# 销售保证合同范本(实用36篇)

来源：网络 作者：空山新雨 更新时间：2024-01-09

*销售保证合同范本1需方(甲方)：供方(乙方)：第一条 工程概况 工程名称： 工程地址：第二条 工程范围及内容： 工程内容：门窗的制作 承包范围：XX 的门窗的制作、运输、安装。 乙方应根据甲方提供的图纸资料及技术要求组织生产。材料质量及性能...*

**销售保证合同范本1**

需方(甲方)：

供方(乙方)：

第一条 工程概况

工程名称：

工程地址：

第二条 工程范围及内容：

工程内容：门窗的制作

承包范围：XX 的门窗的制作、运输、安装。

乙方应根据甲方提供的图纸资料及技术要求组织生产。材料质量及性能应符合甲方图纸要求及塑钢门窗安装及相关验收规程的规定。

第三条门窗基本情况

交货时间及地点：地交货

第四条 付款方式

货到后一次付款95%，剩余5%于保修期满后支付。

第五条 合同的纠纷解决方式双方协商解决，若协商不成，由工程所在地人民法院裁决。

第六条 本合同未尽十一由双方协商后另作补充，补充内容具有同等法律效力。

本合同一式三份，甲方贰份，乙方壹分，合同自双方签字盖章之日起生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售保证合同范本2**

甲方：

乙方：

本合同于20XX年xx月xx日，由XXXX(以下简称甲方)和XXXXX(以下简称乙方)，在XXXXXXX经过友好协商签订，双方共同遵守执行。

>第一条乙方所提供的产品及费用清单

产品名称XXX。

型号规格XXX。

数量xx。

单价(元)XXX。

合计(元)XXX。

总金额(大写)\_\_\_\_\_。

>第二条包装为：

由乙方按国家标准进行包装。任何因包装不善所致之损失均由乙方负责。

>第三条交货期为：

自本合同生效之日起至验收合格之日止XX天。

>第四条交货地点和方式

1.交货地点为：xxxx。

2.交货方式为：乙方将货物运至甲方指定的目的地。乙方负责办理货物运至甲方指定的目的地，包括保险和储存在内的一切事项，有关费用已包括在合同总价中。

>第五条付款方式

1.本合同生效后，甲方在XXX个工作日内向乙方支付本合同总价的XX%作为预付款；

2.甲方对乙方所提供的产品验收合格后，乙方出具合同总价的全额销X，甲方在xx个工作日内支付本合同全部余款。

>第六条质量保证和售后服务

1.乙方承诺所提供甲方的产品质量具有可追溯性，产品质量保证期为xx天，自交付之日起计算。

2.在产品质量保证期内，如出现产品质量问题，甲方有权随时要求乙方免费维修或更换；如属甲方人员使用不当不能整常使用，乙方也应及时提供维修服务，但甲方应承担乙方人员的差旅费和材料成本费用。

>第七条合同的修改

任何对本合同条款的变更、修改均须双方签订书面的修改书。变更后的内容与本合同(被修改部分除外)具有同等法律效力。

>第八条违约责任

在合同履行期间，乙方延期交货、甲方延期付款，除双方协商同意免责外，均按未交付/未支付本合同价款日的XX%承担违约责任。

>第九条争端的解决

合同实施或与合同有关的一切争端应通过双方友好协商解决。如果友好协商不能解决，各方均可向有管辖权的人民法院起诉。

>第十条合同生效及其它

1.本合同应在双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户生效。

2.本合同整本一式四份，双方各持两份，具有同等法律效力。

3.合同如有未尽事宜，须经双方共同协商后作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

甲方为：(盖章)XXX乙方为：(盖章)XXX

授权代表为：XXXXXX授权代表为：xx

法定代表人为：XXXXX法定代表人为：XXXXX

通讯地址为：XXXXXXX通讯地址为：xx

电话为：XX电话为：XXX

传真为：XX传真为：XXX

开户银行为：XXXXXXX开户银行为：XXXXXXX

账号为：XX账号为：XX

日期：日期：

**销售保证合同范本3**

甲方：

乙方：

本着诚实信用、互惠互利的原则，经双方友好协商，并根据\_法律、法规，在平等互利的基础上签署本经销协议。

第一条产品、要求及期限：

1、乙方为甲方产品《金飘网络营销软件》包括：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的代理商。

2、乙方代理甲方提供的《金飘网络营销软件》，并从事产品的售后服务和宣传促销等合法商业活动。

3、乙方为甲方代理产品的期限为：自\_\_年\_\_月\_\_日起至\_\_年\_\_月\_\_日止。

第二条合作方式：

1、乙方为甲方的oem代理商，甲方提供“代理商软件自助工具”给予乙方，乙方可以利用这个自助工具，管理乙方自己发展的所有注册及未注册用户;甲方根据乙方提供的相关信息，包括软件名称、公司名称、客户联系方式等进行改版软件，若由此改版的软件因为软件名称、公司名称和联系方式与其他公司发生版权纠纷，与甲方无关;乙方不能对甲方的软件进行反编译或进行软件破解，任何违反国家知识产权法的行为甲方将追究法律责任。

2、乙方主页中必须有乙方所制作的甲方oem软件的专门栏目。如没有该专门栏目，乙方的代理资格自动取消。

3、在乙方提供预付款的情况下，甲方将软件注册的权限提供给乙方，由乙方自行对客户进行注册。(注：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_软件的注册必须由甲方处理)

4、乙方可直接向客户收取注册费，但必须对客户负责。

第三条结算：

1、甲方按甲方网站的公开报价以每套%的价格给与乙方。

2、乙方根据自己的销售情况支付甲方预付款。如预付款不足，则甲方有权中断软件注册权限的使用，并要求乙方付清软件注册费。甲方在一个星期内内没有收到乙方应付的注册费，甲方有权终止继续提供注册码，造成的用户损失及其他经济损失由乙方承担;

第四条售后服务：

1、甲方为《金飘网络营销软件》提供终身(一年版本的在使用期限内)免费升级和网上支持，甲方将开通技术热线和专用邮址为乙方客户提供方便。

2、乙方应对自己的用户提供完善的售后服务。技术支持部分由甲方负责。

3、若非因甲方原因造成的产品受损但必须甲方提供技术服务的`，甲方将收取维护费和服务费。

第五条双方关系：

1、甲方与乙方均为独立订约人，乙方不得与第三方签订协议或作出任何承诺，不得未经甲方授权就自行发展下级代理，使甲方受到任何约束;亦不得未经甲方授权就以甲方的名义从事任何行为。

2、本合同双方的权利义务关系将不构成或被解释为合伙关系。

第六条甲方权利与义务：

1、对于乙方提供的关于产品功能或其他方面的合理化建议，甲方认可后将对产品进行升级，无偿进行更改并提供升级产品给乙方及其客户。

2、甲方保留对《金飘网络营销软件》的改进和升级权力，如有变动甲方须在新规格、价格生效前15日通知乙方。

3、在合同有效期内，如果甲方所授权的产品发生版权转移或变更状况，甲方应通知乙方，若因此导致本协议无法履行，双方协商解决。

第七条乙方权利与义务：

1、乙方在合同签订时应向甲方提交营业执照复印件并保证其真实性。

2、乙方有权使用“《金飘网络营销软件》代理商”的名义，从事有关销售甲方产品的合法商业活动。

3、乙方有权接受用户对产品的意见和投诉，并及时通知甲方以便甲方更好的改进软件。

4、乙方应执行甲方制定的价格表，并负有保密义务。并有义务配合甲方进行产品市场推广活动。

5、乙方若以低于甲方公开报价的8折销\_，将视为故意破坏价格秩序，甲方有权单方面终止合同，并要求乙方承担相应责任。

第八条合同的变更和终止：

1、经双方协商一致，可另行签订补充条款，对本合同进行修改。

2、未经甲方书面同意，乙方不得将本合同中任何权利转让第三方。

3、本合同所定的销售期满，本合同即予终止。乙方如要续约，须于合同期满前30天向甲方提出书面申请，经甲方同意后，双方另签合同;若未于该期限内提出续约申请或虽已提出，但被甲方拒绝者，则依本合同期限规定终止本合同。

4、乙方在合同期内因特殊原因需提前终止的，必须提前60天向甲方提出书面申请，经甲方书面同意后终止。乙方应给予甲方适当经济补偿并承担甲方因此而遭受的损失。

第九条其他：

1、本协议及附件的解释、修改权在甲方。若有修改，甲方须及时通知乙方。

2、本协议一式两份，甲方一份，乙方一份，均具同等法律效力。

、本协议的履行和解释出现争议时，双方应友好协商解决，若未能达成共识，双方同意通过XX市司法部门仲裁解决。

4、本协议自双方签字盖章之日起生效。

甲方：乙方：

签定时间：签定时间：

代表签名：代表签名：

公司盖章：公司盖章

**销售保证合同范本4**

甲方:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》之规定，经甲乙双方充分协商，特订立合同，以便共同遵守。

第一条产品的名称、品种、规格和质量

1、产品的名称、品种、规格:

(注明产品的牌号或商标)

2、产品的技术标准(包括质量要求)，按下列第(\_\_\_\_\_\_)项执行:

(1)按国家标准执行；(2)按部颁标准执行；(3)按企业标准执行；(4)有特殊要求的，按甲乙双方在合同中商定的技术条件、样品或补充的技术要求执行。

第二条产品的数量和计量单位、计量方法

1、产品的数量:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、计量单位、计量方法:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

(按国家或主管部门的规定执行；国家或主管部门无规定的，由甲乙双方商定。对机电设备，必要时应当在合同中明确规定随主机的辅机、附件、配套的产品、易损耗备品、配件和安装修理工具等。对成套供应的产品，应当明确成套供应的范围，并提出成套供应清单。)

3、产品交货数量的正负尾差、合理磅差和在途自然减(增)量规定及计算方法:

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第三条产品的包装标准和包装物的供应与回收

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

(国家或业务主管部门有技术规定的，按技术规定执行；国家与业务主管部门无技术规定的，由甲乙双方商定。)

第四条产品的交货单位、交货方法、运输方式、到货地点(包括专用线、码头)

1、产品的交货单位:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、交货方法，按下列第(\_\_\_\_\_\_)项执行:

(1)乙方送货；

(2)乙方代运；

(3)甲方自提自运。

3、运输方式:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

4、到货地点和接货单位(或接货人)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

(甲方如要求变更到货地点或接货人，应在合同规定的交货期限(月份或季度)前40天通知乙方，以便乙方编月度要车(船)计划；务必由甲方派人押送的，应在合同中明确规定；甲乙双方对产品的运输和装卸，应按有关规定与运输部门办理交换手续，作出记录，双方签字，明确甲、乙方和运输部门的职责。)

第五条产品的交(提)货期限

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

(规定送货或代运的产品的交货日期，以乙方发运产品时承运部门签发的戳记日期为准，当事人另有约定者，从约定；合同规定甲方自提产品的交货日期，以乙方按合同规定通知的提货日期为准。乙方的提货通知中，应给予甲方必要的途中时间，实际交货或提货日期早于或迟于合同规定的日期，应视为提前或逾期交货或提货。)

第六条产品的价格与货款的结算

1、产品的价格:按下列第(\_\_\_\_\_\_)项执行:

(1)按物价主管部门的批准价执行；

(2)按甲乙双方的商定价执行。

(逾期交货的，遇价格上涨时，按原价执行；遇价格下降时，按新价执行。逾期提货或逾期付款的，遇价格上涨时，按新价格执行；遇价格下降时，按原价执行。由于逾期付款而发生调整价格的差价，由甲乙双方另行结算，不在原托收结算金额中冲抵。执行浮动价和协商定价的，按合同规定的价格执行。)

2、产品货款的结算:产品的货款、实际支付的运杂费和其他费用的结算，按照中国人民银行结算办法的规定办理。

(用托收承付方式结算的，合同中应注明验单付款或验货付款。验货付款的承付期限一般为10天，从运输部门向收货单位发出提货通知的次日起算。凡当事人在合同中约定缩短或延长验货期限的，应当在托收凭证上写明，银行从其规定。)

第七条验收方法

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

(合同应明确规定:1、验收时间；2、验收手段；3、验收标准；4、由谁负责验收和检验；5、在验收中发生纠纷后，由哪一级主管产品质量监督检查机构执行仲裁等等。)第八条对产品提出异议的时间和办法

1、甲方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格、花色和质量不合规定，应一面妥为保管，一面在天内向乙方提出书面异议；在托收承付期内，甲方有权拒付不贴合合同规定部分的货款。

2、如甲方未按规定期限提出书面异议的，视为所交产品贴合合同规定。

3、甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

4、乙方在接到需方书面异议后，应在10天内负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

(甲方提出的书面异议中，应说明合同号、运单号、车或船号、发货和到货日期；说明不贴合规定的产品名称、型号、规格、花色、标志、牌号、批号、合格证或质量保证书号、数量、包装、检验方法、检验状况和检验证明；提出不贴合规定的产品的处理意见，以及当事人双方商定的务必说明的事项。)

第九条乙方的违约职责

1、乙方不能交货的，应向甲方偿付不能交货部分货款的%(通用产品的幅度为1%-5%，专用产品的幅度为10%-30%)的违约金。

2、乙方所交产品品种、型号、规格、花色、质量不贴合合同规定的，如果甲方同意利用，应当按质论价；如果甲方不能利用的，应根据产品的具体状况，由乙方负责包换或包修，并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。乙方不能修理或者不能调换的，按不能交货处理。

3、乙方因产品包装不贴合合同规定，务必返修或重新包装的，乙方应负责返修或重新包装，并承担支付的费用。甲方不要求返修或重新包装而要求赔偿损失的，乙方应当偿付甲方该不合格包装物低于合格包装物的价值部分。因包装不贴合规定造成货物损坏或灭失的，乙方应当负责赔偿。

4、乙方逾期交货的，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付逾期交货的违约金，并承担甲方因此所受的损失费用。

5、乙方提前交货的产品、多交的产品和品种、型号、规格、花色、质量不贴合合同规定的产品，甲方在代保管期内实际支付的保管、保养等费用以及非因甲方保管不善而发生的损失，应当由乙方承担。

6、产品错发到货地点或接货人的，乙方除应负责运交合同规定的到货地点或接货人外，还应承担甲方因此多支付的一切实际费用和逾期交货的违约金。乙方未经甲方同意，单方面改变运输路线和运输工具的，应当承担由此增加的费用。

7、乙方提前交货的，甲方接货后，仍可按合同规定的交货时间付款；合同规定自提的，甲方可拒绝提货。乙方逾期交货的，乙方应在发货前与甲方协商，甲方仍需要的，乙方应照数补交，并负逾期交货职责；甲方不再需要的，应当在接到乙方通知后15天内通知乙方，办理解除合同手续，逾期不答复的，视为同意发货。

第十条甲方的违约职责

1、甲方中途退货，应向乙方偿付退货部分货款%(通用产品的幅度为1%-5%，专用产品的幅度为15%-30%)的违约金。

2、甲方未按合同规定的时间和要求带给应交的技术资料或包装物的，除交货日期得顺延外，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按顺延交货部分货款计算，向乙方偿付顺延交货的违约金；如果不能带给的，按中途退货处理。

3、甲方自提产品未按供方通知的日期或合同规定的日期提货的，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期提货部分货款总值计算，向乙方偿付逾期提货的违约金，并承担乙方实际支付的代为保管、保养的费用。

4、甲方逾期付款的，应按照中国人民银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款的违约金。

5、甲方违反合同规定拒绝接货的，应当承担由此造成的损失和运输部门的罚款。

6、甲方如错填到货地点或接货人，或对乙方提出错误异议，应承担乙方因此所受的损失。

第十一条不可抗力

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，在取得有关主管机关证明以后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据状况可部分或全部免予承担违约职责。

第十二条其他

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

按本合同规定就应偿付的违约金、赔偿金、保管保养费和各种经济损失，应当在明确职责后10天内，按银行规定的结算办法付清，否则按逾期付款处理。但任何一方不得自行扣发货物或扣付货款来充抵。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可请业务主管机关调解，调解不成，按以下第()项方式处理:(1)申请仲裁委员会仲裁。(2)向人民法院起诉。

第十三条本合同自\_\_\_\_年\_\_月\_\_日起生效，有效期至\_\_\_\_年\_\_月\_\_日。合同执行期内，甲乙双方均不得随意变更或解除合同。合同如有未尽事宜，须经双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。本合同正本一式二份，甲乙双方各执一份；合同副本一式\_\_份，分送甲乙双方的主管部门、银行(如经公证或鉴证，应送公证或鉴证机关)……等单位各留存一份。

购货单位(甲方):\_\_\_\_\_\_\_\_(公章)供货单位(乙方):\_\_\_\_\_\_\_\_(公章)

代表人:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表人:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_开户银行:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_帐号:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**销售保证合同范本5**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(特约经销商)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方基于平等互利的原则，经友好协商，就乙方经销甲方产品达成如下协议：

1.授权经销

甲方在此授权乙方于本协议有效期内在甲方指定的行政区域(以下称销售区域)内销售甲方的产品，成为甲方产品的经销商。

尽管有上述授权，但甲方仍保留权利，自行将其产品出售给销售区域内的主要客户，主要客户名单及其不时的修改由甲方随时以书面方式通知乙方。除非双方另有约定，乙方不得向销售区域内的甲方主要客户销售甲方的产品。但甲方自行出售的价格不得低于甲方按照本协议书规定在当时出售给乙方的货品价格单上的价格。

乙方的经销权不是独占与排他的。甲方仍保留权利，自行决定授权其它的销售商在该销售区域内销售甲方的产品。但甲方出售给其它乙方的货品价格不低于甲方按照本协议书规定在当时出售给乙方的货品价格单上的价格。

甲方与乙方之间仅限于甲方产品经销的关系，为互相独立的合同缔约方双方。因此，乙方不得以或试图以甲方或其任何关联公司或附属公司的合伙人、代表、代理人或特许商的身份开展业务或以明示或暗示的方式作如此表述。在任何情况下，乙方不得因本协议书而被视为与甲方或其任何关联公司与附属公司有上述关系。乙方应以本人身份进行产品销售，并且为自身利益与顾客签订购销合同，并且应自行独立承担其在该等购销合同项下的义务与责任。乙方不得代表甲方签订任何合同性文件或作出任何承诺、声明、保证或陈述。乙方违反前述规定所签订的合同性文件与作出的任何承诺、声明、保证或陈述对甲方在任何情况下均不具有约束力。

2.分销区域、渠道与产品

乙方同意接受甲方授权作为甲方产品的经销商，在甲方指定的销售区域内销售甲方的指定产品。

销售区域指附件一所列的甲方指定的行政区域。

乙方承诺在本协议书有效期内努力发展分销渠道，并最终使其销售网络覆盖销售区域内所有到达区镇一级的主要分销通路。

乙方同意如果乙方在销售区域内的分销渠道没有被充分地覆盖及发展，甲方有权将部分地区移出其销售范围。

乙方同意只能在销售区域内发展分销网络，进行分销活动。除非有甲方的预先书面同意，乙方不得从任何第三方购买甲方的产品，或向注册地址或者主要经营地址位于销售区域以外的任何单位或个人销售甲方的产品，或向任何国家或者地区出口甲方的产品。一经确认，甲方有权要求乙方限期改正，并按照甲方指令采取补救措施，甲方亦有权即时书面通知乙方解除本协议书。

乙方同意甲方可以随时增加或撤除或变换任何或全部甲方的产品、区域或分销渠道以符合甲方在中国发展的长远计划与对消费者的利益。

3.乙方的责任与义务

经常不懈地作出努力与甲方在销售区域中可能提出的任何销售计划取得协调。

保持甲方产品的存货数量不低于一个月的平均销售量，以便有效率及无延误地向销售区域提供服务。

负责良好的客户服务。乙方所在市范围内的客户的订单必须在24小时内完成，乙方所在市范围外客户的订单必须在48小时内交货。

按照甲方合理要求格式及次数向甲方提交存货清单及销售报告，乙方应确保各类报表的准确性。

负责做好所有甲方产品及宣传品在区域内商店、商场、超市及其他各种卖场的陈列工作。

乙方不得经营销售假冒或仿冒甲方产品的侵权商品，或其它假冒伪劣商品，一经发现，甲方有权中止合约，并采取法律行动，追究乙方的责任。

4.乙方的投资、人力资源

乙方的开办费用及基本日常开支费用均由乙方自行承担，该等费用包括但不限于乙方使用的办公桌椅、文具、文件柜、电话、传真、空调的购置费用、差旅费、仓储费、运输费、局部促销费及市场费用。

乙方必须聘请专职的人员负责甲方产品的销售及服务，其细况如下\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

乙方的销售经理经甲方同意后由乙方决定委任担任，乙方投资人、主要负责人、经理及副经理或主任不允许兼任销售经理。

乙方的雇佣标准为甲方所接受的最有经验的售货人员、行政人员、技术人员及其他工作人员，以履行本协议书规定下乙方的各项责任所需销售人员及行政人员的数目。这些人员应有的资历，他们的职能及工作均由双方共同确定。乙方同意甲方有权参与这些销售人员的面试、挑选与调动。

乙方雇佣人员的工资与福利由乙方承担，与甲方无关。

甲方同意与乙方协商奖励方案，根据乙方的销售业绩的增长，向乙方支付相应的奖励金。

甲方通过授权的代理机构负责挑选、培训、考核、制定奖励计划予商场促销人员及分销人员。

甲方同意由甲方授权的代理机构支付商场促销员及分销人员的奖金、工资与福利。

乙方同意甲方有权参与所有乙方人员调动。

鉴于乙方提供上文的各项服务，甲方同意作出最大努力向乙方的销售人员提供适当的培训，如果乙方需要此种培训。

上述乙方人员(除商场促销员外)均指专职从事甲方产品推广、销售与服务的人员，即条表中所列的人员。

5.供应价格及转售价格

甲方同意按照本协议书之附件六所载列的产品及其价格供应产品给乙方。该价格包含了产品运达乙方指定地点的运费、装卸费、保险费与相应的增值税。

乙方同意依照甲方的建议转售价格转售产品。

甲方有权提前30日书面通知乙方调整产品供应价格与转售价格。

6.流动资金与付款

乙方承诺对销售甲方的产品投入足够的流动资金。

乙方订购甲方产品须以人民币付款。乙方承诺按照甲方不时书面通知的\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司付款政策的规定按时支付货款。

如果乙方不按上述甲方付款政策按时还款，甲方有权作出相应的措施，包括但不限于拒绝按照乙方的任何订单交货，不再接受乙方的任何订单，直至乙方将所有欠款足额付清为止。超过付款期30日仍未付款，乙方须承担按照银行同期贷款利率计算的`滞纳金。

7.市场支持及业务指导

甲方负责甲方产品在销售区域内的所有广告及促销活动，未经甲方事先书面授权同意，乙方不得进行与甲方有关的任何广告或促销活动。否则，有关费用由乙方自行承担。

所有关于甲方公司及产品的广告宣传由甲方负责。如果乙方有必要进行有关这方面的宣传或特别促销，应事先得到甲方的批准。乙方同意就甲方要求提供业务资料以作广告宣传计划。有关费用事项须经双方同意。

甲方同意根据销售需要拨出一笔商场促销费(主要是商店的活动)协助乙方促进销售。乙方需定期拟出方案及所需承担的费用，待甲方书面审批后能进行。

甲方同意向乙方销售人员提供培训，以提高乙方的市场竞争力及服务水平。乙方须尽最大的努力来发展及保持\_\_\_\_\_\_\_\_\_之三最：

(1)最广的铺点

(2)最佳的陈列

(3)最好的客户服务

甲乙双方同意，本条所涉及的所有授权同意、审批及批准，以及甲方对协议书期间任何市场促销费用的认可与确认必须由甲方销售区域总监及其以上管理人员签字或加盖甲方公司公章方为有效，除此以外，任何甲方的销售人员或其他人员作出的有关市场促销费用的承诺与认可，不论是口头的，还是书面的，均不具有法律效力。

8.交货

甲方将负责安排把产品运输到乙方指定的地点，交付乙方。一切交付以后的运输及其它费用均由乙方自行承担。

在产品由甲方公司仓库运往乙方指定收货地点的途中所发生的任何责任与损失均由甲方承担。

甲方产品在指定地点经双方授权人员检验并盖章确认后视为交付完毕。乙方应在送货单客户栏处加盖与乙方公司名称完全一致的乙方公章或者收货专用章，关于乙方收货确认的详细规定详见本协议书附件七。乙方对产品数量与质量的任何异议应记录于送货单之送货方联。

甲方的产品一经交货给乙方之后，产品的所有权或产品任何部分随后发生的损失或责任的全部风险(由产品本身质量造成的损失除外)转移至乙方。

9.乙方的收益回报

乙方每年所得的奖励，包括从甲方所得的奖励返利，应投资回本协议书项下的甲方产品经销业务，以扩大乙方作为甲方经销商的运作实力。

10.协议书保密及完整性

乙方在此同意为甲方的所有资料(包括本协议书以及相关文件)严格保守秘密，并且除了为履行乙方在本协议书规定下的各项责任外，不为任何其他目的使用上述资料。在甲方提出书面要求时，乙方必须立即无延误地、无条件地将乙方所拥有的属于甲方的全部图表、蓝图、财务报告、说明书、客户信息及销售资料等所有文件材料归还给甲方。如乙方违反本条之规定，甲方有权立即终止本协议。乙方前述的保密义务在本协议书因任何原因终止后持续有效，对乙方具有约束力。

本协议书及本协议书之附件构成双方有关本协议书的全部协议，并取代双方先前所有讨论、协商及协议。

11.期限及终止

本协议书自双方签字盖章日起生效，有效期至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止。除非任何一方在本协议书有效期届满前三十天书面通知另一方其不续约的决定，本协议书有效期将自动延续一年，至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起，甲方有权经提前六十天书面通知乙方，单方面提前终止本协议书，且无需向乙方承担任何赔偿责任。

当任何一方发生破产、无偿债能力、或在其他情况下按照法律规定须终止营业时，本协议书须提前终止或取消。

当一方违反本协议书，并且在收到守约方书面的违约通知之后三十天内未能作出补救，则守约方可以书面通知违约方，立即提前终止本协议书。

不论是期满不续期或提前终止本协议书，乙方均应立即将与有关的资料交付甲方，并立即与甲方结算货款及费用。

不论乙方因何种原因停止营业，乙方同意甲方有权将乙方未售出但仍适于销售的产品取回，以冲抵乙方欠款，但甲方应列出取回产品清单，以便双方核算取回产品金额。

12.违约责任

除本协议已有约定外，一方违反本协议书约定，守约方有权要求违约方立即采取补救措施，并赔偿约方由此而产生的一切损失，包括但不限于合理的律师费用。

13.知识产权

本协议书的订立与履行不视为甲方同意与许可乙方使用甲方与甲方关联公司所拥有的任何商标、商号、标志或者特有产品装潢。

如根据甲方的判断，乙方所使用的商标或商号(不论是否使用中文)会对甲方或甲方关联公司的商标、商号产生不利影响，或者与之类似，容易产生混淆不清，则一经甲方书面通知，乙方应立即停止使用该等商标或商号。

乙方应就任何第三方侵犯甲方或甲方关联公司的商标、商号专用权或其它知识产权的行为及时通知甲方。

14.转让

未经另一方事先书面同意，并就债权债务达成明确的书面协议，任何一方不得将本协议书规定下的该方任何权利及义务作出转让。

15.争议的解决

本协议书有任何未尽事宜及本协议书所产生的所有争议须由双方通过友好协商解决。协商不成，双方之间的任何该等争议应提交甲方所在地人民法院裁决与管辖。

16.修改

对本协议书的任何修改与变更必须以书面方式进行，并经双方授权代表签字且加盖公司公章后方能生效。

17.文本

本协议书经双方授权代表正式签署之日生效。本协议书以一式两份，每方各持正本一份。双方在此确认，本协议书的所有条款业经双方充分协商，为双方的真实意思表示，不构成任何一方的格式条款。

乙方应向甲方交验经过当年年检的营业执照、税务登记证，法定代表人身份证明，并提供复印件。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售保证合同范本6**

甲方：乙方：

甲乙双方本着平等、自愿、诚实信用、互惠互利的原则，就甲方供应商品给乙方销售的合作事宜，经双方友好协商达成以下协议：

一、甲方愿在合同规定期限内为乙方提供产品。

二、业务办理方式：现款现货，货到先付款后提货。运输交货方式：乙方自己提货，甲方负责组织货源。

三、甲方必须保证所供产品质量，并保证超过或未超过保质期限产品的退换工作。若属自身质量与国家标准及食品卫生法不符合造成的经济损失和连带经济损失及法律责任由甲方全部承担。

四、甲方必须向乙方提供所供产品的营业执照、质检证明书、卫检证明、生产许可证等加盖甲方公章的复印件、价格表等资料。

五、供方指定仓库，当场提货，当场验收。

六、乙方对销售困难的任何白酒品种在保持产品原样的情况下，享受调货、退货、退款的选择权，从而维护乙方经济利益不受损失。退货调货品种时运费由乙方承担。

七、合同期内甲方所提供的产品必须保证四川批发市场上价格最低，乙方不得以相同价格寻找其它供货渠道。若乙方发现甲方所提供的产品价格高于四川批发市场上价格，甲方应向乙方补足价格差额。

八、乙方自协议签定之日起月进货额达不到元，甲方有权自行终止本协议。

九、本合同为年期限合同，从20xx年3月1日起至20xx年3月1日止。

十、合同期满前15天，根据双方意愿商讨续约合同。

十一、本合同未尽事宜，双方友好协商解决。

十二、因本协议执行发生纠纷，由甲方所在地法院负责处理。

十三、本合同一式贰份，双方各执一份，经双方签章后生效。

甲方签章：乙方签章：

代表签章：代表签章：

**销售保证合同范本7**

甲方（需方）

地址：

电话：

乙方（供方）

地址：

电话：

根据《\_合同法》和其他法律法规有关规定，甲乙双方在平等自愿、协商一致基础上，订立本合同。

第一条 合同标、数量：（单位：吨）

数量（吨）

质量等级

单价（元/吨）

总金额（元）

例：国标0号柴油

例：国标

例：120号燃料油

合计标金额 ：

人民币： 元

注：质量标准：按照国家现行最新产品质量标准执行。

第二条 甲方若需超过本合同约定数量和期限供油，属正常销售，其数量、价格、期限需经双方重新书面确定。

第三条 所有权及风险转移：

乙方负责将油品运送至指定地点。所有权及风险自甲方完成验收时起转移给甲方。

第四条 运输方式、到站及交货期限：

乙方在合同生效后 天内将本合同约定标物送至甲方指定地点。运输过程中发生运杂费由乙方承担。乙方超过规定时间仍未送货，甲方有权选择解除合同或选择继续履行合同，若甲方选择继续履行合同，以逾期提油当日和签订合同当日价格较低价格为结算价格。

第五条 油品验收：

1、验收时间：乙方将油品运至甲方指定地点后，甲方须及时到场监卸并验收。

2、数量验收：油品数量计量应以 双方实际结算数 为准。

3、质量验收：按照国家现行最新石油产品标准执行。乙方需向甲方提供该批次油品《质量合格证》或《质量检验报告》。发生质量问题争议，双方共同委托技术监督部门授权质量检验鉴定机构进行油品质量鉴定。鉴定油品存在质量问题，鉴定费用由乙方承担，同时，乙方还应当更换货物，给甲方造成损失，还应该赔偿损失。如鉴定油品不存在质量问题，鉴定费用由甲方承担。

第六条 付款方式：加油前先付款。

第七条 违约责任：经国家有关部门鉴定，因乙方原因造成供应油品质量不合格，由乙方负责包换，若因此给甲方造成损失，乙方应对甲方所受直接和间接损失全额赔偿。

第八条 争议解决方式：有关履行合同所发生一切纠纷，甲乙双方应当及时协商解决。如协商不成时，任何一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼解决。

第九条 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自双方盖章之日起生效。

甲方： 乙方：

代表（签字） 代表：（签字）

（盖章） （盖章）

电话： 电话：

传真： 传真：

年 月 日 年 月 日

**销售保证合同范本8**

本合同于\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日，由\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称甲方）和\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称乙方），在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_经过友好协商签订，双方共同遵守执行。

>第一条 乙方所提供的产品及费用清单

产品名称

型号规格

单价（元）

合计（元）

总金额（大写）

>第二条

包装：由乙方按国家标准进行包装。任何因包装不善所致之损失均由乙方负责。

>第三条

交货期：自本合同生效之日起至验收合格之日止\_\_\_\_\_\_\_天。

>第四条 交货地点和方式

1。交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2。交货方式：乙方将货物运至甲方指定的目的地。乙方负责办理货物运至甲方指定的目的地，包括保险和储存在内的一切事项，有关费用已包括在合同总价中。

>第五条 付款方式

1。本合同生效后，甲方在\_\_\_个工作日内向乙方支付本合同总价的\_\_\_\_% 作为预付款;

2。甲方对乙方所提供的产品验收合格后，乙方出具合同总价的全额销售发票，甲方在\_\_\_\_\_\_\_\_个工作日内支付本合同全部余款。

>第六条 质量保证和售后服务

1。乙方承诺所提供甲方的产品质量具有可追溯性，产品质量保证期为\_\_\_\_\_\_\_\_天，自交付之日起计算。

2。在产品质量保证期内，如出现产品质量问题，甲方有权随时要求乙方免费维修或更换;如属甲方人员使用不当不能正常使用，乙方也应及时提供维修服务，但甲方应承担乙方人员的差旅费和材料成本费用。

>第七条 合同的修改

任何对本合同条款的变更、修改均须双方签订书面的修改书。变更后的内容与本合同（被修改部分除外）具有同等法律效力。

>第八条 违约责任

在合同履行期间，乙方延期交货、甲方延期付款，除双方协商同意免责外，均按未交付/未支付本合同价款日的\_\_\_\_%承担违约责任

>第九条 争端的解决

合同实施或与合同有关的一切争端应通过双方友好协商解决。如果友好协商不能解决，各方均可向有管辖权的人民法院起诉。

第十条 合同生效及其它

1。本合同应在双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户生效。

2。本合同正本一式四份，双方各持两份，具有同等法律效力。

3。合同如有未尽事宜，须经双方共同协商后作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

甲方：（盖章）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：（盖章）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

授权代表： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 授权代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售保证合同范本9**

甲方(需方)：

乙方(供方)：

1、依据《\_合同法》、《产品质量法》等有关法律、法规，甲乙双方经友好协商，自愿订立本合同，以便共同遵守。

2、产品交货方法及时间：

、交货时间：合同签订生效后，乙方于 年 月 日前将本合同产品发给甲方;

、乙方将合同产品运输至甲方，交货地点为

、运输方式：快运 铁路 航空 市内送货 其他

3、付款方式及期限

甲方用以下第 项付款方式付出合同款项：

1、现款： 甲方于 200 年 月 日以 付款方式付出合同全额款项;

2、延期支票： 甲方以延期支票的形式支付全额款项，付款日期为违约责任及纠纷处理

、乙方因厂商、运输延误、运输灭失或不可抗力的原因不能及时交货的，应向甲方说明，甲方不得以此向乙方主张违约责任。如无说明，迟交货超过规定期限3天以上，应向甲方赔偿不能交货部分货款的，迟交货15天以上，甲乙双方可协商解除合同或由乙方继续履行供货义务，但需向甲方支付不能交货部分货款的1%;如无上述问题，甲方不能以任何理由退货。

、甲方延迟付款1—5天，每天按迟付金额的计算违约金;5天以上按迟付金额的计算违约金。

、供需合同一旦签定后，单方面解除合同的一方应支付对方合同金额的20%作为赔偿金。

、甲方违反合同约定拒绝接货，或甲方在合同生效后中途退货，应当向乙方偿付退货部分货款20%的违约金。

、本合同在执行过程中产生争议，双方应采取协商解决或由常州市工商行政管理部门调解，协商或调解不成的，可依法向人民法院诉讼，双方当事人同意接受乙方所在地人民法院的司法管辖。

4、不可抗力及风险转移

、当事人双方的任何一方由于不可抗力的原因(战争、火灾、洪水、台风、地震或人力不可抗拒之事件)不能履行合同应在24小时内向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，须在7日内向对方出具主管部门提供的不可抗力的原因不能履行合同的证明材料。在发生不可抗力的情况下，应允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据实际状况可部分或全部免于承担违约责任。

、本合同中，不可抗力是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况。

、货物的风险自甲方签收后转移至甲方。

5、附则与其它

、本合同如有未尽事宜，须经双方协商，做出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

、为缩短订货期，需方可用传真方式订立合同，传真件需加盖单位公章并由法定代表人或委托代理人签名，供方收到上述传真件后即加盖印章传给需方即合同成立，传真件及其复印件视为原件，具有同等法律效力。

、本合同签名人员有权代表甲方，保证合同履行。如因甲方需要，该人员不能代表甲方，则甲方应立即书面通知乙方，如因甲方未立即通知乙方而给乙方造成损失或费用由甲方负担。

、本合同一式二份，双方各执一份，甲乙双方法定代表人或委托代理人签字并加盖合同章后生效。

、其它需说明的事宜：

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售保证合同范本10**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本协议经过平等协商，在真实、充分地表达各自意愿的基础上，根据《\_合同法》的规定，达成如下协议，并由双方共同遵守。

>第一条：

甲方提供艺术品供乙方展览、销售。

展销周期时间为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，作品的销售底价、建议销售价（详单见附件一）。展览周期结束后，甲方有权收回作品。后续合作另行协议。

>第二条：

乙方于本合约签订后的\_\_\_\_\_\_\_个工作日内，向甲方一次性支付本展期借展费用共计\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元）。实现销售后，乙方按销售底价跟甲方结款，超出销售底价的部分归乙方所有。

>第三条：

展销周期内，乙方需保证甲方所提供艺术品的安全，如出现损毁、丢失等情况，乙方需按甲方提供的艺术品的销售底价全额赔付给甲方。

>第四条：

在展销周期内乙方拥有合约提供艺术品的代理销售权。在展销周期内由乙方完成销售的艺术品，乙方应在展销周期结束后的\_\_\_\_\_\_\_个工作日内与甲方结算货款，逾期未付应每日缴纳销售底价的滞纳金。乙方完成销售的作品，由甲方按照销售底价开具相应发票。

>第五条：

本协议一式两份，双方各执一份。本合同未尽事宜由双方在友好协商的基础上妥善解决，如协商不成再交由法院裁决。本协议自甲乙双方签字盖章日起生效。

甲方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售保证合同范本11**

需方：(以下简称乙方) 签订地点： 时间：

根据《\_合同法》的规定，本着诚实信用、自愿、平等的原则，经双方充分协商一致，订立本合同，以资共同守信。

一、产品名称、商标、型号、厂家、数量、金额、供货时间及数量：

1.具体价格以下单当日(订金到账)

2.具体重量以实际过磅重量为准，正负公差在3‰以内，超出部分按实结算。 3.表面处理：

4.正常供货周期为7-10天。

二、产品质量要求及技术标准，供方对质量负责的条件和期限参照按国家GB5237-20xx标准，书面提出产品质量异议的期限为自收货之日起十五日内，逾期视为无质量异议。

三、交、提货地点、方式

供方仓库(安徽省当涂经济开发区，安徽环宇铝业有限公司)

四、运输方式及到达站港和运费负担 汽车运输，费用由需方承担

五、包装标准、包装物的供应与回收 收缩膜包装

六、验收标准、方法、及提出异议期限 参照本合同第二条

七、结算方式及期限

签订合同，下达订单，预交贰万元订金，余款为款到发货的方式执行。

八、如需提供担保，另立合同担保书，作为本合同附件材料订单作为本合同附件，同具法律效力，供方提供产品检验报告、合格等相关报验资料

九、违法责任

双方若有异议，应友好协商解决

十、解决合同纠纷的方式 向原告方所在地的人民法院起诉

十一、其他约定事项

若有未尽事宜，可另签补充协议

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售保证合同范本12**

供方：(以下简称甲方)

需方：(以下简称乙方)

1.在平等互利原则基础上，双方友好协商，同意按照适用《合同法》签订并执行本合同。 产品名称、数量、金额：

2.质量标准及交货检验：质量符合国际(GB1353-20xx)二等玉米标准。容重≥680g∕1，水分≤15%，杂质≤1%，焦糊粒≤1%，不完善粒≤8%，无发热、虫蛀现象，色泽气味正常。

3.交货地点：大连北良港平仓交货。

4.交货时间：20xx年10月01日前，如遇不可抗拒力时间顺延。

5.计重、包装：以双方实际交货数量为合同结算数量，散装。

6.付款及期限：双方根据合同执行进度在合同生效之日起两个工作日内预付500万货款并 于九月底前把货装完后三日内结清余款，供方提供全额增值税专用发票。

7.合同有效期：至货款两清为止。

8.合同责任：按《\_合同法》办理。本合同执行过程中适用不可抗拒力以及 有关法律规定的免责条款;执行本合同发生争议，由当事人双方协商解决。如协商不成提 交原告所在地人民法院诉讼。

本合同一式两份，双方签字盖章生效;未尽事宜，双方协商解决。传真件有效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售保证合同范本13**

甲方（买方）：

住所：

乙方（卖方）：

住所：

甲乙双方本着自愿、平等、互惠互利、诚实信用的原则，经充分友好协商，订立如下合同条款，以资共同恪守履行。

第一条、合同标的

1、产品的名称：

2、品种：

3、规格：

4、价格：

第二条、产品的技术标准（包括质量要求）

1、按国家标准执行。

2、按部颁标准执行。

3、由甲乙双方商定技术要求执行。

第三条、计量及标准

1、产品交付数量以乙方上游生产企业产品出厂的法定计量为准，如甲方对乙方的计量有异议，可委托甲乙双方认可具有国家认可资质的检验机构在交付地点对装载数量进行检验，商检量与乙方上游生产企业计量误差在\_\_\_\_\_\_‰以内，仍以生产企业计量为准。商检量与乙方上游生产企业计量误差超出\_\_\_\_\_\_‰，以检验机构计量为准。检验费由计量过失方支付。

2、甲方应保证产品接卸单位的设备以及储存产品的罐区具有合法的接卸、储存危险化学品的资格，并达到国家关于接卸、储存危险化学品设备安全及数量、质量标准。

第四条、产品的包装标准和包装物的供应与回收

产品的包装，国家或业务主管部门有技术规定的，按技术规定执行。国家与业务主管部门无技术规定的，由甲乙双方商定。产品的包装物，除国家规定由甲方供应的以外，应由乙方负责供应。

第五条、产品的交货单位、交货方法、运输方式、到货地点（包括专用线、码头）

1、产品的交货单位：

2、交货方法：

（1）乙方送货。

（2）乙方代运（乙方代办运输，应充分考虑甲方的要求，商定合理的运输路线和运输工具）。

（3）甲方自提自运。

3、运输方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

4、到货地点和接货单位（或接货人）\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第六条、产品的价格与货款的结算

1、产品的价格：

（1）按甲乙双方的商定价格。

（2）按照订立合同时履行地的市场价格。

（3）按照国家定价履行。

2、产品货款的结算：

产品的货款、实际支付的运杂费和其它费用的结算，按照\_\_\_\_\_\_\_\_银行结算办法的规定办理。

第七条、验收

1、产品交付时，双方按规定提取产品样品（乙方委托上游生产企业保存产品样品），以备检验。

2、甲方在接收乙方产品同时对产品进行确认，如与合同约定不符，须在\_\_\_\_\_\_\_\_小时内向甲方提出异议，逾期不提出视为甲方所交付的产品符合合同约定。特殊情况由双方协商后妥善解决。

3、在验收期内，如甲方认为产品质量或数量不符合合同约定，双方当事人共同指定具有国家认可资质的检验机构作为检验部门。该部门的检验结果是最终的，双方均受其约束。如检验结果符合合同约定标准，检验费及相关费用由甲方承担。否则，检验费由乙方承担。

第八条、对产品提出异议的时间和办法

1、甲方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格、花色和质量不合规定，应一面妥为保管，一面在\_\_\_\_\_\_\_\_天内向乙方提出书面异议。在托收承付期内，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。甲方怠于通知或者自标的物收到之日起过\_\_\_\_\_\_\_\_年内未通知乙方的，视为产品合乎规定。

2、甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

3、乙方在接到需方书面异议后，应在\_\_\_\_\_\_\_\_天内（另有规定或当事人另行商定期限者除外）负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

第九条、乙方的违约责任

1、乙方不能交货的，应向甲方偿付不能交货部分货款的\_\_\_\_\_\_%的违约金。

2、乙方所交产品品种、型号、规格、花色、质量不符合规定的，如果甲方同意利用，应当按质论价。如果甲方不能利用的，应根据产品的具体情况，由乙方负责包换或包修，并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。

3、乙方因产品包装不符合合同规定，必须返修或重新包装的，乙方应负责返修或重新包装，并承担支付的费用。甲方不要求返修或重新包装而要求赔偿损失的，乙方应当偿付甲方该不合格包装物低于合格包装物的价值部分。因包装不符合规定造成货物损坏或灭失的，乙方应当负责赔偿。

4、乙方逾期交货的，应比照\_\_\_\_\_\_\_\_银行有关延期付款的规定，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付逾期交货的违约金，并承担甲方因此所受的损失费用。

5、乙方提前交货的产品、多交的产品的品种、型号、规格、花色、质量不符合规定的产品，甲方在代保管期内实际支付的保管、保养等费用以及非因甲方保管不善而发生的损失，应当由乙方承担。

6、产品错发到货地点或接货人的，乙方除应负责运交合同规定的到货地点或接货人外，还应承担甲方因此多支付的一切实际费用和逾期交货的违约金。

7、乙方提前交货的，甲方接货后，仍可按合同规定的交货时间付款。合同规定自提的，甲方可拒绝提货。乙方逾期交货的，乙方应在发货前与甲方协商，甲方仍需要的，乙方应照数补交，并负逾期交货责任。甲方不再需要的，应当在接到乙方通知后\_\_\_\_\_\_\_\_天内通知乙方，办理解除合同手续。逾期不答复的，视为同意发货。

第十条、甲方的违约责任

1、甲方中途退货，应向乙方偿付退货部分货款\_\_\_\_\_\_%的违约金。

2、甲方未按合同规定的时间和要求提供应交的技术资料或包装物的，除交货日期得顺延外，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按顺延交货部分货款计算，向乙方偿付顺延交货的违约金。如果不能提供的，按中途退货处理。

3、甲方自提产品未按供方通知的日期或合同规定的日期提货的，应比照\_\_\_\_\_\_\_\_银行有关延期付款的规定，按逾期提货部分货款总值计算，向乙方偿付逾期提货的违约金，并承担乙方实际支付的代为保管、保养的费用。

4、甲方逾期付款的，应按\_\_\_\_\_\_\_\_银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款的违约金。

5、甲方违反合同规定拒绝接货的，应当承担由此造成的损失和运输部门的罚款。

6、甲方如错填到货地点或接货人，或对乙方提出错误异议，应承担乙方因此所受的损失。

第十一条、不可抗力

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明以后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免予承担违约责任。

第十二条、健康、安全和环境保护

甲乙双方须确保在销售、运输、存储、加工、使用等过程中遵守安全、环境与健康等法律法规的有关要求，承担安全、环境与健康责任。

第十三条、本合同一式\_\_\_\_\_\_份，供需双方各执\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**销售保证合同范本14**

12、1本合同一式七份，甲方、乙方、丙方各执两份，登记机关执一份。每份合同内容相同，法律效力相同。

甲方（盖章）：

乙方（盖章）：

法定代表人或授权人：

丙方（盖章）：

法定代表人或授权人：

日期：

销方：(以下称甲方)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

购方：(以下称乙方)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》有关规定，甲乙双方本着平等互利，长期合作的原则，现就甲乙双方购销原煤相关事宜进行协商，达成如下协议：

1、煤炭品种：

原煤。

2、煤炭数量：

8000万吨。

3、煤炭质量标准：

所销售品种标的发热量不小于5000大卡。

4、计量方式及价格

计量以甲方过磅为准，价格为400元/吨。

5、总价款：

零零叁佰贰拾万元整(￥元)。

6、付款及结算方式：

乙方以付款的形式将货款提前打入甲方账号，甲方按乙方预付款金额付给相应数量的煤炭结算提货单，乙方拉运完后，甲方开具17%的增值\_。

7、提货方式及杂费结算

乙方自行派车到甲方指定煤矿提煤，运输途中所遇风险等运杂费全部由乙方承担。

8、其它：

1)煤炭价格随行就市，并另行签订补充协议，补充协议与此同具有同等法律效力。

2)合同未尽事宜，双方可另行协商解决。

3)甲方的原煤中石头量不能超过15%。

4)甲方的所有原煤必须全部卖给乙方，如有违约甲方必须付给乙方违约金50万元整。

9、合同生效日

本合同自双方或双方法定代表人或其授权代表人签字并加盖单位公章或合同专用章之日起生效。

本合同正本一式二份，双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

甲方：

乙方：

乙方需购电线电缆、装饰装修材料一批，经甲、乙双方共同友好协商，特订立以下合同条款，甲方愿意以惠的市场价格销售给乙方。

一、货物数量及价款

数量、总价详见购置清单。

二、交货日期：

三、付款方式：

四、数量和质量要求：

1、数量：甲、乙双方当面点清。

2、质量：乙方在使用时如发现残、次品货物，立即通知甲方，并将原包装整件保持不动，退回给甲方，甲方收到退回的货物后照数以正品货物补齐给乙方，退回和补给货物的运输费、装卸费由甲方负责。

五、运输：

六、其它相关约定：

在甲、乙双方共同遵守信用的情况下，甲、乙双方自愿长期进行购销往来，除每批次货物价格数量变动外，本合同其它条款不变。

本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，签字盖章生效，具同等法律效力。

甲方(签字)：

乙方(签字)：

年月日

供方(出卖人)：(以下简称甲方)

需方(买受人)：(以下简称乙方)

为明确双方责任，确保合同顺利执行，经双方协商，达成如下共识：

一、产品名称、型号、数量、供货时间及数量

二、质量要求、技术标准、供方对质量负责的条件和期限：

三、交(提)货地点、方式：

四、运输方式及到达站港和费用负担

五、包装标准、包装物的供应与回收：

六、验收标准、方法及提出异议期限：

七、随机备品、配件工具数量及供应办法：

八、结算方式及期限：

九、如需提供担保，另立合同担保书，作为合同附件。

十、标的物所有权自付清全款时转移，但买受人未履行支付价款义务的，标的物属出卖人所有。

十一、违约责任：

十二、解决合同纠纷的方式由当事人从下列中选择一种：

1、因履行本合同发生争议协商解决不成的提交民事仲裁委员会仲裁。

2、因履行本合同发生争议协商解决不成的依法向人民法院起诉。

十三、其它事项说明：

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_贸易有限公司

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_ 甲乙双方本着“真诚合作，共同发展”的原则，经友好协商，就甲方同意授权乙方作为本协议指定行政区域内的代理商事宜达成一致意见，并共同遵守履行。

一、 特许代理产品名称

二、 特许代理区域： 省 市 县(区)

三、 甲方向乙方供货价格(附产品价格表) 四、 甲方对乙方的销量要求： 乙方首批进货量为 万元，年销售目标约定 万元。乙方每季度至少从甲方购进产品 万元，否则甲方不承担本协议约定的义务， 并有权终止本协议。

五、 双方权利及义务 1、甲方权利 (1)有核定市场零售价和指导乙方给核定区域内下级代理商供货价的权利; (2)甲方有对乙方违反市场规范或损害甲方及甲方其它代理商权益行为的处置权利; (3)有收集乙方市场调查、广告宣传材料、销售工作总结的权力; (4)指导促销活动方案和召集必要的工作会议的权利; (5)有对乙方销售业绩和相关工作进行检查、督促、考核、处罚的权利。

3、乙方权利 (1)享有本协议规定区域内所代理产品的独家代理权利及要求甲方对此权力进行保护的权利; (2)享有甲方货源紧俏时优先供货的权利; (3)享有所代理产品改进意见反馈和新产品开发进度的知情权。

4、乙方义务 (1)全权维护甲方及甲方产品知识产权的合法权益;

(2)负责本区域内甲方产品保护情况的调查和上报，协助甲方做好产品知识产权保护工作; (3)不得在本协议代理的区域外销售产品，不得更换甲方包装、商标或用其他厂商的产品换上甲方的商标或包装进行出售;

(4)负责代理区域内的通路建设，保证销售点具有以下条件：设在相对繁华区域，交通便利，形象和档次良好的商场，显著位置，并素质较高的专柜员; (5)在甲方指导下，做好代理区域内的促销活动和市场推广工作;

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

身份证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲乙双方本着平等、自愿、互惠、互利的原则，达成以下农产品销售协议：

一、农产品销售品种、数量、价格、质量要求如下表：

二、质量要求：收购的农产品无霉变、无病虫害、无杂质，水分含量不超过13%，破碎粒不超过5%，产品质量符合国家收购标准。苗木必须达到国标二级以上。

三、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、农产品装车后，由乙方向甲方财务部门结清货款，包装费及装卸费均由乙方负担。

五、结款方式：现金或银行汇款，批量定货应预付\_\_\_\_\_%的定金。

六、甲、乙双方根据市场情况商定具体供货价格，双方不得随意抬价、压价。

七、乙方自愿接受甲方对产品销售管理方面的监督，并保证积极履行甲方提出的合理、可行建议。

八、双方责任：

(一)甲方违约责任

1、甲方逾期交货或不交货的，应按全部货款金额每日千分之一计算，向乙方赔偿\_\_\_\_%的违约金，并承担乙方因此所造成的损失。

2、甲方所售农产品品种、规格、质量不符合同规定的，如经乙方同意，应当按质论价。如乙方不同意，甲方不能调换的，按不能交货处理，因自然灾害造成绝产或品质不合适不能交货的除外。

3、甲方提前交货的，乙方接货后，仍可按合同规定的交货时间付款。甲方逾期交货的，甲方应在发货前与乙方协商，并承担逾期交货责任。乙方不同意，应当在接到甲方通知后三天内通知甲方，办理解除合同手续。逾期不答复的，视为同意发货。

(二)乙方违约责任

1、乙方无故不履行合同的，应向甲方赔偿合同金额\_\_\_%的违约金。

2、乙方中途无故退货，应向甲方赔偿退货部分货款\_\_\_\_\_%的违约金。

3、乙方未按甲方通知的日期或合同规定的日期提货的，应按全部货款金额每日千分之一计算，向乙方偿付逾期提货的违约金，并承担甲方实际支付代为保管的费用。

4、乙方必须做到及时收购，不得借故拖延外运，造成货物积压。

九、甲乙双方应自觉履行以上协议，一方违约给对方造成损失的，应赔偿损失并支付全部货款\_\_\_\_%的违约金。

十、双方因合同履行发生争议应积极协商解决或向人民法院提起诉讼。

十一、本合同一式二份，甲乙双方各一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_日

身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方就甲方委托乙方代为运送商品及代为收取该商品货款事宜，约定如下，共同遵守。

**销售保证合同范本15**

甲方（买方）:

统一社会信用代码：

通讯地址：

乙方（卖方）：

统一社会信用代码：

通讯地址：

甲、乙双方本着平等、互利的原则，依据国家有关法律法规，经友好协商达成如下协议：

>一、标的物明细

1、产品名称：

2、规格：

3、价格：

4、数量：

>二、乙方向甲方提供下列资料

1、商品目录及相应的电子图片、产品图册（产品品牌、品名、企业产品编号）及报价单。

2、乙方向甲方提供有效证件如下：营业执照、税务登记证、组织机构代码证书，同时还应提供乙方的企业介绍、各种证书、检验报告及产品介绍、折页等宣传资料。

3、产品材质小样或样品等。

>三、产品质量>、技术要求

1、乙方确保发出的商品为质量合格产品，产品均应符合或超过中国国家家具行业标准对产品的检验测试。保证产品货源的供应按约定期限交付。

2、产品包装内应有用中文标示出明确可辨的产品名称、规格、型号、等级、颜色以及生产厂名称、地址、电话等，产品外包装应具有相应的强度、适宜搬运的规格尺寸及其它注意标志。

3、对因有质量问题的产品进行检验并作相应维修、调换或退货处理，并承担由此给甲方造成的经济损失及全部法律责任。

4、对国家有环保或其它技术要求的产品，须向甲方提供相关部门证明材料和生产许可证。

>四、商品的订购、运输、验收及售后服务保证

1、甲方派专职人员负责与乙方相应部门的专职人员进行日常的货物查询、接受订单、数据管理、对账结算等业务。

2、乙方向甲方提供商品目录中的所有商品，若其中某种产品已不生产或无法提供，须提前\_\_\_\_\_\_\_天通知甲方，并随时提供新增产品样品、图片、价格等相关资料。

3、乙方按约定的商品价格进行供货，乙方提高或降低产品价格，须提前\_\_\_\_\_\_\_天通知甲方，否则甲方对超过订单价格不予支付。

4、乙方接到甲方订单（传真或电子邮件）及收到货款之日起标准产品\_\_\_\_\_\_\_天内发货到双方约定的交货地点，因未按时发货，给甲方造成的经济损失由乙方承担。或者乙方应当按照每日\_\_\_\_\_\_\_分之\_\_\_\_\_\_\_作为对甲方的损失补偿金。

5、乙方应按国家有关要求对产品进行包装，并随货提供相关说明书、产品合格证、保修卡等有关资料。

6、乙方向甲方提供的产品，由甲方或甲方指定的第三方进行初验，如当时发现与甲方订单产品不符时，甲方有权拒收，并及时通知乙方，由乙方另行送货，由此产生的造成的经济损失由乙方承担。

7、经验收确认产品有质量问题或有短缺时，甲方指定人员或甲方客户在验收现场向乙方配送人员提出异议，乙方或乙方配送人员将根据客户需求，给出解决方案，最终让客户满意。

8、甲方或者消费者提出的产品质量问题，应及时通过书面形式及图片资料将具体情况反映给乙方，乙方在收到质量报告后一周内对问题进行核实及做出退货或换货的处理。

>五、结算方式

1、\_\_\_\_\_\_\_\_\_方式结算。

2、本合同签订之后先预付\_\_\_\_\_\_%货款，货到现场，验收合格之后付清剩余货款。

>六、甲乙双方的责任与义务

1、甲方应保守合作事宜的商业秘密，维护乙方及产品声誉，积极开展产品的市场销售。

2、乙方不得有伤害甲方商誉的言论和行为。

3、乙方协助并支持甲方做好产品销售及企业形象的宣传，提供适于设计人员、销售人员学习的产品知识、安装知识、售后服务的资料，提供合理数量的销售印刷品、技术和安装手册及其它相关资料。

4、乙方应对甲方订单货物涉及的包装、运输、安装、售后服务等出现的问题需在\_\_\_\_\_\_\_天内了解情况，并在\_\_\_\_\_\_\_天内给予解决方案。

>七、违约责任

1、供方未按合同规定时间交货，每延期交货一天，偿付需方货款总额的\_\_\_\_\_\_%违约金。需方逾期付款，每逾期付款一天，应偿付供方货款总额\_\_\_\_\_\_%违约金，赔偿总额不超过标的额的\_\_\_\_\_\_%。

2、供方产品品种、规格、质量不符合需方规定，需方有权退货或要求供方进行更换，因此造成的损失由供方承担。需方拖延提货超过\_\_\_\_\_\_天，负责承担货物发生的保管费用。

3、任意一方如提出增减合同数量，变动交货时间或地点，应提前书面通知对方，征得同意，否则应承担所发生的损失责任。

>八、争议>解决因执行本合同产生的一切争议，合同双方应友好协商解决，如果协商不成，当事人双方同意由 方所在地 人民法院管辖。

>九、其他事项

1、合同执行期内，供需双方均不得随意变更或解除合同。双方交易中的往来信函、传真等，需双方签字盖章确认，作为本合同的组成部分，与本合同具有同等法律效力。

2、本合同一式\_\_\_\_\_\_份，供需双方各执\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**销售保证合同范本16**

甲方：

乙方：

为了繁荣我国旅游事业，发扬我国的茶文化，提高宾馆、酒店创收能力，满足客人的需求，甲乙双方本着平等、互惠、共同发展的原则，就乙方代销甲方茶叶达成如下协议：

>一、甲方责任和义务

1、甲方交乙方销售的茶叶其相关标准符合国家相关要求。如不符合，由甲方承担全部责任。

2、甲方以铺底的方式请乙方代为销售，并为乙方客房提供专用功夫茶具，在合同期满后，乙方将茶 具归还甲方。

>二、乙方责任和义务

1、乙方尽可能多向客人介绍和推荐甲方产品的作用和功效，并且应将茶叶和茶具摆放在客房的茶几上，在双方合作期间乙方不再客房经营同类品种。

2、乙方在销售过程中如确系客人原因损坏茶具可按本价格索赔，明细为：茶盘为20元/个，艺术壶15元/个，茶海10元/个，功夫杯2元/个，赔偿款归乙方所有；如因客人或服

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！