# 导购优秀员工发言稿

来源：网络 作者：寂夜思潮 更新时间：2025-03-10

*导购优秀员工发言稿（精选4篇）导购优秀员工发言稿 篇1 优秀的员工，其实就是你我他，我们自信并快乐着，奉献并幸福着，与KDC一起成长着。 优秀是个闪着美丽光环的字眼，守在kdc销售第一线上，能成为优秀的营业员是我们一直以来的愿望。 我们销售...*

导购优秀员工发言稿（精选4篇）

导购优秀员工发言稿 篇1

优秀的员工，其实就是你我他，我们自信并快乐着，奉献并幸福着，与KDC一起成长着。

优秀是个闪着美丽光环的字眼，守在kdc销售第一线上，能成为优秀的营业员是我们一直以来的愿望。

我们销售着只为幸福传递的钻饰，也要做个快乐与爱的使者。所以，我认为优秀的营业员首先要有爱心有活力有激-情有朝气，每天以积极向上的心态拥抱生活，以饱满的热情投入工作。做一个专业的珠宝销售人员，以过硬的功底和贴心的服务，忠实地传递我们的品牌形象。

优秀是个闪着美丽光环的字眼，光环有多闪亮，其内涵就有多丰富。优秀的员工一定要自信，百折不挠，心中永远有目标，每天活得充实而精彩。待客微笑有礼，语言委婉温和，举止落落大方，注意服务的细节，为我们的品牌形象加分。

优秀是的光环越是美丽，登向优秀颠峰的道路就越崎岖坎坷，其付出也就越多。优秀营业员要有扎实的专业知识，要有丰富的销售经验。勤奋学习珠宝知识和销售技巧，孜孜以求，温故知新;在每一笔成功的销售之后及时总结，举一反三;对于暂时尚未达成的销售，决不认输，永不放弃。优秀的员工会想尽一切办法提高自身的综合素质和修养，找一切理由来接近和了解我们的顾客，想千方百计征服顾客赢得市场，有勇气争最大的份额，有决心吃最甜的蛋糕。

优秀的员工，工作时能独当一面，融入集体后与团队成为一体，懂得协作，讲究效律，配合默契，时刻认识到团队利益高于个人。

优秀的员工，要像LX那样口若悬河，思维敏捷;要像XP积极乐观，随机应变;要向XJ委婉道来，让人如沐春风;要像LH那样脚踏实地，步步为营;要向XC那样心灵手巧天真活泼。

当我把以上的优点都盘点一遍，我发现如果它们能集于一身时，我们真的可以被冠以优秀一词了，而如果我们能团结协作默契配合到有大我无小我，众人如一人的境界时，那我们每个人都将真的非常优秀了。

优秀的员工，其实就是你我他，我们自信并快乐着，奉献并幸福着，与KDC一起成长着。

导购优秀员工发言稿 篇2

尊敬的各位领导，下午好!

我是xx部门课的，今天很荣幸能够在这里发言，谢谢各位领导给我这个机会。 我是从xx年xx月到大润发来工作的，现在是大家电的一名导购，主要负责销售冰箱，洗衣机，空调，(如果大家要来买电器，尽管来找我，肯定给你们推荐最好的商品，申请最低的价格)，没有卖不出去的商品，只有卖不出商品的人，不让一个顾客从我身边溜走是我一直坚守的信条。 作为一名大润发的导购，不管是谁的品牌，我首先代表是大润发这个团队的一员，从我进公司起，我就喜欢这个像兄弟姐妹一家人的团队，这个团队诚实，热忱，创新，健康快乐，一起照顾同仁，服务顾客，精益求精!

如果有人问我，在溧阳，哪个超市好，我都会习惯性的看着大润发所在方位，自豪的说： 在溧阳，大润发是最好的，没有之一 。

昨天晚上换挡， 来问我借卷尺，问其原因，原来是说她排面促销小圆牌的间距不超过30cm，只要放一张小圆牌就行了，所以拿卷尺过去量一下。后来，她回来告诉我2个促销小圆牌之间29cm，确实不需要放，就把它拿了。 今天，在餐厅吃饭，我听到和在聊关于养老保险的事， 我们公司没有帮交保险，就发了几百块的补贴 现在交保险还不如直接让公司发些补贴，退休年龄又向后延迟，不划算 ， 有人说，社保其实也是一种赌博 生死有命 富贵在天 既然公司帮我交了保险，那我就要好好的活着，享受生活，关爱身体健康，该吃吃，该喝喝，该工作工作，该休息休息，老娘起码要活到80岁，把本给拿回来。 现在每当我走在卖场宽敞明亮的主通道，走在干净舒适的货架走道，看着同仁个个精神饱满，看着商品整整齐齐，看着来卖场的顾客笑口颜开，我都特别的感慨，我觉得我们导购同仁对待工作，对待生活都是那么认真。当然我不可能说大润发所有人都这样，肯定也有三心二意，敷衍了事的人，但只要绝大多数人都在这样热爱工作，热爱生活，热爱生命，有这样一群可爱的人为不断公司浇灌自己的心血，那么溧阳大润发这个优秀的超市，必将一直优秀下去，这是很了不起的事情。在我的潜意识里时常产生了一种在大润发工作一辈子的愿望。

我是个简单的人，工作上没什么优点，脑子也不太聪明，非要说优点的话，就是我很乖很听话，在家听父母的话，在单位听领导的话。领导让我学习的导购五不原则，sop规范，企业文化等，我都牢牢记在心里。领导交给我的每一项工作，我积极认真的去做，无论是补货，核对料位，打扫卫生，或者换挡打堆，服务支援，我都认认真真的去做，保质保量的完成。

我是个平凡的人，没做过什么惊天动地的大事，但在平时的工作生活中，我都力所能及做好每一件小事，用自己正确的行动，影响每一个同仁。优秀来自你被仰视的每一个细节。我认为，我们平时的一言一行都要认真对待，我们随时随地都直接或间接地成为了别人的榜样，勿以恶小而为之，勿以善小而不为，你怎样对待你的父母，你的孩子就会怎么的对待你，我希望我们每个人都能做最好的自己。每个人都能成为别人的好榜样!每个人都能成为优秀导购!

在以后的工作， 我会再接再厉，勤勤恳恳，脚踏实地，为大润发超市的发展和攀升目标而努力奋斗。

最后，我祝愿在坐的各位领导工作顺利，身体健康，合家幸福!谢谢大家!

导购优秀员工发言稿 篇3

尊敬的各位领导，下午好!?

我是\_\_部门\_\_课的\_\_\_，今天很荣幸能够在这里发言，谢谢各位领导给我这个机会。?我是从\_\_年\_\_月到大润发来工作的，现在是大家电的一名导购，主要负责销售冰箱，洗衣机，空调，(如果大家要来买电器，尽管来找我，肯定给你们推荐最好的商品，申请最低的价格)，没有卖不出去的商品，只有卖不出商品的人，不让一个顾客从我身边溜走是我一直坚守的信条。? 作为一名大润发的导购，不管是谁的品牌，我首先代表是大润发这个团队的一员，从我进公司起，我就喜欢这个像兄弟姐妹一家人的团队，这个团队诚实，热忱，创新，健康快乐，一起照顾同仁，服务顾客，精益求精!?

如果有人问我，在溧阳，哪个超市好，我都会习惯性的看着大润发所在方位，自豪的说：“在溧阳，大润发是最好的，没有之一”。?

昨天晚上换挡，?\_\_来问我借卷尺，问其原因，原来是\_\_说她排面促销小圆牌的间距不超过30cm，只要放一张小圆牌就行了，所以拿卷尺过去量一下。后来，她回来告诉我2个促销小圆牌之间29cm，确实不需要放，就把它拿了。?今天，在餐厅吃饭，我听到\_\_和\_\_\_在聊关于养老保险的事，“我们公司没有帮交保险，就发了几百块的补贴”“现在交保险还不如直接让公司发些补贴，退休年龄又向后延迟，不划算”，“有人说，社保其实也是一种赌博?生死有命?富贵在天”“既然公司帮我交了保险，那我就要好好的活着，享受生活，关爱身体健康，该吃吃，该喝喝，该工作工作，该休息休息，老娘起码要活到80岁，把本给拿回来。”?现在每当我走在卖场宽敞明亮的主通道，走在干净舒适的货架走道，看着同仁个个精神饱满，看着商品整整齐齐，看着来卖场的顾客笑口颜开，我都特别的感慨，我觉得我们导购同仁对待工作，对待生活都是那么认真。当然我不可能说大润发所有人都这样，肯定也有三心二意，敷衍了事的人，但只要绝大多数人都在这样热爱工作，热爱生活，热爱生命，有这样一群可爱的人为不断公司浇灌自己的心血，那么溧阳大润发这个优秀的超市，必将一直优秀下去，这是很了不起的事情。在我的潜意识里时常产生了一种在大润发工作一辈子的愿望。? ?

我是个简单的人，工作上没什么优点，脑子也不太聪明，非要说优点的话，就是我很乖很听话，在家听父母的话，在单位听领导的话。领导让我学习的导购五不原则，sop规范，企业文化等，我都牢牢记在心里。领导交给我的每一项工作，我积极认真的去做，无论是补货，核对料位，打扫卫生，或者换挡打堆，服务支援，我都认认真真的去做，保质保量的完成。?

我是个平凡的人，没做过什么惊天动地的大事，但在平时的工作生活中，我都力所能及做好每一件小事，用自己正确的行动，影响每一个同仁。优秀来自你被仰视的每一个细节。我认为，我们平时的一言一行都要认真对待，我们随时随地都直接或间接地成为了别人的榜样，勿以恶小而为之，勿以善小而不为，你怎样对待你的父母，你的孩子就会怎么的对待你，我希望我们每个人都能做最好的自己。每个人都能成为别人的好榜样!每个人都能成为优秀导购!? ?

在以后的工作，?我会再接再厉，勤勤恳恳，脚踏实地，为大润发超市的发展和攀升目标而努力奋斗。?

最后，我祝愿在坐的各位领导工作顺利，身体健康，合家幸福!谢谢大家!

导购优秀员工发言稿 篇4

尊敬的各位领导、亲爱的各位同事： 大家好!

我叫，是一名导购，很荣幸能作为优秀导购代表站在这里。我想借此机会，向曾经在工作中给予我支持和关怀的领导、同事们致以衷心的感谢!也向支持我们部门的领导和同事们表示深深的谢意!

优秀是个闪着美丽光环的字眼，守在销售第一线上，能成为优秀的导购员是我们所有一线员工的愿望。在领导的亲切关怀和同事的热心帮助下，我勤奋工作，从每件小事做起，从点点滴滴积累，在平凡的工作岗位上默默地奉献着。每天早上，当我穿上整洁的工作服，面带着微笑，迎接第一名顾客时，心情就显得格外舒畅，我以优雅的气质，崭新的面貌，让顾客希冀而来、满意而去，让顾客把购物当成一种享受，我用真诚服务换来顾客的真情，我的工作也因而变得生动多彩。

想成为优秀导购员，要有扎实的专业知识，要有丰富的销售经验。我勤奋学习产品知识和销售技巧，在每一笔成功的销售之后及时总结，举一反三;对于暂时未达成的销售，决不认输，永不放弃。

作为优秀的导购，工作时要能独当一面，融入集体后与团队成为一体，懂得协作，讲究效律，配合默契，时刻认识到团队利益高于个人。没有完美的个人，只有完美的团队。任何一个导购都不是单独作战，只有整个门店的导购团结起来，这个门店才能做好，所以在这里，我要感谢我的每一个好搭档，有这样好的团队，有\*\*公司这样优秀的集体。 优秀的员工，其实就是你我他，我们自信并快乐着，奉献并幸福着，与一起成长着。在过去的一年中我的工作得到了大家的认可，我提醒着自己不能沾沾自喜，固步自封。今年的目标也正严峻的等待着我和大家齐心协力的去完成，在这新的一年里我也一定会更好的融入\*公司这一大家庭中，再接再厉，勤勤恳恳，脚踏实地，为发展和攀升目标而努力! 最后，我祝愿在座的各位工作顺利，身体健康!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！