# 关于竞聘信用社主任演讲稿范文汇编5篇

来源：网络 作者：清风徐来 更新时间：2024-06-09

*关于竞聘信用社主任演讲稿范文汇编5篇 　　使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在不断进步的时代，演讲稿在演讲中起到的作用越来越大，演讲稿的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编收集整理的竞聘信用社主任演讲稿5篇，欢迎阅读，希望大家...*

关于竞聘信用社主任演讲稿范文汇编5篇

　　使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在不断进步的时代，演讲稿在演讲中起到的作用越来越大，演讲稿的注意事项有许多，你确定会写吗？下面是小编收集整理的竞聘信用社主任演讲稿5篇，欢迎阅读，希望大家能够喜欢。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇1**

各位领导、评委、同事们：

　　你们好！首先，我感谢各位领导和同事们给我这样一个机会，来竞聘县联社中层干部资格。

　　对于我，大家可能并不陌生。但在这样一个场合，我还是先做一下自我介绍吧。我叫，岁，文化，年参加信用社工作，历任信用社出纳员、信贷员，年月至年月任联社办公室资料员，年月起任市联社办公室资料员至今。（我强调一下：今天没有明确竞聘某一职务，因此，对各岗位的具体工作思路暂不涉及。）下面，我主要谈一谈我这次竞聘的目的、对过来工作的感受以及自己对中层岗位的理解和认识。

　　第一，参加竞聘的目的

　　此次竞聘演讲大会是继20xx年10月“三定两聘”工作之后，我县人事制度改革的进一步深化和又一次具体实践，充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的竞争机制和人才选拔机制已经建立并得以顺利推行。我参加此次竞聘，目的有两个：一是想展示一下自己的能力。我到市联社已有半年多的时间，已经适应了市联社的工作环境，我并不是为了和任何人争位子；二是想通过我和在座各位的共同参与，使真正懂经营、善管理、德才兼备的优秀人才脱颖而出，建立起一支年轻化、知识化、专业化的干部队伍，促进我县信用合作事业的快速发展，希望我这样做能起到抛砖引玉的效果。

　　第二，对几年来信用社工作的感受

　　我参加信用社工作已有七个年头，在工作中，我主要有以下几点感受：

　　1、我工作的七年，是农村信用社不断改革的七年。对于新生事物，人们总有一个从不认识到认识，从接受到执行的过程，我也同样经历了这样一个过程。几年间，我们明显地体会到工作压力大了，费用管理严了，工资不是很容易地按月拿到手了；但我们也欣喜地看到，经过七年的改革，信用社的经营效益正在稳步提高，发展后劲日益增强，只要我们努力工作，我们手中的饭碗就会端得很稳固。我们的改革是正确的，是富有成效的。

　　2、我工作的七年，是埋头学习的七年。在基层信用社时，我刻苦学习珠算、点钞及信用社各种业务知识，并虚心向其他同志请教，努力使自己成为一名“多面手”；调入县联社之后，我认真学习专业知识，不断提高自己的文字水平，并为领导、为各科室、为基层信用社搞好服务。此外，我充分利用业余时间加强学习，顺利拿下了全国高等教育自学考试金融专业大专学历，使自己的业务素质、文化素质都有了一个新的提高。

　　3、我工作的七年，也是令我感到欣慰的七年。几年来，我一直在领导及同事们的关心、支持和爱护下成长。大家对我在工作上帮助、指导，在生活上关心、照顾，我只有将大家对我的信任和期望化为工作的动力，来作为回报，正是基于此，无论从事哪个岗位，我都脚踏实地，努力工作，毫无怨言。几年来，我在《日报》、《晚报》、《中国农村信用合作》等多家报刊、杂志上刊登通讯、新闻报道30余篇，所撰写的《农村信用社如何认识并支持农业产业化发展》等3篇论文被人民银行系统交流推广，并获奖；、年，我连续两年被县委、县政府评为“信息工作先进个人”，连续三年获得县级“先进工作者”称号，年度，被市联社评为“办公室工作先进个人”。就此，我真诚地向支持我、信任我的各位领导、同志们表示感谢！

　　第三，我对县联社中层干部这一岗位的理解和认识

　　我在市联社工作，主要负责各处（室）催办与考核工作，有机会接触到各处（室）的业务，了解机关各处（室室）的职能和具体的工作内容，对如何做好一名机关中层干部有了更加深入的了解。我希望能在这一岗位上得到进一步的锻炼，我认为，要做好一名机关中层干部，应做到如下几点：

　　一是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手

　　中层干部可以说是“兵头将尾”，上对联社领导，下对一般员工及基层信用社，既是管理者，又是办事员。在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，要与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。

　　二是要有全局观念

　　机关科室作为联社内部机构，其工作是相互关联的，任何一个科室都不能脱离于其他科室而独立开展好工作。因此，作为一名中层干部，应该培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。要多与其他科室进行沟通、协调，使各科室形成合力，共同做好联社的各项工作。

　　三是要具备较高的业务素质和管理经验

　　作为一名科室负责人，要对本科室的各项工作了如指掌，对所从事的专业工作要得心应手，要有敏感性和洞察力。比如业务科室负责人，要能够根据数字的变化，准确地分析出增减变化的原因，并采取有效措施巩固已取得的成绩或尽快扭转落后局面。目前，各科室人员少、工作量大，要对本科室人员合理调配，发挥每个人的专长，充分调动科室人员的工作积极性，同时，对本科室繁杂的工作要合理安排，沉着、冷静地处理，使本科室工作有条不紊地开展。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇2**

尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好!

　　叫\*\*，现年\*\*岁，\*\*镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。\*\*年在\*\*参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，\*\*年调入\*\*信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高，\*\*年荣获市财贸办公室评为财贸系统先进个人。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务;担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识;担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入\*信用社工作三年多来，我走遍了\*\*的每一个角落，熟悉\*\*镇和\*信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。\*\*年，我社营业室贷款收息\*万元，比\*\*年增收\*万元，今年6月末，营业室收息\*万元，又比去年同期多收\*万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知\*信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快\*信用社的发展速度。我将充分利用我们\*信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领\*农村金融市场，确保\*\*年\*信用社各项存款过亿元。

　　二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的\'予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动\*\*农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收;二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度;三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则;做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位;做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度;做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠;刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间;我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇3**

尊敬的各位领导、评委：

　　你们好！

　　我叫王智辉，33岁，中共党员，现就读江西金融职大合作金融管理专业，xx年参加信用社工作，一直在信贷岗位上，十几年来的信贷生涯，铸就了我不怕苦，不向困难低头的坚强性格，勤奋好学是我优良的品德，不耻下问是我上进的路标，严以律己，宽以待人是我做人的准则，谦虚谨慎是我工作的宗旨，吃苦耐劳是我父辈的传统，锲而不舍是我人生的追求，我热爱信合事业，因为我有一颗赤诚火热的心，从事信贷工作以来，我认真履行自己的职责，工作兢兢业业，在做好本职工作的同时，学习理论知识以及金融法律法规，钻研业务技能，提高自己文化和业务水平，以及自身的综合素质，使各方面都得到完善，十几年来，我没有豪言壮语，但我的足迹踏遍了辖区的每个角落，每户农户的家中……，不论严寒还是酷暑，有人说信贷岗位苦，可我无怨，也有人说信贷员太累，但是我无悔。

　　XX年2月，组织上聘任我为南港信用社副主任，并主持工作，这对我来说是一种鞭策，也是一次考验，更是实现人生价值的舞台，我父亲是老信合老主任，这无疑给我多了一些鼓励，更多了一份自信。南港社是个历史包袱沉重的农信社，地处山区，住户分散，辖区一乡一镇，17000余人口，至99年底止，各项存款仅653万元，而营业所存款XX多万，xx560万元，且企业xx达xx余万元，还拆借100万元资金支付缺口，亏损达40余万元，在这资产质量差，存款蒌缩不前的情况下，要当好这个排头兵，摆脱经营困境，困难与压力之大可想而知，我没有退缩，只有迎难而上。

　　二年来，我放弃了休息的时间，舍小家顾大家，举全社员工之力，带领全社员工，深入农户家中田头，调查和征求意见，制定各种工作目标和考核激励机制，实行效绩挂钩，使每个员工肩上有担子，身上有压力，“千斤重担众人挑”，极大调动了他们的积极性，改善了服务，端正了态度，健全了各项规章制度，社容社貌有了根本好转，从以往的“坐等靠”变主动“走出去，请进来”的良好氛围，提高了我社的知名度，使我社的各项业务蓬勃发展，鼓舞了士气，激发了他们的工作热情，受到了地方党政及有关部门的好评，连续两年被乡镇评为：“支农服务先进单位”。

　　“几份耕耘，几份收获”，二年多来，我社各项存款净增600多万元，归还了100万元拆借资金，清收不良xx110万元，利息收入70余万元，减亏35万余元，超额完成了各项工作任务，XX年我社获得了全县信合系统综合评比第一的好成绩，实现了零的突破，99年，XX年，XX年连续三年我获得县信合系统先进个人，XX年获市信合系统先进工作者称号，荣誉的取得是辛勒汗水的结晶，是领导对我的信任，更是全社员工共同努力的结果。

　　“千里之行，始于足下”，成绩只能说明过去，南港社要真正摆脱困境，扭亏为盈，还任重而道远，困难与挑战同在，挑战与机遇共存，如要我能竞聘成功，将带领全社员工一起，全力打造我社信合品牌，努力拼博，实现“三年”扭亏增盈的目标，彻底摘掉亏损的帽子，因为我自信有这个能力胜任这个岗位，希望大家支持我！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇4**

　　尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

　　我叫×××，现年×××岁，大专文化，中国共产党党员，政工师，现任×××农村信用社主任。

　　在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。二是任×××信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了万元、万元，成为支持×××镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的副主任。

　　按照任期目标要求，我的工作目标是：

　　任职当年使全社的存款较年初上升亿元，贷款增长万元，存贷款增量列全县金融机构之首；加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降万元，其中”双呆”贷款下降万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到％以上。为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

　　二、实施富民工程。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动×××农村产业结构调整步伐。

　　三、实施资金盘活工程。一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的及时办理抵债手续。三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

　　四、实施中间业务工程。原创：wmxz.cn工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。

　　思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好”一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把×××联社的业务发展推向新征程。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进×××信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　谢谢各位领导、谢谢各位评委！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇5**

尊敬的各位领导，各位同事：

　　我竞聘的岗位是xx信用社主任。站在这里我的心情非常的激动，也非常的高兴。希望大家能够给我一次机会，让我来展现我自己，证明我自己。

　　从参加工作以来，我一直在xx信用社工作。先后从事过储蓄、出纳、会计、事后监督、信贷管理等业务，经历了不同岗位、多种业务的锻炼，具有较为丰富的实践经验。

　　特别是从事信贷管理工作以来，我在主任的领导下，从严格落实制度入手，紧紧抓住贷前调查、贷中考察、贷后检查三个环节，全方位、多角度对贷款企业和个人进行全面了解，确保了贷款质量的稳步提高。同时，在清收利息过程中，我与同事一道，不计较老板“硬”、脾气大，不害怕路难走、人难找，也不嫌弃本金小、利息少，经常披星戴月，废寝忘食较好的完成了各项任务，为信用社效益提高，争优创先做出了积极贡献。

　　当然，在这个过程中，我也得到了很多。不仅学到了业务知识，掌握了操作技能，提高了工作能力，还学到了为人之道，处事之理，也发现了自己的人生价值与奋斗目标。可以说，各位领导和同志们对我恩重如山，信用社这个大家庭对我情深似海。我对农村信用社既不能割舍，更没有理由知恩不报。

　　信用联社组织的这次竞聘，对我而言，既是检验十年工作成绩的考场，也是报答领导和同志们厚爱的机会。所以，我举双手拥护，并决定报名参加xx信用社主任的竞聘。

　　在此，我想借此机会谈谈我对信用社主任的认识，关键是要处理好两个关系：

　　>第一、处理好与主任的关系。

　　作为主任，就是主任的助手、配角与参谋。所以，我要做的首先是摆好个人的位置，明确个人的角色。坚持用权不争权，作为不越位，补台不拆台。坚持严于律己，率先垂范，不利团结的话不说，违反规章的事不做。一心一意协助主任抓效益，聚精会神配合主任促发展。

　　>第二、处理好与其他同事的关系。

　　主任虽然是个管理的角色，但是，我一定要把管理寓于服务之中，把主任的岗位视同服务的机会。要千方百计为同志们服好务，想方设法为业务工作服好务，不遗余力为信用社的发展壮大服好务。通过服务拉近与职工的距离，通过服务改善与职工的关系，通过服务加强与职工的联系，通过服务取得职工的信任与支持。

　　各位领导，同志们，我今天能站在这里，既有一定成功的信心，也有可能失败的准备。如果竞聘成功，是大家对我的高看和器重，我将用实际行动和优良业绩隆重报答；如果竞聘失败，是大家对我的鞭策和指正，我一定虚心接受，认真总结，加倍努力，在以后的工作中接受考验。

　　各位领导，同志们，在你们面前，我的年龄似乎还显稚嫩，能力似乎还有欠缺，经验可能尚有不足，我认为这些对我来说都不是关键。关键在于，在座的诸位能不能用长远的眼光做出智慧的选择。只要给我一点鼓励，给我一个机会，我一定会还给大家一个惊喜。

　　无论我的竞聘是否能够成功，我都会一如既往的认真踏实工作。

　　我的演讲结束，谢谢大家。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！