# 银行春天行动表态发言材料

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2025-05-22

*发言。一般在会议，晚会上领导或特殊人物的讲话。本站精心为大家整理了银行春天行动表态发言材料，希望对你有帮助。   银行春天行动表态发言材料　　为有效推动20\_年“幸福春天，扬帆起航”春天行动有声有色地开展，促进各项业务又好又快发展，1月15...*

发言。一般在会议，晚会上领导或特殊人物的讲话。本站精心为大家整理了银行春天行动表态发言材料，希望对你有帮助。[\_TAG\_h2]   银行春天行动表态发言材料

　　为有效推动20\_年“幸福春天，扬帆起航”春天行动有声有色地开展，促进各项业务又好又快发展，1月15日，\*\*农行在营业室门前、\*\*分理处门前拉开了20\_年金钥匙春天行动宣传活动营销序幕。该行自开展该项营销活动\*\*天以来，各项存款较年初上升\*\*万元，其中储蓄存款上升\*\*万元，对公

　　存款上升\*\*万元；开借记卡\*\*张，网上银行注册\*\*户，开手机短信\*\*户，取得了“春天行动”零售业务综合营销的良好开端。

　　一是制定活动方案，确保活动有开展。该行制定了《中国农业银行\*\*县支行20\_年“大行德广伴您成长金钥匙春天行动”零售业务综合营销方案》，明确了活动时间、主要营销目标、营销要点、营销活动内容、营销活动管理要求、营销活动的评价考核等。同时成立了以行长任组长，副行长任副组长、各部门、营业机构负责人、客户经理为成员的“大行德广伴您成长金钥匙春天行动”领导小组，负责“春天行动”的整体策划、部门协调和部署执行，为活动的开展提供了组织保障。

　　二是改变宣传方式，确保活动不走形式。该行以向办理业务的客户馈赠礼品为主线，连续多日开展现场赠礼促销活动，拉近与客户之间的距离，在两个营业机构即营业室门前、青溪分理处门前设立“幸福春天扬帆起航”春天行动宣传点，从1月15日至3月20日，每日都有两名以上客户经理现场营销个人业务产品、现场向办理了业务的客户发放礼品。并印制了“客户办理业务礼品对照表”广告设立于现场，让客户对自己开办的业务应获赠的礼品一目了然。

　　三是分解目标任务，落实到岗到人。为确保春天行动的全员动员和全员营销，该行结合实际对活动的10多项主要指标进行了分解，落实到岗到人，让全行干部员工人人心中有数，对自己的目标任务负责。

　　四是制定激励措施，充分调动全行干部员工营销的主动性和积极性。对20\_年“春天行动”结束后，该行按一季度各项业务营销业绩评选该行先进个人，评选“存款明星”3名、“保险营销明星”3名、“中间业务营销明星”3名，以表彰一季度在存款组织、保险营销、中间业务营销工作成绩优异的员工，对前三名获奖者分别奖励效益工资1000元、800元和600元，达到评选上级行评优条件的，该行将积极推荐上报，从物质和精神上激励大家在营销活动中你超我赶。

**银行春天行动表态发言材料**

　　尊敬的各位领导，各位同仁:大家上午好！年年春天在行动，岁岁月月勤耕耘！“开门红”己成为金融机构能够决胜全年的常态机制和规定动作，谁谋划早、行动快，谁就将掌握全年工作的主动性。根据会议的安排，下面我谨代xx银行由衷表态，我们将以不胜不休的状态竭力投入到“春天行动”当中，争取最好的市场表现，从而贏得区域良好的市场地位，充分展示“xx银行”在xx(地区)的行业新秀形象。

　　一、力争一个确保。举全行之力、聚全员之智，完美打赢20\_“春天行动”攻坚战，确保完成上级行分配的各项工作任务。

　　二、争取五个到位。

　　一是宣传发动到位，我行将在会后第一时间召开全行20\_年支农支小服务“春天行动”动员大会，认真贯彻本次会议精神，安排布署20\_年支农支小小服务“开门红”各项工作，营造“春天行动”的红色氛围。

　　二是措施落实到位。严格立足“五抓”：一抓xx单位机构改革机遇，本行已于20\_年11月13日向xx政府呈上了书面文件，恳请政府将xx部分单位的工资代发业务转入本行。区政府主要领导已明确表态，将新组建的新单位工资代发业务，交由xx行和xx银行代发。本行拟成立3人的攻关小组，力争1／3以上的单位职工工资代发业务转入本行；二抓xx项目建设的机遇增存，该项目约投资15个亿，重点抓好搬迁补偿资金增存；三抓外出务工人员返乡带回的资金增存；四抓系统大户增存，重点针对xx、xx局年终各类划拨资金增存；五抓民营企业及小微客户的走访对接，积极提供良好的信贷服务。

　　三是风险防控到位，本行将加大到期贷款的收回力度，确保到期贷款收回率达到99%以上，对新增贷款，认真落实好“三查”制度，确保无不良的良好发展态势。

　　四是绩效考核到位。本行的储蓄存款是业务发展中的一大瓶颈，必须加大考核力度，争取早日解决这个短板。从明年元月1日起，拟对储蓄存款与单位存款实行差别计价，在xx行制定的20\_年存款计价标准内适当提高储蓄存款计价标准，同比例下降单位存款计价标准，促进储蓄存款的较快增长。

　　五是工作时间到位。“春天行动”期间号召全体员工出满勤，发扬“5+2”、“白+黑”的工作作风，促使员工能够积极主动的将大部分时间和精力都投入到“春天行动”中去。

　　各位领导，“存款、贷款、客户新增、资产质量”四轮驱动是我们的动力之源，我们将努力抓住分行打造“全省标杆银行”的契机，不断夯实“双基”管理，“提质增效”、“提比进位”，以“弯道超越”的果敢，以“敢于亮剑”的气魄，以“不胜不休”的坚持，树立起“勇无敌、智无限、高无界”的精神理念，圆满完成20\_年支农支小服务”春天行动“各项工作，努力实现20\_年各项业务的全面发展。

　　谢谢大家！

**银行春天行动表态发言材料**

　　尊敬的各位领导、各位同事：Xxxx年“春天行动”大幕已经开启，全行上下从市行到支行已经纷纷进入“春天行动”的角色，我作为基层营业网点的一名负责人，肩负着支行党委及全所员工的期望。在此，我郑重表态如下：

　　一、认真研究县支行制定的xxxx年“春天行动”考核办法，并带领分理处所有员工共同学习，把市县两级会议精神传达到为一位员工。在xxx分理处营造一种人人争先、积极向上的工作氛围。

　　二、在任务分配和营销工作中，我保证做到：重担我先挑、冲锋我在前。积极关心分理处每一位员工的工作、生活，尽最大努力为他们创造良好的工作条件，充分调动一切积极因素，发展每一位同志的最大潜能，动用一切可以动用的关系，拓宽营销覆盖面，对任务完成情况做到每周一统计、每周一公布、每周一总结、每周一安排，确保各项工作按部、有序、稳定发展。

　　三、在做好业务发展的同时，高度关注网点内控制的执行情况和规范化服务情况，把提高服务质量作为营销工作的重要一环去抓好、抓细，力争避免出现由于服务问题导致客户的流失，用优质服务巩固营销成果。

　　四、利用春节期间农民工返乡、城乡市场活跃、现金流加大的有利时机，有重点地开展存款、代理保险及不良贷款的清收工作，并力争干出实效。在此，请支行党委放心，我本人将尽最大努力，带领分理处所有员工无条件完成支行分配的各项任务，真正实现xxxx分理处xxxx年各项业务的“开门红”。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！