# 竞聘农村信用社主任演讲稿7篇

来源：网络 作者：尘埃落定 更新时间：2025-04-19

*竞聘农村信用社主任演讲稿7篇 　　演讲稿可以起到整理演讲者的思路、提示演讲的内容、限定演讲的速度的作用。在充满活力，日益开放的今天，很多地方都会使用到演讲稿，演讲稿的注意事项有许多，你确定会写吗？以下是小编整理的竞聘农村信用社主任演讲稿7篇...*

竞聘农村信用社主任演讲稿7篇

　　演讲稿可以起到整理演讲者的思路、提示演讲的内容、限定演讲的速度的作用。在充满活力，日益开放的今天，很多地方都会使用到演讲稿，演讲稿的注意事项有许多，你确定会写吗？以下是小编整理的竞聘农村信用社主任演讲稿7篇，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇1**

尊敬的各位领导，各位评委，同志们：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。转眼间，在xxxx信用社，我度过了四年春秋，又迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是感谢领导和组织给我们这次竞聘的机会，给了我们挑战自我、展示自我的舞台，深感庆幸；二是感谢各位领导四年多来对我的教育和培养，感谢与我和衷共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫xxx，现年xxx岁，xxx年xxx月毕业于国家重点xxx，获xxxx学士；xxx年通过公开招考，进入xxx县XXX联社工作，担任XXXXX一职。这次，我竞聘的职位是xxxx县xxxx镇信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是热爱农村金融工作。农村信用社是联系农民的纽带和桥梁。参加工作以来，当看到农民群众将自己的辛勤所得存入我们的网点，我看到他们信任的目光；当把一笔笔贷款送入群众的手中，我看到他们期盼和感激的目光；当收回一笔笔贷款时，我看到群众收获的喜悦。每当看到这些，心中总是涌起工作的自豪感，总是分外珍惜领导和组织给我的岗位和机会。工作中，我始终带着深厚的感情去工作去学习，坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，分管各项业务工作进展良好。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。xxx年上半年，完成存款xxx万元，发放贷款XXXX万元。

　　二是综合素质扎实全面。工欲善其事，必先利其器。大学四年，学习法律，牢固树立了法律意识、风险意识和危机意识，养成了严谨细致、创新求实的工作态度。四年多来，我担任出纳员、会计员、信贷员，不断强化业务学习，熟练掌握了信用社的各项日常业务，熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，能够较为熟悉的把握业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律，并学会熟练处理各方面的关系，积累了丰富的社会经验和工作经验，能够胜任基层信用社的每一项工作。

　　三是立场坚定，作风扎实，严于律己。工作中，自己始终站稳立场，时刻与领导、组织保持高度一致，坚决贯彻落实领导和组织交办的各项工作任务，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。工作中，始终严守工作纪律，牢记职业道德，始终以饱满的工作热情和高度负责的工作态度去做好每一项工作。

　　各位领导，评委，如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以身作则，狠抓内部管理。规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障；队伍素质是提升服务、创造效益的基础。作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。同时，通过集中培训、以考促学、骨干带动等多种途径，采取物质和精神奖励两种方式，大力提升员工综合素质。

　　二、围绕中心，提升联社效益。我竞聘xxx镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。一要增收节支。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良贷款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良贷款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大贷款投放力度，培养基本客户群体。在信贷支农工作中，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动\*\*农村产业结构调整和经济发展步伐，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、深化服务，树立农村信用社良好形象。品牌就是效益，服务即是生产力。工作中，将严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　四、严控风险，促进工作稳健发展。工作中，将始终牢记风险意识，警钟长鸣，防微杜渐，坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　各位领导、各位评委，各位同志，我将始终做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　谢谢大家！

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇2**

　　尊敬的各位领导

　　你们好：

　　首先感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘内勤主任的机会。之所以参加竞聘内勤主任，是因为我具有以下四个方面优势：

　　>一是具有丰富的金融理论知识。

　　我于××年考入××大学××××专业，大学四年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理等课程，打下了较为扎实的金融理论基础，参加工作××年来，我始终不忘充实自己，坚持学中干，干中学，立足本职，勤思钻研，不断丰富自我，完善自我，提高自我，使我的理论水平又有了进一步的提高，所经办的业务从未出现差错和失误，圆满完成了领导分配的各项工作任务。

　　>二是具有较强的工作能力。

　　我在日常工作中脚踏实地，诚实待人，“心诚则路正，路正则事业成”，经过多年学习和锻炼，自己的组织协调能力、分析判断能力、处事应变能力、文字组织能力、社会交往能力都有了很大提高。熟练掌握了会计操作流程和计算机新业务操作，能够独立完成信用社的会计核算，工作能力得到领导和同事的肯定。

　　>三是具有强烈的事业心、进取心和开拓创新意识。

　　我充分认识到只有改革和创新才是农村信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断发展壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步提高。正因为有了这种认识，我在会计工作岗位上深深感到自己的责任重大，坚定了干好工作的信念，促使我更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业、一丝不苟、认认真真的做好每项工作。

　　>四是我年富力强、身体健康，精力旺盛，具有较好的年龄优势。

　　接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项工作任务。

　　竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从上级领导安排，积极配合主持工作主任，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，您正在中国教育文摘阅读“信用社内勤主任竞聘演讲稿”以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

　　>第一，充分发挥自己的理论优势，努力完成业务经营目标。

　　要做到及时向领导提供各项经营指标完成情况和分析资料，为领导决策提供可靠数据、有效依据。并根据实际经营状况的变化，随时提出针对性措施，实现经营目标的最终实现。

　　>第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。

　　严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加强三防一保，强化检查辅导和审计监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，促进经济效益的不断提高。

　　>第三，搞好员工业务学习，组织技术练兵，提高全员素质。

　　新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。在切实关心职工工作和生活的基础上，利用一切时间和机会，抓好员工的政治、业务学习，组织好岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

　　>第四，根据新形势下业务发展的需要，不断充实自我、完善自我。

　　首先，在理论方面，我会认真研读政治、经济和金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针与政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。

　　其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

　　各位领导，各位评委，如果我能得到您的信任，我会万分感激，我会以大家的支持为动力，锻炼自己，提高自己，在工作中踏踏实实做事，在生活中认认真真做人。用我的热情、善良、诚实、坚忍，在人生的大舞台上，找到属于我自己的位置，演绎好属于我自己的角色，实现我自己的人生价值！

　　我的演讲结束，谢谢大家。

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇3**

　　20xx年是我县人事制度改革的进一步深化和又一次具体实践，充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加此次竞聘，目的有两个：一是想展示一下自己的能力。我到县联社已有10年多的时间，已经适应了县联社的工作环境，我并不是为了和任何人争位子；二是想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，建立起一支年轻化、知识化、专业化的干部队伍，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。感谢各位领导对我的信任，给我这次竞聘分社主任的机会。我这次竞聘的第一、第二志愿分别\*\*和\*\*两个分社主任。

　　>一、任期目标

　　>1、主要经营目标

　　>⑴存款目标。

　　>a、\*\*分社

　　三年内力争各项存款净增300万元。20xx年上升50万元；20xx年上升100万元；20xx年上升150万元，争取存款总量逐年上升。由于比较清楚该地区的情况，由于自然资源与人文资源的开发在20xx到20xx年已经开发，主要原因该地区的交通环境已经形成，土地征用，农民建房都初具规模。对比前三年的数据有所下降。

　　>b、\*\*分社

　　三年内力争各项存款净增230万元。20xx年上升50万元；20xx年上升80万元；20xx年上升100万元，争取存款总量逐年上升。由于比较清楚该地区的情况，由于自然资源与人文资源的开发在20xx到20xx年已经开发，主要原因该地区的交通环境已经形成，土地征用，农民建房都初具规模。对比前三年的数据有所下降。

　　>⑵目标。

　　>a、\*\*分社

　　实施信贷资金营销策略，三年内增加300万元，。加大盘活不良资产工作力度。在三年不良有所下降。

　　>b、\*\*分社

　　实施信贷资金营销策略，三年内增加230元，加大盘活不良资产工作力度。在三年不良有所下降。

　　>⑶百元收息

　　努力收回利息，争取使百元收息达到9%左右

　　上述主要经营目标均无大的政策因素变化，无大的不可抗拒的自然灾害等影响外，力争完成。

　　>2、内部管理目标，制度管理。

　　任期内，遵守执行内控制度，特别是对信贷、财务、安全、风险防范等制度进行严格组织实施执行，实现信用社依法经营，按章办事，规范操作，安全运行的管理机制。

　　>二、主要措施

　　1、强化“存款立社”思想，实现存款的稳步增长，强化宣传、强化服务，树立优胜劣汰的竞争意识，采取以存引贷，上门服务，代办业务，提供信息增强软件设施等手段，全方位、多渠道筹措资金，实现存款的稳步增长。

　　2、狠抓资产质量提高，确保收入的按期实现，对不良资产的清收，一、是要用足用活政策，利用政策盘活不良资产；二、是借助各方力量进行清收，最大限度盘活资产；三、是确保增量资产质量，杜绝和遏制增量资产发生新的沉淀。

　　3、提高队伍素质。一是要长抓不懈地开展“职业道德教育活动，使爱岗敬业成为职工的自觉行动；二是搞好岗位练兵活动；

　　4、加强“三防一保”人防、物防、技防到位，为保障农村信用社资金财产和员工人身安全，从思想上、政治上、全局上、战略上重视安全保卫工作。一是保证制度贯彻落实；二是要实现人防物防技防到位；三是要加大检查力度，达到堵塞漏洞、消除隐患的目的。

　　5、大力倡导企业文化，让人人都来争做信合企业文化人，不断增加全社职工的凝聚力、向心力。当今社会发展日新月异，市场的竞争就是科技、人才的竞争，如何占领市场，这已是摆在各金融企业面前首要的问题。服务源自真诚，只要我们用心去诠释我们的核心理念：合作为本，效率为魂。用我们的行动去证明我们是金融行业里最捧的，那我们将永远处于不败之地！

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇4**

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

　　大家好！

　　我叫，现年岁，中共党员，于20xx年进入农村信用社工作，并先后从事过储蓄员、会计员、信贷员的工作。今天，我竞聘的职位是信用社副主任。

　　我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争副主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

　　>一、我具有丰富的工作经验：

　　我于20xx年进入农信社工作，先后从事过储蓄员、会计员、信贷员的工作，多年的工作经验，不使我对所有的业务都了如指掌，同时也磨练出我吃苦耐劳的精神和坚强的意志。在工作中，我能切实做到按章做事，严于律己，并且始终保持良好的思想素质。其次，我具备系统的金融知识、娴熟的业务技能。在做好本职工作的同时我也始终不忘充实自己，坚持干中学、学中干，完善自我，提高自我。再次我在多年的岗位工作中锻炼了较强的管理能力、组织协调能力和工作能力。并能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

　　>二、我所取得的成绩：

　　在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

　　1、在工作期间，我担负着全社几十种月度、季度信贷业务报表的汇制，常规性报告、分析的报送，以及信贷调查任务。为领导的决策提供了第一手资料。

　　2、我每月与县联社信贷管理部进行累收、累放、余额以及的核对，发现错误及时纠正，确保了数据的真实准确。

　　“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好信用社副主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好副主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

　　第一，抓好自身建设，全面提高素质。作为农信社副主任，责任重大，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，在联社领导的正确领导下，做到爱岗敬业、履行职责，要求职工做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，努力争当一名合格的信联人，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

　　第二抓存款，促资金实力增强。存款是农村信用社发展壮大的源泉，总量就是实力，份额就是地位。因此，我将协助上级领导从组织资金工作方面下手，首先针对我（市、县）的新形势、新情况、新特点不断提出新要求，在全（市、县）开展广造舆论，大力开展存款宣传活动。通过报刊宣传、张贴宣传标语、影视宣传等宣传方式，扩大了信用社的社会影响力，调动了广大群众踊跃存款的积极性，促进了全（市、县）存款余额月月升、年年增；其次从提高服务质量抓起，有效改进服务方式，努力提高临柜人员服务水平，加速电子化建设、改善服务环境，增强信用社的吸储能力和市场竞争能力，同时，一线广大员工在服务中做到了早上班、晚下班、节假日不休班、业余揽储多加班，进而赢得客户的信赖；其三积极进行客户回访，并针对客户的不同需求进行宣传和介绍适合的理财品种，同时实行以贷引存，积极吸引个体户经商办企。其四充分发挥农村信用社点多面广、人熟地熟的优势，进一步挖掘储源，巩固存款阵地。在当今存款市场竞争激烈的情况下，不但要稳定老客户，更重的是要引进一批新客户，使市场份额不断攀升。在保证存款总量增长的前提下，还要注意提高低成本存款份额，从而不断优化存款结构，在工作中积极争取党政领导的支持，主动上门与有关部门协调关系，加大攻关力度，扩大对公存款开户面，从而降低资金成本，提高收益率。

　　第三我将努力搞好全社职工的团结，并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

　　第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

　　奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！

　　谢谢大家！

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇5**

尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好！

　　能参加今天的竞聘我倍感荣幸，在此我非常感谢领导给予我此次竞聘上岗的机会，同时我也对同事们的关心支持表示诚挚地谢意！我曾记得一位哲学家说过，“倘若船帆遇不到风，充其量只是一块普通的帆布。”今天站在这里接受组织的挑选，我愿做一块搏击风浪的帆布，为我们农村信用社的发展推波助澜。今天我所要竞聘的职位是民生银行支行行长助理竞聘演讲稿。

　　我叫xxx，今年28岁，中共党员，1998年毕业于温州农校，之后又选修了上海金融职业学院的金融专业。于20xx年到信用社参加工作，先后担任出纳员和记帐员，20xx年10月份担任仕阳农村信用社的信贷员。工作中我积极努力，一丝不苟，在20xx年被评为“县级先进工作者”和“优秀安全员”。此次竞聘，通过综合权衡自己，我认为自己有以下几方面的优势：

　　>第一、我具有较高的政治素质和管理能力。

　　我受过高等教育，造就了我良好的个人素质。学过计算机，后又进修过金融专业，熟悉国家的经济，金融政策及金融法律法规。我具有较好的业务专长和组织能力，擅长会计查帐、统计分析和管理，在工作中无论事情大小，我都能管理地井井有条。

　　>第二、我交际能力好，业务能力强。

　　我性格较外向，善于和不同类型的人进行交流，并能够把这一特长运用到工作当中，在我做信贷员一年多一点的\'时间里，我已经把所管辖的两个乡12个村的核销贷款清收了6个。我和当地农民有着深厚的感情，能够站在农民的角度上进行思考，有效地协调关系。正是这一特长使得我在当地有较高的知名度，深得农村干部和群众的好评。同时，我的业务能力也比较强，在03年和04年每年为我社拉来存款500多万元，完成了我社的存款任务。我还善于创新工作方法，积极清收不良贷款，参加信贷工作以来，我的贷款规模达到1300多万元，没有产生一笔不良贷款。

　　>第三、我富有责任心和创新精神。

　　我对工作有着较强的责任心。自从20xx年参加信用社工作以来，我先后从事出纳、记帐、信贷等岗位的工作。无论在哪一工作岗位我都坚持做到“干一行，爱一行，专一行”。我年轻，有激情、有活力，更富有创新精神。我善于接触一些科学的、先进的理念，善于创新工作方法。

　　>第四、我热爱农村信用社的工作。

　　爱因斯坦曾经说过“热爱是最好的老师”。我深深地爱着信贷工作，它关系着xx个乡镇的资金存贷问题，关系着千家万户的切身利益。工作以来我始终兢兢业业，勤勤恳恳，任劳任怨，不怕吃苦，为农村的父老乡亲奉献一份热忱。正是我对信用社工作的热爱使我的业务能力不断攀升，也使我充满信心的走向今天的竞聘演讲台。

　　尊敬的领导、评委，高尔基曾说过“一个人追求的目标越高，他的才力就发展得越快，对社会就越有益”。今天我竞聘农村信用社主任助理之职，自信在这一工作岗位上能发挥我的聪明才智，为我们农村信用社的发展做出积极有益的贡献。如果承蒙领导厚爱，让我走上这一岗位，我将竭尽所能。

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇6**

　　各位领导、各位同事:

　　大家好！

　　此刻站在这讲台上，我是既兴奋，又不安，兴奋的是我有这么一个机会，来挑战自己，提高自己，也为自己提供一个更大的舞台；不安的是我深知作为一名分理处的主任，责任重大，不仅要努力完成各项工作任务，还要协调好同事之间的关系，最重要的还是要通过我们分理处的这一窗口，体现我们整个合作银行良好的精神面貌和业务水平。

　　今天站这里，我认为首先是和大家进一步沟通的机会。我叫xx，199 年参加信用社工作，分别从事过记账员、会计、联行柜员等工作岗位，在这几年工作经历中,我勤奋、踏实、团结同事、爱行如家，无论在何岗位，我一直在努力，在争取，也积累了一定的工作经验、取得了一定的业绩，我有吃苦耐劳、不断进取的精神，我能勤勤恳恳的做好任何工作。

　　其次，我想谈一下对我这次竞聘的岗位,分理处主任的一些认识。我认为作为分理处的主任，应从以下几方面做好工作：

>　　一、团队精神。拥有一个好的团队，才能创造一流业绩。通过关心员工，体谅员工，发挥每位员工的潜能，树立每位员工的责任心和使命感。协调好员工之间的关系，增强凝聚力，形成融洽的同事关系。

>　　二、优质服务。树立把鸣阳分理作为展示合行风采的平台的理念，以服务至上为宗旨，接待客户礼仪大方，以过硬的业务素质为客户提供优质服务、超值服务，时刻不忘为客户排忧解难，逐步建立长期稳定的客户群。

>　　三、工作目标。存款是立行之本，一方面要积极发挥每位员工的主动性，寻找新的储源。另一方面要通过加大宣传，逐渐扩大存款规模。确保完成今年的存款任务1800万，并在此基础上有一个新的突破。

>　　四、内部管理。银行的工作性质必须要有严格管理制度。做好内部管理工作，认真履行岗位职责和操作规程，遵守合行的各项规章制度，搞好环境卫生，做好安全保卫工作，确保安全经营无事故。

　　我清醒的意识到，光有计划不够，光有承诺还不行，新的岗位给我带来新的挑战，也我带来了新的机遇，我会以自己的实际行动来证明。请大家相信我，我会在这平凡的岗位上努力、踏实、勤勉的工作，共铸合行的辉煌明天。

**竞聘农村信用社主任演讲稿 篇7**

尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　今天，我在这里做竞聘演讲，参与永安路信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。

　　首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了永安路农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。 我叫，现年27岁，镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。xxxx年参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，20xx年调入永安路信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，xxxx年光荣的被市财贸办公室评为财贸系统先进个人。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入永安路信用社工作三年多来，我走遍了长安的每一个角落，熟悉镇和长安路信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。，我社营业室贷款收息200万元，比增收30万元，今年6月末，营业室收息90万元，又比去年同期多收60万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　>一、实施“资金膨胀”工程。

　　在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场，确保永安路信用社各项存款过亿元。

　　>二、实施“富民工程”。

　　在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工＊＊＊，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　>三、实施“资金盘活”工程。

　　一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　>四、实施“黄金客户”工程。

　　积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

　　如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们永安路信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们xx工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将xx的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！