# 竞聘信用社主任演讲稿模板合集十篇

来源：网络 作者：翠竹清韵 更新时间：2025-04-26

*竞聘信用社主任演讲稿模板合集十篇 　　使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在现实社会中，演讲稿对我们的作用越来越大，怎么写演讲稿才能避免踩雷呢？以下是小编为大家收集的竞聘信用社主任演讲稿10篇，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的...*

竞聘信用社主任演讲稿模板合集十篇

　　使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在现实社会中，演讲稿对我们的作用越来越大，怎么写演讲稿才能避免踩雷呢？以下是小编为大家收集的竞聘信用社主任演讲稿10篇，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇1**

尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好！

　　农村信用社在激烈的市场竞争中求得生存发展并不断壮大，坐稳农村金融的头把交椅，只有不断加大改革力度，在改革中不断创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。联社这次开展中层干部竞聘上岗，这是历史的必然，也是改革发展的需要，更是改变传统用人观念的必然趋势，为此，我将参加盘县农村信用合作联社新民信用社负责人的竞聘。

　　我叫XX,今年39岁，大专文化，1993年参加信用社工作，历任信用社出纳员、记账员、信贷员，1998年至今任保田信用社负责人。

　　我参与竞聘的优势和对于今后的工作有以下几点设想： 第一、农村信用社是我最热爱并要为之奋斗一生的事业。参加农村信用社工作近20年来，通过不断的学习 和工作实践，对农村信用社的性质、发展历程、办社宗旨、服务对象等有了进一步的理解和认识。在半个多世纪的发展历程中，虽然经历了各种风雨和坎坷，但从建社至今始终坚持为\"三农\"服务、为中小企业服务、为私营企业和民营经济服务，虽然农村信用社改革在不断深化，但农村信用社姓\"农\" 1

　　是永远不会改变的。我出身农村，长于农村，工作在农村，深知农民急需金融服务的期盼和信贷资金支持的渴望，我竞聘的新民信用社所服务的对象基本上是农户，主要与种养殖为主，并且基本上才能解决温饱，新民信用社目前属于独家经营，但要服务好千家万户和所辖企业，只有把信用社做大做好，才无愧于老百性，无愧于组织对我的信任。

　　第二、团结的队伍，健全的制度 ,严格的管理，才能实现效益最大化。多年的工作和管理经验，使我深深懂得\"以人为本\"的治社理念。我所竞聘的信用社虽然是几个人的团队，但要实现每个人思想的高度统一，自己必须从小事做起，以\"老老实实做人，勤勤恳恳做事\"为信条，清正廉洁，模范自觉的遵守和执行好各项规章制度和规定。行业特点已经决定，只要不怕吃苦，人人爱岗敬业，踏踏实实，兢兢业业，一切从大局出发，不计较个人得失，不怨天尤人，人人领悟\"发展才是硬道理\"的科学论断，不断创新工作思路，把上级要求完成的各项任务变成是自己必须要做好的工作，才能实现自身效益和社会效益的双丰收。

　　第三、坚持存款立社，效益兴社、严把信贷资产质量关。 良好的人际关系和优质的服务是拓宽资金来源渠道的重要手段；协调好与当地党政企事业单位和广大农户的关系是必要条件；支持服务好广大农户和中、小企业是工作重点；把好信贷资产质量关是生存之本；良好的社会形象是生存的基础。如果我竞聘上，我将处处以身作则，努力学习业务知识，不断提高政治理论水平，与时俱进，开拓创新，提高管理水平，真正成为员工信任，老百姓支持，领导放心的好\"班长\",真正成为\"为官一任，造福一方\"的好班长，真正成为信合战线上称职的优秀员工。

　　第四、扎实推进诚信农民体系建设，全面推动农村经济社会的发展。

　　诚信农民体系建设是一项利国利民的工程，目的是建立一种先进的信用文化思想，培育信用农户，切实解决农民贷款难的问题。在今后的工作中，我将广泛宣传信用体系建设在调整农村农业结构，帮助农民增收致富所发挥的重大作用，让人民群众实实在在感受到这是一项利己的民生工程。积极争取乡镇党委、政府及村支两委的支持配合，严格按照贷款管理的有关规定，认真核定农户信用贷款额度，保证贷款的及时发放，满足农户扩大生产经营规模的信贷需求。

　　近20年来我在信用社的工作实践和十多年基层信用社负责人的工作经历，虽然取得了一些成绩，也总结出一些管理经验。但都成为过去，今天，无论竞聘成功与否，我将会更加努力的学习和工作，为农村信用社的发展，做出新的贡献！

　　谢谢大家。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇2**

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

　　大家好！

　　我叫，于20xx年进入农村信用社工作，并于20xx年担任板桥社主任至今。今天，我竞聘的职位是板桥社主任。

　　我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争分社主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

　　>一、我具有丰富的管理经验：

　　我于20xx年进入农信社工作，先后从事过信贷、出纳、记账，于20xx年调到水塘分社任职主任，后于20xx年担任板桥信用社主任至今。多年的工作经验，使我对所有的业务都了如指掌，特别是在主任的这\*年多来，我在自身素质和管理方面都得到了进一步的提升。在工作中，我能切实做到按章做事，严格管理，并且始终保持良好的思想素质，真正做到了顾全大局，无私奉献。同时能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

　　>二、我具有谦虚谨慎，团结民主的工作作风：

　　平时我善听众言，在工作中坚持原则、以诚待人、不以权谋私、尊重领导、联系同事，主动搞好团结协调。特别是对于员工的思想工作，我能积极听取员工的意见和建议，并且关心员工的工作和生活，切实的做到了团结一心，实事求是。

　　>三、我所取得的成绩：

　　在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

　　1、20xx年被评选为先进个人。

　　2、20xx年被评选为先进个人。

　　3、在本人带领下，20xx年水塘分社被评选为先进集体。

　　“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好农信社主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

　　第一突破自己。基于目前日益变新的形式，原有的管理理念、方式以及方法已经不利于市场的发展，这就需要管理者的思路创新。如果我竞聘成功，我会自觉的感知新理念、适应新标准、学习新方法，不断的充实自己和提高自身能力，使自己成为适应形势发展需要的能者。

　　第二积极根据我社改革发展的需要，并结合职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，有创造性的开展工作。

　　第三我将努力搞好全社职工的团结,并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

　　第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

　　第五努力扩大服务内涵、拓展服务领域，尽量扩展资金存量；并完善考核机制，努力在盘活资产、化解历史包袱、健全内控机制等领域进行有针对性的改革，并结合上级领导，进一步完善工作中存在的问题。

　　奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇3**

尊敬的各位领导、评委：

　　你们好！

　　我叫王智辉，33岁，中共党员，现就读江西金融职大合作金融管理专业，xx年参加信用社工作，一直在信贷岗位上，十几年来的信贷生涯，铸就了我不怕苦，不向困难低头的坚强性格，勤奋好学是我优良的品德，不耻下问是我上进的路标，严以律己，宽以待人是我做人的准则，谦虚谨慎是我工作的宗旨，吃苦耐劳是我父辈的传统，锲而不舍是我人生的追求，我热爱信合事业，因为我有一颗赤诚火热的心，从事信贷工作以来，我认真履行自己的职责，工作兢兢业业，在做好本职工作的同时，学习理论知识以及金融法律法规，钻研业务技能，提高自己文化和业务水平，以及自身的综合素质，使各方面都得到完善，十几年来，我没有豪言壮语，但我的足迹踏遍了辖区的每个角落，每户农户的家中……，不论严寒还是酷暑，有人说信贷岗位苦，可我无怨，也有人说信贷员太累，但是我无悔。

　　XX年2月，组织上聘任我为南港信用社副主任，并主持工作，这对我来说是一种鞭策，也是一次考验，更是实现人生价值的舞台，我父亲是老信合老主任，这无疑给我多了一些鼓励，更多了一份自信。南港社是个历史包袱沉重的农信社，地处山区，住户分散，辖区一乡一镇，17000余人口，至99年底止，各项存款仅653万元，而营业所存款XX多万，xx560万元，且企业xx达xx余万元，还拆借100万元资金支付缺口，亏损达40余万元，在这资产质量差，存款蒌缩不前的情况下，要当好这个排头兵，摆脱经营困境，困难与压力之大可想而知，我没有退缩，只有迎难而上。

　　二年来，我放弃了休息的时间，舍小家顾大家，举全社员工之力，带领全社员工，深入农户家中田头，调查和征求意见，制定各种工作目标和考核激励机制，实行效绩挂钩，使每个员工肩上有担子，身上有压力，“千斤重担众人挑”，极大调动了他们的积极性，改善了服务，端正了态度，健全了各项规章制度，社容社貌有了根本好转，从以往的“坐等靠”变主动“走出去，请进来”的良好氛围，提高了我社的知名度，使我社的各项业务蓬勃发展，鼓舞了士气，激发了他们的工作热情，受到了地方党政及有关部门的好评，连续两年被乡镇评为：“支农服务先进单位”。

　　“几份耕耘，几份收获”，二年多来，我社各项存款净增600多万元，归还了100万元拆借资金，清收不良xx110万元，利息收入70余万元，减亏35万余元，超额完成了各项工作任务，XX年我社获得了全县信合系统综合评比第一的好成绩，实现了零的突破，99年，XX年，XX年连续三年我获得县信合系统先进个人，XX年获市信合系统先进工作者称号，荣誉的取得是辛勒汗水的结晶，是领导对我的信任，更是全社员工共同努力的结果。

　　“千里之行，始于足下”，成绩只能说明过去，南港社要真正摆脱困境，扭亏为盈，还任重而道远，困难与挑战同在，挑战与机遇共存，如要我能竞聘成功，将带领全社员工一起，全力打造我社信合品牌，努力拼博，实现“三年”扭亏增盈的目标，彻底摘掉亏损的帽子，因为我自信有这个能力胜任这个岗位，希望大家支持我！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇4**

尊敬的各位评委各位领导，同志们:

　　大家好！

　　今天，我本着锻炼自己，挑战自我的宗旨站在这里，以平常诚恳的心态接受领导和同志们的检阅，竞选信用社副主任一职，希望能得到大家的支持。

　　我叫，今年岁，年至今先后从事过等工作，在管理岗位上也已经多年，曾先后荣获过等荣誉称号，今天的演讲用以下两方面展示自己。

　　一我首先要明确的是参加岗位竞聘的理由和优势

　　第一我有强烈的思想意愿。自从事工作以来，就非常热爱我的职业，珍惜我的岗位，我没有因为服务态度问题与客户发生过矛盾，没有因管理问题让职工不满意，更没有在经济问题上犯过一次错误，始终如一的执行制度，落实要求，圆满的完成各项任务，现在我站在这里，就是想继续在在更重要的岗位上有所作为有所成就，继续为事业献工献力。

　　第二我有丰富的工作经验。从事工作的十几年间，使我熟悉管理的各个环节，熟悉业务的操作规程，对各种设备设施熟知能详，能够坚持原则，始终坚持标准不走样的做好各项工作，在多年的管理岗位上锻炼了较强的管理能力组织能力和工作能力，所以我说，我有能力胜任这份工作。

　　第三我有较好的年龄优势。我正值而立之年，身体健康精力充沛斗志十足，接受能力快适应能力强，能够完全适应当前高标准严要求快节奏，以及高强度大负荷的工作量，我有能力也有愿望把自己全部的精力投入到工作中，毫无保留不遗余力的把工作做细做实做好，为事业的创新与发展贡献自己的微薄之力。

　　二我要阐明的是如果我竞聘到岗位后的打算

　　如果我是，我要在以下三个方面努力做好工作

　　第一在自身能力上要有所突破。当前，形势的变化标准的更新客户的需求都在不断的变化，故有的管理理念管理方式管理方法已经不利于市场的发展需要，这就需要管理者的思路创新。如果我是，我会自觉的感知新理念适应新标准学习新方法，不断的充实自己，不断的提高自身能力......

**竞聘信用社主任演讲稿 篇5**

尊敬的领导及评委：

　　大家好！

　　春风和煦的日子里，我有这样一个机会站在这里做竞聘演讲，参与\*信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了\*农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

　　我叫xxx，现年27岁，xx镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。1994年在xx参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，20xx年调入xx信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，1998年光荣的获得\*市财贸办公室评为财贸系统先进个人。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入\*信用社工作三年多来，我走遍了\*\*的每一个角落，熟悉\*\*镇和\*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。20xx年，我社营业室贷款收息\*万元，比20xx年增收\*万元，今年6月末，营业室收息\*万元，又比去年同期多收\*万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知\*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快\*信用社的发展速度。我将充分利用我们\*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领\*农村金融市场，确保20xx年\*信用社各项存款过亿元。

　　二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工＊＊＊，贸工、农产、供销一体化，拉动\*\*农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

　　如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们\*信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们\*信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　我演讲结束，希望大家能够提出宝贵的意见和建议。

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇6**

尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好!今天很荣幸在这个演讲台上竞聘演说，感谢公司领导和同事们给了我一个展示自己的机会和舞台。

　　我叫xx，自从参加工作以来，我虚心聆听领导的教诲与指正，认真服从上级的安排与要求，自觉接受全体员工的监督与批评，与信用社一道学习、成长、壮大。可以说，信用社不仅给了我工作岗位，给了我工资福利，给了我美好的生活，而且给了我知识和经验，给了我能力和自信，给了我进步与理想。面对信用社改革大潮，我不能袖手旁观，不能逃避退缩，唯一的选择就是主动参与，勇挑重担，自觉承受更大的压力，主动承担更大的责任，把在信用社学到知识，掌握的经验，锻炼的能力和培养的自信奉献给信用社，以更好的表现和更优的成就报答领导和同事们的厚爱和支持，也想借助这个平台实现追求进步，超越自我的人生理想。

　　正是基于这种考虑，我鼓起了勇气，站在这里接受各位领导和同志们的考验和评判。

　　首先，我认为竞聘主任，我的“硬件”够硬。不论是学历、年龄、职称、资历、任职年限等硬条件我都完全符合要求。并且我曾担任副职6年，担任正职也超过了4 年，累计10余年的任职经历，个人也好，分管的工作和负责的单位也好，都没有发生过任何问题，廉正作风和职业操守也经过了时间和实践的考验，赢得了领导和同志们的充分信任。

　　其次，我是目前全县信合系统唯一的女主任，理应肩负更多的政治责任。随着社会的进步和经济的发展，妇女参与社会活动的范围越来越广，社会给予女同志公平竞争的机会也越来越多。全县信用社女性朋友为数众多，几乎占到了60%，但是真正担任正职的却很少。所以，我请在座的男性朋友，请换一种眼光给与我鼓励。在清一色的男人管理团队中出现一个女人，带来的不仅仅是对手，也是朋友，更是一道别样的风景。我请在座的女性朋友要站在更高的角度给予我支持。支持我，就等于支持女性;支持我，就等于支持我们的半边天。从另一个角度上讲，我的竞聘成功，也体现了联社领导对女性干部的爱护，体现了所有员工对女性的尊重，也代表了全体女同胞的光荣。

　　第三、我的组织管理与协调能力经过了历史的考验，今天的成就证明了一切。众所周知，\*\*信用社人员最多，机构最多，存款最多，当然压力最大，责任最重，需要处理的矛盾最多。特别是我担任主任4年来，信用社又面临增资扩股、五级分类、统一法人、撤消代办站等繁重任务。这些既没有前者经验可借鉴，又没有书本知识可参考，对我来说无疑是个巨大的考验。对此，我没有退缩，也没有彷徨，更没有怨天尤人把矛盾上交。我始终坚持，人虽弱小，但争优创先的决心不能小;困难虽很多，但战胜困难的勇气不能少;压力虽巨大，但勇往直前的信念不能减。

　　几年来，\*\*信用社不论是增资扩股，还是五级分类;不论是吸收存款，还是清收利息;不论是撤站并点，还是行风建设，事事争先，佳绩不断。尤其是吸收存款，抓住张石高速、南水北调等大好时机，全力以赴，攻坚克难，取得了一个又一个的胜利。不论是历年增幅，还是年终考核，我社存款余额始终位居第一。行风建设，内部管理工作可谓一流。在人最多，点最多的情况下，数年没有发生任何事故，本身就是对全县稳定工作的重要贡献。还曾多次代表联社接受过上级检查，不仅没有发现问题，还为全县争了光、添了彩。对提高素质，业务培训工作我们更是常抓不懈，多年一贯，并取得了可喜成绩。我们的选手在上级组织的多次技术比赛中获奖人数最多，获奖级次最高，团体成绩稳居首位，受到了领导的好评和同志们的肯定。

　　谢谢大家!

**竞聘信用社主任演讲稿 篇7**

尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!我叫。我社这次人事制度改革，对信用社主任采用公开招聘的方式，为全体干部职工提供了一个公平竞争的机会，我非常拥护，并积极参与。我还应该感谢社里的各位领导，你们以一颗宽容而严厉的心和一双宽厚而有力的手扶我们走上了干事业的征程，感谢在座的各位师长和同志，你们的鼓励和帮助使我从有勇气到有一定实力充满信心地参与竞聘。谢谢大家!

　　在充满生机与活力的新世纪，在日新月异的知识经济时代，在竞争激烈、挑战与机遇并存的今天，适逢联社举办这次基层信用社、分社主任竞聘活动，我本着锻炼、提高的目的走上讲台，展示自我，接受评判，希望靠能力而不是靠运气为信合事业的发展贡献自己的应尽之力!

　　今天之所以走到讲台上参加社主任的竞聘，我认为我已具备了担任这一岗位的许多条件，我有能力，有信心、有决心胜任这岗位，我的优势主要有：

　　>(一)具备担任该职位的素质要求

　　一是有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。我深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。自1991年参加工作以来，能够做到爱岗敬业，工作踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，不管干什么都能从大局出发，不计个人得失，不怨天忧人，干一行，爱一行，努力把工作做到最好，也得到了领导与同志们的高度肯定。举例曾经的获奖经历。

　　二、我思想进步，具有一定的政治素养。我从小接受了良好的传统教育，培养造就了我光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。平时，身为党员的我注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，深受社领导和同事们的信任。我在每个工作岗位上都做出了较好的成绩，并连续多年别评为县联社先进个人。

　　三、有虚心好学、开拓进取的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神;同时工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。自进入会计科以来，无论是央行票据置换、人民银行账户管理系统、大额支付业务我能做到很快进入角色，圆满完成领导交办的工作任务。

　　四、具有丰富的工作经验和组织管理能力。参加工作以来，我曾先后从事\*\*\*、\*\*\*、\*\*\*等多个岗位。可以说，每一次岗位变动，对我的人生都是一次难得的体验，尤其是现在副社长的工作经历，更是使我的能力有了进一步的提升，对我的生命都是一笔宝贵的财富!可以说，多年的工作实践，已使我具备了担任社主任所需要的工作能力，组织能力。严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。在工作中，我严格要求自己，尊敬领导，团结同志，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，参加工作十几年来，从未发生任何经济差错或不良影响。

　　五、具有工作责任感和敢于吃苦耐劳、勇于创新的精神。我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点。并始终以“明明白白做人、实实在在做事”的信条工作。

　　六、具有强烈的事业心和一丝不苟的工作作风。信用社的工作，来不得半点马虎。要想做好各项工作，必须要有强烈的责任心和一丝不苟的工作作风。在我担任副主任期间，从来没有出现过一起差错。我总是全身心地投入到自己所热爱的这份事业中，做事坚持事实求是、清正廉洁。

　　>(二)具备担任该职位的才能

　　一、自参加工作以来，我先后任过出纳、储蓄会计、会计主管、联社会计科科员等职务，积累了较为丰富的理论和实践经验。

　　二、十余年的农村信用社基层及联社工作经历，我能够坚持理论联系实际，有一定的群众基础，逐渐培养了自己的组织能力、判断能力以及协调社会关系的能力。到联社会计科以来，在科长的带领下，我参与了届业务技术比赛的组织准备，会计年终决算工作的布置及报表汇总等工作。“给我一个支点，我将橇起地球”，我坚信自己可以胜任新的工作岗位。

　　如果承蒙各位领导、评委、同事们的厚爱，让我信用社主任的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，并做好如下几点：

　　一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领\*农村金融市场，确保20xx年\*信用社各项存款过亿元。

　　二、真诚讲团结。多年的工作经验告诉我，同事时间，搞好团结比什么都重要。为此，我将摆正自己的位置，在领导面前，凡事多请示、多汇报、多交心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在同事面前，凡事多交流，增进友谊，搞好团结，使大家相互理解、相互信任、相互支持、上下齐心，把社里的工作搞好。

　　三、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动\*\*农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　四、加强本部门管理力度，健全各项管理制度。我将不断寻找工作的新思路、新方法，积极做好本部门的管理工作，建立完善的内新管理制度，明确分工，划清职责。设置相应的规章制度，使职工有据可循。明确各岗位职责，使每位职工知道自己需要干什么和怎么去干。

　　五、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良借款，将逐笔落实责任清收;二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业借款的清收力度;三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良借款。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇8**

各位领导、各位同志：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，20xx年春节刚过，我们呼吸着20xx年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，1990年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20xx年9月在湖南农村金融职工大学学习，20xx年7月份调新民信用社工作。20xx年任韩家乡信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。20xx年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。

　　任期内的目标任务为：各项存款净增 万元，盘活非贷 万元，其中逾期 万元，双呆 万元，收息 万元，扩股 万元，利润 万元，每年递增 %

　　为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是“官”，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

　　三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的`精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良貸款清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良貸款，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。三要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕“立足农村、服务农业、贴近农民”的服务宗旨，以小额信贷为主，加大貸款投放力度，培养基本客户群体。目前正值春耕时期，拟解决农民生产资金貸款15万元，并积极扶持发展种植业和养殖业，开创新的息源

　　五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇9**

尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　今天，我在这里做竞聘演讲，参与信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

　　我叫，现年岁，镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。年在参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，年调入信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入信用社工作三年多来，我走遍了的每一个角落，熟悉镇和信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。年，我社营业室贷款收息万元，比年增收万元，今年6月末，营业室收息万元，又比去年同期多收万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场，确保年信用社各项存款过亿元。

　　二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

　　如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　我的演讲结束了，谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇10**

尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好！

　　我叫xxx。我社这次人事制度改革，对信用社主任采用公开招聘的方式，为全体干部职工提供了一个公平竞争的机会，我非常拥护，并积极参与。我还应该感谢社里的各位领导，你们以一颗宽容而严厉的心和一双宽厚而有力的手扶我们走上了干事业的征程，感谢在座的各位师长和同志，你们的鼓励和帮助使我从有勇气到有一定实力充满信心地参与竞聘。谢谢大家！

>　　今天之所以走到讲台上参加社主任的竞聘，我认为我已具备了担任这一岗位的许多条件，我有能力，有信心、有决心胜任这岗位，我的优势主要有：

　　一是具有丰富的工作经验和组织管理能力。参加工作以来，我曾先后从事\*\*\*、\*\*\*、\*\*\*等多个岗位。可以说，每一次岗位变动，对我的人生都是一次难得的体验，尤其是现在副社长的工作经历，更是使我的能力有了进一步的提升，对我的生命都是一笔宝贵的财富！可以说，多年的工作实践，已使我具备了担任社主任所需要的工作能力，组织能力。

　　二是具有工作责任感和敢于吃苦耐劳、勇于创新的精神。我出生于一个普通家庭，深深懂得“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”的道理。我的家庭教育、生活和多年的工作经历，使我锻炼了很强的吃苦耐劳的精神，为了完成繁重的工作任务，经常废寝忘食、通宵达旦地加班加点。并始终以“明明白白做人、实实在在做事”的信条工作。

　　三是我思想进步，具有一定的政治素养。我从小接受了良好的传统教育，培养造就了我光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。平时，身为党员的我注重加强自身修养，做事坚持原则，遵纪守法，思想进步，工作遵纪守法，深受社领导和同事们的信任。我在每个工作岗位上都做出了较好的成绩，并连续多年别评为县联社先进个人。

>　　如果承蒙各位领导、评委、同事们的厚爱，让我信用社主任的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，并做好如下几点：

　　一是突出重点，抓好营销到位。根据市场经济学的\"二八\"法则和\*\*地区特点，我将组建一支特别能战斗的队伍，加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，增加存款收入。

　　二是强化管理，提高素质到位。组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展服务礼仪、营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个\"学习型\"的信用社，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

　　三是我将努力提高自身素质建设。我将努力加强自身修养，勤奋学习，不断提高业务能力，增强自身综合素质。在信用社的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给金融事业。

　　四是真诚讲团结。多年的工作经验告诉我，同事时间，搞好团结比什么都重要。为此，我将摆正自己的位置，在领导面前，凡事多请示、多汇报、多交心通气，团结协作，认真履行岗位职责。在同事面前，凡事多交流，增进友谊，搞好团结，使大家相互理解、相互信任、相互支持、上下齐心，把社里的工作搞好。

　　五是加强本部门管理力度，健全各项管理制度。我将不断寻找工作的新思路、新方法，积极做好本部门的管理工作，建立完善的内新管理制度，明确分工，划清职责。设置相应的规章制度，使职工有据可循。明确各岗位职责，使每位职工知道自己需要干什么和怎么去干。

　　尊敬的各位领导、各位评委，如果我应聘成功，我将以此为新的起点，认真兑现我的上述诺言；让信用社主任这个职业因为我们的存在而更加神圣，让这个世界因为我们默默无闻的奉献，鲜花更加艳丽，掌声更加响亮，家庭更加幸福，事业更加辉煌！

　　谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！