# 银行爱岗敬业一分钟演讲10篇范文

来源：网络 作者：繁花落寂 更新时间：2025-06-04

*讲话稿是指把为了某一目的，在一定场合下所要讲的话事先用文字有条理的写出来的文稿。换句话说，凡写出来供宣讲或宣扬的书面材料都叫讲话稿，又称“发言稿”。下面是小编收集整理的银行爱岗敬业一分钟演讲，大家一起来看看吧。银行爱岗敬业一分钟演讲1领导们...*

讲话稿是指把为了某一目的，在一定场合下所要讲的话事先用文字有条理的写出来的文稿。换句话说，凡写出来供宣讲或宣扬的书面材料都叫讲话稿，又称“发言稿”。下面是小编收集整理的银行爱岗敬业一分钟演讲，大家一起来看看吧。

**银行爱岗敬业一分钟演讲1**

领导们、同事们：

大家好!

还记得离开校门时，老师就殷殷叮咛：参加工作后要做一个爱岗敬业的人;还记得参加工作的第一天，领导就谆谆教诲：走上工作岗位后要做一个爱岗敬业的人。我也曾浅薄地认为爱岗敬业就是为了工作而加班加点,牺牲个人的休息时间;就是为了工作而忽视亲情和友情;就是为了工作而置个人的健康于不顾……可在目睹了身边的人和事之后，才知道什么是真正的爱岗敬业。

我们的行长\_\_\_x，生活中大家又都亲切地称呼她为\_\_\_姐，一个女同志，工作起来雷厉风行。自从她走上领导岗位的那一天，她就很少休息过礼拜天，风里来，雨里走，对待困难总是有一个乐观向上的劲头……由于她的不懈努力，我们\_\_\_x支行的资产业务有了翻天覆地的变化，\_\_\_集团、\_\_\_总厂、\_\_\_股份、医学院等我区少有的几个大企业都与我行建立了亲密的战略合作伙伴关系，大家无不敬佩她为此付出的艰辛!

综合管理部主任\_\_\_x，在他的身上我们看到的总是饱满的工作热情，总是有着一股使不完的劲。他工作求快求好，精益求精，在他的精心管理下使得支行的对公业务逐步的走向正轨，资产质量有了明显的改善。他做人坦坦荡荡，对不良现象敢抓敢管，他倡导的加强“企业文化”建设，丰富了员工的业余生活，提高了员工的综合素质，增强了班子的凝聚力、银行的吸引力。他所领导的公司业务部被评为\_\_\_年总行级的青年文明号。

\_\_\_分理处主任\_\_\_x，凭着强烈的事业心，凭着一股子不服输的劲头，凭着对储蓄工作的满腔热情，走上了这个集风险、责任、压力于一身的岗位。靠着顽强的拼搏，靠着个性化、亲情化、特色化的服务，硬把一个资源匮乏、位置较偏、生存环境相当恶劣的小所发展成为一个充满活力和具有广阔发展前景的分理处。他倡导的“人性化”管理，“真诚心”服务，创造了良好的人文环境和良好的工作氛围。在他的感召下，人人积极向上，互帮互助，真诚友爱。

业务能手、服务明星\_\_\_x。从他进入\_\_\_行的那天起，就将他的理想和挚爱奉献给了情系千家万户的金融三尺柜台，以满腔热忱默默地为顾客送上一份温馨。他为了提高业务技能，工余时间练，业余时间练，点钞、计算器两项都晋升为能手一级，被评为五星级柜员。高超的技能提高了办理业务的速度、增强了准确性，减少了客户的等待时间，赢得了客户的信任和欢迎。他不但自己刻苦练功和学习，对新同志还认真地传、帮、带，在他的帮助下，也都取得了好成绩。

储蓄专柜的\_\_\_x，孩子刚刚满月她就上班了，她离不开热爱的岗位，却没能完全尽到一个母亲的职责。谁不爱自己的孩子，可就是这样一个职业，让她不能做一个称职的母亲，代理保险个人成绩在全行名列榜首，优质的服务，得到了储户的一致好评。

综合管理部的客户经理\_\_\_x，现在客户是真正的上帝，有时，他们也真的把自己当成了上帝，为了稳定一重集团这个优质客户，他把企业的事当作自己的事去办，为企业服务尽心尽力,有时企业的同志到行里办事，他就帮助企业的同志楼上楼下地跑。为了了解企业的情况，他不厌其烦地登门拜访，有时企业的同志太忙，他就耐心地等待，一点不在乎企业的慢待。有时企业对我们银行的服务表示不满，向他发牢骚，他都能给企业一个满意的答复，消除企业的误解。他的真诚和热情终于赢得了企业的感动和信赖。几年来，该企业的收息率一直稳定在100。

**银行爱岗敬业一分钟演讲2**

尊敬的各位领导各位同事：

大家晚上好!

首先感谢支行给我参加这次演讲的机会，感到非常荣幸，我叫李玲子，来自熊河支行，我的岗位是前台营业员，今天我们以爱岗敬业为演讲主题，来展现我们银行每一位员工的工作热情，那么在这里我想请问一下，大家是怎么理解爱岗敬业的，在词典里是这样解释的，认真的对待自己的岗位，无论任何时侯都尊重自己岗位的职责。

广泛的就是对自己的岗位负责到底，在我看来不仅仅是这样。我们银行的老员工，把自己的大半生都奉献给这里，使我很佩服他们。对待工作的态度，这就是所谓的爱岗敬业。从不放弃，一份职业一个工作岗位都是人赖以生存和发展的基础保障，当然只有敬业的人才会在工作岗位上勤勤恳恳，不断的钻研学习回想一下，我入行的这两年虽然不算长，没有老员工的经验但也不断地在学习，说实话这份工作很磨练一个人的耐心，和做事的细心。因为在这个岗位使我不得不去适应这个环境。毕竟工作不会适应我，这是必须的。

我所在的熊河支行在当地也算被大家认可，大多数都是老客户，之前学习操作的时候，面对的是客户和电脑。因为什么都不会，要慢慢去摸索很多客户就会反应说办业务速度慢能不能找个办业务快点的，使我更加紧张和有压力，本来这份工作就跟平常的工作不一样，跟钱打交道时刻都要集中精神，担心害怕的时候同事都会鼓励我说时间长了就好了多练。

大家都是从你这样走过来的，细点心，需要一个学习的过程。在我看来进步不是说以前不会的东西现在会了，而是让人认为你是一个很专业的银行人员，什么都懂，能够很清淅的为客户解释他所要理解的问题，工作2年了我所看到的变化就是以前办完业务客户从来都没说谢谢，而现在10个人，8个人就会说，心里有种说不出的满足感，哪怕是一点点进步因为我的工作是被认可的，每次开会的时侯同事就会交流怎么才能更好的让客户有好的印象。客户过来办业务，简单的一句问好和一个微笑关系自然就会亲近，办业务也会跟你打招呼了。当然每个地方都会有不一样的人，遇到一些不讲理的也有，我们只能做好解释工作，做服务行业，不受点委屈是不可能的，虽然你态度在怎么好，但也会有非常挑剔的客户。

有时只能这样安慰自己，遇到客户办理业务时不时就喜欢说你几句或是说你们银行这那的问题，每当这个时候我就会想，虽然你是说了几句心里舒服了。但你还是愿意把自己家的资产都放到我们这里管理，这代表你是信任我们的。在大家看来做为银行前台营业员并不累，每天都做着同样的事情并且都是很熟悉的，这单单只是一小部份。主要还是学习。精通业务，学会与客户怎么沟通就要靠自己动脑。并不轻松。

让我记忆最深刻的就是去年夏天，那是我刚从武汉学习回来，也是我们银行与电力公司合作代收电费的最高峰，我2个月没有为客户办理过业务。加上系统重新装过，使我的神精更加紧张起来。每天从早上一开门到晚上下班都是忙碌的。忙的不仅仅是操作，更多的是不断的有人来评论。说收了电费没单子，大多数不接受，最多的是以老年人为主，反正就是不停的吵闹。本来营业厅里都是满的，又发出吵闹声，使我们的工作很受影响。不管我们如何耐心的解释，在大家的眼里都是我们的不对。有人甚至打投诉电话，另我们哭笑不得。要么一天中来吵闹的人少了。

但我们也并不轻松，因为是电工亲自拿着300、400个存折来存电费，所以很是安静。只听得见键盘的声音，就这样的日子持续了两三个月。我们银行所有的工作人员都是从解释中度过的。渐渐的过来理论的人少了，有的开始接受了。觉得比以前方便了，看到这样的结果。我们总算是没白忙毕竟几十年的习惯因为我们而改变了想法，想想真是值得的我们做的努力也被认可了。

在以后的工作当中，我深信只要不断钻研，学习新业务，服务态度周到，遵守银行从业人员的职业操守和规章制度，作为一个社会人或一名银行人员都不会违反银行的形象，最重要的就是学习，人一生活到老，学到老，中国邮政储蓄银行以后为出现更多的新业务，目前要做的首先熟悉银行的全部业务，在发展新业务，从我们每一个员工做起，认真的对待自己的工作，大家一起做到进步与您同步!

演讲完毕。谢谢大家!

**银行爱岗敬业一分钟演讲3**

尊敬的各位领导，各位同事：

大家晚上好，首先感谢支行给我参加这次演讲的机会，感到非常荣幸，我叫李玲子，来自熊河支行，我的岗位是前台营业员，今天我们以爱岗敬业为演讲主题，来展现我们银行每一位员工的工作热情，那么在这里我想请问一下，大家是怎么理解爱岗敬业的，在词典里是这样解释的，认真的对待自己的岗位，无论任何时侯都尊重自己岗位的职责。

广泛的就是对自己的岗位负责到底，在我看来不仅仅是这样。我们银行的老员工，把自己的大半生都奉献给这里，使我很佩服他们。对待工作的态度，这就是所谓的爱岗敬业。从不放弃，一份职业一个工作岗位都是人赖以生存和发展的基础保障，当然只有敬业的人才会在工作岗位上勤勤恳恳，不断的钻研学习

回想一下，我入行的这两年虽然不算长，没有老员工的经验但也不断地在学习，说实话这份工作很磨练一个人的耐心，和做事的细心。因为在这个岗位使我不得不去适应这个环境。毕竟工作不会适应我，这是必须的。我所在的熊河支行在当地也算被大家认可，大多数都是老客户，之前学习操作的时候，面对的是客户和电脑。

因为什么都不会，要慢慢去摸索很多客户就会反应说办业务速度慢能不能找个办业务快点的，使我更加紧张和有压力，本来这份工作就跟平常的工作不一样，跟钱打交道时刻都要集中精神，担心害怕的时候同事都会鼓励我说时间长了就好了多练。大家都是从你这样走过来的，细点心，需要一个学习的过程。

在我看来进步不是说以前不会的东西现在会了，而是让人认为你是一个很专业的银行人员，什么都懂，能够很清淅的为客户解释他所要理解的问题，工作2年了我所看到的变化就是以前办完业务客户从来都没说谢谢，而现在10个人，8个人就会说，心里有种说不出的满足感，哪怕是一点点进步因为我的工作是被认可的，每次开会的时侯同事就会交流怎么才能更好的让客户有好的印象。

客户过来办业务，简单的一句问好和一个微笑关系自然就会亲近，办业务也会跟你打招呼了。当然每个地方都会有不一样的人，遇到一些不讲理的也有，我们只能做好解释工作，做服务行业，不受点委屈是不可能的，虽然你态度在怎么好，但也会有非常挑剔的客户。

有时只能这样安慰自己，遇到客户办理业务时不时就喜欢说你几句或是说你们银行这那的问题，每当这个时候我就会想，虽然你是说了几句心里舒服了。但你还是愿意把自己家的资产都放到我们这里管理，这代表你是信任我们的。

在大家看来做为银行前台营业员并不累，每天都做着同样的事情并且都是很熟悉的，这单单只是一小部份。主要还是学习。精通业务，学会与客户怎么沟通就要靠自己动脑。并不轻松。

**银行爱岗敬业一分钟演讲4**

各位领导、各位同仁、青年朋友们：

在这个阳光明媚，迎春花盛开的季节，能够和大家一起探讨“青春、激情与奉献”，我感到十分荣幸。青春是读不完的历史长卷，激情是忙碌的身影，奉献是心灵深处一曲人生新的交响，是忠于职守，是敬业，是拼搏，是热爱并献身自己从事的金融事业。当奉献成为一种时尚，当敬业成为一种需求，当知识成为一种资本，我们所有的正是青春的激情。

所以要做好我们的岗位，我认为应该做好以下几点：

首先，做好服务，必须具备高素质。个人的良好素质是通过你的知识、你的工作、你的待人接物、你丰富的个人内涵等方面综合体现的。以过硬的业务技能为客户提供服务。我的计算机操作技能在全系统不算什么高手，但在进行业务操作的时候，我注意动作的连贯性和协调性。在确保正确的情况下，给顾客以美的享受，这是向客户展示个人能力的机会，更是树立信用社形象的好机会。高素质体现的第二个方面就是接待客户礼仪大方。我们提供的文明优质服务，我认为首先是一种内心的深刻感受，而不是生硬的词语和格式化的程序，我的客户到我这里来都有一种到家的感觉。高素质体现的第三个方面，做行家，说行话。做到这一点就要加强学习，知识面要宽，理解问题要深刻，对信用社经营的金融产品要全部熟练掌握。有一位企业老板，到我社开设基本存款账户，需要验资50万，可是钱存在南通，携带不便，加上我们的活期储蓄存折只在海安范围内通存通兑，我就替她想了很多种方法，最后利用金桥卡为其解决了难题，通过办理业务和谈话交流，他改变了我们信用社服务手段落后的观念，可见，高素质员工的服务既能塑造自身形象，更能展现整个信用社的良好形象。

记得有人曾问一位哲学家：“一滴水怎样才能不干涸?”哲学家意味深长地回答说：“把它放到大海里去。”朋友们，这富有哲理的一问一答，给了我们太多的启示：为什么汹涌的波涛蕴涵着激荡一切的无穷力量，正是因为有那一滴滴水的力量汇集;而那一滴滴水，也只有融入大海的怀抱里，才能赢来更加广阔的空间!而发展银行正是这浩瀚的大海，我们每个“”人则正是那小小的水滴!没有展，就没有我们建功立业之基;我们要在“”的发展中成就人生的理想，更要使“”在我们的付出与拼搏中蒸蒸日上!

这恰恰为我们青年员工在建行事业发展中实现自我价值、建功成才、有所作为提供了最佳的机遇，给我们搭建了一个施展才能的大舞台。作为建行的青年员工置身于改革的浪潮中，如何在这个舞台上唱好戏，续写人生的新篇章，如何实现人生理想爱国爱企爱岗奋斗目标，如何实现个人价值与建行价值最大化的有机统一，给每一位青年人提出了不容回避的课题。改革对我们青年人是一项考验，我们只有在实践中不断磨练自己、摔打自己、总结自己，才能提高自己、发展自己。

这需要我们有志存高远、宁静淡泊的心境，需要有不断进取、勇于竞争的干劲，需要有与时俱进、直面困难和挑战的勇气。有人说，19世纪是英国人的世纪，20世纪是美国人的世纪，而21世纪，就是我们中国人的世纪，“远去足音凝重，再创辉煌更爱岗敬业奉献青春心!”中国建设银行经过近年来一系列的改革，也迈出了向国际标准的现代商业银行靠近的步伐。但我们不要忘记，我们建行仍有许许多多地方有待完善和发展，要想国家富强，建行事业兴旺，就必须继续努力;而希望，就寄予在我们这一代年青人的身上。

走进客户的心。优质的服务其实是心与心的交流。走进客户的心，从客户的需求出发，来推荐我们的金融产品，才能真正抓住客户。这就要求我们在平时服务中多听客户的建议，多积累资料，到了具体服务时，主动迎合客户的心理，尤其是一些老客户、大户、优良客户，为他们设置合理的储种、存期，为他们做恰当的家庭理财。仅就教育储蓄而言，刚接触时客户不了解，我向他们作细心、客观的介绍，为他们设置合理的存期、月存金额、零整周期，吸引了不少客户，现在，教育储蓄已经成为老客户的首选储种。走进客户的心还在于服务方式的改进，比如特定客户上门服务。有位老客户叫王宝来，开了一个小超市，每两三个月就有钱存，有一段时间忽然不来了，我利用中午时间主动上门，情况一了解，两千元全是破币，他说怕浪费我们的时间，我打消了他的顾虑，花了两个多小时整好了两千元残破币，存了起来。加油站的邵文成老板一元硬币需求量较大，常到我这里来兑换，时间长了过意不去，舍近求远到别的行社兑换，我知道这一情况后，到了一定的时间，就主动把零币送到他家，长此以往，他成了我们的忠实客户。服务源自于真诚，只有通过心贴心的服务才能走进客户的心，才能建立起信用社长期稳定的客户群。

我想作为一名建行的青年只有对事业孜孜不倦地追求，对工作全身爱岗敬业献青春的投入，才能适应改革，推动改革。首先要做到热爱岗位，珍爱自己的事业，珍惜自己的工作;其次要树立坚定的信心，具有面对任何困难和挑战的勇气，把握自己的人生方向，找准自己的人生坐标;最后是要有实力，通过不断的学爱岗敬业和实践，提高自身的素质，掌握有用的本领，才能将“爱国”热情化为“爱行、爱岗”的巨大动力，把人生的思想支点放在“爱国、爱行、爱岗”这个信念之上，积极爱岗敬业演讲稿身于建设银行改革与发展的大潮中去，大胆开拓，勇于创新，让我们的人生价值在建行改革中得到充分发挥和教师爱岗敬业华!

为客户提供超值服务。超值服务是服务范围的延伸。在平时工作中，时刻不忘为客户排忧解难。由于结算手段的不断更新进步，乡镇企业会计不了解新的结算手段，在办理结算业务时，凭证不知如何规范填写，章戳不敢盖，背书不敢填，不知道怎么使用支付密码器，每遇到这样的情况，我都是主动为他们提供帮助，不厌其烦，讲解清楚，做好示范银行爱岗敬业演讲稿。

青年朋友们，行长曾经说过：“建设银行的改革需要青年，建行新世纪发展目标的实现离不开青年，希望寄托在青教师爱岗敬业人身上，青年兴则建行兴，青年强则爱岗敬业的稿行强，青年有希望，奏响银行未来的发展就有希望”。让我们抓住改革的机遇，不负张\_\_\_\_\_\_行长寄予我们的殷切希望，行动起来，让改革见证我们的青春，让我们用知识加汗水，去顺应新改革、拥抱新希望，迎接新挑战，让青春在改革中飞扬!谢谢大家!

**银行爱岗敬业一分钟演讲5**

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好!我是来自文化路支行的一名普通柜员，我今天演讲的题目是：奉献青春，梦在\_\_\_。

海阔凭鱼跃，天高任鸟飞。每个人都怀揣着一个属于自己的梦想，它是一种对未来的向往，于我们是，于集体是，于国家更是。然而，什么是梦?什么又是梦想?梦是期待，而梦想是坚持，是你把飘渺的梦坚持作为自己理想的勇气和执著。

于国家而言，我们的梦就是国家富强、民族振兴、人民幸福;于集体而言，我们的梦就是\_\_\_集团可以创新发展，日益壮大;于我们每个人而言，我们的梦就是可以实现自我，生活安乐。然而大到国家、集体，小到个人的梦却是不能分开实现的。常言道，团结就是力量。一滴水只有放进大海才能永不干涸，一个人只有把自己与集体融合在一起才最有力量。中国梦、\_\_\_梦的实现需要凝聚每个人的力量，我们每个人小梦想的实现又需要\_\_\_集团这个平台。

20\_\_\_年12月，刚刚走出校园的我怀着满腔热血进入了柜员这个岗位去追逐自己的梦想。在这个平凡的岗位上我服务着每位客户，体会着柜员这个岗位的不平凡——它需要我们这些刚刚走进职场的新人戒掉自己一身的浮躁，脚踏实地的学习业务知识、苦练技能，更需要那些已经在柜员岗位上工作了数十载的前辈们在阅尽了“各色人等”之后还能以一颗“赤子之心”真诚的服务着每一位客户，用周到、便捷、高效的服务来换取客户的理解和尊重。

也许有的人会认为我们是一群古板不知变通的家伙，只知道在两道门和一道厚厚的防盗门后抱歉的说“对不起，我们不能做不合规的业务”，但我们清楚我们所在岗位的职责，我们担负着最前线的合规把关工作，我们是银行得以合规、正常运作的防范前线。也许，在很多人眼中我们是朝九晚五没有压力的一族，但只有我们知道我们需要按照制度的要求早七晚八的接送款车审核票据，因为我们清楚的知道只有时刻按照制度的要求来执行才可以保证现金的安全和银行的正常运作。

也许，有的人会说，你们是每天坐在椅子上工作不经风吹日晒的幸福一族，但我们却在每个人几平方米的工作岗位上对待每一个客户真诚的迎来送往，因为我们知道作为柜员我们也许不能像市场团队一样为\_\_\_银行的业绩贡献那么多，但我们可以用我们所能做的用心服务来做好部门协作，让每一位来到\_\_\_银行的客户都能够感受到我们的真诚与用心。柜员这个银行一线的平凡岗位，用他所有的平凡来诠释着它的不平凡。

来到\_\_\_银行一年有余的我，在柜员这个岗位上经历了太多动人的故事，在这些故事里总有这么一些“可爱的人”感动着我和我所热爱的集体。

依然清晰的记得那是20\_\_\_年的酷暑，天气闷热的犹如密不透风的.蒸笼。我们所在的支行在一个比较老旧的市场里，空调系统坏了，整个营业室在几乎没有任何排风口的情况下显得更加闷热。

虽然支行领导给每位员工的工作桌前都配备有风扇，可是打开的风扇会把客户递进来的钱和票据都弄乱，几乎所有的人都是关掉风扇依旧面带微笑服务客户。更让我为大家感到骄傲的是：由于柜员岗位的特殊性我们需要短时间内在工作岗位的休息区解决午餐，这就使得一些老鼠陈年累月的存活着，闷热的环境滋生的一些微小的几乎看不到的小虫子悄悄的钻进了柜员的身上，让仍坚守在岗位上的大家忍受着虫子带来的瘙痒。可面对这些，我们每一个柜员依旧无怨无悔。坚守在平凡的岗位上，服务着客户，用我们的方式为\_\_\_美好的明天奉献着自己的一份力量。

在这些小事里还有这么一件，让我现在想起来内心仍旧是暖暖的。记得在一个忙碌的阴天的下午，来了一位步履蹒跚、满鬓斑白的老先生，说是要取10000美元的现钞给自己的儿子出国用，可是却又没有提前预约，接待的柜员委婉的告知老人无法帮他支取，老人显得情绪有些激动，用颤颤巍巍的声音表达着他取这些钱的重要性。

我们的主管，一个已经在柜员岗位上工作了6年的平凡柜员，主动的与老人进行了沟通，想尽了各种办法申领到了所需要的现钞，并告知老人下午款车送来钱后就可以来取了。晚上在营业接近终了时老人来了，等帮老人办妥了所有业务外面已经电闪雷鸣，主管主动地出来，递给了老人一把印有“\_\_\_服务，天天进步”的雨伞说：“老人家，外面下着雨您一个人拿着这么多美元不安全呀”，这时老人颤颤巍巍的从衣服的内兜里拿出来一个已经泛黄破旧的小本子递给主管，说：“姑娘呀，我不怕你笑话，年纪大了记性不好了，这个本子上记着我们家所有人的电话，麻烦你帮我给我儿子打个电话吧，今天实在是麻烦你们了。”

送完老人回来的主管告诉了我们他和老人的这番对话，让我觉得心酸又有些感动，是呀，谁都有到暮年的时候，那时我们也跟那个老人一样，只是希望多一点的关心和体谅。此刻忆起这件事多么庆幸，庆幸自己可以在柜员这个岗位上服务着不同的客户，可以用自己的方式和力量给每一个需要帮助的客户多一点沟通和体谅。换位思考，用心服务，也许带给我们的感动会更多。

像这样的小事，在我们每天的工作中发生的还很多，我们每一个\_\_\_人都把自己的青春和热血奉献给自己的热爱的这个岗位，用最真诚的服务期待着：\_\_\_明天会更好。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。奋进的时代，需要有创新意识的员工;改革的企业，需要富有责任心的员工，让我们在\_\_\_银行这个广阔舞台上，努力学习，认真工作，早日岗位成才，实现我们的人生价值。

我的演讲完毕，谢谢大家!

**银行爱岗敬业一分钟演讲6**

尊敬的各位领导、同事：

你们好!

我今天演讲的题目是《爱岗敬业、奉献青春》。

爱岗，是我们的职责;敬业，是我们的本分;奉献，是我们的崇高追求。作为一名银行人，我深深地热爱着这份工作，并感到无比的自豪，因为我的前辈们一代代的银行人，他们爱岗敬业，开拓创新，无私奉献，用自己的实际行动谱写着一曲曲动人的奉献之歌。

作为一名银行人，我们在三尺柜台上以微笑迎接一批批客户，我们早已牢记那来有迎声，问有答声，走有送声的服务理念，早已习惯了点零钱，数破钞等单调重复的工作。每天下班送走最后一位客户，我们又投入到匆忙的轧账当中，等待款车的到来，走出营业网点时夜幕已悄然降临!当看到顾客们高兴而来，满意而归，工作的辛劳就会变成我们付出后的欢乐!

作为一名银行人，“爱岗敬业、乐于奉献”将时刻铭记在我心中，时刻鞭策我不断努力，为农信的事业奉献青春。纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡何尝不是一种荣耀。

冰冻三尺非一日之寒，农信事业波澜壮阔的未来需要我们一代代的无私奉献、团结协作、艰苦创业、自强不息，需要我们以想胜利、敢胜利、能胜利的决心和意志干好自己的本职工作，为开创银行事业美好的未来，奉献自己的一份力量。

亲爱的同事们，让我们青春致以激情，奉献致以事业，以满腔的热情共创银行事业美好的明天。

我的演讲完毕，谢谢大家!

**银行爱岗敬业一分钟演讲7**

各位领导、各位同仁、青年朋友们：

上午好!

我叫\_\_\_，今日，我演讲的题目是“爱国、爱行、爱岗，奏响青春乐章”。我国近代学者梁启超先生曾在《少年中国说》中有这样几句话一直鼓舞我奋发向上：“少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强”。梁启超先生说得是国家的未来靠青年一代，而作为现代金融企业的一支重要生力军，建设银行的未来同样靠我们这样一群年青人。面对经济全球化和金融国际化的新形势，总行党委审时度势、及时推出了人事激励与约束机制改革。

这恰恰为我们青年员工在建行事业发展中实现自我价值、建功成才、有所作为提供了的机遇，给我们搭建了一个施展才能的大舞台。作为建行的青年员工置身于改革的浪潮中，如何在这个舞台上唱好戏，续写人生的新篇章，如何实现人生理想爱国爱企爱岗奋斗目标，如何实现个人价值与建行价值化的有机统一，给每一位青年人提出了不容回避的课题。改革对我们青年人是一项考验，我们只有在实践中不断磨练自己、摔打自己、总结自己，才能提高自己、发展自己。

这需要我们有志存高远、宁静淡泊的心境，需要有不断进取、勇于竞争的干劲，需要有与时俱进、直面困难和挑战的勇气。有人说，19世纪是英国人的世纪，20世纪是美国人的世纪，而21世纪，就是我们中国人的世纪，“远去足音凝重，再创辉煌更爱岗敬业奉献青春心!”中国建设银行经过近年来一系列的改革，也迈出了向国际标准的现代商业银行靠近的步伐。但我们不要忘记，我们建行仍有许许多多地方有待完善和发展，要想国家富强，建行事业兴旺，就必须继续努力;而希望，就寄予在我们这一代年青人的身上。

我想作为一名建行的青年只有对事业孜孜不倦地追求，对工作全身爱岗敬业献青春的投入，才能适应改革，推动改革。首先要做到热爱岗位，珍爱自己的事业，珍惜自己的工作;其次要树立坚定的信心，具有面对任何困难和挑战的勇气，把握自己的人生方向，找准自己的人生坐标;最后是要有实力，通过不断的学爱岗敬业和实践，提高自身的素质，掌握有用的本领，才能将“爱国”热情化为“爱行、爱岗”的巨大动力，把人生的思想支点放在“爱国、爱行、爱岗”这个信念之上，积极爱岗敬业演讲稿身于建设银行改革与发展的大潮中去，大胆开拓，勇于创新，让我们的人生价值在建行改革中得到充分发挥和教师爱岗敬业华!青年朋友们，行长曾经说过：“建设银行的改革需要青年，建爱岗敬业演讲银行新世纪发展目标的实现离不开青年，希望寄托在青教师爱岗敬业人身上，青年兴则建行兴，青年强则爱岗敬业的稿行强，青年有希望，奏响银行未来的发展就有希望”。让我们抓住改革的机遇，不负张恩照行长寄予我们的殷切希望，行动起来，让改革见证我们的青春，让我们用知识加汗水，去顺应新改革、拥抱新希望，迎接新挑战，让青春在改革中飞扬!

**银行爱岗敬业一分钟演讲8**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家下午好!

我今天演讲的题目是《民生为我筑平台我为民生添光彩》

\_\_\_年，在\_\_\_的季节，我带着无限的期望和热情，来到了民生银行，和数千名拥有共同信念的民生人一起，在这片充满希望的土地上，去播种，去耕耘，去收获，去见证属于银行也是属于自己的梦想。

我们都深深的知道，个人理想和价值的实现，一定是建立在企业的发展和价值实现的基础上。我很庆幸，在最初择业的时候就选择了一个朝阳行业，而在选择公司的时候，又搭乘了一驾正在加速前进的金融航母—民生银行。虽然我没有经历银行的创业之路，为银行生存而奋战的零零总总，但我想我是伴随着银行的发展历程，见证着民生银行的壮大的点点滴滴。

一座桥梁，要有桥墩为之作柱，否则难以流通千车万人;一枝红玫瑰，要有根茎为之作柱，否则难以飘香于情人节;一座高楼，同样要有支柱，否则难以拔地而起，而我们民生银行的支柱又是什么呢?我想是全体员工的敬业精神。古今中外，敬业被多少有志之士视为人生的座右铭，敬业也成就了多少伟业和功名。“为人性僻耽佳句，语不惊人死不休”体现了一代诗圣杜甫对写作的敬业精神;做几千次试验，甚至拿自己的胡须作试验品，体现的是一代发明家爱迪生对发明事业的敬业精神。

银行业是一个服务性的行业，放心是船，满意是帆。只有\_\_\_队伍的满意，才会带来满意的客户，才能带来银行满意的业绩和收入。“情感管理”对我们银行业发挥着无可替代的功效。我们的营销团队、我们的客服员工，他们面对客户苛刻的责难、面对同行业近乎白热化的竞争，跑断了腿、说破了嘴、冷嘲热讽等等都会给他们以挫折感，如我们在后援上再不能给予强有力的支撑和安慰，他们的工作心态很可能就会扭曲，他们的\_\_\_生涯可能就此夭折。

想一想我们一线员工那股忠贞不渝的\_\_\_情怀，看看他们那与风雨相伴的身影，品一品他们用青春和汗水创造出出色的业绩，都令我们为之感动、为之自豪。无论我们处再银行的哪个部门哪个岗位，只有做到真正的配合一线员工的脚步，让奋战在一线的伙伴们无后顾之忧，我们民生银行才能在银行业立于不败之地。

记得有位哲人曾经说过：生命是没有意义的，除非有工作;所有的工作都是辛苦的，除非有知识;所有的知识是空虚的，除非有热望;所有的热望是盲目的，除非有爱。我虽然没有哲人想的那么深远，但我们每个人都希望工作有意义、有价值、有一种成就感!

用一颗火热的心来对待我的工作。我一直坚持信一句话：“认真做，能把工作做好，用心做，能把工作做出色”。工作一年多来，我一直用它鼓励着自己。态度决定一切，细节决定成败。我们对待工作的`心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓的，直接影响工作的质量。工作是一个人施展自己才能的舞台，无论做什么工作只要脚踏实地、静下心来做，总有收获。

邓小平同志说过：“为什么我们过去能在非常困难的情况下奋斗出来，战胜千难万险使革命胜利呢?就是因为我们有理想，有马克思主义信念，有共产主义信念。”虽然我没有小平那么伟大，但是我想，我有了一颗把工作做好的心，为\_\_\_事业服务的心，这样就足够了!

对于一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴和献身于一种美好的事业。今天我想说的是，因为我爱\_\_\_工作，所以我会不断地战胜自己，一滴水只有放进大海里才永远不会干涸，一个人只有当她把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。所以我会尽自己百分百的努力和我的同事们在\_\_\_工作中描绘我们有意义、有价值的人生蓝图。每当听到领导的赞许，得到同事们认可，看到\_\_\_事业越来越好的发展，还有什么比这更重要的呢?

朋友们，亮出你的真诚，执着与自信，让我们一起在平凡中奋斗，在逆境中成长，让我们行动起来吧，共同开创民生更加美好的明天，让玫瑰盛开的更加光彩夺目!

**银行[\_TAG\_h2]爱岗敬业一分钟演讲9**

尊敬的各位领导、朋友们：

随着知识经济时代的到来，企业之间的竞争越来越表现为员工素质之间的竞争，未来成功的企业必是学习型的企业。从这一意义上说，企业竞争的实质是学习能力的竞争，因此，打造学习型企业，争做知识型员工，最大限度地发挥自己的才能和技巧，是企业参与知识经济时代竞争的必然选择，也是在市场竞争中站稳脚跟并赢得竞争的重要保证。我的工作是平凡的，每天都在重复同一个业务流程，但我一刻也没有放弃学习，放弃挑战，而是从我做起，融入到我们这一个充满温馨的学习型集体来展示自己的价值。今天我代表和龙建行演讲的题目就是《在平凡的岗位上铸就金融事业的辉煌》。

不错，同外界缤纷的天地相比，我所从事的工作好像觉得总有统计不完的数据，理不完的帐，一天的工作千篇一律，周而复始，实在乏味。20岁时的我也曾经困惑，这样的工作这么琐碎，怎么能实现心中远大的理想和抱负呢?当看到周围的老同志默默无闻的工作，兢兢业业，我理解了。

给你一张足够大的纸，你所要做的是重复这样的动作:对折，不停地对折。当你把这张纸对折了51次的时候，所达到的厚度不是一个冰箱那么厚或者两层楼那么厚，也不是延吉市到纽约的距离,这个厚度接近于地球到太阳之间的距离。没错，就是这样简简单单的动作，是不是让你感觉好似一个奇迹?为什么看是毫无分别的重复，会有这样惊人的结果呢?换句话说，这种貌似\"突然\"的成功，根基何在?折纸，不是为了一遍遍的重复，而是要达到从太阳到地球之间距离般的厚度。脚踏实地不仅仅是为了一步步地前进，而是不断地实现目标，进一步创造目标。

我不认为我们的工作只是“收收放放，点钞记账”，只要我们专研业务，敬业爱岗。我们的收收放放就会保证资金这个国民经济运行血液的畅通，我们手中的点钞记帐就会让阿拉伯数字变成美妙的音符，奏出新时代的乐章。当我们完成每一次存取款业务，点清堆得像小山似的钞票时，不正体现着我们的价值，不正是伟大事业的基础吗!如果每一个金融工作者都能够在自己平凡的岗位上勤奋学习，刻苦专研，那么我们将用勤劳和智慧担负起金融稳定发展，全面建设小康社会的重任，构筑起抵御金融风险的万里长城!

刚步入银行储蓄工作，我看到储蓄所的业务比较繁忙致使储户经常排长队的情景，我感到身上的担子不轻，我暗下决心要尽快地学好业务，掌握快捷、准确、周到的服务水平。于是我白天上班，晚上回家熟记理解规章制度、服务规则,练习点钞。时间一长，与朋友的接触就相对少了，朋友对我说：“你活得的真够累的”我一笑，心里提醒自己，这是我的业务，我要做得更好。苦练出成绩，一次一位个体工商户拿来十多万元零乱不整的钱来到储蓄所存款，我专心迅速整理清点打捆，很快把准确数字告诉了顾客，顾客连声称赞。过一段时间这位顾客把存到其他银行的存款也转到了建行。这件事让我信心倍增，学习业务知识的劲头更足了。

业务的纯熟让我担起了更大的责任，20\_\_\_年我调到会计科任出纳员。业务量明显增多，我对自身的业务要求也更加严格了。除了上班时间练习点钞，每天回到家里对着镜子练习，仔细观察自己点钞的动作规范和幅度大小，还要自己设时间限制闯关。眼看着一次次的突破，我心中充满了自豪感，爱人和孩子也为我高兴,为我加油鼓劲。20\_\_\_年我参加全市金融系统业务比赛夺得点钞单纸单张第一名，多纸多张第一名，扇面点钞第五名，挑假币第三名，全能第一名，为我们建行夺得团体第一名立下头功。

20\_\_\_年，我被州建行选拔参加全省建行系统业务竞赛。我清楚，参加全省的比赛，不仅仅是个人的成败，也不仅仅是各地区与各地区之间的竞技，而是我们延边州建行系统综合素质的集中反映，更是一次代表我们延边州建行系统在全省同行面前的风采表演。我暗下决心，许胜不许败，不能辜负同志们对我的期望。半个月的近乎残酷的集训，我抛家离子，苦练点钞，手指磨破了，贴上创可贴继续练，磨出了茧子，用水搓搓接着练。决赛了，我沉着应战，保持平常心，以5分钟整点14把的成绩摘取了全省建行业务竞赛“点钞单纸单张项目”第一名。那一刻我真正体会了作为一个建行人的自豪。

**银行爱岗敬业一分钟演讲10**

尊敬的各位领导：

晚上好。我叫董素娟，是德兴农村信用银行绕二支行的一名柜员。在从业将近一年半之时，我很高兴有这次演讲机会能让我表达下我对银行的所见所感。我演讲的主题是我服务我快乐。银行怎样才能生存?靠什么生存?相信很多人跳入脑中的有一个字，钱。但更深层次的讲，是靠客户。

不管是资产业务、负债业务和中间业务，没有客户，资金来源不足，放贷对象没有，银行必然无法存在。能否真正做到以人为本，以客户为本，是竞争取胜的关键。银行之间竞争的焦点之一就是服务。用什么样的服务理念指导服务活动，对于能否赢得竞争优势，把握经营制胜的主动权十分关键。这银行服务礼仪的本质就是尊重，被尊重是一件快乐的事。我们在服务过程中，在尊重别人的同时就是尊重我们自己。这一年，我很高兴见证到了德兴农村信用合作银行的服务改进方面的突变，在办理业务时做到文明优质，这包含在我们对客户的关切问候，“你好”“请问您办理什么业务”“请慢走”，也包含在。自己举例。良好的服务当然不只是停留在礼仪上的文明，更重要的是在内心。

曾经有一个单位要招聘一名部门负责人，面试题目只有一道：“谁为你发工资?”这实际上考核的是服务意识的问题。最后只有一个人被录取了，他的回答是：“顾客为我发工资，因为顾客给我们带来了效益;单位为我发工资，因为是单位给我提供了展现自己的平台;我自己为自己发工资，因为一切还要靠自己的奋斗努力”。作为一个银行从业人员也一样，离不开顾客，单位和自己本身。

其实，只有用高质量的情感服务接待每一位客户，才能使客户以更大的热情对我行予以关注和支持，银行与客户的关系才能步入良性循环的轨道。在服务中，我们应该想客户所想，体察客户心理，为客户提供满意的服务。在服务中，我们应该追寻快乐，对客户以亲友相待，以微笑的面孔、百倍的热情迎接每一位客户的光临。而客户对我们工作的满意创造了我们在工作中的快乐。

作为农村信用银行的一名员工，我也非常希望我行与客户的关系和谐融洽。坐在窗明几净的办公桌前，我们应该心怀感激，感激上级行让我们拥有干净明亮的办公环境;感激上级行、网点主任在工作中给予的指导，生活中给予的关怀;感激同事们在工作中给予的帮助;更感激我们的客户，是他们的谅解和支持，点燃了我们服务的热情。我服务我快乐，从我做起，从现在做起，我们要以快乐的情绪投入到工作中，从工作中收获快乐。

style=\"color:#FF0000\">银行爱岗敬业一分钟演讲10篇

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！