# 202\_新品发布会主持词三篇

来源：网络 作者：静默星光 更新时间：2024-06-07

*新品发布会，简称发布会。对商界而言，举办新品发布会，是自己联络、协调与客户之间的相互关系的一种最重要的手段。新品发布会的常规形式是：由某一商界单位或几个有关的商界单位出面，将有关的客户或者潜在客户邀请到一起，在特定的时间里和特定的地点内举行...*

新品发布会，简称发布会。对商界而言，举办新品发布会，是自己联络、协调与客户之间的相互关系的一种最重要的手段。新品发布会的常规形式是：由某一商界单位或几个有关的商界单位出面，将有关的客户或者潜在客户邀请到一起，在特定的时间里和特定的地点内举行一次会议，宣布一新产品。为大家整理的《202\_新品发布会主持词三篇》，希望对大家有所帮助！

篇一

　　“XXXX新产品上市发布会”主持词

　　一、嘉宾入场——会前提醒

　　主持人：各位来宾、各位朋友，新产品发布会将在2分钟之后开始，本次产品发布会我

　　们请来了XX市各大媒体的首席记者和摄像师，为了保证新闻发布会的顺利进行，恳请各位来宾将我们的手机暂时调至震动档或关机，会议期间尽量不要随意走动，多谢各位来宾的合作。

　　二、会议开始(FOX音乐)

　　主持人：尊敬的各位领导、各位来宾，新闻界的朋友们以及我最亲爱的XX伙伴：大家下午好!我是XX人寿保险股份有限公司的王淼，十分荣幸能作为本次新产品发布会的主持人，期望能够跟大家共同度过一段完美的周末时光。

　　金色季节，XXXX。在这个完美的季节里，我们在滨城相会，相聚博览酒店，共享财富盛会。在座的各位来宾有的是我们的老朋友，有的是我们的新朋友，无论是新朋还是老友，我们都欢迎您的到来，并感谢您对XX人寿事业的支持。这天您将会从那里得到最新的投资理财方案，获得投资受益的途径和渠道。期盼这份个性的精神食粮能满足您的需求。与此同时本次新产品发布会过程中还安排了幸运抽奖环节并准备了丰厚的礼品，期望各位来宾都能借助幸运之神开启属于自我的财富大门，也期望XX人寿能继续得到您关注的目光。在那里，请再次允许我代表XX人寿保险股份有限公司对各位嘉宾的到来表示最衷心的感谢和最热烈的欢迎!

　　接下来我宣布：“XXXX来了”XX人寿新产品上市发布会此刻开始!首先请允许我介绍莅临本次新产品发布会的各位领导和嘉宾。他们分别是……XX人寿保险股份有限公司总公司营业部个险总经理XX先生!

　　三、播放公司开业视频

　　主持人：(简单介绍公司)，接下来让我们跟随视频一同关注XX人寿开业庆典时的精彩回放!??让我们一齐回顾XX先生的讲话：

　　四、公司领导致辞并做公司介绍

　　主持人：XX人致力于把XX人寿做成中国的保险公司，把保险最前沿的咨询及产品带给客户，水有源，树有根，吃水不忘挖井人，正是因为有了您对我们的支持和信赖，XX人寿才得以健康、高速地发展，才能够在XX寿险市场上发展壮大!对于本次产品发布会，公司上上下下十分重视，XX人寿总公司营业部XX先生也来到了我们产品发布会的现场，让我们用最热烈的掌声隆重请出XX总致词，掌声有请。

　　主持人：感谢李总。相信透过李总的介绍大家对XX人寿有了更深的了解。

　　五、第一轮抽奖环节

　　对于XX来说，为了更好的回馈嘉宾朋友们的支持和关注，这天现场我们也准备了丰厚的礼品送给大家。首先跟大家介绍的是幸运奖品。现场设置三等奖10位嘉宾，奖品是XX人寿关爱雨伞一把。XX这个季节正值雨季，十分实用。这款雨伞设计精美，颜色艳丽，代表XX对您的无限关爱和关怀。二等奖4位嘉宾，奖品是“万事如意”202\_年贺岁钱币珍藏册。册内精心收录了彩色银箔片、精美剪纸、外国纸币、粮票、中国第四套人民币，设计图文并茂，独具收藏价值，是您收藏集馈赠之佳品。全国限量发行10000册。一等奖2位嘉宾，奖品是202\_上海世博会纪念银条套装(按大屏幕讲)此刻进入激动人心的幸运抽奖环节了，请各位朋友拿出你手中的入场券，首先我们将抽出三等奖10位嘉宾。让我们再次请出XX总为我们抽奖!掌声有请李总!

　　(同时抽出10位幸运嘉宾，在会场两侧等候，一同上台领奖)

　　没有获奖的嘉宾朋友们不用着急，还有二等奖和一等奖等着大家，期望您是下一个幸运之星。同时这天我们还为每位嘉宾准备了一款202\_上海世博会纪念章，(按片子讲)保证让您不虚此行、满载而归。让我们共同期盼。

　　六、XXXX产品包装及播放精算师讲话视频、推出主讲人摘自:短美文\*

　　这天我们相聚在那里，共同迎接XX人寿周年回馈零利润产品“XXXX”。这款产品是在公司成立一周年之际，为感谢一向关注XX人寿的朋友们，特携手联合国儿童基金会推出的一款理财产品，零利润上市，回馈嘉宾朋友。对于这款产品究竟有哪些亮点呢?让我们从精算师的角度简单了解一下产品概况。XX人寿常务副总裁牛增亮先生，同时也是中国、北美精算师，XX人寿总精算师，让我们听听他对于XXXX这款产品的评价。(播放视频)

　　相信大家听过牛增亮总的介绍之后必须迫不及待的想要了解XXXX究竟会为我们带来哪些收益?同时在各种形式的投资渠道、投资机构、投资产品如雨后春笋般应运而生之时，选取何种渠道投资，如何才能将资金做最有效的运用?让我们将这些问题、这些期盼，交给一位资深的专家与各位共同探讨。他毕业于东北财经大学??，

　　主持人：感谢周海鹏经理为我们带来的\*演讲。朋友，也许您雄才伟略，壮志未酬，却苦于没有时光打理财富;也许您勤俭持家，投资兴业，却苦于没有合理的方案实施理财计划;您的期盼就是我们努力的方向!

　　七、第二轮抽奖

　　主持人：各位来宾、各位朋友，又到了激动人心的幸运抽奖环节，请各位朋友拿出你手中的入场券，有请周海鹏经理为我们抽取二等奖4位嘉宾。

　　感谢抽奖嘉宾周海鹏先生，同时请嘉宾朋友们持续住热情，若干惊喜还在后面等待各位。

　　八、签单奖品展示

　　主持人：XXXX这款产品是全国限量发售的，全国限售1个亿保费，XX作为首站进行发售，为了感谢各位来宾光临我们产品发布会现场，我们特意设置了现场开户奖。

　　九、自由交流时光

　　主持人：XX作为全国“XX年金保险”限量发售的首站，我们这天所有的客户朋友都是幸运儿，因为在13亿人民当中我们XX市民是享受最先知晓并能够拥有的人，我相信已经有客户朋友按耐不住此时的激动情绪了，好!接下方是30分钟的交流时光，坐在您身边的理财顾问，是我们层层选拔并经过公司授权的理财规划师，他们会为您带给更为详尽的解答。请各位嘉宾抓住机遇，抓紧时光与您身边优秀的业务代表交流、讨论。

　　(音乐)

　　主持人：随时公布签单信息(恭喜我们优秀的理财顾问、、、、的客户、、、、先生、女士购买我们公司的、、、、、保险，年交保费、、、、、元，获得我们公司带给的风险保障、、、、元)请为其颁奖

　　主持人：各位来宾、各位朋友，我荣幸的向各位报告，这天共有位客户拥有万元的保障，让我们对于这天已经拥有理性投资计划和保险保障的客户表示热烈的祝贺和良好的祝愿!(掌声带动)

　　主持人：随时提醒：距离我们签单结束时光只有10、5、2、1分钟了，请来宾们抓紧时光，进行第二轮抽奖。

　　十、最后一轮抽奖

　　主持人：在交流时光结束后，我们会抽取1位幸运嘉宾，请各位来宾保留好您的入场券，期望各位抓紧时光，请嘉宾

　　十一、大会结束

　　主持人：西方谚语说“赠人玫瑰之手，历久犹有余香”，这天我们的家庭投资理财说明会得到各位来宾的大力支持!他年，当您坐拥成倍增长的财富，您必须也会对我们的理财专家的倾情讲授心存一份感激，相信您不虚此行、如同入宝山，满载而归。

　　主持人：各位来宾，财富不是朋友，朋友的确是财富。今日有缘相聚，从此祝福永随。XX人寿因为拥有了您这样高素质的客户而倍感荣幸，相信我们也会让您因为结识了XX人寿这个忠实的朋友而倍感自豪。

　　主持人：此刻我宣布到此结束!衷心祝福您阖家平安，工作顺利，事业发达!感谢各位光临，再见!

篇二

　　尊敬的乐扣乐扣CEO、张总：

　　欢迎你们！

　　5月8日---9日，这天我们“常州昕天翌商贸有限公司”和“上海乐扣乐扣贸易有限公司”在那里联合举办新品发布会，我代表我本人以及我们常州昕天翌商贸有限公司的全体同仁向你们的到来表示由衷的欢迎！并对你们不惧风雨前来捧场，致以崇高的敬意！你们的到来，令我们常州昕天翌商贸有限公司增光添色！

　　我们常州昕天翌商贸有限公司自成立之日起，秉承了一个坚定的信念：专注、专业、敬业。因为我们明白：只有专注才能专业，要想专业务必敬业，敬业就是敬钱！我们奉行了一个理念：为我们的下游合作客户寻找最有价值的上游厂家，为我们的财富上帝创造更多的财富通路。把我们的努力体此刻诚心、用心、专心上：诚心交朋友、用心找产品、专心做服务！

　　这天我给各位推荐的产品“乐扣乐扣”，就是我们用心选取而来的。乐扣乐扣在韩国是家喻户晓的家居生活用品的楚翘，在我国也是很风靡，此刻他们准备好了，走进中国的孕婴童行业了。我想他们的品质、服务、理念有很多都是值当我们去借鉴和学习的，这天我把他们请来，就是构架一座厂商和终端的桥梁，搭建一个财富平台、交友平台，让我们一齐在这个平台上增进友谊、深度合作，在友谊的基础上，扩大我们的财富圈子。

　　这天，我们还十分荣幸的请到了我们孕婴童行业的专业实战导师陆泉先生，陆泉导师为人低调、在我们孕婴童行业潜行多年，从市场到营销，从培训到策划，从管理到经营，从战略到导师，功底扎实。陆泉导师学识丰富、治学严谨，他的营养、喂养、教养的“三养理论”已经成为行业的标杆，导师拥有很多头衔：高级健康管理师、高级中药师、高级讲师、团队心理辅导专家等等，此刻在孕婴童行业象新疆喜阳阳、江阴乐茵等大型连锁机构请他做顾问外，很少出此刻行业了。陆泉导师此刻是北京师范大学特聘学前教育与管理专业的博士班导师，中国管理科学研究院素质教育研究所的研究员。他也是我们常州昕天翌商贸有限公司的顾问。导师在商业连锁经营中造诣深、功力足，亲手创立的连锁系统---上海某药业连锁参茸专卖，目前风头正足。相信这天他给大家带来的必须是震撼，必须是收获。今后我们将以此为契机，更多的为我的财富上帝们做服务。

　　这天，窗外细雨蒙蒙，室内高朋满座，我深信这是一个好兆头，必须是寓意我们得天独厚、得地灵气、得人才气！

　　再次感谢我的合作伙伴们！没有你们我成功不了。

　　预祝本次新品发布会圆满成功！期望我的朋友们在常州受益多多、开心多多！

　　多谢大家！

篇三

　　幕后音：欢迎各位光临艾妮诗202\_年终答谢暨新品发布会现场，请各位到会来宾先阅览手中的资料，5分钟后会议即将开始，精彩呈现尽在眼前!多谢各位!

　　话外音：我从简单明快的秋季走来，清凉的记忆还在血液中流动，季节的云朵已穿上鲜活的颜容，柔和芬芳的果香沁我心脾，幸福的感觉伴着生活的步履，带着无比优柔的光采，从地平线起飞，奔向收获的季节??艾妮诗新品发布会此刻开始(纸礼炮6响)

　　(音乐起，音乐声中李时珍扮演者缓缓向舞台走去，几位少女也捧着红石榴同时从会场四周向舞台走去)

　　李时珍：神农本草，博大精深;理内养外，清新平衡;自然和谐，美丽颜容;千年古方，科技传承;艾妮诗之美，九年盛放!红石榴啊，红石榴???

　　(在李时珍的呤诵中，几位少女以优美的动作榨取石榴汁，李时珍呤诵完后，一套红石榴产品也呈此刻现场观众的面前)

　　李时珍：呼出浊质，吸入能量，排澈\*，溢出鲜活。红石榴系列，美哉，美哉!(李时珍边赞叹红石榴系列，边将产品递给各位走秀模特，模特开始进行产品走秀)产品秀话外音

　　1、肌肤“渴”了，你会给它补水，浮于表面的补水，对肌肤来说，足够了吗?不行，肌肤不仅仅需要补水，还需要排除表层的\*，还需要丰盈能量，赶走暗沉，散发充满活力的光彩!此刻展示在大家面前的是鲜活亮采平衡水，它宛如一座能量聚集中心，将肌肤的暗沉、疲惫一扫而尽，让您的肌肤散发出全新升级的光感活力。

　　2、接下来大家看到的是鲜活亮采精华，它具有神奇的排毒能量，用这款产品就像在下午的时候叫上一杯奶茶，使自我在昏昏欲睡的下午能精神振奋，继续干劲十足。又好像是生活中的一场恋爱，给生活增添更多精彩，让自我的人生绽放更多的光彩。

　　3、此刻呈此刻大家面前的是红石榴系列中的一对情侣搭档，鲜活净颜纯棉和鲜活净颜?喱，它俩的完美结合能将肌肤所需的活性成份稳定保存，帮忙清除肌肤\*，补充肌肤能量，令肌肤自然展现健康、神采飞扬的一面。

　　4、此刻徐徐而至的是鲜活亮采水晶膜，它能清除肌肤\*，补充水份能量。\*净澈了，平日里难以扫除的黯沉也不见了，肌肤就如同阳光下晶莹剔透的红石榴籽，红润饱满，弹一下，感觉QQ的，仿佛能掐出水来。你是否也渴望这份改变?

　　5、红石榴的体验告诉我们，所谓肌肤充满能量，是指肌肤拥有天然光泽和活力的自我更新潜力，这就是肌肤能量的表现!此刻大家看到的鲜活亮采能量霜，它能调节肌肤排毒功能，激发肌肤免疫潜能，新鲜、光彩、亮泽的肌肤，你值得拥有。

　　6、肌肤是身体健康的风向标，如果隐藏在体内的\*无法排出，肌肤就会黯沉、没有光泽、甚至老化加速!因此排澈\*就是肌肤健康美丽的第一步。全新艾妮诗鲜活亮采调理套装，从大自然瑰宝中汲取智慧，创新萃取新鲜红石榴精华，帮忙肌肤挥去黯黄，重现纯净光泽。仿佛能令沉闷的肌肤学会呼出浊质，吸入新鲜，主动排澈\*，满满溢出自然鲜活!(在走秀的最后环节，一个现代诗人走上舞台)

　　现代诗人：一个春天的梦想，一个夏季的热烈，饱满且晶莹的火焰，宁静地藏在心里，多么自如多么随意，在愈来愈深的秋，树枝上挂着一幅，关于愉快行走的风景。这幅风景就是(诗人和模特一齐边展开上横幅，边齐声)齐声：艾妮诗红石榴鲜活亮采调理系列上市了。(同时纸礼炮八响)

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！