# 关于竞聘信用社主任演讲稿锦集8篇

来源：网络 作者：梦里寻梅 更新时间：2024-10-18

*关于竞聘信用社主任演讲稿锦集8篇 　　演讲稿的格式由称谓、开场白、主干、结尾等几部分组成。在发展不断提速的社会中，演讲稿的使用频率越来越高，你知道演讲稿怎样才能写的好吗？下面是小编精心整理的竞聘信用社主任演讲稿8篇，希望能够帮助到大家。竞聘...*

关于竞聘信用社主任演讲稿锦集8篇

　　演讲稿的格式由称谓、开场白、主干、结尾等几部分组成。在发展不断提速的社会中，演讲稿的使用频率越来越高，你知道演讲稿怎样才能写的好吗？下面是小编精心整理的竞聘信用社主任演讲稿8篇，希望能够帮助到大家。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇1**

各位领导、各位同志：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，xxxx年春节刚过，我们呼吸着～年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，xxxx年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。xxxx年9月在湖南农村金融职工大学学习，年7月份调新民信用社工作。～年任韩家乡信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是xxx信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。～年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。

　　二、多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　三、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇2**

各位领导、各位同志：

　　大家好!

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，XX年春节刚过，我们呼吸着XX年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机;二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫 ，现年32岁，大专文化程度，1990年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。XX年9月在湖南农村金融职工大学学习，XX年7月份调新民信用社工作。XX年任韩家乡信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。XX年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增 万元，盘活非贷 万元，其中逾期 万元，双呆 万元，收息 万元，扩股 万元，利润 万元，每年递增 %为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事;乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇3**

尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　农村信用社在激烈的市场竞争中求得生存发展并不断壮大，坐稳农村金融的头把交椅，只有不断加大改革力度，在改革中不断创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。联社这次开展中层干部竞聘上岗，这是历史的必然，也是改革发展的需要，更是改变传统用人观念的必然趋势，为此，我将参加盘县农村信用合作联社新民信用社负责人的竞聘。

　　我叫XX，今年39岁，大专文化，1993年参加信用社工作，历任信用社出纳员、记账员、信贷员，1998年至今任保田信用社负责人。

　　我参与竞聘的优势和对于今后的工作有以下几点设想： 第一、农村信用社是我最热爱并要为之奋斗一生的事业。参加农村信用社工作近20年来，通过不断的学习和工作实践，对农村信用社的性质、发展历程、办社宗旨、服务对象等有了进一步的理解和认识。在半个多世纪的发展历程中，虽然经历了各种风雨和坎坷，但从建社至今始终坚持为“三农”服务、为中小企业服务、为私营企业和民营经济服务，虽然农村信用社改革在不断深化，但农村信用社姓“农”。

　　是永远不会改变的。我出身农村，长于农村，工作在农村，深知农民急需金融服务的期盼和信贷资金支持的渴望，我竞聘的新民信用社所服务的对象基本上是农户，主要与种养殖为主，并且基本上才能解决温饱，新民信用社目前属于独家经营，但要服务好千家万户和所辖企业，只有把信用社做大做好，才无愧于老百性，无愧于组织对我的信任。

　　第二、团结的队伍，健全的制度，严格的管理，才能实现效益最大化。多年的工作和管理经验，使我深深懂得“以人为本”的治社理念。我所竞聘的信用社虽然是几个人的团队，但要实现每个人思想的高度统一，自己必须从小事做起，以“老老实实做人，勤勤恳恳做事”为信条，清正廉洁，模范自觉的遵守和执行好各项规章制度和规定。行业特点已经决定，只要不怕吃苦，人人爱岗敬业，踏踏实实，兢兢业业，一切从大局出发，不计较个人得失，不怨天尤人，人人领悟“发展才是硬道理”的科学论断，不断创新工作思路，把上级要求完成的各项任务变成是自己必须要做好的工作，才能实现自身效益和社会效益的双丰收。

　　第三、坚持存款立社，效益兴社、严把信贷资产质量关。 良好的人际关系和优质的服务是拓宽资金来源渠道的重要手段;协调好与当地党政企事业单位和广大农户的关系是必要条件;支持服务好广大农户和中、小企业是工作重点;把好信贷资产质量关是生存之本;良好的社会形象是生存的 。

　　基础。如果我竞聘上，我将处处以身作则，努力学习业务知识，不断提高政治理论水平，与时俱进，开拓创新，提高管理水平，真正成为员工信任，老百姓支持，领导放心的好“班长”，真正成为“为官一任，造福一方”的好班长，真正成为信合战线上称职的优秀员工。

　　第四、扎实推进诚信农民体系建设，全面推动农村经济社会的发展。

　　诚信农民体系建设是一项利国利民的工程，目的是建立一种先进的信用文化思想，培育信用农户，切实解决农民难的问题。在今后的工作中，我将广泛宣传信用体系建设在调整农村农业结构，帮助农民增收致富所发挥的重大作用，让人民群众实实在在感受到这是一项利己的民生工程。积极争取乡镇党委、政府及村支两委的支持配合，严格按照管理的有关规定，认真核定农户信用额度，保证的及时发放，满足农户扩大生产经营规模的信贷需求。

　　近20年来我在信用社的工作实践和十多年基层信用社负责人的工作经历，虽然取得了一些成绩，也总结出一些管理经验。但都成为过去，今天，无论竞聘成功与否，我将会更加努力的学习和工作，为农村信用社的发展，做出新的贡献!

　　谢谢大家。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇4**

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

　　我叫×××，现年×××岁，大专文化，中共党员，政工师。希望大家多支持我。

　　在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。二是任×××信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了万元、万元，成为支持×××镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的主任。

　　按照任期目标要求，我的工作目标是：

　　任职当年使全社的存款较年初上升亿元，贷款增长万元，存贷款增量列全县金融机构之首；加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降万元，其中”双呆”贷款下降万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到％以上。

　　为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

　　二、实施富民工程。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动×××农村产业结构调整步伐。

　　三、实施资金盘活工程。一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的及时办理抵债手续。三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

　　四、实施中间业务工程。工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。

　　思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好”一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把×××联社的业务发展推向新征程。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进×××信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　我的演讲完毕，谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇5**

尊敬的领导及评委：

　　大家好！

　　春风和煦的日子里，我有这样一个机会站在这里做竞聘演讲，参与\*信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了\*农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

　　我叫xxx，现年27岁，xx镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。1994年在xx参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，20xx年调入xx信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，1998年光荣的获得\*市财贸办公室评为财贸系统先进个人。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入\*信用社工作三年多来，我走遍了\*\*的每一个角落，熟悉\*\*镇和\*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。20xx年，我社营业室贷款收息\*万元，比20xx年增收\*万元，今年6月末，营业室收息\*万元，又比去年同期多收\*万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知\*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快\*信用社的发展速度。我将充分利用我们\*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领\*农村金融市场，确保20xx年\*信用社各项存款过亿元。

　　二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的`金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工＊＊＊，贸工、农产、供销一体化，拉动\*\*农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

　　如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们\*信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们\*信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　我演讲结束，希望大家能够提出宝贵的意见和建议。

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇6**

　　各位领导、评委、同事们：

　　你们好！

　　首先，我感谢各位领导和同事们给我这样一个机会，来竞聘县联社中层干部资格。对于我，大家可能并不陌生。但在这样一个场合，我还是先做一下自我介绍吧。我叫，岁，文化，年参加信用社工作，历任信用社出纳员、信贷员，年月至年月任联社办公室资料员，年月起任市联社办公室资料员至今。（我强调一下：今天没有明确竞聘某一职务，因此，对各岗位的具体工作思路暂不涉及。）下面，我主要谈一谈我这次竞聘的目的、对过来工作的感受以及自己对中层岗位的理解和认识。

　　第一，参加竞聘的目的此次竞聘演讲大会是继20xx年10月“三定两聘”工作之后，我县人事制度改革的进一步深化和又一次具体实践，充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加此次竞聘，目的有两个：一是想展示一下自己的能力。我到市联社已有半年多的时间，已经适应了市联社的工作环境，我并不是为了和任何人争位子；二是想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，建立起一支年轻化、知识化、专业化的干部队伍，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。

　　第二，对几年来信用社工作的感受 我参加信用社工作已有七个年头，在工作中，我主要有以下几点感受：

　　1、我工作的七年，是农村信用社不断改革的七年。对于新生事物，人们总有一个从不认识到认识，从接受到执行的过程，我也同样经历了这样一个过程。几年间，我们明显地体会到工作压力大了，费用管理严了，工资不是很容易地按月拿到手了；但我们也欣喜地看到，经过七年的改革，信用社的经营效益正在稳步提高，发展后劲日益增强，只要我们努力工作，我们手中的饭碗就会端得很稳固。我们的改革是正确的，是富有成效的。

　　2、我工作的七年，是埋头学习的七年。在基层信用社时，我刻苦学习珠算、点钞及信用社各种业务知识，并虚心向其他同志请教，努力使自己成为一名“多面手”；调入县联社之后，我认真学习专业知识，不断提高自己的文字水平，并为领导、为各科室、为基层信用社搞好服务。此外，我充分利用业余时间加强学习，顺利拿下了全国高等教育自学考试金融专业大专学历，使自己的业务素质、文化素质都有了一个新的提高。

　　3、我工作的七年，也是令我感到欣慰的七年。几年来，我一直在领导及同事们的关心、支持和爱护下成长。大家对我在工作上帮助、指导，在生活上关心、照顾，我只有将大家对我的信任和期望化为工作的动力，来作为回报，正是基于此，无论从事哪个岗位，我都脚踏实地，努力工作，毫无怨言。几年来，我在《日报》、《晚报》、《中国农村信用合作》等多家报刊、杂志上刊登通讯、新闻报道30余篇，所撰写的《农村信用社如何认识并支持农业产业化发展》等3篇论文被人民银行系统交流推广，并获奖；、年，我连续两年被县委、县政府评为“信息工作先进个人”，连续三年获得县级“先进工作者”称号，年度，被市联社评为“办公室工作先进个人”。就此，我真诚地向支持我、信任我的各位领导、同志们表示感谢！

　　第三，我对县联社中层干部这一岗位的理解和认识我在市联社工作，主要负责各处（室）催办与考核工作，有机会接触到各处（室）的业务，了解机关各处（室）的职能和具体的工作内容，对如何做好一名机关中层干部有了更加深入的了解。我希望能在这一岗位上得到进一步的锻炼，我认为，要做好一名机关中层干部，应做到如下几点：一是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手中层干部可以说是“兵头将尾”，上对联社领导，下对一般员工及基层信用社，既是管理者，又是办事员。在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，要与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。

　　二是要有全局观念机关科室作为联社内部机构，其工作是相互关联的，任何一个科室都不能脱离于其他科室而独立开展好工作。因此，作为一名中层干部，应该培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。要多与其他科室进行沟通、协调，使各科室形成合力，共同做好联社的各项工作。

　　三是要具备较高的业务素质和管理经验作为一名科室负责人，要对本科室的各项工作了如指掌，对所从事的专业工作要得心应手，要有敏感性和洞察力。比如业务科室负责人，要能够根据数字的变化，准确地分析出增减变化的原因，并采取有效措施巩固已取得的成绩或尽快扭转落后局面。目前，各科室人员少、工作量大，要对本科室人员合理调配，发挥每个人的专长，充分调动科室人员的工作积极性，同时，对本科室繁杂的工作要合理安排，沉着、冷静地处理，使本科室工作有条不紊地开展。

　　四是要搞好团结，合作共事团结就是力量，一项事业、一项工作，只有靠大家团结一致，才能较好地完成。作为一名中层干部，尤其要搞好团结。在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。第四，我认为我参加此次竞聘，具备以下基本条件：

　　1、学识水平，我是学历，学的是专业，我参加工作半年时间便通过考试取得了金融专业初级技术职称任职资格。中国已加入WTO，农村信用社要想在未来激烈的金融竞争中立于不败之地，迫切需要有较高文化水平、有现代金融理论知识和实践经验的干部，我认为自己已基本具备这一点。

　　2、我有三年的基层工作经验，有三年的联社机关工作经验。尤其是任资料员岗位，使我学到了更全面的业务知识，积累了一定的管理经验，并养成了勤于思考，善于思考的习惯。

　　3、我在市联社工作已半年多的时间，市联社高水平的管理和紧张有序的办事程序，使我受到了进一步的锻炼。同时，在市联社领导们分析问题、处理问题及严谨的工作作风的影响下，和对我的严格要求下，我认为自己在管理上、在看问题的高度、深度上及处理问题的策略上都有了很大的提高，这一定会对我今后的工作有很大的帮助，并使我有能力做好一名县联社中层干部应履行的职责。

　　4、我有严谨务实的工作作风和较强的敬业精神文秘工作是一项无名事业，它不显荣于人前，却辛苦于人后，工作经常加班加点，生活没有规律。此外，办公室临时性工作多、急事多，重要的工作多，这使我养成了一种习惯，就是对工作严谨细致，稳中求快，统筹安排，力求做到工作无积压，有时工作忙不过来，宁可自己晚上加班加点，也要按时完成。我在联社工作了六年，我想各位领导和大家能够对我有一个比较透彻的认识，我也相信大家，对我会有一个公正的评价。 谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇7**

　　我今天竞聘演讲的内容主要分两部分：一是我竞聘该职务的个人优势；二是谈谈竞聘成功后的工作的思路。

　　>一、我竞聘岗位职务的个人优势

　　我参加工作以来，先后在出纳、记帐、联行等业务岗位工作，我在联社营业部任岗位。在多年的金融工作中，我认为我在竞聘该岗位职务中拥有以下优势：

　　1、我本人拥有较好的政治素质和较强的工作业务能力。工作多年来，我严格遵守国家的法律法规、各项金融规章制度，在业务处理中，严格按业务操作规程办理，从未出现过违规违纪现象；在工作中，我不断加强金融理论和业务的学习，努力提高自己的业务素质，通过不断的培训和学习，我已经熟悉和掌握了信用社的各项会计规章制度，能够熟练办理各类业务，这些都为我今后做好会计经理的工作打下良好的基础。参加工作以来，我均能全面完成本职工作和领导交给的任务。我先后获得过称号（荣誉）。

　　2、我本人拥有较好的工作态度和敬业精神。在工作中，我能做到爱岗敬业，克尽职守，埋头苦干，兢兢业业，任劳任怨，认真负责，同时，处理好与同事的关系，做到团结同志。在对外服务工作中，做到礼貌待客，热情大方。

　　3、拥有较强的组织协调能力和自律能力。我在工作中能坚持原则、诚实正直、廉洁奉公，努力防范和控制好业务中的各类风险，做好存贷款营销服务工作。

　　>二、谈谈竞聘成功后的工作的思路

　　1、参谋到位，做好社主任的“内当家”。我将积极协助社主任，认真抓好内部管理，加强财务核算，协调好各方面关系，做到内部管理与会计核算管理并重。

　　2、主动服务，抓好职工业务培训和检查。我将针对白邑信用社在内部管理方面存在的问题和不足，认真抓好职工的业务培训，组织全体职工认真学习省联社下发的各项规章制度、业务操作流程，同时，认真抓好各项制度的落实，加强业务的监督检查，杜绝各类违规违纪现象的发生，严防各类案件的发生。

　　3、开拓思路，转变观念，抓好对外服务。积极协助社主任认真抓好柜台服务工作，加强好柜台宣传和服务工作，使全体职工做到热情优质服务，树立信用社良好的服务形象，促进白邑信用社各项业务的稳步健康发展。

　　4、正视自己，摆正位置，谦虚谨慎，自觉接受领导及同志们的监督。我将团结全体职工，服从社主任的工作安排，做到廉洁自律，大胆开展工作，不辜负领导厚望。

　　我虽然从未担任过信用社的中层管理干部，缺乏一定的经验，但正因为如此，我才会珍惜机会，奋发进取，勇于开拓，不辜负领导及同志们的期望。

　　尊敬的领导、各位评委，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果组织上给予我此重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，使白的工邑信用社在内部管理和财务核算方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

　　作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞争中获得领导及同志们得认可，取得成功，但是，我也绝不回避失败，无论竞聘结果如何，我都将堂堂正正做人，踏踏实实做事，一如既往地做好自己的本职工作。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇8**

尊敬的各位领导，尊敬的各位评委：

　　我叫hbrc，今年xx岁，大专文化，中共党员，助理经济师， 拟竞聘信用社主任。

　　我认为，联社举办的这次基层信用社主任竞聘活动，首次在基层领导岗位引入竞争机制，必将为信合事业的发展带来深远的意义。根据《竞聘方案》，我符合信用社主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是自参加工作以来，我始终站在信合事业发展的前沿阵地，先后从事过信贷员、副主任等职务，积累了较为丰富的基层管理知识和实践经验。二是任信用社副主任期间，能够坚持原则、实事求是，有较好的群众威信，锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。三是不断加强自身学习，先后参加了学历教育、职称考试等学习，使自身业务理论素质得到较大提高。

　　如果我这次能够竞聘上信用社主任，我的任期目标是：

　　任职当年保证存款增长率达到 %，列全县信用社前茅；不良贷款下降 个百分点，新增贷款收回率达到100%；经营效益实现联社分配的计划，全年实现安全营运无事故。

　　为完成以上目标，我拟将主要采取以下措施：

　　>一、夯实资金实力，做好“资金膨胀”文章。

　　一是鼓励全员发扬背包下乡的优良传统，积极走村上门开展“现场吸储”活动，努力膨胀资金规模，解决好资金短缺的问题。二是强化阵地意识，充分发挥点多面广的优势，扎根农村保住阵地。三是在内部服务上做文章。教育全员树立“服务就是效益”的思想，严格执行服务公约，增强服务意识。四是加大宣传力度，让“农村信用社是农民兄弟自己的银行”的服务格言家喻户晓，使农民群众了解农村信用社的资金取之于农、用之于农。由此，在农村形成一种“农信为民、民系农信”的资金循环渠道。

　　>二、树立服务“三农”意识，做好信贷支农文章。

　　一是把联保贷款列为信贷资金投放的主渠道，使新增农业贷款的60％以上采取联保贷款方式，在授信额度内，农户可凭贷款证、身份证随时办理贷款，切实解决农民贷款难的问题 。二是开展信用村、户评定活动，既为充分运用信贷资金找出路，又推动社会整体信用的提高，确保信贷资产安全。三是积极拓宽信贷支农渠道，大力开办农民建房、助学贷款等业务，使农户贷款向多元化发展。

　　>三、强化内部管理，做好效益文章。

　　一是拓宽增收渠道，大力开办中间业务，尽可能增加收入；二是千方百计优化负债结构，增加低成本存款，减少利息支出。三是进一步加强制度建设，结合联社制定的《一揽子制度》，将每一项业务及其环节都置于有效的监督之下，真正把将制度社为信用社生存和发展的“生命线”。

　　>四、努力化解金融风险，做好资金盘活文章。

　　一是严格落实联社制定的《不良贷款责任认定办法》，对历年延续的不良贷款追根求源、刨根问底，逐笔查明每笔贷款的来龙去脉，保证任期内逐渐消化责任人贷款。二是采取各种措施，依靠外力，坚持银企党政联手，与社会各界一道做好资金盘活工作。在取得各级党政领导支持的基础上，积极动用法律手段，做到能收尽收。三是创新盘活不良贷款新措施。能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的要及时办理抵债手续。

　　尊敬的各位领导、各位评委，如果我这次能够有幸而竞聘上信用社主任，我将在联社的正确领导下，团结带领一班人，脚踏实地、一步一个脚印，全心身地投入到工作中去，全面完成联社分配的各项经营指标。

　　如果我这次落聘，我决不气馁。在今年工作中，我将在全面提高自身业务理论素质的同时，不断汲取新经验、新方法，以更加积极的态度，兢兢业业、任劳全身心干好本职工作，为信合事业的发展贡献自己的毕生力量。

　　谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！