# 活动返利合同范本(热门11篇)

来源：网络 作者：心如止水 更新时间：2024-01-09

*活动返利合同范本11、 甲方作为乙方战略合作伙伴，需及时向乙方报备公司签单信息；甲方公司设计师需主动积极向签单客户推荐乙方产品，并在合理的情况下带客户到乙方展厅（或者公司）了解乙方产品价格、特性、材质、花色等内容，以便促成成交；2、 甲方在...*

**活动返利合同范本1**

1、 甲方作为乙方战略合作伙伴，需及时向乙方报备公司签单信息；甲方公司设计师需主动积极向签单客户推荐乙方产品，并在合理的情况下带客户到乙方展厅（或者公司）了解乙方产品价格、特性、材质、花色等内容，以便促成成交；

2、 甲方在本协议签定之日起算的一年之内，甲方所有的小区驻点、户外广告等有利于公司品牌推广的营销策划工作，需首先通知乙方相关负责人，由乙方决定是否参与；

3、 甲方在本协议签定之日起算的一年之内，甲方的公司对外宣传册上需体现乙方公司信息，首批宣传册不低于3000册，乙方承担制作费\_\_\_\_\_\_\_\_元整，如在一年之内宣传册需要加印，则乙方无需再次承担制作费用，甲方全额承担加印的`宣传册制作成本，同时乙方的公司信息照常体现；

**活动返利合同范本2**

1、甲乙双方签订协议后乙方可享受以下优惠和返利：

（1）乙方的签单客户可享受甲方标价\_\_\_\_\_\_\_折的优惠（促销产品不打折）。

（2）乙方选购常规销售产品按成交价的\_\_\_\_\_\_\_%返利。

（3）乙方选购促销产品按成交价的\_\_\_\_\_\_\_%返利（清仓产品不予以返利）。

2、甲方统一实行最低零售价\_\_\_\_\_\_\_折的销售价格体系，如遇工程项目则另行协商。

3、甲方实行先开单收款后再发货的结算方式。

4、返利款实行每一单结算一次，即在结清货款且货物送达后的\_\_\_\_\_\_个工作日内，由甲方将该单的返利直接汇入乙方提供的银行账户中。

**活动返利合同范本3**

甲方：

乙方：身份证：电话：

甲方为保障乙方既得利益，本着精诚合作、互惠共赢的目的签订本补充协议，本协议为甲乙双方加盟合同附件，不做单独使用。

1、在合同存续期内，甲方为扶持乙方开店计划，保证乙方更大利润空间，将针对乙方现有及未来新开店铺的数量和年度出货业绩达成给予年度出货总金额1%（）的返点。

2、甲方给予乙方年度返点将在年度出货审核完成后，根据乙方出货业绩达成标准核定，年度出货量100万以下不返点；年度出货量100—120万以内按照实际出货量的1%进行返点，年度出货量120万以上按照实际出货量的返点。返点金额计入乙方预付货款中或抵扣未到账货款。

3、甲乙双方签订本协议之初衷为刺激乙方做出更佳业绩量，协议内容仅限甲乙双方知晓，乙方不得以任何方式透露本协议内容，否则协议内容将自动终止。

4、甲乙双方签订本协议有效期为甲乙双方加盟经营合同存续期内有效，在主体合同终止后，协议自动作废。

本协议一式两份，甲乙双方各执一份，签字盖章后生效。

甲方：乙方：

\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

**活动返利合同范本4**

供货方：（以下称甲方）

地址：

经销方：（以下称乙方）

地址：

甲乙双方基于本互利合作原则，经过双方友好协商，达成如下协议，于\_上海市签订本药品经销协议：

>一、经销区域：

甲方同意乙方作为其在广西省经销本合同第三条所列产品的经销商，乙方同意按约经销甲方产品。

在签署本协议时，乙方应提供有效的《企业法人营业执照》，《药品经销企业许可证》和《企业法人代码证书》的复印件（均加盖红章），并在甲方要求时，提供该等证件的原件以供核对。

>二、经销期限及返利：

1、本协议有效期自20xx年07月01日至20xx年06月30日止。协议期限届满前一个月，根据乙方的市场经营等情况，甲乙双方协商续延事宜。

3、返利方式：乙方选择以实物形式进行返利。在货款到达甲方指定银行账号后，扣除17%增值税后，按本协议年度一次性结清。

>三、购货合同签订：

甲乙双方在本协议的基础上，需乙方法定代表人或其授权委托代表（须有授权委托书原件、有效身份证复印件）与甲方指定地区代表另行签订《上海长征富民金山制药有限公司药品售货合同书》（简称《售货合同书》，见附件），《售货合同书》适用本协议所有条款。

>四、货款结算：

1、现款：具体品种为以上品种。

2、结算要求：现款销售货物：乙方应该将货款汇入甲方指定的银行账号后，甲方予以发货。乙方不得向甲方个人帐户汇款，如发生意外损失，甲方不承担相关责任。

3、根据银行结算制度规定，乙方应选择电汇、银行汇款的形式划入甲方指定的银行帐号（以发票标准示为准）。

>五、合同执行：

甲方负责按照《售货合同书》约定的运输方式，并承担到达上述地点前的`运输费和保险费，运达地点仅指乙方所在地。中转及自提费用均由乙方自行负担。乙方仓库收货需盖章收货专用章或公章或有授权证明的仓库工作人员签收。

>六、售后服务：

1、甲方保证其产品符合国家有关规定的质量标准：符合\_、\_、民航总局和邮局有关货物运输的有关规定要求。

2、在产品有效期内，凡属产品质量问题（不含由于乙方保管不善而造成的），经甲方检验部门鉴定后，由甲方换货或退货，数量以甲方实收数量为准。

>七、货物短少、破损责任划分及处理：

1、乙方在货物到达后，对产品名称、数量、批号、包装形式等在现场验收并做好记录，如发现破损、丢失、错发等问题，应向承运单位提出分析责任，并取得货运记录或承运部门的证明。同时应在24小时内以传真形式并加盖乙方业务章后通知甲方。如果属于承运单位的责任，而乙方不履行本条职责的，其损失由乙方承担。

2、乙方发现库存商品原籍短少，应及时做出现场记录，查明到货日期及批号等资料，出具加盖乙方公章的货物短少证明并附原装箱单，于30日内寄至甲方，由甲方补足短少部分，超过期限，损失由乙方承担。

>八、药品投标：

乙方承诺只参加本协议上述独家经销的药品集中招标采购，甲方对此予以积极配合。乙方在经销上述药品的集中招标采购中应维护甲方利益，并取得甲方对投标价格的认可或在甲方许可的投标价格区间内。

>九、争议解决：

在本协议执行过程中发生任何争议，甲乙双方应友好协商解决。如果协商不能解决的，于合同签约所在地法院提出诉讼。

>十、其他：

本协议及所有条款及其履行，应适用\_法律并依其进行解释。

非经双方授权代表同意，本书面协议不得修改。

本协议所附《附页》、《附件》是本协议不可分割的组成部分。

本协议一式两份，经甲乙双方签字、盖章[含骑缝章]后生效，由双方分执。

甲方：（章）乙方：（章）

代表：代表：

签约日期：\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

**活动返利合同范本5**

合作协议书的写法与格式是什么？请参考以下这篇范文。

甲方:

乙方:

本协议本着互惠互利的原则,经双方共同协商,就工程合作监理事项达成一致意见,特订立本协议,为了明确双方职责、权利及义务,以利双方共同遵守。

一、本工程以甲方名义商签工程监理合同。

二、甲方负责开具发票并承担国家规定的有关税费(个人所得税除外)。乙方必须提供相应的发票给甲方。

三、监理费的分配：业主付款必须付至甲方指定帐户，甲方收取整个工程项目监理费的%作为管理费（根据本工程监理合同监理费支付进度收取）。

四、乙方根据工作需要,可自行选聘使用有关专业工程技术人员,并负责支付所聘人员工资费用。乙方不得将甲方公司人员相关证书抵押。

五、乙方接受甲方的指导和监督,重大问题应向甲方及时汇报,甲方应为乙方进行正常工作提供各种便利。

六、乙方必须按照甲方对项目的管理制度和监理程序保证监理工作质量,安全生产,遵守国家、地方法规及监理合同规定，杜绝责任事故发生。如乙方不能保证工作的质量,不能按照甲方对工程监理的管理制度和监理程序做好监理工作,甲方有权不支付相应本应给予乙方的监理费用。

七、如果因乙方工作原因导致甲方被行政主管部门通报批评，甲方有权对乙方停止合作并给予一定的经济处罚，直至解除本次合作监理协议。因工程质量和安全事故导致监理应当承担的责任和相关经济损失支出均由乙方承担。如因事故通报导致甲方不能参加招标投工作，乙方要全力配合甲方解决故事原因，尽快恢复招投标工作，并向甲方支付经济损失：金额：大写小写：￥ 元。如乙方责任导致重特大事故发生，使甲方经济名誉受损造成不可挽回的损失，乙方要承当全部责任，包括为处理事故所需要的全部费用外，还应向甲方支付经济损失：金额：大写小写：￥ 元。

八、乙方负责对所发生的工作业务资料进行统一编号（按照甲方资料要求归档），建立资料挡案，以备上级主管部门检查，项目完成后，乙方负责向甲方提供监理竣工验收报告、业务手册。

九、本协议自起正式生效，直至本工程竣工验收后本协议自动失效。

十、在本协议期间,如遇国家或行业主管部门政策性变更及双方公司重大变化等原因,致使本合同无法履行,本协议则自行解除,但甲乙双方必须处理好本协议书规定的经济利益等问题.

十一、本协议壹式贰份，甲、乙双方各执壹份，经双方签字盖章后生效，期满及财务手续结清后自行失效，未尽事宜由双方另行协商。

十二、双方若有重大争议,可由上级主管部门进行协商处理。

十三、本工程如有延期增加监理费，另行计算延期部分的监理费。

甲方代表签字: 乙方代表签字:

甲方盖章: 乙方盖章:

日 期: 年 月 日 日 期: 年 月 日

这篇合作协议书范文是我们精心挑选的，但愿对你有参考作用。

甲方：

乙方：

签订日期： 年 月 日

合作协议

甲方：

乙方：

根据《\_合同法》和国家的其他相关规定，本着自愿平等，互利互惠的原则，甲乙双方经过协商订立如下合同条文：

第一条：合作内容

甲乙双方约定就 项目以甲方名义投标，甲方负责按照乙方的要求提供所需文件，负责协助乙方提供相应人员配合乙方工作，监控乙方项目跟踪和实施的所有情况；乙方负责项目中标后的实施，并承担本项目带给甲方的所有费用、风险、和责任。

第二条：合共管理费及付款方式

本协议签署后，甲方提供商务资料，在本协议签订后3天内且在乙方取得商务资料前，乙方支付给甲方现金人民币 元的商务咨询费及风险承担保证金。（整个项目竣工结算完成后退还，）

本项目中标后，乙方需支付给甲方管理费（不含税收费），管理费为中标通知书总金额或者合同总金额的 %，管理费将分次从工程进度款中直接扣除。乙方在施工运作过

程中所产生的各项税收费用将从乙方的工程进度款中直接扣除。

第三条：双方的权利、义务和责任

一：甲方的权利、义务和责任

1、本项目中以甲方的名义进行投标，投标文件的制作由乙方完成，若需甲方配合，另行协商分工及费用，由于投标文件制作造成的.任何直接或者间接的风险，均由乙方承担。

2、甲方负责提供本项目的商务资料给乙方。

3、甲方负责配合乙方进行投标协助以及办理商务手续等相关工作，但相关的所有费用均有乙方承担。

4、甲方有权对乙方的自新状况、项目运作和实施进行调查了解和实时监控，乙方不得有所隐瞒和欺骗，如果甲方判定乙方资信状况、实力规模、项目运作和执行能力等方面存在问题，可能导致无法获取项目、执行实施项目等影响甲方企业形象问题，甲方有权终止双方继续合作。

5、甲方有权不定时对项目进行回访，乙方须积极配合。

6、甲方负责在收到货款的10个工作日内按照本协议的

第二条预定支付款项。若乙方未按时提交给甲方项目相关资料，甲方有权不予支付直至资料收集齐全。

二、乙方的权利、义务和责任

1、乙方必须确保本项目排他性与甲方合作，如果乙方

违反此项规定，须向甲方赔偿投标金额的30%作为损害赔偿金。

2、乙方在项目实施过程中发生的所有费用均由乙方自行承担。（包括税收、医保、工伤赔付等费用）

3、乙方须按照协议支付商务咨询费。

4、乙方向甲方提供完整的文件资料，包括但不限于招标文件、投标文件、投标信息、中标通知书、入库单、质检报告等资料，作为甲方支付款项的必备条件。

5、本项目中标后，乙方必须严格按照招标文件，投标文件以及与建设方签订的合同要求实施本项目，并在甲方询问项目进展时，及时准确的告知甲方进度情况并提供相应过程资料，若项目执行有问题，必须及时告知甲方，不得隐瞒。在甲方需要回访项目时，乙方须积极配合。

6、乙方在本项目实施中必须维护甲方企业形象，若乙方在项目实施中造成甲方任何经济、声誉或形象的不良影响，乙方须赔偿，由此引起的一切损失和连带损失。

7、甲方提供的商务文件只针对本协议涉及项目有效，未经甲方书面许可，乙方不得用于任何其他项目或以其他任何方式出现，由此造成任何不良影响的必须向甲方赔偿由此引起的一切损失和连带损失。

8、整个项目工程结算由乙方自行完成，甲方负责监督，如乙方需要甲方配合结算验收，需按市场行情支付甲方相关费用。

第四条：保密条款

甲、乙双方必须对合同的内容保密，未经双方许可，不得向任何第三方透露合同相关的内容，甲方提供给乙方的所有资质、技术文件，乙方必须对其保密，且不得用于除本次合同项目的其他项目当中。

第五条：其他

对于未经事宜，甲乙双方在相互理解的基础上，共同协商解决；签订补充协议，补充协议同主合同一同生效。本协议一式两份，双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效，至本项目实施完毕自然终止。

甲方： 乙方：

证件号： 证件号：

日期： 日期：

**活动返利合同范本6**

工程合作协议

合作前提

20\_年7月份，甲方与中铁七局签订供应石子和大沙的合同。根据甲方提供的供货协议，甲方与乙方合作，由乙方提供资金同甲方一起合作，共同参与同中铁七局的供货。丙方作为中间人，接受甲、乙双方委托，负责就该工程项目，引荐甲方和乙方直接洽谈，向甲、乙双、方提供关于该项目的重要信息，并最终促成甲乙双方签订该合同。乙方对甲方和中铁七局的供货协议进行了详细的调查和了解，认为甲方提供的情况真实可靠，且经过甲乙双方认真仔细核算，正常情况下有不错的收益，在以上前提下，乙方愿意同甲方合作经营中铁七局的供货合同，并愿意提供购买石子和大沙的资金和承担由此带来的风险。经甲乙丙三方友好协商，本着公平公正的原则，甲乙丙三方就向中铁七局供应石料一事达成一致意见，协议如下：

一 合作内容

甲乙丙三方签订的向中铁七局供应石子和大沙的合作协议。

二 甲乙丙各方责任

1 甲方负责协调中铁七局相关部门的关系，负责货款催收和结算，为乙方提供所需要的一切便利条件。

2 甲方负责成立专用财务结算账户。该账户用于中铁七局的资金结算，不能挪作他用，账户由甲乙双方各派一人管理货款的支付，每笔资金的操作需甲乙双方同意。

3 乙方作为资金投入方，负责合作过程中的全部资金，负责垫付供料成本和税款及其他与项目相关之费用，纳入投资成本，在工程款支付后优先偿还该部分款项。

4 乙方全程参与供货协议的运作和经营，和甲方协商决策。

5合作过程中，甲乙双方都必须严格遵守国家相关的法律，法规，按照相关财务制度和规定，以及有关税收政策进行运营和管理，如一方违反须承担由此带来的一切法律责任和经济损失。

三 收益分配

1工程款优先用于偿付投资成本，在保证资金成本安全的前提下，无论盈利情况如何，甲方按照12元每吨的利润作为投资方的投资回报支付给乙方（这个价格是固定的，不受原料石子价格等因素的影响，其中包括投资利息，风险因素，人员管理成本等）。具体供货量以与中铁公司结算为准。

2乙方按照3元每吨的利润作为居间费用支付给丙方。具体供货量以与中铁公司结算为准。

3结算方式：甲乙丙前三方每月5日前结算上月工程量，并按照工程量支付乙方投资报酬。乙方在收到款项后次日向丙方支付上月居间费用。

四 违约责任

1 如因不可抗力造成合作协议无法执行，甲乙双方均不承担违约责任。

2 如因甲方自身原因（如经济纠纷等）造成专用账户查封导致乙方资金损失，甲方承担由此带来的一切法律责任和经济损失。

3 合作过程中，如因乙方运作和管理不善造成的经济损失和法律责任由乙方承担，如给甲方造成损失，甲方有权向乙方追偿。

五 协议解除

有下列情形，可解除合同：

1 不可抗力致使合同无法履行；

2 因一方违约致使合同无法履行；

3 甲乙丙三方协商一致。

六 争议解决方式

本协议发生争议后，可协商解决，协商不成，可在签约地人民法院提起诉讼。

七 未尽事宜

本协议未尽事宜，甲乙双方可签订补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效应。

八 合同生效

本协议共3页，甲乙丙三方签字盖章后生效。本协议一式陆份，甲乙丙三方各持两份，具有同等法律效力。

甲方【盖章】 乙方【盖章】丙方

法定代表人签字 法定代表人签字 身份证号

身份证号 身份证号

签订日期 20\_年7月 日 签订地点：河南省郑州市

**活动返利合同范本7**

1、 乙方作为甲方的战略合作伙伴，乙方公司（展厅）产品在产品信息、价格信息有变化的情况下需及时告知甲方公司设计师及相关人员；

2、 乙方公司产品在甲方公司工作人员的推荐之下，产生成交，乙方将以成交总价的\_\_\_\_\_%返利给甲方公司，返利部分统一返到甲方指定帐号，返利部分由甲方公司负责人统一支配，返利时间双方另行约定；

3、 为了便于甲方人员推荐乙方产品，乙方公司所销售的产品在对待甲方客户时，需低于乙方展厅最低折扣的5%（特价商品除外）；

4、 乙方在接触到对甲方公司经营项目有利的相关资讯时（如：小区驻点活动、广告推广、客户装修需求等）需首先通知甲方公司及公司相关人员；

5、 乙方需在本协议签定之日时一次性向甲方支付XXXX元用于甲方制作宣传册印刷费用，甲方开据统一收据；

**活动返利合同范本8**

1、甲乙双方必须严格遵守本协议，并自觉维护双方的各自利益和共同利益，保守相应的商业机密，本协议任何条款不得而泄露第三方；

2、本协议的订立、效力、修改及终止均接受xxx公布的法律管辖；

3、本协议未尽事宜，双方友好协商解决；

4、本协议一式两份，甲乙双方各执一份，自双方签字盖章之日起生效。

甲方： 乙方：

地址： 地址：

法人代表： 法人代表：

营业证号： 营业证号：

签约日期： \_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 签约日期： \_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

味之家―――让老板娘穿“金”戴“银”为感谢各位老板娘对味之家的支持，特推出味之家让老板娘穿“金”戴“银的促销活动。具体如下：销量增长及品项占比达到公司要求，送一件金银制品。根据客户进多少货，可按照固定时间到金银场所选购金银品，由公司买单。――金色夏季

甲方：唐山市北方锦丰实业有限公司

乙方“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为进一步加强厂商合作，拓展市场，延伸服务；本着互惠互利，共同发展的原则；甲方对乙方提供销售奖励政策，为明确双方责任与义务，特订协议如下： 一、乙方享受促销活动的资格及条件：；

1、乙方遵守甲方销售政策，坚持在合同限定区域内销售，不搞恶意降价倾销，不向区域外市场倒货、窜货。如果有上述情况发生，取消活动资格。 2、积极配合甲方之月度销售政策，集中资源销售甲方产品；

3、本次活动时间内有一个月没有进货或中途中断合作关系，不享受本次活动。 4、基础销量与目标达成要求：

A、基础销量要求：20xx年4－7月份累计销售额达到33万以上。 B、成长率要求：较同期成长10%以上 C、进度要求：每月不得低于总目标的20% D、产品结构调目标：中高价面占比25%

二、销售目标：4-7月累计销售目标 单位：万元

三、奖励方式：

1、老板娘购买金银饰品基金奖励：

说明：

A、成长率大于等于10%小于20%，中高价面占比大于25%返利 B 、成长率大于等于20%，中高价面占比大于25%返利 C、成长率大于等于10%小于20%，中高价面占比小于25%返利 D、成长率大于等于20%，中高价面占小于25%返利 2、本次活动另设中高价面（含1元干脆面）销量排名奖：

A、活动对象：参与本次活动的所有签约客户

B 、考核办法：以活动期间，中高价面的销售箱数进行排名 C、奖励办法：

a、销量冠军奖：奖励价值8000元，液晶电视一台 b 、销量亚军奖：奖励价值5000元，苹果手机一部 c、销量季军奖：奖励价值3000元，笔记本电脑一台

四、本协议执行时间自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。 五、本协议一式两份，双方签字盖章之日起生效，其他未尽事宜双方协商解决。

甲方：唐山市北方锦丰实业有限公司 乙方：

委托代理人： 委托代理人：

签订日期： 签订日期：

**活动返利合同范本9**

1、因产品在保质期内出现质量问题，经卓智公司同意确认后，给予无条件退货，运费由卓智公司承担。

2、因代理商、经销商订货计划性不够，未按先进先出的原则出货或销售不力造成产品积压需要退换货的，按以下规定执行：

1）、退货比例不得超过上季度进货金额的10%；

2）、退换货前须将详细的退换明细以及退换原因传真至公司，经卓智公司批准后再将退货发出，否则卓智公司有权不予收回；

3）、退货的产品必须内外包装完好，已开启或残缺致影响二次销售的不予退换；

4）、退货应附产品清单明细，以便双方清点核对，若实点数与退货清单有出入或产品质量检验有异的，以卓智公司清点数作实，卓智公司将处理结果书面通知代理商、经销商；

5）、退回之合格产品，以该批产品发货时间为准，按以下标准给予打折作价退换：

3个月以内的，按原价调换；

4个月以内的，按原价折调换；

5个月以内的，按原价折调换；

6个月以内的，按原价折调换；

超过一年的，不予退换；

6)、收取退货运费由经销商承担；

7)、由于外彩盒残旧影响销售，需要更换的，经卓智公司审核同意后统一按成本价换发。

**活动返利合同范本10**

1、本协议有效期自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日。

2、本协议一式\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_份。如有未尽事宜，双方另行签订补充协议，与本协议具有同等法律效力。

甲方（签章）：

代表人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签章）：

代表人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

甲方:沈阳华程建材有限公司

乙方:

本着长期发展,双方共赢的原则,在平等,自愿的`基础上,甲乙双方就沈阳华丰房地产开发有限公司开发的：沈阳华丰嘉德广场（暂时命名）精装住宅中的科勒”洁具的销售返利达成如下协议:

一；乙方承诺：甲方作为乙方唯一的“科勒”洁具的供货商。

二；甲方承诺：乙方在完成如下工作后享受相应的返点政策。

1． 确保我公司经营的科勒洁具做到华丰嘉德广场真正的样板间内。

2． 当沈阳华丰房地产开发有限公司确定精装房的配套洁具为科勒时，

必须保证与我司签订购销合同或指定某个公司签订科勒的购销合同

时也必须保障我司的销售业绩。

3． 所有的商务谈判必须由乙方完成（我方可以协助）。

4． 当科勒洁具销售合同生效后乙方必须协助我司催要货款。

三；甲方承诺：

1． 甲方负责该工程科勒洁具的技术谈判以及物流和验货流程。

四； 返利承诺：

如乙方完成该项目商务谈判，并顺利执行完该工程。甲方做出如下承诺：合同金额减去科勒工厂批复金额的差额，全部返利给乙

方（差额部分税金由乙方承担）。

五； 违反协议处理：

1. 乙方在协议期间内如未按上述规定的标准进行配合，甲方有权扣

除返利。

2. 本协议不经双方同意，已方不得擅自中途停止执行，否则甲方有权扣

除返利。

六；其他：协议期间，如需增加新的内容，经双方协商并以书面通知为准。

七；本协议一式二份，双方各持一份。

甲方: 沈阳华程建材有限公司 签字(盖章):

乙方: 签字(盖章):

甲方： 有限公司

乙方：

根据《xxx合同法》及共同推广健康美容高科技产品的共识，双方按照自愿、平等、互惠互利和共同发展的原则，达成合作协议如下：

**活动返利合同范本11**

甲方：

乙方：

本着长期发展，双方共赢的原则，在平等，自愿的基础上，甲乙双方就\_\_\_\_\_有限公司开发\_\_\_\_\_\_的销售返利达成如下协议：

>一、乙方承诺：

甲方作为乙方唯一的“科勒”洁具的供货商。

>二、甲方承诺：

乙方在完成如下工作后享受相应的返点政策。

1、确保我公司经营的科勒洁具做到华丰嘉德广场真正的样板间内。

2、当沈阳华丰房地产开发有限公司确定精装房的配套洁具为科勒时，必须保证与我司签订购销合同或指定某个公司签订科勒的购销合同时也必须保障我司的销售业绩。

3、所有的商务谈判必须由乙方完成（我方可以协助）。

4、当科勒洁具销售合同生效后乙方必须协助我司催要货款。

>三、甲方承诺：

甲方负责该工程科勒洁具的技术谈判以及物流和验货流程。

>四、返利承诺：

如乙方完成该项目商务谈判，并顺利执行完该工程。甲方做出如下承诺：合同金额减去科勒工厂批复金额的差额，全部返利给乙方（差额部分税金由乙方承担）。

>五、违反协议处理：

1、乙方在协议期间内如未按上述规定的标准进行配合，甲方有权扣除返利。

2、本协议不经双方同意，已方不得擅自中途停止执行，否则甲方有权扣除返利。

>六、其他：

协议期间，如需增加新的内容，经双方协商并以书面通知为准。

>七、本协议一式二份，双方各持一份。

甲方：签字（盖章）：

乙方：签字（盖章）：

\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！