# 公司销售总监的就职演讲稿

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2025-03-10

*尊敬的王总、赵总、各位同事，大家好　　一个月前的今天，我正是加盟了\*\*公司。　　通过我对全国市场的了解，对行业的了解与分析，对部分市场的实地走访，结合我们公司\*\*产品本身品质、口感的魅力，更加坚定了我们打造\*\*行业第一品牌的信心　　今天的会...*

尊敬的王总、赵总、各位同事，大家好

　　一个月前的今天，我正是加盟了\*\*公司。

　　通过我对全国市场的了解，对行业的了解与分析，对部分市场的实地走访，结合我们公司\*\*产品本身品质、口感的魅力，更加坚定了我们打造\*\*行业第一品牌的信心

　　今天的会议将会成为我们\*\*公司发展的重要里程碑。我们要改变以前完全以销售主义为导向的销售行为；以销量为导向的销售理念；以冲量为主的销售促进。我们要推行以品牌建设为导向的营销行为；以建设、掌控为主导的营销理念；以产品推广为主的营销促进。

　　通过近来在企业一线的深入走访，和企业的王总，赵总的深入交流。确定以了人为本的企业经营理念，以企业文化建设为核心内容，培养一支具有超常战斗力的学习型的营销组织队伍。落实务实科学的发展观念，整合社会资源实现企业集约化，滚动式发展的目标

　　我将和大家一起经历，从现在的以产品为导向的经营模式向以市场为导向的经营模式迈进，再以市场为导向的模式向以满足消费需求为导向的阶段跨进，以满足消费为导向的模式向创造消费为导向的阶段跨越，始终保持企业能持续稳定的发展，在不同的阶段都有不同的新的增长点

　　我将铭记今天，我将履行我的职责，我将会和各位共同打拼

　　希望大家能够和我和企业共同亲历企业的每一个重要成长阶段

　　谢谢大家

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！