# 竞聘信用社主任演讲稿范文合集六篇

来源：网络 作者：雨后彩虹 更新时间：2025-05-14

*演讲稿的写法比较灵活，可以根据会议的内容、一件事事后的感想、需要等情况而有所区别。随着社会一步步向前发展，演讲稿应用范围愈来愈广泛，你写演讲稿时总是没有新意?以下是小编帮大家整理的竞聘信用社主任演讲稿6篇，供大家参考借鉴，希望可以帮助到...*

　　演讲稿的写法比较灵活，可以根据会议的内容、一件事事后的感想、需要等情况而有所区别。随着社会一步步向前发展，演讲稿应用范围愈来愈广泛，你写演讲稿时总是没有新意?以下是小编帮大家整理的竞聘信用社主任演讲稿6篇，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**竞聘信用社主任演讲稿1**

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

　　我叫XXX，现年XX岁，大专文化，中共党员，政工师，现任XXX农村信用社主任。 在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入21世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。

　　二是任XXX信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了万元、万元，成为支持XXX镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的副主任。 按照任期目标要求，我的工作目标是：

　　任职当年使全社的存款较年初上升1。2亿元，贷款增长1。5万元，存贷款增量列全县金融机构之首;加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降3000万元，其中”双呆”贷款下降300万元;大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高2个百分点;努力提高资本充足率，年内使各项股金增长300万元;在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到99%以上。 为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　一、实施资金膨胀工程。

　　在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

　　二、实施富民工程。

　　在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动XXX农村产业结构调整步伐。

　　三、实施资金盘活工程。

　　一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款;能以资抵债的及时办理抵债手续。三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

　　四、实施中间业务工程。

　　工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。 思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好”一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把XXX联社的业务发展推向新征程。 如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进XXX信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。 谢谢各位领导、谢谢各位评委!

**竞聘信用社主任演讲稿2**

各位领导、评委、同事们：

　　你们好!

　　首先，我感谢各位领导和同事们给我这样一个机会，来竞聘县联社中层干部资格。对于我，大家可能并不陌生。但在这样一个场合，我还是先做一下自我介绍吧。我叫，岁，文化，年参加信用社工作，历任信用社出纳员、信贷员，年月至年月任联社办公室资料员，年月起任市联社办公室资料员至今。(我强调一下：今天没有明确竞聘某一职务，因此，对各岗位的具体工作思路暂不涉及。)下面，我主要谈一谈我这次竞聘的目的、对过来工作的感受以及自己对中层岗位的理解和认识。

　　第一，参加竞聘的目的此次竞聘演讲大会是继20xx年10月“三定两聘”工作之后，我县人事制度改革的进一步深化和又一次具体实践，充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加此次竞聘，目的有两个：一是想展示一下自己的能力。我到市联社已有半年多的时间，已经适应了市联社的工作环境，我并不是为了和任何人争位子;二是想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，建立起一支年轻化、知识化、专业化的干部队伍，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。

　　第二，对几年来信用社工作的感受 我参加信用社工作已有七个年头，在工作中，我主要有以下几点感受：

　　1、我工作的七年，是农村信用社不断改革的七年。对于新生事物，人们总有一个从不认识到认识，从接受到执行的过程，我也同样经历了这样一个过程。几年间，我们明显地体会到工作压力大了，费用管理严了，工资不是很容易地按月拿到手了;但我们也欣喜地看到，经过七年的改革，信用社的经营效益正在稳步提高，发展后劲日益增强，只要我们努力工作，我们手中的饭碗就会端得很稳固。我们的改革是正确的，是富有成效的。

　　2、我工作的七年，是埋头学习的七年。在基层信用社时，我刻苦学习珠算、点钞及信用社各种业务知识，并虚心向其他同志请教，努力使自己成为一名“多面手”;调入县联社之后，我认真学习专业知识，不断提高自己的文字水平，并为领导、为各科室、为基层信用社搞好服务。此外，我充分利用业余时间加强学习，顺利拿下了全国高等教育自学考试金融专业大专学历，使自己的业务素质、文化素质都有了一个新的提高。

　　3、我工作的七年，也是令我感到欣慰的七年。几年来，我一直在领导及同事们的关心、支持和爱护下成长。大家对我在工作上帮助、指导，在生活上关心、照顾，我只有将大家对我的信任和期望化为工作的动力，来作为回报，正是基于此，无论从事哪个岗位，我都脚踏实地，努力工作，毫无怨言。几年来，我在《日报》、《晚报》、《中国农村信用合作》等多家报刊、杂志上刊登通讯、新闻报道30余篇，所撰写的《农村信用社如何认识并支持农业产业化发展》等3篇论文被人民银行系统交流推广，并获奖;、年，我连续两年被县委、县政府评为“信息工作先进个人”，连续三年获得县级“先进工作者”称号，年度，被市联社评为“办公室工作先进个人”。就此，我真诚地向支持我、信任我的各位领导、同志们表示感谢!

　　第三，我对县联社中层干部这一岗位的理解和认识我在市联社工作，主要负责各处(室)催办与考核工作，有机会接触到各处(室)的业务，了解机关各处(室)的职能和具体的工作内容，对如何做好一名机关中层干部有了更加深入的了解。我希望能在这一岗位上得到进一步的锻炼，我认为，要做好一名机关中层干部，应做到如下几点：一是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手中层干部可以说是“兵头将尾”，上对联社领导，下对一般员工及基层信用社，既是管理者，又是办事员。在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，要与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。

　　二是要有全局观念机关科室作为联社内部机构，其工作是相互关联的，任何一个科室都不能脱离于其他科室而独立开展好工作。因此，作为一名中层干部，应该培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。要多与其他科室进行沟通、协调，使各科室形成合力，共同做好联社的各项工作。

　　三是要具备较高的业务素质和管理经验作为一名科室负责人，要对本科室的各项工作了如指掌，对所从事的专业工作要得心应手，要有敏感性和洞察力。比如业务科室负责人，要能够根据数字的变化，准确地分析出增减变化的原因，并采取有效措施巩固已取得的成绩或尽快扭转落后局面。目前，各科室人员少、工作量大，要对本科室人员合理调配，发挥每个人的专长，充分调动科室人员的工作积极性，同时，对本科室繁杂的工作要合理安排，沉着、冷静地处理，使本科室工作有条不紊地开展。

　　四是要搞好团结，合作共事团结就是力量，一项事业、一项工作，只有靠大家团结一致，才能较好地完成。作为一名中层干部，尤其要搞好团结。在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。第四，我认为我参加此次竞聘，具备以下基本条件：

　　1、学识水平，我是学历，学的是专业，我参加工作半年时间便通过考试取得了金融专业初级技术职称任职资格。中国已加入WTO，农村信用社要想在未来激烈的金融竞争中立于不败之地，迫切需要有较高文化水平、有现代金融理论知识和实践经验的干部，我认为自己已基本具备这一点。

　　2、我有三年的基层工作经验，有三年的联社机关工作经验。尤其是任资料员岗位，使我学到了更全面的业务知识，积累了一定的管理经验，并养成了勤于思考，善于思考的习惯。

　　3、我在市联社工作已半年多的时间，市联社高水平的管理和紧张有序的办事程序，使我受到了进一步的锻炼。同时，在市联社领导们分析问题、处理问题及严谨的工作作风的影响下，和对我的`严格要求下，我认为自己在管理上、在看问题的高度、深度上及处理问题的策略上都有了很大的提高，这一定会对我今后的工作有很大的帮助，并使我有能力做好一名县联社中层干部应履行的职责。

　　4、我有严谨务实的工作作风和较强的敬业精神文秘工作是一项无名事业，它不显荣于人前，却辛苦于人后，工作经常加班加点，生活没有规律。此外，办公室临时性工作多、急事多，重要的工作多，这使我养成了一种习惯，就是对工作严谨细致，稳中求快，统筹安排，力求做到工作无积压，有时工作忙不过来，宁可自己晚上加班加点，也要按时完成。我在联社工作了六年，我想各位领导和大家能够对我有一个比较透彻的认识，我也相信大家，对我会有一个公正的评价。 谢谢大家!

**竞聘信用社主任演讲稿3**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好!我是联社营业部的xx，36岁，本科学历，会计师职称。十分荣幸能参加今天的岗位竞聘会，我竞聘的岗位是xx信用社主任。

　　19xx年参加信用社工作以来，我努力学习，勤奋工作，恪尽职守，开拓进取，不断积累工作经验，丰富工作阅历，提高管理水平，从一位普通员工到主管会计，逐步成长为一名管理者。回顾XX年来的工作经历，我的每一点成长进步，可以说，都得宜于各位领导和同事们的关心和帮助。此时此刻，与其说我在竞聘一个岗位，还不如说我在争取一个机会，一个展示自己、承担更多责任的机会。我将力尽所能，不辜负领导和同事们的希望，为信用社的发展做出更大的贡献。之所以参加竞聘xx信用社主任一职，是因为我具有“四个方面”的优势：

　　一是具有较强的金融理论知识。

　　我在大学几年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理、资金组织等课程，打下了较为扎实的金融理论基础;参加工作来我始终不忘充实自己，坚持学中干、干中学，参加了银行业从业人员资格认证考试，并取得了优异的成绩，使我的理论水平又有了进一步的提高。

　　二是具有较强的工作能力。

　　“心诚则路正，路正则事业成”。19xx-19xx年两年市联社机关新业务部的工作经历提高了我的文字组织能力;XX-XX年四年营业部主管会计的工作经历提高了我的业务水平;XX年上半年市联社业务拓展部的工作经历提高了我的社会交往能力、处世应变能力。任联社营业部副主任期间，能够坚持原则、实事求是，有较好的群众威信，锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。经过十年的业务知识积累和锻炼，

　　三是具有强烈的事业心和开拓创新意识。

　　作为信用社一名员工，我始终把强烈的事业心责任感，作为开展工作的动力推手，不断强化工作的精品意识和服从意识;同时我年富力强、身体健康，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社的正确领导下，圆满完成联社分配的各项工作任务。

　　四是具有自身资源优势。

　　我在联社工作期间与财政局等行政事业单位建立了良好感情关系，了解他们的资金走向和资金来源以及资金结构，为以后从事其他业务，占领一定市场，取得镇政府和财管所支持，奠定了良好基础。

　　如果我当选xx信用社主任，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同事们的厚望，为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　第一：抓住源头、努力开拓。“千里之行，始于足下”，xx信用社以前取得的成绩只能说明过去，xx信用社要真正摆脱困境，还任重而道远。春节将是xx信用社增存的关键时期，我要突出重点，加大营销力度，改善网点的服务水平，做到早计划、早行动、早发展。完成联社下达的存款“春天行动”xx万元任务。一方面，抓住经济发展的大好形势的有利时机，深入乡镇行政事业单位进行宣传营销，不断拓展业务，积极抢占市场份额;xx镇的镇收入每年都有xx万左右，xx镇行政事业单位有7站8所，都在农行开户，仅仅只有xx卫生院在xx信用社开户，我要通过自己的社会关系利用自身的资源，通过亲情营销，感情营销，把每年财政补贴的涉农资金xx多万从邮政银行挖过来，争抢市场份额。另一方面，把任务分解到人，鼓励全员发扬背包下乡的优良传统，利用春节农民工返乡的大好时机，积极走村上门开展“现场吸储”活动，努力膨胀资金规模，完成全年的存款任务xx万元;xx镇镇上共有xx户人家，xx人，如果镇上每户在xx信用社存x万元，xx信用社可以吸储xx万元。遵循这一思路，试问xx信用社的全年存款任务会完成吗?

　　第二：树立服务“三农”意识，做好信贷支农文章。xx信用社XX年末小额农贷xx万元，小额农贷回笼率xx%。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社领导的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。一是要认真把握，选准发证对象，为了确保农户贷款放的出，收得回，必须对农户进行深入细致的调查，保证农户贷款的安全运行。二是充分发挥村组干部的作用，从xx镇的xx行政村，xx个小组中，选择村委会班子团结务实，威信高，责任心强的村组首先开展创建工作，确保农户贷款到期收回，争取xx年底小额农贷回笼率100%。

　　第三：做好信贷营销，充分挖潜自身潜力，寻找优良的客户群。在支持项目上，从以前只注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙。xx信用社XX年底抵押贷款xx万元，仓单质押的贷款xx万元，主要是棉花企业，而xx镇现有集体企业和个体作坊35家，主要生产项目有印刷、机械、水泥、建材、粮食、油料等加工。那么，在做好风险防范措施的情况下，要充分利用资源，力争为讲信用的企业多投放贷款，尽可能为三农和私营主提供便利，着重做大做实仓单质押的贷款这一“拳头产品”，充分发挥xx地处城乡接合部，辐射城区、带动乡村的区位优势，积极拓展城区优质客户，创造更高效益。通过快发展、多创收为xx信用社的员工创造更高的绩效工资。

　　第四、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是信用社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　尊敬的各位领导和同事们，对我而言，我竞聘的不是官位而是责任，我相信抬头靠实力，只有认真踏实的走好每一步，才能圆满完成市联社党委赋予的各项工作任务。假如我竞聘落选了，我也不会灰心泄气，因为能够勇于参与竞聘，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得学习和锻炼的机会，今后，我要寻找自己的差距和不足，努力将自己锻炼成为一名让领导信任，让客户满意的信合人。谢谢大家。

**竞聘信用社主任演讲稿4**

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

　　我叫XXX ，现年XX岁，大专文化，中共党员，政工师，现任XXX农村信用社主任，信用社主任竞聘演讲稿。

　　在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入21世纪的

　　第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：

　　一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。

　　二是任XXX信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了

　　万元、万元，成为支持XXX镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。

　　三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的副主任。

　　按照任期目标要求，我的工作目标是：

　　任职当年使全社的存款较年初上升1.2亿元，贷款增长1.5 万元，存贷款增量列全县金融机构之首;加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降3000万元，其中”双呆”贷款下降300万元;大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高2个百分点;努力提高资本充足率，年内使各项股金增长300 万元;在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到99%以上，竞聘演讲稿《信用社主任竞聘演讲稿》。

　　为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

　　二、实施富民工程 。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动XXX农村产业结构调整步伐。

　　三、实施资金盘活工程。

　　一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。

　　二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款;能以资抵债的及时办理抵债手续。

　　三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

　　四、实施中间业务工程。工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。

**竞聘信用社主任演讲稿5**

尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!

　　农村信用社在激烈的市场竞争中求得生存发展并不断壮大，坐稳农村金融的头把交椅，只有不断加大改革力度，在改革中不断创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。联社这次开展中层干部竞聘上岗，这是历史的必然，也是改革发展的需要，更是改变传统用人观念的必然趋势，为此，我将参加盘县农村信用合作联社新民信用社负责人的竞聘。

　　我叫XX,今年39岁，大专文化，1993年参加信用社工作，历任信用社出纳员、记账员、信贷员，1998年至今任保田信用社负责人。

　　我参与竞聘的优势和对于今后的工作有以下几点设想： 第一、农村信用社是我最热爱并要为之奋斗一生的事业。参加农村信用社工作近20年来，通过不断的学习 和工作实践，对农村信用社的性质、发展历程、办社宗旨、服务对象等有了进一步的理解和认识。在半个多世纪的发展历程中，虽然经历了各种风雨和坎坷，但从建社至今始终坚持为\"三农\"服务、为中小企业服务、为私营企业和民营经济服务，虽然农村信用社改革在不断深化，但农村信用社姓\"农\" 1

　　是永远不会改变的。我出身农村，长于农村，工作在农村，深知农民急需金融服务的期盼和信贷资金支持的渴望，我竞聘的新民信用社所服务的对象基本上是农户，主要与种养殖为主，并且基本上才能解决温饱，新民信用社目前属于独家经营，但要服务好千家万户和所辖企业，只有把信用社做大做好，才无愧于老百性，无愧于组织对我的信任。

　　第二、团结的队伍，健全的制度 ,严格的管理，才能实现效益最大化。多年的工作和管理经验，使我深深懂得\"以人为本\"的治社理念。我所竞聘的信用社虽然是几个人的团队，但要实现每个人思想的高度统一，自己必须从小事做起，以\"老老实实做人，勤勤恳恳做事\"为信条，清正廉洁，模范自觉的遵守和执行好各项规章制度和规定。行业特点已经决定，只要不怕吃苦，人人爱岗敬业，踏踏实实，兢兢业业，一切从大局出发，不计较个人得失，不怨天尤人，人人领悟\"发展才是硬道理\"的科学论断，不断创新工作思路，把上级要求完成的各项任务变成是自己必须要做好的工作，才能实现自身效益和社会效益的双丰收。

　　第三、坚持存款立社，效益兴社、严把信贷资产质量关。 良好的人际关系和优质的服务是拓宽资金来源渠道的重要手段;协调好与当地党政企事业单位和广大农户的关系是必要条件;支持服务好广大农户和中、小企业是工作重点;把好信贷资产质量关是生存之本;良好的社会形象是生存的基础。如果我竞聘上，我将处处以身作则，努力学习业务知识，不断提高政治理论水平，与时俱进，开拓创新，提高管理水平，真正成为员工信任，老百姓支持，领导放心的好\"班长\",真正成为\"为官一任，造福一方\"的好班长，真正成为信合战线上称职的优秀员工。

　　第四、扎实推进诚信农民体系建设，全面推动农村经济社会的发展。

　　诚信农民体系建设是一项利国利民的工程，目的是建立一种先进的信用文化思想，培育信用农户，切实解决农民贷款难的问题。在今后的工作中，我将广泛宣传信用体系建设在调整农村农业结构，帮助农民增收致富所发挥的重大作用，让人民群众实实在在感受到这是一项利己的民生工程。积极争取乡镇党委、政府及村支两委的支持配合，严格按照贷款管理的有关规定，认真核定农户信用贷款额度，保证贷款的及时发放，满足农户扩大生产经营规模的信贷需求。

　　近20年来我在信用社的工作实践和十多年基层信用社负责人的工作经历，虽然取得了一些成绩，也总结出一些管理经验。但都成为过去，今天，无论竞聘成功与否，我将会更加努力的学习和工作，为农村信用社的发展，做出新的贡献!

　　谢谢大家。

**竞聘信用社主任演讲稿6**

尊敬的各位评委各位领导，同志们:

　　大家好!

　　今天，我本着锻炼自己，挑战自我的宗旨站在这里，以平常诚恳的心态接受领导和同志们的检阅，竞选信用社副主任一职，希望能得到大家的支持。

　　我叫，今年岁，年至今先后从事过等工作，在管理岗位上也已经多年，曾先后荣获过等荣誉称号，今天的演讲用以下两方面展示自己。

　　一我首先要明确的是参加岗位竞聘的理由和优势

　　第一我有强烈的思想意愿。自从事工作以来，就非常热爱我的职业，珍惜我的岗位，我没有因为服务态度问题与客户发生过矛盾，没有因管理问题让职工不满意，更没有在经济问题上犯过一次错误，始终如一的执行制度，落实要求，圆满的完成各项任务，现在我站在这里，就是想继续在在更重要的岗位上有所作为有所成就，继续为事业献工献力。

　　第二我有丰富的工作经验。从事工作的十几年间，使我熟悉管理的各个环节，熟悉业务的操作规程，对各种设备设施熟知能详，能够坚持原则，始终坚持标准不走样的做好各项工作，在多年的管理岗位上锻炼了较强的管理能力组织能力和工作能力，所以我说，我有能力胜任这份工作。

　　第三我有较好的年龄优势。我正值而立之年，身体健康精力充沛斗志十足，接受能力快适应能力强，能够完全适应当前高标准严要求快节奏，以及高强度大负荷的工作量，我有能力也有愿望把自己全部的精力投入到工作中，毫无保留不遗余力的把工作做细做实做好，为事业的创新与发展贡献自己的微薄之力。

　　二我要阐明的是如果我竞聘到岗位后的打算

　　如果我是，我要在以下三个方面努力做好工作

　　第一在自身能力上要有所突破。当前，形势的变化标准的更新客户的需求都在不断的变化，故有的管理理念管理方式管理方法已经不利于市场的发展需要，这就需要管理者的思路创新。如果我是，我会自觉的感知新理念适应新标准学习新方法，不断的充实自己，不断的提高自身能力......

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！