# 最新汽车销售合同(六篇)

来源：网络 作者：空谷幽兰 更新时间：2024-11-22

*汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样一一、销售区域、轮胎品牌：1、甲方作为厂方授权的四川省总代理商，同意并限定乙方在 区域内不低于甲方限定的市场价格经销轮胎，同时负责该品牌轮胎在该区域内的售后服务工作;甲方代理品牌乙方只能以甲方为进...*

**汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样一**

一、销售区域、轮胎品牌：

1、甲方作为厂方授权的四川省总代理商，同意并限定乙方在 区域内不低于甲方限定的市场价格经销轮胎，同时负责该品牌轮胎在该区域内的售后服务工作;甲方代理品牌乙方只能以甲方为进货渠道。

2、品牌任务量：

3、乙方在销售过程中所发生的一切费用全部自理。

二、产品价格

1、甲方的供货价格按甲方价格表执行。

2、若厂方价格变动，甲方有权按相应比例调整。 三、结算方法及期限

1、原则上要求现款现货，对信誉良好的客户，甲方提供少量资金周转且周转金不能大于双方约定的乙方月平均销售额，当月回款小于周转金的客户甲方次月将停止供货;周转金必须于当年12月25日前全部结清，结清货款方能签订下一年度合同。

四、售后服务

1、甲方只对本公司售出的三包轮胎提供售后服务(以出库胎号为理赔依据)，若因乙方窜赔导致甲方无法给予理赔而造成的损失由乙方自行承担。

2、乙方负责售后服务的人员，必须按照厂方“三包”政策认真执行，同时保存好三包胎，定期送往甲方交厂方复检。

3、乙方若在三包胎是否有质量问题与甲方有不同意见时，以厂方鉴定结果为准，若对厂方鉴定结果仍存异议，交由相关技术部门鉴定。

五、合同期限、效力

同具有同等的法律效力。

年月日：

**汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样二**

乙方：

甲.乙双方经过友好协商,本着平等互利的原则，就汽车配件购买事宜达成如下协议。

乙方以订单的形式向甲方下达采购配件的代号、配件名称、数量、交货日期、到货地址等信息。

甲方按乙方的订单按期提供相应的合同产品。

乙方按甲方的要求支付定金后，甲方在商定的时间内按订单备齐货物，以备乙方检验，并负责协助乙方装车运输。

二.结算方式：在购买前15天预付30%，70%余款在甲方仓库提货时付清。 三.运输方式：乙方自提甲方协助装货或甲方代办运输，运费由乙方承担。 四、包装要求：零部件生产厂家原包装。

1. 乙方为甲方提供所需产品的配件代号、品名、规格、及图片等相关信息，甲方所提供产品与乙方客户要求不符时，甲方退还不符和产品的所有费用(产品货款及运输通关相应费用)

2. 产品使用开始三个月内，如发现产品质量问题，乙方应向甲方提出书面质量异议及相关图片资料，从出现质量处开始不得继续使用并妥善保管，双方确认质量问题后，甲方退还此产品货款及运输通关相应费用，货物退回国内所发生运输费用由甲方承担。

六、质量争议检验机构：若双方对产品质量发生争议，乙方客户出具所在国产品质量检验报告。

八、本合同一式两份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力，定金到帐合同生效。本合同传真签署有效。

甲方(章)： 乙 方(章)：

日 期：日 期：

**汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样三**

相信有些人还没有写过销售的合同呢，这就一起学习一下。作为销售，对于客户无理的价格要求，不要轻易做出让步。而是要向客户阐明自己产品的优势所在。你是否在找正准备撰写“汽车销售顾问劳务合同电子版”，下面小编收集了相关的素材，供大家写文参考！

甲方(购货方)：

乙方(供货方)：

根据《中华人民共和国合同法》及其他有关法规的`规定，甲、乙双方在平等自愿的基础上进行了友好的磋商，就甲方委托乙方购买共计为27台的监控摄像机产品等事宜，达成如下协议。

一、甲方向乙方购货清单及合同总额：

合同总金额：(大写：圆整)

二、设备交付：

1、合同设备由乙方在收到甲方货款的三个工作日内交付甲方。

三、支付条款：

1、甲方须预付合同总金额的%，即：￥;人民币大写：圆整。

2、乙方若没有收到全额货款，有权拒绝交付合同设备。

四、质量承保：

1、乙方保证自交货之日起12个月的质量保证期，在此期间如设备本身发生质量问题，根据甲方的口头或书面通知，乙方应在72小时内提供免费的技术咨询、支持和维修。

2、因非人为原因出现质量问题，乙方负责免费维修。

3、由于人为因为造成产品问题乙方概不负责。

4、应甲方要求本批次产品为贴牌产品，因品牌造成的纠纷由甲方解决。

五、合同的生效、终止和其他：

a)本合同由双方授权代表签字后生效。

b)合同在双方的责任、义务履行完毕后终止。

c)合同的修改应以双方授权代表签署并盖章的书面文件为准。

d)在执行本合同期内，双方的所有通知应用可靠的传真、信函和电子邮件方式。

六、附注：

a)本合同一式两份，甲方双方各执一份，具有同等法律效力。

b)本合同未尽事宜，双方本着团结合作之精神友好协商解决。如协商不能解决，任何一方均可提出诉讼，诉讼管辖地为各自所在地法院。

c)风险承担问题：本合同所确认的货物，自交付买方之控制时，损害风险的承担由买方负担。

d)争端解决：凡因执行本合同发生的一切争执，应以友好方式协商解决，如果协商不成，应提交当地法院裁决，裁决结果对双方都有约束力。

甲方(签章)：

乙方(签章)：

年月日

甲方：

乙方：

一、质量要求：按要求达到长沙市质监部门的检验要求及规范要求。

二、数量要求：按工程需要数量，和甲方所需砂石粒径规格，保证每车不少于柒吨。如出现某车数量不足，甲方将以车量最少的结算。

三、供货方式：乙方须保证24小时及时供货，但因甲方料场大小和以防交通堵车，甲方应电话提前2—3小时通知乙方供货，以防停工待料。如出现停工待料，甲方将追加乙方造成的损失。

四、砂石定价：每车按壹佰元结算

五、付款方式：主体工程完工后，按所供砂石数量的60%的货款支付，余款在单位工程全部竣工验收后三个月内一次全部付清。

六、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，自签订之日生效，人力不可抗拒的自然灾害除外，工程完工结完余款后自行失效，希双方共同遵守。

甲方签字：乙方签字：

年月日

第一条红木家具基本情况

第二条质量标准：每件红木家具应符合qb/t2385-20\_新版《中国深色名贵硬木家具标准》规定的树木名称，产品标识和实际用材符合，且不低于样品同等质量。

第三条付款方式：定货时，甲方收取货款总额20%(不得超过20%)的定金(乙方违约定金不予返还，甲方违约定金双倍返还)，余款提货或送货时付清。

第四条自提货物。乙方自行提货，现场验收，缴清全款方可提货，提货时视为当日验收合格。

第五条甲方送货，运费由甲方承担。乙方缴清货款，经乙方验货签收，卖方应在交货时督促买方对家具的商标、数量及款式等外观特征及有无《产品质量承诺书》进行验收，买方发现问题应当场提出，并由双方协商达成解决方案。

第六条违约责任：若甲方未能按约定时间交货，每延误一天，按合同总额的0.5%向乙方支付违约金。

第七条购买家具在保修期内出现质量问题的，乙方告知甲方后，甲方在7天内修理或更换，修理不好或不能更换的，予以退货。乙方在使用中发现家具质量与质量保证书明显不符提出更换或退货要求的，甲方应予以更换或退货。

(一)提交

(二)依法向人民法院起诉。

第九条本合同一式两份，双方各执一份，自双方签章之日起生效。合同执行期间，如有未尽事宜，甲乙双方协商另订附则，所有附则均与本合同有同等法律效力。

甲方(签章)：乙方(签章)：电话：

电话：

开户银行：开户银行：户名：户名：帐号：帐号：

甲方：

乙方：

一、合作关系

1、甲、乙双方自协议签订之日起形成供需合作伙伴关系;

2、甲方所供产品，必须具备包括进出口报关单等一系列的相关资质证明材料，并保证其真实性和准确性。

3、本合同自签订之日起生效，有效期为一年。合同到期前一个月，双方应就再次合作的问题进行协商，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本合同结束前再行签定新的合同。

二、甲方的权利和义务

1、甲方负责免费送货，承担送货过程的损耗。

2、甲方保证商品的按时供应，在接到订单后24小时内送到乙方经营场所。

3、合同期内，乙方款项结清之前，甲方提供的酒品所有权归甲方所有。

三、乙方的权利和义务

1、乙方保证按照本合同准时结账

2、乙方必须对甲方提供的货物价格保密

四、供货品种、、规格、价格及酒店指导价

五、结算方式及期限

1、现款现货结算(是□，否□);

2、批结(是□，否□)，甲方按每批箱为一送货单位向乙方供货，此批货到时，乙方无条件向甲方支付前批货款。

3、期结(是□，否□)，甲乙双方按天为一货款结算期，乙方应予当期的最后一天无条件支付甲方当期所供产品全部价款。

4、本协议结束之日，乙方应结清所欠甲方所有货款。

六、协议期限

1.本合作期限自20\_年月日至年月日止有效,有效期届满,双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况,在本协议结束前,再行签定新协议书。

七、解决合同纠纷的方式：

1、如遇不可抗力所造成的损失，甲乙双方各自承担;

2、本合同未尽事宜，由甲乙双方协商解决，协商不成，向被告所在地的人民法院起诉。

3、补充条款

八、双方约定事宜

本合同一式三份，甲方持两份，乙方持一份。甲乙双方在此期间的任何涉及停业、租赁、分立等重大事由，必须提前一个月通知对方。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方：

乙方：

1、乙方承诺为甲方提供的产品均具优良品质，若出现质量问题，一年内免费维修，(不可抗力的因素除外)对五个工作日不能修复的设备，乙方提供备用设备。

2、自合同签订之日起，乙方按规格型号安装调试，工程完工后，经甲方验收合格后付清全部设备款及线、管件等各项费用。乙方承诺三天内开工，7天内全部工程结束。甲方必须保证在工程安装调试过程中给予乙方必要的合作。如：乙方安装过程中甲方必须给予严格的监督和指导，否则产生的问题有甲方负责，乙方安装工作时间以外，已安装的设备保管由甲方负责，因甲方因素造成的图像质量问题的排除费用以及因甲方因素造成的误工费用由甲方承担。乙方提供技术人员指导安装并负责全部设备的调试。

3、乙方严格按照甲方指定的位置安装布线，设备安装上后，如果甲方需要更换位置而产生移装费用由甲方负责。不是因为产品质量而造成的设备损坏，更换费有甲方负责，乙方提供免费安装。设备安装完后，使用过程中甲方应及时发现有隐患确保安全的条件下自己处理，不能处理的报乙方维护(一年内免费维护)，超过服务期限的，维护费用另行结算。乙方仅负责监控设备的安装调试，不承担由监控设备原因造成的一切损失。

4、因甲方拖欠款而不能提供售后服务造成的损失由甲方负责。

5、本合同双方代表签字盖章后生效，甲乙双方各执一份，出现纠纷由起诉方所在地法院依法处理。

6、本合同未尽事宜，由双方协商解决。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样四**

一、销售区域、轮胎品牌：

一、甲方作为厂方授权的四川省总代理商，同意并限定乙方在区域内不低于甲方限定的市场价格经销轮胎，同时负责该品牌轮胎在该区域内的售后服务工作;甲方代理品牌乙方只能以甲方为进货渠道。

二、品牌任务量：

三、乙方在销售过程中所发生的\'一切费用全部自理。

二、产品价格

一、甲方的供货价格按甲方价格表执行。

二、若厂方价格变动，甲方有权按相应比例调整。三、结算方法及期限

一、原则上要求现款现货，对信誉良好的客户，甲方提供少量资金周转且周转金不能大于双方约定的乙方月平均销售额，当月回款小于周转金的客户甲方次月将停止供货;周转金必须于当年12月25日前全部结清，结清货款方能签订下一年度合同。

四、售后服务

一、甲方只对本公司售出的三包轮胎提供售后服务(以出库胎号为理赔依据)，若因乙方窜赔导致甲方无法给予理赔而造成的损失由乙方自行承担。

二、乙方负责售后服务的人员，必须按照厂方“三包”政策认真执行，同时保存好三包胎，定期送往甲方交厂方复检。

三、乙方若在三包胎是否有质量问题与甲方有不同意见时，以厂方鉴定结果为准，若对厂方鉴定结果仍存异议，交由相关技术部门鉴定。

五、合同期限、效力

同具有同等的法律效力。

年月日：

**汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样五**

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

资格认定

1.1 乙方须具有良好的商业信誉。

1.2 乙方须为具有独立财务核算资格的企业或经销处。

1.3 乙方经营范围必须包含甲方产品，以保证其合作之合法性。

1.4 乙方须具有一定市场推广经验(具有专职业务人员)。

乙方需提供之相关资料

2.1 营业执照复印件、税务登记证复印件、组织机构代码证复印。

2.2 法人(或代理人)身份证复印件。

2.3 法人授权委托书。

授权销售代理

3.1 甲方授权乙方www.\_\_\_\_\_\_\_\_\_网站上所展示的系列产品为\_\_\_\_\_\_\_\_\_经销商，销售范围以国家行政区域界定为准。

3.3 乙方承诺当年向甲方采购金额在人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元以上，首批进货量需\_\_\_\_\_\_\_\_\_元以上的货物。

价格、供货方式及市场管理

4.1 产品的供货价格见附件。

4.2 乙方应遵守甲方之产品的市场批发及零售价格，以保证良好的市场秩序。如采取促销活动，必须先通知甲方同意后执行。

4.3 甲方按照每月为单位考核乙方的特约销售商资格，若乙方每月不能完成\_\_\_\_\_\_\_\_\_元则甲方有权在下一个月取消乙方的特约销售资格。

市场宣传及推广

5.1 乙方应积极有力地在较短的时间内，开发完善市场网络及负责相应的管理服务工作。

5.3 甲方有义务及时向乙方提供与产品销售有关的技术?持、信息资料，以便于乙方开展销售及宣传工作。

5.4 甲方将为乙方免费限量提供宣传彩页，赠品等宣传资料，具体方案以甲方的安排为准。如乙方需求量太大，甲方将按成本价向乙方提供以上宣传资料。甲方对宣传资料的发放拥有解释权。

5.5 乙方自行印制的宣传资料上，应注明“产品由中国\_\_\_\_\_\_\_\_\_网提供”字样。

5.6 乙方必须为消费者提供和执行由甲方所规定的售后服务措施，不得以任何借口或理由损害消费者利益，造成品牌形象的伤害。否则甲方可视情节轻重决定是否取消乙方的经销商资格。

售后服务

6.1 退货：产品因质量问题无条件退货。

6.2 滞销产品：每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日是为换货期，按本月进货额的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%换货，换货产品不计入销售量内。

6.3 质量问题：产品由于人为损坏所造成产品质量问题，甲方不承担相应责任。乙方在收到甲方货物两个工作日内提出相关问题，并与书面形式通知甲方。

6.4 乙方由于经营不当或其它不可抗拒的原因导致无法经营，甲方可按进货额折扣购回。

产品品质

7.1 甲方对本公司提供的产品质量问题承担全部责任，不含任何欺诈行为。若因甲方产品质量给乙方造成损失，由甲方负责。

7.2 乙方不得利用甲方提供的产品仿冒其它品牌相关产品，如有以上行为，甲方将追究乙方法律责任。

7.3 乙方不得销售甲方提供品牌的仿冒的产品，一经发现，取消其经销资格。

保密条款

8.1 甲方对乙方所提供的销售、市场等信息严格保密，不得泄露给第三方。

8.2 乙方对甲方所提供与产品相关的市场价格、规定等情况严格保密，不得泄露给第三方。

8.3 若其中一方违反以上两款给对方造成损失的，由违约方负责。

结算方式

9.1 订货方式：甲方根据市场情况保持一定数量的产品库存，尽量保证乙方需求，但乙方如有较大需求量，则乙方有义务和责任提前通知甲方订货。乙方预订货物须预付\_\_\_\_\_\_\_\_\_%货款，否则甲方视为无效订货。

9.2 订货周期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_天。

9.3 提货条件：款到发货，如预订的产品在正式订货时需结清余款\_\_\_\_\_\_\_\_\_%。

9.4 付款方式：电汇、信汇或转帐方式汇入甲方帐号。

9.5 交货地点：甲方的报价为\_\_\_\_\_\_\_\_\_交货价，甲方承担从厂商至甲方地的运费，甲方到乙方的运费由乙方负责，乙方可以指定货运站或由甲方合作的货运站统一配送至乙方所在地。

9.6 甲方价为不含税价格。

其他条款

10.1 本协议未尽事宜按《中华人民共和国民法典》的相关规定处理或由甲、乙方协商，另行签署补充协议。

10.2 本协议附件与本协议具有同等法律效力。

10.3 甲、乙双方同意凡因本协议引起诉讼，仲裁地为甲方所在地。

10.4 经销期为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年，起始日期为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日，终止日期\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。

10.5 本协议一式两份，双方各执壹份，签字之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**汽车销售合同电子版汽车销售合同签了不买会怎样六**

公司地址：身份证号码：

甲乙双方根据《中华人民共和国劳动法》等法律、法规、规章的规定，在平等自愿、协商一致的基础上，同意订立本合同，共同遵守本合同所列条款。

一、合同期限和工作内容

第一条本合同自20xx年1月1日起20xx至年12月31日止。期限为1年。

第二条根据甲方工作需要，乙方同意从事河南康联电子有限公司副总经理岗位工作。

经甲、乙双方协商同意，可以变更工作岗位。

（一）岗位职务名称：（河南康联电子有限公司）副总经理

（二）直接上级：康迪（法人）（亲子活动安全协议书）

（三）直接下级：公司各部门负责人

（四）岗位职责

1、在总经理的领导下开展工作，对公司全面经营业绩负责

2、建立公司规章制度，并要带头遵守,制定年度、季度、月度目标

4、建立的营销体系，评估销售业绩

5、建立良好的企业文化，营造恪守制度，和谐相处，互学互助的良好氛围

6、建立完善各项人资制度、行政制度

7、控制应收账款的额度，优化库存商品

8、关心员工的日常生活

9、建立和维护大客户，集团客户，作好客情关系及其他客情的维系

10、负责公司月度、季度、年度总结工作会议的召开

11、负责突发事件的处理

12、制定公司的年度赢利目标，预算年度费用

13、定期向总经理进行述职，上交述职报吿

（五）副总经理权利：

1、人事管理授权

乙方对公司所有在职员工（甲方明确的特别岗位的员工除外）拥有直接人事管理权。包括：聘任、解聘、考核、入职定薪、薪酬调整、职务晋升以及岗位调整。乙方审批公司员工薪酬调整时，如果当次调薪幅度超过30%%以上须报甲方或其授权人审批。不超过上述调薪幅度，由乙方直接审批。

乙方审批主管部门的员工职务/岗位调整晋升职务，须报甲方或其授权人审批。经理级以下职务调整幅度，由乙方直接审批。

乙方审批主管部门的员工招聘、解聘、薪酬调整、职务/岗位调整、实施特别奖励时，均须遵守公司人力资源管理制度，并接受监督。

2、公文颁发授权

公文颁发是指以公司名义颁发各种规章、制度、奖惩、命令、通知、规定以及其他指示类文件。

乙方可签发各种内部管理文件。

3、业务付款及欠款授权

乙方审批主管业务范围的业务付款及业务欠款，须按公司审批后的月度资金计划进行控制。对符合资金计划的付款条件和欠款条件，单次付款、欠款金额不超过1万元的，由乙方审批。超过1万元欠款，或计划外付款，须报甲方或其授权人审批。

4、费用报销授权

乙方审批主管业务范围的日常费用报销，须按公司审批后的月度费用预算进行控制。对符合费用预算、报销条件和审批流程的前提下的报销项目，单笔报销金额不超过5000元的，由乙方审批。超过5000元，或预算外报销，须报甲方或其授权人审批。乙方报销费用，无论金额大小，一律报甲方或其授权人审批。

5、现金借支授权

乙方审批主管业务范围内的因公临时借款，金额在5000元以下的，由乙方审批。借款金额超过5000元，须报甲方或其授权人审批。

6、其他管理授权

甲方对乙方主管业务范围而必需的其他管理权限，甲方本着“必要、合理、规范、可控”的授权原则，进行科学、规范地授权，制订详细的管理授权方案，并在本协议签订后一个月内完成。

乙方须在甲方的授权范围内行使管理权，不得擅自越权。乙方行使各种管理权时，须接受甲方的内部监察与审计。

第二条工作时间和休息休假

第三条实行不定时工作制。平均每周休息一天

三、劳动报酬

乙方薪酬收入采取月度基本工资+季度分红+补助+年度任务提成的结构管理。

在乙方担任总经理期间，基本工资为5000元/月，考核工资为1500元/月。

基本工资按月全额发放。

季度考核工资根据季度考核结果计算发放，根据本季度任务考核结果，综合计算当季度考核工资的应发总数，随基本工资一并发放。

季度考核采取考核指标满分百分制。按考核结果，考核工资可上下浮动30%。考核得低于60分（不含60分）时，考核工资按60%发放；考核得分在60分（含60分）至75分之间时，考核工资按75%发放；考核得分在75分（含75分）至85分之间时，考核工资按85%发放。考核得分在85分（含）至95分之间时，考核工资按95%发放；考核得分超过95分（含95分）时，考核工资按110%发放。

如乙方连续两个季度考核得分低于60分，甲方可以提前解除聘任协议和劳动合同。第六条乙方依法享受年休假、探亲假、丧假等假期期间，甲方应按国家和地方有关规定标准，或劳动合同约定的标准，支付乙方工资。

八、公司福利

甲方须为乙方提供的公司福利包括：

1、社会险保。甲方按国家相关法律法规为乙方购买社会保险。对应由个人承担的部分，在月终计薪时从乙方工资中扣除。

2、汽车补贴。甲方每月提供300元的汽车补贴，由乙方提供合法的汽车费用票据，采取费用报销方式进行。乙方市内公务，公司不再安排车辆，不再报销市内交通费用。乙方因公出差时，由乙方提供合法的汽车费用票据，采取费用报销方式进行。

职业经理人聘任协议书职业经理人聘任协议书

4、通讯补贴。甲方每月提供200元的通讯补贴，由乙方提供合法的通讯费用票据，采取费用报销方式进行。

无论市内公务还是因公出差（到香港、澳门、台湾或出国出差除外），乙方不再报销任何通讯费用。

九、季度任务、年度任务及年终奖励。

2、乙方年度销售目标，按季度时间分解如下：

第一季度目标任务万元。实际完成任务万元。完成率%。第二季度目标任务万元。实际完成任务万元。完成率%。第三季度目标任务万元。实际完成任务万元。完成率%。第四季度目标任务万元。实际完成任务万元。完成率%。

3、年度考核

十、劳动纪律和规章制度

1、甲方依法制定的各项规章制度应向乙方公示

3、乙方有权拒绝甲方安排违法、不道德或损害乙方身心健康的行为

3、甲方解除本合同，应提前三十日以书面形式通知乙方，在特殊紧急的情况下可经随时解除合同。乙方必须无条件接受。

乙方有下列情形之一，甲方可以解除本合同

（1）严重违反劳动纪律或公司规章制度的

（2）严重失职、营私舞弊，对甲方利益造成重大损害的

（3）被依法追究刑事责任或劳动教养的

4、乙方解除劳动合同，应当提前三十日以书面形式通知甲方

（1）甲方以暴力、威胁、监禁或者非法限制人身自由的手段强迫工作的

（2）甲方不能按照本合同规定支付劳动报酬或者提供劳动条件的

十二、经济补偿与赔偿

1、甲方违反方劳动合同的，应按下列标准支付乙方经济补偿金：

（1）由甲方出资培训和招接收的人员，为其支付培训费和招收录用费；

（2）对生产、经营和工作造成的直接经济损失

（3）本合同约定的其他赔偿费用

十三、违反劳动合同的责任

2、其他违约责任

3、双方约定的其他事项

十四、劳动争议处理1、因履行本合同发生的劳动争议，当事人可以向本劳动争议调解委员会申请调解；不愿调解或调解不成，当事人一方要求仲裁的，应当自劳动争议发生之日起六十日内向劳动争议仲裁委员会申请仲裁。当事人一方也可以直接向劳动争议仲裁委员会申请仲裁，对仲裁裁决不服的，可以向人民法院提起诉讼。

十五、其他

3、本合同一式两份，甲乙双方各执一份

甲方：乙方：

法定代表人或

(委托代理人)：

年月日年月日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！