# 最新202\_幽默的演讲稿开场白

来源：网络 作者：梦回唐朝 更新时间：2024-06-13

*演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场所发表的讲话文稿。演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段，演讲的内容和形式。演讲稿是人们在工作和社会生活中经常使用的一种文体。为大家整理的《最新2...*

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场所发表的讲话文稿。演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段，演讲的内容和形式。演讲稿是人们在工作和社会生活中经常使用的一种文体。为大家整理的《最新202\_幽默的演讲稿开场白》，希望对大家有所帮助！

①问问题+举手开场

　　①问问题+举手开场

　　你知道吗？回答问题是人类的条件反射。当你开始问问题，人们无法控制不让自己做出回答。即使不出声，他们在心里也会默想答案。所以，只要你开始问问题，停顿几秒，让人们思考一下，你就能完全掌控听众。

　　当然也不是随便问，而是精心设计你的问题，问问问问到你想要的答案。

　　E.G.主题是销售策略，你可以这样问：

　　在座的各位，希望202\_年的业绩超过202\_年的朋友，来，举个手。好，希望202\_年团队业绩翻10倍的朋友举手！

　　E.G.主题是平衡工作和生活，同样你继续问：

　　在座的各位朋友，希望自己未来事业更成功、更卓越、请举手让我看一下？希望自己身体更健康、家庭更幸福的人，也举手让我看一下？哇...很好，都举手了恭喜举手的各位，我今天分享的主题就是如何优雅的平衡工作和生活。

　　我在PPT营销力沙龙上也经常问问题开场：

　　亲们，希望以后不再加班熬夜做PPT的伙伴请举手？（我伸出手，示意大家举手）希望以后工作汇报PPT得到老板肯定，产品方案PPT得到客户订单、IPO路演PPT得到风投融资的举手？

　　全场举手，没有人会拒绝这样的问题。

　　而且一开场就和大家通过“举手”的方式互动，当大家肢体发生改变时，情绪也会发生改变，状态也马上融入到你演讲情境中。

②打包票开场

　　一开始就告诉听众，他们将会非常享受等你的演讲并获得受益，信心爆棚，比如：

　　“今天上午，我们准备了一些非常神奇的东西要展示给大家（Thereissomethingintheairtoday.）”乔布斯用这简简单单的一句话作为Macworld的开场白。向观众保证今天有一个最重要的产品将要公布，那就是超轻薄的笔记本电脑—MacbookAir。

　　E.G.你们一定会非常高兴和我一起度过这个夜晚，因为这是我第一次在公开场合分享，我会个各位分享这个领域中他人尚未发现的一些最重要的观点。

　　E.G.今天我来跟大家讲理财，我保证大家听完之后，如果按照我的方法操作，每个人在三个月内财富可以增长30%以上。

　　打包票不仅适合开场，也适合结束，比如：

　　我知道快到饭点大家也饿了，所以我保证在两分钟之内结束我的讲话。如果我两分钟内讲不完，请大家把我从这个窗户扔出去。

　　（哈哈......）

　　听众疲劳时发言者的发言效果一般不会太好，发言者的压力较大，但是通过上述时间及幽默诙谐的表达方式，可以让听众眼前一亮，重新集中精神听讲。

　　自古深情留不住，唯有套路得人心。

　　大家快来套用这两个万用开场白，让你的PPT演讲先声夺人吧。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！