# 童装进出口贸易合同范本(合集34篇)

来源：网络 作者：夜色温柔 更新时间：2023-12-21

*童装进出口贸易合同范本1合同号＿＿甲方：……公司（以下简称供方），由……代表。乙方：……公司（以下简称购方），由……代表。目 次第一条 合同标的第二条 技术资料第三条 供货条件－－包装和标记第四条 设备质量第五条 合同价格和支付条件第六条 ...*

**童装进出口贸易合同范本1**

合同号＿＿

甲方：……公司（以下简称供方），由……代表。

乙方：……公司（以下简称购方），由……代表。

目 次

第一条 合同标的

第二条 技术资料

第三条 供货条件－－包装和标记

第四条 设备质量

第五条 合同价格和支付条件

第六条 保证

第七条 不可抗力

第八条 仲裁

第九条 通知

第十条 语言

第十一条 其它条件

附件１ 设备技术说明书

第＿＿号购买合同

甲方＿＿（供方）与乙方＿＿（购方）达成如下协议：

第一条 合同标的

供方同意出售，购方同意购买＿＿。（详见本合同附件１，该附件为本合同不可分割的一部分）。

第二条 技术资料

供方应向购方提供设备使用及维修技术资料一份。

第三条 供货条件－－包装和标记

供方应在设备全额信用证开立之后的＿＿＿＿个月内用密封集装箱或其它包皮包装从＿＿＿＿发运设备。

供方有权从任何对其方便的港口发运设备。

供方应把设备运至商定的原苏联东海岸＿＿＿＿港。

自设备从船航运抵独联体远东港口时起灭失和（或）损坏的风险由供方转移到购方。

供方承担设备运输的一切费用及运抵港口前的保险费。

设备从独联体港口继续运到安装地的一切费用由购方承担。

发货前＿＿＿＿天内供方应向购方通知发运情况，明确交通工具的种类和名称、计划发运日期及其它有关信息。

购方应支付履行海关手续的所有费用和一切与设备运入独联体境内有关的开支。

设备和技术资料用密封集装箱或其它包皮装运并附具包装清单，标记使用英语刷写。

发货单证包：

１）发货帐单（三份）

２）海运提单

３）装箱单４）保险单

第四条 设备质量

按本合同所供设备的质量应符合生产厂家的技术条件。如生产厂家有保证书，应用保证书加以确认。

第五条 合同价格和支付条件

所供设备的总额为＿＿＿＿美元（ＣＩＦ价）。购方应在合同签定后的＿＿天内开立以供方为受益人的不可撤销的保兑信用证。该信用证在开立时起的＿＿天内有效。

开证行应为独联体外经银行或日本、南韩、西欧、美国、加拿大的某家银行。

一切与在开证行开立信用证有关的费用由购方承担，而一切与议付行收取信用证有关的费用由供方承担。

支付在向议付行提交下列单据后进行：

１）发货帐单（３份）

２）海运提单

３）装箱单

４）保险单

第六条 保证

供方保证所供设备在投入使用日起的＿＿＿＿个月内，但不超过发货日起的＿＿＿＿月内正常工作。

第七条 不可抗力

在发生不可抗力情况致使合同一方不能全部或部分履行本合同的义务时，按此种不可抗力情况存在的时间推迟履行合同义务。

不可抗力情况是指双方不能预见或预测的由于非常事件而出现的情况，即：影响履行所承担义务的火灾、风暴、地震和其它自然现象，以及战争、任何性质的军事行动，各国政府的封锁与制裁等。

因不可抗力情况而不能履行义务的一方，应在不可抗力情况发生和停止的２０天内书面通知另一方关于其发生和停止的情况。收信人所在国邮局在收到通知函日加盖的日期作为得悉该信息的日期。 协约双方国商会出具的证明书将成为证明上述情况发生及延续时间的必要证据。

如有些情况延续３个多月，每每一方都有权拒绝继续履行本合同义务，同时任何一方都无权要求对方赔偿可能发生的损失。

第八条 仲裁

所有可能由本合同而产生的纠纷或分歧均应由合同双方友好解决。

相关的合同范本

·办公家具采购合同

·农副产品采购书

·政府采购合同书 ·水果(苹果)采购合同 ·茶叶采购合同 ·建材采购合同 ·粮食竞价采购合同 ·食品采购合同 ·木材采购（订货）合同

如果无法解决纠纷，则该纠纷应提交莫斯科市原苏联工商会下设外贸仲裁委员会按其业务规章审理（提交一般法院审理者除外），该委员会的决定对于双方为终审，必须执行。

第九条 通知

一切通知等双方均应按本合同条件以书面形式进行。

第十条 语言

本合同用俄语书就。供方提供英文的全部技术资料和供货单证。

第十一条 其它条件

自本合同签署之日起，所有在此以前的有关谈判和往来信函均告失效。

对本合同的任何修改和补充只有在以书面形式形成并经双方有关全权代表签字后方能生效。 任何一方都无权在未征得对方书面同意之前将自己对合同的权利和义务转让给第三者。

本合同于＿＿年＿＿在苏联＿＿签署，一式两份，两份具有同等效力。

第2/3页

供方＿＿＿＿

购方＿＿＿＿

附件１

本附件为＿＿和＿＿于＿＿签订的第＿＿号购货合同不可分割的一部分。

**童装进出口贸易合同范本2**

于\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日，\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称售方)为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称购方)为另一方，签订合同如下：

一、合同对象

根据\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签署的关于建立贸易关系的协议精神，在中国、\_\_\_\_\_国境车上交货条件下，售方向购方售出，购方从售方购入货物。其品名、数量、种类、价格及交货期均按第1、2号附件办理，该附件为本合同不可分割的部分。

合同总金额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

售方有权对所供物货数量多交或少交\_\_\_\_\_%。

二、价格

根据本合同所售出的货物价格以\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，系中国\_\_\_\_\_国境车上交货价，包括包皮，包装和标记等费用在内。

三、交货期

交货期在本合同附件1、2中规定。

发运站在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_运单上的戳记日期视为交货期。

四、付款

买方应在收到货物后3天内将货款凭卖方提交的下列单据汇至卖方指定帐户：帐单\_\_\_\_\_份;\_\_\_\_\_运单副本;品质证明书\_\_\_\_\_份;装箱单\_\_\_\_\_份。

五、品质

按本合同所售出货物的品质应与双方所确认的，各执一份的样品相一致，应该符合本合同附件中所规定的技术条件和售方国国家标准。

商品质量应由售方国生产者或售方国商检机关出据的品质证明书证明之。 购方在本合同供货结束后，仍将标准样品保存六个月。

六、包装和标记

包及标记应保证货物在运输和可能发生的换装时的完好无损，同时应保护货物免受气候的影响。

包装应符合本合同附件中规定的要求。

每件货物或货签上应以不易抹掉的颜色用中、\_\_\_\_\_文刷下列标记： 包装箱高度超过\_\_\_\_\_米时，应标上重心符号和字母“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”。

标记应符合国际货协要求并且应刷写在包装箱两侧(侧面，最好在端面)。 每箱货物应附有详细的装箱单，上面注明品名、货号、规格、数量、箱(包)号。

七、发运程序

发货时，售方应随\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_运单附下列单据：

1.发货明细单\_\_\_\_\_份(明细单标明合同号、协议书及附件号);

2.品质证明书\_\_\_\_\_份;

3.装箱单\_\_\_\_\_份;

售方应自发货之日起七天内用电报或信函将下列事项通知购方： 售方负责将按本合同售出的货物运达指定交货地点。

货物的所有权以及可能发生的风险或破损的责任，从货物自售方国铁路交给购方国铁路时起，即由售方转至购方。

八、其它条件

任何一方无权在未取得另一方书面同意的情况下将本合同的权利和义务转交给第三方。

本合同的任何更改和补充都应以书面形式进行并由双方签字。

本合同签订后，一切谈判及在此之前进行的与合同有关的一切来往信函均告失效。

领取进口/出口许可证由买方/卖方负责。

本合同在双方取得进口/出口许可证后生效。

本合同一式两份，两份均具有同等效力。

卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**童装进出口贸易合同范本3**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称售方)为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称购方)为另一方，签定合同如下：

>一、合同对象

根据\_\_\_\_\_\_\_\_\_协议精神，在中国、\_\_\_\_\_\_\_\_\_国境车上交货条件下，售方向购方售出，购方从售方购入货物。其品名、数量、种类、价格及交货期均按第1、2号附件办理，该附件为本合同不可分割的部分。合同总金额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。售方有权对所供物货数量多交或少交3%。

>二、价格

根据本合同所售出的货物价格以\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，系\_\_\_\_\_\_\_\_\_交货价，包括包皮，包装和标记等费用在内。

>三、交货期

交货期在本合同附件1、2中规定。

发运站在国际铁路运单上的戳记日期视为交货期。

>四、付款

买方应在收到货物后3天内将货款凭卖方提交的\'下列单据汇至卖方指定帐户，还包括：

1.帐单3份

2.铁路运单副本

3.品质证明书3份

4.装箱单3份

>五、品质

按本合同所售出货物的品质应与双方所确认的，各执一份的样品相一致，应该符合本合同附件中所规定的技术条件和售方国国家标准。

商品质量应由售方国生产者或售方国商检机关出据的品质证明书证明之。

购方在本合同供货结束后，仍将标准样品保存六个月。

>六、包装和标记

包及标记应保证货物在运输和可能发生的换装时的完好无损，同时应保护货物免受气候的影响。

包装应符合本合同附件中规定的要求。

每件货物或货签上应以不易抹掉的颜色用中、\_\_\_\_\_\_\_\_\_文刷下列标记：合同号、货件号、毛重、净重、包装箱尺寸(厘米)、品名及货号、运输号、收货人和发货人。

包装箱高度超过1米时，应标上重心符号和字母“цt”。

标记应符合国际货协要求并且应刷写在包装箱两侧(侧面，最好在端面)。

每箱货物应附有详细的装箱单，上面注明品名、货号、规格、数量、箱(包)号。

>七、发运程序

发货时，售方应随铁路运单附下列单据：

1.发货明细单2份(明细单标明合同号、协议书及附件号);

2.品质证明书1份;

3.装箱单1份;

售方应自发货之日起七天内用电报或信函将下列事项通知购方：合同号、品名、件数、发货日期、车号、运单号、收货人。

售方负责将按本合同售出的货物运达指定交货地点。

货物的所有权以及可能发生的风险或破损的责任，从货物自售方国铁路交给购方国铁路时起，即由售方转至购方。

>八、其它条件

任何一方无权在未取得另一方书面同意的情况下将本合同的权利和义务转交给第三方。

本合同的任何更改和补充都应以书面形式进行并由双方签字。

本合同签定后，一切谈判及在此之前进行的与合同有关的一切来往信函均告失效。

领取进口/出口许可证由买方/卖方负责。

本合同在双方取得进口/出口许可证后生效。

本合同一式\_\_\_\_\_\_\_\_\_份，均具有同等效力。

卖方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 买方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

负责人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 负责人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

易货在国际贸易实践中主要表现为下列两种形式：

>1.直接易货

直接易货又称为一般易货。从严格的法律意义上来讲，易货就是指以货换货。这种直接易货形式，往往要求进口和出口同时成交，一笔交易一般只签订一个包括双方交付相互抵偿货物的合同，而且不涉及第三方。它是最普遍也是目前应用最广泛的易货形式。对于需要通过运输运送货物的交易方来说，由于这种易货形式一般要求进出口同时进行，因此，应用中存在困难。于是在实际业务中，就产生了一些变通的做法，最常见的即为通过对开信用证的方式进行易货贸易。在采用对开信用证进行易货时，交易双方先签订换货合同，双方商定彼此承诺在一定时间购买对方一定数量的货物，各自出口的商品按约定的货币计价，总金额一致或基本一致，货款通过开立对开信用证的方式进行结算，即双方都以对方为受益人，开立金额相等或基本相等的信用证。由于交货时间的差异，双方开立信用证的时间也就有先有后，先进口开证的一方为了使对方也履行开证义务，一般都在信用证内规定该证以对方按规定开出信用证为生效条件;或规定，该证的金额只能用来作为对方开立回头证之用，以此控制对方。

>2.综合易货

综合易货多用于两国之间根据记帐或支付(清算)协定而进行的交易。由两国政府根据签订的支付协定，在双方银行互设帐户，双方政府各自提出在一定时期(通常为一年)提供给对方的商品种类、进出口金额基本相等，经双方协商同意后签订易货协定书，然后根据协定书的有关规定，由各自的对外贸易专业公司签订具体的进出口合同，分别交货。商品出口后，由双方银行凭装运单证进行结汇并在对方国家在本行开立的帐户进行记帐，然后由银行按约定的期限结算。应注意的是，一定时期终了时，双方帐户如果出现余额，只要不超过约定的幅度，即通常所说的“摆动额”，原则上顺差方不得要求对方用自己外汇支付，而只能以货物抵冲，即通过调整交货速度，或由逆差方增交货物予以平衡。

>易货贸易退(免)税规定

易货贸易出口销售在核算上基本同于自营出口销售。只是在外汇结算上，易货贸易一般是相互记帐，收不到外汇。对易货贸易的出口退税，主要是比照自营出口退税的方法办理。

**童装进出口贸易合同范本4**

20xx年，商务局在市委、市政府的正确领导下，在市人大、市政协的监督支持下，紧紧围绕全年目标任务和各项中心工作，深入实施“工业强市”、“商贸活市”战略，创新机制，强化调度，全心全意为企业做好协调服务，着力提高工业、商贸经济发展的质量和效益，推动工业、商贸经济总量做大、结构调优、产业提升，确保顺利完成全年目标任务，现将各项工作情况总结如下：

>一、主要工作完成情况

（一）主要济指标预计完成情况

1、规模工业增加值。20xx年1—9月，我市工业规模增加值增速为，1—12月，增速预计为。

2、社会消费品零售总额。我市现有限上商贸企业90家，二季度社会消费品零售总额为亿元，同比增长，全州排名第12位。1—8月社零限上企业零售额达亿元，同比增长。预计三季度可完成64、5亿元，同比增长，完成全年目标的73%，预计全年可完成85亿元，同比增长。

3、民营经济增加值。20xx年1—9月，XX市民营经济增加值预计完成亿元，同比增长；民营经济增加值预计占全市GDP比重的。

20xx年1—12月，XX市民营经济增加值预计完成151亿元，同比增长；民营经济增加值预计占全市GDP比重的。

（二）各项工作有序推进并取得成效

1、工业经济稳健运行。20xx年1—8月全市工业固定资产投资项目18个，计划总投资亿元。截止8月完成工业固定资产投资亿元，预计今年完成15亿元。

为推动全市工业经济稳步发展，我局：

一是强化责任分解，确保完成目标任务。为了完成州政府下达的目标任务，按照局党工委安排的工作计划和要求，制定全年经济目标任务，认真做好目标任务预安排、早安排，确保各项工作落到实处。

二是抓运行监测，确保目标任务的完成。做好目标任务分解和落实，强化节点控制，加强企业服务，促使企业平稳生产，不出现“大起大落”，确保工业用电量的提高。

三是加强与税收、供电等部门对接，掌握企业税收、用电量等相关数据，重点抓产值和用电大户企业的运行调度，如XX豪龙水泥有限公司、黔南山地车有限公司、梓源玻璃制品有限公司、盛世龙方制药有限公司等，为企业生产经营创造良好的发展环境。四是积极申报专项资金。其中贵州新山地新能源汽车制造有限公司山地汽车产业升级技术改造项目，已获得贵州省工业和信息化发展专项资金160万元；贵州杰傲建材有限责任公司等获工业实体经济发展专项资金预计万元。五是加强工业企业节能监察力度，将企业节能目标分解落实到位，让企业能够严格执行国家和省依法制定的单位产品及设备能耗限额，贯彻落实上级部门下达的节能目标任务，加强能源计量，统计管理，建立能源消耗原始记录的统计台帐；监督企业进一步加强对节能工作的管理。

2、继续推进“千企改造”工程，支持企业技术创新。按照工作要求开展20xx年“千企改造”工程项目摸底调研工作，筛选一批年内具备开工建设改造项目纳入年度改造项目清单，指导企业编制转型升级方案。经筛选，市级“千企改造”工程计划支持改造项目15个，重点服务贵州XX豪龙水泥有限公司电袋复合收尘器及包装装车技术改造升级，贵州灵峰科技产业园有限公司年产1800吨精制红茶及茶粉加工建设改造，贵州省XX市剑江酒业发展有限公司“剑江”啤酒生产改造建设，贵州云河山地汽车有限公司自卸专用汽车生产线升级改造，贵州华昌特色食品有限公司研发项目小引子粑粑系列新产品等，并跟踪督促改造项目实施。目前已上报州级“千企改造”工程项目11个，预计全年完成州下达14户任务目标。我市今年纳入省级“千企改造”工程高成长型企业1户：贵州新山地新能源汽车制造有限公司。20xx年争取到贵州省工业和信息化发展专项资金民营经济（中小企业）发展专项项目3个，项目资金共80万元，同时组织符合条件的企业申报第二批贵州省工业和信息化发展专项资金项目。

3、紧抓企业入规工作，做大规模企业总量。通过摸底调查，积极争取有望入规企业纳入统计上报范围，做大规模企业总量。1—9月^v^确定我市入规企业为14户。即：国电龙源XX风力发电有限公司、贵州匀城管业有限公司、黔南州杰傲门窗有限公司、贵州匀城管业有限公司、黔南海滨供电设备有限公司、中铁十五集团XX构件分公司、XX经开区浩森玻璃制品有限公司、黔南中凯商砼有限公司等企业，10月拟入宏泰伟业建材有限公司、黔南长通水泥电杆有限公司、贵州XX经开区菜园河铅锌矿选矿有限公司、XX杰傲建材有限公司、贵州雄润管业有限公司等企业，全年确保15户以上企业入规。

4、开展服务企业行动。根据相关文件精神提出了服务企业的工作目标、服务方式、工作要求等。截止目前，我市32个服务工作组已全部开展服务工作。目前已收到各工作组报来企业存在问题118个，通过政府、服务专班及帮扶部门共解决75个，其中根据派工单办法，已派出2个工单用于解决问题。还会定期召开服务工业企业联席会。截止目前召开4次服务工业企业联席会，针对参会企业未解决的困难问题，逐一研究并解决，明确了各部门的完成时限。

**童装进出口贸易合同范本5**

卖 方：xxx 地址：xxx 邮码：xxx 电话：xxx 法定代表人：xxx 职务：xxx

买 方：xxx 地址：xxx 邮码：xxx 电话：xxx 法定代表人：xxx 职务：xxx

卖方与买方在平等、互利基础上，经双方协商一致同意按下列条款履行，并严格信守。

第一条 货物名称、规格、包装及质量

第二条 数量、单价、总值

卖方有权在3％以内多装或少装。

上述价格内包括给买方佣金\_\_\_\_％按ｆｏｂ值计算。

第三条 装运期限

第四条 装运口岸

第五条 目的口岸

第六条 保险：由卖方按发票金额\_\_％投保。

第七条 付款条件：买方应通过买卖双方同意的银行，开立以卖方为受益人的、不可撤销的、可转让和可分割的、允许分批装运和转船的信用证。该信用证凭装运单据在\_\_\_\_\_\_\_\_国的\_\_\_\_ 银行见单即付。

该信用证必须在\_\_\_\_前开出。信用证有效期为装船后15天在\_\_\_\_\_\_\_\_国到期。

第八条 单据：卖方应向银行提供已装船清洁提单、发票、装箱单／重量单；如果本合同按cif条件，应再提供可转让的保险单或保险凭证。

第九条 装运条件

1.载运船只由卖方安排，允许分批装运并允许转船。

2.卖方于货物装船后，应将合同号码、品名、数量、船只、装船日期以电报通知买方。

第十条 品质和数量／重量的异议与索赔：货到目的口岸后，买方如发现货物品质及／或数量／重量与合同规定不符，除属于保险公司及／或船公司的责任外，买方可以凭双方同意的检验机构出具的检验证明向卖方提出异议。品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，数量／重量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，卖方应于收到异议后30天内答复买方。

第十一条 不可抗力

由于不可抗力使卖方不能在本合同规定期限内交货或者不能交货，卖方不负责任。但卖方必须立即电报通知买方。如果买方提出要求，卖方应以挂号函向买方提供由有关机构出具的事故的证明文件。

第十二条 争议解决途径

因执行本合同有关事项所发生的一切争执，应由双方通过友好方式协商解决。如果不能取得协议时，则在被告国家根据被告国家仲裁机构的仲裁程序规则进行仲裁。仲裁决定是终局的，对双方具有同等的约束力，仲裁费用除非仲裁机构另有决定外，均由败诉一方负担。

卖 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日订立

>出口销售合同范本 相关内容:

销售承包合同范本

甲 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_...

销售三方协议范本

签订时间：签订地点：甲方： 乙方：(工厂)地址： 地址：法定代表人： 电话： 法定代表人： 电话：丙方：(外商)地址：授权代表： 电话：鉴于：1、乙丙双方经友好协商，同意由乙方向丙方购买本协议及本协议所涉及合...

国际贸易销售合同

第1条 概述 这些一般条款旨在与icc国际货物销售同(仅用于旨在转售的制成品)的具体条款(a部分)结合使用。但亦可单独并入任何销售合同。

出口销售合同范本

卖 方：xxx 地址：xxx邮码：xxx 电话：xxx法定代表人：xxx 职务：xxx买 方：xxx 地址：xxx 邮码：xxx 电话：xxx 法定代表人：xxx 职务：xxx卖方与买方在平等、互利基础上，经双方协商一致同意按下列条款履行，并严格信守。

产品销售协议范本

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_甲方：xxxxxx贸易有限公司乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 甲乙双方本着真诚合作，共同发展的原则，经友好协商，就甲方同意授权乙方作为本协议指定行政区域内的代理商事宜达成一致意见，并共同遵守履...

计算机销售合同范本

合同号：（ ）甲方： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_...

>外贸销售合同范本

编号：no：日期：date：签约地点：signedat：卖方：sellers：地址：address：邮政编码：postalcode：电话：tel：传真：fax：买方：buyers：.18仲裁：在履行协议过程中，如产生争议，双方应友好协商解决。

软件销售代理合同

甲方：北京xx 软件有限公司乙方：北京xx 有限公司根据《^v^合同法》以及其它相关法律、法规的规定，本着平等互利的原则，甲、乙双方就合作开展 软件的推广应用，特订立本合同，并共同遵守下列条款：

一、定义：除非本合同的条款...

**童装进出口贸易合同范本6**

回首过去，我们思绪纷飞，感慨万千！20xx年即将过去，自四月份，举办第一次活动以来，半年来，我们不定期安排相应的线下聚会活动20余次，在广大群成员以及各界人士的支持下，每次活动都顺利的取得了圆满成功。同时也展现出了我们的成员青春、活力、团结友爱的一面。

时势造英雄，在风起云涌的QQ群里，涌现出了一大批的聊天英雄，为我们的xx各群做出了巨大的贡献。洪洞的所有里群里 ，xx各群的活跃度和人数一直是排行前五的。正是大家的无私奉献和执着坚守，才有了xx平台各群今天的繁荣。

平台和QQ群是一个虚拟的场所，龙目混杂良莠不齐。难免有一些害群之马混进来，发一些不良信息，对于这种人，我们坚决执行一个字的政策“飞”毫不手软！正因为有了群主和各位管理的这种铁腕政策，才营造了今天这样一个和谐、文明、健康、积极的聊天环境。

所有平台成员有什么好的建议，可以建议群管或直接联系xx本人。我们本着同一个目标-----------共同创建一个和谐友爱、健康文明的商务型交友联谊平台。希望来年我们xx平台越办越红火！

xx商务平台来年目标：

1、带领群友，团结群管，将平台好友和商家数量发展3000人以上的优秀商务平台。

2、平台俱乐部目标、路要走得更远一些，发展合作景点和合作线路。让大家花最少的钱，体验更多放心旅程。

**童装进出口贸易合同范本7**

港口经营人：xxxxxx （以下简称甲方）

住所：xxxxxx

法定代表人：xxx

作业委托人：xxxxxxxxx（以下简称乙方）

住所：xxxxxxx

法定代表人：xxx

根据《^v^合同法》、《^v^海商法》、《港口货物作业规则》等有关法律法规，甲乙双方经友好协商，就预计于 xxxx 年 x 月至xxxx 年 x 月在甲方接卸的外贸进口玉米港口作业有关事宜达成一致，签订本协议，共同遵守。

第一条 中转标的

1、标的数量： xx 吨。

结船数以甲方计量衡为依据的商检监重单为准。乙方提单重量或乙方单方委托的船舶水尺计量或计量器具计量等对甲方无效。港杂费结算数以乙方实际提货数量为准。

2、主要作业方式： 散来散走 。

第二条 费用标准和结算方式

（一）作业费用标准

1、包干港杂费

散来散走（船-仓-火车）包干港杂费xxx元/吨。乙方在甲方发生的其他杂项作业费按甲方发布的《港口收费规则（20xx年度）》支付。

2、堆存费：

自货物集港之日起免堆存保管费40天，41-50天按元/吨·天计收，第51天起按元/吨·天计收。不足一天的按一天计收。

3、乙方在甲方发生的其他作业费按甲方发布的《港口收费规则（20xx年度）》支付。

（二）结算方式

乙方在货物卸船完毕后 15 个工作日内向甲方预付 60 %港口作业费用，余款及可能产生的堆存费、杂项作业费，在最后一批货物提货前结清。

第三条 权利义务

（一）甲方权利义务

1、甲方应提供一个安全泊位，保证连续24小时晴天工作日作业，并提供符合条件的库场、仓容或其他储备设施。

2、甲方根据乙方提供的货物集疏港信息和船舶到离港计划，合理制定作业计划，尽力满足乙方的委托需求。

3、如因乙方原因导致货物港存时间超过90天并影响甲方正常作业的，甲方有权根据需要对货物进行倒仓或转栈，所产生的费用及给甲方造成的损失由乙方承担。

4、如船舶未按确报准时抵港或因非甲方原因导致不能连续作业的，甲方有权对船舶计划或作业进行调整。

5、甲方对乙方货物卸船提供免费常规检验与监控，由机械或人工扦取混合样品，检验项目为水分、杂质、混粮，不提供书面检验项目质量报表。

6、甲方应妥善保管货物，若发现货物发生异常变化（如生虫、发热、结块等）危及储粮安全的，应及时通知乙方。若乙方在接到通知（可为传真、电邮、QQ等方式）后2日内未做出有效处理意见，则甲方有权依据需要单方采取措施，由此产生的费用及造成的损失由乙方承担。

7、玉米重量及损耗：甲方确保乙方玉米在港存储期间原来原转，并且在货物堆存期间未经过捣仓、通风、谷冷等降温处理时，出仓装车的重量与卸船商检监重数之差在2‰以内。如出于安全保粮需要，对乙方在港玉米进行捣仓、通风、谷冷等降温处理，出仓装车的重量与卸船商检监重数之差视实际情况而定。

（二）乙方权利义务

1、乙方有权对委托甲方作业货物的作业质量进行监督。

2、乙方应在船舶到港预报日期前15天，以书面形式向甲方做出船舶到港、货物接卸、仓储、疏港计划确认，方便甲方据此进行生产安排。

3、乙方在每月23日前，向甲方提交次月的集疏港计划，经甲方批复后方可作为计划内货源，由乙方协调组织调运。

4、乙方派人员到甲方办理集疏港作业手续时，要事先向甲方提供书面委托书，载明受托人基本信息、业务办理权限等事宜。

5、乙方在每批货物集疏港作业前，要向甲方提供书面作业联系单，载明具体作业要求、放货明细等内容。

6、乙方保证货物包装符合国家或行业标准，如无上述标准，应在保证港口作业安全和货物质量的前提下进行包装。

7、乙方保证其委托甲方中转的货物具有合法性，符合货物本身的自然属性，不存在导致甲方作业人员伤害、作业设施损坏等任何因素。

第四条 违约责任

1、乙方未按约定时间结清作业费用，甲方有权对与应收账款等值的港存货物行使留置权（货物价值按当期市场价格估算），并有权向乙方收取违约金。违约金的计算方法：自逾期之日起，按应付费用的5‰·天计算。港存货物因留置所产生的各项费用由乙方承担。

2、如因货物包装不符合规定或标志不清导致货物损坏、灭失、迟延交付或错运、错交的，甲方不承担任何责任，对由此给甲方造成损失的，乙方负赔偿责任。

3、乙方货物中混有异物导致甲方机械损坏的，乙方承担赔偿责任；乙方货物满足作业条件的情况下，因甲方原因造成货物损坏、灭失的，甲方承担赔偿责任。

4、乙方或货物接收人在接收货物时未就货物的数量、质量等提出异议，甲方对货物交付后乙方或货物接收人提出的货物损坏、灭失不负赔偿责任。

5、除另有约定外，乙方货物自集港之日起，365日内不提取的，甲方有权将该批货物作无法交付货物处理。

第五条 其他约定

1、其他关于双方权利义务及违约责任等未尽事宜按^v^颁布的《港口货物作业规则》等法规性文件处理。甲方发布的港口收费规则作为本合同附件，与本合同具有相同法律效力。

2、由于乙方货物质量等到原因，造成甲方作业困难及效率降低，甲方保留向乙方索赔的权利。

3、凡因本协议引起的任何争议，由双方协商解决，协商不成的，任何一方均有权向港口作业所在地有管辖权的法院提起诉讼。

4、本协议经双方盖章后生效，协议履行期限自 20xx 年5月1日起至该批货物疏港完毕时止。

5、本协议正本一式二份，甲乙双方各执一份；

甲方（盖章） 乙方（盖章）

法定代理人或授权代理人 法定代理人或授权代理人

（签字） （签字）

**童装进出口贸易合同范本8**

合同号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_（售方）为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_\_（购方）为另一方，签定合同如下：

第一条 合同对象

依据\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日双方签定的关于合作的协议，在售方国国境车上交货条件下售方售出，购方购入货物。其数量、种类、价格及交货期均按第\_\_\_\_\_\_\_\_\_号附件办理，该附件为本合同不可分割的部分。合同总金额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

第二条 价格

本合同所售出货物的价格以瑞士法朗计算，此项价格系卖方国国境车上交货，包括包皮、包装和标记费在内。

第三条 品质

按本合同所售出货物的品质应符合^v^国家标准或\_\_\_\_\_\_\_\_\_国家标准，并符合本合同附件所规定的技术条件；凭样交货的商品品质应符合双方所确认的样品。

商品质量应以售方国国家商品检验局出具的品质证明书证明之。

第四条 供货期

售方应在本合同附件规定的.期限内发货。在征得购方同意的情况下，售方有权按双方商妥的数量和金额提前交货。

第五条 标记

每个货箱均应用防水颜料在箱体的三面（上面，前面和左面）用英、俄两种文字书写以下标记：合同号，收货人，箱号，毛重，净重。

第六条 支付

本合同所供应的货物之价款，由购方按照中方\_\_\_\_\_\_\_\_\_办法凭下列单据向售方支付：

1．帐单4份

2．盖有售方国发站印章的铁路运单副本1份

3．明细单3份

4．品质证明书1份

第七条 保证和索赔

卖方在提供的商品投入使用之后12个月内保证商品质量，但不超过供货之日起18个月。

对货物品质的异议应在发现缺陷后3个月内提出，如在保证期发现缺陷，提赔日期不能迟于保证期结束30天。

如商品在保证期内出现缺陷，供货一方应排除缺陷或更换有缺陷的部分并负担费用。

第八条 发货通知

售方应在发货后10天内以电传向购方通知有关货物自生产厂发运的情况，并注明发运日期，合同号，发动机号，件数，毛重和铁路运单号。

第九条 仲裁

由本合同所产生或与本合同有关的一切纠纷，应尽可能通过双方谈判解决。如双方不能达成协议，可提交被告国对外贸易仲裁机关审理，中方国家对外贸易仲裁为中国对外贸易促进委员会，外方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第十条 不可抗力条款

双方任何一方发生不可抗力情况（如火灾、自然灾害、战争、各种军事行动、封锁、禁止进出口或不以双方意志为转移的其它情况），使本合同全部或部分义务无法履行时，履行本合同义务的期限可相应推迟，在此期间合同义务仍然有效。

如果不可抗力情况持续30天以上，其中一方有权通知另一方免除继续履行合同义务，此时任何一方无权向对方提出补偿可能的损失。

无法履行本合同义务方应将不可抗力情况发生和结束及影响合同义务履行情况立即通知对方。

不可抗力发生和持续的时间应以售方或购方有关商会出具的证明书证明。

第十一条 其它条件

本合同未尽事宜，双方均按\_\_\_\_\_\_\_\_\_办理。

本合同一式\_\_\_\_\_\_\_\_\_份，以中、\_\_\_\_\_\_\_\_\_两种文字书就，两种文字具有同等效力。

第十二条 双方法定地址

售方名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

购方名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第十三条 运输地址

发货人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

发站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

收货人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

到站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

售方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 购方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

负责人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 负责人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**童装进出口贸易合同范本9**

由于市场部成立时间较短，所以20xx年是市场部发展壮大的一年，也是市场部大练兵的一年，在这一年中，部门中每个员工都本着认真、踏实的工作态度来履行自己的工作职责、兢兢业业的完成自己的本职工作，每个人都随着市场部这个大集体共同成长，也都取得了一定的成绩；但由于经验较缺乏，工作中也存在许多不足之处，现将这一年的工作情况做如下总结：

>一、20xx年投标及中标情况

20xx年商务处共完成南水北调工程、甘肃迭部县勾洁寺水电站、四川沐山县金王寺水库、拉西瓦灌溉、支护工程、江西峡江水利工程、云南龙瑞高速公路等36个项目共56个标段商务投标文件的编制工作。这些项目涵盖了水利、水电、风电、公路、市政等多个领域，其中水利水电项目40个标段、公路项目7个标段、市政项目6个标段、其他项目3个标段，具体明细见附表一（市场开发部商务处20xx年编标任务统计表）。

本年中标项目5个，分别为南水北调中线一期引江济汉工程第三批施工项目5标、甘肃迭部县达拉河勾洁寺水电站引水隧洞B包、四川省乐山市沐川县金王寺水库工程、贵德县拉西瓦灌溉工程建前工程施工承包第1合同段、拉西瓦水电站石羊沟防汛工程。

>二、取得的成绩

（一）20xx年年初至今，商务处共完成36个项目投标文件的编制工作，这些项目涵盖了水利水电、风电、公路、市政等多个领域，在这些投标文件的编制过程中，大家对各领域工程项目的招标文件及投标文件的编制规则等方面都有了一定的认识和了解，对各行业相对应的定额及投标软件也能较熟练的加以应用；

（二）在各位导师的悉心指导下，经过近一年时间的学习与锻炼，商务处新员工已熟悉并掌握了商务标编制的工作流程及编制过程中的重点、难点，能较准确的套用定额，目前基本上已能独立承担中小型项目的编标任务。

>三、工作中存在的问题及不足

由于部门成立时间较短，工作人员投标经验欠缺，商务处在工作中也存在着许多的不足之处。

（一）主观方面

1、由于工作责任心不够强，犯一些低级错误，在编标过程中出现不能实质性响应招标文件要求或废标的情况，如在南水北调鲁山2标的投标过程中，因编标人员未仔细阅读业主单位的答疑澄清通知，一个清单项目未能按澄清通知进行删除，致使该投标文件被作为废标处理，丧失了一个中标的机会，给公司带来很大的损失；

2、因一些主观或客观原因未能及时并仔细的阅读招标文件，有些项目在编制的过程中发现问题需要答疑时，往往已经过了答疑澄清时间，追加答疑如不能得到建设单位的回复，对这些带有疑问的清单项

目只能凭经验进行编制，在一定程度上降低了报价的准确性；

3、有些员工在工作中拈轻怕重，选项目总时先挑选难度小的标做，遇到没做过或有难度的项目就以没做过、不会做等理由做借口，拒绝编制这类项目，丧失了许多学习及实践的好机会；

（二）客观方面

1、因商务处员工基本都是学土建专业出身，对机电设备安装及安全监测两个专业的知识不是很了解，也缺乏现场施工经验，所以在编制投标报价时，对这部分项目单价编制的准确性不是很高；

2、有些较复杂的项目在购买了招标文件后未能进行现场踏勘，对建设单位在现场答疑会上提供的资料不能及时获取，而仅凭招标文件提供的资料难以准确估计出现场情况，致使编标人员在编制投标报价时出现偏差，有时甚至会造成人力与物力的浪费；

3、对投标对手的情况研究不够充分，所以在投标时难以较准确的估计各个对手的报价策略，给投标定价带来一定的难度；

4、在投标时，有时建设单位把投标限价压的较低，再加上投标单位竞争激烈，为争得中标机会，有的项目投标报价压的很低，有的个别单价甚至低于成本价，这样的项目即使中标，在实际施工中也会因单价低而遇到较大困难，难以取得好的经济效益。

>四、针对工作中存在的问题及不足采取的改进措施

1、针对编标人员工作责任心不够强的问题，市场部采取了项目责任制配合各级层层把关制度，即每个项目都指定一个项目负责人和一个检查人，由项目负责人对整个项目的编制过程把关，对标书的编制

成果负责，对各工作人员在编制过程中遇到的问题及时予以解决或交由商务处部门负责人解决，以保证投标文件编制的正确性和完整性；全部编制完成后由指定检查人对项目编制的各重要环节进行检查，错误及不足之处及时予以修正；最后再召开项目开标前的评审会议，由市场部领导听取各部门意见后对最后的定价把关。

2、各部门获取招标文件后编标小组成员尽快熟悉标书，经过两、三天的时间后，由资审部门组织召开项目碰头会议，由资审、商务、技术各部门参与编标人员参加，在会上提出对标书的疑问及投标文件编制过程中的重点及难点，能解决的问题在会上解决，不能解决的尽快整理成书面材料报送业主单位要求答疑澄清。

**童装进出口贸易合同范本10**

甲方：(生产厂家)：

乙方：(中间人)：

根据《^v^合同法》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找客商(包括海外客商及国内客商，下简称客商)，双方经协商一致，签订本合同。

第一条：委托事项：甲方委托乙方寻找海外客商。

第二条：委托事项的具体要求：

(1)甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量，若出现产品质量问题和其他不合法问题，后果均由甲方承担。

(2)客商交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与客商双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。

(3)乙方不对甲方与客商的交易提供任何信用担保，甲方应严格按国家和国际的“FOBC&F或CIF条款或EXW条款”执行与客商所签定的合同。

(4)为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款达到甲方帐户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(6)乙方只负责联系客户，签定合同，其他所有工作(产品生产,陪同客人下厂验货,货物商检，第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：

(1)甲方同意按每笔合同成交总额的5%支付佣金给乙方。

(2)给付方式及时间：

在甲方与乙方所介绍的客商签定合同并收到定金后，甲方应支付总佣金的30%给乙方，该销售合同在收到客户的大部分余款后的5天之内支付余下的佣金给乙方。

若在收回余款时，由于银行费用或其他的一切原因而造成与实际应收货款相差，范围在300美金或300美金之内，甲方不得因这个问题而拒绝支付或拖延支付乙方佣金,另外甲方支付给乙方的佣金，其产生的银行手续费用等由甲方承担，不得在乙方佣金中扣除。

若为全额信用证，则在甲方收到货款后，5天内支付总佣金给乙方，其他同上!

第四条：违约责任：

(1)甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5‰/天。

(2)甲方同意凡乙方所介绍的客商，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

第五条：关于销售合同中止问题

在乙方联系好业务并开始生产和采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与客户的销售合同，则甲方要承担国外客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。若是由于客户的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!

第六条：争议解决方式

对违约行为若双方协商不成，可凭此合同先提交仲裁，仲裁未能取得双方协议时，可向原告所在地或被告所在地或第三方地区人民法院提出诉讼。仲裁费用及诉讼费用除非机构另有决定外，均由败诉一方负担。

第七条：本合同未尽事宜双方协商解决。

本合同一式贰份双方各执壹份具有同等法律效用。

本合同双方签字盖章(或按手印)即为有效。

本合同有效期限从年月日起，长期有效，若甲方停止营运本合同自然中止。

甲方：(签章)： 乙方：(签字)：

企业注册登记号： 身份证号码：

地址： 工行卡号：

**童装进出口贸易合同范本11**

合同号：

合同签订地点：

合同签订时间：200x年1月10日

委托方：

代理方：

依照国家有关法律法规，签约双方就委托代理出口业务有关事项协商一致，订立本合同：

一. 委托代理出口商品名称：

出口口岸：深圳;总金额：XXX万美元，在200x年年底前履行完毕。

具体型号、规格、数量、金额在每批出口前另行确认。

二. 双方权利义务：

(一). 代理方：

1. 代理委托方办理有关货物出口报关、报检、托运手续及结汇、退税事宜,但因出口合同及其附件的瑕疵所产生的一切责任由委托方自行承担。

2. 因委托方原因致使出口合同不能履行、不能完全履行或迟延履行的，代理方有权解除本代理合同，委托方应承担由此产生的一切费用和后果。

3. 因外商原因致使合同不能履行、不能完全履行或延迟履行，代理方应及时通知委托方采取补救措施。如委托方在诉讼时效内书面要求对外索赔的，代理方应根据其出口合同，积极协助委托方对外索赔，委托方承担由此产生的一切费用和后果。并应在索赔前，依据代理方书面通知将预付费用划至代理方帐户。若委托方未支付有关索赔费用，而由代理方先行支付的，则委托方丧失享有索赔产生的权利，但不免除因索赔而产生的义务。上述义务包括但不限于承担代理方先行代垫的律师费、诉讼费、仲裁费、差旅费、通讯费等。反之，如外商索赔，由代理方应诉/应裁，但委托方应无条件协助并承担应诉/应裁的一切费用和后果。

(二). 委托方：

1. 应提供以下有效证件复印件：

① 企业法人营业执照(含非法人营业执照);

② 组织机构代码证;

③ 税务登记证(国税);

④ 增值税一般纳税人资格证书或申请认定表(正在申请一般纳税人的企业);

⑤ 如是外商投资企业或中外合资企业，还需要提供：港澳台侨企业批准证书。

若以上证照到期后，委托方在年审后半个月内应提供上述资料复印件给代理方。

2. 保证所委托出口的货物符合出、进口国的国家政策法律规定，并保证委托出口的货物不侵犯他人知识产权。

3. 负责组织出口货源，并根据出口合同的规定按时将委托出口货物运至出运口岸及承担运费，并保证所委托的实际货物与报关品名、规格、数量、质量、包装等相符。若委托方违反本条规定，则应承担由此产生的对外及对代理方的赔偿责任。

3.如出口合同外商付款期至时，代理方未实际全部收汇，代理方对委托方就该笔货款保留追索权。如代理方在委托方开具增值税发票和缴款书二个月后在国税局依然查无增值税发票和缴款书的相关信息，委托方有责任协助代理方向当地国税局查询。

四. 违约责任:

1. 在本合同项下，如一方违约，除依法依约应承担违约责任及赔偿责任及赔偿守约方的实际损失外，还应承担守约方为实现债权而支付的费用，该费用包括但不限于律师费用、诉讼费用、差旅费、通讯费。

2. 自违约方违反本合同约定及法定义务之日起,其于后支付的任何款项按以下顺序清偿：(1)守约方为实现权利支付的费用;(2)利息或违约金、损失赔偿金;(3)货款本金。

五.争议解决方式：

1.本合同适用《^v^合同法》及我国对外贸易代理的有关规定。

2.委托代理过程中发生纠纷，由双方协商解决，协商未果的，由合同签订地法院裁决。

六.其他：

1.上述结算价双方将根据 年度实际退税时间及市场行情协商调整。

2.委托方或委托方指定的工厂若需要代理方提供“产品购销(买卖)合同”，该合同仅限于开具增值税发票用，其内容若与本协议有矛盾，以本协议为准。

3.如中国人民银行美元和人民币的汇率发生变动，高于或低于1:(不含本数)时,则代理方与委托方另行协商该代理合同中第三条第2点中结算比例,以保证代理方不发生代理业务亏损。

5.如国税局对该产品出口退税比例进行调整,高于或低于13%(不含本数)，则代理方与委托方另行协商该代理出口合同中第三条第2点的结算比例,以保证代理方不发生代理业务亏损.

七.本合同一式两份，双方各执一份，经双方签章后生效。如有未尽事宜须补充或修改的应以书面提出并经双方签章后生效，并与本代理出口合同具有同等的法律效力。

委托方: 代理方:

(盖章) (盖章)

代表人： 代表人：

**童装进出口贸易合同范本12**

基本资料

姓 名：\*\*\*\*\*  出生年月： -

性 别：女   身 高：

婚姻状况：未婚     籍 贯：

政治面貌：共青团员   目前所在地：

・求职 意向

期望职位： 外贸

职位类型：均可  工作地点：

工资待遇：面议   住房要求：面议

・工作经验

工作经验：5年

工作经历：

欧洲公司在中国的采购办 外贸 跟单

工作内容：处理欧洲总公司的 询盘 ，中国代表处负责从报价到出货一条龙独立操作，因为我们做的是欧洲市场，所以对产品的出口要求和相关检测比较了解，我们之前做的产品都是贴牌的促销品，有一定的出口量。

・教育背景

最高学历：大专 毕业院校：浙江育英职业技术学院

所学专业：实用 英语 （涉外商务文秘） 毕业时间：-6

第一外语： 英语 水平：精通

计算机能力：精通 其它能力：

所获证书：

教育培训经历：

-20\_ 浙江育英职业技术学院 实用 英语 （涉外商务文秘）

英语六级 ， 英语口语 证书，计算机证书，

普通话证书（二级）

・自我评价

不说吹嘘的话，事实证明一切，请给我 面试 机会，

**童装进出口贸易合同范本13**

根据通知要求，现就我局xx年工作总结及xx年工作计划报告如下：

>一、重点工作任务

（一）市考指标完成良好

五资方面:xx年实际利用国资亿元，完成全年任务的；民资亿元，完成全年任务的；外资xx万美元，完成全年任务的xxx%。

三率方面：开工注册率xxx%，进资到位率，竣工投产率。

社会消费品零售总额及限上企业方面，全年限额以上消费品零售额总量实际完成亿元，增速；区属实际完成亿元，增速。xx年净增限上商贸企业x户。

（二）推介会成果显著。x月，第三届丝博会胜利召开。会上，xx区与融创中国、中建三局、中海地产、x建工、金叶集团等知名企业签订招商项目xx个，签约项目资金亿元。同时，还推出了大樊川文化旅游片区、xx硬科技产业园、xx高品质酒店、常宁商业综合体、七彩沣峪休闲旅游区、xx智慧电商物流园等x个大片区开发、xx个重点招商项目，涉及片区开发、农业、工业、商业、文创、旅游、民宿、特色小镇、PPP等方面，预计总投资达亿元。会上，xx区出台了“黄金十二条”惠企大礼包，聘请xx位商界人士为“xx招商大使”，并与西北工业大学等x所大学的校友会建立战略合作关系。xx月xx日，xx区举行“开启xx新商业打造城南新商圈”盒马鲜生入驻xx区签约仪式及项目促进座谈会。盒马鲜生和澳堡商业现场签约，xx区委书记王青峰为盒马鲜生（xx店）颁发“投资xxVIP项目”证牌，为澳堡时代广场颁发“x市xx区楼宇招商示范基地”证牌。

（三）积极开展招商活动。一是积极践行市委市政府“一号工程”要求，区委区政府主要领导于年初开始，分赴x、x、x等地开展“点对点”招商，拜会了当地知名企业及商会，推介我区重点项目。二是策划组织重大系列招商活动。由区委区政府领导带队赴x、x、x、x等地上门招商，拜访了华夏幸福集团等知名企业。还组织企业赴x参加“xx渝洽会”、首届中国国际进口博览会等展会，向外省客商推介xx的投资环境及招商项目，吸引外资企业投资，推进我区外贸产业发展。

（四）积极做好项目评审。先后组织国土、规划、环保、发改委等部门组织召开入区评审会x次，针对奥达·万景园、中荷马铃薯小镇、xx高品质酒店及国际标准羽毛球馆等x个项目进行了评审。目前，这x个项目均已通过评审，原则同意落户xx，下一步将协调相关部门积极办理项目入区手续。

>二、存在问题及原因

1.外资项目数量偏少。大多数外资企业倾向在政策宽松、扶持力度大、落地速度快的开发区投资，作为区县招引外资项目相对处于劣势。

2.关停、退库企业较多，造成零售业下滑，大幅拉低社零总额。前三季度，零售企业（含大个体）上报数占我区限额以上零售额的xx%，xx年x月—xx年xx月停业企业基数xx个，累计增速-xx%，对增速影响较大。

3.区属限上企业负增长较多。上报数据的限上企业中，批发零售企业xx家，负增长的企业有x家，占批发零售企业的；住宿餐饮企业xx家，负增长的企业有xx家，占住宿餐饮企业的，限上企业对区属社零总额增速的带动作用明显减弱。

4.区属限上企业规模较小，缺乏大中型零售企业支撑。我区限上企业中除有x户批发企业规模较大外，零售企业（含大个体）中，年销售额过xx万元的仅x家，供销系统销售额过xx万的企业仅x家；在xx户餐饮企业中，营业额在xx万元以上的仅x户，营业额xxx万元以下的有近xx户。

>三、下一步工作计划

（一）招商方面：一是进一步营造招商氛围，利用各种媒介，全方位做好招商宣传，最大限度激发全区招商热情。二是进一步优化招商结构，全力打造新型产业集群，努力实现规模效应。围绕特色小镇建设招商，坚持企业主体，加快引进一批符合“特而强”“精而美”要求的大项目、精品项目。围绕PPP合作模式，加快项目入库，推进项目顺利实施。三是进一步发挥平台作用，利用xx国际大学城、常宁新区、引镇现代物流园的主战场、主平台作用，重点紧盯世界xxx强等企业，重点引进科技型、人才型项目和国内外xxx强、央企、国企等项目。四是进一步创新工作方式。优化“走出去、引进来”招商模式，选择北上广等重点城市开展招商引资专场推介，充分发挥“xx招商大使”和校友会资源，拓宽招商渠道，做好以商引商、精准招商文章。五是进一步强化服务保障，深入开展“行政效能革命”，强化各级各部门协调发力，加强对项目的调研指导，深化“店小二”式服务，主动对接联系、研究解决项目实施中存在的困难和问题，推动项目早开工、早落成、早见效。

（二）社消方面：一是加强招商，增加我区商贸发展活力。积极引进xx有限公司奥迪品牌汽车xS店和xxx有限公司奔驰xS店项目，积极引进更多诸如盒马鲜生等知名商贸品牌，增加区域商贸发展后劲。二是紧抓商圈建设机遇，鼓励企业转变经营方式，紧扣大众化消费趋势，提供高质量服务，促进消费增长。全力发展万科生活广场商圈和府东路商圈，促进GOGO街区招商建设，组织系列促销活动，提高商圈商业辐射力、竞争力。三是以全市咖啡地图发布促进咖啡街区建设，积极引进星巴克、瑞幸咖啡等企业，打造咖啡商业氛围。四是做好企业新增限上的入库和储备工作。与各街办、特别是韦曲、郭杜等重点街办密切联系，摸排近限企业。五是加强与市、区统计部门加强对接，确保产业活动单位和限下企业评估反馈数据能够如实反映我区实际情况。

（三）推动电子商务继续发展。一是继续做好区内电子商务示范街道、示范村（社区）建设，以特色产品、“一村一品”为切入口，推动产品上线营销，尽快形成具有一定规模和特色的电子商务街道、村（社区）。二是强化电商服务体系建设，以x个区级运营中心，xx个街道级电商服务站，xx个村级电商服务点为基点，辐射周边。三是大力推进电商扶贫，联系龙头企业设立农副产品报销点，销售农副产品，带动周边村民共同富裕。四是继续引进电商企业，形成规模效应，带动品牌与规模“双提升”，促进我区电商发展。

**童装进出口贸易合同范本14**

20xx、年即将结束，回首即将过去的这一年，有过成绩也有过错误过失。在总结我这一年来的得失经验之前，我先大概描述一下我的岗位职责：

1、制定采购计划及执行计划，开发新供应商。

2、与供应商谈判价格，付款方式，交货日期并签定下单采购。

3、选择及开发新的供应商，与供货商建立良好的伙伴关系。

4、新辅料打版的定价，收集价格情报，做好市场调研工作。

5、配合各部门的协调互助工作。

6、了解市场的发展和趋势，以确保辅料的样式、品质、价位。

在这整个工作的过程中，我发现了自己的不足，并不断完善。现我将即将过去这一年的`工作得失，由“质量”“成本与仓存”“货期”“供应商”等各个方面出发，大概归为四大点总结。

1、质量

我负责的辅料大致分为常规类、特殊类、五金类。包括有：主唛、洗水唛、烟治唛、组别唛、绣花章、挂牌、合格证、胶针、包装胶袋、拷贝纸、等10项为常规类辅料；人字带、平纹带、色织带、膊头绳、帽绳、纽扣、线、拉链、纸朴、皮牌、反光皮、热印布、等12项为特殊类辅料；撞钉、四合扣、五爪钮、鸡眼、等4项为五金类辅料。

这一年里10项常规辅料后期因“泰可以”品牌更换新LOGO重新打版做货，加之增加有新品牌“摩哥传说”相关辅料，质量品检方面，我都较注意跟紧把关。故，常规类辅料在这一年里，质量方面并未出现特殊异常质量问题。

12项特殊类辅料里，以下三种辅料在质量方面较为明显异常。

第一是染色织带出现了异常，因今年9月份后染色织带原供应商“高飞”更换为“东博”，做货颜色经常性偏差的机率在3%以上，染色牢固度、掉色花色、的情况也较上半年偏多，此种情况也特别郑重地跟供应商商讨一定尽量避免此类问题，并要求返工重做。又因10月份面料颜色命名使用有误，辅料跟单文员也导致有“嫩绿”、“浅绿”下单颜色出错，11月后期也谨慎对准面料布种命名及布色后才下单采购。

第二是染色纽扣也出现掉色问题，纽扣染色供应商更换了两位，对之前掉色纽扣供应商进行了相应扣款，换至现今的供应商，将纽扣染色掉色问题的出现已减少到最低几率。

第三是拉链，同样是在打版及做货时都出现较往年异常的颜色偏差严重的问题。供应商还是“TVT”，供应商跟单由许生更换成了杨生。经与供应商当面了解实情，供方回复将努力解决颜色偏差问题。11月份底到12月初回货拉链较10月份及11月中旬色差情况已有明显完善。

余下其它特殊辅料并无质量异常。

2、成本与仓存

成本有大致分三种：第一种为单价成本；第二种为仓存成本；第三种为呆料损耗成本。

第一、单价成本。辅料这块一直以来，虽然今年我们在下单数量上并没有优势去竞争更低单价，但我是很严格要求自己紧紧把关单价成本的。与供应商谈判价格之前，若是常规类辅料，单价成本方面要是能自己把握的，通常也会查阅财务部以往同类的单价以作参考，再根据现时市场行情分析，也才会在单价审核表上签批。若是特殊类及五金类辅料，是必定会做好市场调研工作，货比三家，收集价格情报，仔细核算后，方才与供应商谈判单价。

在单价成本方面，今年一直努力控制，在市场物价大量上涨的行情下，常规类辅料有胶袋单价上涨升调在9%—17%之间的浮动，线类单价上涨升调在5%左右浮动。特殊类辅料有染色织带，原供应商“高飞”染色费上调，因加其他因素，转“东博”厂染色，市场行情所致，同样单价亦有明显上调。余下其他类辅料并无过明显升调。特殊类辅料有色织带，原计划在市场采购，单价偏高，经核算直接转供应商做货，比市场价直接降低节约成本在1%—2。5%之间。

第二种为仓存成本。辅料造成的多余仓存，若没有被真正使用到生产中去，无形中就成为了运行及生产的一种多余成本。在这一块成本方面，今年我特别进行了深思及反省。

因往年常规辅料胶袋储备物料过多，及特殊类、五金类辅料纽扣、色织带及染色织带、装饰唛皆有备料过多现象，今年上半年造成的多余库存终于在9月份理清数据名目，并清出仓外，成立了往年多余仓存的仓外数据。并制成仓外物料实物样册本，交于设计部使用，望能在设计中进行采用，以备消除仓外库存辅料，减少仓存成本。

“泰可以”新LOGO更改后暂时造成了一定相应的仓存，我单方面与营销部进行了协商沟通，决定短袖长袖类有印花的单件袋可用于“泰可以下单（6）期”，以进行消耗了库存，使旧LOGO胶袋避免成为库存。唛头类，如男装、女装的主唛因与“泰可以”新设计主唛相差甚远，故，暂时转为仓存，不能使用于现在专卖店的大货订单，协商决定可用在以后富民档口批发的下单大货中。而童装主唛与新设计主唛相差不远，已决定用与现在下单大货中消数，也避免了仓存。

特殊类辅料有拉链有少量仓存。11月中旬，板房样板单期完成后，留下号数大小、长短、尺寸、颜色不同拉链将近千条左右，无法使用到大货中造成仓存。12月份，辅料跟单文员因下单采购数据有误造成近200条拉链仓存。

余下其他辅料暂无明显数据仓存。在后期的9月份以后，常规物料备料已大为减少，特殊辅料都已按单采购外加1%—6%之间浮动的损耗，尽量避免造成不必要的仓存。

3、货期

常规物料在打版期及大货期的回货期并无出现明显延期现象。特殊辅料有织带，10月中旬前在原供应商“高飞”做货，货期出现延期。转“东博厂”做货后，染色丝绒带、帽绳都有延期严重现象，染色织带因辅料跟单文员三次更改数据，也导致严重误期。此次情况严重影响生产也因而得到了郑重的警告。

拉链也因颜色偏差问题在11月份时导致延误生产。依此严重情况，我与供应商多次郑重深谈，并签下交期协议。后期，“东博厂”因延期严重原因，我与供应商协商，将东博织带厂11月份全月货款的5%扣除，并签下协议交予财务进行扣款以示警告。后期11月份下旬到现今，拉链厂及染色织带厂并无延期现象。其余物料，并无明显延期现象。

4、供应商

**童装进出口贸易合同范本15**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等互利、友好协作的原则，经协商，就甲方与乙方联合经营出口业务达成如下协议：

>一、 甲方责任

1．甲方与乙方联合经营出口\_\_\_\_\_\_\_\_产品，具体品名、规格、数量及价格等以出口合同为准。

2．协助乙方对外索赔，由此产生的费用由乙方承担。

3．提供本协议每一票出口货物所需出口相关单证。

4．负责向银行办理交单议付手续和收结汇。甲方在收到结汇水单、出口核销单、报关单及乙方提供的增值税发票（经国税局认定为真实有效的增值税发票）后三个工作日内，按结算比率（详见结算表）将款项（扣除银行和甲方代垫费用）付至乙方工厂；如汇率变化，按新汇率执行。若外汇货款到帐发生在每月的1—10日期间，则货款先按1美元：\_\_\_\_元人民币付给乙方，余款延至每月10日后付给乙方。

5．负责办理外汇核销手续。

>二、乙方责任

1．负责办理本协议每一票外销合同项下的货物订仓、排载、装运、报关、报检、保险及编制有关单据等手续，甲方积极协助乙方办理上述手续。

2．乙方对货物的质量、数量、包装、交货期负责，因货物质量、数量、包装、交货期以及不可抗力等原因造成的损失由乙方承担。

3．负责联系境外客户，通知境外客户将外汇货款支付到甲方指定的银行帐户，或开立以甲方为受益人的即期不可撤消信用证。所有因外商索赔，外商违约或者其他原因造成本协议外销合同未能履行、延迟履行、部分履行或履行不符合约定条件，使甲方未能按时收汇核销或无法收汇核销，乙方承担由此产生的一切经济损失和法律责任。

4．乙方异地自理报关的，应接受甲方监督管理，并提前5天将出货计划和需要领取的单证传真给甲方。所领取的单证应在30天内归还甲方，乙方应保证合法、安全地使用甲方提供的单证，如发生单证丢失、使用不当和延误等情况，所引起的一切后果和经济损失由乙方承担

5．乙方应遵守国家法律、法规和各项规定，乙方对甲方在授权范围内依本协议所做的

一切行为承担法律责任。若乙方在执行本协议过程中因假冒商标、假冒产地或商标侵权等违法违纪导致甲方经济和声誉损失，乙方负全部责任。

6．乙方必须在报关出口后60天内提供与本协议项下每批货物的出口报关单相符的，由供货工厂开具的增值税发票，承担增值税发票不合法、不准确、不正确而导致甲方无法退税或造成骗税行为的经济损失和法律责任。如乙方提供的增值税发票、关单、核销单系伪造或有其他与税务局等国家管理机关要求不符之处，甲方有权拒付相当于应退税款的余款。

7、乙方应督促境外客户按时付汇，保证甲方能在报关出口后3个月内收回外汇。若无法按时收汇核销而导致无法退税的，乙方应承担由此产生的一切经济损失和法律责任。

8．若由于乙方原因导致无法退税的，乙方仍需安排外汇到帐，且必须开具普通商业发票给甲方，同时甲方向乙方收取出口报关金额1%的手续费；若乙方无法安排外汇到帐或无法开具普通商业发票给甲方，由此产生的一切经济损失和法律责任均由乙方承担。

>三、货款结算：

1．甲方应付乙方货款以净收汇按以下结算比价表计算：

出口退税率\_\_\_\_结算及开票比价（美元:人民币）\_\_\_\_%

2．乙方应按开票比价足额开具增值税发票，开票不足的应退税款由乙方承担。

3．甲方付给工厂的货款应通过银行汇付，收款人必须与开票单位相一致。

>四、信用证审证条款：甲方收到信用证后翻译并传真给乙方，由乙方决定是否接受，经书面确认后传真给甲方。

>五、如遇国家汇率有较大幅度变动或国家调整退税率，甲乙双方另行商定补充协议，其补充协议与本协议具有同等法律效力。

>六、签约期限从\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

>七、本协议未尽事宜，由甲乙双方友好协商解决。若发生纠纷，依据《^v^合同法》的有关规定在合同签约地管辖法院诉讼解决。

>八、本协议正本一式二份，双方签字盖章后生效，甲乙双方各执一份，具同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_

**童装进出口贸易合同范本16**

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_国籍：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_国籍：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买卖双方在平等、互利原则上，经充分协商一致，由买方购进，卖方出售下列货物，并按下列条款履行：

第一条货物名称、规格、生产国别、制造工厂、包装及唛头。

每件货物上用不褪色的涂料标明货号、毛重、净重、编号、尺码、目的口岸，并标明下列唛头

第二条数量、单价、总值。

第三条装运期限：

每月交货数量必须一次交清，不得分批装运。

第四条装运口岸：

第五条目的口岸：

第六条付款条件：买方在收到卖方关于预计装船日期及准备装船的数量的通知后，应于装运前20天通过\_\_\_\_\_\_\_\_银行开立以卖方为受益人的不可撤消的信用证。该信用证凭即期汇款票及本合同规定的单据在开证行付款。

第七条单据：各项单据均须使用与本合同相一致的文字，以便买方审核查对：

A.填写通知目的口岸对外贸易运输公司的空白抬头、空白背书的全套已装船的清洁提单（如本合同为FOB价格条件时，提单应注明“运费到付”或“运费按租船合同办理”字样；如本合同为CFR价格条件时，提单应注明“运费已付”字样）。

B发票：注明合同号、唛头、载货船名及信用证号；如果分批装运，须注明分批号。

C.装箱单及／或重量单：注明合同号及唛头，并逐件列明毛重、净重和货号。

D.制造工厂的品质及数量／重量证明书。

品质证明书内应列入根据合同规定的标准按货号进行化学成分、机械性能及其他各种试验的实际试验结果。数量／重量证明书应按货号列明重量。

寄送ABCDEF

送交方议付银行3431

送交议付银行（副本）

**童装进出口贸易合同范本17**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_(售方)为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_\_(购方)为另一方，签定合同如下：

第一条 合同对象

依据\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日双方签定的关于合作的协议，在售方国国境车上交货条件下售方售出，购方购入货物。其数量、种类、价格及交货期均按第\_\_\_\_\_\_\_\_\_号附件办理，该附件为本合同不可分割的部分。

合同总金额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第二条 价格

本合同所售出货物的价格以\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，此项价格系卖方国国境车上交货，包括包皮、包装和标记费在内。

第三条 品质

按本合同所售出货物的品质应符合^v^国家标准或\_\_\_\_\_\_\_\_\_，并符合本合同附件所规定的技术条件;凭样交货的商品品质应符合双方所确认的样品。

商品质量应以售方国国家商品检验局出具的品质证明书证明之。

第四条 供货期

售方应在本合同附件规定的期限内发货。在征得购方同意的情况下，售方有权按双方商妥的数量和金额提前交货。

第五条 标记

每个货箱均应用防水颜料在箱体的三面(上面，前面和左面)用英、\_\_\_\_\_\_\_\_\_(国)两种文字书写以下标记：合同号，收货人，箱号，毛重，净重。

第六条 支付

本合同所供应的货物之价款，由购方按照中国银行和\_\_\_\_\_\_\_\_\_银行关于\_\_\_\_\_\_\_\_\_规定的办法及\_\_\_\_\_\_\_\_\_以\_\_\_\_\_\_\_\_\_凭下列单据向售方支付：1.帐单4份;2.盖有售方国发站印章的铁路运单副本1份;3.明细单3份;;4.品质证明书1份。

第七条 保证和索赔

卖方在提供的商品投入使用之后12个月内保证商品质量，但不超过供货之日起18个月。

对货物品质的异议应在发现缺陷后3个月内提出，如在保证期发现缺陷，提赔日期不能迟于保证期结束30天。

如商品在保证期内出现缺陷，供货一方应排除缺陷或更换有缺陷的部分并负担费用。

第八条 发货通知

售方应在发货后10天内以电传向购方通知有关货物自生产厂发运的情况，并注明发运日期，合同号，发动机号，件数，毛重和铁路运单号。

第九条 仲裁

由本合同所产生或与本合同有关的一切纠纷，应尽可能通过双方谈判解决。如双方不能达成协议，可提交被告国对外贸易仲裁机关审理，中方国家对外贸易仲裁为中国对外贸易促进委员会，\_\_\_\_\_\_\_\_\_方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_商会。

第十条 不可抗力条款

双方任何一方发生不可抗力情况(如火灾、自然灾害、战争、各种军事行动、封锁、禁止进出口或不以双方意志为转移的其它情况)，使本合同全部或部分义务无法履行时，履行本合同义务的期限可相应推迟，在此期间合同义务仍然有效。

如果不可抗力情况持续30天以上，其中一方有权通知另一方免除继续履行合同义务，此时任何一方无权向对方提出补偿可能的损失。

无法履行本合同义务方应将不可抗力情况发生和结束及影响合同义务履行情况立即通知对方。

不可抗力发生和持续的时间应以售方或购方有关商会出具的证明书证明。

第十一条 其它条件

本合同未尽事宜，双方均按\_\_\_\_\_\_\_\_\_办理。

本合同一式两份，以中、\_\_\_\_\_\_\_\_\_(国)两种文字书就

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！