# 电子产品销售合同预付款(7篇)

来源：网络 作者：莲雾凝露 更新时间：2024-11-14

*电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款一乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_根据《\_合同法》以及其他相关法律、法规规定，甲方与乙方就购买计算机设备等事宜经双方充分协商，达成如下条款：一、标的乙方根据甲方实际需要制定此合同，合同标的总金额为\_\_\_\_...*

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款一**

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》以及其他相关法律、法规规定，甲方与乙方就购买计算机设备等事宜经双方充分协商，达成如下条款：

一、标的

乙方根据甲方实际需要制定此合同，合同标的总金额为\_\_\_\_\_元，数量\_\_\_\_\_台。

二、设备明细

品牌：\_\_\_\_\_系列\_\_\_\_\_、cpu：\_\_\_\_\_双核\_\_\_\_\_、内存：\_\_\_\_\_、硬盘：\_\_\_\_\_g、显卡：\_\_\_\_\_显卡、显示器：\_\_\_\_\_寸液晶

注：随机配送鼠标垫、插座、耳麦、小音箱、摄像头、清洁套装等小物品，优惠价\_\_\_\_\_元/台。

三、交货方式、地点、时间

1、交货方式为：现货。

2、交货地点为：由甲方指定地点。

3、交货时间：自由合同生效日起\_\_\_\_\_天内到货并安装调试完毕。

四、质量标准、组装调试与验收

1、按计算机厂家提供的产品说明，保证计算机设备质量达标。

2、乙方负责计算机安装调试（含系统软件安装，并安装甲方的要求装入相应的应用软件）并能正常使用。

3、甲方在取货时应及时进行验收，对出现的质量问题，乙方应保证在\_\_\_\_\_日内给予调换，超过期限或不调换的行为属违约。

五、售后服务

1、所有设备的售后服务标准，除按生产厂家执行外，乙方还应对标书上所做的服务保证兑现，并不得低于厂家的标准。

2、乙方的售后服务期间，乙方应及时解决甲方所出现的硬件及软件故障。若有特殊情况应向甲方解释并取得甲方的同意。

3、根据甲方需要，乙方可为返修物品提供代用件，不再另行收费。

六、付款方式

甲方在收到相关货物并验收合格后，向乙方支付货款，装机稳定试运行\_\_\_\_\_个月后余款全部付清。

七、附则

1、本合同执行过程中如因故不能履行或需要修改，必须经双方同意，并增加补充协议，补充协议与合同具有同等效力。

2、若合同中发生争议问题，直接由仲裁委员会仲裁。

3、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，自双方签字盖章后生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法人代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法人代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_\_ 日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_\_日

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款二**

出卖人（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_x

买受人（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_x

甲乙双方本着诚实信用的原则，平等互利，经公平协商签订如下买卖合同，以兹遵守，

第一条标的物

1、产品名称：\_\_\_\_\_\_\_\_x商标：\_\_\_\_\_\_\_\_x规格/型号：\_\_\_\_\_\_\_\_x原产地：\_\_\_\_\_\_\_\_x生产厂家：\_\_\_\_\_\_\_\_x

2、交易数量：\_\_\_\_\_\_\_\_x

3、单价：\_\_\_\_\_\_\_\_x总价款：\_\_\_\_\_\_\_\_x

4、质量

（1）整体质量、性能应当达到的标准，采用以下第\_\_\_\_\_\_\_\_x项：

a、按照国家强制标准或者指导标准：\_\_\_\_\_\_\_\_x执行

b、按照国际通用标准：\_\_\_\_\_\_\_\_x执行

c、按照行业标准：\_\_\_\_\_\_\_\_x执行

d、按照封存的样品标准执行

e、协商约定质量达到以下水平：\_\_\_\_\_\_\_\_x

（2）以下部件的质量、性能标准或参数为

部件a：\_\_\_\_\_\_\_\_x质量标准或参数：\_\_\_\_\_\_\_\_x

部件b：\_\_\_\_\_\_\_\_x质量标准或参数：\_\_\_\_\_\_\_\_x

5、产品整体作业的性能应当达到以下水平：

以下部件作业应当达到以下水平：

部件a：\_\_\_\_\_\_\_\_x作业水平：\_\_\_\_\_\_\_\_x

部件b：\_\_\_\_\_\_\_\_x作业水平：\_\_\_\_\_\_\_\_x

6、产品的整体技术性能标准为：

以下部件采用以下技术：

部件a：\_\_\_\_\_\_\_\_x采用技术：\_\_\_\_\_\_\_\_x

部件b：\_\_\_\_\_\_\_\_x采用技术：\_\_\_\_\_\_\_\_x

7、产品功能

8、安全性能

对环境的影响：\_\_\_\_\_\_\_\_x

对操作人的影响：\_\_\_\_\_\_\_\_x

数据安全：\_\_\_\_\_\_\_\_x

安全标识：\_\_\_\_\_\_\_\_x

甲方为乙方提供详细技术资料，产品及其各部件使用的技术应当和资料上显示的相一致。

9、包装方式

防潮要求：\_\_\_\_\_\_\_\_x

防晒要求：\_\_\_\_\_\_\_\_x

抗震要求：\_\_\_\_\_\_\_\_x

防灰尘要求：\_\_\_\_\_\_\_\_x

外包装标识要要求：\_\_\_\_\_\_\_\_x

审美要求：\_\_\_\_\_\_\_\_x

第二条运输

运输办—理方：\_\_\_\_\_\_\_\_x

运输费用负担方：\_\_\_\_\_\_\_\_x

运输方式：\_\_\_\_\_\_\_\_x

始发地点：\_\_\_\_\_\_\_\_x

到获地点：\_\_\_\_\_\_\_\_x

承运人：\_\_\_\_\_\_\_\_x

第三条交付

双方按照以下第\_\_\_\_\_\_\_\_x种方式完成交付

（1）甲方将货物交付第一承运人并取得提取货物的单证，甲方将提取货物的单证交付乙方则交付完成，

（2）乙方收到货物并且验收完毕则交付完成。

（3）乙方自己提货，提货装车（船）完成则交付完成。

（4）除以上方式外的其他方式，约定为：\_\_\_\_\_\_\_\_x。

甲方当于\_\_\_\_\_\_\_\_x年\_\_\_\_\_\_\_\_x月\_\_\_\_\_\_\_\_x日前完成交付。

第四条风险转移

货物毁损灭失的风险交付前由甲方负担，交付后由乙方负担。该风险的负担不影响违约责任和产品侵权责任的主张。

第五条所有权的转移

所有权的转移遵照以下第\_\_\_\_\_\_\_\_x项执行

（1）货物交付后所有权即转移至乙方

（2）货款完全结清前甲方保留对相当于未结清的货款价值的货物所有权，具体执行办法另行协商

第六条检验

自货物交付后的\_\_\_\_\_\_\_\_x日内完成检验，若对质量有异议乙方应当在\_\_\_\_\_\_\_\_x日内向甲方书面提出，并且妥善保管质量瑕疵货物，等待协商处理。

检验人：\_\_\_\_\_\_\_\_x

检验技术手段：\_\_\_\_\_\_\_\_x

检验方法：\_\_\_\_\_\_\_\_x

检验合格的标准：\_\_\_\_\_\_\_\_x

第七条产品不合要求的补救措施

经检验，若产品质量合格率为\_\_\_\_\_\_\_\_x%以上则甲方对不合格产品可以采取以下补救措施：要求退货、要求修理、要求更换，费用由\_\_\_\_\_\_\_\_x方负担。

经检验，若产品质量合格率为\_\_\_\_\_\_\_\_x%以下则乙方享有对整个合同或者不合格部分的解除权，乙方仅解除不合格部分的，合同其余部分有效。

第八条货款支付

支付方式：\_\_\_\_\_\_\_\_x（可以约定使用银行转帐、支票、本票、汇票、现款等方式）

支付条件：\_\_\_\_\_\_\_\_x（可以约定付款的条件以防范风险）

支付时间或者期限：\_\_\_\_\_\_\_\_x

支付地点：\_\_\_\_\_\_\_\_x

第九条担保

乙方于\_\_\_\_\_\_\_\_x年\_\_\_\_\_\_\_\_x月\_\_\_\_\_\_\_\_x日前支付定金\_\_\_\_\_\_\_\_x元。

第十条售后服务

甲方负责对产品的安装、调试、技术培训，费用由\_\_\_\_\_\_\_\_x方负担，这些工作应于\_\_\_\_\_\_\_\_x年\_\_\_\_\_\_\_\_x月\_\_\_\_\_\_\_\_x日前完成。

产品正式投入使用后的\_\_\_\_\_\_\_\_x内（时间）维修由\_\_\_\_\_\_\_\_x方负责，费用由\_\_\_\_\_\_\_\_x方负担。工具、配件的供应由\_\_\_\_\_\_\_\_x方提供，费用由\_\_\_\_\_\_\_\_x负担。

产品的升级事项约定为：

第十一条知识产权约定

第十二条违约责任

甲方履行不能应当承担的责任：\_\_\_\_\_\_\_\_x

甲方迟延交货应当承担的责任：\_\_\_\_\_\_\_\_x

甲方履行瑕疵应当承担的责任：\_\_\_\_\_\_\_\_x

其他违约责任：

乙方履行不能承担的责任：\_\_\_\_\_\_\_\_x

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款三**

甲方：

风险提示：

签订前对合作对象的审查，有助于在签订合同的时候，在供货及付款条件上采取相应的对策，避免风险的发生。

注意，了解合作方的基本情况，保留其营业执照复印件，如果合作方是个人，应详细记录其身份证号码、家庭住址、电话。了解这些信息有利于我方更好地履行合同，同时，当出现纠纷的时候，有利于我方的诉讼和法院的执行。

乙方：

甲乙双方合作开展\_\_\_\_\_\_\_\_\_等电子信息产品的推广应用，甲方作为乙方该项业务的经销商，代理该产品的销售，双方本着互惠互利并在遵守国家有关政策和法规的基础上，遵照以下条款：

1、合同细则

1.1甲方自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日成为乙方在\_\_\_\_\_\_\_地区的授权经销商。

1.2自本备忘录生效之日起，甲方须在合约期间内完成rmb\_\_\_\_\_\_\_\_\_元进货额，如不能完成乙方所规定之进货额度，则乙方有权调整价格或调整甲方经销资格。

1.3乙方所提供给甲方的价格如附件。

1.4备货周期：甲方于每月初提供未来\_\_\_\_\_\_\_\_\_个月之\_\_\_\_\_\_\_\_\_以利乙方备货。

风险提示：

一般货物毁损、灭失风险随货物所有权转移面转移，属于动产的货物在所有权交付时转移。如：在合同中约定交货地点为供方的仓库，则意味着该货物一旦出库，其毁损、灭失的风险则转移到需方处，因此，在签订合同时，对于交货地点的选择上，应慎重对待。

如果货物送往本地，当明确约定送货地点，这关系到纠纷处理时法院的管辖；如果货物送往外地，则尽量不要写明，而应争取约定由本地法院管辖。

此外，合同中应列明收货方的经办人的姓名(签名样本)。这样做的目的是防止经办人离开后，对方不承认收货的事实，给诉讼中的举证带来困难。

1.5订货周期：甲方须提前\_\_\_\_\_\_\_\_\_天向乙方出示书面订货单，并预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_％货款，余款提货时一次付清。

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额（应明确是否为含税价）进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金（不能超过合同总金额的20%），供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

1.6甲方每月的基本进货额rmb\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（整机加周边）。

1.7技术支持：乙方尽力向甲方提供业务范围内的技术支持和技术培训，帮助甲方提高技术能力，拓宽业务范围。因之所发生之费用由甲方承担。

2、违约责任

风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

2.1甲方如违反国家有关政策法规，乙方有权中止合同，并由甲方承担相应的责任。

2.2除乙方认可或授予信用额度外，乙方不接受甲方任何形式的欠款。因此如甲方未能按时交纳费用时，乙方可不予受理甲方委托的业务并有权停止甲方相应产品和服务的使用权，直至取消甲方经销资格。乙方违反其他依据本合同应当承担的义务，按本合同约定承担责任。

3、免责条件

因国家政策法规调整、自然灾害等不可抗力或意外事件而影响乙方正常的服务和技术支持时，双方互不承担责任。

4、合同终止

本合同在下述情形下解除，提出解除合同的一方应提前一个月以书面形式通知另一方：

4.1双方协商一致解除本合同；

4.2本合同期限届满，双方未续签的；

4.3由于不可抗力或意外事件使合同无法继续履行或继续履行没有必要，双方均可要求解除。

4.4一方明确表示其将不履行义务或以行动表示其将不履行义务，另一方可以解除合同；

4.5因本协议一方经营情况发生重大困难、濒临破产进入法定整顿期或者被清算，任意一方可以解除本协议。

4.6订立本协议所依据的法律、行政法规、规章发生变化，本协议应变更相关内容；订立本协议所依据的客观情况发生重大变化，致使本协议无法履行的，经甲乙双方协商同意，可以变更或者终止协议的履行。

4.7一方未履行或违反依据本合同所应承担的义务，经另一方给予一定期限仍不履行义务或不予采取补救措施，致使另一方依据本合同的预期利益无法实现或合同继续履行没有必要，另一方有权解除合同；合同解除后，双方依据本合同的权利义务终止，但一方在合同解除前应履行的义务仍需履行。除因不可抗力或意外事件致使合同解除的情形外，引起合同解除事由的一方应赔偿因合同解除给另一方造成的损失。

5、附则

5.1本协议同时得到甲乙双方的完全理解和认同，并替代此前的所有协议，不论是口头的还是书面的。本合同放置在乙方网站供甲方下载或以电子邮件方式寄送，在打印或填写过程中，未经乙方书面同意，甲方不得更改本合同中的任何条款。本协议经双方签字盖章生效后，任何更改均需双方协商一致并以书面形式确认。

5.2一方变更通知、通讯地址或其它联系方式，应自变更之日起五日内，将变更后的地址、联系方式通知另一方，否则变更方应对此造成的一切后果承担责任。

5.3本合同由双方代表签字盖章后生效，有效期一年。合同期满若双方均无异议，则续签本合同；若续约期内乙方制定出新的合同条款，则双方另签新合同。上述情况下甲方的业务结算累计进行。

5.4本协议一式\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_份，经签字、盖章后生效，\_\_\_\_份协议具有同等效力。

5.5经销商手册中的经销商政策等文档与此合同具有同样的法律效力。

甲方（盖章）：

代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方（盖章）：

代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款四**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，以自愿、平等互利为原则，就乙方经销甲方之\_\_\_\_\_\_\_系列产品，根据《中华人民共和国合同法》，双方达成如下协议：

一、甲、乙双方的权利和义务

1、甲方是\_\_\_\_\_\_\_系列产品的供应商，乙方是经销商。

2、销售范围：甲方指定乙方在\_\_\_\_\_\_\_范围内销售甲方产品。

3、乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品销售。甲方也应保证供应足够的货源。

4、产品的型号由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5、运输及运费计算：甲方将以产品到岸价的形式向乙方供货，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区配货站的运费，而乙方将负责货物在当地配货站到乙方仓库的一切费用。

6、甲方应向乙方提供符合国家标准的产品，如乙方发现产品质量不合格，乙方有权向甲方提出调换，但是由于乙方保管不慎而导致的质量问题或在销售过程中由于乙方原因造成的一切损坏均有乙方负责，甲方不负任何责任。

7、货物残损、退换：乙方在验收的时候发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证；乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

8、销售任务：乙方应完成总的销售额为：\_\_\_\_\_\_\_套/年。

9、付款期限 ：甲方对乙方的付款条件为款到付货，即乙方每次定货需先将货款汇至甲方帐户内，甲方在确认款已到帐后5日内发货（不可抗力因素除外）。

10、甲方负责为乙方提供全面的技术支持，负责为乙方培训售后服务人员（培训设在甲方公司所在地）。

二、乙方的特别义务以及奖励

1、保持甲方产品所有规格一个月销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2、配合行动：当甲方在当地进行产品推广活动资源的时候，乙方有义务提供人力与借货服务。

3、价格控制：乙方可享受甲方的经销商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者 （ 二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知 ）

4 、对乙方的优惠：

乙方作为经销商，可以享受出厂价\_\_\_\_\_\_\_元/套；

乙方累计销售 台以上时在出货时即可以可享受\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的优惠；

若乙方销售业绩特别出色，甲方将给乙方更大的优惠，具体优惠措施由甲方另定。

三、合同的变更及终止

1、经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。

2、乙方如连续三个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。

3、本协议期满后，由甲、乙双方协商是否续签本协议，乙方具有优先续签本协议的权利。

四、违约责任：

1 、对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约 （ 例如存在以下前三项的任一行为 ） ，则追究乙方的违约责任：

（1）乙方超越销售范围销售甲方产品；

（2）乙方违反了结算规定，未按要求付货款；

（3）乙方每月的销售额连续两个月未能达到甲方要求的销售额；

（4）乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障的时候。

2 、本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成的时候，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

五、附则

1、本协议有效期为：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日。

2、其它未尽事宜双方可友好协商。

3、本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。

4、乙方收货人员确认书是本合同的附件。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法人代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法人代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款五**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方合作开展\_\_\_\_\_\_\_\_\_等电子信息产品（具体见附件：价格表）的推广应用，甲方作为乙方该项业务的经销商，代理该产品的销售，双方本着互惠互利并在遵守国家有关政策和法规的基础上，遵照以下条款：

1.合同细则

1.1

甲方自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日成为乙方在\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的授权经销商。

1.2

自本备忘录生效之日起，甲方须在合约期间内完成rmb\_\_\_\_\_\_\_\_\_元进货额，如不能完成乙方所规定之进货额度，则乙方有权调整价格或调整甲方经销资格。

1.3

乙方所提供给甲方的价格如附件。

1.4

备货周期：甲方于每月初提供未来\_\_\_\_\_\_\_\_\_个月之\_\_\_\_\_\_\_\_\_以利乙方备货。

1.5

订货周期：甲方须提前\_\_\_\_\_\_\_\_\_天向乙方出示书面订货单，并预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_%货款，余款提货时一次付清。

1.6

甲方每月的基本进货额rmb\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（整机加周边）。

1.7

技术支持：乙方尽力向甲方提供业务范围内的技术支持和技术培训，帮助甲方提高技术能力，拓宽业务范围。因之所发生之费用由甲方承担。

2.违约责任

2.1

甲方如违反国家有关政策法规，乙方有权中止合同，并由甲方承担相应的责任。

2.2

除乙方认可或授予信用额度外，乙方不接受甲方任何形式的欠款。因此如甲方未能按时交纳费用时，乙方可不予受理甲方委托的业务并有权停止甲方相应产品和服务的使用权，直至取消甲方经销资格。乙方违反其他依据本合同应当承担的义务，按本合同约定承担责任。

3.免责条件

因国家政策法规调整、自然灾害等不可抗力或意外事件而影响乙方正常的服务和技术支持时，双方互不承担责任。

4.合同终止

本合同在下述情形下解除，提出解除合同的一方应提前一个月以书面形式通知另一方：

4.1

双方协商一致解除本合同；

4.2

本合同期限届满，双方未续签的；

4.3

由于不可抗力或意外事件使合同无法继续履行或继续履行没有必要，双方均可要求解除。

4.4

一方明确表示其将不履行义务或以行动表示其将不履行义务，另一方可以解除合同；

4.5

因本协议一方经营情况发生重大困难、濒临破产进入法定整顿期或者被清算，任意一方可以解除本协议。

4.6

订立本协议所依据的法律、行政法规、规章发生变化，本协议应变更相关内容；订立本协议所依据的客观情况发生重大变化，致使本协议无法履行的，经甲乙双方协商同意，可以变更或者终止协议的履行。

4.7

一方未履行或违反依据本合同所应承担的义务，经另一方给予一定期限仍不履行义务或不予采取补救措施，致使另一方依据本合同的预期利益无法实现或合同继续履行没有必要，另一方有权解除合同；合同解除后，双方依据本合同的权利义务终止，但一方在合同解除前应履行的义务仍需履行。除因不可抗力或意外事件致使合同解除的情形外，引起合同解除事由的一方应赔偿因合同解除给另一方造成的损失。

5.附则

5.1

本协议同时得到甲乙双方的完全理解和认同，并替代此前的所有协议，不论是口头的还是书面的。本合同放置在乙方网站供甲方下载或以电子邮件方式寄送，在打印或填写过程中，未经乙方书面同意，甲方不得更改本合同中的任何条款。本协议经双方签字盖章生效后，任何更改均需双方协商一致并以书面形式确认。

5.2

一方变更通知、通讯地址或其它联系方式，应自变更之日起五日内，将变更后的地址、联系方式通知另一方，否则变更方应对此造成的一切后果承担责任。

5.3

本合同由双方代表签字盖章后生效，有效期一年。合同期满若双方均无异议，则续签本合同；若续约期内乙方制定出新的合同条款，则双方另签新合同。上述情况下甲方的业务结算累计进行。

5.4

本协议一式两份，双方各执一份，经签字、盖章后生效，两份协议具有同等效力。

5.5

经销商手册中的经销商政策等文档与此合同具有同样的法律效力。

甲方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款六**

甲方(需方)：

乙方(供方)：

供需双方本着诚实信用、平等互利、共同发展的原则，根据国家有关法律、法规的规定，经友好协商签定本协议。

第一条商品类型;品牌或商标;附报价单明细。特别约定：

1、供方按协商一致并书面确认的商品类型品牌供货。

2、需方按供方所供商品的品种统一编排给予货号。

3、所有产品不得存在危及人身、财产安全不合理危险。

4、供方所供商品包括：免费提供样品、附带品、赠品。

第二条 商品价格

1、 供方向需方提供报价单商品价格由双方协商一致，双方代表签字，加盖公司印章确认后，即有效，并作为结算货款的依据之一。

2、 如供方所供商品有价格变动，应提前15天以书面形式通知需方并提供新的报价单，，经协商一致，由双方代表签字并加盖公司印章后确认。自双方新的有效报价单之日起，需方下订单商品按新的报价单结算货款;如涨价，需方部分库存商品仍按原价结算;如降价，需方部分库存商品按新价格结算，该部分商品库存补差由双方书面确认。

3、 凡给需方的价格，应公平合理，不得高于在本协议适用区域内同类超市的供货价格。价格应包括包装费、运费、保险费及税金，以及送货到指定地点的费用。

第三条 付款

1、 付款期：付款方式：最后一批货款的支付以需方商品全部售完或退货完毕为前提，并已办理完清退手续后结算。

2、 在签约时，一次性给需方履约保证金本协议届满后保证金由需方如数退还供方，如供方违反本协议规定，需方有权提前终止协议并将从保证金中扣除相应罚金。

3、 如双方对供货量及供价存在对帐差异，则以双方共同书面确认数量为准。

第四条 退换货

1、 需方发现商品质量不符合其运用的产品执行标准或存在危及人身、财产安全的不合理情况的，供方无条件退货。

2、 供方商品首次进店即出现滞销，需方有权解除协议，未销库存按退货处理。

3、 临近保质期或滞销商品，供方应无条件退换货。需方通知供方退换货，供方应在7天内书面确认;若未及时处理的，需方将自行处理，损失由供方负责!

第五条 商品验收

1、 供方所供商品尚存保质期不得少于商品明示保质期的2/3(促销商品不少于1/2)

2、 实际供货品种数量按需方实际收货记录为准。

3、 上述验货，如产品质量责任由供方承担完全责任。

第六条 特价及其他推广促销活动

1、为促进销售，供方同意在协议期内支持需方特价促销活动，每次特价降价幅度不得低于%，并提供相应的其他支持。

2、促销活动中，试吃、赠送、展示的商品由供方免费提供或从货款中扣除。

第七条 其他

协议附件：1、报价单2、营业执照复印件3、税务登记证复印件4、卫生许可证复印件5、开户银行及银行帐号6、代理、经销许可证明或商标证明

第八条 协议变更、解除

1、 双方协商一致，可以变更或解除协议。

2、 因其它原因一方需要解除本协议，应提前30天通知对方，双方债权债务关系清理完毕后，协议解除。

第九条 违约责任及产品质量责任

1、 任何一方违约按中华人民共和国法律法规处理。

2、 因质量等问题给第三方所造成的损失，全部责任和损失由供方承担;给需方造成经济损失或影响需方的信誉及商誉，需方有权终止本协议并根据问题的严重性对供方处以1000—3000元的罚款。

第十条 本合同未尽事宜，双方在协商一致的基础上补充：

第十一条 本协议一式两份，双方各执一份。本协议经双方签字盖章后生效!

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**电子产品销售合同书 电子产品销售合同预付款七**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，以自愿、平等互利为原则，就乙方经销甲方之\_\_\_\_\_\_\_系列产品，根据《中华人民共和国合同法》，双方达成如下协议：\_\_\_\_

一、甲、乙双方的权利和义务

1、甲方是\_\_\_\_\_\_\_系列产品的供应商，乙方是经销商。

2、销售范围：\_\_\_\_甲方指定乙方在\_\_\_\_\_\_\_范围内销售甲方产品。

3、乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品销售。甲方也应保证供应足够的货源。

4、产品的型号由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5、运输及运费计算：\_\_\_\_甲方将以产品到岸价的形式向乙方供货，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区配货站的运费，而乙方将负责货物在当地配货站到乙方仓库的一切费用。

6、甲方应向乙方提供符合国家标准的产品，如乙方发现产品质量不合格，乙方有权向甲方提出调换，但由于乙方保管不慎而导致的质量问题或在销售过程中由于乙方原因造成的一切损坏均有乙方负责，甲方不负任何责任。

7、货物残损、退换：\_\_\_\_乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证;乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

8、销售任务：\_\_\_\_乙方应完成总的销售额为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_套/年。

9、付款期限 ：\_\_\_\_甲方对乙方的付款条件为款到付货，即乙方每次定货需先将货款汇至甲方帐户内，甲方在确认款已到帐后5日内发货(不可抗力因素除外)。

10、甲方负责为乙方提供全面的技术支持，负责为乙方培训售后服务人员(培训设在甲方公司所在地)。

二、乙方的特别义务以及奖励

1、保持甲方产品所有规格一个月销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2、配合行动：\_\_\_\_当甲方在当地进行产品推广活动资源时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3、价格控制：\_\_\_\_乙方可享受甲方的经销商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者 ( 二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知 )

4 、对乙方的优惠：\_\_\_\_

乙方作为经销商，可以享受出厂价\_\_\_\_\_\_\_元/套;

乙方累计销售 台以上时在出货时即可以可享受\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的优惠;

若乙方销售业绩特别出色，甲方将给乙方更大的优惠，具体优惠措施由甲方另定。

三、合同的变更及终止

1、经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。

2、乙方如连续三个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。

3、本协议期满后，由甲、乙双方协商是否续签本协议，乙方具有优先续签本协议的权利。

四、违约责任：\_\_\_\_

1 、对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约 ( 例如存在以下前三项的任一行为 ) ，则追究乙方的违约责任：\_\_\_\_

(1)乙方超越销售范围销售甲方产品;

(2)乙方违反了结算规定，未按要求付货款;

(3)乙方每月的销售额连续两个月未能达到甲方要求的销售额;

(4)乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2 、本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

五、附则

1、本协议有效期为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日。

2、其它未尽事宜双方可友好协商。

3、本协议一式两份，双方各执一份，签名盖章后即生效。

4、乙方收货人员确认书是本合同的附件。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法人代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法人代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签约代表：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！