# 银行竞聘演讲范文【三篇】

来源：网络 作者：雾花翩跹 更新时间：2025-04-02

*搜集的范文“银行竞聘演讲范文【三篇】”，供大家阅读参考，查看更多相关内容 ，请访问演讲稿频道。 　　【一】　　十分荣幸能够参加这次正职资格竞聘，情绪十分激动。我此刻能够勇敢而有信心的站在这演讲台上，感觉得我还行、能行，能胜任这一工作，也必须...*

搜集的范文“银行竞聘演讲范文【三篇】”，供大家阅读参考，查看更多相关内容 ，请访问演讲稿频道。

　　【一】

　　十分荣幸能够参加这次正职资格竞聘，情绪十分激动。我此刻能够勇敢而有信心的站在这演讲台上，感觉得我还行、能行，能胜任这一工作，也必须不会让各位评委失望。下方我从以下三个方面剖析自我，推介自我，恳请评委们指正和大力支持。

　　一、几年来的工作实践和成果

　　xxxx年，我从银行学校毕业入行，平凡的度过20世纪，豪情的步入21世纪。风雨16年，在领导、同事们的关怀和帮忙下，我成长并逐渐成熟。期间辗转数个基层营业机构、机关部室，从内勤到外勤，从基层员工到任部室副职多年，辛勤与汗水相伴，已锻炼成为一名遵章守纪、吃苦耐劳、甘于奉献的农行人。

　　从参加工作至xxxx年，我一向在基层一线扎实工作，学业务知识，练基本技能，使我能够熟练地适应各种内勤岗位。在19xx年县行组织的业务技能大比赛中，荣获手工记帐单项第一名和团体优秀奖。19xx年，县行成立国际业务部，我有幸调入工作，透过自学，刻苦钻研，开创了我行国际业务新起点，成功代办了多笔信用证签证、押汇等国际融资业务，受到市分行的表彰。

　　xx年，在宿城营业所从事内勤主任工作，任务繁重而琐碎，我努力加强内勤管理，当好主任的帮手，连年超额完成县行分配的各项任务指标，所在单位连续多年被评为省、市级先进单位和礼貌服务单位。20xx年6月调入县行清收中心任副经理，从事法律事务工作，当时岗位调整曾让我一时迷茫，很难立即适应纷繁复杂的外勤工作，又是领导和同事们的热切帮忙，我很快转变主角投入新的工作，勤勤恳恳。业余时光，我认真地自学各种法律、法规，并结合具体的银行业务知识，大力维护了我行的正当权益。当时印象最深的一件事：在20xx年9月的一件代办存款合同纠纷案中，涉案金额尽管不足万元，但是带有社会普遍性，处理稍有不慎，便会引发多宗诉讼纠纷。那时，案发地在我行办店营业所，这是一个位于黄河滩边的叫八里丁村的代办站，该代办员在以往代办我行储蓄存款业务时，截留挪用储户资金，进行非法借贷，留有多处加盖我行储蓄代办站业务公章的便条，隐患很大。诉讼发生后，行领导十分重视，陪同一块去协调处理。

　　当时天气比较炎热，案发地点又涉及多个村庄，因此调查取证工作困难。一方面，我们购置了微型录音机，早出晚归，苦口婆心的做证人的思想工作;另一方面，根据案情进展，及时协调公安机关、人民法院，利用法律威慑力，使原告很快放下了对我行的连带诉讼追偿，由其与代办员调解结案，平息了许多类似案件的再次发生。回忆那时两年的工作经历，既磨练了坚强意志，又培养出较好的组织协调潜力。

　　20xx年7月，正式调入此刻的信贷管理部任副职，既负责全行的法律事务工作，又分管自律监管和档案管理工作，尽管任务比较繁重，但能尽职尽责，\*的完成各项任务。几年来累计代理诉讼经济纠纷案件58起，涉案金额过亿元，其中借款合同纠纷40起，破产清算案件12起，被诉案件6起，均能及时、合法的了结，正确的维护了我行的合法财产权益。同时，密切配合人民法院的执行工作，加大案件执行力，累计现金清收不良贷款780万元，成效显著。因此，20xx年，我行被授予省级法律事务执行工作先进单位;20xx年，我本人也被县行申报为省级“青年岗位能手”。

　　二、竞聘优势

　　1、有长时光的基层工作实践，丰富的社会阅历，从事岗位多，业务知识比较全面。对于这点，透过我上方的简单介绍，相信各位评委必须有所了解。但我深信一点：时光、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人，它使我有理智、有激情、更有高度的工作职责心。

　　2、思想端正，有良好的人生观、处世观，能善解人意，甘于奉献。202\_年经县行党委认真考察、考核，我被组织理解为光荣的中国共产党预备党员，并如期转正，成为一名正式党员。日常工作中，我也是严格以党员标准要求自我，廉洁奉公，助人为乐;坚持正义，敢于同坏人、坏事作斗争。

　　3、勤奋好学，用心进取。工作中，我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度，以学习合规文化为契机，严格贯彻执行，杜绝出现违规、违纪行为。工作之余，培养自学潜力，19xx年透过自学考试，取得山东经济学院金融专业专科学历，20xx年参加开放式高等教育，取得中国政法大学法学专业本科学历;19xx年透过了经济师资格考试，并于20xx年被县行正式聘用;20xx年参加国家企业法律顾问资格考试，顺利取得执业资格，并在20xx年山东省国资委举办的继续教育中被评为“优秀学员”。这些成绩的取得，得益于县行领导的支持。他激发了我用心进取的工作热情，也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。

　　4、有多年的管理经验，能服从大局、服从领导。自xxxx年4月以来，一向从事副职工作，一方面认真的履行岗位职责，切实抓好自身主要业务和分管工作，以身作则，严以律己;另一方面，用心地当好主任的参谋、助手，及时办理领导交办的各项工作。能识大局、识时务，服从领导，协同作战，\*的完成县行分配的任务。

　　三、以后的工作打算

　　如果竞聘成功，我会从以下几点努力开展工作：

　　1、服从党委安排，及时进入主角，带好身边的人，切实履行好部门负责人职责。此刻正逢新年伊始，各项工作刚起步，头绪也比较多，因此，首先应服从县行党委的工作安排，服从大局，树立“全行一盘棋”观念。根据年初县行全年任务指标分配，及时分解落实，不留任何死角。工作中以身作则，大胆管理，充分调动部门全体人员工作用心性，以饱满的激情全面完成工作任务。

　　2、继续发扬自我勤奋好学、吃苦耐劳的优良作风。作为部门负责人，应全面掌握金融法律法规、银行专业知识和上级行的各项规章制度，勤奋好学，搞懂、学会，并及时传达贯彻落实。工作中坚持吃苦耐劳的优良作风，身先士卒，用心发扬“班长”的表率带头作用。

　　3、团结友爱，共同协作，确保全年工作安全无事故。作为部门负责人，首先应加强合规经营意识，始终坚持“安全就是效益”观念，紧抓内控管理，严防工作隐患，确保各项业务快速、健康发展。其次坚持谈心制度，要切实关注身边人，常交心，常进行思想交流和沟通。本部门全体人员之间应搞好团结，发扬团队精神，坚决杜绝武断、\*。最后，充分利用好绩效考核体系，做到公平合理，奖惩分明，构成一种团结友爱、人人都求用心上进的良好氛围。

　　银行岗位竞聘演讲稿-三联阅读

　　总之，一句话，“重在参与”。既然行党委英明决策，搭建了公开、公正、公平的竞聘舞台，我必须要用心的争取。无论结果如何，我都要衷心感谢各位评委的大力支持和帮忙。我会一如既往，继续努力工作。演讲结束，再次衷心的多谢各位评委!

　　【二】

　　大家好!我是来自\*\*支行的\*\*\*，十分荣幸能够参加这次理财经理的竞聘，首先，请允许我向大家介绍一下我的基本状况。

　　我今年28岁，XX年毕业于\*\*省经济管理学院会计专业，毕业后进入交行工作先后在原新春储蓄所、储蓄所作储蓄员工作。后转至\*\*区移动公司担任客户经理。今年3月份回到交行春晖支行担任临柜柜员。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的潜力。

　　下方就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

　　一、首先我对银行理财工作十分感兴趣，同时也是一个工作勤勉和善于学习的人，我有信心在银行理财岗位能够更好地展现我的价值，并且为我行创造更多的价值。透过XX年底开始的股市牛市以来，客户对个人理财方面开始有很大的需求，但是又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要有专业人士来进行正确的指导，来实现客户和银行的双赢。在为客户办理理财的同时，树立交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

　　二、我以前在移动公司任客户经理，在此期间，用心做好优质客户的营销工作，培养了自身营销的潜力;并且透过这段工作经历，使我具有必须的公关潜力和良好的社会关系。我深信，在自我努力和多方面的支持下，我能出色的做好这项工作。

　　三、有在一线网点工作的经历，接触的客户层面较多，能够了解各类客户的需求，根据不一样类型的客户，而采用有针对性的营销策略。努力做到客户需要什么，我们就要给他什么。让客户把我们当作自我人来看待。

　　如果这次能够竞聘成功，我将从以下几个方面来加强

　　1、尽快适应岗位转换。首先是加强理财知识的学习。这是关键，不能够熟悉个人理财业务知识和我们的各种理财产品，得不到客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，我们的目的是要将我们的产品销售出去，为我行创造效益。我们每一天都会应对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，为其带给满意的服务。透过对学习和对市场行情的准确把握，为客户带给合理推荐。这种营销，既立足当前，更着眼于未来。善待客户，就是善待自我;提升客户价值，就是提升自我价值。

　　2、目前，银行理财主要以单一产品销售为主，什么在市场上卖得火，我们就一拥而上都卖这个，而忽视了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在去年的基金销售中，个别行就存在这种状况。针对这种状况，我将着重于组合理财产品和手段，由对客户的深入了解开始，然后针对每一个目标客户的特点及风险承受潜力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其获得更大的收益，从而提升客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。

　　我相信自我有实习、有潜力做好银行理材经理这个职位，做好理材经理的相关工作，为\*\*银行的发展贡献出自我的一份力量。

　　多谢大家!

　　【三】

　　尊敬的各位领导、各位同事:你们好!

　　我曾在座右铭中这样写到:我不能选取出生的时代，但能够用生命的灿烂为时代增光添彩;我不能决定生命的长度，但能够用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行事业的梦想与追求，走上这个舞台，理解大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的职责。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　我竞聘的理由及优势是:

　　1、有长时光的基层工作实践，丰富的社会阅历，从事岗位多，业务知识比较全面。对于这点，透过我上方的简单介绍，相信各位评委必须有所了解。但我深信一点:时光、社会和平凡的工作最能锻炼人、培养人，它使我有理智、有激情、更有高度的工作职责心。

　　2、工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于广西工学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

　　3、思想端正，有良好的人生观、处世观，能善解人意，甘于奉献。202\_年经县行党委认真考察、考核，我被组织理解为光荣的中国共产党预备党员，并如期转正，成为一名正式党员。日常工作中，我也是严格以党员标准要求自我，廉洁奉公，助人为乐;坚持正义，敢于同坏人、坏事作斗争。

　　4、工作业绩突出。在某某业务部任经理助理和副经理的18个月里，用心主动配合经理的工作，并取得很好的成绩:

　　一是机构类存款净增14亿元，在对公存款中的占比迅速提升到42。25%;

　　二是机构类贷款大幅增长，贷款业务基本上覆盖了柳州的三甲医院和本科类院校;

　　三是代理保险业务累计实现保费收入超3。5亿、手续费收入达1545万元，两项指标连续两年在金融同业中位列首位;四是创新的银商通系统成为全国金融系统的楷模，透过银商通系统留存存款达6。6亿元，比未创新前多增近6亿元;五是第三方存管实现4。3万户，托管资金近4亿，\*银行卡4。3万张，新增签约账户连续两年于同业，逐步缩小与工行的差距;六是“五险一金”归集额到达35亿元，为机构类存款稳定增长做出突出贡献。

　　5、勤奋好学，用心进取。工作中，我认真地学习领会上级行制定的各项规章制度，以学习合规文化为契机，严格贯彻执行，杜绝出现违规、违纪行为。工作之余，培养自学潜力，1996年透过自学考试，取得山东经济学院金融专业专科学历，202\_年参加开放式高等教育，取得中国政法大学法学专业本科学历;1998年透过了经济师资格考试，并于202\_年被县行正式聘用;202\_年参加国家企业法律顾问资格考试，顺利取得执业资格，并在202\_年山东省国资委举办的继续教育中被评为“优秀学员”。这些成绩的取得，得益于县行领导的支持。他激发了我用心进取的工作热情，也为我日后更好开展工作奠定坚实基础。

　　6、荣誉颇丰。我曾荣获总行202\_-202\_年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行202\_年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行202\_年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，202\_年又喜获某某大学商业新锐奖。第四，有较高的政治素质。透过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。第五、有较强的组织、协调及业务策划、拓展、营销潜力。

　　一是能协调好上下级之间、机关与基层一线之间、农行与客户之间的关系;

　　二是协调好系统业务或系统客户与支行一线的关系;

　　三是协调好系统业务或系统客户推广、培训及维护与深挖掘的关系。

　　7、有多年的管理经验，能服从大局、服从领导。自202\_年4月以来，一向从事副职工作，一方面认真的履行岗位职责，切实抓好自身主要业务和分管工作，以身作则，严以律己;另一方面，用心地当好主任的参谋、助手，及时办理领导交办的各项工作。能识大局、识时务，服从领导，协同作战，\*的完成县行分配的任务。

　　8、有吃苦耐劳、勇于开拓、不断创新的精神。

　　一是能够利用银行与信托公司的合作关系，来创新应收账款融资理财产品，努力盘活某某企业、某某企业等企业近80亿元应付账款;

　　二是利用银行与租赁公司的业务合作关系，拓展银赁通业务，预计将可发放贷款近40亿元。如此多的创新项目，是他们推动着我一如继往地向前进。

　　金无足迹，人无完人，我对银行知识掌握得还不够，为此，我利用业余时光，努力学习

　　金融知识，并于今年7月份考取了某某大学金融财务mba，以弥补自我的不足之处。

　　如果我竞聘成功，具体措施是:

　　1、服从党委安排，及时进入主角，带好身边的人，切实履行好部门负责人职责。此刻正逢新年伊始，各项工作刚起步，头绪也比较多，因此，首先应服从县行党委的工作安排，服从大局，树立“全行一盘棋”观念。根据年初县行全年任务指标分配，及时分解落实，不留任何死角。工作中以身作则，大胆管理，充分调动部门全体人员工作用心性，以饱满的激情全面完成工作任务。

　　2、向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一齐来;虚心向兄弟部门学习，多交流，多协调，互相帮忙，共同提高。

　　3、继续发扬自我勤奋好学、吃苦耐劳的优良作风。作为部门负责人，应全面掌握金融法律法规、银行专业知识和上级行的各项规章制度，勤奋好学，搞懂、学会，并及时传达贯彻落实。工作中坚持吃苦耐劳的优良作风，身先士卒，用心发扬“班长”的表率带头作用。

　　4、搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感;工作上帮忙同事多出成绩，让同事有一种成就感;在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨;多尊重，少指责;多情义，少冷漠;多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中构成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝聚合力。假如我竞聘成功，树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

　　5、团结友爱，共同协作，确保全年工作安全无事故。作为部门负责人，首先应加强合规经营意识，始终坚持“安全就是效益”观念，紧抓内控管理，严防工作隐患，确保各项业务快速、健康发展。其次坚持谈心制度，要切实关注身边人，常交心，常进行思想交流和沟通。本部门全体人员之间应搞好团结，发扬团队精神，坚决杜绝武断、\*。最后，充分利用好绩效考核体系，做到公平合理，奖惩分明，构成一种团结友爱、人人都求用心上进的良好氛围。

　　假如我竞聘成功，对党要忠诚、对农行要感恩，以实际行动化作对农行事业的不懈追求。无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自我，用“想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自我，用心开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩银行竞聘演讲稿范文。

　　我没有辉煌的过去，但我将把握好此刻和将来。这次若能竞职成功，我将以此为新的起点，在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作。在求真务实中认识自我，在用心进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自我。胜固可喜，败亦无悔!请大家多监督我，我必须不会让大家失望的!

　　总之，一句话，“重在参与”。既然行党委英明决策，搭建了公开、公正、公平的竞聘舞台，我必须要用心的争取。无论结果如何，我都要衷心感谢各位评委的大力支持和帮忙。我会一如既往，继续努力工作。演讲结束，再次衷心的多谢各位评委!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！