即报案，并在12小时内通知出租方，并协助出租方办理相关手续。

9.承租人在承租期间发生道路交通违法行为的，应及时到公安部门接受处理。

10. 租赁期满，应按时返还租赁车辆及有效证件。

第六条出租方的违约责任

出租方未能履行向承租方提供合同约定的车辆、服务等义务时，应承担下列违约责任：

1.提供的租赁车辆安全技术检验不合格的，应予以更换。

2.出租方原因导致车辆技术故障的，应承担由此给承租方造成的直接损失。

3.车辆危及承租方人身安全的，出租方应承担相应责任。

第七条承租方的违约责任

承租方不能按合同约定交纳费用、使用租赁车辆、保管租赁车辆、归还租赁车辆时，应承担下列违约责任：

1.逾期交纳租金的，每逾期一日按应交租金总额的0.5%交纳滞纳金。逾期归还租赁车辆的，除继续计收租金外，应交纳逾期应交租金20%的违约金。

2.提前解除合同归还租赁车辆的，应按未履行部分租期租金总额的20%向出租方支付违约金，已交纳租金的，出租方在扣除违约金后应将余款退还承租方。

3.承租方有下列行为的，出租方有权解除合同并收回租赁车辆：

(1)提供虚假信息。

(2)拖欠租金或其他费用。

(3)转卖、抵押、质押、转借、典当、转租租赁车辆或确有证据证明存在上述危险的。

(4)确有证据证明承租方利用租赁车辆从事违法犯罪活动的。

4.不按车辆性能或操作程序使用而造成的租赁车辆修理、停运损失;承担因过失被保险公司拒绝赔偿的损失。

5.擅自改装、更换、增设他物等改变租赁车辆原状造成的损失。

6.未协助出租方按时参加车检或维修保养而造成的损失。

7.非出租方原因导致车辆被第三方扣押的责任。

8.违反交通安全法规时，应在被告知的5日内接受处罚。如拒绝接受处罚，合同中登记的驾驶员将作为违章责任入被提交公安交通管理部门处理。

第八条担保条款

1.承租方用保证金提供担保的，保证金不得用于充抵租金，合同履行完毕后，保证金应退还承租方。双方经约定也可采取其他方式担保。

2.承租方如采用担保人提供担保的方式，担保人应就承租方履行本合同的义务负连带保证责任。

第九条特别约定

承、租双方可对本合同内容以书面形式予以增加、细化做为补充条款，但不得违反有关法规及政策规定，不得违反公平原则。补充条款中含有不合理地减轻或免除本合同条款中规定应由出租方承担的责任内容

**个人汽车租赁合同汇总七**

合同编号：

出租人(甲方) ：

承租人 (乙方)：

根据《中华人民共和国合同法》及有关规定，甲、乙双方经协商一致，自愿签订本合同：

一、本合同所称汽车租赁，是为用户提供以小时、日、月计算的租车服务，并收取相应的租赁费。

二、甲方将手续完善、证件齐全、技术状况良好的车辆型号为 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，车牌为 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，颜色为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，本车折价为\_\_\_\_\_元人民币，承租给乙方。

三、本合同租赁期限从 \_\_\_\_\_\_\_年 \_\_\_\_月 \_\_\_\_日 \_\_\_\_时起至 \_\_\_\_年 \_\_\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_ 日 \_\_\_\_时止。

四、乙方应付租金人民币 \_\_\_\_ 元整给甲方。乙方超时还车的，甲方按超时每小时加收人民币 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元。 ( 超时 6 小时按天计算租金 ) 。

五、短租客户先付清租金再用车;月租以上客户于每月 \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 号前支付租金，逾期加纳租金的，除应补交拖欠租金外，甲方将另计收逾期租金的\_\_\_\_% 作为违约金。

六、乙方在租车的时候，应同时交付租车押金人民币\_\_\_\_\_ 元整。还车时扣除应交款项后，甲方将余款退还给乙方，但不计付利息。

七、乙方还车时，甲方将在租车押金中扣除 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元作为违章押金，在 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 天内查明无违章记录后退还给乙方。

八、乙方需要提前还车，租期的剩余时间在一天以内的，甲方不退还租金。租期的剩余时间在一天以上 29天以下的，甲方退还租金的 30 % ，租期的剩余时间在 30 天以上的，甲方退还租金的 20 % 。

九、该租赁车辆只限于上海市内行驶，如需出省外的必须经甲方同意，并由甲方负责办理省外保险，费用由乙方负责;如擅自驾车出省的一切后果由乙方负责，甲方将向其追讨一切经济损失。

十、租赁期间限行驶 \_\_\_\_\_\_\_\_\_公里，每超 一公里 加收人民币 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元;连续租三天以上不限公里。

十一、租期到后，乙方如需要续租的，必须经甲方同意，并向甲方办理相应的手续;逾期不办理手续的，逾期租金按每天 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元计算，乙方除应加纳逾期租金外，甲方将另外收取逾期租金的 30% 作为违约金。逾期 \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 天都未交还车辆的 ，甲方将按诈骗案上报主管公安机关处理。

十二、甲方向乙方提供有效的行车证件，并负责对车辆投保车身险，第三者责任险、司乘座位险、附加险，且保险期限包含了租赁 期限全过程。

十三、租赁汽车的所有权属于甲方，如任何第三者由于甲方的原因对租赁主张任何权利，概由甲方负责，乙方的使用权不得受此影 响。

十四、在本租赁合同期限内，仅汽车的使用权属于乙方。乙方不得将车辆抵押、典当、出卖、出借、转租或作其它非法用途，如经 发现其一者，甲方有权随时收回车辆，并追究乙方的经济责任和法律责任。

十五、在租用的过程中，乙方必须保证车辆证件及号牌的完整。如有遗失的，由乙方负责在补办过程中的一切费用。由因乙方任何 原因造成甲方车辆不能营运的，甲方将按每日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 元的标准收取车辆停运费。

十六、甲方负责租赁期内的车辆的保养、正常磨损的维修、年审、季审的工作，并承担相关费用。

十七、乙方承担租赁期的车辆燃油费、路桥费、停车费、违章罚款等在车辆使用过程中的费用。

十八、在使用车辆过程中由于乙方的原因使车辆有任何损坏需要维修但又不到保险公司理赔要求的，乙方必须按车辆原样给予修复。

十九、在租赁期间，如果发生交通事故、车辆被盗或灭火时，乙方必须立即报警及通知甲方，甲方将协助乙方处理事后车辆维修索赔 等事情，但乙方必须负责保险公司因乙方原因拒赔或赔偿不足部分的经济损失，并承担办事过程中的一切费用。

二十、在使用车辆过程中，乙方保证对车辆不拆件，不改装，需要维修时，必须通知甲方，并由乙方将车辆开到指定的维修厂进行维 修。如车辆在外地的，由甲、乙双方协商后解决。

二十一、租赁期内由于车辆的正常磨损或机械故障所造成的停驶，甲方应延长相对的租期或减免相应的租金。但不负责因此而造成乙 方直接或间接的损失。

二十二、月租以上的车辆每月必须定期回甲方修理厂进行例行保养，如乙方不履行保养义务，甲方将按每车每月收取 3000 元的因车 辆不能正常保养而加速车辆磨损的损失费。

二十三、担保人作为本合同的担保方，保证承担乙方在履行本合同过程中产生的一切法律责任和经济责任，并以个人工资、财产、物 业作为乙方的经济担保，包括乙方违约应承担的一切法律及经济责任，担保期限为直至前述责任全部清偿完毕。

二十四、在租赁期间，如乙方发生关闭、停产、合并、分立、破产或丧失支付租金及相关费用的能力时，甲方可立即采取紧急措施， 收回车辆，且并不因此免除本合同规定的乙方其它责任。

二十五、凡需对本合同进行修改或补充的，须经双方协商制定，并以书面形式经双方签字后生效。

二十六、有关本合同的一切争议，双方应友好协商，如协商不了的，应交由合同签订地的人民法院审理。

二十七、乙方提供的证明材料复印及甲方提供的车辆交接技术检验表作为本合同的组成部分。

二十八、本合同一式三份，经甲、乙双方及担保人签字后生效。

**个人汽车租赁合同汇总八**

20\_\_年即将过去，在这一年的时间中我通过努力的工作，也有了一些收获，临近年终，我感觉有必要对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把明年的工作做的更好。下面我对一年的工作\_行简要的总结。

我是20\_\_年9月份到公司工作的，仅凭对销售工作的热情，而缺乏对汽车行业销售经验和产品知识。为了迅速融入到这个行业中来，到公司之后，一边学习产品知识，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我经常请教各品系经理和领导和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方发和对一些比较难缠的客户\_行应对方针，取得了明显的效果。

一、通过不断的学习产品知识，收取同行业之间的信息和积累市场经验

现在对我们现在处的市场有了一个大概的认识和了解。现在我逐渐可以清晰、流利的应对客户所提到的各种问题，准确的把握客户的需要，良好的与客户沟通，因此逐渐取得了客户的信任。所以经过大半年的努力，也成功谈成了一些用户购买我们的产品，在不断的学习产品知识和积累经验的同时，自己的能力，业务水平都比以前有了一个较大幅度的提高，针对市场的一些变化和同行业之间的竞争，现在可以拿出一个比较完整的流程应付一些突发事件。对于一整套流程可以完全的操作下来。

还有我的20\_\_年工作重点是二线兼销售，二线的工作环节是十分关键重要的，在我们销售的每台车都要经过二线的手。二线这个岗位是销售一线和用户之间的桥梁，一是，把一线的工作\_行补充和完善，二是给用户\_行指导和维系。在20\_\_年里我在二线的岗位上工作了一年，对我的全年工作满意度基本上是良好，我服务的用户，全年计算来可以说至少有一百多个!这么多用户是我感觉有些自豪感!8月底去总部\_行模压训练，做一名合格的销售人员，10月份在我们的二级\_\_公司\_行据点销售和市场考察，在\_\_我也学到了很多的竞品的业务知识，这对我们产品销售十分有利。

二、本年度存在的问题

在20\_\_年\_\_月\_\_日我们根据上半年销售的车型，\_行了总结。用到了提前上牌的车上。我们也可以预测到，上半年的车型在下半年消化肯定不是很好，因为上半年的车型基本接近饱和，所以提前上牌车型选择有误。

在\_\_月\_\_日和\_\_月\_\_日，一天只差车价相差一万，用户有些接受不了，导致我们的产品到下半年库存量比较大，资金压力也比较大。到十月份又碰到全球性的金融危机，使市场一天比一天差，我们的日子更难过。

三、对20\_\_年工作中存在的问题\_行改\_的措施

对于车价差万元的情况我们在\_\_\_\_第三季度会议已经做了相应的调整，现在的产品价格，用户大部分都可以接受。还有一些提前上牌车型有误的，我们已经做好准备，赶在今年旺季把车消化一部分，看看市场，到底是什么情况，做一个准确的判断!减轻公司和部门的资金压力，让我们的人轻松上阵，挑战下一个工作任务!

四、20\_\_年个人工作目标和计划

我在20\_\_年中坚持销售人员的三项基本原则，最守纪律，执行命令，完成任务，做好此岗位的工作。再希望公司多给我一些学习和受训的机会是自己的知识更加丰富和充实!

我希望再20\_\_年里我能从二线的岗位\_到一线的销售岗位，成为一个完整的销售人员，我在20\_\_年的全年中我已经熟练的掌握了一整套操作流程。再加上我从事销售工作一年多的经验，应对和处理一些突发事情有自己的一些办法，我相信自己能做好一名合格的销售人员。如果我能\_入到一线销售的岗位上，我会努力使自己的销量和利润化。

已上是我在20\_\_年的工作总结，写的有什么不足之处，望领导谅解!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！