# 经典总经理年会发言稿集合9篇

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2025-05-09

*年会是指一些社会团体举行的年会。这是一个一年一度的活动家庭活动，主要目的是感谢客户，鼓舞士气，创造快乐能量，营造组织氛围，深化内部沟通，促进战略共享，提高目标认可度，制定第二年目标，为新的一年工作拉开序幕。 以下是为大家整理的关于经典总经理...*

年会是指一些社会团体举行的年会。这是一个一年一度的活动家庭活动，主要目的是感谢客户，鼓舞士气，创造快乐能量，营造组织氛围，深化内部沟通，促进战略共享，提高目标认可度，制定第二年目标，为新的一年工作拉开序幕。 以下是为大家整理的关于经典总经理年会发言稿的文章9篇 ,欢迎品鉴！

**【篇一】经典总经理年会发言稿**

　　尊敬的各位来宾、各位朋友，久经堂的全体家人们：

　　大家上午好！

　　值此新春佳节来临之际，在这灯光绚丽的舞台，我首先想说的还是感谢，感谢大家灿烂的笑脸，感谢大家因为xx事业今天相聚于此，感谢所有关注xx的有缘人，是你们的辛勤努力、是你们的无间合作、是你们的默默支持，xx才能够有今天的成绩！在这辞旧迎新的美好时刻，我谨代表公司，向全体xx家人及家属致以节日的问候和新春的祝福！

　　20xx年是公司保持良好发展势头的一年，是市场拓展、队伍建设取得骄人成绩的一年，是xx全体家人迎接挑战、经受考验、努力克服困难、出色完成全年任务的一年。

　　细数过去一年的种种，作为集团的创始人，感谢你们的付出和努力，xx今天这些成绩的取得，均饱含着你们的辛勤劳动和汗水。在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。在分享胜利喜悦的同时，还要清醒地认识到，随着我国人口老龄化的到来，人们生活水平的日益提高，饮食、生活习惯的改变，中国的健康产业已经迎来了巨大商机，在激烈的市场竞争环境中，更好的市场等着我们去开发，更大的市场等着我们去征服，一项壮观的事业等着我们去挥洒智慧和才能。我们必须抓住新的机遇，迎接新的挑战，新的一年我们将更加注重门店、品牌、服务及产品质量，关注单店效益，推行组合营销，提升整体效益，实现业绩的倍增，以高度的责任感和使命感推进我们公司持续发展。

　　展望新的一年，我们满怀憧憬，激情澎湃。没有什么能阻挡我们的步伐，没有什么能动摇我们的信心，我们将开足马力，奔向更加辉煌的20xx。我坚信，xx的明天因在座各位的拼搏奋斗，而更加精彩辉煌！

　　最后，再次感谢大家为xx事业的付出和努力，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意！

　　给大家拜个早年了！谢谢大家！

**【篇二】经典总经理年会发言稿**

　　尊敬的各位领导、兄弟姐妹们：

　　大家新年好!

　　岁月如歌，跋涉似舞。我们又走过了不平凡的一年!

　　20xx年已在岁月的行进中落下历史的帷幕，充满希望与朝气的20xx年又悄然走来。值此辞旧迎新之际，我谨代表xx销售公司全体同仁，向各位领导及兄弟公司的各位兄弟姐妹，致以诚挚的问候和新春的祝福!

　　刚才听了x总的讲话，我们深受鼓舞!x总代表集团公司与我们共同回顾了一起走过的20xx年，又带领我们共同展望了令人期待的20xx年。多年来，我们时时刻刻感恩于集团公司领导和所有同事对xx销售公司无微不至的关怀和鼓励;我们也真真切切地体会到所有兄弟公司对我们肝胆相照的支持和帮助!

　　20xx年是我们积极参与激烈市场竞争的一年,也是接受严峻挑战和考验的一年。一年来，面对市场整体的萎缩和激烈的竞争等不利因素，我们团结一致，咬紧牙关，攻坚克难，较好地完成了公司年初制订的各项目标和任务，这些成绩的取得是集团公司正确指引和大力支持的结果，也是分公司所有同仁埋头苦干、锐意拼搏的结果。值此，我谨向一贯支持我们的集团公司各级领导，各位同事及xx销售公司全体同仁致以衷心的感谢!

　　“未待扬鞭自奋蹄!”。回眸20xx，我们有成功更有艰辛。诚如x董事长早有预示：“20xx年市场经济不稳定，我们要适应新形势，沉着应对，科学而为，以新观念新策略，拥抱新市场，迎接新挑战。”

　　过去的20\_年，可以说确实困难重重，远超预期。一年来，我们立足于完善服务，着眼于深化团队建设，xx销售公司全体同仁的责任感、使命感得到进一步激发，士气更加旺盛，斗志更加昂扬。我们紧抓机遇，根据xx销售公司发展实际与市场环境变化确立了科学合理的经营目标;管理得到进一步加强，公司形象有所提升，xx品牌得到更广泛的传播。个人具体体会如下：

>　　一、用心打造精英团队，沉着应对困难局势。

　　一个人的力量永远是有限的，只有大家团结一心，才能取得更好的成绩。

　　市场竞争归根到底是人才的竞争，这句话对于我们来说可谓是耳熟能详。建立一支忠诚而有凝聚力的销售团队是每一位优秀的销售公司经理工作的重中之重。

　　设定共同目标是团队建设的基础，强烈的团队精神，来自于共同的奋斗目标。你所描述的美好前景，能够唤起团队精神、牺牲精神的，不是由于崇高，而是因为真实和真诚。往往发财、提升并不能让所有人振奋;而有时，整个团队却能自发地聚集在“与竞争对手决一死战”的旗帜下。

　　强化组织职能，加强对每个业务员的思想认识、工作态度和信心的引导，建立更为有效的考核和激励机制，把公司各项资源充分整合到位，真正做到服务于销售，有利于销售，充分调动分公司每一个销售人员的积极性和创造力，带动销售团队共同成长，激发销售团队的持久战斗力。

>　　二、继续推行目标营销，完善服务，稳定老客户，并积极拓展新市场。

　　市场有这样一条基本定律：市场的要求只会越来越高，市场的要求必须时刻服从。如果我们不能适应这条定律，就说明我们的工作出了问题。想客户之所想，急客户之所急，积极应对变化，快速响应市场，才会不断满足并超越客户期待，真正让我们的每一个客户深切感受到国茂产品和服务不可替代，否则，在未来市场的竞争中我们将难言长久立足!

　　回首过去，展望未来。

　　新的一年又将开启新的征程，托举新的希望，承载新的梦想。展望20xx年，面对更为复杂多变的市场环境，我们依然激情澎湃，斗志昂扬，对于未来，xx销售团队充满信心，我们将在集团公司的带领下，齐心协力，团结奋战，实实在在做人，脚踏实地做事。为集团公司二次创业、创新发展大计贡献我们最大的努力!我们有理由坚信，xx集团的明天一定会更加灿烂，更加辉煌!

　　最后，衷心祝福大家新年快乐!身体健康!合家幸福!

**【篇三】经典总经理年会发言稿**

　　各位同仁们：

　　大家上午好!

　　策马扬鞭辞旧岁，喜气洋洋迎新年。我们走过了忙碌多彩的20XX年，迎来了充满生机的20XX年。在新春佳节即将来临之际，我谨代表公司向这一年来无私奉献和辛勤工作的全体员工致以节日的问候。祝大家新年快乐!

>　　一、总结与回望

　　20XX年虽已离我们而去，但回首而望，这一年是公司迎难而上的一年，是公司迅速成长的一年，更是公司面对不利形势，勇于开拓进取的一年。通过公司全体人员的不懈努力和辛勤付出，公司取得全年销售总额1亿7000万元的好成绩，超额完成销售指标4000万元。至此，我们由20\_年1亿5000万，20XX年1亿6000万发展至今，一年一个台阶，一步一个脚印地成功走向了一条健康稳步的发展之路。20XX年新产品新业务收入较上一年增长86%，较20\_年增长363%，真正意义上实现了跳跃式发展的良好势头!20XX我们在生产安全问题上经过了几年的努力有了突破性的的提高。安全事故发生率较20\_、20\_年分别下降82%，56%，并且杜绝了重大安全事故的发生。20XX年我们开展了轰轰烈烈的降本增效工作，在全员的努力下，累计节约资金279万元，这其中饱含了每一位员工的努力和智慧!回首亚通5年的发展历程，1800多个日日夜夜里，我们经历过困苦，面对过挫折;付出过汗水，更多的是收获了喜悦。今天，我们已经由冲压供应商成功转型为焊接供应商，并开始大批量供货，这预示着未来三年我们的产能将大幅度提高，所以，我想再一次感谢和亚通一路走来的每一位员工，感谢你们对我的信任，是你们的努力和坚持，让亚通在不断发展和前进的道路上，能够走的这样昂首阔步!

>　　二、梦想与期望

　　“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”，不经历风雨，如何见彩虹。而真正支撑我走到现在的，正是我今天要讲的主题——光荣与梦想，责任与担当。

　　每个人都拥有梦想，而我的梦想就是将亚通打造成一个受人尊敬的企业。那什么叫受人尊敬?就是当你非常自豪地告诉你的家人、朋友“我在亚通公司工作”时，他们会望向你，并投以无比羡慕和崇敬的目光。这就是受人尊敬，被人敬仰。

　　那么，在这新的一年里，我也要对在座的所有亚通人提出我的期望：

　　作为一名亚通人，我希望每个人对工作都要充满激情。这种激情，首先源自你对这份工作的热爱。只有热爱工作、对工作充满激情的人，才会自动自发地对工作产生责任感。

　　作为一名亚通人，我希望每个人都能批次信任，相互关怀。信任与关怀是我们每个人以诚相待，和谐团结的前提，更是发挥团队力量的基础。目前，我们部门间的合作与沟通还不是很顺畅。既然我们为了一个共同的梦想走到了一起。那么，我希望，我们每个人、每个部门在合作时，都能站在一个共同的立场来思考和解决问题。我希望，我们都能有一颗宽容心。

>　　三、未来与展望

　　展望20XX年，我们将面临新的机遇和更大的挑战，希望大家继续努力，开拓创新，以新的姿态、新的努力，谱写新的篇章!只有所有亚通人共同努力，齐心协力不断开拓进取，在全年的各项工作中努力贯彻实施，与集团公司一起“中流击水”，我相信20XX年的亚通将会百尺竿头更进一步，在激烈的市场竞争中成为业界黑马，赢得美好的未来!

　　最后，我在此谨代表公司再次向全体员工表示衷心的感谢，并通过你们向你们的家人表示新春的祝福，并给大家拜个早年，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意!

　　谢谢!

**【篇四】经典总经理年会发言稿**

　　各位领导，各位来宾，各位同事：

　　大家下午好!

　　我是广州学者文化传播有限公司总经理徐克明，谨代表广州学者文化传播有限公司向各位表达衷心的问候，谢谢你们在百忙中中来到我们的现场，参加我们这个年度总结大会。

　　我们的公司叫学者，好文雅的一个名字，但是高中学弟学妹眼里看来，就有一点恍如隔世的感觉，说到底，就不像一个卖班服的公司。但回到了我们创办的初衷，文化衫，说到底要有属于自己的文化底蕴，学者，顾名思义，是具有一定的文化底蕴之人。由此一来，学者班服，好像有点名副其实了。

　　在过去的4个月里，我们好像经历了人生最漫长的4个月，有煎熬，痛苦，但是更多的肯定是快乐。当我们十几个人义无反顾聚在一起，就好像互相立下了投名状，是要创下一番属于自己的事业。但是4个月下来，有的人离去了，重新规划选择人生道路;有人留下了，我敢断言，留下的人肯定成长了。对离去的人，我感谢你们曾经付出的一切，你们每一份努力都是学者文化这栋大楼的奠基石。然而，留下的人，我感恩你们，感谢你们这份从未改变的热爱，愿意跟学者继续往下走。

　　我首先在这里表达自己的歉意，由于本人对市场判断的失误，造成了很大的战略浪费，损耗了不必要的人力物力，也感谢各位对我的信任，愿意继续给我一次机会。但是很感激各位同事的理解，虽然错过了市场，在我们的共同努力下，共同弥补，在仅仅四分之一正确的市场里，成就了83万的销售额，让公司活了下去。

　　根据最新的大数据显示，创业公司，95%会失败，只有5%能够活下来，很幸运，我们是5%里面的一员;然而，在5%里面，又只有0。02%能够成长，独占一帜，那么，我们是否会足够幸运，再次入围?如果单靠运气，肯定不行，因为，上帝要眷顾每一个人，不可能让每一个人都一样杰出，一样成功。要眷顾的，是那些一直虔诚努力的，不放弃的，有追求的人。前几个月认识一个老先生，是一个香港公司的老板，我很喜欢听他讲故事，因为从他的故事里，我可以见到，听到，感觉到一个从未发现的自己，因为每一个奋斗的人，都有一个共同的特点，就是从来不依赖运气，99%靠自己双手。希望各位靠自己的努力，曾为一个有故事的人，会讲故事的人。

　　再过2个月，就是一个全新的市场，而我们，将要投入一个全新的挑战，新的机遇。根据同行业竞争者的经验，下个季度是我们的春天，是整个行业的旺季。各位，我们要从里面分多少份量呢?我们只要正视过去的失败，总结好经验，重整旗鼓，一定可以在下个季度让所有的高中生为我们癫狂!那么，我们下个季度的目标是什么?100万?200万?300万?没错，就要是300万!没有目标，前进就缺乏动力。只要我们万众一心，虔诚的努力，愚公尚且移山，我们就不能创造一个奇迹?主要努力，只要相信，我们就行!

　　我们有正确的市场方向，足够强大的生产力，足够快的物流，足够的努力，足够的责任心。，学者班服的元年，书写新的篇章。

　　谢谢各位，我的讲话到此结束。

**【篇五】经典总经理年会发言稿**

　　尊敬的各位来宾、各位员工：

　　大家好！

　　当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20xx年的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候！

　　今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20xx年而庆贺；是为充满生机与希望的20xx年而祝福。

　　回首往事，点滴精彩。20xx年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以，20xx年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

　　新的20xx年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力；我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

　　所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

　　辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20xx年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和xx的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天！

　　最后，祝大家春节快乐，x年吉祥，万事如意！

　　请大家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯！

　　谢谢大家！

**【篇六】经典总经理年会发言稿**

　　各位员工，同事：

　　伴随着新年钟声的敲响，历史的车轮驶入了x年！新年伊始的七天长假，带给我们难得的放松，带来亲人的团聚，也带去我们送给亲朋好友的真挚祝福，令人沉醉、令人回味。

　　在度过了一个欢乐、祥和的春节假期后，我们再次回到工作岗位，请尽快收心归位吧！我们要以更加饱满的热情、更加扎实的作风、更加得力的措施，全身心地投入到工作中，为完成新的一年各项工作开好头、起好步！

　　回首20xx，我们确实有太多的不容易，有太多的难忘，也可以自豪地说：我们较好地完成了全年各项工作。面对成绩，我们也要理性，也有不足。极个别偏离主流的事件发生，带给我们遗憾，也给我们敲响了警钟。

　　我们送走了不平凡的20xx年，来之不易的成绩已经成为过去。一年之计在于春，现在最重要的是做好新年的各项工作，努力完成今年各项目标任务，推动中心工作再上台阶。

　　展望20xx，机遇与挑战并存。在金融日益全球化的大背景下，落实好各项中心工作要求更高、难度更大、任务更重。

　　以更加饱满的热情投入到工作中，就必须在工作中摒弃“不出十五就是年”的思维，尽快地进入工作状态，自觉把思想和行动统一到今年的工作目标任务上来。空谈误事、实干兴邦。我们要以求真务实、真抓实干的过硬作风，以理性的思考，敏捷的行动，开始新年的工作。

　　新年已经来到，我们更要发挥兢兢业业、一丝不苟的精神，脚踏岗位职责，以更大的热情向前突。

　　相信我们是的，我们是最棒的，那我们一定能成功，更上一层楼！

**【篇七】经典总经理年会发言稿**

　　尊敬的各位来宾、各位员工：

　　大家好!

　　当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20\_年春节的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候!

　　今天，我们以无比喜悦的心情，在这里搞年会，齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20\_年而庆贺;是为充满生机与希望的20\_年而祝福。

　　回首往事，点滴精彩。20\_年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以，20\_年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

　　新的20\_年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力;我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理;不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

　　所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

　　辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20\_年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和LED新光源的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天!

　　最后，祝大家春节快乐，狗年吉祥，万事如意!

　　请大家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯!

**【篇八】经典总经理年会发言稿**

　　尊敬的各位领导同事们：

　　承蒙公司领导的信任和同志们的厚爱，我有幸担任副总经理一职，这既是一种荣誉，更是一份责任与使命，

　　我将不辱使命，不负重托，以扎实的工作和一流的业绩回报公司，回报领导，并努力做到以下几点：

　　一是以知恩图报的姿态对待公司。始终把公司利益摆在首位，坚决服从领导安排，时时事事讲大局、讲团结、讲律，认真完成上级交办的各项工作任务，以一流的工作态度、一流的工作质量、一流的工作效益，报答公司的培养和信任二是要以知难而进状态对待工作。坚决做到三要：即把工作当作事业干，把工作当作乐趣干，把工作当作自己的事干，主动想工作，坚持高起点；主动干工作，坚持高标准；主动抢工作，坚持高要求；对本职工作不仅胜任，更要胜出。三是要以知足常乐的心态对待自己。不断加强学习，不断提高自身工作驾驭力和带动感召力，真正做到扎扎实实做事，堂堂正正做人，清清白白履职。

　　首先，非常感谢董事长和全体同仁对我的信任，今天的任命，使我感觉肩上的担子又重了很多，但有各位同仁做坚强的后盾，我又感觉浑身充满了力量，相信，只要我们大家团结一心、紧密配合，紧紧围绕企业发展目标、计划进行深入钻研，努力打造企业文化，不断寻求更新更好的工作方法，酒店的综合品质就能得到稳定、有序的提升，我们的明天就更美好！下面我重点强调一下下步工作重心：

　　第一、团队建设，首先从我个人作起，严格要求自己，扎实做好每一项细节工作，进而严格要求下属管理人员，尤其是中高层管理人员，抓纪律，抓效率，深入进行部门正规化建设，用“数字化”管理提高团队执行力，打造作风优良、纪律严明的一流团队。

　　第二、资源共享、互动共赢，对两店几年来积淀的企业文化进行集中整合，进行规范，做到资源共享，例如草原兴发每周四进行的安全大检查，盛世开元一样可以执行，再如盛世开元每天总经理带队的巡检，草原兴发亦可以很好的效仿。还有两店合办的内刊，同样是两店文化、信息互通的桥梁和纽带。不间断开展两店技能比武和互动型的学习、文体活动。互相学习、取长补短。通过比赛，利用集体荣誉感增加员工团队凝聚力，提高协作、配合意识。

　　第三、管理创新，继续以五常管理为基础，做到所有物品有家、有主人，工具用具有使用期限，每项工作细节有标准，有责任人，有奖罚制度。引用数字化管理，例如把全年经营指标、费用指标细化到月，再到部门，用数字进网行管理规范，杜绝笼统管理、口号管理带来的不可控因素。又例如前厅每日客户回访量用数字进行规范，并于第二天晨会将回访纪录上交，这样可以有效戒除工作中的随意性。

　　第四、完善激励机制，激发员工潜能。深入推行绩效考核制度，提高管理人员工作热情和积极性。另一方面是基层员工的激励，各部门要充分使用好员工月考核一览表，打分要公平公正，所有奖分和扣分项目均要在班前例会网上进行案例分享，提高打分透明度。另外加大最佳建议奖、文体参与奖的奖励力度。

　　第五、完善总经理信箱制度，吸收宝贵意见，认真处理员工所提建议，对好的意见和建议施以重奖。为员工营造和谐温馨的良好工作氛围，在日常管理中，要求管理人员真正做到少训多教，尊重员工人格，用真情感染员工，不能仅以制度管人，要求工会认真履行职责，关心、关注员工生活，积极解决员工工作生活中出现的困难，认真监督、落实员工餐每周食谱制度，落实好节假日福利发放，让员工真心感受到家的温暖。

　　最后，让我们真诚携手，以心交心，以情暖情，处处以大局为重，不断学习、追求卓越，打造精品人生，共创盛世、永发辉煌灿烂的明天！谢谢大家！

**【篇九】经典总经理年会发言稿**

　　公司全体员工、各位嘉宾朋友们：

　　大家晚上好!

　　值此20\*\*年新春佳节来临之际，我谨代表公司董事会、公司领导向全体员工及各位嘉宾致以最真挚的祝贺，向忙碌在各个岗位上的员工及其家属致以衷心的祝福和最亲切的问候!祝大家新年好!

　　回首20XX年，我们无比自豪。20XX年是我公司成立之年，在总公司和投资公司的关怀、指导下，在各景区的大力支持下，通过全公司员工的辛勤努力，公司各项工作顺利进行，开局建设和经营管理实现了双丰收。

　　公司于20XX年xx月xx日举行了隆重的开业庆典暨揭牌仪式，在各界领导嘉宾的共同见证下顺利举行。“虫虫王国主题乐园”于今年10月份正式开业，至今运行良好，得到了社会各界的喜爱与支持。在此期间公司紧抓桂林市的创城迎检工作，在公司全体员工的共同努力下圆满完成任务。

　　公司获得了总公司20XX年度“双文明”建设先进单位光荣称号，公司员工xxx、xxx等13位同志被评为出席总公司、投资公司及公司的先进个人，财务部被评为投资公司先进部门。在此，我代表公司董事会、公司领导向获奖员工和部门致以最衷心的祝贺!感谢你们的付出与汗水，感谢你们的无私与奉献!

　　20XX年动物主题乐园共接待游客21万人次，完成经营收入642.89万元，为年计划461万元的139.46%，实现利润xxxx万元，一举扭亏为盈，实现了历史性“0”的突破，改变了历年的亏损局面，为公司的建设和发展奠定了良好基础。

　　201\*年是崭新的一年，展望未来，任重道远，我们将更加豪情满怀。公司已计划于今年启动“时光隧道”、“总统会所”、“高空观景”等项目的建设。继续完善动物园功能配套设施。公司相信在我们全体员工的不懈努力下将加大步伐创造出更好的成绩。

　　总之，新的一年，是公司开启新一轮历史篇章的一年;新的一年，也将是各项工作、建设继续追求高标准，不断迈向新水平的一年。我们将始终秉承“诚信人为本，发展智当先”的公司理念，团结拼搏，求真务实，创新发展，为打造一个新型的、一流的、集观光与游乐于一体的综合性旅游企业而不懈努力!

　　祝全体员工、各位嘉宾朋友：新春愉快!恭喜发财!谢谢大家。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！