# 银行竞聘岗位演讲稿范文五篇

来源：网络 作者：琴心剑胆 更新时间：2024-06-11

*演讲者的眼神要能“拢”住全体观众，要自然地平直向前，达到最后一排观众为止；其次，要照顾到台下两边的观众，以加强演讲者和观众的感情交流。本篇文章是为大家整理的银行竞聘岗位演讲稿范文五篇，希望您喜欢！银行竞聘岗位演讲稿范文1　　尊敬的各位领导、...*

演讲者的眼神要能“拢”住全体观众，要自然地平直向前，达到最后一排观众为止；其次，要照顾到台下两边的观众，以加强演讲者和观众的感情交流。本篇文章是为大家整理的银行竞聘岗位演讲稿范文五篇，希望您喜欢！

**银行竞聘岗位演讲稿范文1**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　今天很荣幸我能站在这个讲台上，参加此次建设银行盱眙分行管理人员后备人才岗位的。首先我感谢我们盱眙分行这次竞聘活动，给予了我这个展示自我的机会和平台；其次，我感谢盱眙分行各位领导对我的鼓励和支持，感谢各位同事对我的理解与帮助，可以让我在这里得到更好地锻炼和学习，在工作中不断成长与茁壮，今天我才会有信心站在个讲台上。

　　首先，我介绍一下我个人的基本情况：

　　今天，我参与竞聘的岗位是管理人员后备人才岗位，下面，结合我个人的工作经历，我把自己的竞聘优势向大家逐一汇报。

　　第一，我热爱建行工作，始终在不懈要求自己，立足本职，争创一流。

　　第二，我工作勤谨务实、严谨细致，业务技能扎实，并且在工作中坚持勤奋学习，不断进取。

　　第三，我思想品德端正，并且始终坚持公平、公正的团队管理精神，善于与同事打成一片，具有良好的管理和协调能力。

　　如果此次竞聘成功，我向大家汇报一下我的下一步工作规划：

　　第一，立足岗位，积极服从安排。

　　第二，团队分管，责任落实到人。

　　各位领导、各位同事，无论此次成功与否，在以后的工作中，我都会依然保持兢兢业业精神，保持不懈进取的毅力，为盱眙建行的成长与发展贡献我全部的力量。

　　谢谢大家！

**银行竞聘岗位演讲稿范文2**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　你们好！

　　我曾在座右铭中这样写到：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的奉献拓展生命的宽度。此刻，我怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农行事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我愿敞开心扉，对大家说说我要竞争某某业务部经理这个岗位的理由，能挑起这付重担的原因以及干好这份工作的思路。这个岗位，不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任。我参与竞争的自信，来源于对部门工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　我竞聘的理由及优势是：

　　第一，工作与管理经验丰富。我，35岁，毕业于广西工学院计算机应用专业，经济师。于99年参加农行工作，分别从事过会计员、出纳员、统计员、电脑管理员、会计监管员、系统软件程序设计员、前台客户经理、机构业务部经理助理和副经理等岗位工作。

　　第二，荣誉颇丰。我曾荣获总行xx-xx年度代理保险业务“创利名星”称号、区分行xx年度第三方存管业务营销先进个人、二级分行202\_年度“营销之星”称号、银商通业务创新奖、计价考核办法创新奖，20xx年又喜获某某大学商业新锐奖。

　　第三，有较高的政治素质。通过多年的政治理论学习，树立正确的世界观、人生观和价值观。遵纪守法、助人为乐、团结同志、任劳任怨、服从安排。

　　假如我竞聘成功，一是向领导多请示，勤汇报，搞好与兄弟部门的协作配合。了解领导意图和思路，把工作的主动性与针对性、实效性统一起来；虚心向兄弟部门学习，多交流，多协调，互相帮助，共同提高。二是搞好部门内部团结。生活上多关心同事，让同事有一种温暖感；工作上帮助同事多出成绩，让同事有一种成就感；在利益和荣誉面前多让同事，让同事有一种被承认感。

　　假如我竞聘成功，对待同事做到多理解，少埋怨；多尊重，少指责；多情义，少冷漠；多说服，不压服。力争在工作中显示实力，在压力中形成动力，在创新中增强活力，在与人的交往中凝聚合力。

　　假如我竞聘成功，树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念。对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

　　无论竞聘成功与否，我将严格按照“爱学习、能创新，守规矩、愿奉献，知感恩、善协作”的标准不断完善自己，用“想得更大一点，做得更实一点、管得更细一点”的标准要求自己，积极开拓，扎实工作，努力取得更好的工作业绩。

　　谢谢大家！

**银行竞聘岗位演讲稿范文3**

　　尊敬的各位领导，评委：

　　大家好！

　　我是来自某某支行的某某某，非常荣幸能够参加这次理财经理的竞聘，首先，请允许我向大家介绍一下我的基本情况。

　　我今年28岁，某某年毕业于某某省经济管理学院会计专业，毕业后进入交行工作先后在原新春储蓄所、储蓄所作储蓄员工作。后转至某某区移动公司担任客户经理。今年3月份回到交行春晖支行担任临柜柜员。这些工作经历增加了我的工作经验同时也提高了各个方面的能力。

　　下面就我所具备的竞争条件和优势做简要的介绍。

　　一、首先我对银行理财工作非常感兴趣，同时也是一个工作勤勉和善于学习的人，我有信心在银行理财岗位能够更好地展现我的价值，并且为我行创造更多的价值。通过某某年底开始的股市牛市以来，客户对个人理财方面开始有很大的需求，但是又凸现出个人理财知识的匮乏，这就需要有专业人士来进行正确的指导，来实现客户和银行的双赢。在为客户办理理财的同时，树立交行个人理财的品牌，来吸引更多的客户。

　　二、我曾经在移动公司任客户经理，在此期间，积极做好优质客户的营销工作，培养了自身营销的能力；并且通过这段工作经历，使我具有一定的公关能力和良好的社会关系。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色的做好这项工作。

　　三、有在一线网点工作的经历，接触的客户层面较多，能够了解各类客户的需求，根据不同类型的客户，而采用有针对性的营销策略。努力做到客户需要什么，我们就要给他什么。让客户把我们当作自己人来看待。

　　如果这次能够竞聘成功，我将从以下几个方面来加强

　　1、尽快适应岗位转换。首先是加强理财知识的学习。这是关键，不能够熟悉个人理财业务知识和我们的各种理财产品，得不到客户的信服，任何的服务和营销将无从谈起。更谈不上客户的开发。其次是营销的技能。在理财经理岗位上不单纯是个客户作理财服务，我们的目的是要将我们的产品销售出去，为我行创造效益。我们每天都会面对许多形形色色的客户，要善于和他们进行广泛的沟通与交流，洞察客户的想法，为其提供满意的服务。通过对学习和对市场行情的准确把握，为客户提供合理建议。这种营销，既立足当前，更着眼于未来。善待客户，就是善待自己；提升客户价值，就是提升自我价值。

　　2、目前，银行理财主要以单一产品销售为主，什么在市场上卖得火，我们就一拥而上都卖这个，而忽视了必要的个人投资风险规避。只注重短期效应，比如在去年的基金销售中，个别行就存在这种情况。针对这种情况，我将着重于组合理财产品和手段，由对客户的深入了解开始，然后针对每一个目标客户的特点及风险承受能力，量身组合出恰当的理财产品或服务手段，让其获得更大的收益，从而提升客户对我个人，进而是我行的忠诚度和认知度。

　　我相信自己有实习、有能力做好银行理财经理这个职位，做好理财经理的相关工作，为某某银行的发展贡献出自己的一份力量。

　　谢谢大家！

**银行竞聘岗位演讲稿范文4**

　　尊敬的各位领导，亲爱的同事们：

　　大家好！

　　我先后从事过储蓄等工作。工作中，我深知一分耕耘，一分收获。由于工作出色，曾被评为信贷经营先进集体，个人也多次被评为先进个人及优秀客户经理等荣誉称号。

　　今天之所以走到讲台上参加银行岗位竞聘演讲，除了我对自己能力的自信外，还有以下几点优势：

　　第一、我具有较高的政治素质。

　　第二、热爱金融事业，具有丰富的工作经验。

　　第三、我具有较强的组织管理能力。

　　如果承蒙领导厚爱，让我走上商行副行长的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，勤奋工作。具体做到以下几点：

　　第一，真诚讲团结。

　　第二、要树立经营、发展多赢的观念。

　　第三、积极协助行长做好资金筹借，吸收存款工作。

　　各位领导，评委，岁月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年富力强，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了各位领导、各位评委和各位同仁的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，为我国金融事业的发展而奋斗终生！

　　谢谢。

**银行竞聘岗位演讲稿范文5**

　　尊敬的领导，各位同事：

　　大家好，我是xx，现年38岁，本科毕业，此次我竞聘的是xx银行副行长。

　　本人从92年进入银行参加工作，先后在信贷、储蓄、国际业务等岗位工作过，99年11月，在某某支行挂职副行长，01年6月至今，任市分行个人银行业务部副经理。

　　工作这么多年我认为自己具有以下几方面的优势：

　　一、政治思想方面

　　能够自觉做到讲政治、讲正气、讲学习，保持政治上清醒和坚定，在工作中，注重学习、认清形势，了解大局，增强工作的主动性、自觉性。

　　二、具有较强的业务能力和组织协调能力。

　　工作中我的原则是少说空话，多做实事，讲原则、讲风格，廉洁自率。在加强政治理论学习的同时，还加强了对与我们银行业务相关经济知识的学习，参加了中国人民大学的国民经济管理研究生班的学习，使业务理论素质、业务理论不断提高，基本适应了现代化商业银行业务发展的高标准要求。在工作中，能配合部门经理，团结同志，围绕改革、创新、发展的思路，努力做好自己分管的个人银行业务检查辅导和个人理财等工作。

　　对今后工作的设想

　　如果我竞聘成功了，我今后的工作任务就是如何作好支行长的助手，协助他把支行的各项工作做得更好。

　　（一）发挥自身优势，提高储蓄工作质量。

　　储蓄客户不同于对公客户，他与银行之间不存在其他关系，就是单纯的债权债务关系，那么如何让客户在林林总总的银行中选择我们就是我们应考虑的问题。我们不排除其他因素的存在，但服务质量的好坏绝对是老百姓最先考虑的因素。

　　（二）协助支行长作好吸存工作

　　今年，XX支行的存款任务是XX亿元，对于我们来说，这是一个新的挑战。近年来，XX支行存款的增长完全是职工吸存工作的成果，若完全依赖以往的吸存思路恐怕很难保证存款任务的顺利完成。只有广开思路，真正能走出亲戚朋友的圈子，走出银行柜台，才能使存款额有质的飞跃。所以，在今后的工作中，我将协助支行长一方面作好现有大客户跟踪走访工作，达到稳定现有客户，保证现有对公存款的相对稳定；另一方面，调动全体员工的积极性，通过各种渠道收集存款信息，不断发掘市场潜力，开发优质客户，把吸存工作真正做大。

　　另外，我将会加强业务学习，特别是会计业务知识，使自己能够成为一个业务全面，能力强的领导的好帮手。

　　再一次感谢大家给我的这个机会。如果我这次能够竞聘成功，我将为支行的发展不遗余力；如果我未能竞聘成功，我将继续立足岗位，培养和锻炼自己，保证下一次展现在大家面前的是一个更加出色的XX。

　　谢谢。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！