# 应聘电信轮岗演讲5篇范文

来源：网络 作者：夜色微凉 更新时间：2025-04-11

*通过对演讲稿语言的推究可以提高语言的表现力，增强语言的感染力。在现在社会，演讲稿的使用频率越来越高，那要怎么写好演讲稿呢?以下是小编收集整理的应聘电信轮岗演讲5篇，欢迎大家分享。应聘电信轮岗演讲1尊敬的各位领导各位同事：大家好!首先，我对自...*

通过对演讲稿语言的推究可以提高语言的表现力，增强语言的感染力。在现在社会，演讲稿的使用频率越来越高，那要怎么写好演讲稿呢?以下是小编收集整理的应聘电信轮岗演讲5篇，欢迎大家分享。

**应聘电信轮岗演讲1**

尊敬的各位领导各位同事：

大家好!首先，我对自己能工作在移动通信公司这样一个快节奏、高效率、充满生机与活力的企业里，感到十分荣幸;感谢公司领导对我的培养和教育，感谢各位同事一直以来对我无私的帮助和支持。今天我十分荣幸地参加公司的岗位竞聘，谢谢公司给予我一个挑战自我的机会。我这次竞聘的岗位是(湾塘厅值班经理)，我本着锻炼和提高自我的目的，抓住这次难得的竞岗机会，希望靠自己的能力为移动的发展贡献自己的一份力量。我十分珍惜这次竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到进一步提高。

首先下面简单说下我的个人简历，我叫\_\_\_\_，在没有进入公司之前我先后从事过(移动公司学生)各项工作。20\_\_\_\_年7月份，我非常荣幸地进入到全球500强企业之一的中国移动通信公司这个团结而又温暖的大家庭，在营业厅做一名普普通通的营业员。我能够吃苦耐劳，虚心的向前辈学习先进的工作经验，不断的提高和熟悉业务知识，并能很好的学以致用，除了正常的收费、办理业务等工作外，在接待用户、开展业务、协调关系、化解矛盾等方面不断提高我的处理问题能力和沟通能力。

其次我对所竞聘岗位的认识和我的工作设想：作为营业厅值班经理，具体为以下几点：协助厅经理建立健全营业厅的各项规章制度，并对制度的落实进行监督，分担厅经理工作。认真学习与掌握公司每月的营销方案，组织员工进行新业务培训。帮助与协助员工在工作上遇到的难题，提高员工的服务质量与自我作业能力。每天晨练组织员工服务礼义操练，鼓励员工每天以微笑服务投入工作中来。我始终认为当值班经理就意味着要吃苦、奉献，不能索取，不能有任何私心杂念，要想营业员之所想，急营业员之所急，公正廉明，经常和营业员换位思考，想想营业员的感受，事关员工个人切身利益问题上，多为员工争取，尽量让员工满意。同时用自己的人格魅力，做好表率作用.

最后，这次竞聘无论结果如何，我都会正确对待，接受组织的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任\_\_\_\_营业部值班经理这个岗位的。

我的演讲完毕，谢谢!

**应聘电信轮岗演讲2**

尊敬的各位领导、评委们：

大家好!

营销策划和推广工作是为了配合营销战略的实施，因而作为营销策划人员要时刻明确公司的工作目标和工作重心，并紧紧围绕这一工作重心开展工作。今年以来，\_\_\_\_\_\_\_\_的发展面临严峻的挑战，“群雄逐鹿、硝烟弥漫”是当前电信市场的形象比喻。为了适应日益加剧的电信市场竞争态势，积极应对加入wto所面临的新挑战，我们必须树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念，进一步加强上海电信的营销策划和推广工作。

我认为的营销策划和推广工作首先要以创新的电信营销理念为指导，抓住商业客户群体的特性来开展各类市场营销活动，同时要加强对电信产品和目标商业客户进行充分调查和分析，并在此基础上进行目标市场细分、组合电信产品和服务。(来自)最终为客户提供更多、更新和更好的产品和服务，最大限度的满足客户需求，推动各项新业务的发展，促进公司业务收入的增加，进一步提升客户的满足度和忠诚度。在具体工作中要在明确工作目的性的前提下，提高工作效率，达到事半功倍的效果。

自我介绍一下，我来参加竞选，是我具备了几个条件：

一：正直的人品，的修养，的工作作风

想做好，先要人。我在为人，胸怀坦荡，公道正派，注重学习，时刻先进的思想，努力使有高尚情超的人;工作中吃苦耐劳，，只要是吩咐下来的任务用心去做，从不推委。时刻对高标准，要求，一直都在做有正直人品，高尚情操，修养，作风正派的人。在，也希望同仁们监督。

二：较的组织，能力

的组织，能力是在长期的工作当中日积月累的，要识大体，顾，问题要周全;要有团结的精神和好同事之间关系的能力，在问题时要头脑清醒，思路。当然它需要过程，在过程当中，离不开各位同志们的帮助和支持。你们的肯定，我才会发展的;你们的帮助，我才会有飞跃般的进步。你们我的唯一!大家说是啊?

三：要熟悉的专业技能，的通信知识

参加工作这么多年来，已积累了的专业技能和的知识。教育和的培养，在同志们的帮助和的努力下，我的工作能力和的素养在的。与此，我了的奋斗和政治方向，具备了的知识，涵养了脚踏实地的敬业的精神，生活在人际关系的团队中，我深感荣信。俗话说的好，有福同享，有难同当，都能聚集在一起真的很不容易，这是非常值得荣信和自豪的事情。，前世的五百次回眸才能赢得今生的擦肩而过，能奋斗在一条战线上的机缘，又需要前生的多少次修炼呢?

毕竟我没有从事过营业厅的管理工作，谈不上什么经验，但是我勇于迎接新挑战。我若能受聘，我一定不甘落后，积极进取，努力学习新知识，不断提高完善自己，积极发挥聪明才智，尽自己最大的能力为客服中心的发展做出自己的贡献。

**应聘电信轮岗演讲3**

欢迎您访问，尊敬的各位领导和评委：

大家好!

公司的这次人力资源改革是公司本年度的一项重大举措，得到了广大员工的积极响应。从公司的利益最大化考虑，也为了实现个人发展，我选择参加业务支撑中心数据技术支持岗位的竞聘。首先我谈一下对\_\_\_\_\_\_数据业务的认识：

目前对电信运营商来说，用户高增长的重要性已经让位给了运营收入的增长，而各大电信运营商竞争已呈白热化的趋势，后果是语音业务ARPu值下降已成趋势，为了保持收入的持续上升，必须找到新的业务增长点，数据业务将担负起启动电信业新一轮增长的重任，各大运营商都在大力发展数据业务，可以说，谁抓住了数据业务，谁就在以后的竞争中处于优势。

集团公司今年也在全国开展了“打造数据精品网”的活动，而\_\_\_\_\_\_数据网网络总体规模比较小，不像电信那样提供大规模的互连网接入业务，应该以大力发展有移动特色的数据业务为主，如：短信、WLAN、无线DDN，为以后发展以3g为代表的移动多媒体业务做准备。数据技术支持岗位的目标是做好数据网络维护工作和数据业务支撑，开发相关的增值业务，为集团用户提供信息化整体解决反感，积极进行数据网的网络优化和技术储备，积累移动数据网建设和维护经验，积聚相关维护人才。

我认为，数据业务技术支持岗位要做好下面的工作

1、数据据业务相关网络设备

2、的技术支持和网络维护工作

3、向集团用户提供信息化整体解决方案

对于这个岗位，当然需要有较强的责任心和敬业精神，这是起码的要求，除此之外，我觉得我有以下几点优势：

1、我毕业于武汉测绘科技大学计算机系，专业非常对口

，在大学的四年里，我系统地学习了计算机专业的课程，具有扎实的基础知识，对于新事物、新设备、新技术有着强烈的求知欲望，能够很快地接受并加以应用，特别擅长利用互联网来分析、解决问题。

2、我具有较强的专业能力和丰富全面的数据网的维护经验

我曾在计算机中心工作了三年，负责前台微机、网络、主机的维护，又开发过亲情号码、一元包干的业务。当时除了处理计算机中心的业务之外，我还独立承担着1860、短信中心的维护任务。在传输中心的一年里，我主要的任务是维护cmNET、mDcN、oA等设备，侧重学习了路由器、数据交换机的知识。可以说，计算机、数据通信、传输、交换知识我都均有涉猎，知识面较为全面。在长期的维护过程中，我的技术水平得到了长足的进步，积累了丰富的维护经验，能够单独处理网络故障。在省公司七月份组织的全省数据网维护专业人员的考试中，我名列前茅，获得了“数据网技术标兵”，我很自信在技术能力上我完全能够胜任这个岗位。

3、我具有较强的开发能力。据两个例子：

1、数据网必须对每天的设备进行详细的记录，以前每天都是手工登陆到设备上执行各种指令，做完一次差不多需要两个多小时，而且还容易出错，后来我利用自己编程的特长，编写了自动登陆程序，使得检查时间缩短为十分钟。

2、为了提高cmNET的竞争力，我花了两个星期的时间，开发了VoD视频点播系统。

5、在数据网维护过程中，要经常跟用户、厂家联系，遇到棘手的问题，还要得和兄弟部门、省公司联系，这些基本上都是由我来负责与各方面联系协调，这使得我在数据维护方面有着较高的认知度。

6、由于我在计算机中心干过三年，对于数据统计工作很熟悉，所以我可以自己亲手进行数据业务的统计工作，并作出分析和研究。

如果我能够得到大家的认可，我将会积极配合其他人员，提出一系列意见和建议进一步提高数据专业的维护水平，来提高\_\_\_\_\_\_的业务收入和知名度。对此，我有几点设想：

1、这半年以来，有不少的互联网专线用户退网，其中还包括610、供电局等大客户，主要的原因是我们只有接入功能，没有提供相应的增值业务，据调查，大部分的用户上网是为了娱乐，特别是视频点播、在线游戏等业务，我们也可以像电信一样，开发电影VoD、音乐在线、游戏在线业务等增值项目供用户选择。也可以选择和游戏开发商合作，这样为本地数据业务的顺利开展提供筹码。

2、由于在维护过程当中，发现许多问题具有共性，我们可以架设一个网站，把一些常见问题及解决方法放上去，还可以放一些电脑知识、补丁软件，系统升级软件，大家可以随时上去学习。还可以通过开展培训的方式，努力提高一般维护人员和县市分公司维护人员的数据网络维护水平。通过各种途径学习兄弟公司、合作伙伴甚至竞争对手的先进经验，将之运用到\_\_\_\_\_\_移动据网络维护工作中来。

3、由于以前的工作基本上是数据维护，对业务方面涉及地相对较少，跟客户的接触工作也仅限于维护方面，跟用户直接打交道很少，我想从几个方面提高自己，

一是尽快地熟悉各种数据业务，包括用途、资费、使用方法，

二是利用自己计算机能力较强的优点，掌握各种数据业务的数据统计方法，这样就可以了解数据业务的发展特点，做好相应的分析研究工作，这一点要向有经验的同志学习。

三、加强对集团客户的服务的支撑工作，可分为两方面：

一是要根据用户的实际情况，发挥移动自身的优势，给用户提供确实可行的信息化整体解决方案，

二是做好用户的售后服务工作，包括提供处理障碍的技术支持和对用户提出的新的需求开发新的数据业务项目。

5、对数据网存在的问题，积极分析问题根源，制定并实施相应的解决方案。

如果我能够竞聘成功，请大家放心，我一定能将数据网的支撑工作做好。

最后谢谢各位领导和同事来参加我的竞聘演讲!

谢谢

**应聘电信轮岗演讲4**

今年以来，“群雄逐鹿、硝烟弥漫”是当前电信市场的形象比喻。为了适应日益加剧的电信市场竞争态势，积极应对加入WTO所面临的新挑战，我们必须树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念，进一步加强上海电信的营销策划和推广工作。

营销策划和推广工作是为了配合营销战略的实施，因而作为营销策划人员要时刻明确公司的工作目标和工作重心，并紧紧围绕这一工作重心开展工作。我认为的营销策划和推广工作首先要以创新的电信营销理念为指导，抓住商业客户群体的特性来开展各类市场营销活动，同时要加强对电信产品和目标商业客户进行充分调查和分析，并在此基础上进行目标市场细分、组合电信产品和服务。最终为客户提供更多、更新和更好的产品和服务，最大限度的满足客户需求，推动各项新业务的发展，促进公司业务收入的增加，进一步提升客户的满足度和忠诚度。在具体工作中要在明确工作目的性的前提下，提高工作效率，达到事半功倍的效果。

如果我应聘成功，我将认真履行岗位职责，努力要求自己在今后的工作中从更高的角度去思考问题和解决问题，更宏观更全面地研究市场策略，并从以下几个方面开展工作：

一、搞好电信市场调查与分析

随着电信市场环境不断变化、信息通信技术发展突飞猛进、市场需求瞬息万变，必须通过开展形式多样的电信市场调查，广泛收集社会经济、消费者需求、市场变化、竞争对手、企业发展及国内外电信发展状况等各方面信息和数据，逐步建立和完善电信市场调查与分析信息系统，使电信市场调查与分析制度化、规范化、连续化。在科学的理论指导下，运用各种定性和定量分析方法，对电信发展的历史、现状和趋势进行深入细致的分析，参与市场营销的策划和评估，提示电信发展的内在规律，及时地发现问题和找出问题的症结，并提出切实可行的对策和措施，为企业更好地搞好市场经营工作，占领市场、实现集约化经营服务。

二、制定正确、有效的市场营销策略

营销策略要灵活多变，不断创新;坚持整合营销，走出过分依赖价格杠杆的误区，树立大营销的观念;建立健全企业市场营销机制，充分调动广大市场营销人员的积极性和创造性;切实转变营销观念，真正树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念;实施品牌经营战略，不断提高企业形象;根据市场环境的\'变化和信息技术发展的状况，不断开发新业务，寻找新的业务经济增长点。

三、强化产品创新与完善

在产品策划中注重业务模式、交费、包装、宣传、促销、渠道、市场推广活动、业务流程等一系列方面，各项策划做到周密、严谨、具有可操作性，进行过程控制，进行量化和检查成效，并及时总结提出改进意见，将各项策划做实。

四、提升服务理念与服务水平

未来的市场竞争将是产品和服务的双重比拼，只有良好的服务才能留住客户，在今后的工作中首先要多从客户的角度来看待电信服务及电信产品，制定电信产品的服务提升策划方案，通过有计划、有步骤的工作来完善电信自身服务水平，提高企业核心竞争力。

同时在工作中应发挥灵活性、主动性、客观性，在大营销的形势下做到解释的一致性和服务的一致性。通过提升服务理念与服务水平更好的服务于客户，不断增强企业竞争力，并促进公司新产品、新业务的推广，实现业务收入的增加，真正达到共赢的目标。

自19\_\_\_\_年进入电信公司以来，我先后从事过s—1240维护、ISDN技术支撑、营销策划工作，对电信市场有了比较全面的了解。通过参与市场营销的策划和评估工作，我认识到了营销策划工作的重要性，并积累了一定的市场经验，提高了市场分析能力，同时结合市场成功开展了一系列的\_\_\_\_业务市场策划活动。如和\_\_\_\_节目组合作推出了电话入围拨打热线，该热线做到了普通电话费拨打，又能承受大话务量冲击的特性，项目得到了企业、电信公司和广大彩民的认可，在获得良好的社会效应的同时也取得了良好的经济效益，之后在这基础上又争取到了有奖发票拨打热线项目，成功地开发了\_\_\_\_业务的应用并予以规范，为电信树立了良好的品牌形象。

我自信我有能力胜任\_\_\_\_营销策划与推广工作。

**应聘电信轮岗演讲5**

各位领导、各位同事：

大家好!

很荣幸能够参加今天的竞聘演讲，首先谢谢各位领导为省公司选拔人才所付出的辛勤劳动。下面简要介绍一下我的自然情况和工作、学习经历。

我叫\_\_\_\_\_\_，今年32岁，来自省\_\_\_\_公司，我于1996年毕业于\_\_\_\_\_\_\_\_大学自动化专业，本科学历。毕业后我被分配到\_\_\_\_市电信局做维护工作，20\_\_\_\_年12月，我竞聘到省\_\_\_\_公司市场经营部从事市场经营分析工作。在做好本职工作的同时，我利用业余时间，参加了\_\_\_\_\_\_\_\_大学工程硕士的学习，一次性通过了全部的科目，将于20\_\_\_\_年12月毕业。

在省\_\_\_\_公司市场经营部4年来的管理工作中，我逐渐认识到，从市公司到省公司，是一个角色转变的过程：一是从具体的、微观的管理到原则的、宏观的管理的转变;二是所做的工作从影响局部到影响全局的转变。在省实业公司市场经营部从事经营分析工作期间，我充分认识到，只有“研究市场，分析市场，把握市场”，才能“掌握主动，加快发展”，通过刻苦学习通信市场经营管理理论知识及通信市场经营分析方法，增强了自己的业务能力和管理水平。在领导和同志们的支持和帮助下，我不断地学习政治理论和管理知识，渐渐成长为市场经营部的骨干之一，并于20\_\_\_\_年6月19日光荣地加入了中国共产党。4年来，我主要做了以下工作。

1.做好全省实业的经营分析工作。

为了做好全省实业公司的经营分析工作，我深入基层进行调研考证，收集了大量相关资料、数据，详细掌握了省实业公司及其下属子公司的经营业务种类、企业经营状况，特别是市场经营部管辖范围内的企业经营现状及业务种类。主动收集和了解通信市场信息和有关情报，进行系统的归纳和分析，并根据实业公司的经营范围加以研究，积累了大量的经营经验和数据资料;经过不断努力，初步建立了省实业公司市场经营分析体系。拟订并下发了《\_\_\_\_电信实业有限公司经营分析制度》，针对各市实业公司及直属单位的实际经营情况，对其经营分析工作提出了具体、科学的要求，指导各基层单位做好经营分析工作，使省实业公司的市场经营分析工作更详尽、更具体，制作了多期《\_\_\_\_通信实业经营工作分析》，通过详尽的文字说明和直观的图表数据，对全省通信实业的经营情况进行总体分析，说明情况、发现问题，并及时提出解决方案，为公司制定总体经营策略提供了可靠的依据。

2.对公司的发展提出建设性意见。

我结合省实业公司实际经营情况，先后负责起草了《关于成立省通信工程集团公司的可行性报告》、《有关\_\_\_\_电信实业有限公司未来发展的合理化建议》及《实业公司现有业务种类及核心业务分析》等建议。在负责起草相关文件及建议的过程中，为掌握真实的数据和符合基层的实际，主动深入相关单位了解情况，并召开座谈会征求意见，这样做既密切了上下级关系，又使文件切合实际，保证了文件质量。

通过几年从事经营分析工作的实践，我想谈一谈对电信市场经营分析工作的一些想法。

目前，通信运营市场竞争异常激烈，固话运营商面临着空前的压力，要应对日益激烈的电信市场竞争，做好市场经营分析尤为重要：

首先，要切实以市场为中心，不断健全专业的市场营销队伍，设立专业的市场营销分析人员，运用各种先进的经营分析方法和便利的通信手段，不断开拓视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等，实现市场营销分析的专业化。

其次，市场经营分析系统必须能与各业务系统管理、生产维护系统相连，各系统必须提供经营分析系统所须的各类业务数据，且大部分数据应能通过相应接口自动获取。要抓好具体分析，从分析中找出问题和解决问题的方法，找出市场，从“严谨”入手，客观、准确、真实地反映公司的实际经营情况，确保实现企业效益最大化。

总之，要内外结合，既分析内部的经营情况，又要搞好市场调查分析和了解竞争对手的情况。同时，要注意市场经营分析应采用灵活多样的形式，为企业的最终决策打下基础。经营分析最终是要服务于经营决策的，因此要提高分析的准确性和实效性，还要搞好相关部门的协作配合，以便使分析的结果最终能在企业经营活动中发挥作用。

在这次竞聘中我报的是综合\_\_\_\_管理，我觉得这次竞聘对我个人来说不仅是走上省通信公司管理岗位的机遇，更重要的是一次难得的学习和锻炼的机会，不管结果怎么样，我都会一如既往的热爱我们的企业，继续在本职工作岗位上尽职尽责，为\_\_\_\_通信事业的发展做出新的、更大的贡献。

谢谢大家。

**应聘电信轮岗演讲**

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！