# 岗位竞聘三分钟演讲稿5篇范文

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2025-03-25

*演讲稿具有宣传、鼓动、教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点、主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。以下是小编整理的岗位竞聘三分钟演讲稿，欢迎大家借鉴与参考!岗位竞聘三分钟演讲稿1尊敬的各位领导、各位同事：大家...*

演讲稿具有宣传、鼓动、教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点、主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。以下是小编整理的岗位竞聘三分钟演讲稿，欢迎大家借鉴与参考!

**岗位竞聘三分钟演讲稿1**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

岗位竞聘刺激了很多的公司员工积极努力的工作，凭借自己努力的工作，就可以得到更多的机会，可以有更大的发挥空间，也就有可能在岗位竞聘中取得胜利!今天我竞聘的岗位是4职级，现将本人的基本情况简要介绍如下：我叫，现任职于S路营业厅，主要负责服务管理和投诉处理工作，在六年的工作中从一名普通的营业员到现在的值班经理，我一直兢兢业业的工作，在工作中本着“沟通从心开始”的服务理念，热情、真诚的接待每一位客户，让客户高兴而来，满意而归，让他们实实在在的享受到我们优质、高效的服务。

我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判。在座的同事大多都是在我成长的经历中给过我诸多帮助和鼓励的良师益友，在大家的帮助和指导下，我走过了在移动公司六年多的路程，在此感谢所有给予我帮助和指导的领导和同事。此次竞聘，通过服务创新、服务培训、优化服务流程等手段，强化管理，完善制度，从严要求，进一步提高服务厅的服务质量。与此同时，努力为实现自己的人生价值，一颗爱岗敬业的心与“移动”一起跳动。

只有充分认识到所在岗位的职责，才能做好本职工作，我认为一名优秀的值班经理应做好以下工作：-遵守公司各项规章制度以及服务纪律、劳动纪律。

1、负责现场客户的接待和咨询，根据客户的需求为客户受理各项移动业务。熟练掌握BOSS系统，严格按照业务流程办理各项业务。

2、掌握公司各项新业务知识，及时向客户推荐并为客户操作、演示。

3、严格遵守保密制度，不得擅自查阅、泄露客户资料。

4、保持营业岗位通信生产设备整洁、完好，营业工作场地物品摆放有序，各类业务单式按要求归档。

5、服从营业厅经理安排，配合营业厅经理做好各项工作。

假如我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面做好我热爱的本职工作。

1.以身作则，履行自己的岗位职责，做好表率作用，以自己的行动影响周围的人，以“从严、从细、从实”的标准要求自己。自己做好服务的同时，还要带动周围的同事共同做好服务，使我们的整体服务水平不断提高。

2.熟练掌握各项新业务知识和促销活动方案。对于公司新推出的每项新业务都要积极尝试，在使用过程中找出其卖点，然后找准目标客户进行营销，配合上级部门完成公司下达的各项新业务指标。认真学习公司下发的促销活动方案，做到在办理业务过程中熟练、准确。

3.不仅要有扎实的业务功底，还要不断的与客户沟通，及时向上级部门反馈信息，根据客户的需求，满足他们更高层次的需要。对于客户的咨询或投诉要在指定时间内回复，以确保客户满意度。

4.树立互帮互助的团队合作精神，工作上不断向业务精通、经验丰富的领导和同事们学习，主动帮助新进人员处理疑难业务。生活上主动关心和帮助其他同事，能够起到模范带头作用。

5.积极提出创新服务举措，提高营业厅的整体服务质量。

最后，这次竞聘无论结果如何，我都会正确对待，接受公司的考验，胜不骄、败不馁。我相信，有领导和同志们的支持，再凭自己的信心、能力和努力是能够胜任S路营业厅值班经理这个岗位的。

我的演讲结束了!谢谢大家!

**岗位竞聘三分钟演讲稿2**

各位领导、各位评委、各位同事：

大家好!今天很荣幸在这个演讲台上给各位领导和同事汇报我的工作，感谢公司领导和同事们给了我一个展示自己的机会和舞台。今天我演讲的题目是“竞争上岗、勇于创新，打造卓越的移动网络”。

我叫\_\_，\_\_年大学毕业即从事移动通信维护，现任分公司无线技术支持。我竞聘的岗位是moto专业无线网技术支持。

竞聘无线网技术支持这个职位，我认为自己具有以下三个方面的有利条件。

第一个有利条件是扎实的专业知识。\_\_年\_\_月、\_\_月参加西门子基站、\_\_月参加motorola基站设备培训、\_\_月参加华为公司网络优化培训、\_\_月参加motorola网络优化培训、\_\_月在北京培训motorolaomc系统维护、\_\_月参加motorola高级培训、\_\_月在英国参加北电网络数据传输网络培训、至参加motorola规划工程师认证培训并获得中级认证证书。并在举行的技术大比武中拿到第一名的好成绩。面向3g网络，我也有较深入的了解。

第二个有利的条件是丰富的工作经验。在基层多年的工作经历，让我在无线方面具备了很强的实践经验，无论是无线网络重大故障处理、网络优化还是无线系统工程实施、无线系统规划，我都十分熟悉。工作以来，参加了多次与motorola公司之间的技术谈判，并作为无线技术支援组成员对全省moto设备进行过健康检查、故障协查。在工作期间作为项目负责人带领优化团队进行了很多行之有效的规划、优化工作。

第三个有利的条件是爱岗敬业。七年来，我一直辛勤奋战在第一线，培养了吃苦耐劳的精神、严谨的工作作风、超强的执行能力，高度的团队合作精神。一直以来，我和省公司无线网优的同志保持着密切的联系，与其他地市公司同事亲如兄弟，和motorola厂家工程师有着良好的沟通。所有这些，为我的工作开展提供了有力的保障。

下面我想谈谈对所聘岗位的一点认识。

随着移动通信形势的不断发展，在竞争中不断成熟壮大，网络规模也在不断的增加，给网络维护部门的支撑能力、反应速度和管理水平提出了新的挑战。提出了从优秀到卓越的跨越、建立卓越的运维体系的思路。全省夜间一点值班监控、技术支援体系、省内大区制维护体制、集中统一网管呈现平台等，无不反映了卓越运维体系的讨论。

由于移动通信网络是一个动态的多维系统，投入使用后，会在以下四个方面发生变化：终端用户的变化(用户的地理分布、信令呼叫模型)、网络运行环境的变化(新的建筑、道路、植被)、网络结构的变化(基站分布的变化、系统容量的变化)、应用技术的变化。这些变化都会影响到网络指标的变化，因此对网络的相关监测工作及网络优化工作都会随着网络的发展循序渐近的进行，不可能一蹴而就，一次完成，网络优化是一个长期的过程，它贯穿于网络发展的全过程，目的是为市场提供有效的支撑。

如果竞聘上无线网技术支持，我将充分利用现有的经验，不断学习，努力工作，在优化室主任的领导下，尽我所能，以网络为市场服务为中心，为营销前台提供优良的网络平台，为客户提供优质的服务网络，我将从以下方面开展工作：

1、加强无线系统重大操作的指导，定期巡检，保障网络安全。

通过分析、指导、培训，提高各地市分公司bsc倒换、宕机等的故障处理能力，面对重大操作有信心、有实力、有支撑。开展全网设备网元的定期健康检查，找出可能影响网络安全的设备安全隐患，防范于未然，保障网络安全，针对设备及网络的典型问题，组织专家进行专项分析，制定解决方案，针对相关问题，进行专项网络优化。

2、制定和审核全省重大业务方案，做好foa测试。

严格制定全省重大业务方案，认真审核，保证重大业务工程能够正常实施。在进行首次商用测试时，严格把关。及时联系相关部门和相关厂家处理测试中出现的问题，保证重大业务的质量，使重大业务的质量达到卓越的效果。并遵循市场部门的意见，保障重大业务能够按时投入使用。为市场部门提供卓越的网络平台。

3、加强技术支援队伍的建设，做好经验推广工作。

制定详细的值班方案，收到省内技术支援电话后，及时将相应故障转接到值班专家，使故障得到及时处理。接到eoms工单后，及时与相关分公司联系处理好相关故障，针对紧急、重大和疑难故障，制定解决方案，集中受理，与相关厂家联系处理一些紧急、疑难故障，并保障时效性。在每次技术支援后，形成技术支援报告，建立故障经验库，收集相关故障信息和资料，将它们整理成册，实时更新，组织分公司技术人员进行学习，推广一些有价值的经验，整理经验库，加强经验库的管理。每月对技术支援情况进行汇总，并组织专家总结、学习，定期汇报技术支援情况。

4、加强维护队伍的建设，减少对厂家的依赖。

针对目前厂家的支持服务，进行统一的管理，加强厂家支持服务的有效性，提高厂家服务质量。对于公司无法解决的技术问题，及时向厂家提出技术支援申请，实时跟踪处理情况，和厂家一起解决问题，总结经验，将有价值的经验汇总成册，组织维护人员学习。并在领导的支持下，尝试优化过程中的厂家完成的部分任务(譬如频率规划)。同时积极组织维护人员培训，提升维护人员的技术水平，为打造卓越的网络做好人力储备。

5、积极配合集团公司专家组进行工作，开展省内技术支援工作。

加强与集团公司专家组和兄弟省市公司的专家进行沟通，积极配合集团公司专家进行优化工作，并与兄弟省市公司的专家交流经验，和省内专家探讨技术支援工作的开展情况，制定技术支援工作的详细计划，逐步实施，切实提高网络质量。

作为一名移动员工，无论我当选与否，我将一如既往的坚决拥护党的领导，艰苦奋斗，开拓创新，不断提高网络质量，精心打造精品网络，为公司的发展和移动通信事业的明天贡献自己的全部力量。

**岗位竞聘三分钟演讲稿3**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!首先感谢公司给我们这次展示自我的平台，让我能有机会投身到自己喜欢的工作中。今天我要竞聘的岗位是行政专员，希望得到大家的支持和鼓励。

一、自我介绍

我是吴萱，合肥本地人，\_\_年毕业，专科学历，毕业后进入安徽凯迪汽车销售有限公司担任办公室文员，\_\_年帮助家人经营女子美容生活馆，2年后因为种种原因还是回到了热爱的行政岗位，进入安徽邦达机械设备有限公司工作，\_\_年5月得知自己怀孕后辞职在家待产，\_\_年元月女儿出生，11月来到好享购物合肥聚杰信息管理咨询有限公司工作，担任订购专员一职。

二、竞职优势

1、熟悉行政工作规程，具有丰富熟练的实践经验。在之前的工作中，知道了行政工作职责和必备的素质要求。

2、具有较为出色的工作能力，有强烈的工作责任心，做事细心有耐心，踏实干事工作严谨，有较强的组织协调能力、判断分析能力。拥有较为熟练的办公软件操作能力，灵活冷静的处理突发事件，抗压能力强。

3、做事计划性强，能够做到工作井井有条，计划得当。目标感强，按照制定的计划完成工作。

4、年龄优势，家庭稳定，已为人母，更能稳定的积极的投入到工作中去，团队感强，待人诚恳，能宽容和谐地与同事共同工作。

三、就职打算

行政部门起到了上传下达，沟通协调的作用。我会根据实际情况统筹安排，提高办事效率和服务质量，自我约束自我规范，加强学习，勤奋工作，尽心尽力做好和创新办公室工作。继续保持原有工作中的热情，团结同事，加强配合，完善工作流程和办事规范，及时的完成领导交办的各项事务。

当然做好这份工作也绝非易事，自己还有管理经验不足，创新能力不强等欠缺，但我有信心和决心能干好这份工作，在工作中锻炼提高自己，改进自己。

最后，还是要感谢所有的领导和同事对我的关心和帮助，在今后的工作中，我会更加的努力，积极快乐的面对一切!

谢谢各位!

**岗位竞聘三分钟演讲稿4**

大家好!

我是赵明明，很荣幸能够站在这里参加这个职位的竞聘演讲。我来自河南经贸职业学院，专业为商务英语。

今天，我是为了应聘这一职位而来，我是一个乐观且喜爱和人交往的人。因为我认为只有交往和了解才能去开发潜在客户、稳固老客户。当然，我在大学期间也参加过学生会，作为了系文艺部的副部长一职，组织过一系列的活动，有过很多人际交往的经验，所以，我相信在这方面我是没有问题的。

除了上述能力之外，我在大学期间已通过英语四级和六级考试，并且口语方面也不错。同时，在院系举办的各项外语类演讲比赛中也取得了好成绩，获取了院系颁发的荣誉证书。当然，我并没有骄傲，因为我知道只有把学习与实践相结合才能称得上好员工，而不是一味的学习，不懂得应用。在当今这个社会上，其实最重要的是动手能力，还有随机应变的心理素质，而我相信我已经做到了不错的程度。因此，我有信心能胜任这份工作!

最后，我希望您能给我这个机会，我一定会为公司作出应有的贡献，创造一定的价值，争取做一名有上进心的员工。谢谢大家!

**岗位竞聘三分钟演讲稿5**

大家好!

首先非常感谢给我这次机会站在这里竞聘贵公司销售员的职位!

作为一名即将实习的大学生，我已经有半年工作经历，每暑假会去超市打工，小长假也在服装公司做过销售员。我为人正直，以诚相待，刻苦耐劳，比较有创新思想。20\_年十一小长假在贵人鸟专卖店做兼职时，七天工作销售排第一。

我不算优秀，但我年轻，精力充沛，勇于挑战。在这里，我想强调的是：我有一颗热爱five plus，热爱工作的强烈事业心和责任感。

如果竞聘成功，在公司领导的指导和支持下，我会尽我所能做好销售工作，在岗位上，不断学习，配合领导与同事，努力提高自身素质和工作能力。我相信：只要有更强的工作责任和事业心，我会很快适应这个岗位的。最后我想说的是：无论最后竞聘过这个岗位结果如何，也无论我在公司哪个岗位，我一定会做一个称职的赫基人，为公司的未来发展尽心尽力!

我的演讲完了，谢谢大家!

**岗位竞聘三分钟演讲稿**

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！