# 外贸合同范本大全(精选24篇)

来源：网络 作者：风华正茂 更新时间：2024-01-16

*外贸合同范本大全1甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_甲乙双方为贸易合作事宜，明确双方权利与义务。合作双方在平等互利、自愿一致的基础上，经友好协商，达成一致，签订如下合作协议，希共...*

**外贸合同范本大全1**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方为贸易合作事宜，明确双方权利与义务。合作双方在平等互利、自愿一致的基础上，经友好协商，达成一致，签订如下合作协议，希共同遵守

>一、合作方式：

甲乙双方共同出资人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_万元经营铜粉销售。如需扩资，甲乙双方另行协商。

>二、出资额：

甲方出资人民币壹仟万元（￥1000万元），乙方出资人民币（￥1000万元）。双方认缴的出资款在本协议签字（盖章）生效后\_\_\_\_\_\_\_天内汇入乙方公司银行帐户。

>三、利润及亏损：

甲乙双方按出资比例享受利润及承担亏损。

>四、甲方义务：

1、甲方负责铜粉的采购、储备，甲方采购的铜粉须具备合法来源。

2、甲方销售给乙方的铜粉，双方另行签订销售合同，甲方开具合法的增值税发票及提供必要的货单等。

3、甲方负责把乙方的铜粉出售给第三方并收取货款给乙方。

4、甲方负责承兑汇票的兑现（并告知乙方兑现率）。

>五、乙方义务：

1、甲方销售给乙方的铜粉，乙方可以用现金或银行承兑汇票的方式支付（乙方必需在收到第三方现金货款后才能支付）。

2、甲方将铜粉出售给第三方时，由乙方与第三方签订“铜粉销售合同”，并由乙方开具合法的增值税发票。

>六、结算方式：

采取每单业务一票一结。

>七、其它：

1、本协议未尽事宜，双方可另行协商，签订补充协议，补充协议与本协议具有同样的法律效力

2、双方在履行本协议中发生纠纷，本着友好协商的合作精神协商解决，协商不成，可向重庆市区人民法院提起诉讼。

3、本协议一式四份，甲乙双方各执两份。

4、本协议经甲乙双方签字盖章后生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全2**

甲方：(生产厂家)：

乙方：(中间人)：

根据《\_合同法》和有关法律法规的规定，乙方接受甲方的委托，为甲方产品寻找客商(包括海外客商及国内客商，下简称客商)，双方经协商一致，签订本合同。

>第一条：委托事项：甲方委托乙方寻找海外客商。

>第二条：委托事项的具体要求：

(1)甲方应保证所生产产品的合法性及保证产品质量，若出现产品质量问题和其他不合法问题，后果均由甲方承担。

(2)客商交易的具体价格、交货方式、支付方式等由乙方与客商双方协商约定，但乙方需要和甲方沟通并争得其同意。

(3)乙方不对甲方与客商的交易提供任何信用担保，甲方应严格按国家和国际的“FOBC&F或CIF条款或EXW条款”执行与客商所签定的合同。

(4)为方便乙方联系业务，甲方需要及时提供除乙方本职以外的所有便利，货款达到甲方帐户后，甲方应及时通知乙方，以便乙方开展下一步工作。

(5)在整个过程中，乙方只承担自己联系客户的电话费，上网费，路费，自己的饭费和招待费，其他一切费用(包括客户下厂招待费用等，客人所需单证费用等)都由甲方承担。

(6)乙方只负责联系客户，签定合同，其他所有工作(产品生产,陪同客人下厂验货,货物商检，

>第三条：佣金的计算、给付方式、给付时间：

(1)甲方同意按每笔合同成交总额的5%支付佣金给乙方。

(2)给付方式及时间：

在甲方与乙方所介绍的客商签定合同并收到定金后，甲方应支付总佣金的30%给乙方，该销售合同在收到客户的大部分余款后的5天之内支付余下的佣金给乙方。

若在收回余款时，由于银行费用或其他的一切原因而造成与实际应收货款相差，范围在300美金或300美金之内，甲方不得因这个问题而拒绝支付或拖延支付乙方佣金,另外甲方支付给乙方的佣金，其产生的银行手续费用等由甲方承担，不得在乙方佣金中扣除。

若为全额信用证，则在甲方收到货款后，5天内支付总佣金给乙方，其他同上!

>第四条：违约责任：

(1)甲方若不按本合同第三条的(2)执行，逾期一天应支付乙方滞纳金，滞纳金系数为：总佣金的5‰/天。

(2)甲方同意凡乙方所介绍的客商，其将来与甲方发生的每笔业务，甲方都将按本合同的第三条支付佣金给乙方，否则，甲方愿接受合同成交额的30%罚款支付给乙方。

>第五条：关于销售合同中止问题

在乙方联系好业务并开始生产和采购后，若是由于甲方的原因中止了乙方与客户的销售合同，则甲方要承担国外客户的损失，并还要继续支付乙方该笔销售合同应得的佣金。若是由于客户的原因造成合同的中止，则甲方不支付乙方的佣金!乙方不承担任何损失和后果!

>第六条：争议解决方式

对违约行为若双方协商不成，可凭此合同先提交仲裁，仲裁未能取得双方协议时，可向原告所在地或被告所在地或第三方地区人民法院提出诉讼。仲裁费用及诉讼费用除非机构另有决定外，均由败诉一方负担。

>第七条：本合同未尽事宜双方协商解决。

本合同一式贰份双方各执壹份具有同等法律效用。

本合同双方签字盖章(或按手印)即为有效。

本合同有效期限从\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日起，长期有效，若甲方停止营运本合同自然中止。

甲方：(签章)：\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_

企业注册登记号：\_\_\_\_\_\_\_\_ 身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_ 工行卡号：\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸合同范本大全3**

对外贸易，又称为国际贸易或者进出口贸易，是指不同国家之间的企业贸易合作行为。随着我国社会经济的不断发展，国内市场的竞争日渐激烈，在这样的形式之下，以对外贸易活动来解决减缓企业竞争压力，提高企业国际竞争力，促进企业的国际化发展，对于企业来说具有非常积极的意义。但是，开展对外贸易活动时，常常会由于国家间的法律差异以及合作方的欺诈行为，往往会造成非常大的交易风险，给企业带来非常大的经济损失。因此，我们必须要正确认识对外贸易合同风险，并针对这些风险来采取一定的有效措施，避免相关问题的发生。

>一、对外贸易合同品质条款方面风险

商品品质，是对外贸易合作过程中最重视的内容之一，如果产品品质得不到保证，无法满足对方的相关需求，则会严重影响到合作结果，甚至会给企业带来非常严重的经济损失。首先，商品品质应该按照合作方国家相关品质要求来进行品质条款的制定，这时，如果参与贸易合作的企业没有充分认识和分析品质条款而盲目进行产品加工和生产，就很容易造成对外贸易合作的失败，使产品无法得到销售，而很多合作企业也常常依靠品质条款中的漏洞而对企业进行欺诈，从而给企业带来非常严重的经济损失。

比如，国外企业甲向我国企业乙定制一批女装，双方在进行合同签订时，企业甲仅仅是对女装的规格、样式、材质以及颜色进行了相应的标注，要求企业乙在一个月内将女装生产完毕，供甲开展相应的营销活动，并标注产品生产结束后又企业甲进行相关检查和复检。由于企业乙没有完全认识到合同条款的重要性和贸易陷阱，按照我国相关产品规定进行了女装的加工和生产工作，并按时将产品提交给企业甲。但之后甲按照本国相关服装检验技术和检测标准对这批服装进行了相关检验工作，并出现不符合相关规定的问题发生。因此，企业甲以违反合同条款为由向企业乙提出索赔，而企业乙却强调条款中的漏洞并控诉甲的欺诈行为，并强调企业是严格按照国家相关技术要求开展的生活活动，最后，仲裁机构作出最后判决，在企业乙实行降价政策之后，才保证了双方交易合作的最终结束，但依旧给企业乙带来了较为严重的经济效益影响。

因此，我们今后在开展相应对外贸易合作时，要针对对合同品质条款的阅读工作，及时发现合同品质条款中的漏洞问题，从而有效避免企业的相关经济损失。首先，在进行合同阅读和签订之前，要充分了解合作企业所处国家相关产品质量标准规范，以及国际产品质量检测标准，以确保产品生产过程中做好充分的准备工作。在进行合同签订过程中，一定要认真阅读合同条款内容，要确保合同品质条款的有效性和全面性，尽量要求条款中的相关描述语言精确准确，要有法律效益，并且要认真发掘合同条款中的隐藏条款，并针对品质条款中所存在的不平衡性同企业合作方进行协商处理，从而有效避免企业在进行对外贸易合作时遭受不必要的风险，影响到企业经济效益和综合形象。

>二、对外贸易合同其他条款方面的分析

对外贸易合同条款分为品质条款、价格条款、运输条款、支付条款和违约条款等多项条款类别，对于对外贸易企业来说，必须要认真仔细的进行各项条款的核对和分析，确保相关条款的有效性和准确性，否则将会增加交易风险，误入交易陷阱，使企业蒙受巨大的经济损失。比如支付条款，是合作方所设定的用以说明支付手段和支付方式的相关合同内容，支付条款应该详细标注支付货币种类、支付时间和支付方式，这对于我国生产企业来说具有非常重要的意义。如果支付条款的表达信息模糊，没有明确指出相关重要内容，生产企业也没有根据这一问题进行反馈，则很容出现相应问题。比如支付货币种类就是必须要详细注明的内容之一，由于货物运输需要一段的时间，产品在运抵后同样需要等待合作企业的产品质量检测以及信息反馈，而最终合作企业要求以本国货币进行产品支付。由于国际金融货币兑换比率会发生不断的调整，甚至部分货币难以流通和兑换，这样就极容易导致企业蒙受重大经济损失，因此，企业应该在支付条款中要求注明支付方式和支付货币种类，以避免此类事情的发生。违约条款风险，是企业对外贸易过程中最需要注意的风险问题。

一般，利用违约条款实施欺诈行为的合作企业往往表明都不会存在违法行为，看似以合同条款规定行使相关工作，但是，实质上是合作方抓住我国生产企业的重视心理，以缩短违约期限来迫使企业出现违约行为，最终使合作方赚取大量的违约金，给企业带来重大经济损失。造成违约问题的最终原因在于生产企业对合同条款的理解不够充分，以及过于重视经济效益而盲目进行合同签订，却没有正确衡量企业实力，最终导致无法履行相关合同条款，给企业带来重大损失。比如外国企业A同中国生产企业B准备签订贸易合同，要求企业B在一个月内为企业A生产300万双旅游鞋，违约条款如下：如果企业无法在规定时间内提交生产货物，导致企业销售活动受到影响，需要企业B向企业A赔偿5%违约金。300万双旅游鞋的订单对于企业B来说无疑具有非常大的诱惑力，能够为企业B带来非常高的经济效益，并且扩大企业B的合作范围，促进企业B的国际化发展趋势。但是，企业B并没有正确衡量企业的实际生产能力，盲目接下订单，并签订贸易合同，最终无法在一个月内生产足够的产品，而企业A拒绝企业B的合同延期要求后，向企业B提出了违约索赔，最终企业B只得支付给A企业700多万违约金，使得企业损失巨大。

针对违约条款风险，首先，企业应该保持清醒的头脑面对贸易合同，不要被眼前的利益所迷糊，要从企业实际情况出发，正确衡量企业的实际生产水平，能够满足合同中所规定的生产能力，能够完成生产任务。其次，企业要根据合同要求同合作企业进行有效的商榷和沟通，尽量降低合作风险，使企业能够符合合同生产条件，这与企业业务人员你的实际工作能力、外语水平和工作经验是分不开的，企业应该加强对业务人员的培训和业务人才的引进工作，提升企业的整体工作能力，从而确保企业在进行对外贸易活动中占据有利位置，从而保证企业经济效益的稳定增长。

>三、降低对外贸易风险的其他措施

在确保对外贸易合同准确性的同时，对于生产企业，还应该不断提高企业外贸知识水平、加强合同管理工作，以及采取必要的风险转移措施，从而提高企业对外贸易活动的安全性，避免企业在对外贸易合作中遭受重大经济损失。首先，企业要对外贸知识术语进行深入的了解，这些术语在交易合作过程中应用频繁且发挥重要作用，比如FOB、CFR和CIF等等，只有充分了解这些专业术语，才能够避免企业在实际合作过程中不会误入合作企业陷阱，避免企业经济效益受到影响；企业要加强对合同的管理工作，加强资信调查工作，加强相关信息的整理工作，对于汇单和数据进行有效管理，并严格控制运输途径和运输流程，确保货物的安全运达和准时运达，减少企业的运营风险。

>四、总结

对外贸易对于企业发展来说具有非常重要的作用，能够有效拓展企业的销售空间，避免激烈的国内市场竞争，促进企业的快速发展，因此，我们必须要积极拓展国际市场业务，促进我国对外贸易活动的开展。同时，对于企业来说一定要保证清醒的头脑，做好合同的分析工作，降低合作风险，保证企业的稳定发展，保证企业的合法权利，促进我国社会经济的快速发展。

**外贸合同范本大全4**

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称甲方）

需方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

根据《\_民法典》，供需双方本着平等互利、协商一致的原则，签订本合同，以便共同遵守。

一、商品名称、种类、规格、单位、数量、总额

二、质量标准：商品质量标准可选择下列\_\_\_\_\_\_项方式

1、符合国家规定的技术标准。

2、符合出口样品和图纸标准。

3、商品质量由双方议定。

三、包装方式及包装品处理：商品包装采用纸箱包装，包装品随商品一同出售。

四、交货时间、方式：需方于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日到供方仓库提货，产生的运输费用由需方承担。

五、结算方式及期限：预付合同总额的\_\_\_\_\_\_%货款，提货时付合同金额的30%货款，供货后一个月凭增值税发票一次或分次付清全部货款的剩余部分。

六、验收标准、方法：需方依据图纸和样品采用外观验收方式。

七、违约责任：因供方不能按期交货延误需方由供方承担；因供货质量及规格型号不符的由供方承担；因需方原因造成退货供方无法调剂时，损失由需方承担；因需方侵害他人知识产权造成供方损失的由需方承担。

八、合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；也可由当地的工商行政管理部门调解，协商或调解不成的，按下列第列第\_\_\_\_\_\_种方式解决：

九、本合同一式二份，经双方盖章后即生效，双方各执一份。如系传真签署（同等法律效力），供方须自上述签约时间起两日内签字盖章后回传需方。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全5**

\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日于\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称售方）与\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称购方）签订合同如下：

>第一条合同对象

根据\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日签署的关于建立贸易关系的协议精神，在\_\_\_\_国、\_\_\_\_国境车上交货条件下，售方向购方售出，购方从售方购入货物。其品名、数量、种类、价格及交货期均按第1、2号附件办理，该附件为本合同不可分割的部分。

合同总金额为\_\_\_\_\_\_\_\_.

售方有权对所供货物数量多交或少交3％。

>第二条价格

根据本合同所售出的货物价格以\_\_\_\_\_\_\_\_计算，系\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_国境车上交货价，包括包皮、包装和标记等费用在内。

>第三条交货期

交货期在本合同附件1、2中规定。

发运站在国际铁路运单上的戳记日期视为交货期。

>第四条付款

买方应在收到货物后3天内将货款凭卖方提交的下列单据汇至卖方指定帐户：

帐单3份

铁路运单副本

品质证明书3份

装箱单3份

>第五条品质

按本合同所售出的品质应与双方所确认的各执一份的样品相一致，应该符合本合同附本中所规定的技术条件和售方国国家标准。

商品质量应由售方国生产者或售方国商检机关出具的品质证明书证明。

购方在本合同供货结束后，仍将标准样品保存6个月。

>第六条包装和标记

包装及标记应保证货物在运输和可能发生的换装时完好无损，同时应保护货物免受气候的影响。

包装应符合本合同附件中规定的要求。

每件货物或货签上应以不易抹掉的颜色用\_\_\_\_、\_\_\_\_文印刷下列标记：

合同号：

货件号：

毛重：

净重：

包装箱尺寸（厘米）：

品名及货号：

运输号：

收货人和发货人：

包装箱高度超过1米时，应标上重心符号。

标记应符合国际货协要求并且应刷写在包装箱两侧（侧面，最好在端面）。

每箱货物应附有详细的装箱单，上面注明品名、货号、规格、数量、箱（包）号。

>第七条发运程序

发货时，售方应随铁路运单附下列单据：

1.发货明细单2份（明细单标明合同号、协议书及附件号）；

2.品质证明书1份。

3.装箱单1份。

售方应自发货之日起7天内用电报或信函将下列事项通知购方：

合同号：

品名：

件数：

发货日期：

车号：

运单号：

收货人：

售方负责将按本合同售出的货物运达指定交货地点。

货物的所有权以及可能发生的风险或破损的责任，从货物自售方国铁路交给购方国铁路时起，即由售方转至购方。

>第八条其他条件

任何一方无权在未取得另一方书面同意的情况下将本合同的权利和义务转交给第三方。

本合同的任何更改和补充都应以书面形式进行并由双方签字。

本合同签订后，一切谈判及在此之前的与合同有关的一切来往信函均告失效。

领取进口／出口许可证由买方／卖方负责。

本合同在双方取得进口／出口许可证后生效。

本合同一式两份，两份均具有同等效力。

卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全6**

根据相关的国际贸易法律与惯例，结合所学知识与国际贸易实践，用英语与外商交流、谈判及写传真、书信。掌握外贸术语，对出口贸易中业务函电的草拟、商品价格的核算、交易条件的磋商、买卖合同的签订、出口货物的托运订舱、报验通关、信用证的审核与修改以及贸易文件制作和审核等主要业务操作技能。

（1）坚持理论联系实际 将《商务英语谈判》〈国际贸易单证〉《英语口语》等课程中所学到的基础理论和基本政策加以具体运用。力求做到理论与实践、政策与业务有效地结合起来，不断提高分析与解决实际问题的能力。认真观察业务流程，积极和同事交流 虚心请教学习，学习与客户沟通，开发市场。

（2）加强英语的学习 对于外贸专业人员而言，不仅要掌握一定的专业知识，而且还必须会用英语与外商沟通、谈判及函电等。如果专业英语知识掌握不好，就无法开展工作，甚至会影响业务的顺利进行。因此，在实习中大胆与客户交流，边巩固所学知识，边学习工作中遇到的外贸英语知识，掌握外贸专业术语基础。

（3）注意本课程同其他相关课程的联系 外贸英语是一门综合性的学科，与其他课程内容紧密相联。应该将各们知识综合运用。比如法律，比如商品学 比如营销学，在实习期间发现这些对开展工作的用处很大，这就要求我们广泛博览其他相关学科的书籍，多和同事、上级沟通 关注外贸当面的新发展，不断提高业务能力。

（4）坚持学以致用 外贸英语是一门实践性很强的应用学科。实习中深有体会，许多书本中学的东西想要发发挥其作用 需要广泛积极的应用于外贸交流中，处理工作事务中学习到很多书本没有讲的知识 ，可见 学以致用在这门学科里的重要性。基本的业务 流程 就得从找客户开始。寻找客户是一门颇深的学问，要下一番苦功夫才行，运气好的另当别论。当然要回答客户的问题，给客户报价等应该要具备一些基本的. 国际贸易 知识。我上个学期学的 国际贸易 实务让我对 国际贸易 方面的 术语 并不陌生。目前为止，虽然自我感觉有些客户稍有眉目，但是稍一不慎就前功尽弃。只有找到了客户，下了订单，签订了合同，才有后面一系列制单结汇等 流程 。由于本人才疏学浅，目前尚属初级阶段――找客户阶段。

**外贸合同范本大全7**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本合同只针对付费会员服务，免费会员不受该合同约束。

甲乙双方就合作开展internet贸易信息推广，双方本着互惠互利的基础上，遵照以下条款：

>1.甲方权利义务

甲方应按乙方提供的标准，将甲方的产品信息如实的用excel汇集并发送到乙方指定的邮箱。

>2.乙方权利义务

乙方为甲方提供如下服务：

产品展示：

元/年，提供\_\_\_\_\_条产品信息空间，包括图片（单个图片应不超过\_\_\_\_\_k）。

元/年，提供\_\_\_\_\_条产品信息空间，包括图片（单个图片应不超过\_\_\_\_\_k）。

元/年，提供\_\_\_\_\_条产品信息空间，包括图片（单个图片应不超过\_\_\_\_\_k）。

条以上的，单独email联系，我们将给予更优惠的价格。

收录到数据库：

1.根据甲方的公司性质将甲方的公司信息收录到乙方的进口商或厂商的数据库，供国外客户查询。

国外进口商客户目录

2.每个月保证不少于\_\_\_\_\_\_\_个国外进口商客户目录，通过网站访问。

**外贸合同范本大全8**

甲方\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（姓名）

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方现聘请为\_\_\_\_\_教育\_\_\_\_\_校区兼职老师岗位。为了更好地达到招培训效果，经双方协商。特订此协议，具体如下：

一、岗位职责：

1、甲方为乙方打外呼电话，每天按照乙方规定时间（或双方协定时间）进行打外呼，每天按照约定时间来上班，上班时间每周可以双方协商。

2、甲方可以利用乙方给出的资源，以及乙方自己积累的资源，自行打电话，享受每成功一位奖励100元。

3、上班的日期为每周的早上10—12点，下午3—5点，特殊情况另行商定。

二、薪资与甲方应该做的工作：

1、每月按照公司规定时间，工资以20元每小时计算，每天最多四小时

2、甲方应该认真做好充分准备，做好电话记录，用心打好每一个电话号码，若出现敷衍、混时间，该天工资为零

3、甲方必须提供身份证

4、工资支付方式：每月15日支付上个月工资。（特殊情况经双方协定发放）

5、每打一个号码，必须做好登记。

三、甲方按照乙方公司规定，做好保密工作。如果泄漏龙文教育机密。罚款300元。协议一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全9**

甲方：

乙方：

甲方聘用乙方成为公司兼职外贸业务员，就聘用事宜，双方达成如下协议：

1、双方本着真诚合作，共谋发展的原则，友好协商共同订立本协议；

2、乙方须为具备法定年龄，年满18周岁系法律允许从事销售工作的合法公民，如境外人员必须持有合法有效的身份证件；

3、乙方须提供准确的个人资料，如实认真填写甲方的兼职外贸业务员聘用合同，并经过双方协商签定合同；

4、乙方须详细阅读本协议并了解甲方的一切相关规定，对甲方的经营理念须有较高的认知度及忠诚度，并自愿维护和遵守甲方的一切规章制度；

5、甲方按乙方销售业绩的大小给予不同的奖励，详见条款06，并按其规定放奖金，甲方不承担乙方其它任何费用；

6、外贸合作人员提成方案：

本着双方诚信合作的基础上，甲方给予乙方足够的产品支持和相关其他的`帮助，乙方应严格尊重甲方的产品和商业机密，对于泄露商业机密的，将承担相关法律责任。

A：销售额的3%—5%提成，具体提成比例在每笔业务签定合同时确认。；

B：销售额的2%提成；

C：一个季度累计完成100万美金，额外奖金10000元人民币/季；年度个人完成200万美金定单，额外年终奖金2万人民币/年；其他约定：由于客人的区域国家不同，特殊情况下接的特殊定单，提成按双方另行协商后约定的补充协议为准。

7、为便于乙方拓展国际市场，甲方须向乙方提供公司宣传资料，公司系列化产品的详细说明书，并配合乙方作好销售服务工作。

8、乙方可享用甲方提供的各种产品和现有的资源。

9、乙方有责任为甲方收集并分析国际定单信息，并及时准确的提供给甲方。

10、甲，乙双方必须遵守国家劳动部门及法律的相关规定，不能作违法乱纪的行为。

11、以上条款如有未尽事宜，双方可协商而定，本协议有效期为二年，期满后可续签。

12、本协议一式两份，甲方，乙方各执一份，自签字后生效，并具有同等法律效力。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全10**

售方：

购方：

售、购双方根据《\_合同法》等有关法律规定，在平等、自愿的基础上，经充分协商，就购方购买甲方产品达成以下买卖合同条款。

>第一条：合同对象

数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

种类：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

交货期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

依据\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日双方签订的关于合作的协议，在售方国国境车上交货条件下售方售出，购方购入货物。

>第二条：价格

本合同所售出货物的价格以\_\_\_\_\_\_\_\_\_计算，此项价格系卖方国国境车上交货，包括包皮、包装和标记费在内。

>第三条：品质

1、按本合同所售出货物的品质应符合\_国家标准或\_\_\_\_\_\_\_\_\_，凭样交货的商品品质应符合双方所确认的样品。

2、商品质量应以售方国国家商品检验局出具的品质证明书证明之。

>第四条：供货期

售方应在本合同规定的期限内发货。在征得购方同意的情况下，售方有权按双方商妥的数量和金额提前交货。

>第五条：标记

每个货箱均应用防水颜料在箱体的三面（上面，前面和左面）用\_\_\_\_\_\_\_\_\_两种文字书写以下标记：合同号，收货人，箱号，毛重，净重。

>第六条：支付

本合同所供应的货物之价款，由购方按照中国银行和\_\_\_\_\_\_\_\_\_银行关于\_\_\_\_\_\_\_\_\_规定的办法及\_\_\_\_\_\_\_\_\_以\_\_\_\_\_\_\_\_\_凭下列单据向售方支付：

1、账单4份；

2、盖有售方国发站印章的铁路运单副本1份；

3、明细单3份；

4、品质证明书1份。

>第七条：保证和索赔

1、卖方在提供的商品投入使用之后12个月内保证商品质量，但不超过供货之日起18个月。

2、对货物品质的异议应在发现缺陷后3个月内提出，如在保证期发现缺陷，提赔日期不能迟于保证期结束30天。

3、如商品在保证期内出现缺陷，供货一方应排除缺陷或更换有缺陷的部分并负担费用。

>第八条：发货通知

售方应在发货后10天内以电传向购方通知有关货物自生产厂发运的情况，并注明发运日期，合同号，发动机号，件数，毛重和铁路运单号。

>第九条：仲裁

由本合同所产生或与本合同有关的一切纠纷，应尽可能通过双方谈判解决。如双方不能达成协议，可提交被告国对外贸易仲裁机关审理，中方国家对外贸易仲裁为中国对外贸易促进委员会，\_\_\_\_\_\_\_\_\_方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_商会。

>第十条：不可抗力条款

1、双方任何一方发生不可抗力情况（如火灾、自然灾害、战争、各种军事行动、封锁、禁止进出口或不以双方意志为转移的其它情况），使本合同全部或部分义务无法履行时，履行本合同义务的期限可相应推迟，在此期间合同义务仍然有效。

2、如果不可抗力情况持续30天以上，其中一方有权通知另一方免除继续履行合同义务，此时任何一方无权向对方提出补偿可能的损失。

3、无法履行本合同义务方应将不可抗力情况发生和结束及影响合同义务履行情况立即通知对方。

4、不可抗力发生和持续的时间应以售方或购方有关商会出具的证明书证明。

>第十一条：违约责任

本合同签订后，任何一方违约，都应当承担违约金\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。若违约金不足以弥补守约方损失的，违约方应当赔偿给守约方造成的一切损失（包括直接损失、可得利益损失及主张权利的费用等）。

>第十二条：其它条件

本合同一式\_\_\_\_\_份，以\_\_\_\_\_\_\_\_\_两种文字书写，两种文字具有同等效力。

（以下无正文）

售方（签字）：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：

购方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：

**外贸合同范本大全11**

我通过一段时间的摸索摸索，总结出摆正心态的重要性 ，冷静分析，从自身查找原因，采取有效措施。树立一个辩证的挫折观，保持自信和乐观的态度，正是失败本身才最终造就了成功。学会自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功。 接待客户，收发处理邮件 制发文件等工作要做到积极主动，认真 负责。 还有与领导谈话要注意言语场合 ，正确理解领导意图。

通过实习，加深了我对外贸英语知识的理解，提高了我的实践能力，掌握了更为实际的外贸知识，锻炼了办事能力，了解了社会。 通过实习，发现了自己的不足，我会在以后的工作学习中更加努力，取长补短，需心求教。相信自己会在以后的工作中更加用心，表现更加出色！不管从事什么工作都会努力！ 对于企业的不足，暂时还没什么想法，可能是自己观察不够。以后我会在这方面有所留心，争取多发现问题，解决问题，有好的想法会及时和大家交流。

**外贸合同范本大全12**

甲方无正当理由拒收货物、拒交货款的，则乙方不退还已收货款。甲方应向乙方交付相当于合同总价款的\_\_\_\_\_\_%的违约金，并赔偿因此给乙方造成的全部损失。

乙方无正当理由拒交货物的，乙方向甲方退还已收货款，并向甲方交付相当于合同总价款的\_\_\_\_\_\_\_%违约金，并赔偿因此给甲方造成的全部损失。

乙方逾期未交付货物的，乙方向甲方每日交付合同总额价款的2‰的违约金。

因不可抗力导致乙方逾期交货或不能交货的，乙方不承担违约责任。

**外贸合同范本大全13**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_国\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_\_\_\_外贸公司（下称外贸公司）与中国\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司（下称公司）签定本合同如下：

一 合同的标的、价格和总价

外贸公司在\_\_\_\_\_\_\_\_\_（国）中国界车上交货条件下按本合同附件1向公司提供商品。商品以美元计价，系\_\_\_\_\_\_\_\_\_（国）中国界车上交货价，包括包皮、包装和标记的费用。

根据附件1由\_\_\_\_\_\_\_\_\_国向中国供货的总值为\_\_\_\_\_\_\_\_\_美元。

公司相应地在中\_\_\_\_\_\_\_\_\_（国）国界车上交货条件下按本合同附件2向外贸公司提供商品。商品以美元计价，系中\_\_\_\_\_\_\_\_\_（国）国界车上交货价，包括包皮、包装和标记的费用。

根据附件2由中国向\_\_\_\_\_\_\_\_\_国供货的总值为\_\_\_\_\_\_\_\_\_美元。

>二 供货期

售方应在本合同附件规定的期限内交货。售方有权按双方商定的数量和金额提前供货。购方有义务按合同规定接收货物。

三 结算

本合同所供货物之价款，在易货基础上以美元计价，不通过银行记帐。货物交接后，由售方商务代表到购方结算，或将结算凭证寄给购方进行结算，并凭下列单据办理：

1．发货帐单2份；

2．盖有发货站戳记的铁路运单副本1份；

3．明细单2份；

4．品质证明书1份。

购方接到上述单据核对无误后给售方出以等值易货贸易结算凭证予以确认。

>四 包装

卖方应在包装货物时采取所有预防措施以保证货物在储存、海运、陆运、吊装时完好无损。

>五 商品的品质和保证

所供商品的品质应由品质证明书加以确认，该证书确认商品品质符合生产国的技术条件和国家标准。

所供商品的品质性能应与标准样品相一致，标准样品在签定合同时交给买方，在保证期内留存买方并在对供货品质发生争议的情况下供双方使用。

保证期为供货后九个月。

>六 索赔

购方可按\_\_\_\_\_\_\_\_\_所规定的期限和程序在下列方面提出索赔。

1．如货物数量与明细单注明的数量不符，在包装完整和没有外部损伤（内部短缺）的情况下，购方有权凭检验证书提出索赔。

如果货物的发运系按发货人确定的重量发出，而国境交接站双方铁路交接中发现不足，并从实际情况看来，不是铁路方面的过失。可根据双方铁路方面编制的商务记录提出索赔。

2．如货物品质与合同规定不符时，可根据商品检证或无利害关系的权威机关的代表参与制成的记录提出异议。

如售方所供货物的`品质，不符合合同规定的技术条件或与双方确认的样品不符时，购方有权要求售方或者削价、或者更换货物。如果售方自收到异议之日起60天内不作最后决定，或不同意检验证书中确定的削价百分比时，则购方有权将品质不合格的货物按售方提供的地址退给售方。售方应在本合同规定的异议审理期限内将返回地址通知购方。

如果在每批货物中发现残次品占20％以上，收货人则将退回全部货物。由于质量原因退回货物时所产生的全部费用由售方承担。

在这种情况下，售方没有免除向购方补发数量相同并符合合同规定的货物的责任。

在终点站检验货物的数量和／或质量或需要的一切费用由购方承担。

>七 不可抗力条款

由于发生不可抗力情况（如：火灾、水灾、地震等），而直接影响本合同的履行时，售方对本合同的部分义务或全部义务无法履行的责任不予承担。经双方协商，履行本合同义务的期限也可相应推迟。发生不可抗力情况一方应自灾情结束之日起，十日内将有关发生不可抗力的性质、毁坏程度及影响合同履行的情况书面通知对方。如对方有异议，发生不可抗力情况一方凭其国家有关机关的认证书豁免责任，中方为中国贸促会，\_\_\_\_\_\_\_\_\_（国）方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_国工商会。

>八 仲裁

由本合同所产生或与本合同有关的一切纠纷，应尽可能通过双方谈判解决。如双方不能达成协议，可通过被告国对外贸易仲裁机关审理。

>九 其它条件

本合同未尽事宜，均按\_\_\_\_\_\_\_\_\_办理。

本合同一式两份，以中、\_\_\_\_\_\_\_\_\_（国）两种文字书就，两种文字具有同等效力。

双方法定地址：

售方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 购方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电传：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电传：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

国际电报：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 国际电报：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

>十 运输地址

发货人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 收货人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

发站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 到站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

售方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 购方（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸合同范本大全14**

合同一经签订，甲方即向乙方支付货款总额的.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_%作为预付款，即\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（大写：人民币：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整）；

货物运输到甲方物流所在地后，甲方验货成功后，支付剩余的货款7630元给乙方。即RMB：（大写：人民币：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整。）；公司名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

**外贸合同范本大全15**

\_\_\_\_\_\_\_\_国\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_外贸公司（下称外贸公司）与\_\_\_\_国\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_市公司（下称公司）签定本合同如下：

第一条 合同标和价格

\_\_\_\_\_\_\_\_外贸公司在\_\_\_\_国界车上交货条件下按本合同附件1向\_\_\_\_\_\_\_\_公司提供商品。商品以美元计价，系\_\_\_\_国界车上交货价，包括包皮、包装和标记费用。

根据附件1由\_\_\_\_\_\_\_\_国向\_\_\_\_国供货总值为\_\_\_\_\_\_\_\_ 美元。

\_\_\_\_\_\_\_\_公司相应地在\_\_\_\_国界车上交货条件下按本合同附件2\_\_\_\_\_\_\_\_ 向外贸公司提供商品。商品以美元计价，系\_\_\_\_国界车上交货价，包括包皮、包装和标记费用。

根据附件2由\_\_\_\_国向\_\_\_\_国供货总值为\_\_\_\_\_\_\_\_ 美元。

第二条 供货期

售方应在本合同附件规定期限内交货。售方有权按双方商定数量和金额提前供货。购方有义务按合同规定接收货物。

第三条 结算

本合同所供货物之价款，在易货基础上以美元计价，不通过银行记帐。货物交接后，由售方商务代表到购方结算，或将结算凭证寄给购方进行结算，并凭下列单据办理：

1.发货帐单2份；

2.盖有发货站戳记铁路运单副本1份；

3.明细单2份；

4.品质证明书1份。

购方接到上述单据核对无误后给售方出以等值易货贸易结算凭证予以确认。

第四条 包装

卖方应在包装货物时采取所有预防措施以保证货物在储存、海运、陆运、吊装时完好无损。

第五条 商品品质和保证

所供商品品质应由品质证明书加以确认，该证书确认商品品质符合生产国技术条件和国家标准。

所供商品品质性能应与标准样品相一致，标准样品在签定合同时交给买方，在保证期内留存买方并在对供货品质发生争议情况下供双方使用。

保证期为供货后9个月。

第六条 索赔

购方可按\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（两国贸易文件或协定）所规定期限和程序在下列方面提出索赔。

1.货物数量

如货物数量与明细单注明数量不符，在包装完整和没有外部损伤（内部短缺）情况下，购方有权凭检验证书提出索赔。

如果货物发运系按发货人确定重量发出，而国境交接站双方铁路交接中发现不足，并不属铁路方面过失，可根据双方铁路方面编制商务记录提出索赔。

2.货物质量

如货物品质与合同规定不符时，可根据商品检证或无利害关系权威机关代表参与制成记录提出异议。

如售方所供货物品质，不符合合同规定技术条件或与双方确认样品不符时，购方有权要求售方或者削价、或者更换货物。如果售方自收到异议之日起60天内不作最后决定，或不同意检验证书中确定削价百分比时，则购方有权将品质不合格货物按售方提供地址退给售方。售方应在本合同规定异议审理期限内将退货地址通知购方。

如果在每批货物中发现残次品占20％以上，收货人则将退回全部货物。由于质量原因退回货物时所产生全部费用由售方承担。

在这种情况下，售方没有免除向购方补发数量相同并符合合同规定货物责任。

在终点站检验货物数量和／或质量所需要一切费用由购方承担。

第七条 不可抗力条款

由于发生不可抗力情况，而直接影响本合同履行时，售方对本合同受不可抗力影响部分义务或全部义务无法履行责任不予承担。经双方协商，履行本合同义务期限也可相应推迟。发生不可抗力情况一方应自灾情结束之日起10日内将有关发生不可抗力性质、毁坏程度及影响合同履行情况书面通知对方。如对方有异议，发生不可抗力情况一方凭其所在国有权机关认证书豁免责任。

第八条 仲裁

由本合同所产生或与本合同有关一切纠纷，应尽可能通过双方谈判解决。如双方不能达成协议，则提交\_\_\_\_国对外经济贸易仲裁机关仲裁。

第九条 其他条件

本合同未尽事宜均按\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（两国贸易协定）办理。

本合同一式\_\_\_\_份，以\_\_\_\_、\_\_\_\_两种文字书就，两种文字具有同等效力。

第十条 双方法定地址

售 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 购 方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地 址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电报挂号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电 传：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电 传：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传 真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传 真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电 话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电 话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

国际电报：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 国际电报：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

运输地址

发 货 人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 收 货 人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

发 站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 到 站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸合同范本大全16**

1、买方若委托第三方收货，则应提前三天向卖方提交书面的委托第三方收货说明（说明至少包括第三方收货人详细地址、公司全称、指定货物签收人姓名、电话、手机号码、身份证号等信息，并加盖买方公章）。货物交由买方委托的第三方签收后，视同卖方已将货物交付给买方。

2、本合同一式\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_份，自双方签字盖章之日起生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

编号（no.）：

签约地点（signedat）：

日期（date）：

卖方（seller）：

地址（address）：

电话（tel）：传真（fax）：

电子邮箱（e-mail）：

买方（buyer）：

地址（address）：

电话（tel）：传真（fax）：

电子邮箱（e-mail）：

买卖双方经协商同意按下列条款成交：

1.货物名称、规格和质量（name，）：

2.数量（quantity）：

3.单价及价格条款（）：

（除非另有规定，“fob”、“cfr”和“cif”均应依照国际商会制定的《202\_年国际贸易术语解释通则》（incoterms2000）办理，出口销售合同。）

4.总价（totalamount）：

5.允许溢短装（moreorless）：\_\_\_%.

6.装运期限（timeofshipment）：

收到可以转船及分批装运之信用证\_\_\_天内装运。

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额（应明确是否为含税价）进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金（不能超过合同总金额的20%），供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

7.付款条件（termsofpayment）：

买方须于\_\_\_\_前将保兑的、不可撤销的、可转让的、可分割的即期付款信用证开到卖方，该信用证的有效期延至装运期后\_\_\_\_\_天在中国到期，并必须注明允许分批装运和转船。

买方未在规定的时间内开出信用证，卖方有权发出通知取消本合同，或接受买方对本合同未执行的全部或部份，或对因此遭受的损失提出索赔。

8.包装（packing）：

9.保险（insurance）：

按发票金额的\_\_\_%投保\_\_\_\_\_险，由\_\_\_\_负责投保。

10.品质/数量异议（quality/quantitydiscrepancy）：

风险提示：

应对送货、签收、验收事项进行约定，特别是在发货人或收货人为一方当事人指定的第三人时，一定注意留存发货单、签收单等交易凭证并备注，以防另一方在结算、支付货款、发生质量问题时不承认存在前述交易。

为保障供方的合理利益，一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定，即在限定时间内如需方未提出质量问题，则视为检验合格。同时，在机械设备的销售中，同时建议约定需方在质量检验（验收）合格之前，不得使用产品，否则，视为验收合格，供方对此后的质量问题不再承担责任。

如买方提出索赔，凡属品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，凡属数量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，对所装货物所提任何异议于保险公司、轮船公司、其他有关运输机构或邮递机构所负责者，卖方不负任何责任，

风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

11.由于发生人力不可抗拒的原因，致使本合约不能履行，部分或全部商品延误交货，卖方概不负责。本合同所指的不可抗力系指不可干预、不能避免且不能克服的客观情况。

12.仲裁（arbitration）：

因凡本合同引起的或与本合同有关的任何争议，如果协商不能解决，应提交中国国际经济贸易仲裁委员会深圳分会。按照申请仲裁时该会当时施行的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

13.通知（notices）：

所有通知用\_\_\_文写成，并按照如下地址用传真/电子邮件/快件送达给各方。如果地址有变更，一方应在变更后\_\_\_日内书面通知另一方。

14.本合同为中英文两种文本，两种文本具有同等效力。本合同一式\_\_\_\_\_份。自双方签字（盖章）之日起生效。

theseller：thebuyer：

卖方签字：买方签字：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

甲方(买方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着自愿、平等、互惠互利、诚实信用的原则，经充分友好协商，订立如下合同条款，以资共同恪守履行。

第一条买卖标的

1、名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2、品种：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3、规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4、价格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第二条质量和数量的保证

卖方保证商品系全新的且符合合同规定的规格和质量的各项指标，质量保证有效期为货物到目的港后的\_\_\_\_\_\_\_\_个月。

第三条生产国别和制造厂商

1、生产国：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2、制造厂商：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第四条包装

应当能达到防压坏、防潮的基本要求，或符合甲方提出的其他要求。

第五条付款条件

离岸价条款：

1、按合同规定卖方应在装运之前\_\_\_\_\_\_\_天用电报(或函件)通知买方合同号码、品名、数量、价值、箱号、毛重、尺寸及何时可在发运港口进行交货，以便买方订舱。

2、若货物系由邮寄(或空运)，卖方应在发运前\_\_\_\_\_\_\_天，按照第\_\_\_\_\_\_\_条规定，用电报(或信件)通知买方大约的发货期、合同号码、货物名称、价格等。卖方在发货后应立即用函电将合同号码、货物名称、价格及发货日期通知买方，以便于买方及时购买保险。

第六条装运通知

卖方在装货结束后应立即用函电将合同号码、货物名称、数量、发票价格、毛重、船名和船期通知买方。由于卖方未能及时通知造成买方不能及时买保险，则一切损失均由卖方负责。

第七条装运条件

1、海运：全套洁净已装船提单，做成空白抬头，由发货人空白背书注明“运费到付”、“运费付讫”并通知目的港的\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

2、航空邮包：\_\_\_\_\_\_\_\_提供一份空运单，注明“运费到付”、“运费已付”，交付买方。

3、发票\_\_\_\_\_\_\_份，注明合同号码和装运唛头(若超过一个装运唛头，发票应分开，细节应根据合同办理)。

4、由制造厂开出一式\_\_\_\_\_\_\_份的装箱单。

5、由制造厂开出的数量和质量证书\_\_\_\_\_\_\_份。

6、在装运之后，立即通过电报、或信件将有关装运之细节通知买方。此外，卖方在装船后的\_\_\_\_\_\_\_天内，要用空邮另寄\_\_\_\_\_\_\_份所有上述文件，一份直接寄给收货人，另一份直接寄给目的口岸\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

第八条目的港及收货人

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第九条装运期限

收到不可撤销信用证\_\_\_\_\_\_\_天。

第十条装运唛头

卖方应在每个箱上清楚地刷上箱号、毛重、净重、体积及“防潮”、“小心搬动”、“此边朝上”及装运唛头等字样。

第十一条保险

1、装运后由买方自理。

2、由卖方投保\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第十二条索赔

在货物到达目的口岸之后的\_\_\_\_\_\_\_天内，若发现商品的质量、规格或数量不符合合同之规定，则买方凭\_\_\_\_\_\_\_\_检验局颁发的检验证书有权提出更换质量合格的新商品或要求赔偿，且所有的费用(如检验费、保险费及装卸货费等)均由卖方负担。但所提的索赔属于保险公司或承运方的责任，则卖方不负责任。货到目的口岸之后的\_\_\_\_\_\_\_个月内，在使用过程中若由于质劣而出现损坏，买方应通过书面立即通知卖方并凭\_\_\_\_\_\_\_\_检验局所颁发之检验证书为依据，提出索赔要求。根据买方的要求，卖方应负责立即排除缺陷，必要时，买方可自行排除缺陷，费用由卖方负责，若卖方收到上述要求之后\_\_\_\_\_\_\_个月内未能答复买方，则便视为卖方已接受要求。

第十三条不可抗力

本合同内所述的全部商品，在制造和装运过程中，如因人力不可抗拒的原因，拖延装运或无法交货，则卖方概不负责。卖方应将上述的事故立刻通知买方，且在其后的\_\_\_\_\_\_\_天内航空邮寄一份由政府签发的事故证书给买方，作为证据。卖方仍应负责采取必要的措施加速交货，若事故持续超过\_\_\_\_\_\_\_个星期，则买方有权取消合同。

第十四条延迟交货和罚款

本合同内所述的全部或部分商品，若卖方不能按时交货或延迟交货，且卖方同意罚款，则买方应同意其延迟交货，但由于人力不可抗拒的原因而造成延迟交货则不罚款，所罚的款项经协商可由付款银行从付款中扣除。罚款不应超过延迟交货的货物总值之\_\_\_\_\_\_\_%，罚款率每\_\_\_\_\_\_\_天为\_\_\_\_\_\_\_%，不足\_\_\_\_\_\_\_天的天数按\_\_\_\_\_\_\_天算。若卖方超过本合同规定的装运时间\_\_\_\_\_\_\_个星期仍然不能交货，则买方有权取消本合同。尽管合同已取消，卖方仍然应毫不延迟地支付上述罚款给买方。

第十五条仲裁

凡因执行本协议所发生的一切争执，双方应友好协商解决，如果协商不能获得解决，则提交\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会，根据该会的仲裁程序进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力，仲裁费用由败诉方负担。

第十六条本合同由双方签署后生效，中英文正本各\_\_\_\_\_\_\_份，双方各持\_\_\_\_\_\_\_份为据，具有同等的效力。

甲方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

编号(no.)：

签约地点(signedat)：

日期(date)：

卖方(seller)：

地址(address)：

电话(tel)：传真(fax)：

电子邮箱(e-mail)：

买方(buyer)：

地址(address)：

电话(tel)：传真(fax)：

电子邮箱(e-mail)：

买卖双方经协商同意按下列条款成交：

1.货物名称、规格和质量(name，)：

2.数量(quantity)：

3.单价及价格条款()：

(除非另有规定，“fob”、“cfr”和“cif”均应依照国际商会制定的《202\_年国际贸易术语解释通则》(incoterms2000)办理，出口销售合同。)

4.总价(totalamount)：

5.允许溢短装(moreorless)：\_\_\_%.

6.装运期限(timeofshipment)：

收到可以转船及分批装运之信用证\_\_\_天内装运。

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额(应明确是否为含税价)进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金(不能超过合同总金额的20%)，供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

7.付款条件(termsofpayment)：

买方须于\_\_\_\_前将保兑的、不可撤销的、可转让的、可分割的即期付款信用证开到卖方，该信用证的有效期延至装运期后\_\_\_\_\_天在中国到期，并必须注明允许分批装运和转船。

买方未在规定的时间内开出信用证，卖方有权发出通知取消本合同，或接受买方对本合同未执行的全部或部份，或对因此遭受的损失提出索赔。

8.包装(packing)：

9.保险(insurance)：

按发票金额的\_\_\_%投保\_\_\_\_\_险，由\_\_\_\_负责投保。

10.品质/数量异议(quality/quantitydiscrepancy)：

风险提示：

应对送货、签收、验收事项进行约定，特别是在发货人或收货人为一方当事人指定的第三人时，一定注意留存发货单、签收单等交易凭证并备注，以防另一方在结算、支付货款、发生质量问题时不承认存在前述交易。

为保障供方的合理利益，一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定，即在限定时间内如需方未提出质量问题，则视为检验合格。同时，在机械设备的销售中，同时建议约定需方在质量检验(验收)合格之前，不得使用产品，否则，视为验收合格，供方对此后的质量问题不再承担责任。

如买方提出索赔，凡属品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，凡属数量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，对所装货物所提任何异议于保险公司、轮船公司、其他有关运输机构或邮递机构所负责者，卖方不负任何责任，

风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

11.由于发生人力不可抗拒的原因，致使本合约不能履行，部分或全部商品延误交货，卖方概不负责。本合同所指的不可抗力系指不可干预、不能避免且不能克服的客观情况。

12.仲裁(arbitration)：

因凡本合同引起的或与本合同有关的任何争议，如果协商不能解决，应提交中国国际经济贸易仲裁委员会深圳分会。按照申请仲裁时该会当时施行的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

13.通知(notices)：

所有通知用\_\_\_文写成，并按照如下地址用传真/电子邮件/快件送达给各方。如果地址有变更，一方应在变更后\_\_\_日内书面通知另一方。

14.本合同为中英文两种文本，两种文本具有同等效力。本合同一式\_\_\_\_\_份。自双方签字(盖章)之日起生效。

theseller：thebuyer：

卖方签字：买方签字：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

甲方：

乙方：

乙方向甲方购买一批茶叶，为使交易顺利完成，经双方议定，订立本合同，以资共同恪守。

第一条：名称、数量、价款及交(提)货时间

名称\_\_\_\_\_\_\_\_、数量\_\_\_\_\_\_\_\_、价款\_\_\_\_\_\_\_\_、交货时间\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 、提货时间\_\_\_\_\_\_\_\_

第二条：甲方提供的茶叶必须用大塑料外包，纸袋内包，外用纸箱或麻包袋装。

第三条：交(提)货方式、时间和运输费用负担，\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日之前由茶场直接运往乙方公司所以地，运费由甲方负责。

第四条：付款方式，乙方收货检验合格后，乙方公司须在收货1天以内能通过银行托付货款。

第五条：如双方任务一方，在正常情况下拒不交贷或拒付款者须以货款20%的罚金，迟交或迟付款，则每天罚万分之三的滞纳金，数量不足，按不足部分的货款计赔，仍按20%的比例赔偿;质量不合格，则重新酌价。

第六条：如遇特殊情况，则提前20天通知对方，并赔偿损失费10%。

第七条：合同争议事项，可经双方研究协商解决，也可由当地工商行政管理部门调解。

第八条：本合同签字后生效。

甲方：乙方：

\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

甲方：

乙方：

根据xxx相关法律、法规的有关规定，甲、乙双方经平等协商，一致同意签订本合同，共同遵守。本合同性质为兼职劳务合同。

第一条工作内容

乙方同意在被聘用期间，根据甲方工作需要，在甲方企业从事\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_工作。

乙方应按照甲方的要求，按规定的标准完成工作。

第二条协议期限

本协议有效期自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起，至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日止，本协议期限为\_\_\_\_\_\_\_\_年。

第三条劳动时间

乙方在被聘用期间执行不定时工作制，即在保证完成甲方安排工作任务情况下，工作休息时间由乙方自行安排。

乙方必须尽职尽责完成甲方规定的劳动内容，并达到规定的质量标准。

乙方不能以甲方的名义开展任何与完成约定的工作任务无关的业务、活动或者从事违法犯罪活动，否则一切后果乙方自己负责，同时甲方保留追究其法律及经济责任的权利。

第四条劳动纪律

乙方在聘用期间，应遵守甲方的各项规章制度及劳动纪律，严格遵守劳动安全、生产工艺、操作规程和工作规范，爱护甲方的财产，遵守职业道德。

乙方违反劳动纪律及各项规章制度的，甲方可视情节轻重，给予降薪或提前解除本合同。

第五条兼职劳动报酬

甲方将在每月\_\_\_\_\_\_\_\_日前，以人民币形式向乙方支付上月的税前劳动报酬，乙方应缴纳的所得税在每次发放报酬后由乙方自行缴纳不得偷税漏税。

甲方不承担乙方任何劳保福利待遇，并且不负责承担乙方的任何医疗保险费用。

第六条保密义务

协议期内，乙方须在甲方许可之范围内使用甲方商业信息；协议期内以及协议终止后，乙方必须为甲方之一切商业信息保守秘密，不得以任何方式向甲方以外的第三方泄漏、给予或转让。如果乙方违反上述义务，给甲方造成任何损失，乙方自愿承担最终的赔偿责任。

第七条违约责任

甲方有证据表明对方已经、正在或将要违约，可以中止履行本协议，但应及时通知对方。若对方继续不履行、履行不当或者违反本合同，甲方可以解除本合同并要求对方赔偿损失。

因不可抗力而无法承担责任的任何一方，应在不可抗力发生的\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内，及时通知另一方。

一方因不可抗力确实无法承担责任，而造成损失的，不付赔偿责任。本协议所称不可抗力是指不能预见、不能克服并不能避免且对一方当事人造成重大影响的客观事件，包括但不限于自然灾害如洪水、地震、火灾和风暴等以及社会事件如战争、动乱、政府行为、事故等。

第八条合同的终止

以下情形发生时，本合同可以终止：

合同期限届满；

在合同有效期内，乙方如不能达到甲方的工作要求，甲方将给予警告；如果在一次警告后仍然不能达到甲方的工作要求的，甲方提前告知乙方，本合同即可提前终止。

乙方在本合同有效期间，被依法追究刑事责任，甲方可以单方终止合同。

对于非因、和的原因，合同任何一方违反合同约定，且违约方在非违约方书面通知后5日内仍未予改正的，非违约方可以书面通知的形式终止本合同。本合同的提前终止不影响已经产生的权利义务关系。

第九条其他

因履行本合同发生的纠纷，双方通过友好协商解决，协商不成的可以向当地人民法院提起诉讼。

本协议自签订之日起生效，本协议未尽事宜，按国家有关规定执行；必要时，经甲乙双方协商一致后方可对本协议进行修改或补充；对本协议的任何修改或补充，经双方签字、盖章后方可生效，并具有与本协议同等的法律效力。

本协议书一式二份，甲乙双方各执一份。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

甲方（买方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（卖方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方本着诚信合作、友好协商的原则，根据《xxx合同法》及其他法律、法规的规定，就货物买卖事宜，自愿签订如下合同：

**外贸合同范本大全17**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

丙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》的有关规定，甲乙双方经友好协商，本着平等合作、互利互惠、共同发展的原则，为实现共赢局面，创造良好的经济和社会效益，达成以下合作协议:

第一条：合作项目内容

甲乙双方合作做有色金属的进出口贸易和转口贸易。

第二条：合作方式

1、合作所需资金由甲方出资，甲方每次出资资金甲乙双方都要签出资协议。甲方出资的资金成本月息2%，每月5号前支付（最大限度争取银资费用用于支付当月费用）。

2、若无资金支付运作项目费用，需甲方增加出资的，需每月向甲方支付增加出资金额的2%作为甲方的资金成本。每月的利润中应先支付甲方的资金成本；若无利润，则运作中产生利润时，先向甲方支付资金成本。

3、甲乙双方共同负责运作该项目的整个环节。

4、甲方负责财务的监管，国内外资金的结算。

第三条：合作收益

甲乙双方运作项目的净利润（即合作所得收入减去合作业务成本和资金费用），甲方取得净利润的70%，乙方取得净利润的30%。

合作收益每年分一次，年终分红时，合作净利润的10%对甲乙按比例发放，剩余的90%投入下一年资金运转中。

第四条：甲方保证资金来源的合法性。

第五条：乙方保证该项目操作的合法性和安全性。

第六条：双方确保资金操作的透明度和合理性。

第七条：每月操作：第一个月不得低于6单，从第二个月起每月不得低于8单，若达不到以上要求，乙方应分得的收入按比例发放。（即乙方应得收入=该月净利润\*30%\*乙方完成的单数/乙方应完成的单数）。

第七条：银行合作由甲方沟通

第九条：其他约定

若乙方在运作合作项目过程中，未合法经营、过失造成甲方资金受损的，则乙方赔偿对甲方所造成的一切损失，并且丙方对乙方造成的损失向甲方承担连带保证责任。若由于不可抗力因素致使甲方资金受损的，则甲乙方共同承担经济损失。

第十条：凡因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，可以通过协商解决，协商不成的，提交中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁。

第十一条：本合同一式两份，双方各执一份。自双方签字或盖章之日起生效。

甲方（出资人）签章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全18**

1、有下列情形之一的，甲、乙双方可以变更本协议：

2、乙方应按开票比价足额开具增值税发票，开票不足的应退税款由乙方承担。

3、甲方付给工厂的货款应通过银行汇付，收款人必须与开票单位相一致。

四、信用证审证条款：甲方收到信用证后翻译并传真给乙方，由乙方决定是否接受，经书面确认后传真给甲方。

五、如遇国家汇率有较幅度变动或国家调整退税率，甲乙双方另行商定补充协议，其补充协议与本协议具有同等法律效力。

六、签约期限从\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

七、本协议未尽事宜，由甲乙双方友好协商解决。若发生纠纷，依据《\_\_\_\_\_\_\_\_\_合同法》的有关规定在合同签约地管辖诉讼解决。

八、本协议正本一式二份，双方签字盖章后生效，甲乙双方各执一份，具同等法律效力。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸合同范本大全19**

\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_国\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_外贸公司(下称外贸公司)与\_\_\_\_国\_\_\_\_\_市公司(下称公司)签定本合同如下：

第一条合同标和价格

\_\_\_\_\_\_\_\_外贸公司在\_\_\_\_国界车上交货条件下按本合同附件1向\_\_\_\_\_\_\_\_公司提供商品。商品以美元计价，系\_\_\_\_国界车上交货价，包括包皮、包装和标记费用。

根据附件1由\_\_\_\_\_\_\_\_国向\_\_\_\_国供货总值为\_\_\_\_\_\_\_\_美元。

\_\_\_\_\_\_\_\_公司相应地在\_\_\_\_国界车上交货条件下按本合同附件2\_\_\_\_\_\_\_\_向外贸公司提供商品。商品以美元计价，系\_\_\_\_国界车上交货价，包括包皮、包装和标记费用。

根据附件2由\_\_\_\_国向\_\_\_\_国供货总值为\_\_\_\_\_\_\_\_美元。

第二条供货期

售方应在本合同附件规定期限内交货。售方有权按双方商定数量和金额提前供货。购方有义务按合同规定接收货物。

第三条结算

本合同所供货物之价款，在易货基础上以美元计价，不通过银行记帐。货物交接后，由售方商务代表到购方结算，或将结算凭证寄给购方进行结算，并凭下列单据办理：

1、发货帐单2份;

2、盖有发货站戳记铁路运单副本1份;

3、明细单2份;

4、品质证明书1份。

购方接到上述单据核对无误后给售方出以等值易货贸易结算凭证予以确认。

第四条包装

卖方应在包装货物时采取所有预防措施以保证货物在储存、海运、陆运、吊装时完好无损。

第五条商品品质和保证

所供商品品质应由品质证明书加以确认，该证书确商品品质符合生产国技术条件和国家标准。

保证期为供货后9个月。

第六条索赔

购方可按\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(两国贸易文件或协定)所规定期限和程序在下列方面提出索赔。

1、货物数量

如货物数量与明细单注明数量不符，在包装完整和没外部损伤(内部短缺)情况下，购方有权凭检验证书提出索赔。 如果货物发运系按发货人确定重量发出，而国交接站双方铁路交接中发现不足，并不属铁路方面过失，可根据双方铁路方面编制商务记录提出索赔。

2、货物质量

如货物品质与合同规定不符时，可根据商品检证或无利害关系权威机关代表参与制成记录提出异议。

如售方所供货物品质，不符合合同规定技术件或与双方确认样品不符时，购方有权要求售方或者削价、或者更换货物。如果售方自收到异议之日起60天内不作最后决定，或不同意检验证书中确定削价百分比时，则购方有权将品质不合格货物按售方提供地址退给售方。售方应在本合同规定异议审理期限内将退地址通知购方。

如果在每批货物中发现残次品占20%以上，收货人则将退回全部货物。由于质量原因退回货物时所产生全部费用由售方承担。

在这种情况下，售方没有免除向购方补发数量相同并合合同规定货物责任。

在终点站检验货物数量和/或质量所需要一切费用由购方承担。

第七条不可抗力条款

由于发生不可抗力情况，而直接影响本合同履行时，售方对本合同受不可抗力影响部分义务或全部义务无法履行责任不予承

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！