# 项目代理合同范本(合集6篇)

来源：网络 作者：寂静之音 更新时间：2024-01-13

*项目代理合同范本1甲方(项目承包、建设单位)：乙方(受委托项目管理单位)：根据国家及地方颁布的有关法律、法规及条例，结合工程的具体情况，经甲、乙双方友好协商，甲方委托乙方对第一条中所明确的工程项目进行全过程项目管理服务，并就具体事项达成如下...*

**项目代理合同范本1**

甲方(项目承包、建设单位)：

乙方(受委托项目管理单位)：

根据国家及地方颁布的有关法律、法规及条例，结合工程的具体情况，经甲、乙双方友好协商，甲方委托乙方对第一条中所明确的工程项目进行全过程项目管理服务，并就具体事项达成如下一致协议。

第一条 组成本合同的文件

第二条 工程概况

工程名称：

工程地点：

建筑面积：

项目合同金额：

第三条 项目管理服务方式

本工程由甲方委托乙方并在甲方领导之下实施项目管理，提供全过程建设管理和咨询服务。

乙方派出由专业技术人员、管理人员等与甲方人员组成的项目管理班子对工程前期、施工阶段、竣工验收，根据甲方确定的项目功能定位、建设标准、设计方案、施工规模等进行计划、组织、控制和协调等管理和咨询服务。

第四条 项目管理的依据

第五条 乙方管理内容和职责

1、工程前期。

2、项目施工策划。

3、项目建设前期工作及人员架构组织。

4、施工项目组织、协调管理。

5、合同管理、过程资料管理(协助甲方完成过程中的合同签订，

甲方具有合同签订的控制权)。

6、工程进度管理。

7、工程质量管理。

8、竣工验收及交付使用(如甲方要求自己后期自行负责，可将词条更换为：乙方为甲方培养自有团队)。

9、乙方按期向甲方递交财务报表，并接受甲方的监督和审查。

第六条 甲方职责

1、资金落实

负责本工程建设资金的落实，按合同规定和工程进度要求，按期核定、确保工程款、材料设备采购款和市政配套费及本工程中发生的各类行政主管部门所收的各项费用等及时到位，并支付给本工程各施工、供货承包单位和其它合同单位。

2、按本合同规定按期支付项目管理费。

第七条 服务班子的组成 乙方人员由 詹 稳先生(简历附后)为带头管理人员，并配备具有一定实践经验的人员组成工作班子，名单在项目组织架构中明确，进行本工程的项目管理，根据工程进度逐步到位随时进行补充调整，乙方人员如不称职，甲方有权提出更换。甲乙双方协商由于甲方原因或项目需求时对人员进行调整补充产生的相关费用应甲方承担。

第八条 服务期限

自项目立项合同签订至工程竣工验收日。如未按时完工，服务时间时间自 至 。

第九条 服务的费用与支付

1、本工程项目管理暂按 元工程项目总金额为计费基数，项目管理费率为 ，项目管理酬金为 万元(大写： 万元)。

2、乙方暂履行本合同期间，凡属乙方管理团队内之内所产生的劳务费、工资、奖金由乙方自行负担。非团队内成员产生费用与乙方无关。

4、支付给政府管理部门及与工程有关的费用，如设计、施工招标管理费，施工招标代理费、监理费、设计费、设计方案补偿费，设计、施工招标过程中的会务费，工程竣工资料编制费，增补晒图费，

5、乙方必须遵守职业道德，在承担本工程项目管理工作范围之内不应获取超出本合同范围外的与本项目相关利益的收入。尤其不得借项目管理的工作，牟取不利于甲方利益的收入。

6、本工程项目项目管理费以人民币结算，按项目进展分期支付，各期支付数额规定如下：

7、由于甲方原因增加乙方工作量。如由于甲方原因引起工程的重大变更，建设规模或建设标准的`调整而导致乙方工作量的大幅度增减，根据实际工作量的增加，双方友好协商解决。

8、如项目管理组的业绩确实优秀，乙方自始至终全心全意遵守从业道德，做好本职工作的同时，为甲方提供“合理化建议”带来附加利益，甲乙双方应友好讨论给予乙方额外绩效奖励以激发乙方管理人员的能动性。

合理化建议：是指乙方在项目管理过程中，运用本公司的产品资源、技术资源或专利等对甲方认可的第三方提供的技术成果进行优化，经论证是可行的，且不影响工程使用，不降低工程标准，经

“合理化建议”采纳后，经实践证明达到了优化的目的，且经对原方案需甲方所支付的工程费、运行费等的计算，与新方案需甲方所支付的工程费、运行费等的计算比较，而为甲方节省的费用，并经甲方审核认可。

操作实施办法：合理化建议实施后，由提出合理化建议的乙方向甲方报告，将合理化建议的内容、产生、形成过程的文件以及产生效益的计算书作为附件一同报甲方，经甲方审核认可后，其中节省费用的15%以项目管理费的支付方式支付给乙方。

第十条 违约责任

1、甲方不按合同履行自己的各项义务，应承担违约责任，如逾期未支付工程项目项目管理费按每逾期一天支付应付项目项目管理费的万分之五违约金。

2、乙方不按合同履行自己的各项义务，乙方承担违约责任。对本协议第二条条款，应对所造成的实际损失承担责任。如造成工期延误，乙方应无偿延期项目服务日期。

3、除非甲乙双方协商将合同中止，或因甲乙方如出现一方违约使合同无法履行，合同亦可终止。违约方承担上述违约责任后仍应继续履行合同。

第十一条 不可抗力

不可抗力发生后，乙方应迅速采取措施，尽力减少损失，并在24小时内向甲方代表通报受害情况，及时会同甲方和施工等单位研究抢险，修复方案，测算损失、清理、修复的费用。灾害继续发生、乙方应每隔7天向甲方报告一次受害情况，直到灾害结束。甲方应对受害处理提供必要的条件。

因灾害发生的费用由甲、乙双方及施工方分别承担：

第十二条 其他

1、合同生效

本合同自甲乙双方授权代表签字盖章之日起生效。

2、合同终止

本合同自施工总承包合同约定的工程完工或期满，且乙方已经完成项目管理内容，双方工程款项结清之日起终止。

3、未尽事宜

本合同未尽事宜，甲乙双方可另行签订补充协议和附件，经甲乙双方签字盖章后，均与本合同具有同等法律效力。

4、本合同正本肆份，副本肆份，甲乙双方各执正本贰份，副本贰份。

甲方(公章)： 乙方(公章)：

法定代表人(签字)： 法定代表人(签字)：

20xx年xx月xx日 20xx年xx月xx日

**项目代理合同范本2**

本合同双方：

委托单位(甲方)：

代理单位(乙方)：

合同签订日期： 年 月 日

委托方将 的招标事宜委托乙方代理，依据《\_招标投标法》及有关法律、法规的规定，合同双方经协商一致，签订本合同。

一、 代理业务的内容、形式：

甲方委托乙方组织建设工程招标活动。

工程概况：

本次招标范围： 施工图纸 内容。

1、招标代理的内容：填写申请表格，编制招标文件(包括编制资格预审文件);审查投标人资格;组织投标人踏勘现场和答疑;组织开标、评标、定标;提供招标前期咨询等业务;

2、招标代理形式：邀请招标

二、 工作条件和协作事项：

1、建设工程规划许可证、建设项目资金来源证明等(详见《办1理建设工程招标投标需提交的资料》清单)。

2、 委托方提供能够满足施工，标价计算要求的\'施工图纸及技术资料。

3、 乙方代理过程中，遵守国家、地方有关工程建设招标、投标法规，坚持公开、公平、公正和诚实信用的原则，按照有关程序规定进行，接受招标监督管理部门的监督。

4、 委托代理人在签订本合同时，应出具委托证书。

三、 委托期限：

本合同自签订之日起执行，中标通知书签发后自行废止。

四、 费用支付方式及日期：

本工程造价为人民币大写)，收取代理费用合计人民币 (大写)。付款方式为现金或转帐，全部费用应在中标通知书发出时一次性付清。甲方可根据乙方完成工作情况选择一次性支付 元或仅支付 元，乙方均无异议。

五、违约责任：

1、双方都必须严格遵守签订的代理合同条款、不得违约;

2、委托方应提供真实可靠的相关资料，及按第四款约定支付代理费用，否则一切责任由委托方自负。

3、双方在合同执行过程中出现争议，可协商解决，也可由相关部门进行调解。

4、双方对代理合同条款变更时必须另签补充合同条款，补充合同条款作为本代理合同的组成部分与主合同具有同等法律效力。

5、本合同一式三份，甲方一份，乙方一份，报招标管理机构一份。

六、双方协议的其他条款

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**项目代理合同范本3**

>一、签约项目代理合同的注意事项

1、订立合同之前要尽可能多地了解对方资格、信用状况，留意对方的营业执照是否过期末年检、是否是假执照、单位经营场所和办公场所是否与其所言相符、有否皮包公司的迹象、有否濒临破产或经营境况日益恶化的迹象、有否违法经营范围、有否信誉欠佳的中介人牵线搭桥、有否高额回扣引诱、有否劣迹或商业丑闻等，订立合同者最好到对方单位亲自察看一下，不要轻信电话、传真或亲友的言辞。

2、订立合同时务必确认对方的身份和资格以及相关的书面证明，如核实对方的工作证、身份证、授权委托书，必要时向对方单位去电核实，不要有难为情或不近人情的疑虑，须知一时疏忽会酿成巨额损失；了解对方的为人处事风格，是否确为对方单位的现职人员，是否熟悉本单位的有关情况（如行政人员、组织机构、产品性能、合同履行情况），是否熟悉订立合同的相关法律知识，是否有恶意串通之嫌或诋毁其本单位信誉或负责人的情形，订合同切忌急于求成或因小恩小惠勉强签订，因为一旦合同不被代理人追认，合同的一切后果可能就由订立合同的经手人来承担。

3、严格审查合同的实质和形式要件。实质要件指合同的内容、条款，形式要件指合同是否需要报批、公证、见证（签证）或出具确认书以及相关的签章是否准确、完整、合法。合同条款要注意关键条款是否讲清楚（如履行期限、付款方式及期限、违约责任、双方权利义务），合同条款的商榷、取舍应当取得双方负责人的意见。签订合同时务必要注意签字盖章与签约单位及其负责人（或授权人）是否相符，现实中常有因一字之差而使合同无效的情形，另外也要注意订立的时间以及订立后还需要做的辅助工作，如交付定金、合同报批等。

4、最好对合同进行公证或律师见证，从而由其他机构来共同承担代理风险。公证机关和律师事务所对合同进行公证和见证时，一般都要求合同当事人出具相关的证明文书，如营业执照、法人代表证明、身份证、授权委托书等，进行“第二次审查”，这样，善意第三人（相对人）可借助中介机构的力量来了解自身无法获悉的信息。

>二、合同成立就有效吗？

所谓合同的成立，是指订约当事人就合同的主要内容形成合意；所谓合同的生效，是指已经成立的合同在当事人之间产生一定的法律拘束力。

合同的成立与合同的生效是紧密相连的，但二者是不完全相同的，主要体现在以下几方面：

1、从合同的解释方法的适用上看，二者是不同的。合同的成立体现当事人的合意，所以可以允许法院通过合同解释的方法去寻求当事人的真实意思，确定合同的具体内容；但是合同的生效制度体现了国家对合同内容的`评价，所以法院不能通过解释去促成合同生效。

2、从法律后果上看，二者是不同的。合同的不成立往往只产生民事责任，例如缔约过失责任；无效合同不仅会产生民事责任而且还有可能产生行政责任甚至刑事责任。

3、从国家主动干预方面看，无效合同一般具有非法性，违反了国家法律的强制性规定和公序良俗，所以即使当事人不主张合同无效，国家也会主动干预；但是合同的成立主要涉及当事人的合意，所以国家不能主动干预合同的成立。

>三、代理合同与其他类别合同的区别

1、销售代理与经销的区别

从法律上来讲，销售代理人与委托人之间的关系属于委托代理的关系。销售代理人在代理权限内替委托人销售商品，其所有权不属于代理商，因此销售收入归委托人所有。而代理商只领取佣金。

而经销商与厂家之间的关系从法律上来看是买断关系，经销商的收入不是佣金，而是商品销售价格减去购入价格后的销售收入。

因此，销售代理与经销从理论上来讲有如下三点区别：

经销的双方是买卖关系，销售代理的双方是一种委托一代理关系；

经销商以自己的名义从事销售，而销售代理商以委托人的名义从事销售，签订销售合同；

经销商的收入是买卖差价收入，而代理商的收入是佣金收入。

2、销售代理与经纪的区别

经纪关系是指：中间商提供订约机会，并协助合同的签订，双方成交后。交易双方付给中间商佣金为报酬，经纪与代理有如下几点区别：

服务对象不同。经纪人的服务对象极为广泛，而销售代理商只为一个或几个委托方进行与销售有关的服务。

行为的名义不同，经纪人虽为委托人进行买卖交易活动，但都以自己的名义进行，其法律效果归于经纪人身上。

享有的权利不同。由于经纪人只是以自己的名义替交易双方媒介，他不具体代表任何一方，即经纪人一般没有代为订约的权力。销售代理人是以被代理人的名义行事，一般是缔约代理商，拥有代替被代理人订合同的权力。

服务的范围不同。销售代理商服务的范围仅限于销售代理及与销售代理有关的一些服务，如货运、仓储、报关等。而经纪人服务范围则比较广泛。

与委托人的关系的持续性不同，它有固定的经营场所，有独立的关系，它与被代理方的关系是长久的、持续性。经纪人则于特定市场，为一般商号临时为一定商号作媒介，经纪人与委托方的关系较为短暂。

3、销售代理与代销的区别

代销，是指厂商委托中间商，以中间商的名义销售货物，盈亏由厂家自行负责，中间商只取佣金报酬，若销售不出产品，仍可将产品退还给委托人。代销商与销售代理商一样，也不拥有对产品的所有权，只有代表委托人销售商品的权力，因此也只能领取佣金。代理与代销的区别较为明显：

从理论上讲，销售代理是直接代理，而代销是间接代理。

从实务上讲，代销商是以自己的名义代销产品；销售代理中，代理商以委托方的名义售卖产品。

销售代理关系一般较为持久，大多有明确细致的代理合同，代销关系较为短暂，代销合同甚为粗略。

销售代理商一般是批发商，而代销商一般是零售商。

4、销售代理与销售代表的区别

销售代表一般由厂家直接指定，其功能与销售代理商有些类似，但是销售代表只是协助厂家进行销售事务，无期限的约定，厂家可随时解除与销售代表的合作关系，因此厂家与销售代表的关系并不紧密，销售代表通常不为厂商收帐，不承担储运功能正因为销售代表与委托厂家关系松散，特别是由于销售代表承担的功能有限，或是由于其同时代表许多厂家，甚至是竞争性厂家，因此一般的厂家都不愿给销售代表以代理权。

**项目代理合同范本4**

委托人(全称)：（以下简称甲方）

代理人(全称)：(以下简称乙方）

代理人资质等级：

根据《\_合同法》、《\_招标投标法》及有关法律、法规和规章的规定，就委托人委托代理人代理 工程(勘察/设计/监理/施工/其它)招标事宜，经双方共同协商，于200 年 月 日达成如下协议：

一、委托人委托代理人为以下工程项目提供招标代理服务：

工程建设项目概况

1、项目名称：

2、建设地点：

3、工程规模：

4、单项合同估算价：

5、招标范围：

6、招标方式：□公开招标/□邀请招标

二、委托范围(在□中打√)

□提供招标前期咨询，拟定工程建设项目招标方案

□办理招标申请

□起草招标公告/邀请书

□编制资格预审文件

□编制招标文件

□审查投标人资格

□编制工程量清单

□编制标底

□组织踏勘现场和答疑会，并草拟答疑纪要

□组织/□协助招标人开标、评标;□协助定标

□编制评标报告

□办理招标投标全过程的备案手续(含向建设行政主管部门提交招标投标情况书面报告)

□协助招标人与中标人签订合同

□ 其它事项

三、委托人的权利、义务和责任

1、委托人的权利

(1)对委托项目的招标程序有知情权;

(2)对拟发出的招标文件有审阅权;

(3)要求代理人提供一套全部招标档案，其中在代理过程中形成的资料应为原始资料;

(4)收回在实施委托业务过程中借给代理人的全部资料;

(5)有权要求代理人更换不按法律、法规及规章和本合同的规定履行其职责的代理从业人员。

2、委托人的义务和责任

(1)遵守招标活动有关法律、法规和规章;

(2)向代理人提供实施委托业务的全部真实、可靠的有关资料;

(3)参与委托业务实施过程中的相关协调、审查、监督工作;

(4)完成本合同第二条中未委托代理人完成的工作;

(5)按合同支付招标代理费/标底、工程量清单编制费;

(6)接受招标投标监督部门依法实施的监督指导。

四、代理人的权利、义务和责任

1、代理人的权利

(1)有权要求招标人对代理工作提供必要的协助;

(2)在有关法律、法规和规章规定的范围内，依据本合同代理内容，开展代理服务工作;

(3)按合同收取招标代理费和标底、工程量清单编制费。

2、代理人的义务和责任

(1)遵守招标活动有关法律、法规和规章，保证代理及招标全过程的真实、合法、规范、有效;

(2)招标投标活动中形成的有关文件，应在发出前告知委托人;

(3)完成本合同第二条约定的招标代理工作;

(4)遵守职业道德规范，对代理事项保守秘密;

(5)接受招标投标监督部门依法实施的监督和指导;

(6)向委托人提供一套由代理人经办的全部招标工作资料，由委托人存档(其中在代理过程中形成的资料应为原始资料);

(7)不得将本合同代理服务工作转让第三方;

(8)在实施委托业务过程中借用委托人的资料应全部归还委托人;

(9)依法应承担的其他义务。

五、报酬及支付方式

1、收费标准：

序号 费用名称计费基数 (万元)计算代理费 (元)浮动率 (%)合同代理费 (元) 备注

1招标代理费 按计费基的. %

2标底或工程量清单编制费 按计费基的 %

3 合计

2、支付方式

(1)招标人代理费：本合同签订后五日内(且在招标投标监督管理部门备案)预付招标代理费的60%，余款在中标通知书发出后五日内一次性付清;

(2)标底或工程量清单编制费：本合同签定后五日内(且在招标投标监督管理部门备案)预付标底或工程量清单编制费的70%，余款在中标通知书发出五日内一次性付清。

六、约定事项的解释、变更及违约责任

1、招标文件的解释由招标代理机构负责解释;

2、对与招标过程中有投诉或异议的，将按建设行政主管部门的规定办理;

3、由于不可抗力的因素，导致代理人不能完成委托业务;在不可抗力因素解除后需要变更约定事项的，须经双方协商并达成一致意见后方可变更;

4、任何一方违反本协议约定，违约方支付守约方违约金 元整。代理方如果违约，除支付违约金外，还应将收取的代理费全额退还委托方。委托方如果违约，除支付违约金外，还应支付已开展项目的全额代理费给代理人;

5、如代理人在代理过程中有违法违规及超越代理范围等行为，经招标投标监督管理部门认定，委托人有权解除本协议，由代理人自行承担相应的法律责任和违约责任。

七、其它

1、本协议未尽事宜，由甲、乙双方共同协商解决;

2、本协议签订后，由代理方交一份到招标投标监督管理部门备案;

3、本协议甲乙双方法定代表人签字并加盖公章后，即行生效，全部招标代理工作完成，且施工中标通知书发出并结清款项后自动失效;

4、本协议一式五份，委托人贰份，代理人贰份，招标投标监督管理机构备案一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**项目代理合同范本5**

委托方（以下简称甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代理方（以下简称乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，现就甲方自有产权的不动产，交由乙方房地产中介机构负责代理销售事宜达成如下协议：

一、不动产基本情况：

甲方自有产权的不动产位于\_\_\_\_市\_\_\_\_区\_\_\_\_单元第\_\_\_\_层，共\_\_\_\_（套），房屋结构为\_\_\_\_，建筑面积\_\_\_\_平方米，户型\_\_\_\_ ；房屋所有权证号：\_\_\_\_，属于：\_\_\_\_ 。附房屋状况表。

二、销售价格与收款方式：

1、甲方确认本合同指定的房屋销售底价为\_\_\_\_元/平方米，总价\_\_\_\_元人民币，乙方可视市场情况高于底价销售， 销售价超出甲方指定销售底价部分，甲方得\_\_\_\_ %、乙方得\_\_\_\_ %。若销售价低于甲方底价，须征得甲方书面认可；

2、甲方确认由乙方代收房款。

三、甲方同意乙方客户的以下几种付款方式：

四、结算方式： 双方约定，自购房客户与甲方签订房屋买卖合同，房产证过户并交房后，方办理房款结算手续。

一次性付款结算方式：

一次性付款是指即购房客户与甲方签订房屋买卖合同当日将全部房款支付到乙方帐户；

乙方代收购房款，在甲方自行办理产权过户手续或委托乙方办理产权过户手续后，自房产证过户完毕之日起三日内乙方将代收购房款转予甲方。

按揭贷款的结算方式：购房客户与甲方签订购房合同后，购房客户向乙方支付首期房款后开始向银行申请按揭贷款，接揭贷款手续获批后，待房产证过户并办抵押后，首期款由乙方付，按揭款由按揭银行付清。

为保证房屋交易的安全性，房屋产权过户手续办妥后，甲方接到乙方通知后，须凭本人身份证来乙方处领取房款，如委托他人取款的，应凭经公证的委托书（注明代收房款）及委托人身份证明领取，甲方系法人的，应以合同载明的开户行和帐号转帐。

五、代理期限及代理权限：

1、本合同代理期限为 \_\_\_\_个月，自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。合同到期后，本合同自行终止。

2、 甲方全权委托乙方在不低于甲方售房底价的情况下与客户签订定房协议书，并代甲方收取房款。

3、在本合同有效代理期内，甲方不得指定其他人或中介机构销售该不动产。

4、委托期满仍未销出者，甲方授权乙方可在委托底价内下浮 %出售。

六、代理费的收取

1、乙方的代理费为本合同所售不动产，在出售成功后按成交总额的\_\_\_\_%收取，乙方实际销售价格超出甲方指定销售底价部分，甲方得 \_\_\_\_% ，乙方得 \_\_\_\_%。代理费由甲方以人民币形式支付，由乙方从代收房款中扣除。

2、甲方在与乙方客户正式签订房屋买卖合同，乙方客户支付首期房款后，乙方即可获得本合同所规定的全部代理费。

3、甲方委托乙方在信息宣传系统上为该物业发布广告及带购房客户到现场看房，双方商定甲方向乙方支付信息发布费、产证鉴定费及服务费合计\_\_\_\_元。

七、双方权利义务：

1、甲方向乙方提交如下房屋产权证明资料，并保证其真实、准确性。

1）、《土地使用权证》、《房屋所有权证》、房主身份证等有效证件的复印件及原件，乙方核对原件无误后将原件交还甲方。

2）、已婚夫妇，房屋所有权在一方名下，但共同生活超过八年的，应证得另一方的书面同意。

3）、原购房协议书（另：如房屋是集体土地，应提交乡、村办及所属村委会城管科证明）

4）、房屋平面结构图及附属设施说明清单、钥匙等。

5）、房屋是否设定担保等债权、债务的书面声明。

6）、有委托人代办的，应出具经公证的房主授权委托书原件及受托人身份证明。

2、甲方保证该不动产的产权清楚，若发生与之有关的权属纠纷及债权、债务纠纷概由甲方负责清理，因此给乙方及乙方客户照成的经济损失，甲方必须负责赔偿。

**项目代理合同范本6**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方和乙方本着公平的原则，平等互利订立合作协议如下：

第一条甲方和乙方自愿合作的塑料和金属涂料项目，总投资200000元，甲方应支付人民币150000元，乙方支付50000元及技术和客户资源。

第二条合伙企业依法的伙伴关系，期间共有财产的合作伙伴的投资，不得随意分割。最后合作后，每个合伙人的出资都是个体，将被退回。

第三条合伙企业管理任期三年。如果你需要扩展，在期满六个月前的相关手续。

第四条联合管理，合伙人执行合伙事务所产生收益归全体合伙人，损失或者民事责任由全体合伙人。

第五条企业固定资产和盈余按照60%的销售净利润的甲方，乙方40%的分布。

第六条企业根据甲方，乙方40%-60%比例的债务负担。外债后任何一方，另一方应当按比例在十天内对方偿还负担的一部分。

第七条项目产品总销售利润的百分之十每年。销售利润分红，一年结算

第八条本协议未尽事宜，双方可以补充规定，补充协议与本协议具有相同的效果。

第九条本协议两份，一份每个合作伙伴。本协议自合伙人(或盖章)生效的日期，签名。

第十条协议之日起，乙方需要负责技术和市场开发及售后跟进，甲方负责管理及日常事务。

第十一条暂时本协议有效期三年，自双方代表(乙方)为自己自签字之日起计算，即从\_\_\_\_\_\_\_\_(日期)上检查(日期)。

第十二条争议的处理项目合作协议书范本

1、本合同的执行与本合同有关的争议应本着友好协商的原则解决；

2、如果双方通过协商不能达成一致，然后提交给仲裁委员会申请仲裁，或向人民法院依照法律规定；

第十三条本协议到期后，双方没有要求终止协议，既同意继续合作，本协议继续有效，如果不再继续与您合作，退出方应提前三个月向另一方提交退出的书面文本，和他们的合同项目信息和客户资源应该交给另一方。

第十四条默认处理

如果一方违反本合同的任何条款，违约方有权终止本合同的执行，并依法要求违约方赔偿损害。

第十五条的协议

1、合伙人违反本协议，另一方有权解除协议

2、合作协议到期

3、双方同意终止协议的讨论

4、合伙人和损害企业法律问题，

第十六条另一方有权解除协议的未尽事宜，双方可协商补充协议，补充协议本协议同样有效。

第十七条本合同一式两份，双方各执一份，具有相同的法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！