# 企业主管竞聘演讲稿1000字5篇范文

来源：网络 作者：梦里花落 更新时间：2025-04-26

*竞聘者态度要真诚。展示自我时，要实事求是，要发自内心表达自己真挚的感情和真实的思想，切忌说大话、假话、空话、套话。用最简短的语言表达最丰富的内容，抓住重点、要点，清晰地阐述道理，用最朴实的语言解决最根本的问题。下面给大家分享一些关于企业主管...*

竞聘者态度要真诚。展示自我时，要实事求是，要发自内心表达自己真挚的感情和真实的思想，切忌说大话、假话、空话、套话。用最简短的语言表达最丰富的内容，抓住重点、要点，清晰地阐述道理，用最朴实的语言解决最根本的问题。下面给大家分享一些关于企业主管竞聘演讲稿1000字5篇，供大家参考。

**企业主管竞聘演讲稿1000字(1)**

尊敬的各位领导、同事们：

大家好!

我非常感谢各位领导、同志们给了我这次竞聘的机会。

我叫\_\_x，今年27岁，大专文化，物业管理专业，考取了物业经理上岗证。三年来在从事物业管理工作岗位上，从事了物业管理各岗位工作。今天我本着锻炼自己，为建行服务的宗旨站到这里，竞聘客服主管一职。物业服务具有专业性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点，从委派客服主管应当具备的基本条件和业务素质要求看，就知道这一工件的艰巨性。刚才参加竟聘演讲的同志，都有自己的优势。我要说，我的优势就在于三个方面：

一、有较为扎实的专业知识

自青干院毕业参加工作以来，我始终不忘学习专业知识，不断地丰富自己、提高自己。参加了我公司的各种业务培训和消防、安全等知识的学习。又参加了豪才律师事务所就山东物业管理法律法规讲座的学习。使我的专业素养和业务水平不断提高。

二、有丰富的实践经验

三年的物业管理工作经历，使我熟练掌握各项业务操作流程和处理各种突发事件及各项业务管理规定与操作规程，掌握园区管理、装修监管等基本理论知道。深知各项资料档案从业务办理到整理归案，任何问题的防范主要在于是制度的执行与落实，知道客服主管工作的职责任务，明白做客服主管所必备的素质和要求。

三、有较强的工作能力

我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，踏实干事，诚实待人。经过不断学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、具体处理客服工作中实际能力都有了很大提高，能够胜任客服主管工作。

假若我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面配合做好客服主管一职，提高客服服务工作质效，树立客服主管优质的形象。我的目标是：我与客服主管共发展。

1、加强学习，全面提高自身素质。努力学习各种新知识，适应形势发展的需要。贯彻执行好国家有关物业管理法规和公司内部规章制度及操作规程。在思想上树立主人公的观念，以全局为重，以事业为重，以公司发展为重，将自己的才智毫无保留的贡献出来，不当摆设。在工作中，维护鑫苑形象，维护团队形象，讲团结顾大局，摆正位置，当好主角。做到“三个服从”，即个人服从公司，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不缺位，主动不偏位，融洽不空位。让领导放心，业主满意。

2、履行职责，不断强化决策管理。一是组织好各项档案资料的真实、准确、及时、完整地提供业主信息，严格岗位分工及岗位轮换，规范操作，防范操作不明确，确保客服业务的正常开展。二是本着严格、优化的原则，组织拟定好客服日常检查计划，每周对客服工作进行重点检查，对检查出的问题及时进行纠正。督促落实好整改上级检查及外部检查等发现的问题，重点做好日常管理检查，在装修监管、工程问题的处理，业主的报修，确保真实相符;三是做好日常前台报修及接单工作，对重点问题、紧急问题按照规定严格进行管理。人员岗位变动时重要物品、数据的监交工作，对调、休班严格管理，以免造成因工作的交接造成的不必要的问题。

3、开拓进取，创新工作方法。创新永远是我们工作的灵魂。随着小区逐步走向成熟，我们的工作思想也应把处理问题重点转到客户满意度。我行将成为资本充足，内控严密，运营安全，服务和效益良好的现代金融企业。因此，对于不断创新基层内部管理，完善会计监督机制，创新会计信息质量和风险防范能力工作将成为我们的重点工作。围绕以上方面，在工作中我将重点对支行业务发展过程中存在的问题进行专题分析研究，提出整改意见，落实好整改情况;配合支行负责人协调好与上级行及当地与财会活动有关部门之间的关系;实施好会计基础规范化等级管理创新。

4、拓展服务理念，打造优质服务品牌。本着“银企双赢共谋发展”的服务宗旨，秉承“心系万家银行业务拓展”的服务理念，追求“我与银行共发展”的服务目标，坚持做到定期或不定期组织财会人员进行业务知识和操作技能的学习和培训工作，以熟练的技能为客户服务。配合支行对综合实力强、经营管理规范、业绩良好、有品牌优势、资信良好的企业和个体商户，尤其是资信20强的企业，加强会计业务合作，为开发商、消费者等提供限时、首问责任制评估、快捷办理的优质服务;全面实施服务环境规范、服务形象规范、柜台服务规范、会计流程规范和检查督促规范，从客户的利益出发，永远把客户的利益和需求放在首位。在会计规范化服务达标基础上，推出首问责任制、一次性告知制、同岗替代制、限时办结制、办事制和例会制等为客户提供差异性、个性化的服务。体会服务就是品牌、服务就是管理的深刻内涵，为建行业务的增长奠定了坚实的基础和良好的环境。

尊敬的各位领导，各位评委，在我的竞聘演说结束时，我还想说的是，我也许还不成熟，也许还有这样那样的欠缺，我会努力努力再努力，不断完善自我，追求自我，超越自我，做一个全面发展的人。西方一位哲学家说过：给他一个支点，他会把地球撬起来。我要说的是：给我这个职位，我一定会做得更精彩!

**企业主管竞聘演讲稿1000字(2)**

尊敬的各位领导：

大家好!

我叫\_\_x，竞聘的是采购中心的\_\_主管竞聘稿主管职务。首先，我祝愿在座各位身体健康、事业有成，更祝愿今天所有的参赛者都有一个美好的未来，有一个成功的人生!

下面我简要介绍一下个人情况。

我今年36岁，(党员)，自考英语专业，\_\_x大学函授计算机本科学历。91年进入\_\_，先后在造气分厂经营科做材料员、在总厂机动处备件科做采购员工作，99年任\_\_经营科长，\_\_年任(兼)分厂考核办公室主任职务，现任\_\_职务。

经过仔细衡量，我自认有如下竞聘优势：

一、经验优势

多年来，我始终工作在材料物资领域，曾主要从事机电设备采购工作，并负责选煤、造气、净化、空分等分厂专有设备备件及全厂水泵配件通用设备的采购工作，尤其是在机动处工作时积累了丰富的采供经验。这些将成为今后工作中无可比拟的优势。

二、技能优势

首先，我熟悉机电设备，了解相关市场，熟知其成公司主管岗位竞聘演讲稿范文本及性能;其次，我做过采购工作，有一定的采购营销技能，尤其是具有沟通协调能力，善于与人谈判;再次，我熟知国家相关法律法规，了解合同款项。以上这些技能将是降低采购成本、提供质量最优物品，维护我单位利益的最有利保证。

三、管理优势

我在在基层工作多年，了解厂内情况;作为分厂考核办公室主任，我协助分厂班子抓经营管理工作，因而积累了一定的管理经验。同时，我还能够把管理理论与工作实践相结合，摸索出一套行之有效的管理方法。

各位领导，各位评委，如果我赢得这次竞聘，我将从以下几个方面开展工作。

第一是加强沟通与交流，建立和谐的人际关系。只有和谐，才能更好地发展。对此，我将摆正自己的位置，处理好与领导同事的关系，凡事多交流，增进友谊，搞好团结，搞好团队的发展服务。

第二是履行职责，根据计划按期保质保量采购所需机电设备物资。我\_\_x部主管护师竞聘演讲稿将协助上级建立并执行采购管理制度，定期做好统筹规划，及时向上级汇报，并跟踪使用效果，确保完成整体工作指标，做到全年帐物相符、帐帐相符。

第三是做好采购信息的收集和分析，减少采购成本。我将着眼于市场，不断开辟建立新的物资供应渠道，最大限度节省采购开支。在确保质量的前提下，尽可能减少采购费用，缩短采购周期，满足工作需要和成本效益的要求，提高工作效率和经济效益。

第四是加强学习，树立正确的荣辱观和服务理念，不断提升综合素质。在今后的工作中，我将不断强化服务意识和务实精神，身先士卒，率先垂范，做到腿勤、脑勤、嘴勤。加强沟通配合，把工作做实做细做透。

各位领导，各位评委，如果承蒙厚爱，让我赢得竞聘，我将本着“自人事主管竞聘演讲稿动、自发，多做、做好”的原则，开拓创新，实现诺言，在服务与奉献中创造更多的价值。即使竞聘失败，我也将以此为新的起点，站在全局的高度，奋勇拼搏，挑战自我，创造更好的业绩!

谢谢大家!

**企业主管竞聘演讲稿1000字(3)**

尊敬的公司领导：

大家好!

非常感谢公司能够给予所有员工这样一次公开竞聘的机会。在这里，我正式提出书面申请竞聘经营贸易部主管一职。并会在规定的时间及地点进行口头陈述。

一、个人竞聘理由陈述

1、个人兴趣与志向

自始至终，我个人对于营销经营都有着浓厚的兴趣。所以在工作中经常学习一些经营方面的知识。我一直认为，把工作与个人兴趣结合起来，才能生活的开心工作的愉快。

2、自我挑战与升华职业技能

当初选择来\_\_\_\_是因为它是一个专业写字楼，它与企业是两种不同的工作方式。而且在十几年前写字楼在\_\_州还是个全新的行业。抱着自我挑战与升华职业技能的想法走进这激烈的竞争环境，磨练自我的意志，增强自我应对市场变化的能力。结果这一学，就学了12年。自我感觉，无论是自己专业理论与实践活动相结合的能力还是性格坚毅程度与为人处世的磨练方面都有了长足的进步。在这里非常希望能够借助公司所给予的这次宝贵的机会，迈进新的层次，升华自我，培养更高一层次的职业技能与素养。

二、自我特点陈述

(一)、个人特点

个人头脑比较灵活，能够根据具体的情况作出相应对策。

1、善于学习、思考、分析。

2、善于做计划、规划。

(二)专业知识

本人法律大专毕业，对于法律条款和经济合同有较深入的了解。在\_\_\_\_十二年来的工作中没有发生一起\_\_纠纷。20\_\_年获得高级\_\_\_\_，具有管理理论知识，理论结合实践，能够及时的在管理工作中，看到问题，并加以解决。

(三)管理经验

从事\_\_\_\_工作十二余年，引进了一千多家公司和驻外办事处，有与客户沟通能力，对客户消费心理有一定思考与认识。

三、对经营贸易部工作的认识及工作主张

根据公司提出的今后以投资管理为基础，提高资产质量;以\_\_经营为平台，提高管理水平;以经济贸易为主线，提高经济效益的新的经营战略。经营贸易部主要负责收集市场信息、经营项目的选择、实施及控制、市场营销等公司经营贸易工作。

就经营贸易部的各项工作开展，我想从以下两个大的方面谈谈自己的想法。

1、工作团队建设

一个部门就是一个团队，无论大小。团队中的每一个人都是具有相同企业使命的。所以，对于部门内部的每一个人首先要有一个明确的个人定位。可以通过给团队每一个人设计个人职业发展规划，并告之团队发展目标。让团队中的每一人都明白个人利益是与整体团队利益乃至整个公司利益紧密挂钩的。一荣具荣，一辱具辱。

2、构建新的管理机制

(1)绩效考核、分配机制

(2)科学的项目活动工作流程(广告、促销、公共关系等)

(3)明晰的岗位工作内容与职责

3、时刻注意管理弹性

一文一武，有张有弛。时刻注意管理弹性，在不违反公司原则的前提下

尽可能多的为员工考虑些问题，这样一方面容易获得员工真心的认同，便于明确团队目标，维护团队稳定。另一方面便于真正了解员工，充分发挥员工才华。

4、销售促进

(1)、科学的市场定位，明确的目标消费群分析，针对各消费群的消费欲望，消费时间，消费习惯，消费心理设计展开促销活动。

(2)、有效的各类活动的预估及评估

对每一次活动的效果进行及时的预估及评估，总结经验才能不断前进。

以上就是我对经营贸易部工作的几点简单的认识，其中有我们已经开展的工作方面也有我们还没有开展工作的方面。有我们做的好的，也有我们做的不好的。这些认识也就是我想要开展和整顿的工作。好的就继续保持并做到更好，不好的及时改正往好的方面去做。一切从零开始。总结起来，就是要从经营贸易部工作的计划性、科学性、专业性入手去开展工作。善于分析，勤于思考。破旧立新，敢于改革。

**企业主管竞聘演讲稿1000字(4)**

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!

非常高兴，也非常荣幸能够参加公司见习安全主管竞聘活动，同时也非常感谢公司给我这次展示自我的机会。首先，自我介绍一下，我叫某某，来自某某，目前大专在读。20\_年6月份加入武汉市物业管理有限公司从事安全员工;20\_年3月份加入广州市物业管理有限公司从事安全管理工作;20\_年4月份加入某某项目从事礼宾员工作;同年8月份晋升为礼宾领班;于20\_年9月份报读广州市广播电视大学物业管理专业，现已通过了《管理学基础》、《物业管理实务》、《物业管理法规》等课程的考试。今天在这次面对机遇与挑战并存的竞聘中，我自信可以在此次竞聘中成为公司一名合格的安全主管。我之所以有自信，是因为我有以下几点优势：

1、我热爱物业管理这行工作，有吃苦耐劳、默默奉献的敬业精神，虚心好学;

2、在5年的物业公司安全管理工作，积累了不少经验，掌握了物业公司在不同阶段安全管理工作的重点，具备一定的物业管理专业知识;

3、能够领会公司的服务理念，严格执行公司的各项规章制度;

4、熟练掌握计算机操作知识，利用网络搜集了大量安全管理及安全培训方面的资料和文章;

5、能够与公司同事如兄弟、姐妹般相处。

如果这次我有幸在竞聘中得到各位领导和各位评委的认可，那么我将切实履行好自己的职责，从以下几个方面推动礼宾部工作的开展：

首先，编写一部完整的部门规章制度，包括职位职责、岗位职责、突发事件处理程序等，使礼宾员知道自己在工作中应该做什么，怎样去做。

2、人员培训方面

对礼宾员采取岗前、岗中、周例会相结合的方式进行培训，培训分知识培训和能力培训两大块，知识培训包括物业管理基础知识、职业道德、仪容仪表、着装要求、消防常识等，能力培训包括突发事件处理程序等，定期举行各类事件的演练;对领班的领导能力、应急能力、判断能力、管理能力进行重点培训。

3、现场管理与服务方面

对各岗位进行量化管理，让每个岗位处理事情都有一个时间标准，体现出工作效率，要求收费岗和车场岗有序指挥车辆进出、停放，熟悉车主及相对应的车牌号、车辆状况，保证车辆安全，规避风险。对消防器材、设施进行定期检查，加强岗位巡查，发现问题及时整改，为业主提供力所能及的服务。

4、考核与奖惩方面

制定科学的考核标准，采取常规检查、现场考评、业主考评等多方式进行考核，将仪容仪表、工作责任心、应知应会、消防常识、军事技能等纳入考核内容。考核成绩与月浮动工资及季度奖挂钩，以提高队员的工作积极性。

5、建立档案管理

公司、部门的典型事件、被投诉事件、表扬的事件、突发事件等做好记录。

6、以服务促进管理，以管理提升服务

经常性的和业主交流，通过交流了解业主对我们工作的需求和满意程度，有针对性的进行改进。

7、员工业余生活方面想员工之所想、急员工之所急，建立专门的员工娱乐室，给他们提供一个交流的平台，同时也不影响其它员工休息，部门内部、与公司其它部门、与业主之间多组织一些联谊活动。

如果我能够得到各位领导和各位评委的信任，走上安全主管这个岗位，我将尽自己最大努力认真地把工作做好，作为这次竞聘的积极参与者，我希望能在竞聘中获得成功，我有决心、有信心做好这份工作。但如果竞聘不上，我也会一如既往的工作，不断提升自己的综合素质，今天我是成功的参与者，我相信明天我是参与的成功者。

谢谢大家!

**企业主管竞聘演讲稿1000字(5)**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

首先感谢公司领导给我提供了这样一个机会，也感谢同事对我工作的信任和支持。正是有了这样一个机会才促成我今天的演讲，这不仅是展示自我、认识自己的机遇，更是一次相互学习、相互提高的机会。

我今天参加竞聘的是\_\_工程主管一职。其实在我决定参加竞聘之前，我有几个晚上一直睡不好觉，我一直在问自己：我为什么要去参加竞聘?我凭什么去竞聘?经过长时间的思考，我觉得我应该参加竞聘，因为我热爱长通这个集体，我愿意去为\_\_的发展付出自己的一份努力，同时也想看看自己和别的同志有着怎样的差距。

对于这次竞聘，我认为对我个人很富有竞争性和挑战性，它体现了长通公司公开、公平、公正的工作精神，使得参与的每一个竞聘者把自己闪光点和不足都摆在众人面前，接受公司领导和同事的检验，最终实现相互学习、找出差距、共同进步的良好竞争氛围。

一、个人成长经历

这里做一下自我介绍，我叫\_\_，\_\_年\_\_月出生于\_\_，\_\_年毕业于\_\_工业学院，获机械制造工艺与设备专业专科文凭，\_\_年毕业于\_\_科技大学，获计算机及应用专业本科文凭，工学学士学位。\_\_年\_\_月进入\_\_公司，加入工程三部，从事G网基站安装、调测工作至今，回顾7年来的工作，我自认为不论是从技术上，还是组织协调能力上都得到大幅提升，使我从一个通信专业的门外汉成长为一名合格的通信工程师，在品尝工程建设艰辛的同时，也体会到了作为一名通信建设者的光荣和自豪。

二、自身优势

我这次参加的是工程主管一职的竞聘，我认为我有以下几方面的优势：

1.作为长通人，我有和长通共同发展、共同进步、努力把长通做大做强的信心和决心;

2.有良好的客户服务意识，客户是我们的上帝，是我们的衣食父母，全心全意地为客户服务，提供优质服务，使他们满意，是我们的立足之本;

3.具有丰富的施工管理经验，由于长期担任一线工作，有着良好的独立完成工程任务的经验和良好的组织协调能力及沟通能力，工作起来得心应手;

4.有极强的吃苦耐劳精神和饱满的工作热情，任何时候都敢于冲锋在前，并战之能胜;

在看到自己工作优势的时候，我也清醒地看到自身的不足之处：由于基站工作的特点，使我习惯于一个人单打独斗，团体合作意识相对较弱，不过我相信，凭我对事业的追求和热情，在公司领导和同事的帮助和支持下，我会克服不足之处，把工作做得更好。

三、岗位工作开展计划

我认为，作为一个合格称职的工程主管，首先应该认清角色、摆正位置，认真履行好工作职责，做到上为领导分忧，下为群众服务，并把它作为全部工作的落脚点和出发点，实现由事物型工作向综合型工作的转变，实现由自我管理向全面管理的转变。我深知工程主管一职的重要性，如果能得到领导和同事的信任，在这次竞聘中有幸当选的话，我计划将在以下四个方面开展工作：

1、协助部门主任工作，搞好本部门的工程建设工作，起到部门主任和部门员工之间的纽带作用，实现本部门的工作目标;

2、增强员工客户意识，客户满意度直接反映了我们服务质量好坏、竞争力的大小，作为主管，应该使大家从思想上充分认识到客户的重要性，并把树立客户意识打造成每一个员工应具备的基本素质之一;

3、提高安全意识，杜绝重大安全事故，包括人身安全、财产安全、设备安全，任何一项安全事故，不仅给个人造成巨大损失，同时也给公司造成极大损失，保持高度的安全意识，杜绝重大安全事故，也是为公司的持续发展提供了有力保障;

4、应用科学管理手段，提高工程施工质量;利用自己参加过ISO9001质量管理体系标准培训的优势，开展科学管理，完善本部门规章制度，了解本部门员工的真实业务水平，有针对性地开展部门员工的业务培训工作，提高员工的精品意识，最终全面提高工程施工质量;

四、结束语

坦诚地讲，我关注此次竞聘的结果，渴望参与成功，但参与有时比结果更重要，如果本次竞聘未能当选，也决不会改变我对通讯事业的热爱，我认为我敢站上这个讲台，我就已经成功了，我会认真总结经验，找出自己的不足，学习其他同志的闪光点，以同样热情的工作态度投入到今后的工作当中去。“给我一次机会，我将还您十分精彩”!

这就是我今天的演讲，谢谢大家。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！