# 桔子供货合同范本(必备5篇)

来源：网络 作者：清风徐来 更新时间：2024-01-05

*桔子供货合同范本1一、做好统计，规划好工作在上一年的努力过后，我们各个部门都为公司带来了不小的贡献。于此同时，在上一年的工作后，公司的各个材料却有一部分的残余。这是我们在工作中的略微失误，但同时也是我们要面对的工作。在这一年的工作前我们要先...*

**桔子供货合同范本1**

一、做好统计，规划好工作

在上一年的努力过后，我们各个部门都为公司带来了不小的贡献。于此同时，在上一年的工作后，公司的各个材料却有一部分的残余。这是我们在工作中的略微失误，但同时也是我们要面对的工作。

在这一年的工作前我们要先对过去所留下的库存进行详细的整理归纳，并做好登记后接入到这一年的工作当中。在统计库存的时候，也不要处理可实用和不可使用的材料，对于过期或即将过期的东西更是要及时的处理。并且按照规定的排列整理好。

二、牢记公司会议，与各部门做好交流

在最初的会议中，领导详细的讲述了这一年公司的发展方向。对于未公司各部门运转提供和材料的采购部来说，我们的工作好坏，直接影响着公司各部门的运转。所以我们要贯彻公司的前进路线，准确，及时的走在公司的前面，为公司的发展备好材料。

其次，我们的进步就是基础的进步，为了能更好的为公司采集到物美价廉的材料或产品，我们要和各部门保持紧密的联系，对部门所需的材料，采购人员要深入的学习和了解，在采购工作中不可以出现差错或者是纰漏。

三、提升员工的个人能力

作为部门，我们不是靠个人运作起来的，为了能更好的提升工作。要针对所有采购人员进行定期的培训和学习，提升个人的采购能力，也要激发员工的积极性，提升工作热情。

在教学中还要注意对市场情况的分析，要确保对市场的了解，在培训中也可以互相分享自己对市场分析的心得，一搞整体能力。

**桔子供货合同范本2**

甲方(供货方)： 住所地：

乙方(购买方)： 住所地：

根据《^v^合同法》及有关法律、法规的规定，甲乙双方本着平等互利、自愿、诚实信用的原则，经双方友好协商，就水果购销事宜达成以下条款，并承诺共同遵守：

第一条 标的、数量、价款

以上共计：4,232,000元，大写(人民币)： 肆佰贰拾叁万贰仟 元整。

第二条 规格质量

1、果品质量按照国家规定的规格标准执行，所有水果有碰伤的不得超过2%，有虫的不得超过1%。

2、各种水果除香蕉外均要达到8成熟后采摘(香蕉须达到7成熟但不得超过8成熟)。

3、所有水果的规格必须是精品，若乙方在收货过程中发现规格、质量不符

合标准，应由甲方负责处理并承担损失。

第三条 包装要求和费用负担

**桔子供货合同范本3**

一、iso的推行过于形式化

很多人把iso当做一种应付，认为只要拿到一纸证书便万事大吉。而事实，这是一种极端的想法，iso是一个持续改进质量管理体系的有效性，以满足顾客需求。先前公司形成书面之质量手册、程序文件、作业指导书亦不少，但是大多徒于形式，未并真正执行。且大部份文件并不适宜公司目前状况，尚没有有效利用。而导致在产品追溯时无依据可查，对后续所发生之异常状况亦无相应之应急措施，造成恶性循环。针对这些现象，只有从根本上解决，才能真正实施iso，发挥iso之有效功能。

二、年度管理层未制定有效、可量测之品质目标

工作和人生一样，在执行的时候都会朝着一个方向，而最终达到一定的目标。就像管理的目标是人，管理的目的是事。在过去的一年里，每个部门针对自己部门的业绩不明确，是否达到公司所要求之境界无从查证，更谈不上改善措施。

三、计划执行度不力，造成等待浪费

由于生产原料供应中断、作业不平衡和生产计划安排不当等原因造成的无事可做的等待，被称为等待的浪费。生产线上不同品种之间的切换，事先准备工作不够充分，势必造成等待的浪费；每天的工作量变动幅度过大，有时很忙，有时造成人员、设备闲置不用。

四、物料未能得到有效管理

原材料未能得到良好的控制，经常性的无单领料、补料或未经办理入库便直接领用，导致库存帐物卡不符，物料确认不准确，该申购的材料未申购，不该用的材料申购一大堆，恶性循环。造成库存积压，生产断线。严重影响生产进度，增加太多呆滞产品，给库存管理带来极大的困扰。

五、制造过多

制造过多，过早，提前用掉了生产费用，失去了持续改善的机会。因五金部门间断性空闲，为了不浪费生产能力而不中断生产，增加了在制品，使得制品周期变短、空间变大，还增加了搬运、堆积的浪费，带来庞大的库存量。

**桔子供货合同范本4**

餐饮酒水供货合同范本

(1)

供货方(以下简称甲方)：

购买方(以下简称乙方)：

经甲、乙双方平等协商，签署如下协议：

一、乙方酒店内的一切酒水饮料由甲方负责供应，乙方在协议期内，不得使用其它同行所供应的同类品牌酒水。

二、甲方支付乙方质量保证金 元人民币，合同签订之日起交纳，合同解除之日起一个月内退还。

三、甲方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，甲方无条件退货或换货，由此引起的纠纷由甲方负责。

四、供货价格随行就市，甲方如遇价格调整，应提前通知乙方确认。

五、乙方合同期内须完成销售额 元人民币，完成销售目标另按销售额的 %奖励。甲、乙双方每月对货品进行对账，按季结算。

六、本合作期限\_\_\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月止，有效期届满，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前，再行签定新协议书。

七、本协议未尽事宜，由甲、乙双方协议解决，协议不成，双方同意向甲方所在地的人民法院起诉。

八、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份备查，本合同经甲、乙双方签字签章后即开始生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月

餐饮酒水供货合同范本

(2)

甲方：

乙方：

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原 则,经双方友好协商,签署如下协议:

一、 甲方所供产品为 。甲方必须保证质量，如出现质量问题，并经调查属实，甲方承诺假一罚十，并承担由此给乙方造成的一切法律范围内的合法经济责任。

二、 合作方式：

1、甲方以约定价格的方式与乙方真诚合作;(具体约定价格详见附表)

2、甲方提供乙方进场费 ;

3、乙方保证每年保底销量 万元，乙方每销售10万元，甲方将以返点 或返酒 的形式给予乙方奖励;

3、甲方所供酒品遵循市场价格，如出现厂家价格调整应提前10 天通知乙方，并提出书面通知，经乙方签字认可后执行新价格 。

三、 结款方式：三十天为一个结账期，甲乙双方约定在每月 20xxx前对清帐款，次月 1为结算货款日，即乙方转账至甲方指定开户行不得无故拖延。如乙方拖欠货款则甲方有权停止货物供应并结清货款。

四、 配送方式：乙方订货需提前 12 小时以传真或电话告知甲方，12 小时内送达乙方指定地点确保及时供应，(如遇厂家临时断货和不可抗拒因素甲方不承担责任)，如出现乙方临时紧急要货，甲方需积极配合乙方及时到货，避免影响乙方销售。如甲方人员下班确无法配送 即顺延至次日送达。

五、 货品验收：

1、乙方指定专人对甲方货物进行验收。

2、甲方货物经乙方确认验收后，乙方收货人 在收货单签名交甲方送货人。

3、货品经乙方验收后无质量问题的不准退货，如乙方在销售中有滞销货品，需在包装完好无污染，且不影响甲方二次销售的，在内的，甲方可协助乙方调换酒水。

六、 合作时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月， 合作期满双方协商续签下年合同。合同期内如因乙方经营问题影响到与甲方合作的，乙方须提前告知甲方，并征得甲方同意后，结清货款。本合同一式两份，双方各执一份，本合同经双方签字后生效。

七、 本协议未尽事宜双方协商解决。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月

餐饮酒水供货合同范本

(3)

货方(以下简称甲方)：

购买方(以下简称乙方)：

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原则，经双方友好协商，签署如下协议：

一、合作关系

1、甲、乙双方自协议签订之日起形成(供需合作伙伴关系);

2、甲方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，甲方无条件退货或换货;

3、甲方按乙方所需产品规格、数量及时送到乙方;

4、乙方在协议期内，不得使用其它同行所供应的同类品牌酒水。

甲方应根据销售情况，给予乙方酒水服务费，不同酒水服务费不同。供货合同

二、供货品种及价格(详见附件

在本合作协议书有协议有效期内，如甲方调整产品价格，应及时通知乙方，双方均按调整之日起的新价格执行。

三、货款结算方式

1、现款现货结算(□是;□不是)

2、批结(□是;□不是)，甲方按每批件为一送货单位向乙方供货。次批货到时乙方无条件向甲方支付前批货款。

乙方必须按时结算货款，不得延迟。本协议结束之日，乙方应结清所欠甲方所有货款。

四、违约责任

1、甲方违反以上协议，应向乙方支付违约金20万元;乙方违反以上协议，除结清所欠货款外，并向甲方支付违约金20万元。

五、协议期限

1、本合作期限自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月 止有效，有效期届满，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本协议结束前，再行签定新协议书。

六、解决合同纠纷的方式：

本协议未尽事宜，由甲乙双方协商解决，协议不成，双方同意向甲方所在地的人民法院起诉。

七、其它

1、注：乙方必须对甲方的供货价格保密。

2、本协议一式两份，甲、乙双方各执一份备查，本合同经甲、乙双方签字盖章后即开始生效。

供货方：地址：

法定代表人：经办人：

联系方式：日期：

买受方： 地址： 法定代表人：

经办人： 联系方式：x期：

餐饮酒水供货合同范本

(4)

购买方(以下简称甲方)：

供货方(以下简称乙方)：

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方、互利、合法、公平的交易原则，经双方友好协商，签署如下合同：

一、合作关系

1、甲、乙双方自合同签订之日起形成供需合作伙伴关系。

2、乙方按甲方所需产品规格、数量及时送达甲方。

3、乙方所供产品，必须符合产品质量标准，如出现产品质量问题，乙方无条件为甲方退货或换货。

二、供货品种及价格

1、园特制解百纳干红(直瓶黑标，6瓶件)222元件

2、园精品解百纳干红(直瓶黄标，6瓶件) 240元件

3、园陈酿橡木桶干红(肚瓶，6瓶件) 300元件

三、货款结算方式

1、现款现货结算(□是，□不是)

2、月结(□是，□不是)，甲方承诺每月日向乙方结清款项，不得拖欠乙方货款。

四、违约、纠纷责任

1、双方本着互利共赢的原则共同遵守和维系本合同的有效执行，不得违约。如一方违约须赔偿另一方的相应损失，如因提供乙方的红酒厂商造成不可抗力的市场断货，乙方不承担任何责任。

2、因提供乙方的红酒厂商原材料上涨导致产品价格上涨，经双方友好协商解决。

五、合同期限

本合同期限自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月起至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月止有效，有效期届满，双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况，在本合同结束前，再行签订新合同。

六、解决合同纠纷的方式

本合同未尽事宜，由甲乙双方协商解决。

七、其它

1、注：甲方必须对乙方的供货价格保密;

2、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份备查，本合同经甲、乙双方签字签章即开始生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月 \_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月

餐饮酒水供货合同范本

(5)

供货方(以下简称甲方) :

购买方(以下简称乙方) :

甲方与乙方进行商品交易的任何相关程序为达到双方平等、互利、合法、公平的交易原则,经双方友好协商,签署如下协议:

一、 合作关系

1.甲、乙双方自协议签订之日起形成(供需合作伙伴关系);

2.甲方所供产品,必须符合产品质量标准,如出现产品质量问题,甲方无条件退货或换货;

3.甲方按乙方所需产品规格、数量及时送达乙方;

4.乙方在协议期内,不得使用其它同行所供应的同类品牌酒水。

二、供货品种及价格

1.冰纯嘉士伯 (--24瓶件)元(每件人民币元正)。供货通用合同.小 (--24瓶件)元(每件人民币元正)。

(--12瓶件)元(每件人民币正)。

4.威龙干红 (-- 瓶件)元(每件人民币元正)。

5、西湖 (--12瓶件)元(每件人民币元正)。

6、 (-- 瓶件)元(每件人民币元正)。

7、青岛啤酒 (-- 瓶件)元(每件人民币元正)。

8、茅台迎宾酒 (-- 瓶件)元(每件人民币元正)。

在本合作协议书有效期内,如甲方调整产品价格,应及时通知乙方,双方均按调整之日起的新价格执行。

三、货款结算方式

1.现款现货结算(□是;□不是)

2.批结(□是;□不是),甲方按每批 件为一送货单位向乙方供货。次批货到时乙方无条件向甲方支付前批货款。

乙方必须按时结算货款,不得延迟。本协议结束之日,乙方应结清所欠甲方所有货款。

四、违约责任

1.甲方违反以上协议,应向乙方支付20万元;乙方违反以上协议,除结清所欠货款外,并向甲方支付违金20万元。

五、协议期限

1.本合作期限自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月至年\_\_\_\_月止有效,有效期届满,双方本着真诚合作的态度及供需平衡的情况,在本协议结束前,再行签定新协议书。

六、解决合同纠纷的方式：

本协议未尽事宜，由甲乙双方协议解决，协议不成，双方同意向甲方所在地的人民法院起诉。

七.其它

1.注:乙方 必须 对甲方的供货价格保密。

2.本协议一式两份,甲、乙双方各执一份备查,本合同经甲、乙双方签字签章后即开始生效。

甲方: 乙方:

\_\_\_\_\_\_\_(盖章) \_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

授权代表签章\_\_\_\_\_\_ 法人签章\_\_\_\_\_\_

x期\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月x期\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月

**桔子供货合同范本5**

回首即将过去的20xx年，采购部的工作在稳步提升。成本的降低，在总经理的大力支持和指导下，下半年采购成本较上半年相比整体下降了5%以上!对公司的供应商进行了整合和洗牌，使得供应商数量从几十家减少到正常的十几家，使得采购部能更好的管理供应商，也能更清楚的了解供应商的资讯，为公司更快的找到长期战略合作伙伴型供应商奠定了基础，这也减轻了财务部工作的力度!虽然20xx年的工作成绩提升很快，成绩也很不错，但是在采购工作中也存在一些不足和有待改进加强之处，以下是采购部针对20xx年工作的情况和20xx年发展的目标之计划，有不足或需加强改进之处，请领导指出和更正!

一、降低成本

主要有以下几方面：

A.针对大客户，与其洽谈建立长期战略合作伙伴，以期降点。

B.针对单项大宗物品采购在原基础上视情况与其洽谈以下几点：

a.单价降低

b.数量增加

c.增加服务

d.附加值提升

C.继续寻找有实力口碑好的厂家，以期与现有厂家进行比价，产生竞争局面，达到我方降低成本之目标。

D.加大对市场的市调频率，掌握各种产品的性价，争取能寻找到性价比更高的产品，使得采购成本能进一步降低。

E.继续寻找大宗产品生产源头，与现有供应商共享讯息，达到降低成本的目的。

二、增加收入

在增加公司收入方面，采购部计划与供应商洽谈作为长期合作伙伴关系，要求其经常性购买本公司餐卷，支持本公司的发展。

三、效率提升

下一页更多精彩“采购年度工作计划”

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！