# 202\_保险公司晨会主持词大全

来源：网络 作者：雪域冰心 更新时间：2025-05-05

*晨会是指利用上班前的5—10分钟时间，全体员工集合一起，互相问候，交流信息和安排工作的一种管理方式。 晨会是人员点到，活动发表，作业指导，生产总结，唤起注意，培训教育，信息交流的场所；有利于团队精神建设。为大家整理的《202\_保险公司晨会主...*

晨会是指利用上班前的5—10分钟时间，全体员工集合一起，互相问候，交流信息和安排工作的一种管理方式。 晨会是人员点到，活动发表，作业指导，生产总结，唤起注意，培训教育，信息交流的场所；有利于团队精神建设。为大家整理的《202\_保险公司晨会主持词大全》，希望对大家有所帮助！

篇一

　　一、暖场音乐(也能够说是进场音乐)

　　二、纪律宣导

　　请各位伙伴找到位置，迅速坐好!我们的大晨会立刻就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关掉或调至震动档，多谢各位的合作。

　　三、晨操(晨操之前必须要问好)

　　各位优秀的伙伴大家早上好!伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操少年先锋，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

　　四、敬业时光(这个起考勤的作用)

　　又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入这天的敬业时光，请各分处清点人数，做好准备

　　五、喜讯报道

　　各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

　　六、感性时光(签单分享等等)

　　伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下方借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事

　　七、信息窗口

　　我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，超多的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下方就是信息窗口时光，这天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

　　八、简单节拍(游戏时光)营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么这天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最年轻的活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

　　九、专题论坛

　　我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下方就是我们的专题论坛时光。

　　十、业务推动

　　大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下方就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请

　　十一、政令宣达

　　太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下方掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

　　十二、群体激励

　　跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读这天的激励口号：不达目标誓不罢休

篇二

　　开场各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

　　晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

　　非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

　　信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

　　所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

　　喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

　　心得七月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

　　专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请经理带出今天的专题。

　　业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

　　不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

　　结束伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

　　下面请全体起立欢呼今天的口号：酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

篇三

　　尊敬的经理、老师、天安优秀的伙伴(或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹)：

　　大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

　　伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自部的。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机\*关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

　　俗话说，生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动，首先进入我们早会第一项《动感时刻》，《最炫民族风》(..或其它)，掌声有请位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

　　寿险行业遵循剩者为王的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的老师为大家做《敬业时间》。

　　家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

　　这则信息带给我们大家的启示是：。。。。，再一次响起热烈的掌声感谢同仁。

　　小故事，大启示，在座的有一位故事大王，让我们用掌声请出同仁，(结束后点评)相信这则小故事给大家带来很大的启示。(或，我们身边随时随地都发生着意外，有请同仁给大家带来她身边的《保险故事》，(结束后点评)发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。)

　　我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪?让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

　　笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

　　谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。(公布业绩)

　　成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请为大家做《典范分享》。

　　每天学习一点点是进步的开始，每天进步一点点是成功的开始，每天成功一点点是卓越的开始，接下来友情优秀的给我们带来今天的精彩专题

　　掌声感谢

　　计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的经理做《政令宣导》。

　　恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，敬畏梦想......或者是统一的激励口号!

　　礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

　　注意：

　　1、《信息播报》、《开心一刻》、《保险故事》可交叉进行，不一定一次早会三者同时出现。

　　2、根据各环节具体内容主持人要有切合实际的归纳和总结。

　　3、根据不同环节主持人语气要有不同的变化，适应该环节气氛。

　　4、主持人掌控着大早会的整体氛围，所以每一位都要有高度的责任心。

　　5、主持人要有随机应变的本领，能够应对突发事件。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！